



**РЫНОЧНАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ
ЭКОНОМИКИ РОССИИ:
ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ,
ПУТИ РАЗВИТИЯ**

**Сборник статей
по итогам
Международной научно-практической конференции
23 апреля 2019 г.**

Стерлитамак, Российская Федерация
Агентство международных исследований
Agency of international research
2019

УДК 00(082) + 33 + 311 + 368 + 65

ББК 94.3 + 65

Р 952

Ответственный редактор:

Сукиасян Асатур Альбертович, кандидат экономических наук, доцент.

В состав редакционной коллегии и организационного комитета входят:

Алдакушева Алла Брониславовна, кандидат экономических наук, доцент
Алейникова Елена Владимировна, доктор государственного управления, профессор

Байгузина Люза Закиевна, кандидат экономических наук, доцент

Галимова Гузалия Абкадировна, кандидат экономических наук, доцент

Гулиев Игбал Адилевич, кандидат экономических наук, доцент

Датий Алексей Васильевич, доктор медицинских наук, профессор

Долгов Дмитрий Иванович, кандидат экономических наук, доцент,

академик Международной академии социальных технологий (МАС),

профессор РАЕ, заслуженный работник науки и образования РАЕ

Курманова Лилия Рашидовна, доктор экономических наук, профессор

Кондрашихин Андрей Борисович, доктор экономических наук, профессор

Песков Аркадий Евгеньевич, кандидат политических наук, доцент

Пономарева Лариса Николаевна, кандидат экономических наук, доцент

Терзиев Венелин Кръстев, доктор экономических наук, профессор, член - корреспондент РАЕ

Чиладзе Георгий Бидзинович, доктор экономических наук,

доктор юридических наук, профессор, член - корреспондент РАЕ

Янгиров Азат Вазирович, доктор экономических наук, профессор

Яруллин Рауль Рафаэлович, доктор экономических наук, профессор, член - корреспондент РАЕ

Р 952

РЫНОЧНАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ, ПУТИ РАЗВИТИЯ: сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции (Казань, 23 апреля 2019 г.). - Стерлитамак: АМИ, 2019. - 130 с.

ISBN 978-5-907152-74-8

Сборник статей подготовлен на основе докладов Международной научно-практической конференции «РЫНОЧНАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ, ПУТИ РАЗВИТИЯ», состоявшейся 23 апреля 2019 г. в г. Казань.

Научное издание предназначено для докторов и кандидатов наук различных специальностей, преподавателей вузов, докторантов, аспирантов, магистрантов, практикующих специалистов, студентов учебных заведений, а также всех, проявляющих интерес к рассматриваемой проблематике с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Авторы статей несут полную ответственность за содержание статей, за соблюдение законов об интеллектуальной собственности и за сам факт их публикации. Редакция и издательство не несут ответственности перед авторами и / или третьими лицами и / или организациями за возможный ущерб, вызванный публикацией статьи.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Издание постатейно размещено в научной электронной библиотеке elibrary.ru по договору № 1152 - 04 / 2015К от 2 апреля 2015 г.

ISBN 978-5-907152-74-8

© ООО «АМИ», 2019
© Коллектив авторов, 2019

Аверьянова А.А.
студент ИДДО УлГТУ
г. Ульяновск, РФ

Научный руководитель: **Мансурова Г.И.**
канд.экон.наук, доцент УлГТУ
г. Ульяновск, РФ

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

Аннотация

Необходимым условием ведения хозяйственной деятельности является обеспечение предприятия, вместе с материальными и трудовыми ресурсами, необходимыми основными средствами – зданиями, сооружениями, оборудованием, транспортными и другими средствами. Для хорошей конкурентоспособности производимой продукции необходимо придерживаться ряда требований, таких как: техническое перевооружение предприятий различных отраслей, обновление и ремонт основных средств, улучшение использования действующих мощностей, замена старой техники, и соответственно освоение новой, повышение производительности профессионального оборудования. При этом повышаются требования и к качеству ведения учетной информации о формировании, движении, использовании и сохранности основных средств.

Ключевые слова

Основные средства, учет основных средств, анализ основных средств, амортизация основных средств

Состояние основных средств, как фактор любого производства, влияет на конечный результат хозяйственной деятельности предприятий.

Главным нормативным актом, регулирующим учет основных средств, является ПБУ 6 / 01. В нем определены критерии отнесения к основным средствам и методы учета.

В учете основных средств ожидалось большие изменения, также ПБУ 06 / 01 планировали переименовать как Федеральный стандарт бухгалтерского учета основных средств, он приближен к Международным стандартам финансовой отчетности.

Согласно проекту, минимальный лимит активов 40 000 рублей необходимо отменить, и дать право самим организациям назначить нижний порог стоимости основных средств 100 тыс. рублей (как в налоговом учете). Но в сентябре 2018 года совет при министерстве обсудил проект нового федерального стандарта и принял решение об отказе в принятии документа.

Сначала определимся, что такое основные средства – это имущество, принадлежащее организации, которое она использует в 2019 году более 12 месяцев для производства продукции, оказания услуг или выполнения тех или иных работ. Также необходимо учитывать и другие критерии отнесения имущества к основным средствам в 2019 году:

- стоит более 100 000 рублей для налогового учета (новый критерий действует три года к тем объектам, которые эксплуатируются с 2016 года) и более 40 000 рублей для бухгалтерского учета;

- его будут использовать в производственной или управленческой деятельности организации или для передачи в аренду;
- не собираются перепродавать;
- способно приносить доход в будущем.

Уже отмечено, что главное отличие имущества для бухгалтерского и налогового учета — его первоначальная стоимость. От этого зависит, будет ли объект записываться как основное средство. Поэтому важно знать все изменения в кодексе и ПБУ в новом году. Если имущество отвечает критериям частично, то его нельзя отнести к такой категории.

Первоначальной стоимостью основных средств, приобретенных за плату, признается сумма фактических затрат организации на приобретение, сооружение и изготовление, за исключением налога на добавленную стоимость и иных возмещаемых налогов (кроме случаев, предусмотренных законодательством Российской Федерации).

Активы, в отношении которых выполняются условия, предусмотренные в пункте 4 ПБУ 6 / 01, и стоимостью в пределах лимита, установленного в учетной политике организации, но не более 40 000 рублей за единицу, могут отражаться в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности в составе материально - производственных запасов.

Также возникает вопрос о том, какое имущество нельзя отнести к основным средствам. В ПБУ они описаны как: машины, оборудования и другие аналогичных предметы, которые числятся как готовые изделия на складах организаций - изготовителей, как товары - на складах организаций, осуществляющих торговую деятельность; также это предметы, сданные в монтаж или подлежащие монтажу, находящиеся в пути; капитальные и финансовые вложения.

Теперь рассмотрим изменения в 2019 году, касающиеся амортизации основных средств. Как уже отмечалось выше, изменения коснулись не бухгалтерского, а налогового учета. Так, законом были введены поправки в ст. 256, 257 НК РФ. Заключаются они в увеличении показателя стоимости имущества, которое нужно амортизировать.

С 1 января 2019 года сроки амортизации в налоговом учете следует определять исходя из новой классификации основных средств 2019 года. Для всех старых активов сроки использования прежние. Правила начисления амортизации: начало – с месяца, следующего за месяцем ввода ОС в эксплуатацию; прекращение – с месяца, следующего за месяцем выбытия ОС.

Также начисление амортизации приостанавливают, если объект законсервирован на срок более трех месяцев или находится в ремонте или на реконструкции более года. Однако если организация продолжает использовать объект, находящийся на модернизации или реконструкции, амортизацию не приостанавливают.

Существуют виды основных средств, на которые не начисляют амортизацию, к ним относят: земельные участки; объекты природопользования; объекты, отнесенные к музейным предметам и музейным коллекциям, и др.

Таким образом, мы видим, что изменения коснулись не всех областей основных средств.

Список использованной литературы

1. Мансурова Г.И. Бухгалтерский учет: учебное пособие по изучению дисциплины для студентов экономико - математического факультета по специальности 08050765 "Менеджмент организации", 08050565 "Управление персоналом" / Г. И. Мансурова; М - во

образования и науки Российской Федерации, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования Ульяновский гос. технический ун - т, Каф. "Бухгалтерский учет, анализ и аудит". Ульяновск, 2010.

2. Мансуров П.М. Управленческий учет: учебное пособие для студентов экономико - математического факультета по специальности 08010565 "Финансы и кредит" / П. М. Мансуров; М - во науки и образования Российской Федерации, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования Ульяновский гос. технический ун - т, Каф. "Бухгалтерский учет, анализ и аудит". Ульяновск, 2010.

© Аверьянова А.А., Мансурова Г.И., 2019

Волков И.В.

соискатель кафедры экономики, финансов и бухгалтерского учета
ФГБОУ ВО «ОГУ имени И.С. Тургенева»
г. Орел, РФ

СОВРЕМЕННАЯ КОНЦЕПЦИЯ РЕНТНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В НЕДРОПОЛЬЗОВАНИИ

Оценка современного состояния рентного налогообложения недропользования в России и определение возможных перспектив его развития и совершенствования является необходимым этапом достижения сбалансированных макроэкономических показателей и индикаторов роста на государственном уровне. При этом необходимо учитывать актуальные преимущества и недостатки современного механизма налогообложения рентных доходов в рамках добычи и реализации полезных ископаемых для целей формирования в России эффективной финансовой системы недропользования.

Ключевые слова: рентное налогообложение, система недропользования, налогообложение недропользования.

Одним из наиболее перспективных направлений формирования эффективной финансовой системы недропользования и государственного регулирования этой высокодоходной отрасли ведения бизнеса является переход на рентный принцип формирования налоговых платежей, применение которого позволит обеспечить соблюдение баланса их размеров и экономической эффективности производства и реализации продукции.

Реализуемая система платежей за недропользование в РФ до недавнего времени была представлена фиксированными ставками налогов и сборов (твердые и адвалорные), которые дифференцированы в зависимости от вида полезных ископаемых и не привязаны к величине имеющихся запасов и количеству добытого полезного ископаемого [1].

Очевидная непроработанность механизма налогообложения недропользования привела к тому, что получаемая корпорациями, осуществляющими добычу полезных ископаемых на месторождениях, с более благоприятными горно - геологическими условиями, сверх

прибыль никак не облагается и не контролируется со стороны государства, и присваивается производителями.

Существующая система налогообложения природных ресурсов, основанная на применении усредненных фиксированных налоговых ставок, имеет ряд недостатков, связанных с тем, что месторождения, характеризующиеся низкой рентабельностью, закрываются, что приводит к потере бюджетных налоговых доходов. При этом, участки недр с высокой рентабельностью не реализуют полностью свой налоговый потенциал из-за применения относительно невысоких (для них) налоговых ставок. Происходит присвоение инвестором не принадлежащей ему природной ренты представленной сверхприбылью, при этом государство и в этом случае недополучает налоговые доходы.

Кроме того, нерешенным остается вопрос реализации налогового механизма, позволяющего осуществлять изъятие в бюджет доходов, получение которых прямо не связано с эффективностью деятельности предприятий и системы управления.

Еще одним существенным недостатком существовавшей системы налогообложения природопользования являлось то, что она не принимала во внимание природную, географическую, геологическую и др. особенности участков недр, влияющие на условия добычи (их дифференциацию по уровням сложности).

Таким образом, не учитывался рентный подход в налогообложении недропользования, предполагающий налогообложение сверх прибыли от недропользования.

Создание эффективной системы рентного налогообложения в недропользовании предполагает разработку методики рентного налогообложения, учитывающую специфические особенности каждого конкретного месторождения с акцентом на оптимальный уровень налогообложения любого объекта недропользования [1].

В качестве решения этого вопроса учеными - экономистами предлагается, например, дифференциация ставок налога на добычу полезных ископаемых в зависимости специфики добычи: природных свойств месторождения, этапов (стадий) освоения, географико - экономического местоположения, объемов добычи и др. факторов, посредством введения специальных коэффициентов ранжирования. Изменения в механизме исчисления НДС в последние годы как раз связаны с введением дополнительных коэффициентов и расширением границ применения нулевых ставок по данному налогу.

Высказывались также иные предложения, в части, введения дополнительных налогов или замены существующих налоговых платежей за недропользование единым налогом. При этом, как правило, предлагаемые механизмы налогообложения природных ресурсов сводились к налогообложению запасов (аналогично водному или земельному налогам) и не учитывали обозначенных нами ранее проблем. Кроме того, предлагаемые механизмы налогообложения (даже с учетом факторов, влияющих на недропользование) не учитывали потенциальный доход, возможный к получению от недропользования не сразу, а при дальнейших разработках участков недр [4].

Ряд законодательных инициатив по совершенствованию налогообложения природных ресурсов были внесены в части совершенствования НК РФ, которые затем были включены в «Основные направления налоговой политики Российской Федерации на 2010 год и на плановый период 2011 и 2012 годов». В части документа, посвященной налогу на добычу полезных ископаемых, предполагалось перейти в долгосрочной перспективе на налогообложение добавочного дохода, возникающего при добыче природных ресурсов [2].

В качестве обоснования целесообразности обозначенных изменений в налогообложении природных ресурсов говорилось о том, что с экономической позиции форма изъятия ренты характеризуется наибольшей эффективностью. Доказательством целесообразности ее применения также является положительный зарубежный опыт: в ряде развитых нефтедобывающих стран (Норвегия, Великобритания, США) рента нашла широкое распространение в системе налогообложения.

Кроме того, налогообложение чистого дохода позволяет обеспечивать распределение налоговой нагрузки в зависимости от конкретных условий добычи нефти.

Затраты, понесенные компанией при разработке и добыче нефти на каждом определенном месторождении уменьшают полученный валовой доход для целей налогообложения, что стимулирует к разработке месторождений с более высокой затратоемкостью.

«Основными направлениями налоговой политики Российской Федерации на 2010 год и на плановый период 2011 и 2012 годов» предполагалось, что такой подход может быть реализован на основе применения налога на дополнительный доход от добычи углеводородов, ресурсно - рентного налога или дополнительного налога на прибыль. Что, среди прочих заявленных преимуществ, осложнилось бы необходимостью проведения множества дополнительных мероприятий налогового администрирования [2].

В «Основных направлениях бюджетной, налоговой и таможенно - тарифной политики на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов» было предусмотрено введение с 1 января 2019 налога на дополнительный доход в нефтяной отрасли (налог на дополнительный доход при добыче углеводородного сырья (НДД)) в целях стимулирования разработки новых месторождений и рационального недропользования. Что было реализовано посредством включения в НК РФ главы 25.4, что стало серьезным шагом в формировании современной концепции рентного налогообложения в недропользовании. Разработчики ожидают, что общий объем нефти, добываемой организациями, применяющими НДД, составит около 5 % от общей нефтедобычи в России к 2024 году [3].

Таким образом, главным определяющим фактором в рамках формирования системы рентного налогообложения в современных экономических условиях должно стать нивелирование рисков государства в отношении недобросовестного недропользования, недополучения налоговых доходов от скрытия сверхприбыли добывающими корпорациями, а также выстраивание четкого, структурированного и эффективного механизма налогового администрирования (учет, анализ и контроль) добычи, использования и реализации природных ресурсов.

Список использованной литературы:

1. Майорова, Н.Е. Горная рента в современной системе налогообложения / Записки Горного института. – Т. 155. – Часть 2. – С. 208 - 211 / [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/gornaya-renta-v-sovremennoy-sisteme-nalogooblozheniya>

2. Основные направления налоговой политики РФ на 2010 год и на плановый период 2011 и 2012 годов (одобрено Правительством РФ 25.05.2009) / [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_88298/

3. Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно - тарифной политики на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов / [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_308390/

4. Якупов, З.С. Природная рента, ее социально - экономическое значение и некоторые вопросы совершенствования налогового механизма изъятия в бюджет / Актуальные проблемы экономики и права. – 2010. - №3. – С. 103 - 108 / [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/prirodnaya-renta-ee-sotsialno-ekonomicheskoe-znachenie-i-nekotorye-voprosy-sovershenstvovaniya-nalogovogo-mehanizma-izyatiya-v>

© Волков И.В., 2019

Гапоненко О.В., студентка 4 курса

Научный руководитель: Сафонова С.Г., к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Донской ГАУ»

п.Персиановский, Ростовская обл, РФ

ЗНАЧЕНИЕ ЛИДЕРСКИХ КАЧЕСТВ РУКОВОДИТЕЛЯ В ПРИНЯТИИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

Аннотация: в данной статье рассматривается понятие лидерства, основные характеристики, а также улучшение процесса принятия верных решений на примерах описанных в тексте иллюзий. Помимо этого, представлены основные проблемы, связанные с принятием управленческих решений, сложность работы менеджером и взаимодействия с персоналом.

Ключевые слова: лидерство, менеджмент, иллюзия, компания, проблемы.

Успешные предприятия часто сводятся к личности основателя. Она находится на переднем плане компании как герой и считается двигателем восходящего тренда. Эта теория долгое время считалась главным объяснительным фактором, особенно в теориях лидерства. Исследователи здесь предположили, что все предпринимательское происхождение исходит от человека и определили списки характеристик, связанных с успехом компании. К ним относятся:

- физиологические факторы,
- функции (уверенность в себе, интеллект).

Однако в настоящем исследовании тезис о героическом поведении людей рассматривается критически. Скорее, делается предположение, что в сложных и разрушительных средах, то есть когда они внезапно меняются и имеют непредсказуемые последствия, управленческие действия команд являются фактором успеха. В этой перспективе лидерство рассматривается как общее в равной степени уполномочено группой лидеров.

Цель лидерства заключается в изучении собственных действий в соответствии с принципами:

1. развивать сильные стороны,
2. увлечения,

3. то, что компания ожидает от сотрудника,
4. какие ценности вдохновляют.

Все это и есть лидерский вклад в развитие компании. Но этого недостаточно для активного и полностью перспективного, а также, что самое главное, правильного принятия решения. Для улучшения процесса принятия решений, следует избавиться от следующих иллюзий, рассматриваемых учеными:

Иллюзия, что проблема ясна. Большинство менеджеров слишком быстры, чтобы принимать решения в более узком смысле. Они считают, что понятно, что решать и в чем заключается проблема решения. По правде говоря, проблема должна быть сначала вычеркнута из множества данных, фактов и мнений. Вопрос «Что происходит?» Часто более важен, чем вопрос «Что нужно сделать?»

Иллюзия необходимости принимать много быстрых решений. Многие руководители считают, что если они принимают решения под высоким давлением, то это доказательство лидерства. Действительно хорошие, эффективные менеджеры принимают мало решений. Они сосредоточены на ключевых вопросах, на действительно важных решениях – и они сделаны с умом.

Иллюзия того, что первых альтернатив достаточно. Существует широко распространенная тенденция не искать достаточно альтернатив. Несколько менеджеров удовлетворены вариантами, которые ставятся на стол по первому требованию. Тем не менее, профессиональные лица, принимающие решения, не стесняются отвергать даже, казалось бы, лучший анализ своих сотрудников с вопросом: «Разве нет больше альтернатив?»

Иллюзия, что решение как таковое важно. Конечно, решения важны. Но хорошие решения также и сложны. Однако решение как таковое все еще гораздо менее важно и менее сложно, чем нечто совершенно иное, на которое большинство людей обращают слишком мало внимания: реализация решения. Слишком часто руководство внезапно оживает после принятия решения, и все стороны возвращаются к повседневным делам.

Иллюзия, что консенсус вовлечен. Конечно, консенсус важен в конце процесса принятия решений. Консенсусные решения имеют гораздо большую вероятность реализации, чем другие. Но устойчивый консенсус, который тогда, когда возникают трудности в реализации, действительно сохраняется, возникает не из общего стремления к гармонии, а только из ранее открытого инакомыслия. Бесконечные раунды переговоров по принятию решений на основе консенсуса часто свидетельствуют не о стиле лидерства, основанном на участии, а о боязни ответа в одиночку.

Иллюзия, что нужно использовать сложные методы. Любой, кто выучил много сложных методов, таких как анализ полезности, методы исследования операций и другие, легко ошибается, что важные и сложные решения требуют одинаково сложных методов. Тем не менее, большинство решений в повседневном управлении могут быть приняты без таких методов. Уже несколько лет наблюдается ренессанс «интуитивного решения» в литературе по менеджменту [1, с.18].

Руководители должны быть в состоянии признать, что в их группе есть люди, более осведомленные в конкретных вопросах. Для многих специализированных сотрудников трагично иметь начальника, обладающего знаниями вчерашнего дня и силой сегодняшнего.

Такое микроуправление кажется таким важным и полезным для бывшего эксперта и в то же время чрезвычайно трудоемким.

Конечно, такой микро - менеджер вынужден претерпевать неудобства из - за некомпетентных сотрудников. Гораздо больше, однако, сотрудники страдают из - за некомпетентного менеджера, который не дает им реализовывать себя и свои идеи. В конечном счете, перечисленные неудобства сказываются на самой компании. [5, с. 122].

Крайне важно, чтобы лидеры понимали, на каком уровне работы и над какими решениями им нужно работать. Фактическая работа исполнительной власти всегда носит более базовый, стратегический и долгосрочный характер и ориентирована на будущее, в то время как рабочий уровень – это более конкретные индивидуальные случаи здесь и сейчас. Однако, поскольку этот повседневный бизнес всегда более актуален и в некотором смысле чувствует себя лучше, он часто берет верх над просто важной фактической работой по лидерству, которая редко дает немедленный эффект и, следовательно, удовлетворение.

Но недостаточно быть лидером для принятия стратегических решений. Ключом к этому является отслеживаемость решений и, в частности, процессов принятия решений, не обязательно в смысле массовой демократии (что стоит попробовать и, конечно, не менее старательно, чем многие классические иерархические процессы принятия решений). Но задача исполнительной власти – вовлекать работников в процесс принятия решений [4, с. 201].

Лидеры, которые работают наиболее эффективно, никогда не говорят «я». Они не думают только о личном росте, но и о благополучии компании. Они понимают, что необходимо предпринять, чтобы заставить команду функционировать. Они берут на себя ответственность, принимая все возможные отрицательные последствия каких - либо решений. Это то, что создает доверие, что позволяет вам выполнить поставленную задачу.

Занятие профессиональным развитием и профессиональной этикой не отвечает на конкретные вопросы руководства и не решает никаких моральных проблем. Связанные с этим циклы обучения, одновременный взгляд внутрь и наружу, назад и вперед, могут, однако, способствовать обеспечению собственных ресурсов.

Любой, кто хочет активно решать этические проблемы в управлении организациями в качестве руководителя, должен использовать свои уже существующие профессиональные навыки размышления и взвешивания, а также свою собственную профессиональную идентичность и профессиональную этическую основу в качестве вспомогательного пространства опыта.

В долгосрочной перспективе указанные проблемы наносят вред работодателю, если вместо неправильного решения ничего не будет принято. И это также наносит вред лидеру в его функции образца для подражания для других. Поэтому крайне важно, чтобы компании приняли «культуру принятия решений» и поощряли руководителей и сотрудников принимать четкие и быстрые решения [2, с. 146].

Именно здесь в игру вступает популярная культура ошибок. Лучше часто ошибаться, чем не принимать решения. Это требует четкого руководства от лидера. Он должен послать четкий сигнал о том, что, в конце концов, не консенсус - ориентированный процесс или идея, обсуждаемая со всеми сторонами, находится на переднем плане, а скорее принятие решения. Потому что только это в конечном итоге влияет на успех компании.

Недаром много десятилетий назад «Разрыв в реализации стратегии» обсуждался и пытался реализоваться с помощью новых функций или организационных моделей – во многих случаях с умеренным успехом [3, с. 98].

Список использованной литературы:

1. Герцка М. Принятие этических решений в руководстве. В: Хорошее руководство. Springer VS, Wiesbaden, 2017, стр.18.
2. Жданкин Н.А. Инновационный менеджмент. КноРус, 2019, с.146.
3. Москвитина Г.И., Козырева В.А., Яровая Т.Н. Менеджмент и управление персоналом: инновации, цифровые технологии. Русайнс, 2019, с.98.
4. Черняк В.З. Бизнес: организация, управление, оценка. Русайнс, 2017, с.201.
5. Шишлова Е.Э. Психология управления и лидерства в организации. МГИМО, 2016, с.122.

© Гапоненко О.В., 2019

Гатина А.И.

студент 3 курса КГЭУ,
г. Казань, РФ

Научный руководитель: **Дубровская Е.С.**
канд. экономич. наук, доцент КГЭУ,
г. Казань, РФ

СОВРЕМЕННЫЕ КОНЦЕПЦИИ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЭНЕРГЕТИКИ РОССИИ

Аннотация

Рассмотрены проблемы экономической безопасности энергетики России. Представлена статика старения оснастки электростанций России до 2020 г. Перечислены реально существующие угрозы экономической безопасности энергетики. А так же сделаны выводы, которые

станут содействовать повышению уровня снабжения энергетической безопасности России, что положительно скажется на росте конкурентоспособности страны и достижению экономического повышения.

Ключевые слова

Экономическая безопасность, энергетика, современные концепции, энергетическая безопасность, повышение безопасности

Проблемы энергетической безопасности становятся все актуальнее. Этому свидетельствует переоценка энергетической политики онтогенеза США, Евросоюза, Японии и ряда других стран. Вопросы энергобезопасности волнуют и Россию. Данный интерес оправдан, так как энергетика является главным разделом в экономике любой страны, от развития и состояния которой обуславливается плодотворностью хозяйственного механизма. В последние годы в электроэнергетике России случились неблагоприятные изменения. Финансовый кризис отрицательно повлиял на электроэнергетику. Во время кризиса появились такие проблемы, как снижение энергопотребления в сферах экономики, угроза роста инфляции, неплатежи потребителей за энергоносители, отрицательно повлияли на прибыли и функционирование энергетических компаний.

Исследование сложившейся ситуации в топливно - энергетическом комплексе свидетельствует, что существующие угрозы носят реальный характер.

Непропорциональности в топливо - и энергообеспечении России становятся «хронической болезнью», что действительно угрожает энергетической безопасности. Все эти проблемы усугубляются географией расположения запасов энергоресурсов, производства нефтепродуктов и электроэнергии по всем регионам страны, недостаточностью пропускной способности линий электропередач.

Таким образом, актуальность данной статьи определена наличием совокупности подхода к обеспечению экономической безопасности энергетики России, отсутствием положений по повышению надежности, качеством снабжения населения энергией, а также с применением программ и технологий по сбережению энергии.

Возможность предлагать энергетические ресурсы определена в России тем, что она обладает большими ресурсными возможностями, а способность можно характеризовать слаженностью между добычей первичных энергоресурсов и их внутренним потреблением.

Потребление и производство электроэнергии увеличивались до 2008 года, после чего случился спад объемов производства и потребления в итоге экономического кризиса, но уже в 2010 году показатели возрастают.

В результате разбора основной составляющей энергетической безопасности можно сделать вывод, что вероятность снабжать суждение ресурсами присутствует. Система энергетики полностью не востребована внутренним рынком, излишек предложения экспортируется, что является основным фактором экономического роста, этому способствует дисбаланс между внутренним спросом и добычей первичных энергоресурсов.

Доля оборудования, развившего свой ресурс, продолжает увеличиваться, причинами которого является высокая аварийность, большие затраты и длительность ремонтов. Это ведет к повышенной себестоимости и энергоемкости производства.

Большой уровень вещественного и нравственного износа производственных фондов, является одной из главных вопросов электроэнергетики. Статика старения оснастки электростанций России до 2020 г. показана в таблице 1.

Таблица 1

Мощность устаревшего оборудования на электростанциях России, млн. кВт

Тип электростанции	2001	2005	2010	2015	2020
ГЭС	23	26	34	40	42
ТЭС	5	36	68	81	95
АЭС	-	-	-	2	7
Всего по отношению к установленной мощности на 1.01.02 г.	28	62	102	123	144
	(13 %)	(28 %)	(47 %)	(57 %)	(67 %)

Существует также проблема морального износа оборудования, в особенности преодоления пониженной эффективности сжигания природного газа, часть которого превышает 60 %.

Несмотря на то, что изношенность активной доли производственных фондов отраслей ТЭК высока, коэффициенты их обновления за последние десять лет были около 2 % .

Оценив энергетическую неопасность России, можно выразить угрозы:

1. Экономика, ориентированная на экспорт сырья. Из - за богатого природно - ресурсного потенциала есть возможность предлагать ТЭР в России. Но внутренний рынок не потребляет то количество ресурсов, которое добывается, что в свою очередь приводит к тому, что страна вывозит свой потенциал за границу, не развивая собственное производство товаров.

2. Высокое моральное и физическое изнашивание основных фондов объектов энергетики. Из - за увеличения доли оборудования, выработавшего свой ресурс, в отрасли энергетики, это ведет к высокой энергоемкости и себестоимости производства.

3. Энергорасточительность экономики. Энергоемкость ВВП России значительно выше среднемирового уровня. А всё из - за использования энергорасточительных технологий и оборудований, больших потерь при транспортировке и хранении.

4. Ценовая угроза. Ценообразование на рынке ТЭР в России свободное, государственное регулирование минимально. В результате цены на ТЭР в России высокие и продолжают увеличиваться с каждым годом.

Надо принять закон «Об энергетической безопасности России», для выработки надлежащей нормативно - правовой базы снабжения энергетической безопасности, который станет поворачивать в порядок критерии энергетической безопасности, главные параметры показателей и компетенцию страны в области энергетической безопасности государства как фундамент построения эффективного обеспечения энергетикой общества.

Вывод заключается в том, что необходим переход от энергетического сырьевого развития экономики на современный, для обеспечения наиболее эффективной энергетической безопасности.

1. Энергетический сектор рекомендует сырье новоиспеченным направлениям, основанным на передовых технологиях в индустрии, транспорте, области услуг, сельском хозяйстве. Первичными этапами к этой цели могут быть понижение вывоза ТЭР, увеличение внутреннего спроса на ТЭР в существенных масштабах.

2. Объем доступных ресурсов восстанавливаемых источников энергии составляет 24 млрд тонн топлива. Это свидетельствует тому, что использование возобновляемых источников энергии является первенствующим механизмом.

3. Нынешняя экономика не может функционировать при значительной цене энергии. В России пониженный внутренний спрос на ТЭР, что в свою очередь, в случае кризисов, приведёт к уменьшению спроса на экспортный товар, тогда единые отрасли подвергнутся наружному воздействию. Необходимо федеральное ценовое корректирование для повышения внутреннего спроса на энергоресурсы.

Выше перечисленные меры станут содействовать повышению уровня снабжения энергетической безопасности России, что положительно скажется на росте конкурентоспособности страны и достижению экономического повышения.

Список использованной литературы:

1.Текст научной статьи по специальности «Экономика и экономические науки» Волченко Сергей Григорьевич. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-kontseptsii-povysheniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-energetiki-regiona>

2. Научная библиотека диссертаций и авторефератов disserCat. – Режим доступа: <http://www.dissercat.com/content/kontseptualnye-i-strategicheskie-napravleniya-povysheniya-ekonomicheskoi-bezopasnosti-elektrixzz5ic2Y6ZdT>

3. Закон РФ «О безопасности» от 05.03.1992 г. № 2446 - 1 (с изм. от 25 декабря 1992 г., 24 декабря 1993 г., 25 июля 2002 г.) [Электронный ресурс]. – URL:

4. Энергетическая безопасность России: проблемы и пути решения / Н.И. Пяткова; отв. ред. Н.И. Воропай, М.Б. Чельцов; Сибирское отделение РАН, Ин - т систем энергетики им. Л.А.Мелентьева. – Новосибирск: Изд - во СО РАН, 2011.

© Гагина А.И., 2019

Дедкова Е.Г.

к.э.н., доцент

кафедра экономики, финансов и бухгалтерского учета

ОГУ имени И.С. Тургенева

г. Орел, Российская Федерация

Шамрина Е.В.

Магистрант направления «Экономика»

ОГУ имени И.С. Тургенева

г. Орел, Российская Федерация

ХАРАКТЕРИСТИКА СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация. В статье авторами проведен теоретический анализ современной системы государственного налогового контроля. Статья подготовлена в рамках выполнения гранта Президента Российской Федерации для государственной поддержки молодых российских ученых – кандидатов наук МК - 404.2018.6 на тему «Налоговое стимулирование несырьевого экспорта в России».

Ключевые слова: налоговый контроль, проверка, нормативно - правовое регулирование.

Налоговые отношения развиваются с древних времен, на сегодняшний день они пронизывают все сферы жизни общества. Государство активно использует налоги для регулирования экономики и социальной сферы.

Налоговые правоотношения характеризуются конфликтностью интересов. Фискальным задачам государства сформировать централизованные денежные фонды противостоит здесь естественное стремление налогоплательщика максимально уменьшить размер своих налоговых платежей. Налоговые отношения государство регулирует посредством налогового контроля. Согласно ст. 82 НК РФ, «налоговым контролем признается деятельность уполномоченных органов по контролю за соблюдением налогоплательщиками, налоговыми агентами и плательщиками сборов законодательства о налогах и сборах» (ст.82 НК РФ). [1]

Стабилизация финансовой системы государства заключается в обеспечении устойчивости сбора налогов, которое определяется единством системы контроля правовых норм налогового законодательства, правильности исчисления, а также полноты и своевременности поступлений налоговых платежей в бюджетную систему РФ и государственные внебюджетные фонды.

Регулирование и регламентация налоговых отношений осуществляется системой управления налоговых органов.

Налоговые органы РФ - единая независимая централизованная система контроля за соблюдением законодательства о налогах и сборах, за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью внесения в соответствующий бюджет иных обязательных платежей.

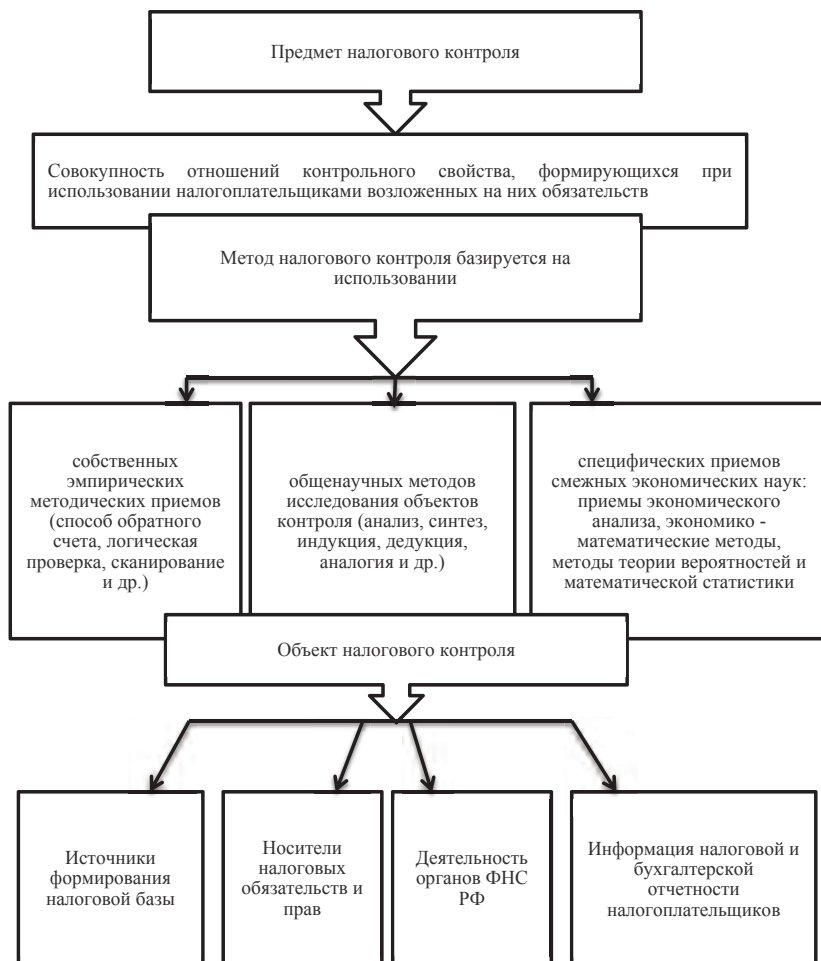


Рисунок 1 - Методология налогового контроля на государственном уровне

Государственные органы налогового контроля в Российской Федерации являются составной частью политики развития системы государственного управления, соответствующая структура исполнительной власти позволяет охватить все стороны их работы в рамках одной концепции.

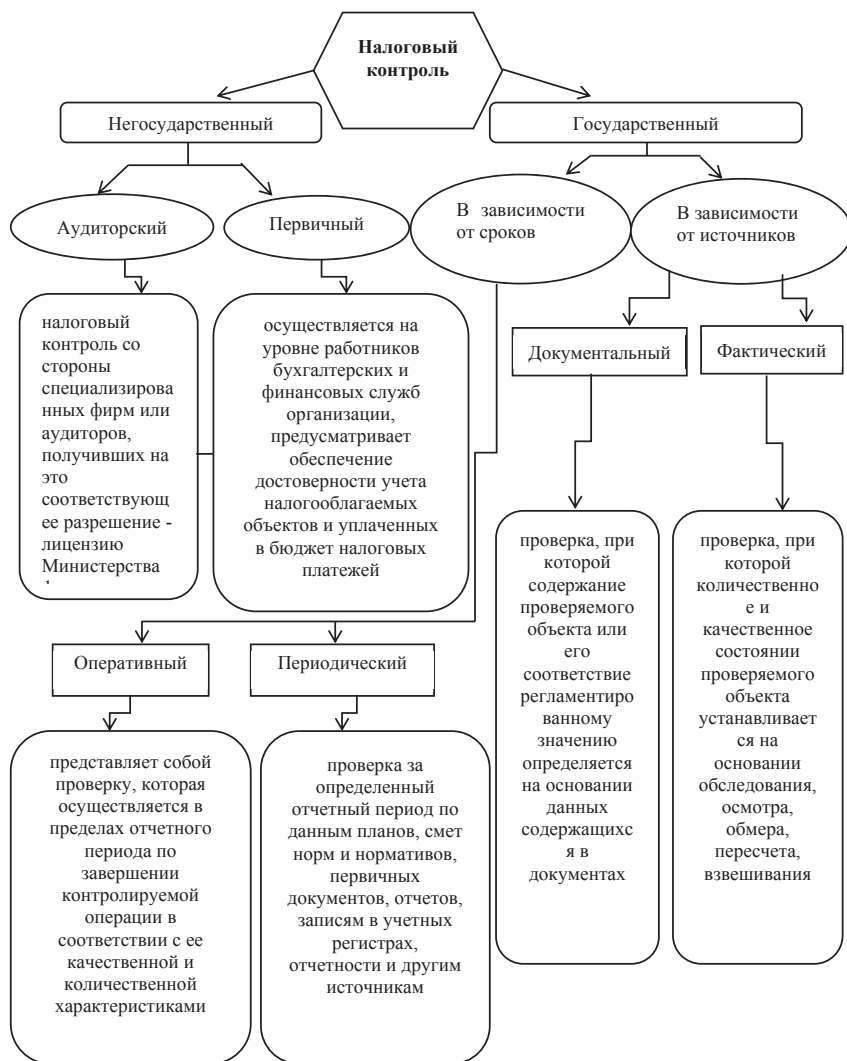


Рисунок 2 - Виды налогового контроля в зависимости от субъекта осуществляющего контроль

Налоговый контроль является организационно - структурированным направлением деятельности в управлении налогообложением. Степень собираемости налогов или

величина налоговой недоимки, динамика ее изменения являются показателями эффективности системы налогового контроля [2].

Качество налогового контроля определяется достоверностью результатов проверки, полнотой охвата, объемом и периодичностью контрольных действий.

Методологи налогового контроля на государственном уровне определяет качество его проведения и реализуется посредством применения различных методик. (Рисунок 1).

Государственный контроль является более структурированным, по сравнению с негосударственным контролем, такой контроль при осуществлении работниками бухгалтерии, считается первичным, а с привлечением аудиторов последующим. (Рисунок 2).

Таким образом, налоговый контроль в финансовой системе государства занимает одну из важнейших позиций. Налоговый контроль в Российской Федерации осуществляется специальными компетентными органами, которые во взаимосвязи друг с другом следят за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью внесения в соответствующий бюджет иных обязательных платежей и регламентирован нормативно правовыми актами. Эффективное функционирование системы налогового контроля способствует обеспечению налоговой безопасности государства.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Налоговый кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/

2. Попова Л.В. Направления повышения эффективности контрольно - проверочной деятельности налоговых органов / Попова Л.В., Прожогина Т.В., Дедкова Е.Г. // Управленческий учет, М.: ЗАО «Финпресс». - 2016. - № 12. - С. 88 - 95

© Дедкова Е.Г., 2019

© Шамрина Е.В., 2019

Зотова О.П.,
студентка 4 курса ОГАУ,
г.Оренбург, РФ
Лепская А.П.
к.э.н., доцент ОГАУ
г.Оренбург, РФ

ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОВЕРКИ УЧЕТА И СОСТОЯНИЯ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ В ООО ТД «БЕЛАРУСЬ» Г. ОРЕНБУРГ

Аннотация

В статье рассматривается необходимость учета доходов и расходов предприятия для эффективного ведения хозяйства и осуществления контроля над процессом производства.

Ключевые слова

Проверка, учет, доходы, расходы

Целью ревизии доходов и расходов является установление обоснованности возникновения, реальности существования и своевременности отражения доходов и расходов.

Ревизорами составляется план и программа, позволяющие выявить возможные злоупотребления на данном участке учета.

План ревизии включает в себя описание объема работ и этапов проведения проверки. План ревизии представляет собой таблицу, которая демонстрирует перечень основных этапов проведения проверки и временных периодов, отведенных для осуществления работ по тому или иному этапу. План проверки включает фамилии и должности ревизоров, сроки проведения ревизии, подписи ответственных лиц.

Очень важно выделить, что в процессе ревизии доходов и расходов ревизоры проверяют полноту отражения в учете доходов, поскольку имеется риск сокрытия, а также целесообразность и правомерность отражения расходов, их оценку, поставщики и т.д. То есть ревизор проверяет не только бухгалтерский учет как таковой, но и обоснование операций, совершенных в бухгалтерском учете.

Очень важно на этапе планирования оценить систему внутреннего контроля ревизуемого лица.

Система внутреннего контроля — это совокупность мероприятий, используемых руководством ревизуемого предприятия в целях осуществления эффективной финансово-хозяйственной деятельности, обеспечения сохранности активов, выявления, исправления и предотвращения ошибок и искажения информации, а также своевременной подготовки достоверной финансовой (бухгалтерской) отчетности [1, с. 35].

Анализ системы внутреннего контроля очень важен для ревизора, поскольку эффективность этой системы уменьшает риск допущения ошибки. Это объясняется тем, что управление организацией связано с осуществлением непрерывного контроля, охватывающего все стороны его деятельности. Это и выписка документов, и их визирование ответственными работниками администрации, и взаимосверки, и другие многочисленные процедуры, формирующие систему внутреннего контроля. Риск ревизора заключается в том, что он может не выполнить главной цели проведения проверки — выявления возможных злоупотреблений и хищений.

Эффективность системы внутреннего контроля обуславливается соблюдением следующих основных принципов внутреннего контроля организации.

Система внутреннего контроля на практике представлена органами проверки, т.е. специально учрежденными отделами, созданные для проведения ревизий и проверок. Это могут быть службы внутреннего аудита, контрольно - ревизионный отдел, отдел инвентаризации, а также сторонняя организация, привлекаемая на договорной основе для проведения внутрифирменных проверок[2, с. 105].

Объектом внутреннего контроля являются активы, имущество, обязательства организации. Применительно к теме доходов и расходов объектом контроля является суммовая оценка доходов и расходов предприятия.

Инструментами внутреннего контроля в ООО ТД «Беларусь» являются:

- внутренние регламенты и положения, формализующие процедуры внутреннего контроля;

- должностные инструкции финансовых и процедуры их взаимодействия с другими отделами (структурными подразделениями) и руководством компании;
- автоматизированные программы бухгалтерского (финансового и управленческого) учета, иное программное обеспечение;
- правовые базы данных и специальная (профессиональная) литература, периодические издания, позволяющие отслеживать и оценивать изменения налогового законодательства (проводить мониторинг нормативно - правовой базы);
- методологические разъяснения, основанные на анализе позиции финансовых и налоговых органов и правоприменительной практики;
- система контрольных процедур, которые проводятся ответственными специалистами с целью покрытия возможных финансово - хозяйственных рисков.

Для оценки системы внутреннего контроля ревизор заполняет специальный тест, по итогам которого определяется уровень зрелости контрольной среды. Система внутреннего контроля оценена как средняя на 65 баллов из 100. Смотреть таблицу 1.

Таблица 1 - Оценка внутреннего контроля

Оценка надежности системы внутреннего контроля	Надежность системы внутреннего контроля в процентах	Оценка надежности системы внутреннего контроля в процентах
Высокая	от 81 до 100 процентов	x
Средняя	от 41 до 80 процентов	65
Низкая	от 11 до 40 процентов	x
Внутренний контроль отсутствует	0 до 10 процентов	x

Источниками информации для ревизии доходов и расходов могут являться различные документы, а именно:

- Учетная политика для целей бухгалтерского учета;
- Учетная политика для целей налогообложения;
- Рабочий план счетов организации;
- Бухгалтерский баланс;
- Оборотно - сальдовая ведомость / главная книга;
- Регистры бухгалтерского учета по счетам 20, 25, 26, 23, 44, 91, 90;
- Договоры на реализацию и относящаяся к ним документация (счета - фактуры, товарные накладные, акты приемки - передачи, счета, спецификации и т.п.);
- Книга продаж;
- Журнал регистрации исходящих счетов - фактур;
- Результаты предыдущей ревизии (если имеются);
- Результаты налоговых проверок (если таковые имели место);
- Результаты внутреннего аудита (если таковой проводится);
- Результаты инвентаризации.

Что касается доходов, то в данном случае ревизору необходимо предпринять все действия по проверке полноты определения доходов и отражения в учете. Здесь могут использоваться любые методы, как например, контрольная закупка, сверка с

контрагентами, опрос сотрудников и многие другие. И лишь на второй стадии ревизор уделяет внимание порядку отражения выручки и прочих доходов на счетах учета [3, с. 135].

В ходе ревизии изучаемого предприятия ООО ТД «Беларусь» было выявлено следующее.

Метод учета затрат ООО ТД «Беларусь» был на протяжении всего периода неизменным.

Определенная в учетной политике методика учета затрат полностью соответствует специфике деятельности организации.

Прямые затраты учитывались на счете 20 «Основное производство», а косвенные на счетах 25 «Общепроизводственные расходы» и 26 «Общехозяйственные расходы».

По окончании месяца косвенные расходы списывались со счетов 25 «Общепроизводственные расходы» и 26 «Общехозяйственные расходы» на счет 20 «Основное производство», формируя себестоимость товаров.

Группировка затрат производилась без нарушений.

Проверка системы оплаты труда нарушений не выявила.

Учет недостач и излишков не производится, инвентаризация не проводилась.

Проведен опрос сотрудников склада на предмет отпуска ТМЦ в производство. Выявлено отсутствие графиков получения ТМЦ на склад.

Не соблюдается график документооборота на предприятии.

В ходе ревизии расходов выявлены следующие нарушения.

1. Отражение в бухгалтерском учете товарных накладных в последующих периодах (например, отгрузка совершена в марте 2017 года, товарная накладная датируется мартом, а отражена в учетной бухгалтерской системе в мае 2017 года. Следуя пояснениям ответственного специалиста, данный факт не нарушил определения суммы дохода от реализации по году, но допущен намеренно для целей улучшения показателей финансовых результатов за 2 квартал 2017 года.

2. Занижение величины доходов. В ходе ревизии выявлено, что на складе, осуществляющем отпуск продукции покупателю, хранилась товарная накладная на реализацию продукции стоимостью 250 000 руб., в том числе НДС 18 % от 20.10.2017, но не отраженная в бухгалтерском учете. Товарная накладная имеет подписи ответственных лиц - как продавца, так и покупателя. В дальнейшем данный факт повлиял на то, что при проведении инвентаризации выявлена недостача товаров, которые фактически были отгружены покупателю. В ходе опроса работников склада и бухгалтерии рабочей ревизионной комиссией было выявлено, что факт неотражения отгрузки не произошел по злому умыслу или в целях присвоения имущества. Средства от покупателей поступили на расчетный счет ООО ТД «Беларусь», но были отражена бухгалтером как поступивший аванс в счет будущих поставок.

Таким образом, данный факт повлек несущественное искажение бухгалтерской отчетности за 2017 год.

3. Проверка соотношения расходных и доходных статей. Данные путевых листов всех грузовых автомашин организации проанализированы на предмет соотношения с доходами. В результате обработки информации выяснено, что 20 % поездок груженых автомашин по различным адресам не идентифицированы с отраженными сделками по продажам продукции. Встречной проверкой на следующем этапе выявлены покупатели, продажи

которым не отражены в учете, сопоставление основания выдачи заработной платы и выполненных объемов работ.

4. Выявлен факт сдачи в аренду складских помещений путем выборочной инвентаризации расположенного в различных местах склада имущества. Выявлено излишнее имущество на основном складе, находящееся, согласно пояснениям кладовщиков, «на ответственном хранении». Оправдательные документы относительно условий и правил ответственного хранения представлены не были.

5. Выявлены случаи несвоевременного отражения выручки в целях налогового планирования. Выручка используется в качестве регулятора налоговой нагрузки.

6. Нерациональная система объявленных скидок, реализация которых приведет к убыткам или серьезному снижению прибыли.

Ревизор оценил действующую систему скидок, проанализировал ее эффективность. При этом особое внимание обратил на случаи предоставления максимальной величины скидки: кому предоставлены такие скидки, соответствуют ли они положению или преysкуранту, нет ли личной заинтересованности лица, предоставляющего скидку, в клиенте или его бизнесе.

7. Что касается расходов, ревизором выявлены случаи списания прямых расходов, относящихся на расходы на продажу, в состав прочих расходов для целей оптимизации себестоимости, достижения плановых показателей.

8. Произведена некорректная квалификация расходов. Коммерческие расходы, которые формируют отдельную строку отчета о финансовых результатах, показаны в составе управленческих расходов (в частности, расходы на рекламу, представительские расходы были отражены как управленческие).

9. Существенное расхождение себестоимости одной из групп товаров с установленными нормативами.

По результатам ревизии выявленные нарушения квалифицированы ревизионной группой как существенные.

Для целей формирования зрелого уровня контрольной среды и предотвращения повторения повторных нарушений ревизионной группой разработан план мероприятий по устранению выявленных нарушений.

Таким образом, цели и задачи исследования достигнуты.

Список используемой литературы

1. Агеева, О.А. Бухгалтерский учет и анализ. учебник для академического бакалавриата / О.А. Агеева, Л.С. Шахматова. — Люберцы: Юрайт, 2016. — 509 с.

2. Бобошко, В.И. Контроль и ревизия: Учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Экономическая безопасность», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» и «Финансы и кредит» / В.И. Бобошко — М.: ЮНИТИ - ДАНА, 2016. — 311 с.

3. Кузнецова, О.Н. Контроль и ревизия / О.Н. Кузнецова. - М.: Русайнс, 2019. - 186 с.

© Зотова О.П., 2019

Исрапилов Ш.А., Исрапилов М. А.

студенты 1 и 2 курса

факультета компьютерных технологий и информационной безопасности

РГЭУ (РИНХ),

г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

ЗНАЧЕНИЕ ДЕПОЗИТНЫХ ОПЕРАЦИЙ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ ДЛЯ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

Аннотация

В статье установлена зависимость между депозитными операциями коммерческих банков и инновационным развитием экономики муниципалитетов. Обоснована необходимость наращивания депозитных операций банков с целью расширения активных операций, повышения роли кредитного источника в инвестициях.

Ключевые слова

Депозитные операции, инновационное развитие, вклады, депозиты, депозитная политика.

Успешное развитие муниципалитетов на сегодняшний день невозможно без активной инвестиционной и инновационной политики. Внедрение новых технологий на действующих предприятиях, создание новых организаций, ориентированных на внедрение новаций в совокупности обеспечивают стабильный экономический рост не только территории, но и государства в целом. Ни один инвестиционный проект не может полномасштабно развиваться без комплексного подхода к источникам его финансирования, среди которых не самое последнее место должно быть отведено банковским кредитам. Кредиты как инвестиционный ресурс в настоящее время не часто используются бизнесом, особенно если речь идет о малых и средних предприятиях. Высокие процентные ставки, не достаточно демократичная схема получения кредита, в том числе необходимость его обеспечения, существенно снижают заинтересованность в данном источнике. Вместе с тем, потребность в кредитах существует и при соблюдении определенных условий, кредитование станет той операцией, которая, с одной стороны, позволит использовать его в качестве оптимального источника инвестиций, а с другой стороны, обеспечит достаточную прибыль коммерческому банку.

Практика показывает, что важнейшим фактором, способствующим расширению взаимоотношений банков и организаций в области кредитования, является наращивание кредитного потенциала коммерческими банками. Основой ресурсной базы являются депозиты. Депозитные операции коммерческих банков напрямую зависят от множества факторов, среди которых важное место отведено уровню доходов граждан, а также состоянию финансовой грамотности населения. Уровень доходов влияет на возможности граждан в области накопления. К сожалению, низкий уровень доходов никак не способствует развитию стремления населения к накоплению. Низкий уровень финансовой грамотности также ослабляет процесс роста депозитов, поскольку не знание процессов накопления и основ грамотного ведения бюджета домохозяйств приводит либо к утрате средств, либо к их не рациональному использованию. Одновременно с этим большое

значение имеет также и стабильность банковского сектора, доверие к нему со стороны населения. Кроме того, для банка важно обеспечить доступность клиентов к его политике, составными частями которой являются и кредитная, и депозитная политика. Если клиенты будут понимать, что данный банк, принимая деньги во вклады и на депозиты, предоставляет кредиты бизнесу, осуществляющему деятельность на данной территории, они, безусловно, отдадут предпочтение ему. Поддерживая местных предпринимателей, банк инвестирует средства в свое будущее развитие. Стабильно функционирующие хозяйствующие субъекты являются залогом роста доходов большинства граждан данного муниципалитета. В свою очередь население станет стремиться в дальнейшем к накоплению. Таким образом, возникнет мультиплицирующий эффект, обеспечивающий рост экономики, увеличение доходов граждан, повышение прибыльности коммерческого сектора и банков. Разработка грамотной, соответствующей потребностям банка и населения депозитной политики становится объективной необходимостью. При этом под депозитной политикой необходимо понимать комплексную деятельность банка по наращиванию ресурсного потенциала за счет привлечения максимально возможного объема средств во вклады и депозиты.

В дальнейшем видится важным проводить со стороны государства продуманную политику поощрения банков, которые стремятся реализовать свой ресурсный потенциал на субфедеральном уровне. Такой подход является залогом успешности государства. Для Российской Федерации это особенно важно в силу неравномерности развития регионов, необходимости сохранения территориальной целостности, важности укрепления инновационного потенциала территорий. Только комплексный подход к экономике региона, включающей коммерческий сектор, финансово - кредитные учреждения, домохозяйства и прочее позволит достигнуть необходимый уровень социально - экономического развития всей страны.

Список литературы:

1. Федеральный закон РФ «О банках и банковской деятельности» от 2 декабря 1990 № 395 - 1 с изм. и доп. // Информационно - правовое обеспечение «Гарант». – [Электронный ресурс]. – Электрон, прогр. – М., 2018. – Режим доступа: <http://www.garant.ru/>
© Исапилов Ш.А., Исапилов М. А., 2019

Исапилов Ш.А., Исапилов М. А., студенты 1 и 2 курса
факультета компьютерных технологий и информационной безопасности
РГЭУ (РИНХ), г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ СУВЕРЕННЫХ ФОНДОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация

В статье рассмотрена роль суверенных фондов для экономики государства. Изучен опыт зарубежных стран, выявлена российская специфика.

Ключевые слова

Экономика, суверенные фонды, резервный фонд, нефтегазовые доходы

Финансовые резервы - экономическая категория, главным образом позволяющая обеспечить финансовую основу функционирования государства в случае возникновения непредвиденных обстоятельств. Формирование резервов особенно необходимо в условиях рыночной экономики, которая крайне подвержена влияниям экономической конъюнктуры.

Такие запасы должны быть оптимальными. Резервы тесно коррелируют с финансовыми ресурсами: чем больше ресурсов находится в распоряжении субъекта, тем больший резерв он может создать. Также резервы имеют правовую регламентацию, что означает их использование в установленных законом обстоятельствах.

Резервные фонды зачастую формируются государствами, зависящими от цен на определенные ресурсы. К ним относятся Россия, Кувейт, Венесуэла и т.д. Экономика России сильно зависит от цен на нефть, что означает необходимость создания таких фондов.

Созданные резервы служат стабилизатором, который начинается расходоваться в случае обвала цен на определенный ресурс. Стоит отметить, что созданный резервный фонд не хранится в национальной валюте, а инвестируется в определённые законодательно закреплённый перечень инструментов. В случае инвестирования в национальную экономику высока вероятность роста инфляции и в неустойчивых экономиках не так много финансовых инструментов, способных приносить доход.

Управление фондом осуществляют: Министерство Финансов, Центральный Банк; специальные финансовые организации, осуществляющие управление фондом на основании договоров с Министерством Финансов; Внешэкономбанк. Особое внимание уделяется контролю за расходованием фондов со стороны Правительства (путем опубликования отчетов), Счетной палаты РФ.

Стоит отметить, что на сегодняшний день действие Бюджетного кодекса РФ, в части регулирования фондов, ограничено Федеральным законом. Это подразумевает временную подведомственность функционального контролирования фондов Правительством РФ, путем вынесения постановлений.

Основной целью создания суверенных фондов является обеспечение финансовой независимости страны в случае неблагоприятной экономической среды. Как было рассмотрено выше, созданный Резервный Фонд при благоприятной среде (для России это высокие цены на нефть) увеличивался, что позволило в кризисные годы минимизировать потери для государства. Однако, средства фонда ограничены. Это говорит о том, что накопленный ранее запас может в какой-либо период прийти к нулю.

По объемам золотовалютных резервов Россия занимает одно из лидирующих положений. Это является большим преимуществом, поскольку такие резервы служат гарантом исполнения внешних долговых обязательств и инструментом, влияющим на курс национальной валюты. Для страны с повышенным риском девальвации валюты необходим оптимальный запас золотовалютных резервов, его недостаток или избыток может серьезно сказаться на экономике страны.

Список литературы:

1. Деловой журнал «Neftegaz.ru». URL: <http://neftegaz.ru/analysis/view/620> - Nigeriya - Proklyatie - chernogo - zolota.

2. Дуплинская Е. Б. Суверенные фонды России: анализ ситуации // Вестник ОмГУ. Серия: Экономика. 2015. №1.

3. Федеральный закон от 30.09.2010 N 245 - ФЗ (ред. от 07.06.2013)"О внесении изменений в Бюджетный кодекс Российской Федерации и иные законодательные акты Российской Федерации" // Российская газета. — 01.10.2010. — N 222.

© Исапилов Ш.А., Исапилов М. А., 2019

Кнященко Т.П.,

к.э.н, доцент кафедры финансов и кредита
Сургутского государственного университета,
г. Сургут, Российская Федерация

Яскова Д.В.,

студентка 3 курса
Института экономики и управления, группа 402 - 61
Сургутского государственного университета,
г. Сургут, Российская Федерация

РОЛЬ МЕЖБЮДЖЕТНЫХ ТРАНСФЕРТОВ В ФОРМИРОВАНИИ ДОХОДОВ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ (НА ПРИМЕРЕ БЮДЖЕТА ГОРОДСКОГО ОКРУГА ГОРОДА СУРГУТ)

Аннотация: в данной статье рассматриваются инструменты межбюджетного выравнивания, их роль в формировании доходов местных бюджетов на примере бюджета городского округа города Сургут.

Ключевые слова: бюджетная система, межбюджетные трансферты, дотации, субсидии, субвенции.

Развитие любого государства зависит от эффективности функционирования его бюджетной системы, наилучшее соотношение между статьями доходов и расходов бюджетов всех уровней позволяет государству достигать поставленных целей и задач в краткосрочной и в долгосрочной перспективах.

Согласно ст. 6 Бюджетного кодекса РФ бюджетная система Российской Федерации - основанная на экономических отношениях и государственном устройстве Российской Федерации, регулируемая законодательством Российской Федерации совокупность федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации, местных бюджетов и бюджетов государственных внебюджетных фондов [1, ст.6].

Также согласно ст. 6 Бюджетного кодекса РФ под межбюджетными трансфертами понимаются средства, предоставляемые одним бюджетом бюджетной системы Российской Федерации другому бюджету бюджетной системы Российской Федерации [1, ст.6].

Основная функция межбюджетных трансфертов – это обеспечение равномерности развития различных территорий в пределах одного государства.

Межбюджетные трансферты используются для достижения следующих целей:

1. Устранение горизонтальных диспропорций между регионами. Таким образом, различные виды межбюджетных трансфертов в местные бюджеты позволяют ликвидировать социальную напряженность, связанную с экономическими спадами.

2. Возмещение бюджетам менее развитых регионов средств, потраченных на выполнение задач общегосударственного значения. Таким образом, они не позволяют диспропорциям увеличиваться во время осуществления масштабных проектов.

3. Устранение недостатков системы взимания налогов [2].

Межбюджетное выравнивание (перераспределение финансовых ресурсов) – это объективно обусловленная система оказания финансовой помощи региональным и местным органам власти, которые вследствие сложившихся условий не обеспечены достаточными средствами для осуществления своих полномочий. Существуют две формы межбюджетного выравнивания: вертикальное и горизонтальное выравнивание.

Вертикальное выравнивание — это процесс достижения баланса между объемом обязательств каждого уровня власти по расходам с потенциалом его доходных ресурсов (налоговых поступлений). Для измерения вертикальной сбалансированности можно рассчитать дефицит или профицит (финансовую позицию) бюджетной системы [3].

Рассчитаем дефицит / профицит городского округа города Сургут за 2017 – 2019 года, данные анализа представлены в табл. 1.

Таблица 1 – Дефицит / профицит городского округа города Сургут за 2017 – 2019 гг.
в рублях

Наименование показателя	2017 год	2018 год	2019 год
Доходы	20 870 008 901,04	21 825 478 771,60	26 395 307 578,75
Расходы	21 382 331 613,79	22 772 678 804,28	26 827 499 476,23
Дефицит / профицит в соответствии с решением Думы города о бюджете городского округа города Сургут	512 322 712,75 (дефицит)	947 200 032,68 (дефицит)	432 191 897,48 (дефицит)
Расчетный предельный размер дефицита бюджета в соответствии с БК РФ ст. 92.1, п. 3	973 738 147,03	993 948 904,96	1 185 501 384,47

Составлено автором на основе источников:

- 1) Отчет «Об исполнении бюджета городского округа города Сургут за 2017 год»;
- 2) Решение Думы города от 20.12.2017 года № 205 - VI ДГ «О бюджете городского округа город Сургут на 2018 год и плановый период 2019 - 2020 годов»;
- 3) Решение Думы города от 20.12.2018 года № 380 - VI ДГ «О бюджете городского округа город Сургут на 2019 год и плановый период 2020 - 2021 годов».

Как видно из результатов приведенного анализа в табл.1, наблюдается дефицит городского округа города Сургут в 2017 году – 512 322 712,75 рублей, в 2018 году – 947 200 032,68 рублей, в 2019 году – 432 191 897,48 рублей. За рассматриваемый период с 2017 по 2019 года дефицит не превышает норму бюджетного законодательства, согласно Бюджетному Кодексу РФ статьи 92.1, пункта 3, которая составляет в 2017 году – 973 738 147,03 рублей, в 2018 году – 993 948 904,96 рублей и в 2019 году – 1 185 501 384, 47 рублей.

Горизонтальное выравнивание (выравнивание бюджетной обеспеченности территорий) – это один из способов обеспечения равных или сопоставимых условий доступа всего населения страны к бюджетным услугам [3].

Основными инструментами горизонтального выравнивания являются межбюджетные трансферты. В соответствии с Бюджетным кодексом Российской Федерации сущность трансфертов представлена в табл.2.

Таблица 2 – Сущность межбюджетных трансфертов

Межбюджетный трансферт	Сущность
Дотации	Межбюджетные трансферты, предоставляемые на безвозмездной и безвозвратной основе без установления направлений их использования (БК РФ, ст.6)
Субсидии	Межбюджетные трансферты, предоставляемые бюджетам субъектов Российской Федерации в целях софинансирования расходных обязательств, возникающих при выполнении полномочий органов государственной власти субъектов Российской Федерации по предметам ведения субъектов Российской Федерации и предметам совместного ведения Российской Федерации и субъектов Российской Федерации, и расходных обязательств по выполнению полномочий органов местного самоуправления по вопросам местного значения (БК РФ, ст.132)
Субвенции	Межбюджетные трансферты, предоставляемые бюджетам субъектов Российской Федерации в целях финансового обеспечения расходных обязательств субъектов Российской Федерации и (или) муниципальных образований, возникающих при выполнении полномочий Российской Федерации, переданных для осуществления органам государственной власти субъектов Российской Федерации и (или) органам местного самоуправления в установленном порядке (БК РФ, ст.133)

Составлено автором на основе источника:

Бюджетный кодекс Российской Федерации, статьи 6, 132, 133

Далее проанализируем доходы городского округа города Сургут за 2017 – 2019 года, данные анализа представлены в табл. 3.

Таблица 3 – Динамика доходов бюджета городского округа города Сургут за 2017 – 2019 гг.

Наименование показателя	Отклонение, 2018 / 2017		Отклонение, 2019 / 2018	
	Абсолютно е, руб.	Относительн ое, %	Абсолютное, руб.	Относительн ое, %
ВСЕГО	955 469 870,56	+105 %	4 569 828 807,15	+121 %
НАЛОГОВЫЕ И НЕНАЛОГОВЫЕ ДОХОДЫ	202 107 579,34	+102 %	1 915 524 795,02	+119 %
Налоги на прибыль, доходы	223 424 739,44	+104 %	1 598 572 610,84	+125 %
Налог на доходы физических лиц	223 424 739,44	+104 %	1 598 572 610,84	+125 %
Налоги на товары (работы, услуги), реализуемые на территории российской федерации	- 2 825 937,77	- 92 %	7 025 899,95	+123 %
Налоги на совокупный доход	- 94 096 539,74	- 94 %	343 865 124,58	+122 %
Налоги на имущество	- 15 811 353,96	- 97 %	- 449 376 926,00	- 22 %
Государственная пошлина	13 013 253,64	+118 %	- 2 067 941,30	- 98 %
Доходы от использования имущества, находящегося в государственной и муниципальной собственности	112 179 935,48	+117 %	- 39 521 387,75	- 95 %
Платежи при пользовании природными ресурсами	- 1 947 070,16	- 87 %	- 800 006,00	- 94 %
Доходы от оказания платных услуг (работ) и компенсации затрат государства	77 951 641,88	+185 %	- 85 176 709,20	- 50 %
БЕЗВОЗМЕЗДНЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ	753 362 291,22	+107 %	2 654 304 012,13	+122 %

Безвозмездные поступления от других бюджетов бюджетной системы российской федерации	672 659 965,70	+106 %	2 649 337 700,00	+122 %
Дотации бюджетам бюджетной системы Российской Федерации	192 647 100,00	+158 %	- 524 346 000,00	- 0 %
Субсидии бюджетам бюджетной системы Российской Федерации (межбюджетные субсидии)	- 120 789 212,33	- 93 %	1 224 987 700,00	+177 %
Субвенции бюджетам бюджетной системы Российской Федерации	619 054 066,89	+107 %	1 947 894 900,00	+120 %
Иные межбюджетные трансферты	- 18 251 988,86	- 6 %	801 100,00	+175 %
Доходы бюджетов бюджетной системы Российской Федерации от возврата бюджетами бюджетной системы Российской Федерации и организациями остатков субсидий, субвенций и иных межбюджетных трансфертов, имеющих целевое назначение, прошлых лет	- 16 967 930,61	- 22 %	5 005 118,44	+202 %
Доходы бюджетов городских округов от возврата организациями остатков субсидий прошлых лет	- 16 967 930,61	- 22 %	5 005 118,44	+202 %
Возврат остатков субсидий, субвенций и иных межбюджетных трансфертов, имеющих целевое назначение, прошлых лет	97 670 256,13	+1 %	- 38 806,31	- 105 %
Возврат остатков субсидий, субвенций и иных межбюджетных	97 670 256,13	+1 %	- 38 806,31	- 105 %

трансфертов, имеющих целевое назначение, прошлых лет из бюджетов городских округов				
--	--	--	--	--

Составлено автором на основе источников:

- 1) Отчет «Об исполнении бюджета городского округа города Сургут за 2017 год»;
- 2) Решение Думы города от 20.12.2017 года № 205 - VI ДГ «О бюджете городского округа город Сургут на 2018 год и плановый период 2019 - 2020 годов»;
- 3) Решение Думы города от 20.12.2018 года № 380 - VI ДГ «О бюджете городского округа город Сургут на 2019 год и плановый период 2020 - 2021 годов».

Как видно из результатов приведенного анализа в табл.3, совокупные доходы городского округа город Сургут в 2018 году по сравнению с 2017 годом увеличились на 955 469 870,56 рублей, аналогичную ситуацию мы наблюдаем в 2019 году по сравнению с 2018 годом – увеличение совокупных расходов на 4 569 828 807,15 рублей.

В целом увеличение доходов городского округа город Сургут за анализируемые периоды связано со значительным увеличением налоговых и неналоговых доходов на 102 % и 119 % в 2018 и 2019 годах соответственно, также увеличение безвозмездных поступлений 753 362 291,22 рублей – в 2018 году и 2 654 304 012,13 рублей – в 2019 году. Структуру доходов городского округа города Сургут за 2017 – 2019 гг. графически представим на *рис.1*

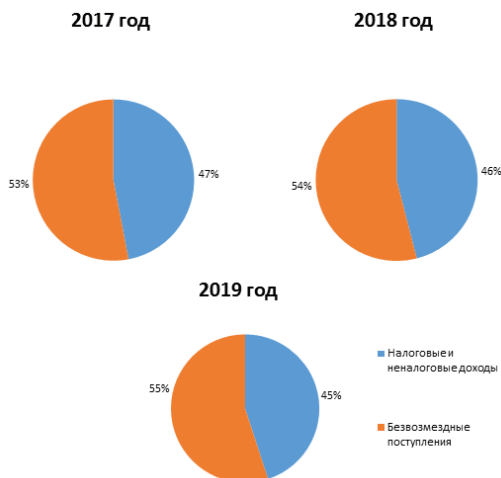


Рис. 1 - Структура доходов бюджета городского округа города Сургут за 2017 – 2019 гг.

Составлено автором на основе источников:

- 1) Отчет «Об исполнении бюджета городского округа города Сургут за 2017 год»;
- 2) Решение Думы города от 20.12.2017 года № 205 - VI ДГ «О бюджете городского округа город Сургут на 2018 год и плановый период 2019 - 2020 годов»;
- 3) Решение Думы города от 20.12.2018 года № 380 - VI ДГ «О бюджете городского округа город Сургут на 2019 год и плановый период 2020 - 2021 годов».

Далее проанализируем структуру межбюджетных трансфертов городского округа города Сургут за 2017 – 2019 года, данные анализа представлены в табл. 4.

Таблица 4 – Структура межбюджетных трансфертов бюджета городского округа города Сургут за 2017 – 2019 гг.
в рублях

Наименование показателя	Исполнение 2017	Удельный вес, %	Решение Думы			
			2018	Удельный вес, %	2019 год	Удельный вес, %
ВСЕГО	20 870 008 901,04	100 %	21 825 478 771,60	100 %	26 395 307 578,75	100 %
БЕЗВОЗМЕЗДНЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ	11 132 627 430,75	53 %	11 885 989 721,97	54 %	14 540 293 734,10	55 %
БЕЗВОЗМЕЗДНЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ ОТ ДРУГИХ БЮДЖЕТОВ БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	11 209 192 134,30	101 %	11 881 852 100,00	100 %	14 531 189 800,00	100 %
Дотации бюджетам бюджетной системы Российской Федерации	331 698 900,00	3 %	524 346 000,00	4 %	0	0 %
Субсидии бюджетам бюджетной системы Российской Федерации (межбюджетные субсидии)	1 704 720 612,33	15 %	1 583 931 400,00	13 %	2 808 919 100,00	18 %

Субвенции бюджетам бюджетной системы Российской Федерации	9 153 447 733,11	82 %	9 772 501 800,00	82 %	11 720 396 700,00	81 %
Иные межбюджетные трансферты	19 324 888,86	1 %	1 072 900,00	1 %	1 874 000,00	1 %
ДОХОДЫ БЮДЖЕТОВ БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ОТ ВОЗВРАТА БЮДЖЕТАМ И БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И И ОРГАНИЗАЦИЯМИ ОСТАТКОВ СУБСИДИЙ, СУБВЕНЦИЙ И ИНЫХ МЕЖБЮДЖЕТНЫХ ТРАНСФЕРТОВ, ИМЕЮЩИХ ЦЕЛЕВОЕ НАЗНАЧЕНИЕ, ПРОШЛЫХ ЛЕТ	21 880 469,39	0,02 %	4 912 538,78	0,04 %	9 917 657,22	0,07 %

Доходы бюджетов городских округов от возврата организациям и остатков субсидий прошлых лет	21 880 469,39	0,02 %	4 912 538,78	0,04 %	9 917 657,22	0,07 %
ВОЗВРАТ ОСТАТКОВ СУБСИДИЙ, СУБВЕНЦИЙ И ИНЫХ МЕЖБЮДЖЕТНЫХ ТРАНСФЕРТОВ, ИМЕЮЩИХ ЦЕЛЕВОЕ НАЗНАЧЕНИЕ, ПРОШЛЫХ ЛЕТ	- 98 445 172,94	- 1,02 %	- 774 916,81	- 0,04 %	- 813 723,12	- 0,01 %
Возврат остатков субсидий, субвенций и иных межбюджетных трансфертов, имеющих целевое назначение, прошлых лет из бюджетов городских округов	- 98 445 172,94	- 1,02 %	- 774 916,81	- 0,04 %	- 813 723,12	- 0,01 %

Составлено автором на основе источников:

- 1) Отчет «Об исполнении бюджета городского округа города Сургут за 2017 год»;
- 2) Решение Думы города от 20.12.2017 года № 205 - VI ДГ «О бюджете городского округа город Сургут на 2018 год и плановый период 2019 - 2020 годов»;
- 3) Решение Думы города от 20.12.2018 года № 380 - VI ДГ «О бюджете городского округа город Сургут на 2019 год и плановый период 2020 - 2021 годов».

Как видно из результатов приведенного анализа в табл.4., большую часть всех межбюджетных трансфертов составляют субвенции, на долю которых приходится 82 % или 9 153 447 733,11 рублей – в 2017 году, 82 % или 9 772 501 800,00 рублей – в 2018 году и 81 % или 11 720 396 700,00 рублей – в 2019 году. Значительно меньшую долю имеют субсидии и дотации, первые из которых составляют 15 % (1 704 720 612,33 рублей) за 2017 год, 13 % (1 583 931 400,00 рублей) за 2018 год, 18 % (2 808 919 100,00 рублей) за 2019 год. На долю иных межбюджетных трансфертов приходится около 1 % за весь анализируемый период. Структуру межбюджетных трансфертов городского округа города Сургут за 2017 – 2019 гг. графически представим на *рис.2*

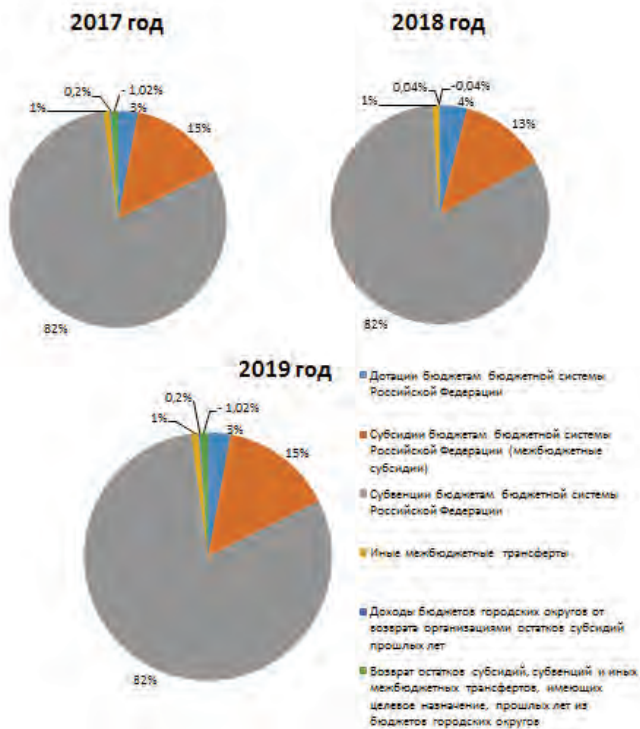


Рис. 2 - Структура межбюджетных трансфертов городского округа города Сургут за 2017–2019 гг.

Составлено автором на основе источников:

- 1) Отчет «Об исполнении бюджета городского округа города Сургут за 2017 год»;
- 2) Решение Думы города от 20.12.2017 года № 205 - VI ДГ «О бюджете городского округа город Сургут на 2018 год и плановый период 2019 - 2020 годов»;
- 3) Решение Думы города от 20.12.2018 года № 380 - VI ДГ «О бюджете городского округа город Сургут на 2019 год и плановый период 2020 - 2021 годов».

Далее для сравнения рассмотрим межбюджетные трансферты других муниципальных образований Российской Федерации за 2019 год, данные анализа представлены в табл.5.

Таблица 5 – Структура межбюджетных трансфертов некоторых муниципальных образований Российской Федерации за 2019 год в рублях

Наименование показателя	Екатеринбург		Орел		Омск	
	2019 год	Удельный вес, %	2019 год	Удельный вес, %	2019 год	Удельный вес, %
Всего доходы	40 907 519	100 %	4 994 625,4	100 %	18 557 329 211,11	100 %
БЕЗВОЗМЕЗДНЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ	17 360 945	42 %	2 602 451,40	52,10 %	7 987 886 429,78	43,04 %
Субсидии бюджетам бюджетной системы Российской Федерации (межбюджетные субсидии)	2 910 978	16,77 %	0	0 %	1 086 245 727,77	13,60 %
Субвенции бюджетам бюджетной системы Российской Федерации	13 801 567	79,50 %	2 284 089,40	87,77 %	6 901 640 702,01	86,40 %
Дотации бюджетам бюджетной системы Российской Федерации	0	0 %	318 362,00	12,23 %	0	0 %
Иные межбюджетные трансферты	645 500	3,72 %	0	0 %	0	0 %
Прочие безвозмездные поступления в бюджеты городских округов	2 900	0,02 %	0	0 %	0	0 %

Составлено автором на основе источников:

- 1) Решение Думы города от 25.12.2018 года №12 / 8 «О бюджете муниципального образования город Екатеринбург на 2019 год и плановый период 2020 - 2021 годов»;
- 2) Решение Орловского городского Совета народных депутатов от 25.12.2018 года № 47 / 0851 - ГС «О бюджете городского округа города Орла на 2019 год и плановый период 2020 - 2021 годов»; 3) Решение Омского городского Совета от 19.12.2018 года № 100 «О бюджете городского округа города Омска на 2019 год и плановый период 2020 - 2021 годов».

Как видно из результатов приведенного анализа в табл.5., межбюджетные трансферты занимают значительную долю в доходах муниципальных образований, в городе Екатеринбурге – 42 % , в городе Орле – 52,10 % , в городе Омске – 43,04 % . Наибольшую часть всех трансфертов занимают субвенции Екатеринбург – 79,50 % , Орел – 87,77 % , Омск – 85,45 % . Субсидии предоставляются городам Екатеринбург и Омску, и составляют 16,77 % и 13,60 % соответственно. Дотации предоставляются только городу Орлу – 12,23 % . Незначительная доля приходится на иные межбюджетные трансферты и прочие безвозмездные поступления. На основании этого можно сделать вывод, что местные бюджеты в различных регионах РФ практически наполовину формируются за счет безвозмездных поступлений, а не за счет собственных доходов.

Проанализировав доходы городского округа города Сургут за 2017 – 2019 года мы видим, что наибольшую долю в формировании доходов занимают межбюджетные трансферты. Это обусловлено тем, что из - за низкой доли налоговых доходов собственных ресурсов муниципальному образованию не хватает для покрытия своих расходов, поэтому муниципальное образование вынуждено прибегать к финансовой помощи государственных и региональных органов власти, необходимой для обеспечения нормальной жизнедеятельности населения и социально - экономического развития. Главная цель дотаций состоит в сглаживании экономической дифференциации муниципального образования; субсидий – решение конкретных проблем территориального развития (на условиях софинансирования); субвенций – возмещение бюджетам дополнительных расходов или потерь доходов, вызванных решениями, принятыми органами власти другого уровня. Преимуществами существующей системы межбюджетного регулирования являются сокращение вертикальной несбалансированности бюджета, выравнивание доходных возможностей регионов, сокращение невыясненных поступлений по целевым средствам. В свою очередь, недостатками существующей системы межбюджетного регулирования являются несовершенство механизмов выравнивания бюджетной обеспеченности регионов; некачественные формулировки целей предоставления субсидий, а также высокий уровень предоставленных трансфертов стимулирует их получателей снижать собственные усилия по увеличению своих доходов и дает представление о том, что экономия бюджетных ресурсов является не выгодной.

Список использованных источников и литературы

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145 - ФЗ, ред. от 27.12.2018 (дата обращения: 25.03.2019)
2. Межбюджетные трансферты // [Электронный ресурс]. – Электрон. журн. – 10 янв. 2018г. – Режим доступа: <https://jurkom74.ru/ucება/mezhbiudzhethnie-transfertı-ponyatie-formı-usloviya-predostavleniya> (дата обращения: 25.03.2019)
3. Бакаева М.М. Инструменты выравнивания бюджетной обеспеченности / М. М. Бакаева / [Электронный ресурс]. – Электрон. журн. – янв. 2016 г. (дата обращения: 25.03.2019)
4. Отчет «Об исполнении бюджета городского округа города Сургут за 2017 год» (дата обращения: 25.03.2019)

5. Решение Думы города от 20.12.2017 года № 205 - VI ДГ «О бюджете городского округа город Сургут на 2018 год и плановый период 2019 - 2020 годов» (дата обращения: 25.03.2019)

6. Решение Думы города 20.12.2018 года № 380 - VI ДГ «О бюджете городского округа город Сургут на 2019 год и плановый период 2020 - 2021 годов» (дата обращения: 25.03.2019)

© Киященко Т.П., Яскова Д.В., 2019

Колобова С.М.

магистрант 2 курса ЯрГУ, г. Ярославль, РФ

Научный руководитель: Кальсин А.Е.

канд. экон. наук, профессор ЯрГУ, г. Ярославль, РФ

ФАКТОРЫ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СТРАХОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация

Финансовая устойчивость страховой организации определяется воздействием комплекса факторов, которые могут быть классифицированы по различным признакам. Она имеет особое значение для эффективного функционирования современной экономики, является неперенным условием доверия страхователей к страховщику. В статье предложена классификация факторов, определено их влияние и дана характеристика.

Ключевые слова:

Страховая организация, страховая компания, финансовая устойчивость, факторы финансовой устойчивости.

Финансовая устойчивость страховых организаций воздействует на экономическую безопасность общественного воспроизводства и выступает одним из стратегических факторов успешного функционирования финансовых отношений. Многие ученые и специалисты, рассматривая факторы, определяющие финансовую устойчивость страховой организации, группируют их по месту возникновения — на внутренние и внешние.

Следует отметить особую значимость такой классификации, поскольку она:

1) соответствует требованиям системного подхода, представляющего страховую организацию как особую систему экономических отношений, с позиций указанного подхода факторы финансовой устойчивости страховой организации могут быть подразделены на внутрисистемные (внутренние) и внесистемные (внешние);

2) является целесообразной для целей управления финансовой устойчивостью страховой организации, поскольку позволяет предусмотреть в ответ на внешние воздействия определенные внутренние изменения, обеспечивающие баланс внешней и внутренней финансовой среды страховой организации.

Таким образом, факторы, определяющие финансовую устойчивость страховой организации, отображены в таблице 1.

Таблица 1 — Факторы, определяющие финансовую устойчивость страховой организации

Факторы финансовой устойчивости страховой организации		
Внешние факторы		Внутренние факторы
Глобальные и макроэкономические	Мезоэкономические	
конъюнктура и тенденции развития мировой экономики и финансовых рынков	Отраслевые: <ul style="list-style-type: none"> • соразмерность рыночного спроса и предложения страховых услуг • уровень конкуренции страховой отрасли • ценовые ожидания • страховая инфраструктура • страховые технологии • состояние экономики отраслей • цикл развития отрасли • особенности производства и обращения капитала • сезонность • потребность отраслей в страховой защите • отраслевые форс - мажорные факторы 	андеррайтерская и тарифная политика
уровень и структура рисков глобальной экономики		величина и сбалансированность страхового портфеля
состояние национальной экономики и финансовых рынков		уровень перестраховочной защиты
уровень инфляции		инвестиционная политика и состояние инвестиционного портфеля
динамика процентной ставки		спектр выполняемых операций и услуг
государственная экономическая и социальная политика		уровень и структура принятых рисков
законодательная и нормативно - правовая база	Региональные: <ul style="list-style-type: none"> • состояние региональной экономики и финансовых активов • региональная социально - экономическая политика • уровень конкуренции страховых организаций в регионе • инвестиционная привлекательность региона • уровень доходов населения, их распределение на потребление и накопление • социальное стабильность • региональные форс - мажорные факторы 	управление ликвидностью
система налогообложения		управление затратами
социально - политические факторы		уровень и качество менеджмента
уровень и структура рисков национальной экономики		кадровый и материально - технический потенциал
		устойчивость клиентской базы
		общая стратегия организации

К внешним относят факторы, которыми страховая организация, как правило, не может управлять, но должна учитывать, поскольку их воздействие на уровень финансовой устойчивости весьма существенно. Внутренние факторы, определяющие финансовую устойчивость страховой организации, формируются ее внутренней средой и находятся в рамках влияния лиц, принимающих управляющие решения.

Внешние и внутренние факторы тесно взаимосвязаны. Изменение одних факторов может воздействовать на изменение других, и, значит, их влияние на уровень финансовой устойчивости страховой компании взаимообусловлено. В частности, например, тарифы на страховые услуги складываются под воздействием, как внешних (хозяйственная конъюнктура, уровень риска и т.д.), так и внутренних факторов (сбалансированность и величина страхового портфеля, состояние инвестиционного портфеля, сложившийся уровень расходов на ведение дела и т.д.).

Структурирование факторов внешней среды страховой организации по принадлежности их к тому или иному уровню экономической системы позволяет выделить ряд уровней. Так, рассматривая архитектуру глобального экономического пространства, О.В. Иншаков указывает, что «уровни этого пространства отличаются, прежде всего, располагающимися на них субъектами и объектами ведения хозяйственной деятельности, а затем локализацией и масштабом; они структурно и функционально координируются и субординируются, образуя базовые и промежуточные (мезо -) уровни вертикальных и горизонтальных взаимодействий» [2, с. 4].

Рассматривая внешние факторы, формирующие финансовую устойчивость организации, можно выделить следующие основные характеристики:

- тесную взаимосвязь внешних факторов с внутренними и между собой;
- сложность внешних факторов, затрудненность или отсутствие их количественного выражения;
- неопределенность, являющуюся функцией количества и уверенности в информации, которой располагает предприятие по поводу воздействия конкретного фактора; поэтому, чем выше неопределенность внешнего окружения, тем сложнее выявить, в какой степени и к каким последствиям приведет тот или иной внешний фактор.

В этой связи необходимо сделать вывод, что в условиях нестабильной экономики практически невозможно использовать количественный метод оценки, позволяющий упорядочить изучаемые внешние факторы и приводить их в сопоставимый вид, и, соответственно, сделать какие - либо точные прогнозы по поводу формирования финансовой устойчивости организации (с учетом изменения внешних факторов).

Л.Т. Гиляровская относит внешние факторы к разряду неуправляемых. Вместе с тем справедливо указывает, что «внешние факторы влияют на внутренние, как бы проявляют себя через них, изменяя количественное выражение последних» [1]. Вместе с тем, Л.Т. Гиляровской предлагается выделять прямое и косвенное воздействие внешних факторов на финансовую устойчивость организации. Такое разделение, по мнению автора, «позволяет более корректно оценивать характер и степень влияния их на устойчивость предприятия» [1].

Разделение внешних факторов на группы факторов прямого и косвенного воздействия представляется логичным. Факторы прямого воздействия влияют на уровень финансовой устойчивости непосредственно; к таким факторам следует отнести изменения

законодательства, регулирующего страховую деятельность, налогообложения, конкуренцию страховых организаций. Факторы косвенного воздействия не оказывают прямого воздействия на уровень финансовой устойчивости страховых организаций, уровень риска, но способствуют его изменению. Факторы данной группы включают политическую ситуацию в стране, международные события, глобальную и макроэкономическую нестабильность, стихийные катаклизмы и др.

Таким образом, классификация факторов, формирующих финансовую устойчивость страховой организации, и исследование масштабов и характера влияния внешних факторов в условиях конкретной экономической ситуации дает возможность определить границы регулирования деятельности страховой организации. Можно сделать вывод о том, что чем менее стабильной является экономика, тем большими возможностями к адаптации должна располагать система финансовых отношений страховой организации, чтобы быть устойчивой.

Список использованной литературы

1. Гиляровская, Л.Т. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческих организаций [Электронный ресурс]: учеб. пособие / А.В. Ендовицкая, Л.Т. Гиляровская. — М.: ЮНИТИ - ДАНА, 2015. — 160 с. — ISBN 5 - 238 - 01074 - 5. — ISBN 978 - 5 - 238 - 01074 - 5. — Режим доступа: <https://rucont.ru/efd/351524> (дата обращения 17.04.2019).

2. Иншаков, О.В. О проблемах интеграции теории хозяйства в условиях глобализации // Грани интеграции: Сборник научных статей / Состав. Е.Г. Русскова. Волгоград: Волгоград, научное изд - во, 2005.

© Колобова С.М., 2019

Кочетков В. Н.,

студент 2 курса магистратуры
факультет менеджмента маркетинга и предпринимательства
ЧОУ ВО ЮИМ,
г. Краснодар, Российская Федерация

ГОСУДАРСТВЕННА ПОДДЕРЖКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ

Аннотация

В данной статье обоснована необходимость государственной поддержки сельского хозяйства, которое является одним из приоритетных секторов экономики Российской Федерации и экономики Краснодарского края.

Ключевые слова

Агропромышленный комплекс, сельское хозяйство, Краснодарский край, государственная программа Краснодарского края, подпрограмма.

При проведении процессов модернизации в каждой стране, в каждой сфере жизни, в каждой экономической сфере государству отводится активная роль. Там можно как больше спорить о том, как должны протекать процессы модернизации: сверху вниз (через политическую волю к экономическим единицам) или снизу вверх. Но определяющую власть государства нельзя отрицать. Она должна компенсировать слабость среднего и малого бизнеса в проведении инновационных реформ [2]. При этом политика модернизации государства должна быть реалистичной и учитывать не только глобальные тенденции, но и собственные возможности и особенности. Основными целями государственной агропромышленной политики является:

- 1) увеличение конкурентоспособности российской сельскохозяйственных продуктов, снабжение жителей продуктами высокого качеством;
- 2) обеспечение постоянного развития сельских районов, занятости и увеличения уровня жизни населения в сельской местности.

Поддержка аграрной науки и развитие инновационной деятельности в сфере агропромышленного комплекса является одним из направлений работы государственных органов, способствующих достижению этих целей [1].

Необходимость создания системы государственной помощи сельскому хозяйству объясняется следующими причинами:

- 1) значимую роль сельского хозяйства в увеличении продовольственной безопасности государства;
- 2) специфика отрасли, проявляющейся в ее тесных отношениях с природными условиями, переплетается с естественным процессом развития живых организмов;
- 3) уникальность сельского хозяйства, а именно тот факт, что средства производства – это земля и живые организмы.

Таблица 1 – Формы государственной поддержки сельского хозяйства

Государственная поддержка сельского хозяйства		
Прямая	Косвенная	Опосредственная
1. Прямые бюджетные выплаты. 2. Субсидии (на сельскохозяйственное производство, на компенсацию частей затрат и т.п.). 3. Выделение бюджетных средств на поддержку аграрной науки и т.п.	1. Льготное налогообложение. 2. Товарные, закупочные интервенции. 3. Выделение бюджетных средств на осуществление закупа сельхозпродукции для государственных нужд.	1. Поддержка аграрной науки. 2. Реализация Федеральных программ и национальных проектов. 3. Пополнение уставных капиталов ОАО «Росагролизинг» и ОАО «Россельхозбанк» за счет бюджетных средств.

Национальная помощь аграрного хозяйства – это система финансовых, административных и результативных граней, которые обеспечивают результативную деятельность аграрного хозяйства, и осуществление в 3 - х конфигурациях, показанных в таблице 1.

Рассмотрев направления мероприятий и показателей эффективности выполнения подпрограмм в рамках развития таких подотраслей, как растениеводство и животноводство, было выявлено следующее.

Подпрограмма "Развитие сектора растительного производства, переработки и распределения растительного производства", представленная в таблице 2, включает в себя деятельность по поддержке доходов сельскохозяйственных производителей, созданию и модернизации сельскохозяйственных объектов, развитию инфраструктуры и поддержке этой отрасли. [3].

Таблица 2 – Финансирование Подпрограммы «Развитие подотрасли растениеводства, переработки и реализации продукции растениеводства»

Показатель	2015 г.	выполнено , %	2016 г.	выполнено , %	2017 г.	выполнено , %
Объем финансирования Подпрограммы всего, млн. руб.,:	3340,5	99,4	5479,9	98,0	4025,2	98,5
При помощи средств из федерального бюджета	2308,5	–	4320,5	–	3223,6	–
При помощи средств из бюджет края	1032,0	–	1159,4	–	801,6	–

Краснодарский край обладает подходящими природными и климатическими факторами для возделывания различных фруктов и ягод с высоким качеством и вкусом. 69 крупных и средних ферм, а также более 250 малых форм предпринимательства занимаются этим.

Сельское хозяйство, вследствие присущих ему специфических особенностей, таких как тесная взаимосвязь с погодными условиями, низкой инвестиционной привлекательностью и существующим уровнем развития, является очень рискованной отраслью экономики, которая не может за счет продажи продукции получать доход, необходимый для воспроизводства и полного покрытия издержек производства, сохранения земель и социально - культурного развития села.

Таким образом, государственная поддержка сельского хозяйства является значительным условием устойчивого развития промышленности, а международный опыт показывает, что без активной государственной поддержки невозможно создать условия для благополучного развития сельского хозяйства. Подход к реализации аграрной политики должен быть систематическими и сбалансированными федеральными и региональными властями, должен позволить смягчить негативные последствия рыночного механизма, создать конкурентную среду, создать условия для долгосрочного экономического роста и обеспечить продовольственную безопасность страны.

Список использованной литературы.

1. Зелинская М.В. Государственное регулирование экономики. Краснодар, 2017. 204 с.
2. Котлярова Е.Г., Чуева Т.И. Государственное регулирование АПК в России // Наука и образование: сохраняя прошлое, создаем будущее. Пенза, 2017. С. 90 - 93
3. Российский статистический ежегодник. 2017. М., 2017.

© Кочетков В.Н., 2019

Круглова А.П.
студент ИДДО УлГТУ
г. Ульяновск, РФ
Научный руководитель: **Мансурова Г.И.**
канд.экон.наук, доцент УлГТУ
г. Ульяновск, РФ

УЧЁТ И АУДИТ РАСЧЁТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА

Аннотация

В данной статье проводится исследование учёта и аудита расчётов с сотрудниками по оплате труда в компаниях. Рассмотрены основные ведущие направления аудита расчетов по заработной платы с сотрудниками, а также этапы аудита.

Ключевые слова

Оплата труда, учёт, бухгалтерский учёт, аудит, заработная плата, работник, работодатель

В каждой компании одна из основных статей расходов – это оплата труда сотрудников. Критерием к тому выступает как верное отражение всех расчетов по заработной плате работников, так и правильность сумм, которые вычислены и подлежат к выплате работникам компании. Данные выплаты называют заработной платой.

Заработная плата представляет собой установленную соглашением сторон (работник и работодатель) систематическую выплату сотруднику за его трудовую деятельность в компании. Величина заработной платы находится в непосредственной зависимости от различных факторов. К примеру, сложности выполнения работ, количеству выполненной работы, уровня квалификации сотрудника, прожиточного минимума и др.

Данная статья актуальна сегодня, в условиях рыночной экономики, поскольку такая область в бухгалтерском учете, как расчеты с работниками за их труд – один из важнейших, а также наиболее сложных и трудоемких процессов [5, с. 15].

Права и обязанности работников в любой компании регламентированы нормативным правовым регулированием, выражающимся в установленных нормах, а также порядке заключения трудового договора, определении трудового времени рабочих, порядке назначения и выплате заработной платы, общественных нормах труда и предоставляемых выплатах социального назначения. Выделяют два вида оплаты труда [2, с. 135]:

1) основные, систематические выплаты согласно окладу и тарифным коэффициентам за тот промежуток времени, который был фактически отработан тем или иным сотрудником;

2) дополнительные выплаты - это те отчисления, которые положены сотрудникам, но не за выработанное время. Эти выплаты выражаются в оплате ежегодного, положенного сотруднику, отпуска, листов нетрудоспособности, пособий по временной обоснованной нетрудоспособности и др.

Выделяют также 2 основные формы оплаты труда:

1) Сдельная. При этой форме оплаты труда размер заработной платы начисляется, исходя из таких показателей, как количество и качество выполненной работы или же выпущенного товара;

2) Повременная. При данной форме оплаты труда величина заработной платы определяется, исходя из количества того времени, которое было отработано сотрудником.

Если обратиться к коммерческим фирмам, то в данном случае бухгалтерский учет расчётов с персоналом по оплате труда происходит на счёте 70 под названием «Расчеты с персоналом по оплате труда». По кредиту же этого счета определяются суммы, которые указаны ниже: оплата труда, полагаемая каждому сотруднику фирмы; начисленное пособие по социальному страхованию пенсий или иных сумм в указанной сфере; дивиденды [4, с. 32].

По дебету счёта 70 показывают все выданные суммы оплаты труда, а также премий и пособий по листкам нетрудоспособности или иным законным причинам, пенсий, дивидендов.

В том случае же, если речь идёт о кредитовом сальдо по счёту 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда», тогда оно отражает долг компании перед своими сотрудниками по заработной плате, которая уже была посчитана и начислена им, однако остаётся невыплаченной.

Полноценный контроль за учетом труда, а также за его оплатой самостоятельно или же при помощи аудита проводят бухгалтерии фирм. В том случае, когда аудит имеет место быть, его основная цель - это получение и формирование объективного мнения о том, является ли финансовая отчетность достоверной и правдивой, а также проверка соотношения документации, затрагиваемой ведение бухгалтерского учета вышеуказанных операций с действующим законодательством РФ.

Ведущие направления аудита расчетов по заработной платы с сотрудниками [3, с.135]:

- 1) оценка действующей системы расчетов с сотрудниками компании;
- 2) оценка состояния аналитического, а также синтетического учёта операций по оплате труда в контрольном периоде компании;
- 3) оценка полноты отображаемых проведённых операций в бухгалтерском учете;
- 4) контроль над соблюдением норм законодательства РФ в налоговой области в компании по операциям, сопряженным с расчетами по заработной плате с сотрудниками;
- 5) проверка соблюдения действующих нормативных правовых актов в сфере социального страхования и обеспечению, по расчетам с внебюджетными фондами.

Стоит отметить, что аудит расчётов с сотрудниками по оплате труда производится в три этапа: планирование аудита, аудиторская проверка, а также аудиторское заключение.

Результатом проведения аудиторской проверки должно стать заключение аудитора, он предоставляет свой план по совершенствованию учёта расчетов с сотрудниками по оплате труда.

Таким образом, сфера расчётов с персоналом по оплате труда на сегодняшний день - одна из наиболее важных областей бухгалтерского учета в каждой организации. Проведение аудиторских проверок учёта расчетов с персоналом по оплате труда предоставляет возможность выявления и избегания ошибок в будущих периодах.

Список использованной литературы

1. Российская Федерация. Законы. Трудовой кодекс РФ: офиц. текст – М.: Эксмо, 2016. – 272 с.
2. Маслова Ю.А., Столярова М.А. Бухгалтерский учет и аудит расчетов с персоналом по оплате труда в организации // В сборнике: Результаты современных научных исследований и разработок сборник статей V Международной научно - практической конференции. Ответственный редактор Г.Ю. Гуляев. 2018. С. 134 - 137.
3. Рудакова А.А. Учёт и аудит расчетов с персоналом по оплате труда // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2017. № 5 (68). С. 32.
4. Мансурова Г.И. Бухгалтерский учет: учебное пособие по изучению дисциплины для студентов экономико - математического факультета по специальности 08050765 "Менеджмент организации", 08050565 "Управление персоналом" / Г. И. Мансурова; М - во образования и науки Российской Федерации, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования Ульяновский гос. технический ун - т, Каф. "Бухгалтерский учет, анализ и аудит". Ульяновск, 2010.
5. Мансуров П.М. Управленческий учет: учебное пособие для студентов экономико - математического факультета по специальности 08010565 "Финансы и кредит" / П. М. Мансуров; М - во науки и образования Российской Федерации, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования Ульяновский гос. технический ун - т, Каф. "Бухгалтерский учет, анализ и аудит". Ульяновск, 2010.

© Круглова А.П., Мансурова Г.И., 2019

Лапинкас А.А.

д.э.н., профессор,

Санкт - Петербургский Горный университет
г. Санкт - Петербург, Российская Федерация

Володькин В.П.

студент Санкт - Петербургского Горного университета,
г. Санкт - Петербург, Российская Федерация

ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОЙ ОРИЕНТАЦИИ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Аннотация

Социальная политика является важнейшим аспектом современной экономики. Развитие нынешней рыночной экономики связано с выравниванием доходов в определенной мере, созданием социальных гарантий и равных стартовых условий для всех слоев населения.

Ключевые слова

Доходы населения, социальная политика, рыночная экономика, социальная справедливость.

Изучение социальной сферы с научной точки зрения стало набирать обороты в трудах зарубежных экономистов еще в середине XX века. Со временем она развивалась и приспособилась к отличительным чертам и свойствам современной экономики России. В наше время особое внимание науки уделено образованию аналитической и концептуальной базы для модернизации особенностей осуществления социальной политики с учетом существующих противоречий между снижением преимуществ государственного бюджета и необходимостью деятельности государственных органов в реализации национальных предпочтений социального развития. В социальной сфере России сложилась ситуация, которая не позволяет в наше время обеспечить достойное существование различных групп населения. Это связано с увеличением бедности. На рис. 1 показаны изменения численности населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума. Анализируя приведенные данные, можно сделать вывод о том, что, начиная с 2014 года, увеличивается число граждан с маленьким среднемесячным доходом. На диаграмме виден дефицит денежного дохода данной категории населения, который растет еще более стремительно. Данная проблема говорит о снижении ресурсов, которые необходимы для удовлетворения базовых социальных и природных потребностей людей. Вследствие чего доступность образовательных и медицинских услуг снижается, ухудшается качество жилья. Фывфвыввфвфв

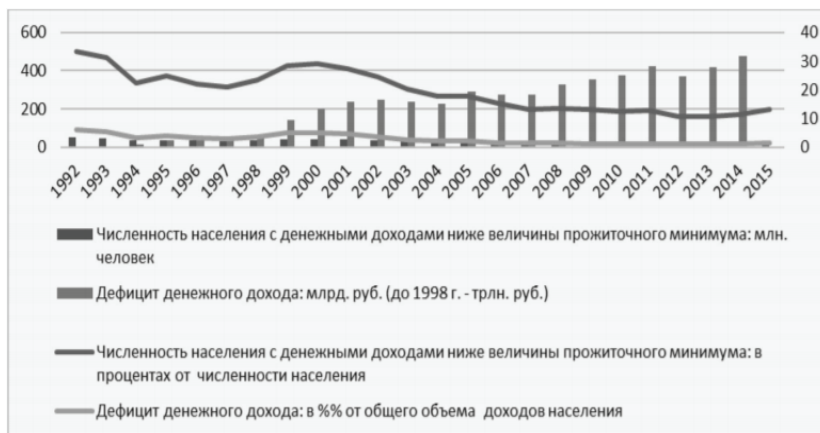


Рисунок 1. Изменения численности населения с денежными доходами менее величины прожиточного минимума [1, с. 119].

Изучая статистические данные, можно сделать вывод об увеличении абсолютной величины начисленных пенсий. Однако, несмотря на это, реальный размер выплаченных пенсий в процентах к предыдущему году уменьшился. Вместе с этим наблюдается противоречие: ежегодные расходы на выплаты по социальной политике растут в

абсолютном выражении на фоне уменьшения темпов роста данного показателя в процентах (рис. 2).

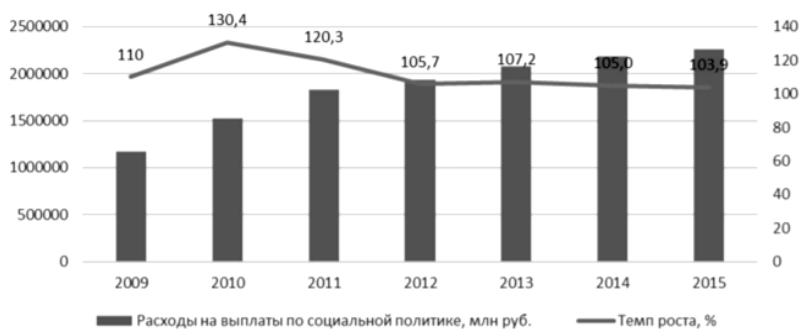


Рисунок 2. Динамика расходов на социальную политику в России [2, с. 74].

Положение граждан еще больше усугубляется отказом от использования субсидий, пособий, льгот в Российской Федерации. Среднемесячная величина субсидий не может полностью обеспечить потребности населения, несмотря на рост данной величины. Помимо этого положение населения усугубляет падение уровня доходов. Исходя из данных проблем, ставится вопрос важности повышения мер государственной социальной политики особенно в критических ситуациях. Роль государства заключается не только в увеличении социальных пособий и выплат, но также в активизировании экономических процессов на территории страны. К таким мерам относятся: развитие материального сектора экономики; создание новых рабочих мест; стимулирование работодателей и работников; предоставление льгот на развитие частного малого бизнеса; проведение повышения квалификации граждан [2, с. 74].

Социальная ориентация экономики предполагает развитие экономики, удовлетворяющей потребности человека и общества, повышающей уровень и качество жизни. Выделяют следующие факторы, объясняющие необходимость развития социально ориентированной экономики:

- задачи демократизации общественных отношений, устранения роста бедности и преступности;
- удовлетворение разумных потребностей работника, благодаря труду которого осуществляется научно - техническая революция;
- создание благоприятных условий жизнедеятельности людей, если уровень экономического развития стран позволяет удовлетворить их основные потребности.

Формирование социально ориентированной экономики началось в странах Северной Америки и Западной Европы. Россия, имея административно - командную экономику, в относительно спокойный период 1953–1985 г. могла создать минимально нормальный уровень жизни. Однако в реальности она не гарантировала возможности раскрытия творческих возможностей личности, а из - за постоянного дефицита потребительских товаров и услуг и недостаточного выделения средств на развитие социальной сферы многие разумные потребности не могли быть удовлетворены.

Несмотря на недостатки, административно - командная система имела и ряд плюсов в социальной области: бесплатное образование и здравоохранение, обеспечение рабочего места при практически полной занятости. Административно - командная система уступала рыночной экономике в продуктивности хозяйственной деятельности, содержательности потребительского рынка товарами и услугами, наряду с этим она опережала рыночную в вышеперечисленных социальных моментах. Таким образом, возникновение переходной экономики связано с желанием сочетать административно - командную социальную систему с эффективностью рыночной экономики.

Главными социальными проблемами в России являются:

1. Поляризация доходов населения;
2. Бездомность и беспризорность;
3. Рост преступности общества;
4. Дифференциация в доходах между регионами;
5. Высокая степень жизнеобеспечения;
6. Несовершенство системы социальной защиты населения.

Создание социально ориентированной переходной экономики означает:

- переход к целесообразному уровню потребления для большей части населения, сокращение различия в объемах потребления благ и услуг до тех пределов, при которых остается заинтересованность в квалифицированном труде и эффективном предпринимательстве;
- масштабное изменение структуры экономики (уменьшение использования тяжелого физического труда и экологически вредных производств), что является причиной создания благоприятных условий для квалифицированного творческого труда;
- переход к изобилию потребительских товаров и услуг на рынке; уход от постоянного недостатка продуктов;
- создание действенной системы социальной защиты, включающей в себя защиту от безработицы, обеспечение пособий для нетрудоспособного населения, соединение государственной и страховой систем социальной защиты.

Перечислим причины, которые затрудняют переход к социально ориентированной экономики в Российской Федерации:

- 1) заметный упадок в развитии в ряде отраслей, таких как сельское хозяйство, что не позволяет быстро удовлетворить на высоком уровне потребности преобладающей части населения;
- 2) крайне нерациональной структуры экономики со слабым развитием отраслей, ориентированных на потребительский рынок;
- 3) сохранения бюрократических традиций управления, ведущих к значительной роли в экономической политике отраслевых интересов в ущерб социальным задачам;
- 4) преобладания в общественном поведении пассивных форм социальной адаптации (иждивенческие настроения некоторых социальных слоев);
- 5) необходимости при возобновлении экономического роста значительных инвестиций для технологического перевооружения экономики [5, с. 59].

Таким образом, в заключение можно сказать, что роль государственной социальной политики возрастает в современных условиях, которые влияют на развитие нашей страны. При этом главнейшее значение имеет следующий курс социальной политики – борьба с

бедностью и повышение уровня реальных доходов населения. Увеличивая доходы населения, увеличивается спрос на продукцию и услуги, производимые различными отраслями. Это влечет за собой повышение качества продукции, так как появляется стимул для достижения лучших конечных результатов, растет ее конкурентоспособность, увеличивается эффективность производства. Все это улучшает экономическую ситуацию в стране. Таким образом, доходы населения и источники их формирования требуют тщательного изучения, а все проблемы, связанные с их распределением необходимо решить как можно скорее.

Список использованной литературы:

1. Россия в цифрах. 2016: Крат.стат.сб. / А.Е. Суринов, Э.Ф. Баранов, Н.С. Бугакова. – М.:Росстат, 2016. – 224 с.
2. Социальная политика в современной России. Экономика: вчера, сегодня, завтра. / Изгияева М.Д. 2016. Том 6. № 10А. С. 74 - 82.
3. Информация о социально - экономическом положении России. Январь - июль 2018. / Москва, 2018, м – 106с.
4. РИА Новости (<https://ria.ru/economy/20170918/1504993567.html>).
5. Социальная политика и управление в социальной сфере : учебное пособие / И. П. Лаврентьева, В. В. Кузнецов, В. В. Григорьев. - Ульяновск : УлГТУ, 2009. - 59 с.

© Лапинскас А.А., 2019

© Володькин В.П., 2019

Лапинскас А.А.

д.э.н., профессор,

Санкт - Петербургский Горный университет
г. Санкт - Петербург, Российская Федерация

Шамсугдинова А.Н.

студент Санкт - Петербургского Горного университета,
г. Санкт - Петербург, Российская Федерация

РОЛЬ ЭКСПОРТА СЫРЬЯ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РФ

Добывающая промышленность является важной частью хозяйственного комплекса Российской Федерации, ведущая роль которой определяется тем, что она обеспечивает все отрасли экономики топливом и сырьем, является активным фактором НТП. Наиболее значимая часть добывающего сектора для России – это нефтегазовый комплекс. На данный момент, как и ранее, он играет определяющую роль в функционировании нашей экономики и развитии страны. Тем не менее, преобладание сырьевого сектора порождает ряд парадоксальных проблем, известных под общим названием «сырьевое проклятие» и «голландская болезнь» в экономике. Общая проблема заключается в том, что ряд стран с наличием больших запасов природных ресурсов, в то же время отличаются низким уровнем жизни своих граждан.

Важнейшим источником доходов федерального бюджета РФ являются сырьевые доходы, прежде всего от их экспорта. Страны – покупатели, с которыми наша страна имеет наиболее тесные связи: 1) Нидерланды (12 %); 2) Китай (9 %); 3) Германия (7 %). Общий доход с данных операций: \$20,5 млрд. [5]. Важной особенностью экспортно - сырьевой экономики является высокая зависимость от конъюнктуры мирового рынка сырья. Такая ситуация в литературе получила название «голландская болезнь» в экономике. Традиционно «голландская болезнь» воспринимается в негативном контексте, так как ее последствием является снижение конкурентоспособности экономики, вследствие улучшения мировой конъюнктуры на определенный вид сырья (прежде всего, на нефть), при одновременном наращивании его экспорта. При этом происходит укрепление национальной валюты, удорожание товаров, производимых на внутреннем рынке по отношению к импортным, и, как результат, сокращение внутреннего производства в отраслях, не связанных с добычей сырья.

Однако проблематику «голландской болезни» целесообразно рассматривать шире. Здесь необходимо учитывать целый комплекс последствий ресурсной модели развития российской экономики, которые, кроме негативных, включают также и целый ряд позитивных последствий. Это увеличение доходов государства от экспорта и как результат рост общего уровня жизни, появление возможности финансирования социальных и инфраструктурных проектов, а также приоритетных отраслей экономики, поддержание и развитие депрессивных, удаленных и слаборазвитых регионов. Кроме того, увеличение добычи сырья может давать существенный мультипликативный эффект и положительные влияние на смежные отрасли экономики.

В связи с этим усиление положительных последствий, при одновременном нивелировании и сглаживания отрицательных, должно стать приоритетом в проведении фискальной, денежно - кредитной, промышленной и инвестиционной политики в государствах с явно выраженной сырьевой составляющей.

Наличие у той или иной страны природных ресурсов как фактора производства не является условием, которое дано раз и навсегда. Соотношение их использования постоянно меняется, так как изменяется численность населения, истощаются запасы полезных ископаемых, разведываются новые месторождения, меняются запасы капитала и постоянно совершенствуются технологии производства. В этой связи значение одних факторов может расти, а других снижаться. В результате несбалансированного использования факторов производства могут возникнуть такие явления, как: 1) ресурсное проклятие, 2) экономический рост без развития и 3) разоряющий рост. Страны, богатые природными ресурсами, зачастую не могут распорядиться ими так, чтобы обеспечить себе экономическое преимущество перед другими, в то время как экспорт сырья представляется достаточно рентабельным и позволяет получить большие кратковременные прибыли. В связи с этим, проявляется различный характер развития стран, обусловленный наличием крупных запасов природных ресурсов: некоторые арабские страны, Норвегия, США и др. успешно справляются с отрицательными последствиями, о которых говорилось выше, а ряд африканских стран, несмотря на наличие природных ресурсов, обладают ярко выраженными симптомами «проклятия ресурсов». Основные формы влияния природных ресурсов на экономическое развитие различных стран, связанных либо с непосредственным формированием хозяйственно - экономической специализации, либо с достижением

широко диверсифицированной вторичной специализации экономики, порождают различные концепции использования природно - ресурсного потенциала.

Концепция «парадокса изобилия» или «ресурсного проклятия» отражает экономическое явление, которое возникает в богатых природными ресурсами странах, когда они остаются экономически менее развитыми, чем страны, имеющие небольшие запасы природных ресурсов. Ресурсное проклятие описывает ситуацию, в которой находится страна со значительными запасами природных ресурсов, которые она не в состоянии использовать таким образом, чтобы ускоренными темпами развивать свою экономику, уступая в экономическом развитии странам с меньшими запасами природных ресурсов. Тут возникает вопрос о степени зависимости экономики РФ от природных ресурсов. Доходы от экспорта топливно - энергетических товаров служат одним из факторов роста экономики России, за счет чего в период с 2004 по 2017 годы осуществлялись такие крупные проекты стоимостью выше 10 млрд. руб., как строительство крупных морских портов, строительство атомных электростанций, строительство гидроэлектростанций, строительство и реконструкция железных дорог, аэропортов, развитие транспортного сообщения и т.п., строительство крупных судов и атомных подводных лодок, развитие космонавтики, мостостроения, обрабатывающей промышленности, металлургии, машиностроения, нефтеперерабатывающей промышленности, а также других областей и секторов экономики.

Следовательно, говорить только о ярко выраженном негативном влиянии наличия природных ресурсов на экономическое развитие нет достаточных оснований. С точки зрения доли экспортных доходов от продажи сырья в доходной части российского консолидированного и федерального бюджета, следует отметить следующее:

1) Хотя ранее наблюдалась высокая доля таких доходов, она выросла после изменений экспортных пошлин и налогов. Т.е. сырьевые компании стали перечислять больше денег в бюджет страны, чем относить на собственную прибыль.

2) Доля экспортных доходов от продажи сырья в федеральном бюджете сократилась с 51,3 % в 2014 году до 42,9 % в 2015 году, а в 2017 году составила примерно 37,5 % .

Таким образом, несмотря на большую долю экспорта сырьевой продукции, Россия в целом не является сырьевой страной, особенно с точки зрения доли сырьевых доходов в структуре ВВП. Кроме того, наблюдается снижение доли ренты от использования природных ресурсов в ВВП. Можно отметить еще одну важную особенность в процессе ослабления ресурсной зависимости. В 1990 - е гг. имели место теневые процессы, связанные с притоком в страну денег от быстрой реализации природных ресурсов, когда с экспорта сырья не платились налоги в российский бюджет. В данный момент такие процессы отсутствуют.

Объективным условием возникновения ресурсного проклятия, на который напрямую влиять нельзя, является высокий уровень волатильности цен на природные ресурсы и сырье на мировом рынке. Поэтому следует учитывать, что цены, в первую очередь, на нефть, подверженные существенным колебаниям, оказывают негативное влияние на состояние экономики страны, замедляя, таким образом, экономический рост.

Важным симптомом «голландской болезни» является снижение темпов развития реального сектора экономики, так как сырьевые доходы обеспечивают комфортный

уровень жизни. Следует заметить, что этот симптом не в полной мере характерен для России:

1) Доходы от экспорта топливно - энергетических товаров объективно не могут поддерживать комфортный уровень экономического развития и тем более темпы экономического роста, так как составляют примерно одну десятую от общего объема ВВП России.

2) Двукратное снижение доли ренты от использования природных ресурсов в ВВП России за последние годы свидетельствует о развитии преимущественно несырьевых отраслей и других секторов экономики. [4]

Следовательно, касательно современной российской экономики, говорить о наличии «голландской болезни», так же, как и «ресурсного проклятия» - не корректно, однако, имеет место определенная зависимость экономики от ресурсов.

Однако, за последнее время эта тенденция стала меняться в противоположном направлении, что показано в таблице:

Вклад сектора добычи полезных ископаемых и нефтепереработки
в формирование отдельных показателей

	2013	2014	2015	2016	2017*
% от общего экспорта товаров из России	71,7	70,9	64,3	60,2	62,4
Сальдированный финансовый результат, % совокупного значения	33,4	48,2	37,0	24,4	33,1
Суммарная задолженность по обязательствам на конец периода, % совокупного значения	17,3	20,3	22,8	22,6	21,9

Источник: ИНИП РАН (по результатам января - сентября 2017 г.) [5].

Преодоление ресурсной зависимости прежде всего связывается с проведением диверсификации структуры экономики. Диверсификация – это процесс или стратегический вектор, направленный на распределение единого профиля развития на несколько направлений. Благодаря этому достигается разнообразие и формирование разностороннего профиля организации или субъекта. Диверсификация делает бизнес мобильнее и устойчивее к внешним либо внутренним угрозам, что определяет жизнеспособность субъекта в экономике и помогает добиться основной задачи его создания.

Также диверсификация экономики включает распределение источников финансирования деятельности, вхождение субъекта в смежные отрасли методом поглощения, действующих в них предприятий. Таким образом, диверсификация – это действенный инструмент, направленный на нейтрализацию и сглаживание неопределенности и рисков в экономике. Рационально организованный процесс усиливает конкурентные позиции субъектов, а также помогает сохранить и преумножить инвестированный капитал. [6]

Список использованной литературы

1. Мовчан А. Ресурсное проклятие: экономические проблемы России в свете опыта других нефтезависимых государств // 19.04.17 - Режим доступа: <http://carnegie.ru/publications/687194>

2. Нестеров А.К. Оценка зависимости России от природных ресурсов [Электронный ресурс] / 25.01.2018 - Режим доступа: <http://odiplom.ru/lab/ocenka-zavisimosti-rossii-ot-prirodnih-resursov.html>
3. Промышленность [электронный ресурс] – Режим доступа <http://www.grandars.ru/shkola/geografiya/promyshlennost.html> 3
4. Ред. А.В. Алексеев, Л.К. Казанцева / Проблемы и перспективы модернизации российской экономики / – Новосибирск : ИЭОПП СО РАН, 2014. – 328 с 2
5. Зависимость российской экономики и бюджета от нефти // <http://stolypin.institute/wp-content/uploads/2018/02/issledovanie-syrevaaya-zavisimost-2018.01.30-2.pdf>
6. Россия: Статистика внешней торговли. По данным ФТС России [электронный ресурс] – Режим доступа: <http://ru-stat.com/date-Y2013-2018/RU/export/world6>
7. Что такое диверсификация экономики: простым языком / 02.12.16 [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://mbfinance.ru/terminy/chto-takoe-diversifikatsiya-ekonomiki-prostym-yazykom/>

© Лапинскас А.А., 2019

© Шамсугдинова А.Н., 2019

Лапинскас А.А.

д.э.н., профессор,

Санкт - Петербургский Горный университет

г. Санкт - Петербург, Российская Федерация

Родин С.А.

студент Санкт - Петербургского Горного университета,

г. Санкт - Петербург, Российская Федерация

ЗНАЧИМОСТЬ ПАО «ГАЗПРОМ» ДЛЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Аннотация

В данной статье на основании данных финансовой отчетности, опубликованной на сайте ПАО «Газпром», проведен анализ денежных потоков, генерируемых ПАО «Газпром» в адрес государства, и оценен уровень их значимости для бюджета Российской Федерации.

Ключевые слова

Газпром, социально - экономическая стабильность, вертикальная интеграция, фиксированные цены, скрытое субсидирование экономики.

Компания Газпром была основана в 1990 год в результате реорганизации Министерства газовой промышленности СССР. В результате такого преобразования газовая промышленность СССР, а затем России сохранила централизацию и не была поделена на отдельные частные компании, как нефтяная и энергетическая отрасли СССР. Впоследствии компания была переименована в ОАО Газпром, а затем в 2014, в связи с изменением законодательства об акционерных обществах, в ПАО Газпром.

Несмотря на коммерческий статус компании, с момента создания Газпром являлся не просто акционерным обществом, для которого главная цель – получение максимальной прибыли для своих акционеров, а одним из важнейших факторов сохранения социально - экономической стабильности в России. В сложных условиях 1990 - х гг. Газпром сумел остаться единой вертикально - интегрированной компанией. Возможность управления

всеми звеньями бизнеса – от добычи до сбыта – позволила Газпрому обеспечивать поставки газа по фиксированным правительством ценам, и фактически субсидировать российскую экономику. Без преувеличения можно сказать, что сохранение целостности Газпрома во многом способствовало сохранению и дальнейшему развитию экономики России.

В данной компании работает более 470 тыс. сотрудников, которые получают гарантированную зарплату и социальный пакет, что является значимым фактором социальной стабильности в стране.

Газпром фактически является монополией в части транспортировки газа, что позволяет использовать положительный эффект масштаба: во - первых, централизованное управление обеспечивает осуществление инвестиции для поддержания инфраструктуры, и, во - вторых, становится возможным проведение управляемой ценовой политики на разных сегментах рынка. Так, например, внутренние цены на газ регулируются государством, в отличие от внешних, при этом внутренние цены в несколько раз ниже внешних. Таким образом происходит скрытое субсидирование экономики и социальной сферы России за счет высоких экспортных цен.

Помимо субсидирования экономики России, Газпром имеет большое значение для бюджета России.

В данной работе проведена оценка значимости Газпрома для экономики страны с точки зрения денежных потоков. Для анализа были взяты денежные потоки за период с 2006 по 2017 годы, направленные в пользу государства, а именно: оплата налогов и сборов; оплата дивидендов; оплата инвестиций. Данные платежи характеризуют деятельность компании с точки зрения внешнего окружения компании, это средства, которые в конечном итоге являются результатом ее деятельности. При этом первая статья – это платежи в сторону государства («в чистом виде»), дивиденды, в соответствии со структурой собственности, направлены в сторону государства в размере 50 % , а инвестиции не направлены напрямую в адрес государства, но имеют значительный мультипликационный эффект для экономики в целом, в том числе с точки зрения налоговых платежей в государственный бюджет, создания рабочих мест, и т.д. (см. таблицу 1). Данные таблиц 1 и 2 составлены по отчетности Газпрома [1].

Таблица 1

<u>млрд. руб.</u>	Налоги ПАО "Газпром"	Дивиденды ПАО "Газпром"	Инвестиционные расходы ПАО "Газпром"	Всего внешний денежный поток
2006	967	34	489	1 490
2007	935	58	838	1 831
2008	1 385	59	960	2 404
2009	1 088	9	864	1 961
2010	1 206	54	960	2 220
2011	1 459	85	1 312	2 856
2012	1 601	198	1 028	2 827
2013	1 673	132	1 123	2 928
2014	1 828	168	1 027	3 023
2015	1 947	167	1 037	3 151
2016	1 966	183	1 133	3 282
2017	2 534	187	1 677	4 398

Налоги, дивиденды и инвестиционные расходы [1]

Из приведенных данных видно, что «внешний» денежный поток, создаваемый ПАО «Газпром» постоянно увеличивается, и вырос за период с 2006 по 2017 года в три раза. Далее был проведен анализ денежного потока, направленного в сторону государства, который составляет 100 % налогов и 50 % дивидендов. В таблице 2 представлен расчет данного потока и его доля в доходной части бюджета РФ (в процентах).

Таблица 2

	Денежный поток в сторону государства (млрд. руб)	доходная часть бюджета Российской федерации	В процентах от Бюджета России
2006	984	6 279	15,7%
2007	964	7 781	12,4%
2008	1 415	9 276	15,2%
2009	1 093	7 338	14,9%
2010	1 233	8 305	14,8%
2011	1 502	11 368	13,2%
2012	1 700	12 856	13,2%
2013	1 739	13 020	13,4%
2014	1 912	14 497	13,2%
2015	2 031	13 659	14,9%
2016	2 058	13 460	15,3%
2017	2 628	15 089	17,4%

Денежные потоки за 2006 - 2017 гг. [1].

Таким образом, за указанный период Газпром являлся источником средств для бюджета России в размере от 12 % до 17 % доходной части бюджета, т.е. доля Газпрома как в абсолютном, так и в процентном выражении, в основном увеличивалась.

Газпром и сейчас осуществляет значимые для государства проекты. Остановимся на трех из них, связанных с расширением экспортного потенциала. Это «Сила Сибири», «Северный поток 2» и «Турецкий поток». «Сила Сибири», протяжённостью в около 3000 км., проходит по территориям Иркутской области, Республики Саха, и Амурской области. Экспортная производительность – 38 млрд куб. м в год [2, с.65].

Протяженность «Северного потока 2» - более 1200 км. Точкой входа данного газопровода в Балтийское море станет район Усть - Луги Ленинградской области, далее газопровод пройдет по дну Балтийского моря и выйдет на территории Германии в районе Грайфсвальда, недалеко от точки выхода «Северного потока». Экспортная производительность – 55 млрд куб. м в год [3].

«Турецкий поток» — новый экспортный газопровод из России в Турцию через Черное море. Первая нитка газопровода предназначена для поставок газа турецким потребителям, вторая — для газоснабжения стран Южной и Юго - Восточной Европы. В настоящее время его поставки в республику осуществляются по газопроводу «Голубой поток» и Трансбалканскому газопроводу. Общая мощность – 63 млрд куб. м в год [4, с.44].

Стать в эксплуатацию эти газопроводы запланировано на конец 2019 года, что позволит:

- начать поставки на рынок Китая;
- диверсифицировать каналы поставок в Европу;
- снизить влияние геополитических рисков на деятельность компании.

Успешные запуски этих проектов позволит остаться ПАО «Газпром» крупнейшем экспортером России и соответственно повысить свою значимость для государства.

Рассмотренные аспекты деятельности ПАО «Газпром» позволяют сделать вывод о значимости ПАО «Газпром» для государства и общества в целом. Последовательное развитие организации и достигнутые успехи были бы невозможны без разработки и реализации стратегии компании, которая имеет глобальное значение для жизнеспособности данной организации, без которой предприятие просто не сможет выжить в жестких условиях рыночной экономики.

Централизованное управление позволяет осуществлять планирование на длительные периоды, основными задачами стратегии является дальновидные взгляды на максимально эффективное и сбалансированное газоснабжение потребителей и надежности выполнения долгосрочных контрактов по экспорту газа.

Проведенный независимыми авторами анализ эффективности ПАО «Газпром» [5, с.15], показывает, что, несмотря на наличие проблем, компания в целом успешно развивается и выходит на новые рынки, увеличивая тем самым свой авторитет в качестве надежной международной компании. Даже зарубежные компании оценивают «Газпром» как одну из наиболее успешно развивающихся и инновационных компаний. Согласно данным аналитического агентства IHS, доля "Газпрома" на рынке Европы в 2017 г. выросла до рекордных 34,7 % с 33,1 % в 2016 г., а к 2030 г. доля российского природного газа в Европе вырастет до 35 - 38 % , к 2035 г. - до 38 - 41 % [6].

Отметим, что ключевым фактором успеха компании стало сохранение контроля над Газпромом со стороны государства, что позволило Обществу последовательно реализовывать стратегию и действовать в интересах государства во всех аспектах его деятельности.

Список использованной литературы

1. Финансовый отчет с 2006 по 2017 год <http://www.gazprom.ru/investors/disclosure/reports/>
2. Евсеева О.О. Пономаренко Т.В. значение мегапроекта «Сила Сибири» в обеспечении экономической безопасности регионов Сибири и дальнего востока // Инновации в управлении региональным и отраслевым развитием. Материалы Всероссийской с международным участием научно - практической конференции, Тюменский индустриальный университет, Тюмень, 11 - 12 ноября 2015 г., с. 63 - 65.
3. «Северный поток 2» // <http://www.gazprom.ru/projects/nord-stream2/>
4. Евсеев В.В. Харитонова Д.В. «Турецкий поток»: история и перспективы // Постсоветский материк. 2015. - №4(8). С.42 - 53.
5. Бородина М.С. Чернышова М.Ю. Оценка эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия на примере ПАО «Газпром» // статья в сборнике трудов конференции. 2018. - С.14 - 156.
6. "Газпром" ожидает нового рекорда экспорта газа по итогам 2018 года // <https://www.vestifinance.ru/articles/107906>

© Лапинкас А.А., 2019

© Родин С.А., 2019

Лапина А.О.
студентка гр.БАбд - 41 УлГТУ
г.Ульяновск, РФ
научный руководитель: **Мансурова Г.И.**
канд.экон.наук, доцент УлГТУ
г.Ульяновск, РФ

АНАЛИЗ АМОРТИЗАЦИИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Аннотация

В современном мире финансовая устойчивость предприятия во многом зависит от его положения на рынке. Данную финансовую устойчивость можно достигнуть путем увеличения эффективности производства. Одной из наиболее важной и ответственной работы бухгалтера является учет основных средств и их амортизация. Правильно организованный в этой области бухгалтерский учет позволит предприятию в положенный срок получать полную и достоверную информацию об основных средствах и их амортизации.

Ключевые слова

Бухгалтерский учет, анализ, амортизация, основные средства, износ

Любое основное средство с течением времени подвергается износу, находится ли оно в эксплуатации или просто хранится в бездействии. При этом уменьшается его остаточная стоимость. Процесс уменьшения стоимости и переноса ее на изготовленную продукцию – амортизация – происходит с различными темпами, которые зависят не только от амортизационной группы, к которой отнесено конкретное основное средство, но и от отчетного периода [3, 592 с.].

Предприятия вправе сами выбирать способы начисления амортизации для отдельных групп объектов основных средств из предложенных способов:

- линейным способом;
- способом уменьшаемого остатка;
- способом списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования;
- способом списания стоимости пропорционально объему продукции (работ) [1].

Самым простым в исчислении сумм амортизации является линейный метод. Однако наряду с ним широко применяются и другие методы.

Для учета накопленной амортизации Планом счетов предусмотрен счет 02 «Амортизация основных средств» [2]. Начисление амортизации отражают по кредиту счета 02 и дебету счетов учета затрат.

Проводя анализ амортизации основных средств используется такие коэффициенты как амортизационность, коэффициент износа и коэффициент годности.

На основании коэффициента износа можно аналитически оценить и спрогнозировать:

- состояние основных активов организации по степени его отражения в бухгалтерской отчетности;
- необходимость ремонта или реновации (замены) оборудования, инструментов, технологий и др.;

- потенциал модернизации или увеличения количества тех или иных основных фондов;
- принимать соответствующие управленческие решения.

Условный показатель, определяющий оценку состояния основных фондов предприятия, несущий аналитическое значение, называется коэффициентом износа основных средств, иначе – коэффициентом амортизации.

Показатель коэффициент износа основных фондов фактически представляет собой отношение суммированных отчислений по амортизации к изначальной стоимости данного основного средства. Его вычисляют в процентном соотношении, для чего вычисленную величину нужно умножить на 100 % .

Данные для определения суммы по амортизации, а также стоимость основного актива, коэффициент износа которого нужно определить, берутся из бухгалтерской отчетности организации.

Для детализации степени износа вместе с коэффициентом амортизации рассчитывают коэффициент годности, который показывает часть остаточной стоимости внеоборотного актива по отношению к учетной (первоначальной) стоимости. Для его вычисления нужно разделить остаточную стоимость (то есть сумму минус начисленную амортизацию) на первоначальную стоимость актива. Для процентного значения умножаем результат на 100 % .

Чем ниже коэффициент износа, тем лучше, то есть фонды находятся в хорошем состоянии. В отношении коэффициента годности связь обратная: более низкий уровень означает меньший срок полноценной службы актива.

Таким образом, основные средства выполняют огромную роль в производственном процессе и определяют производственную силу предприятия. Неотъемлемой частью при использовании основных средств признается амортизация. Сумма амортизационных начислений, израсходованная на приобретение новых основных средств, приравнивается к производственным расходам продукции. Следовательно, амортизация является важным участком учета и анализа производственной деятельности фирмы.

Список использованной литературы:

1. Положение по бухгалтерскому учету 6 / 01 «Учет основных средств», утвержденное приказом Минфина России от 30.03.2001№ 26н (ред. от 16.05.2016) // СПС Консультант плюс
2. План счетов бухгалтерского учета финансово - хозяйственной деятельности организаций, утвержденный приказом Минфина России от 31.10.2000 № 94н (ред. от 08.11.2010) // СПС Консультант плюс
3. Мансурова Г.И. Бухгалтерский учет: учебное пособие по изучению дисциплины для студентов экономико - математического факультета по специальности 08050765 "Менеджмент организации", 08050565 "Управление персоналом" / Г. И. Мансурова; М - во образования и науки Российской Федерации, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования Ульяновский гос. технический ун - т, Каф. "Бухгалтерский учет, анализ и аудит". Ульяновск, 2010.
4. Бухгалтерский учет и анализ нематериальных активов организации / Мансурова Г.И. // В сборнике: Бухгалтерский учет в современной экономической науке и практике:

Лопастейская Л. Г.

канд. экон. наук, доцент УлГТУ,
г. Ульяновск, РФ

Головина Т. В.,

студент ИДДО УлГТУ
г. Ульяновск, РФ

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ БЮДЖЕТНОГО УЧЕТА ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ

Аннотация

Организация бухгалтерского учета имеет свои особенности, которые рассмотрены в данной статье. Бухгалтерский учет заработной платы в бюджетных организациях регламентируется нормативно - правовыми актами, действующими как в прочих организациях, так и только в бюджетных организациях.

Ключевые слова

Бюджетная организация, учет, учреждения, заработная плата, стаж, квалификация.

Бухгалтерский учет в бюджетных организациях обширен и регламентируется большим количеством нормативных и законодательных актов, которые используются в бухгалтерском учете заработной платы. Необходимо учитывать, что в бюджетной сфере существуют особенности учета заработной платы, которые необходимо учитывать при организации учета труда и его оплаты.

Учет труда и его оплата регламентируется и внутренними системными документами: коллективным договором, Учетной политикой, Положением по оплате труда и др. [2].

Каждому работнику открывается лицевой счет, в котором отражаются необходимые сведения о суммах начисленной заработной платы и удержаний из нее. Бухгалтерский учет заработной платы в бюджетных организациях организован таким образом, что в учетных регистрах формируется информации по начисленной заработной плате в разрезе источников ее финансирования. Этот момент является очень важным, так как связан с целевым использованием бюджетных средств. Нецелевое использование бюджетных средств является правонарушением и влечет за собой наложение санкций, в соответствии с действующим законодательством.

В бюджетных организациях система оплаты труда формируется из нескольких составляющих: базовой и стимулирующей части:

- базовая часть заработной платы, включающая: общую часть: должностные оклады руководителям, оклады специалистам и служащим, ставки профессиям рабочих, устанавливаемые руководителем учреждения на основе требований к профессиональной подготовке и уровню квалификации, которые необходимы для осуществления

соответствующей профессиональной деятельности, с учетом сложности и объема выполняемой работы; компенсационные выплаты в соответствии с трудовым законодательством; повышающих коэффициентов; доплат за наличие почетных званий и государственных наград;

- стимулирующая часть заработной платы, включающая: выплаты за интенсивность и высокие результаты выполняемых работ, непрерывный стаж работы, за выслугу лет и др.

Основными нормативными актами, которые регулируют вопросы бюджетного бухгалтерского учета, являются: Бюджетный кодекс РФ; Федеральный закон от 06.12.2011 г. № 402 - ФЗ; приказ Минфина России от 01.12.2010 № 157н; приказ Минфина России от 06.12.2010 № 162н; приказ Минфина России от 29.08.2014 № 89н; приказ Минфина России от 01.07.2013 № 65н; приказ Минфина России от 15.12.2010 № 173н.

Для бюджетной сферы предусмотрен специальный План счетов бухгалтерского учета, содержащий 26 разрядов, включающим в себя бюджетную классификацию Российской Федерации, при этом План счетов бюджетного учета и инструкция по его применению утверждаются Министерством финансов РФ. В соответствии с Планом счетов в бюджетных организациях для отражения фактов хозяйственной жизни по учету заработной платы используются счет 302.10 «Расчеты по оплате труда» в разрезе следующих статей: 211 «Заработная плата», 212 «Прочие выплаты», 213 «Начисления на оплату труда».

Операции, связанные с учетом расчетов по заработной плате, находят отражение в регистре учета - Журнале операций №6 расчетов по оплате труда (форма по ОКУД 0504071). В журнале операций отражается информация из расчетно - платежных (расчетных) ведомостей.

Порядок расчета заработной платы, и иных выплат (пособия по временной нетрудоспособности и другие виды пособий, отпускных и компенсаций за неиспользованный отпуск и др.) в бюджетных организациях осуществляется на общих условиях. Выплата заработной платы осуществляется не реже двух раз в месяц: за первую половину месяца и в окончательный расчет. Даты выдачи заработной платы бюджетное учреждение закрепляет в коллективном договоре или в любом другом локальном акте.

Информация, формируемая в системе бухгалтерского учета бюджетных организаций в первую очередь необходима учредителю данного учреждения и органам финансово - бюджетного контроля [1].

Таким образом, в современных условиях значительно возрастает роль бухгалтерского учета, как важнейшего средства получения полной и достоверной информации об имуществе учреждения и его обязательствам и своевременного доведения этих сведений до пользователей. Бухгалтерский учет расчетов по заработной плате в бюджетной сфере имеет свои особенности связанные со спецификой деятельности организаций бюджетной сферы.

Список использованной литературы:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 г. № 145 - ФЗ.
2. Мелькова А.В., Лопастейская Л.Г. Заработная плата в современной экономике // Актуальные вопросы права, экономики и управления сборник статей XI Международной научно - практической конференции: в 3 частях. 2017. С. 146 - 149.

© Лопастейская Л. Г., Головина Т.В., 2019

Лопастейская Л. Г.
канд. экон. наук, доцент УлГТУ,
г. Ульяновск, РФ
Батанова А. Р.,
студент ИДДО УлГТУ
г. Ульяновск, РФ

БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация

В данной статье исследуется экономическая сущность, виды и состав бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Ключевые слова

Бухгалтерская отчетность, информация, анализ, финансовые показатели.

В современных экономических условиях необходимым элементом управления экономическим субъектам является информация, характеризующая деятельность этого субъекта, такая информация формируется системой бухгалтерского учета в форме бухгалтерской (финансовой) отчетности, на основании которой проводится анализ финансово - хозяйственной деятельности предприятия. Полученные результаты обобщения и анализа информации используется руководителями разных уровней для принятия экономически обоснованные управленческих решений.

Таким образом, бухгалтерская (финансовая) отчетность представляет собой документ, необходимый пользователям данной отчетности для принятия различного рода экономических решений о финансовом состоянии того или иного экономического субъекта на определенную (отчетную) дату, а также о финансовом результате его деятельности и движении денежных средств за какой - то отчетный период. Данная информация должна быть систематизирована, исходя из требований, установленных федеральным законом «О бухгалтерском учете» [1].

Обязанностью экономического субъекта является формирование бухгалтерской (финансовой) отчетности. Разделяют годовую (бухгалтерскую) отчетность, которая составляется за отчетный год и промежуточную, которая составляется за отчетный период менее одного года.

Состав бухгалтерской (финансовой) отчетности установлен Федеральным законом № 402 - ФЗ «О бухгалтерском учете» и федеральным стандартом ПБУ 4 / 99 «Бухгалтерская отчетность организации».

Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность включает в себя бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах и приложений к ним.

Промежуточная бухгалтерская (финансовая) отчетность включает в себя бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах [1].

Организации, при составлении бухгалтерской отчетности, используют формы бухгалтерской отчетности, утвержденные Приказом Министерства Финансов РФ № 66н «О формах бухгалтерской отчетности организаций», если иные формы не установлены федеральными или отраслевыми стандартами бухгалтерского учета: бухгалтерский баланс;

отчет о финансовых результатах; отчет об изменениях капитала; отчет о движении денежных средств; пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах; отчет о целевом использовании средств [2].

В экономической литературе виды бухгалтерской отчетности рассматриваются шире. Различают следующие виды бухгалтерской (финансовой) отчетности [3, с.156]:

- статистическая отчетность - необходима для органов статистики, а ее непредставление в установленные сроки грозит организациям штрафами;

- управленческая отчетность - необходима руководству экономических субъектов для осуществления контроля, управления и увеличения эффективности деятельности организации;

- бухгалтерская отчетность - система данных об имущественном и финансовом положении предприятия и результатах хозяйственной деятельности за период (за месяц, квартал, а также за год).

Основная форма бухгалтерской отчетности - бухгалтерский баланс, в котором раскрываются сведения об имущественном положении организации, а именно [4, с. 276]:

- о собственном имуществе (или активах);

- об источниках формирования этого имущества (пассивах).

По данным бухгалтерского баланса можно получить достоверную информацию о ликвидности и платежеспособности организации, то есть о способности своевременно погашать свои обязательства имеющимися в распоряжении активами. Более детальный анализ деятельности организации проводится с использованием данных отражаемых в других формах отчетности.

Следовательно, бухгалтерская (финансовая) отчетность формируется и регламентируется в соответствии с законодательными нормами в области бухгалтерского учета и содержит информацию необходимую для эффективного управления и прогнозирования деятельности экономического субъекта [5].

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402 - ФЗ
2. Приказ Минфина России от 02.07.2010 № 66н (ред. от 06.03.2018 г.) «О формах бухгалтерской отчетности организаций»
3. Бороненкова, С. А. Комплексный финансовый анализ в управлении предприятием: учеб. пособ. / С. А. Бороненкова, М. В. Мельник. - М.: Форум, НИЦ ИНФРА - М, 2016. - 336 с.
4. Жеребцов, В. М. Анализ финансовой деятельности предприятия на основе статистики показателей прибыли и рентабельности / В. М. Жеребцов, Л. Р. Кундакова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. - 2015. - № 2 - 2. - С. 275 - 280.
5. Лопастейская Л.Г., Хрусталева П.А. Годовая бухгалтерская отчетность // Актуальные вопросы права, экономики и управления сборник статей XI Международной научно - практической конференции: в 3 частях. - 2017. - С. 159 - 161.

© Лопастейская Л. Г., Батанова А. Р., 2019

ПРИМЕНЕНИЕ ИННОВАЦИОННОГО КИРПИЧА В ЖИЛИЩНОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ

Аннотация: в статье изложено преимущество модернизированного кирпича с учетом его улучшенных свойств и технологий. Более подробно рассмотрено строительство кирпичных домов в микрорайоне «Новый город» в Чебоксарах.

Ключевые слова: инновационный кирпич, технология, эффективный утеплитель, поризация, квартира, микроклимат, комфорт, рынок.

Инновационный кирпич – это кирпич модернизированный, видоизмененный, с совершенно новыми улучшенными свойствами и непосредственно внедренный в производство. Даже такой, казалось бы, "консервативный" строительный материал, как кирпич, и тот поддается модернизации. Например, высокоэффективные кирпичные блоки с внутренними стенками толщиной менее 4 мм, которые обладают низкой теплопроводностью за счет повышенной поризации керамического черепка, и увеличения числа рядов пустот в блоке. Сделать стенки внутри блоков тоньше позволяет дополнительное измельчение глиняной массы. Применение высокоэффективных кирпичных блоков толщиной 380 мм вместо стандартных 510 мм, значительно снижает толщину стен домов.

Большой интерес представляет и технология производства шлифованных кирпичных блоков и стен из них. После обработки верхнего и нижнего торцов блока шлифовальной машиной высота всех блоков становится одинаковой, что позволяет сократить время их кладки и возведения стен. Уменьшается и количество раствора, а в некоторых случаях его вообще можно заменить полиуретановым клеем. При этом расход клея невелик — один баллон на целый поддон блоков. При этом очень важно, что внешне кладка из шлифованных блоков выглядит монолитной, потому что вертикальные и горизонтальные швы толщиной менее 1 мм становятся незаметными. Эта технология прошла множество тестов в Евросоюзе, сертифицирована там и может быть успешно перенесена на российский рынок.

Хорошим высокотехнологичным продуктом являются и шлифованные кирпичные блоки с заполнением из минеральной ваты или пенополистирола. Сейчас в европейских странах идет поиск более эффективного утеплителя, который позволит снизить теплопроводность блоков. Эта технология применяется пока только в странах Евросоюза, но может представлять большой интерес и для российских строителей.

Учитывая вышеуказанные преимущества модернизированного кирпича, в Чебоксарах при строительстве микрорайона так называемого «Новый город» идет самая масштабная в России кирпичная застройка. Здесь все дома или монолитно - кирпичные (с монолитным каркасом и кирпичной облицовкой), или полностью построены из кирпича. Из 100 % - го кирпича сейчас в России практически не строят и «Новый город» в этом смысле несомненный федеральный лидер. В Москве и Московской области по такой технологии обычно возводят районы бизнес - класса. В Чебоксарах так застраивались Волжский - 3, Парковый, а теперь строится и Новый город.

Что получает покупатель, купив квартиру в кирпичном доме:

Экологичность. В составе современного кирпича — глина, песок и вода. Его структура позволяет пропускать воздух, поэтому кирпич способен «дышать» и регулировать микроклимат внутри помещения.

Комфорт. В кирпичных домах зимой тепло, летом прохладно. С шумоизоляцией тоже порядок, особенно если перегородки тоже сделаны из кирпича.

Долговечность. Кирпичный дом считается самым долговечным. Срок его эксплуатации может составлять и 150, и 200 лет. Поэтому многие покупатели думают, покупка квартиры в кирпичном доме — правильный выбор. Квартира всегда будет теплой. Дом долго простоит без капремонта. К тому же кирпичные дома принято относить к классу жилья повышенной комфортности.

Но мы выделим еще одно преимущество - это то, что такие дома не подвержены к так называемому «Синдрому больного здания», который, по мнению многих специалистов, проявляется в зданиях с использованием мало проверенных модернизированных строительных материалов [1]. Здесь необходимо добавить, что комфортные условия зависят не только от созданного в данном доме необходимого микроклимата, но и от социальных положений проживающих. Речь идет от их зависимости от возраста, состава семьи, и других параметров людей, постоянно проживающих в помещении. То есть, мы хотим констатировать, одни и те же комфортные условия не подходят всем без исключения людям.

Жилые дома, особенно кирпичные, строятся на века. Молодая семья, приобретаемая в собственность квартиру, проживает в дальнейшем в ней несколько десятилетий. Постепенно меняется состав семьи и требования её членов к комфортному микроклимату. С учетом этого в Новом городе широко внедряются строительство домов с гибкой планировкой квартир. Ведь, изменяя планировку, можно создать необходимый микроклимат для любого состава семьи.

Литература

1. Львов И.В. Инновационная модернизация структуры строительства жилья в Чувашской республике в условиях новой экономики // Жилищное строительство. 2017. № 10. С. 41–46.

© Львов И.В., 2019

Львов И.В. доцент,
Ашин А.С., Садретдинова Э.М. магистранты
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный университет им. И.Н.Ульянова»
г. Чебоксары, РФ

К ВОПРОСУ О РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА «ЖИЛЬЕ И ГОРОДСКАЯ СРЕДА» В ЧЕБОКСАРАХ

Аннотация: в статье на примере создания скейт - парка, дворов без машин показано формирование и реализация механизмов развития комфортной городской среды национального проекта «Жилье и городская среда».

Ключевые слова: скейт - парк, уникальность, пигментированный бетон, благоустройство, комфорт, скейтборд, двор без машин, парковка.

В Чебоксарах активно выполняется национальный проект «Жилье и городская среда» по формированию комфортной среды и благоустройству.

В Новом городе (новый микрорайон г. Чебоксары) впервые построен бетонный скейт - парк. В чем его особенность? Во - первых, он считается самым большим в Поволжье. Фигуры (пирамиды, ramпы, специальный бассейн и др.) для выполнения различных трюков расположены на площади более 500 квадратных метров. Во - вторых, при его строительстве фанерные конструкции, обычно применяемые на таких стройках, полностью заменены на бетонные, при этом – не на обычные, а на так называемые пигментированные.

Отметим, что ни одно малое и большое строительство не обходится без бетона. Бетон – «хлеб» для строителей, поэтому он является второй по общим объемам потребления человеческой цивилизацией (после воды) субстанцией. Колоссальные объемы производимого человечеством бетона и его массовое распространение в строительной отрасли, помимо всего прочего, делают этот материал важнейшим элементом четко обозначившегося в последние годы процесса «экологизации» стройматериалов [1].

Одним из «дружелюбных» по отношению к окружающей среде новых типов бетона со специфическими инженерно – модифицированными свойствами является пигментированный бетон, который, как было сказано выше, широко использован при создании скейт - парка. Новое применение он нашел в области декора. Различные лицевые части сооружений по эстетическим соображениям не должны быть серыми и невзрачными. Чтобы придать цвет безликой бетонной смеси, в неё добавляют различные органические и минеральные (оксиды и соли различных металлов) – пигменты. Добавление пигментов никак не сказывается на технических характеристиках бетона.

Современные строительные технологии позволяют придать бетонной конструкции практически любые цвета и цветовые оттенки. В соответствии с этим «цветной» бетон стал широко использоваться в производстве тротуарной плитки, бордюров, лестниц, скульптур, брусчатки и других изделий из бетона. Цветные бетоны по качеству не уступают серому, к тому же, имеют декоративные свойства. Натуральные пигменты, которые в них используются, не выцветают со временем и являются экологически безопасными. При его изготовлении применяется обеспыливающая основа, а это важно для пищевых производств. Окрашенный бетон обладает всеми характеристиками, обеспечивающими его долговечность - морозостойкость, гидрофобность, стойкость к коррозии и другие.

При этом он (пигментированный бетон) использован как в эстетических целях, так и в экономических. На больших площадях применение окрашенного бетона позволяет сэкономить средства на последующую облицовку и обработку поверхности. Выходит, все, что необходимо сделать - это залить бетон, а затем просто отшлифовать его. Более того, при использовании того или иного покрытия, со временем на нем все равно появляются трещины и сколы, из - под которых проглядывает серый бетон. Если же используется цветной бетон, эти проблемы уже не возникают. Ровное покрытие делает скейт - парк более тихим в эксплуатации и менее травмоопасным.

В то же время, чтобы получить качественное покрытие недостаточно просто добавить пигмент в бетон. Главное в производстве цветного бетона - это отработанная до мелочей технология, начиная от подбора всех материалов и заканчивая поставками его на объект. Не менее важно, так называемое, сопровождение товара на всех стадиях, при котором специалист должен следить за заливкой и шлифовкой бетона на объекте.

Другое оригинальное технологическое решение, примененное при создании скейт - парка - использование несъемной металлической опалубки, которое значительно увеличит долговечность парка в сравнении с фанерным или асфальтовым, нормативный срок его эксплуатации достигает 15 лет.

Все элементы парка: пирамиды, рампы, специальный бассейн и др. построены из модернизированных строительных материалов и вызывают восхищения у жителей микрорайона. Они по праву считаются очень интересными, поскольку позволяют выполнять самые разнообразные по сложности исполнения трюки и придумывать новые. Несмотря на типичный набор элементов, каждый скейт - парк по - своему уникален. Парк в Чебоксарах, помимо интересной формы, и двухуровневый, что добавляет ему экстремальности и вариативности для тренировок и исполнения различных упражнений по скейтбордингу. Кстати, скейтбординг уже включен в программу Олимпийских игр. В Чебоксарах много любителей экстремальных видов спорта. Поэтому одна из целей, которую преследует город, создавая этот скейт - парк, - дать им возможность заниматься и совершенствовать свое мастерство в хороших условиях.

К слову, сейчас сборная России по скейтбордингу состоит в основном из ребят Москвы, Питера и Красноярска. Это те города, где хорошо развита инфраструктура для занятий по этому виду спорта. Но, по нашему мнению, эта площадка дает вполне реальные возможности «вырастить» олимпийских чемпионов в ближайшем будущем.

В проекты комфортного жилья с недавнего времени стал входить так называемый «двор без машин». Основная суть проекта — очистить и обезопасить придомовую территорию. Пространство, которое ранее могли занимать автомобили, отводится под пешеходные дорожки, зоны рекреации с зелеными насаждениями, площадки для спорта и подвижных игр. Во внутреннем дворе создается безбарьерная среда — убираются все бордюры и тротуары. В результате к пространству проще адаптироваться маломобильным группам населения и жильцам с ограниченными возможностями.

Это выгодно для всех: повышается престиж дома — нет захламленного автомобилями двора, стихийных парковок на газонах и у подъездов. Родители могут быть спокойны за своих детей — по придомовой территории можно гулять без опаски, а детские площадки не будут соседствовать с проезжей частью. Безопасность для детей — не единственный плюс такой концепции. Отсутствие выхлопных газов улучшает микроклимат на территории новостройки. Также нет извечных «парковочных» споров.

Основными плюсами идеи «двор без машин» являются: безопасность, увеличенная территория комфорта, отсутствие загазованности. Раньше все это доставалось жильцам элитных домов, теперь же эти бонусы смогут оценить и покупатели квартир комфорт - класса.

В указанном выше микрорайоне г. Чебоксары также впервые строится «двор без машин» - такая концепция общественных пространств уже давно развивается в крупных городах. С одной стороны, сделать такой двор несложно: автостоянки выносятся за пределы придомовой территории или устраиваются под землей, предусматривается пространство для проезда технических и экстренных служб, въезд во двор закрывают шлагбаумами. С другой, такое разведение транспортных и пешеходных потоков должно быть тщательно спланировано и реализовано с учетом всех необходимых норм и правил.

Как показывает опыт Москвы, такой подход к организации дворов легче всего реализовать при квартальной застройке жилых районов, когда несколько домов огораживают двор, внутри которого спроектированы детские площадки и зоны отдыха. По такому принципу в Новом городе строится комплекс высотных домов «Ориентир». 5 домов жилого комплекса имеют общий двор, который будет закрыт от свободного проезда автомобилей, на нем не будет мест для долговременной парковки. Вместо широких проездов и парковочных карманов здесь благоустроят большую дворовую территорию с игровыми площадками для детей и зонами отдыха для взрослых, а проезд в этот двор будет ограничен шлагбаумами. Дорога, необходимая для проезда спецтранспорта, разгрузочных и погрузочных работ, здесь обязательно будет. Но мест для постоянного нахождения автотранспорта во дворе не предполагается.

Для стационарной парковки машин рядом с домами комплекса «Ориентир» оборудована парковка на 240 машиномест. Кроме того, около 190 парковочных мест планируется между другими жилыми комплексами.

Особое внимание при благоустройстве двора уделяется качеству применяемых материалов. Устройство спортивных и детских площадок с установкой малых архитектурных форм (игрового оборудования) и укладкой травмобезопасного покрытия – все это осуществляется на основе применения разноцветных травмобезопасных материалов.

Литература

1. Львов И.В. Зарубежные модернизации технологий производства бетона / И.В.Львов // Новое в архитектуре, проектировании строительных конструкций и реконструкции: материалы III Международной (IX Всероссийской) конференции НАСКР - 2016. Изд - во Чуваш. ун - та, г. Чебоксары. 2016. – С. 385 – 391.

© Львов И.В., 2019

Лопастейская Л. Г.

канд. экон. наук, доцент УлГТУ, г. Ульяновск, РФ

Максимова Г. В.,

студент ИДДО УлГТУ, г. Ульяновск, РФ

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ БЮДЖЕТНОГО УЧЕТА

Аннотация

Современная экономическая система состоит из отдельных элементов - экономических субъектов, которые имеют свои специфические особенности деятельности, и это, в первую очередь, регламентируется различными нормативно - правовыми актами, как в области организации их деятельности, так и учета. В статье особое внимание уделяется организации бюджетного учета.

Ключевые слова

Бюджет, учет, учреждения, бюджетные, автономные, казенные, отчетность.

На современном этапе развития наша страна переживает некоторые трудности не только в области государственного (политического) устройства, но и в сфере экономики. С целью улучшения финансового положения страны, пристальное внимание уделяется проведению бюджетной реформы.

Для того чтобы рассмотреть организацию бюджетного учета, необходимо понять структуру бюджета в Российской Федерации. Сам по себе бюджет государства – это совокупность всех смет по финансам всех бюджетных организаций страны, за определенный период времени, с указанием источников поступлений доходов и направлений расходов. В учете государственного бюджета РФ существуют такие понятия, как дефицит и профицит. Если государственные бюджетные доходы превышают бюджетные расходы, то образуется излишек финансовых средств, называемый профицитом. Такая ситуация свидетельствует о здоровом развитии государства. Если же расходы превышают доходы, то образуется бюджетный дефицит. В этом случае недостаток средств берется извне (при этом чаще всего образуется государственный долг), и в государстве проводится ряд реформ для того, чтобы впредь избежать такой ситуации [2].

В соответствии с Гражданским кодексом РФ по правовому положению организации делятся на следующие группы: коммерческие и некоммерческие. Для коммерческих организаций существует их основная цель - получение прибыли от своей деятельности, а организации, для которых прибыль не является целью, соответственно являются некоммерческими. К таким организациям относятся созданные государственными органами государственные и муниципальные учреждения, учредителями этих учреждений выступают федеральные ведомства, органы субъектов федерации, муниципальные образования. Государственное или муниципальное учреждение может быть казенным, автономным, бюджетным.

Отличительным основополагающим признаком между государственными и муниципальными учреждениями является принадлежность имущества. Учреждения не имеют имущество в собственности и используют имущество на праве оперативного управления, при том что имущество находится в собственности учредителя, которым может быть субъекты РФ, муниципальные образования, министерства, ведомства.

Бюджетный учет, представляя собой бухгалтерский учет в бюджетной сфере, он должен обеспечивать формирование достоверной бюджетной отчетности, выполняя при этом и контрольные функции в отношении сохранности бюджетных средств. Однако, главные положения бухгалтерского учета неизменны, в какой бы организации или учреждении они применяются, необходимо учитывать денежные средства, материальные запасы, всевозможные активы и обязательства, достоверно отражая это в документации и своевременно информируя контролирующие органы (ИФНС, ПФР, ФСС, Министерство Финансов) через предоставление бухгалтерской отчетности. Однако в бюджетной организации бухгалтерский учет имеет свою специфику, все эти операции отражаются на бухгалтерских счетах несколько по-иному.

Согласно ст. 264.1 Бюджетного кодекса РФ бюджетный учет представляет собой упорядоченную систему сбора, регистрации и обобщения информации в денежном выражении о состоянии финансовых и нефинансовых активов и обязательств Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и муниципальных образований, а также об операциях, изменяющих указанные активы и обязательства [1].

Основными нормативными актами, которые регулируют вопросы бюджетного бухгалтерского учета, являются: Бюджетный кодекс РФ; Федеральный закон от 06.12.2011 г. № 402 - ФЗ; приказ Минфина России от 01.12.2010 № 157н; приказ Минфина России от 06.12.2010 № 162н; приказ Минфина России от 29.08.2014 № 89н; приказ Минфина России от 01.07.2013 № 65н; приказ Минфина России от 15.12.2010 № 173н.

Для бюджетной сферы предусмотрен специальный План счетов, содержащий 26 разрядов, включающим в себя бюджетную классификацию Российской Федерации, при этом План счетов бюджетного учета и инструкция по его применению утверждаются Министерством финансов РФ.

Информация, формируемая в системе бухгалтерского учета бюджетных организаций в первую очередь необходима учредителю данного учреждения и органам финансово - бюджетного контроля.

Таким образом, бухгалтерский учет в бюджетных организациях имеет значительные отличия, связанные в первую очередь, с целью деятельности таких учреждений.

Список использованной литературы:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 г. № 145 - ФЗ.
2. Лопастейская Л.Г., Родионова С.О. Бюджет как инструмент регулирования экономики // Актуальные вопросы права, экономики и управления сборник статей XI Международной научно - практической конференции: в 3 частях. 2017. С. 81 - 83.

© Лопастейская Л. Г., Максимова Г.В., 2019

Мищик С.А.

канд. пед. наук, доцент
ФГБОУ ВО «ГМУ им.адм.Ф.Ф.Ушакова»,
г. Новороссийск, Российская Федерация

ПЕДАГОГОМЕТРИЗМ – АНАЛИЗАТОР РЫНОЧНОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Аннотация

В статье представлено обобщение педагогометрики в форме педагогометризма – анализатора рыночной трансформации экономики относительно развития экономического учебно - профессионального целостно - системного цикла жизнедеятельности (ЭУПЦСЦЖ).

Ключевые слова

педагогометризм, анализатор, рынок, базисность, сложность, эконометрия, педагогометрика, жизнедеятельность.

Обобщение педагогометрики в форме педагогометризма – анализатора рыночной трансформации экономики определяется решением ведущих экономических проблем образовательного содержания. По определению К.Маркса, если производительные силы

растут в геометрической прогрессии, то рынки расширяются, в лучшем случае, в арифметической. Тогда пути развития, перспективы, проблемы рыночной трансформации экономики связаны с совершенствованием профессионального образования, эффективностью подготовки трудовых ресурсов. Поэтому обобщение педагогической метрики в форме педагогического триада – анализатора рыночной трансформации экономики задаёт мобильный подход к анализу уровня подготовки широкопрофильных специалистов и определяет характер процесса профессионального образования [1, с.33].

Обобщение педагогической метрики в форме педагогического триада – анализатора рыночной трансформации экономики относительно развития экономического учебно - профессионального целостно - системного цикла жизнедеятельности (ЭУПЦСЦЖ) определяется построением графологической математики относительно целостно - системного формирования личности на основе математического моделирования психолого - педагогической теории деятельности, психолого - педагогического системного анализа и теории поэтапного формирования умственных действий.

Экономический учебно - профессиональный целостно - системный цикл жизнедеятельности (ЭУПЦСЦЖ) есть процесс развития совместного субъекта при взаимодействии с материально - социальной средой в условиях рыночной трансформации экономики в направлении всеобщего совершенствования. Исходя из психологической теории деятельности, психолого - педагогического системного анализа, теории развития интеллекта, ЭУПЦСЦЖ представляет чередующуюся последовательность предметных и деятельностных элементов, обладающих системным изоморфизмом [2, с.225].

Предметные компоненты ЭУПЦСЦЖ представлены видами: начальный экономически - совместный целостно - системный субъект (НЭСЦСС), экономически - совместные целостно - системные средства деятельности (ЭСЦССД), экономически - совместный целостно - системный предмет деятельности (ЭСЦСПД), экономически - совместный целостно - системный продукт деятельности (ЭСЦСПРД), экономически - совместная целостно - системная опредмеченная потребность (ЭСЦСОП), экономически - совместный целостно - системный композит - субъект (ЭСЦСКС) и экономически - совместный целостно - системный супер - субъект (ЭСЦССС) – начало нового цикла совместного экономического учебно - профессионального целостно - системного цикла жизнедеятельности.

Деятельностные компоненты экономически - совместного ЭУПЦСЦЖ определяются составляющими: экономически - совместная целостно - системная всеобщая деятельность (ЭСЦСВД), экономически - совместная целостно - системная технологическая деятельность (ЭСЦСТД), экономически - совместная целостно - системная контрольная деятельность (ЭСЦСКД), экономически - совместная целостно - системная ритуальная деятельность (ЭСЦСРД), экономически - совместная целостно - системная восходящая деятельность (ЭСЦСВД), экономически - совместная целостно - системная развивающая деятельность (ЭСЦСРВД) [3, с.40].

Математической моделью экономически - совместного целостно - системного цикла жизнедеятельности в условиях рыночной трансформации экономики является образ циклического графа. Пусть X – множество вершин– предметные и деятельностные компоненты, V – множество ребер, соединяющие вершины – время освоения и применения учебно - профессионального совместного знания. Граф $G=(X,V)$ является заданным, если

дано множество его вершин X и способ отображения Γ этого множества в самого себя. При этом можно выделить часть ЭУПЦСДЖ и представить её в виде подграфа. Если подграф целостно - системного цикла имеет лишь часть вершин графа G и образует пару элементов, то является базисным. Если учесть, что любой деятельностный компонент имеет три составляющие: ориентировочные, исполнительные и контрольные, то возникает частичный базисный граф, для описания которого используем матрицы смежности и инцидентности. Временные параметры сетевых графиков ЭУПЦСДЖ позволяют определять длину критического пути, выявлять события с нулевыми резервами времени в условиях рыночной трансформация экономики.

Список литературы

1. Маркс К. Капитал. Книга первая. Предисловие к английскому изданию / Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2 - е изд., т.23. М.: Издательство Политической Литературы, 1960. – С.33.
2. Мищик С.А. Развитие структуры целостно - системного учебного действия // Материалы Международной научной конференции «Деятельностный подход к образованию в цифровом обществе». Факультет психологии МГУ имени М. В. Ломоносова, Москва. 13 - 15 декабря 2018 г. – М.: Издательство Московского университета, 2018. – С.225 – 227.
3. Решетова З.А., Мищик С.А. Опыт широкопрофильной подготовки учащихся по радиоэлектронике. // Школа и производство. – 1984. – № 1 – С. 40 –42.

© Мищик С.А., 2019

Новожилова А.К.

Студент 3 курса ПГТУ

Г. Йошкар - Ола, РФ

Научный руководитель - **Репина О.М.**

канд. экон. наук

г. Йошкар - Ола, РФ

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК

Аннотация: Рискам подвержена деятельность всех предприятий, в каждой отрасли проявляются специфические риски. В деятельности предприятий АПК так же отмечаются особенности, которые оказывают существенное влияние на формирование системы управления предприятия в целом.

Ключевые слова: особенности управления, управление рисками, предприятия АПК.

В агропромышленный комплекс входят такие отрасли, как сельское хозяйство (животноводство, растениеводство, личные хозяйства и т.д), производство и материалоснабжение (тракторное и, сельскохозяйственное машиностроение, производство минеральных удобрений др.), переработка сельскохозяйственного сырья (пищевая промышленность, отрасли по первичной переработке сырья для лёгкой промышленности), так же инфраструктурный блок (заготовка сырья, транспортировка, хранение, торговля).

Соответственно, в каждой подотрасли есть свои особенности, которые накладывают свой отпечаток на деятельность предприятий и порождают специфические риски. Не учитывать и не управлять возникающими рисками крайне опасно для деятельности предприятий АПК.

Рассмотрим наиболее существенные и вероятные риски для одного из предприятий по разведению сельскохозяйственной птицы в Республике Марий Эл (рис. 1).



Рисунок 1. Вероятные риски для предприятий разведения сельскохозяйственной птицы.

Главными целями деятельности предприятия разведения сельскохозяйственной птицы является повышение его конкурентоспособности на внешнем и внутреннем рынке, обеспечение рентабельности конечного продукта. Результат деятельности во многом зависит от внешних факторов производства, являющихся объективными. К ним относятся: изменения цен продукции на рынке сбыта, изменения цен на корма, неплатежеспособность покупателей, невыполнение договоров поставщиков т.д. При этом, характер деятельности, осуществляемый в условиях неопределенности, порождает ошибочные действия, со стороны организаций, ведущие к потерям.

Управление рисками - процесс выработки и осуществления посредством различных методов мероприятий, которые позволяют выявить потенциальные риски и минимизировать их наступление, оценить степень влияния на организацию.

Представленная подробная классификация рисков может быть использована при осуществлении эффективного риск - менеджмента на различных этапах разведения сельскохозяйственной птицы. Для наиболее значимых рисков предприятия детально рассматриваются методы компенсации и снижения риска, т.е. неблагоприятных событий или ослабления их негативного эффекта (диверсификация, страхование, лимитирование, самострахование, распределение риска).

Приобретение дополнительной информации о выборе и результатах позволяет сделать более точный прогноз реализации проекта и снизить риск. Стоимость полной информации может быть рассчитана как разница между ожидаемой стоимостью какого - либо приобретения или вложения капитала, когда имеется полная информация, и ожидаемой стоимостью, когда информация неполная. Информационным обеспечением может также считаться практически используемая аналитиками информация о различных методиках противодействия рискам. Проведение маркетинговых исследований позволяет снизить степень стратегического риска, поскольку на основании результатов исследований принимается решение о стратегическом развитии предприятия. План превентивных мероприятий по управлению рисками для предприятия по разведению сельскохозяйственной птицы представлен в таблице 1.

Осуществление данных мероприятий требует более внимательного отношения к проблеме управления рисками на предприятии, что может повлечь дополнительные финансовые затраты. Вышеперечисленные меры направлены на повышение эффективности работы предприятия и должны способствовать снижению выявленных рисков.

Таблица 1
План превентивных мероприятий по управлению рисками для предприятий разведения сельскохозяйственной птицы.

Вид рисков	Причины возникновения риска	Мероприятия по устранению или снижению риска
1. Производственные риски	Высокая стоимость технологий в производственной сфере	- профилактический осмотр и ремонт оборудования; - постепенное обновление оборудования, автоматизация производства; - мониторинг рынка новых технологий.
2. Логистические риски	Сложная политическая и экономическая ситуация в стране и мире, санкции	- поиск новых рынков сбыта и расширение доли рынка на уже существующих рынках; - поиск альтернативного сырья; - диверсификация деятельности, избавление от убыточных видов производства.
3. Экологические риски	Несоблюдение условий экологически чистого производства	- организация системы менеджмента качества на предприятии; - организация производственной деятельности в соответствии с нормами и стандартами системы менеджмента

Вид рисков	Причины возникновения риска	Мероприятия по устранению или снижению риска
	продукции, нарушение стандартов и норм производственной деятельности.	качества продукции пищевой отрасли НАССР.
4. Социальные риски	Управляющие не предпринимают мер по повышению квалификации рабочих	- повышение квалификации персонала; - разгрузка некоторых специалистов аппарата управления (генеральный директор и главный инженер) - автоматизация производства.
5. Финансовые риски	Рост инфляции Снижение платежеспособности покупателей Рост ключевой ставки Неустойчивая ситуация в банковском секторе	- усиление контроля за выполнением функций службы маркетинга, снижение дебиторской задолженности; - повышение оборачиваемости оборотных средств на предприятии. - снижение объемов кредиторской и дебиторской задолженности; - разработка программы скидок и бонусов для постоянных покупателей - создание резерва для непредвиденных расходов и платежей.

Библиографический список:

1. Лысенко, Д.В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учеб. для вузов. / Д.В. Лысенко. – М.: ИНФРА - М, 2015. – 20 с.
2. Суворова А.П., Репина О..М. Риск - менеджмент: Учебное пособие. – Йошкар - Ола: ПГТУ, 2016. – 150 с.

© Новожилова А.К, 2019

Пирогова А.А.

студент ИДДО УлГТУ,

г.Ульяновск

Научный руководитель: **Мансуров П.М.**

канд. экон. наук, доцент УлГТУ

г.Ульяновск

РАСЧЕТЫ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ

Аннотация

Хозяйственная деятельность любой компании продуктивна только при хорошо налаженной системе расчетов как внутри фирмы, так и с внешними предприятиями, которые поставляют или приобретают сырье и материалы, строительные материалы, запчасти, различные комплектующие, товары, выполняющими работы, оказывающими

услуги. Какие формы и виды расчетов с поставщиками и подрядчиками применяются предприятиями сегодня в современных условиях, посвящена эта статья.

Ключевые слова

Поставщики, подрядчики, расчеты, виды и формы расчетов, расчеты наличными, безналичные формы расчетов

Основным гарантом выполнения условий на поставку продукции, товаров, работ или услуг, выступает заключение договора, в котором оговариваются условия по срокам, стоимости и порядку оплаты. Поставщики поставляют товарно - материальные ценности и услуги, подрядчики выполняют работы, а покупатели покупают товары. Любое предприятие периодически выступает в обеих ролях, так как должно покупать материалы или товары, а потом продать получаемый готовый продукт или товары.

Расчеты с поставщиками и подрядчиками в балансе показываются в пятом разделе как кредиторская задолженность и отражают величину остатка по приобретенным, но еще не оплаченным товарам. Расчеты же с покупателями и заказчиками отражаются в активе баланса, так как принесут доход от продаж, а остаток неоплаченных сумм за проданные товары фиксируется в третьем разделе баланса в виде дебиторской задолженности.

Совершенствованию учета этих расчетов уделяется большое внимание финансистов, которое продиктовано громоздкостью, а также необходимостью ведения пространного аналитического учета. Однако отказаться от аналитики не удастся, поэтому придумываются и применяются разные виды и формы расчетов с подрядчиками и поставщиками.

Расчетные операции с контрагентами классифицируются как товарные и нетоварные. К первой категории относят расчетные операции за поставленные готовую продукцию, товары, оказанные услуги и выполненные работы. Нетоварными расчетными операциями считаются операции по погашению финансовых обязательств (например, с бюджетом и внебюджетными фондами), по оплате счетов за аренду помещений, за консультационные, банковские, коммунальные и другие услуги.

С поставщиками, подрядчиками и покупателями рассчитываться можно безналичным перечислением или наличными деньгами, т. е. в денежной форме.

Расчеты наличными деньгами требуют наличия свободных финансовых средств на счете в банке или в кассе, а это часто является достаточно сложным в деловых отношениях. Следует помнить об ограничениях денежных расчетов, регламентированных в Указании Банка РФ «О порядке ведения кассовых операций» от 11.03.2014 № 3210 - У [2].

Погасить задолженность перед поставщиком можно получением денежных средств с расчетного счета и выдачей наличных денег из кассы организации - должника либо передачей денежных средств подотчетным лицом организации - должника [4, с. 229].

Денежные расчеты в безналичной форме производятся путем осуществления бухгалтерских записей в регистрах бухгалтерского учета по счетам партнеров – участников сделки, таким образом, безналичные перечисления в большой степени упрощают расчеты и сокращают время.

В Гражданском кодексе РФ определены следующие формы осуществления безналичных платежей:

- платежными поручениями;
- открытием аккредитива;

- инкассо;
- выдачей чека;
- переводом электронных денег [1].

Порядок безналичных расчетов с подрядчиками и поставщиками регламентированы также Положением «О правилах осуществления перевода денежных средств» от 19.06.2012 № 383 - П [3].

В безналичных расчетах наиболее распространенной формой являются расчеты платежными поручениями. Оформлением этого документа плательщик, как владелец счета обязывает банк перевести указанную в поручении сумму со своего банковского счета на банковский счет получателя. Аккредитивный расчет предполагает его открытие банком плательщика, а впоследствии проведение оплаты. Таким образом, аккредитивная форма заключается в своего рода бронировании обусловленной части денежных средств, из которых будут произведены расчеты с поставщиком – получателем денег.

При исполнении инкассового поручения банк плательщика обязан осуществить платеж после получения документов, подтверждающих возможность производства платежа. Расчеты чеками предполагают, что плательщик отдает банку распоряжение произвести платеж с его банковского счета по чеку, предъявленному получателем. Сегодня все чаще и чаще компании применяют активно развивающийся способ безналичной оплаты за услуги / товары переводами электронных денег [5, с. 417].

Все рассмотренные формы расчетов с контрагентами активно применяются в организациях, но это не исключает скрупулезного ведения аналитического учета в разрезе каждого поставщика или подрядчика. Обуславливается это необходимостью тщательного контроля состояния расчетов и своевременного недопущения роста задолженности, поскольку существенное превышение:

- дебиторской задолженности над кредиторской приводит к утрате финансовой устойчивости организации;
- кредиторской задолженности над дебиторской приводит к неплатежеспособности организации.

Изъятые из оборота – «замороженные» средства в разросшихся долгах значительно снижают уровень производства, уровень оборачиваемости активов, что в результате создает сложности в развитии бизнеса. Поэтому для поддержания общего финансового здоровья организации жизненно необходимо совершенствование учета расчетов с поставщиками, которое заключается в отслеживании динамики и состояния расчетов, в предотвращении нарушений условий договоренностей и соглашений, в анализе структуры и состава задолженности.

Список использованной литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14 - ФЗ (ред. от 29.07.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.12.2018) // СПС Консультант Плюс.
2. Указание Банка России от 11.03.2014 № 3210 - У (ред. от 19.06.2017) «О порядке ведения кассовых операций юридическими лицами и упрощенном порядке ведения кассовых операций индивидуальными предпринимателями и субъектами малого предпринимательства» (Зарегистрировано в Минюсте России 23.05.2014 № 32404) // СПС Консультант Плюс.

3. Положение о правилах осуществления перевода денежных средств (утв. Банком России 19.06.2012 № 383 - П) (ред. от 11.10.2018) (Зарегистрировано в Минюсте России 22.06.2012 № 24667) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.01.2019) // СПС Консультант Плюс.

4. Бухгалтерский учет и аудит расчетов с подотчетными лицами / Мансуров П.М. // В сборнике: «Бухгалтерский учет в современной экономической науке и практике» международная заочная научно - практическая конференция: Сборник научных трудов. – 2015. – С. 229 - 234.

5. Классификация банковских карт и особенности их использования / Мансурова Г.И., Мансуров А.П. // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 4. – С. 417.

© Пирогова А.А. 2019

Плеханова А.А.

студент ИДДО УлГТУ

г. Ульяновск, РФ

Научный руководитель: **Мансуров П.М.**

канд.экон.наук, доцент УлГТУ

г. Ульяновск, РФ

ИССЛЕДОВАНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АО «АЛЬФА - БАНК»

Аннотация

В настоящее время экономическое положение страны начинает стабилизироваться. Огромную роль в стабилизации экономики России играет и Альфа - Банк. Прямым действием банка в этом является то, что он создает предложение на денежном рынке, а косвенным – предоставление кредитов, стимулируют производство товаров. Предоставление большого спектра услуг, а также величина активов и собственного капитала являются лишь доказательством того, что Банк усиливает свою позицию на финансовом рынке.

Ключевые слова

Финансовая деятельность банка, исследование результатов финансовой деятельности банка, услуги банка, обслуживание клиентов, ежегодные премии

Альфа - Банк – ведущая компания, которая успешно функционирует на протяжении многих лет и входит в число самых крупных банков России. Прямыми акционерами банка является компания АО «АБ Холдинг», владеющая более 99 % акциями банка и кипрская компания «ABN FINANCIAL LIMITED». Банк является официальным Европейским банком Чемпионата мира FIFA 2018™ и Кубка Конфедераций FIFA 2017. С момента своего основания в 1990 г. Альфа - Банк оказывает помощь в проведении масштабных культурных мероприятий, является организатором ежегодного фестиваля современной музыки и технологий AlfaFuturePeople. Нередко благодаря Банку страну посещали всемирно известные зарубежные музыканты.

Показателем качественной положительной динамики финансовой деятельности можно отметить увеличение прибыли Банка за последний год в полтора раза, а именно чистая прибыль компании на конец 2018 года составила 1321 млн. долларов США.

На протяжении уже нескольких лет Банк является крупнейшим российским частным банком исходя их размера совокупного капитала, кредитного портфеля и средств клиентов. Банк входит в топ - 10 систематично значимых организаций по кредитному портфелю с 2015 года. Входит в тройку банков, среди которых преобладает удобство и простота в открытии расчетного счета для малого бизнеса – наличие выездных менеджеров для открытия расчетного счета, для индивидуальных предпринимателей расчетный счет открывают от 30 минут, дистанционное открытие расчетных счетов для городов отсутствия отделения банка. Британским журналом Euromoney было отмечено, что второй год подряд «Альфа - Банк» является первым по оборотам на рынке «Форекс» в Центральной и Восточной Европе и занимает 23 - ю строчку на финансовом мировом рынке среди крупнейших мировых инвестиционных банков и фондов.

В 2019 году достижением банка можно назвать величину клиентской базы, что составляет более 530 тыс. корпоративных клиентов и более 16 млн. физических лиц. Это позволило качественно увеличить активы Банка за небольшой промежуток времени. Существенный рост клиентов Банка также говорит о наличии доверия клиентов. На начало 2019 года обязательства банка увеличились на 4,3 % . Рост средств клиентов составил 8,6 % . Количество текущих счетов увеличилось на 11,6 % . Рекордное увеличение доли на финансовом рынке старны по средствам физических лиц составило 10,04 % , что свидетельствует о большом доверии клиентов банку.

Банковская группа «Альфа - Банк» развивается по множеству направлениям, а именно корпоративный и инвестиционный бизнес, малый и средний бизнес (МСБ), торговое и структурное финансирование, лизинг и факторинг, розничный бизнес (включая кредиты наличными и кредитные карты, ипотечное кредитование, накопительные счета и депозиты, дистанционные каналы обслуживания).

На 2019 год «Альфа - Банк» является лидирующим банком с акцентом на надежность и качество активов, эффективность своего бизнеса и высоким качеством обслуживания клиентов на финансовом рынке страны. Одержав победу в шести номинациях на ежегодной премии «Финансовая сфера»: «Персона в ритейле», «Новый русский Private» «Глава по IT», «Внедрение в сфере отчетности» и «Маркетинговый ход» банк занял лидирующую позицию. Также подтверждением лидирующих позиций на финансовом рынке страны можно отметить многочисленные награды «Альфа - Банка»: четвертый раз подряд победа в номинациях Best International Risk Efficiency и Chargeback Effectiveness, награды за высококачественное обслуживание клиентов, являющихся держателями карт VISA в рамках программы Visa Global Service Quality Award. Большинство разработок являются интеллектуальной собственностью и большой ценностью Альфа - банка [3].

На сегодняшний день АО «Альфа - Банк» были присвоены одни из самых высоких рейтингов среди финансовых рынков России. В начале 2018 годы международное рейтинговое агентство S&P Global Ratings подняло долгосрочный рейтинг банку до «BB+» с «BB». В начале 2019 агентство Moody's Investors Service подняло долгосрочный рейтинг депозитов в иностранной валюте до «Ba1» с «Ba2», а также долгосрочный рейтинг риска контрагента до «Ваа3» с «Ba1». Не стоит также забывать и про кредитное качество, которое

тоже имеет высокие рейтинги. Например, в начале 2018 года Аналитическим Кредитным Рейтинговым Агентством был установлен уровень AA (RU), в середине 2018 года рейтинговым Агентством Эксперт РА был установлен рейтинг по национальной шкале на уровне AA(RU).

Мобильное приложение банка – Альфа - Директ – лауреат премии «Цифровые Вершины» в номинации «Лучшая система для управления финансами и финансовой отчетности». «Цифровые Вершины» – национальная премия в области IT, поощряющая лучшие отечественные решения для повышения эффективности. Мобильное приложение банка – это объект интеллектуальной собственности Альфа - банка [4].

Кроме того, АО «Альфа - Банк» занимается благотворительностью, оказывая помощь социально незащищенным слоям населения: детям, воспитывающимся в детских домах, интернатах, детям, являющимися тяжелобольными, ветеранам ВОВ. Финансово поддерживает благотворительный фонд «Линия жизни» и состоит в Корпоративном клубе WWF страны.

Успех банка заключается в наличии успешной команды менеджеров, обладающих выдающимися организаторскими способностями и опытом в области банковской деятельности международного уровня. Вот уже на протяжении многих лет основная задача банка – это достижение высоких международных стандартов в корпоративном управлении и деловой этики бизнеса.

Список использованной литературы:

1. Федеральный Закон «О банках и банковской деятельности» № 395 - 1 от 02.12.1990 г. (ред. от 27.12.2018) // СПС Консультант плюс
2. Батракова Л.Г. Экономический анализ деятельности коммерческого банка / Л.Г. Батракова. – М.: Логос, 2017. – 412 с.
3. Содержание и генезис понятия «интеллектуальная собственность» / Мансурова Г.И., Мансуров П.М. // Вестник Ульяновского государственного технического университета. – 2016. – № 1 (73). – С. 4 - 7.
4. Содержание и генезис понятия «интеллектуальная собственность» / Мансурова Г.И., Мансуров П.М. // Вестник Ульяновского государственного технического университета. – 2016. – № 2 (74). – С. 9 - 12.

© Плеханова А.А., Мансуров П.М., 2019

Полудянова К.А.

студент ИДДО

г. Ульяновск, РФ

Научный руководитель: **Мансурова Г.И.**

канд.экон.наук, доцент УлГТУ

г. Ульяновск, РФ

УЧЕТ И РАСЧЕТ ВЗНОСОВ ВО ВНЕБЮДЖЕТНЫЕ ФОНДЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация

В статье рассмотрены теоретические особенности учета и расчета страховых взносов во внебюджетные фонды России. Выделены основные виды страховых взносов и размеры их

уплаты для предприятий, бюджетных учреждений и индивидуальных предпринимателей, актуальные в 2019 году. Рассмотрены размеры штрафных санкций, в случае, если организация совершает уплату неправильной суммы страховых взносов.

Ключевые слова:

Внебюджетные фонды; страховые взносы; социальная политика; расчет страховых взносов

Учет и расчет взносов во внебюджетные фонды является универсальным инструментом поддержания и осуществления социальной политики Российской Федерации. Для государства взносы во внебюджетные фонды позволяют покрывать государственные расходы на обеспечение социальной политики, включая предоставление пособий, бесплатных медицинских услуг и т.д. Для предприятий, учет и расчет взносов во внебюджетные фонды – это дополнительные расходы, осуществляемые за счет получения финансового результата коммерческой деятельности – выручки и прибыли.

Стоит заметить, что государственный внебюджетный фонд – это фонд денежных средств, который образуется вне федерального бюджета и бюджетов субъектов Российской Федерации. Этот фонд предназначен для реализации конституционных прав граждан и удовлетворения некоторых потребностей социального и экономического характера. Следует отметить, что в настоящее время роль социальных внебюджетных фондов возрастает.

Однако, важными вопросам при актуальности исследования является составление правильного плана расчета страховых взносов, ведь совершение ошибок в бухгалтерских проводках может привести к неправильным поступлениям, что влечет за собою законную ответственность перед государством.

На сегодняшний день существует несколько видов страховых взносов во внебюджетные фонды России: пенсионные; медицинские; на социальное страхование при возникновении факта временной неработоспособности; страхование от возникновения несчастных случаев или профессиональных заболеваний [1].

Согласно установленным тарифам Правительством Российской Федерации, учет и расчет страховых взносов во внебюджетные фонды осуществляют бюджетные учреждения, индивидуальные предприниматели и компании. При этом, их ставками являются:

- 2,9 % фонд социального страхования [2];
- 5,5 % федеральный фонд обязательного медицинского страхования;
- 22 % пенсионный фонд.

Важным является замечание, что у индивидуальных предпринимателей расчет страховых взносов во внебюджетные фонды РФ происходят следующим образом [2]:

– на обязательное пенсионное страхование индивидуальный предприниматель в 2019 году обязан уплатить взнос в размере фиксированной суммы – 29 354 рублей (если сумма доходов не превышает 300 000 рублей в год); в случае, если доход превышает 300 000 рублей, то индивидуальный предприниматель в 2019 году обязан уплатить взнос в размере фиксированной суммы 29 354 рублей +1 % от суммы, превышающей 300 000 рублей, однако окончательный размер страхового взноса не может превышать 234 832 рублей [3];

- на обязательное медицинское страхование индивидуальный предприниматель обязан в 2019 году уплатить взнос в размере суммы – 6 884 рублей;
- индивидуальный предприниматель не имеет обязательные платежи в сторону социального страхования.

В случае, если предприниматель не осуществил полную уплату страховых взносов по медицинскому, пенсионному или социальному страхованию, или вовсе, не совершил уплату, то он несет законную ответственность с уплатой в дальнейшем штрафа, размер которого составляет 20 % от суммы неуплаты (если ошибка неумышленная) или 40 % от суммы неуплаты (если нарушение умышленное).

Бюджетное муниципальное учреждение также является плательщиком во внебюджетные фонды страховых взносов на обязательное социальное страхование по нормам главы 34 Налогового кодекса Российской Федерации и № 125 - ФЗ «Об обязательном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний». При этом, его тарифы на страховые взносы аналогичные (2,9 % фонд социального страхования; 5,5 % федеральный фонд обязательного медицинского страхования и 22 % пенсионный фонд) [4].

Также, в исследовании темы учета страховых взносов, необходимо выделить следующие актуальные проводки, которые проводятся предприятиями:

- Дт 26 Кт 69 – начисление страховых взносов в фонд социального страхования;
- Дт 69 Кт 51 – произведена уплата во внебюджетные фонды;
- Дт 20 Кт 69 – было произведено начисление размера взносов в фонд социального страхования;
- Дт 69 Кт 51 – была переведена сумма взноса в Пенсионный Фонд [5].

При их учете совершение ошибок маловероятно, и в случае, если такие случаи происходят, то все сводится к уплате неверной суммы страховых взносов, что в конечном итоге, приводит к наложению штрафов, описанных в статье выше.

Таким образом, учет и расчет страховых взносов во внебюджетные фонды является актуальным вопросом для деятельности предпринимательских структур, поскольку входит в список первоочередных обязательных налоговых платежей. Важными вопросами выступают следование нормативным правилам учета и расчета обязательных взносов и их своевременная уплата с целью избегания штрафов и пени.

Список используемой литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117 - ФЗ (ред. от 15.04.2019) // СПС Консультант Плюс.
2. Федеральный закон от 29.12.2006 № 255 - ФЗ (ред. от 27.12.2018) «Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством» // СПС Консультант Плюс.
3. Федеральный закон от 15.12.2001 № 167 - ФЗ (ред. от 11.12.2018) «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации» // СПС Консультант Плюс.
4. Федеральный закон от 24.07.1998 № 125 - ФЗ (ред. от 07.03.2018) «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний» // СПС Консультант Плюс.

5. Мансурова Г.И. Бухгалтерский учет: учебное пособие по изучению дисциплины для студентов экономико - математического факультета по специальности 08050765 "Менеджмент организации", 08050565 "Управление персоналом" / Г. И. Мансурова; М - во образования и науки Российской Федерации, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования Ульяновский гос. технический ун - т, Каф. "Бухгалтерский учет, анализ и аудит". Ульяновск, 2010.

© Полудянова К.А., Мансурова Г.И., 2019

Поспелов А. И.

Студент Поволжского Государственного
Университета Сервиса
Г. Тольятти

Горин Я.А.

Студент Поволжского Государственного
Университета Сервиса
Г. Тольятти

Юрина В.С.

к.э.н, доцент, кафедра
«Бухгалтерский учет анализ и аудит»

ПРАКТИЧЕСКИЕ АКПЕКТЫ ДАЛЬНЕЙШЕГО УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА ПРИВОЛЖСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА

Аннотация: в статье представлена информация о развитии торговли ПФО и проведен сравнительный анализ регионов Приволжского федерального округа. Было изучено состояние сферы торговли в субъектах ПФО. Также были представлен анализ статистических данных по основным показателям, характеризующим данную сферу.

Ключевые слова: сфера торговли, малый бизнес, оборот розничной торговли, оборот оптовой торговли.

Введение

Актуальность данной темы заключается в том, что особое значение в настоящее время приобрело управление региональными рынками. Используя данный инструмент государство способно осуществлять управление всей рыночной средой, а также отраслями и предприятиями с целью повышения их коммерческой и бюджетной эффективности.

Целью данной работы является изучение динамики рынка ПФО.

Объектом изучения данной работы является рынок ПФО, а предметом – динамика развития рынка ПФО.

Основная часть

Приволжский федеральный округ (далее ПФО) – административное образование РФ на территории Западного Урала и Поволжья [1].

В состав ПФО входят четырнадцать субъектов РФ – Республика Башкортостан, Республика Марий Эл, Республика Мордовия, Республика Татарстан, Удмуртская

Республика, Чувашская Республика, Пермский край, Кировская, Нижегородская, Оренбургская, Пензенская, Самарская, Саратовская и Ульяновская области. Центром ПФО является г. Нижний Новгород [2].

Уникальность ПФО, как округа в том, что он располагается на пересечении международных транспортных коридоров, которые соединяют Сибирь и Дальний Восток, к тому же страны Восточной Азии с европейской частью РФ и странами Европы. Через его территорию проходит многие трубопроводы из Западной Сибири, что помогает развитию нефтехимической промышленности, сокращает затраты на обеспечение регионов топливом [3].

ПФО представляет собой развитый округ РФ с точки зрения наличия больших торговых центров. Это, изначально, обуславливается тем, что регион близко расположен к центральному округу и имеет хорошую транспортную доступность от Москвы. По общему числу предложения торговой недвижимости и по числу нового строительства ПФО занимает второе место после Центрального – здесь расположено 3,7 млн. кв. м форматных торговых объектов и еще 427 тыс. кв. м находится на этапе строительства.

Один из наиболее обеспеченных большими торговыми площадками городом в ПФО является Самара – 676 кв. м торговых площадей на одну тысячу жителей. Этот показатель является не только самым большим среди городов ПФО, но и к тому же одним из лидеров среди всех российских городов имеющие население более 300 тыс. человек (выше значение только лишь у Краснодара – 738 кв. м на одну тысячу жителей) [4].

Иными городами, более обеспеченными торговыми центрами, являются Нижний Новгород (478 кв. м на тысячу жителей) и Оренбург (470 кв. м). Нужно отметить, что эти данные в два раза больше среднего по РФ уровень в 204 кв. м торговых площадок на одну тысячу жителей.

Среди городов ПФО одним из менее обеспеченных торговыми площадками является Пермь – 131 кв. м на одну тысячу жителей. Данный показатель самый низкий между всеми городами - миллиониками, тут отражается нехватка больших торговых объектов, и как следствие, ограниченное число международных и федеральных торговых операторов.

На рынке пока не представлено ни одного торгового объекта, который был бы построен федеральными девелоперами. Многие федеральные и международные девелоперы (ИКЕА, Immochan и др.) анонсировали планы открытия торговых центров в Перми, но проекты пока не реализованы.

Строительная активность обычно происходит в городах с населением более 500 тыс. жителей (Казань, Нижний Новгород, Самара, Пермь, Уфа, Ижевск, Набережные Челны, Оренбург). Самым большим торговым центром, планируемым к вводу в эксплуатацию в ближайшие два года является «Армада Капитал» на 67 358 кв. м в Оренбурге [7].

Города с меньшим числом жителей имеют обеспеченность ниже среднероссийского уровня, и строительной активности здесь не происходит. Это обусловлено меньшей ёмкостью рынка и малым ресурсом для поглощения больших объектов.

Товарооборот ПФО в 2018 году равен 58177 255,9 тыс. долларов США. В сравнении с 2017 года товарооборот вырос на 15 % (50 520 935 тыс. долларов США).

Экспорт равен 43 372 153,1 тыс. долларов США. В сравнении с 2017 годом экспорт вырос на 17 % (экспорт в 2017 году – 36 970 940 тыс. долларов США).

В товарной структуре экспорта в стоимостном выражении в основном преобладали: минеральные продукты (21 659 933 тыс. долларов США), топливно - энергетические товары (21 075 531 тыс. долларов США), продукция химической промышленности, каучук (9 912 957,4 тыс. долларов США) [5].

Импорт в 2018 году равен 14 805 102,8 тыс. долларов США. Он вырос на 9 % (2017 год - 13 549 994 тыс. долларов США).

В товарной структуре импорта преобладали машиностроительная продукция (8 129 981,2 тыс. долларов США), продукция химической промышленности, каучук (3 103 960,1 тыс. долларов США), металлы и изделия из них (1 463 054,5 тыс. долларов США).

Торговля со странами дальнего зарубежья равна 46 480 566,1 тыс. долларов США. В 2017 году -39 842 795 тыс. долларов США (+ 16 %) [6].

Со странами СНГ – 11 696 689,8 тыс. долларов США (2017 год -10 678 139 тыс. долларов США). (+ 9 %).

Торговля Нижегородской области в 2018 году вырос на 29 % и равна 8 730 556,9 тыс. долларов США.

Экспорт равен 5 486 013,8 тыс. долларов США. В сравнении с 2017 года экспорт вырос на 41 %.

Импорт в 2018 году равен 3 244 543,1 тыс. долларов США. Он вырос на 12 % [8].

Все субъекты ПФО разбиты на три группы.

В первой группе – с промышленным спадом более 20 % – в отчетном периоде в субъектах ПФО промышленного спада не было.

Во второй группе – 1 регион ПФО с промышленным спадом от 6 до 19 % (Чувашская Республика).

В третьей группе – со спадом менее 6 % – 4 региона ПФО (Саратовская область, Республика Мордовия, Нижегородская область, Республика Марий Эл).

Рост инвестиций в основной капитал за счет всех источников финансирования в IV квартале 2018 года был зафиксирован в 6 регионах Приволжского федерального округа. Максимальный рост – в Пензенской области (120,2 %).

В ПФО за рассматриваемый период 2 региона имели позитивную динамику показателя объема работ, выполненных по виду деятельности «Строительство». Лидирующую позицию занимает Саратовская область (124,9 %).

За 2018 года в 5 регионах ПФО зафиксировано сокращение объема ввода жилья в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. Более значительно – в Пермском крае (на 34,6 %). Рост зафиксирован в 9 регионах, лидер роста – Чувашская Республика (345,9 %).

За 2018 года в сравнении с соответствующим периодом прошлого года сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) организаций в целом по России, по предварительным данным, равен 14 406,3 млрд. рублей. Доля прибыльных экономических субъектов и организаций равна 72,6 %.

Сальдированный финансовый результат крупных и средних организаций ПФО по итогам 12 месяцев 2018 года равен 1 575,5 млрд. руб. (на первом месте – Республика Татарстан – 428,3 млрд. руб.) [10].

Среди субъектов ПФО в сравнении с 2018 года больший рост индекса промышленного производства отмечался в Оренбургской области (на 5,1 %).

Таблица 1 - Индекс производства по видам экономической деятельности

	Добыча полезных ископаемых		Обрабатывающие производства		Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	
	значение индекса	Место ФО	значение индекса	Место ФО	значение индекса	Место ФО
Саратовская область	95,40	12	95,40	9	115,80	1
Республика Мордовия	76,30	13	92,60	12	115,30	2
Республика Татарстан	102,50	5	97,40	7	106,30	3
Республика Башкортостан	106,00	4	101,20	5	104,50	4 - 5
Ульяновская область	99,10	9	99,60	6	104,50	4 - 5
Республика Марий Эл	27,80	14	94,30	10	101,10	6
Оренбургская область	111,10	1	89,80	13	101,00	7
Пензенская область	97,30	10	104,00	4	100,90	8
Удмуртская Республика	100,40	8	108,40	1	100,50	9
Кировская область	96,70	11	105,10	3	99,90	10
Нижегородская область	107,60	3	93,90	11	98,30	11
Самарская область	107,90	2	96,90	8	95,90	12
Чувашская Республика	101,40	7	87,30	14	93,20	13
Пермский край	102,00	6	105,80	2	91,60	14

Самый большой рост производства (111,1 %) в рассматриваемом периоде отмечен в Оренбургской области. Самый большой рост индекса производства отмечен в Саратовской области (115,80 %). Рост производства птицы и скота на убой (в живом весе) по итогам 2018 года было в 10 регионах ПФО. Максимальный рост – в Республике Марий Эл - 116,0 %, Республике Мордовия - 115,0 %, Пензенской области - 108,8 % и Пермском крае - 107,1 %. Рост производства молока по итогам 2018 года было в 9 регионах ПФО. Максимальный рост – в Кировской области - 107,3 %, Пермском крае - 106,0 %, Ульяновской области - 105,4 % и Удмуртской Республике - 104,8 %.

В 8 регионах ПФО увеличилось производство яиц. Максимальный прирост отмечался в Республике Татарстан - 22,5 % , Республике Марий Эл - 114,5 % , Кировской области - 109,7% и Самарской области - 109,5 % [9].

Таблица 2 - Производство продуктов животноводства в хозяйствах всех категорий

	Скот и птица на убой в живом весе			Молоко			Яйца		
	тыс. тонн	в % к январю 2018г.	ранг по ПФО по гр.2	тыс. тонн	в % к январю 2018г.	ранг по ПФО по гр.5	млн. штук	в % к январю 2018г.	ранг по ПФО по гр.8
Республика Татарстан	41,75	100,20	1	134,76	102,30	1	106,62	122,50	3
Республика Марий Эл	27,42	116,00	3	12,05	101,80	14	27,01	114,50	10
Кировская область	6,74	103,80	13	58,30	107,30	4	40,91	109,70	9
Самарская область	13,55	94,70	7	30,67	96,40	11	4,09	109,50	14
Чувашская Республика	8,10	87,00	11	31,22	98,70	10	19,01	108,90	11
Удмуртская Республика	12,12	107,00	8	63,29	104,80	3	82,41	106,10	5
Пензенская область	28,39	108,80	2	20,33	96,80	12	17,68	101,00	12
Нижегородская область	11,64	100,30	9	48,64	101,80	5	108,45	100,30	2
Саратовская область	10,19	100,10	10	31,76	102,00	9	64,46	99,50	7
Пермский край	7,60	107,10	12	38,85	106,00	6	105,78	99,30	4
Республика Мордовия	26,61	115,00	5	33,86	103,70	8	116,93	95,70	1
Оренбургская область	14,45	90,80	6	37,56	91,20	7	72,28	90,30	6
Республика Башкортостан	27,31	96,60	4	99,36	100,00	2	58,71	79,30	8
Ульяновская область	5,32	101,40	14	14,87	105,40	13	11,93	65,40	13

Розничный товароборот по России в 2018 года вырос на 1,6 % по сравнению с 2017 годом. В тринадцати регионах ПФО данный показатель вырос. Большой рост наблюдался в Республике Татарстан (104,0 %).

Объём платных услуг населению в 2018 года по России, в целом, вырос на 0,8 % к 2017 году.

Между регионами ПФО рост количества платных услуг в сравнении с 2018 годом зафиксировано в одиннадцати регионах. Большой рост был отмечен в Пермском крае (115,6 %).

Индекс потребительских цен в целом по РФ в 2018 года равен 101,0 % (когда как в 2017 года – 100,3 %).

В наибольшее рост цен на товары и услуги отмечалось в Саратовской области (101,3 %) и Пермском крае (101,2 %).

Между регионами ПФО большее удорожание непродовольственных товаров с начала года отмечено в Пензенской области (100,8 %), наименьшее – в Республике Мордовия (100,4 %).

В регионах ПФО прирост цен на продукты в январе 2019 года относительно декабря 2018 года варьировался от 0,5 % в Кировской области до 2,1 % в Саратовской области.

Таблица 4 - Индексы потребительских цен в январе 2019 года, в % к декабрю 2018 года

	Продовольственные товары	ранг по ПФО по гр. 2	Непродовольственные товары	ранг по ПФО по гр. 4	услуги	ранг по ПФО по гр. 6
РФ	101,30		100,60		101,10	
ПФО	101,20		100,70		101,10	
Ульяновская область	101,20	8	100,70	8 - 11	100,60	1
Республика Башкортостан	101,08	7	100,73	12	100,70	2 - 4
Саратовская область	102,10	14	100,60	6 - 7	100,70	2 - 4
Пензенская область	101,40	9 - 12	100,80	13 - 14	100,70	2 - 4
Кировская область	99,50	1	100,50	3 - 5	100,90	6 - 7
Республика Татарстан	101,40	9 - 12	100,40	1 - 2	100,90	6 - 7
Удмуртская Республика	101,00	5 - 6	100,70	8 - 11	101,10	8 - 9
Оренбургская область	100,80	2 - 3	100,60	6 - 7	101,10	8 - 9
Самарская область	101,40	9 - 12	100,80	13 - 14	101,20	10
Пермский край	101,70	13	100,50	3 - 5	101,40	11
Нижегородская область	101,40	9 - 12	100,70	8 - 11	101,50	12
Республика Мордовия	101,00	5 - 6	100,40	1 - 2	101,60	13
Республика Марий Эл	100,90	4	100,50	3 - 5	102,50	14

Таким образом, проанализировав развитие торговли в субъектах ПФО, возможно сделать вывод о том, что лидерами в этой сфере являются Башкортостан и Республики Татарстан, Нижегородская и Самарская области, а также Пермский край.

Среди аутсайдеров такие регионы как: Республика Мордовия, Республика Марий Эл, Кировская, Пензенская, Оренбургская, Ульяновская, Саратовская области. В данных регионах и самый низкий показатель объема оборота торговли на душу населения.

Закключение

Исходя из проведенного анализа проблем, возможностей и угроз, стоящих перед торговлей, возможно определить следующие пути решения:

- увеличение результативности регулирования сектора торговли;
- развитие структуры торговли;
- стимулирование развития торговли в малых и отдаленных населенных пунктах;
- сокращение кадрового дефицита в торговле, наращивание уровня профессиональной подготовки;
- обеспечение условий для развития конкуренции;
- стимулирование развития дистанционной торговли;
- улучшение традиционных форматов торговли.

Стратегической целью развития ПФО является устойчивое повышение качества жизни населения за счет увеличения производительности труда и образования конкурентоспособной экономики округа на базе сбалансированного взаимовыгодного партнерства гражданского общества, власти и бизнеса.

Библиографический список

1. Распоряжение Правительства РФ от 7 февраля 2001 г. N 165 - р О Стратегии социально - экономического развития Приволжского федерального округа на период до 2020г.
2. Вавилова, Е.В. Экономическая география и регионалистика [Текст]: Уч. пос. для вузов. – М.: Гардарики, 2019. – 156 с.
3. Региональная экономика : учебник / Т.А. Селищева. — М. : ИНФРА - М, 2018. — 469 с.
4. Проблемы динамики регионального развития экономики в России / Журнал экономических исследований, 2018, № 9
5. Самарина, В.П. Особенности оценки неравномерности социально - экономического развития регионов [Текст] / В.П. Самарина // Проблемы современной экономики. – 2018. – № 1 (25). – С. 300 - 304.
6. Современные макроэкономические проблемы РФ [Текст]: учебное пособие / кол. Авторв ; под ред. С. С. Носовой. – М. : КНОРУС, 2019. – 488 с.
7. Шуков, В.Н. Экономический потенциал регионов РФ и эффективность его использования [Текст]: Учебное пособие / В.Н. Шуков. – Иваново: ИГТА, 2018. – 258 с.
8. УСТОЙЧИВОЕ СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНОВ. РЕГИОНАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА Юрина В.С. Балканско научно обозрение. 2018. № 1. С. 18 - 20.
9. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ И МОДЕРНИЗАЦИИ ПРИВОЛЖСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА Юрина В.С. В сборнике: Динамика социальной трансформации российского общества: региональные аспекты Материалы V Тюменского международного социологического Форума. 2017. С. 958 - 960.
10. Янин, А. Н. Региональная экономика и управление [Текст]: учебное пособие. – Москва : Проспект, 2019. - 248 с.
11. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ НА ПРИМЕРЕ РФ (ПОВОЛЖСКОГО РЕГИОНА) Юрина В.С., Спиридонова Е.Е. Запад - Россия - Восток. 2017. № 11. С. 196 - 198.

12. <https://www.educat.samregion.ru/>.
13. <https://www.kommersant.ru/doc/3080604>.
14. <http://volga.news/article/359035.html>.

© Поспелов А. И., Горин Я.А., Юрина В.С. 2019

Рабаданова Ж.Б.,
доцент кафедры
«АХД и аудит» ГАОУ ВО
«Дагестанский государственный университет народного хозяйства»
tjb010777@mail.ru

РОЛЬ АНАЛИТИЧЕСКИХ МЕТОДОВ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация

В данной работе рассмотрены вопросы использования аналитических методов и приемов в организации финансового контроля хозяйствующих субъектов. В свою очередь анализ хозяйственной деятельности предприятий и организаций возможен после статистической обработки данных поэтому в статье раскрыты и статистические приемы используемые в финансовом контроле.

Ключевые слова

Финансовый контроль, анализ, приемы, методы, показатели, учет, финансы, методика, хозяйствующий субъект.

Неопределенность перспектив развития мировой экономики наряду с ужесточением конкурентной среды усиливает важность финансового контроля с точки зрения сохранения рыночных позиций и поддержания эффективности компаний, а также соблюдения правовых норм и законность финансовых операций.

Представляя форму реализации контрольной функции финансов, эта деятельность является важным компонентом системы управления финансовой системой, обеспечивающей перевод стратегии экономического субъекта на определенный уровень, распределение ответственности, координацию всех подразделений и функций, прозрачность контроль над расходами.

С точки зрения права, финансовый контроль - это механизм обеспечения законности финансовой деятельности, который представляет собой проверку выполнения норм законодательства Российской Федерации субъектами хозяйствования, органами государственной власти и местного самоуправления.

Эффективность работы системы внутреннего контроля выражается в своевременном выявлении и корректировке ошибок в ведении хозяйственной деятельности и отражении ее результатов в учете, а также в возможности их предупреждения. Одной из основных задач системы внутреннего контроля организации является обеспечение менеджеров качественной информационной базой для принятия управленческих решений. Качество предоставляемой информации в данном случае определяется ее своевременностью, достоверностью и полнотой.

Как экономическая категория финансовый контроль является совокупностью действий в ходе образования, распределения и использования финансовых ресурсов; мер,

направленных на получение достоверных данных о финансово - экономической деятельности.

Финансовый контроль позволяет выявить потенциал для улучшения концептуальных подходов руководства фирмы к управлению капиталами предприятия. Как правило, при этом определяются также факторы, влияющие на успешность реализации принятой концепции. Распоряжение финансовыми ресурсами корпорации, их инвестирование в те или иные фонды чаще всего основано на методах и подходах, формирующих некую концепцию, которая время от времени может корректироваться — в зависимости от результатов использования соответствующих методов и подходов. А выявить данные результаты помогает финансовый контроль на предприятии.

Существует большое количество подходов к определению методов корпоративного финансового контроля – научно - теоретические, социально - коммуникативные, эмпирические.

Применение научно - теоретических методов финансового контроля в организации позволяет ответить на вопрос, что нужно сделать для того, чтобы оценить качество управления корпоративными финансами (что проанализировать, смоделировать, отразить статистически).

Для внутреннего финансового контроля используется широкий спектр методов. Как правило, эти методы носят характер документарного контроля, поскольку они осуществляются на основе документов, сформированных в системе бухгалтерского учета. Однако зачастую в рамках последующего контроля необходимо оценивать эффективность проводимых мероприятий - затраченные ресурсы, введенную систему материального стимулирования и рекламную кампанию. Такая оценка возможна с помощью аналитических методов обработки информации. В свою очередь, анализ данных часто возможен только после соответствующей статистической обработки информации.

При этом не всегда эффективно применение только стандартных методологических подходов, например, группировка данных, расчет абсолютных или относительных показателей.

В таких вопросах контролеру необходимо проанализировать не только количественную, но и качественную сторону рассматриваемых фактов хозяйственной деятельности организации.

Статистические методы применяются для обработки и представления информации в ходе проверки. С помощью статистических методов субъекты внутреннего контроля могут определить количественные и качественные характеристики исследуемых хозяйственных процессов и операций, не отраженных в исходной экономической информации. К основным статистическим методам, используемым при проведении контрольных мероприятий, относятся:

- сводка и группировка данных;
- определение абсолютных, относительных и средних величин;
- построение рядов динамики таблиц;
- графический метод.

Аналитические методы являются одним из видов контроля на основе данных бухгалтерского учета и направлены на оценку и анализ взаимосвязей между показателями производственной, хозяйственной и финансовой деятельности аудируемого лица. Их использование основано на наличии причинно - следственной связи между анализируемыми показателями и событиями финансово - хозяйственной деятельности.

Методы экономического анализа в финансовом контроле используются для выявления факторов, влияющих на результаты хозяйственной деятельности. Основными из них являются:

- горизонтальный анализ;
- вертикальный анализ;
- анализ тенденций;
- анализ относительных показателей;
- сравнительный (пространственный) анализ;
- факторный анализ.

Проведение анализа хозяйственной деятельности не ограничивается только перечисленными приемами. На рассмотрение внутренних контролеров нередко выделяются вопросы, для проверки которых целесообразно использовать моделирование денежных потоков организации, строить корреляционно - регрессионные зависимости показателей, проводить оценку будущих доходов и расходов. Это свидетельствует о том, что состав методов контрольных органов пополняется методами инвестиционного и математического анализа.

Таким образом, в локальных нормативных актах предприятий, организаций и учреждений, в том числе в учетной политике необходимо отметить набор аналитических методов и их роль в решении контрольных задач.

Список использованной литературы:

1. Анализ финансовой отчетности, уч. пособие под редакцией О.В.Ефимовой, М.В.Мельник, М.:ОМЕГА - Л, 2016
2. Рабаданова Ж.Б., Гираев Р.А. Финансовый контроль управления организацией // Сегодня и завтра Российской экономики, 2015г., №71
3. Лапина М.А., Ловинников А.С. Понятие и виды финансового контроля // Юридический мир. 2012. № 4.

© Рабаданова Ж.Б., 2019

Рагимова Н.А.к., студентка 3 курса,
ФГБОУ ВО "Северо - Восточный государственный университет"
г. Магадан, Российская Федерация

Пахомова С.С.,
студентка 3 курса,
ФГБОУ ВО "Северо - Восточный государственный университет"
г. Магадан, Российская Федерация

Научный руководитель: Ковальчук С.Г., канд. экон. наук, доцент кафедры экономики,
ФГБОУ ВО "Северо - Восточный государственный университет"
г. Магадан, Российская Федерация

РОЛЬ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА В РАЗВИТИИ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация

В данной статье рассмотрены цели и роль Центрального Банка в процессе деятельности и развития платежных систем России. В рамках данного исследования был проведен анализ

количества счетов, открытых учреждениями банковской системы в Центральном Банке для физических и юридических лиц за 2016 - 2018 гг. За этот же отчетный период были рассмотрены переводы денежных средств, ее количество и объемы, осуществленные через платежную систему Банка России

Ключевые слова

Центральный банк, Банк России, платежная система

Центральный банк играет ключевую роль в организации платежных систем. Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации» определяет цели деятельности Банка России. К ним относятся: обеспечение устойчивости национальной валюты, посредством использования рубля как средства платежа; укреплению банковской сферы России, осуществляя межбанковские расчеты; гарантирование эффективной и бесперебойной деятельности платежных систем.

Роль Центрального банка в платежных системах характеризуется осуществлением собственных операций, совершением или получением платежей от имени своих клиентов, предоставлением платежных услуг и защитой государственных интересов, регулируя деятельность субъектов платежной системы [4, с. 15].

К полномочиям Центрального банка также относятся: организация системы перевода средств; управление рисками платежных систем; обеспечение ликвидности субъектов в платежной системе, осуществление лицензирования платежных систем и контроль над ними. На правах кредитора последней инстанции Центральный банк выступает также в качестве оператора платежной системы.

Платежная система Центрального банка является основным механизмом осуществления кредитно - денежной политики Российской Федерации, которая обеспечивает ее главенствующую роль в платежной системе России. Посредством платежной системы Центрального банка совершается наибольшее количество и объем платежей. Таким образом, платежная система Центрального банка является системно значимой платежной системой России.

Центральный банк разрабатывает стратегии развития собственной платёжной системы в направлении роста эффективной деятельности за счет уменьшения издержек, повышения качества услуг и скорости при осуществлении платежей и выполнении запросов, а также за счет снижения различных рисков [2, С. 2 - 3].

Ниже представлена информация по количеству открытых счетов учреждениями банковской системы в Центральном Банке за последние 3 года (Таблица 1).

Таблица 1 - Количество счетов, открытых учреждениями банковской системы в Центральном Банке за 2016 - 2018 гг. [1]

Года	2016	2017	2018	Абсолютное изменение		
				2017 - 2016	2018 - 2017	2018 - 2016
Общее количество, тыс. ед.	825 371,5	883 695,0	922 269,3	58 323,5	38 574,3	96 897,8
Удельный вес, %	100	100	100	100	100	100
Юридические лица, тыс. ед.	7 994, 4	8 516,6	9 754,1	522,2	1 237,5	1 759,7

Удельный вес в общей сумме счетов, %	0,97	0,96	1,06	0,9	3,21	1,82
Физические лица, тыс. ед.	817 259,1	875 047,4	912 378,5	57 788,3	37 331,1	95 119,4
Удельный вес в общей сумме счетов, %	99,01	99,02	98,93	99,08	96,78	98,16

Как видно из данных таблицы 1, каждый год происходит увеличение количества счетов, открытых учреждениями банковской системы. Общее количество счетов с 2016 по 2018 гг. увеличилось на 11,7 % , что в количественном выражении составляет 96 897,8 тыс. ед. Стоит отметить, что в 2017 г. значение роста составило 58 323,5 тыс. ед. или 7,1 % , по отношению к 2016 г., а за период с 2017 по 2018 гг. количество счетов, открытых учреждениями банковской системы возросло еще на 38 574,3 тыс. ед., что составило 4,4 % .

Согласно данным таблицы 1, банковскими операциями в наибольшей степени пользуются физические лица, так как общий объем операций физических лиц составляет в среднем 98,5 % от объема операций в целом, в то время как общий объем операций юридических лиц составляет всего 1,5 % от общего объема в целом.

Согласно данным таблицы 2 в 2016 году через платежную систему России было проведено 1 435,9 млн. платежей на сумму 1 340 034,2 млрд. руб. Отметим, что в 2017 году было проведено 1 529,2 млн. платежей на сумму 1 440 878,1 млрд. руб. Зато в 2018 году через платежную систему Российской Федерации было проведено 1 591,3 млн. платежей в объеме 1 715 133 млрд. руб. Из них подавляющую часть составляли платежи в российских рублях (98,7 % по количеству и 88,4 % по объему).

Таблица 2 - Переводы денежных средств, осуществленные через платежную систему Банка России за 2016 - 2018 гг. [3]

Год	2016	2017	2018	Изменение		
				2017 - 2016	2018 - 2017	2018 - 2016
Количество, млн. ед.	1 435,9	1 529,2	1 591,3	93,3	62,1	155,4
Объем, млрд. руб.	1 340 034,2	1 440 878,1	1 715 133,0	100 843,9	274 254,9	375 098,8

Представим данные таблицы 2 на рисунках 1 и 2.

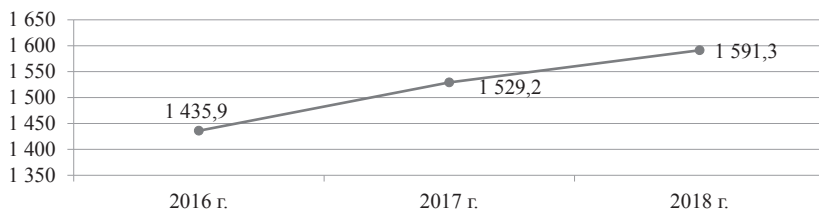


Рисунок 1. Количество денежных переводов, осуществленных через платежную систему Центрального банка за 2016 - 2018 гг., млн. ед.

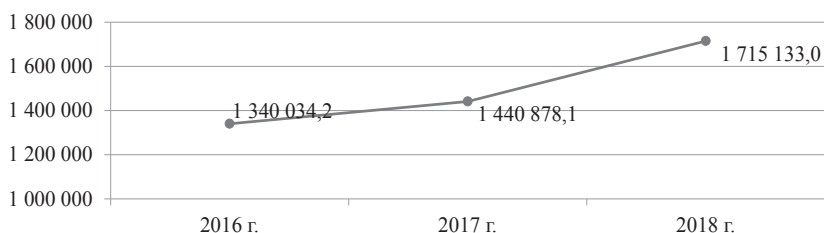


Рисунок 2. Объем денежных средств, осуществленных через платежную систему Банка России за 2016 - 2018 гг., млрд. руб.

Список использованной литературы

1. Количество счетов, открытых учреждениями банковской системы [Электронный ресурс]. 2019. URL: https://www.cbr.ru/statistics/p_sys/print.aspx (дата обращения: 21.04.2019).
2. Лунтовский Г.И. Концепция развития платежной системы Банка России на период до 2015 года // Вестник Банка России: нормативные акты и оперативная информация Центрального банка Российской Федерации. 2010. № 44. С. 2 - 3.
3. Переводы денежных средств, осуществленные через платежную систему Банка России, с использованием сервисов перевода / систем расчетов [Электронный ресурс]. 2019. URL: https://www.cbr.ru/statistics/p_sys/print.aspx (дата обращения: 21.04.2019).
4. Платежные системы: учебное пособие / сост.: С.В. Криворучко. - М.: Маркет ДС, 2010. - с.15.

© Рагимова Н.А.к., Пахомова С.С. , 2019

Рамазашвили М.Л.

Научный руководитель д - р техн. наук, профессор Гилев А.В.
Сибирский Федеральный Университет

ПОВЫШЕНИЕ ЭКСПЛУАТАЦИОННОЙ НАДЕЖНОСТИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ ОТДЕЛЕНИЯ ДРОБЛЕНИЯ СПЕКА В ЦЕХЕ СПЕКАНИЯ АО «РУСАЛ АЧИНСК»

В настоящее время при производстве глинозема способом спекания на предприятиях цветной металлургии одним из основных переделов является цех спекания. Для обеспечения стабильной работы технологического оборудования в соответствии с запланированным коэффициентом технического использования крайне важна его слаженная работа в цепи производства. Одним из основных видов оборудования является дробильно - сортировочное оборудование отделения дробления спека (ОДС) цеха спекания АО «РУСАЛ Ачинск». Эксплуатационная надежность, рассматриваемого оборудования, напрямую влияет на конечный результат – выпуск глинозема.

В данный момент, проанализировав имеющиеся статистические данные прошлых периодов о работе дробильно - сортировочного оборудования отделения дробления спека, можно определенно говорить о необходимости повышения его эксплуатационной надежности для возможности выполнения производственной программы предприятия.

В настоящее время для снижения аварийности, возникающей при попадании металла в дробилки КМД - 2200 ОДС, обслуживающий персонал вынужден увеличивать зазоры между подвижной и неподвижной бронями дробилки (рисунок 1). Данный способ не позволяет использовать оборудование эффективно, поскольку дробление до необходимой крупности 20 мм достигается после нескольких закольцованных циклов дробления.

Решить проблему эксплуатационной надежности дробильного оборудования нами предлагается путем исключения попадания не дробимых материалов в дробилки КМД - 2200.

Для этого необходимо установить дополнительное оборудование, которое будет наиболее эффективно улавливать металл, и исключать попадание их в рабочую зону дробилок.

На рисунке 2 представлено схематичное расположение дополнительного оборудования, предлагаемого к установке и состоящего из:

- электромагнита, который предварительно удаляет часть металла из толщи материала (спека),
- металлодетектора, который обнаруживает не извлечённые электромагнитом металлические включения в спеке,
- плужкового сбрасывателя, который в паре с металлодетектором будет сбрасывать часть материала, содержащего металл в отклонение от технологической цепи и направлять в направлении магнитного сепаратора;
- магнитного сепаратора, который завершает окончательное извлечение металла из спека.

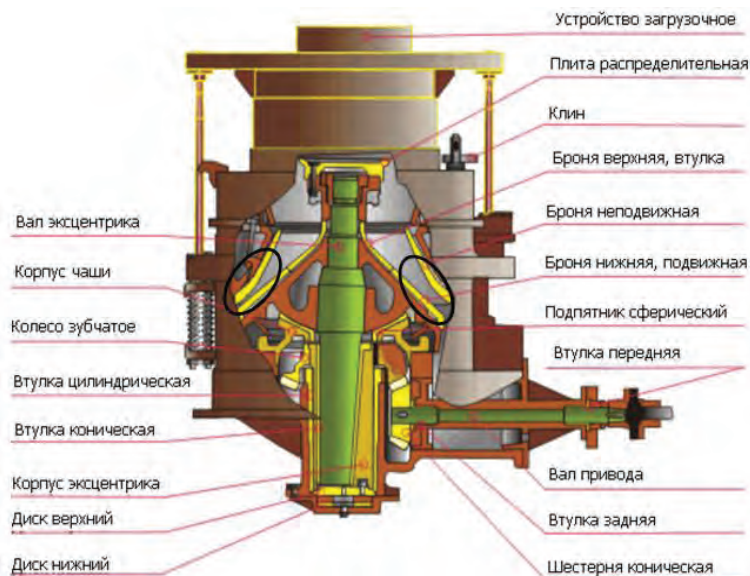


Рисунок 1 – Зазоры между подвижной и неподвижной бронями Дробилки КМД - 2200

Принцип действия дополнительного оборудования следующий: технологический материал, с металлическими включениями попадая на конвейерную ленту в первую очередь подвергается воздействию электромагнита. В случае, если металл остается, то обнаруживается металлодетектором, и через определенное время (устанавливается экспериментально) происходит сброс в специальный бункер с помощью плужкового сбрасывателя. Далее спек с металлом подается на магнитный сепаратор, где и происходит окончательное отделение металла от спека. Спек, подается обратно в технологический процесс, а металл на утилизацию.

Данные мероприятия позволят отрегулировать зазоры в дробилке до необходимой величины и исключить циклическое дробление материала для обеспечения необходимой крупности спека. А это в свою очередь повысит эксплуатационную надежность оборудования ОДС и увеличит ресурс дробильного оборудования за счет увеличения коэффициента технического использования оборудования.

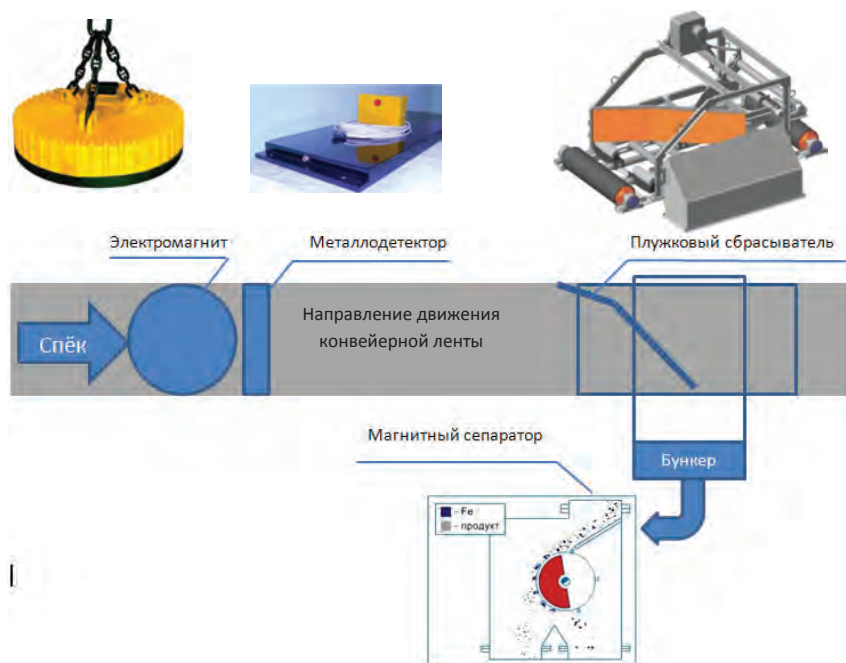


Рисунок 2 – Схематическое расположение дополнительного оборудования на конвейере

Список литературы

1. Балакшин, Б.С. Теория и практика технологии машиностроения [Текст]: учебник - М.: Машиностроение. 1982. Кн. 1. - 288 с.
2. Дробильно - размольное оборудование [Текст] : отраслевой каталог 18 - 4 - 81 / Центр. науч. - исслед. ин - т информ. и технико - эконом. исслед. по тяжёлому и транспорт. машиностроению. - Москва : ЦНИИТЭИ ТЯЖМАШ, 1981. - 72 с.

© Рамазашвили М.Л. 2019

Тищенко М.В.

студентка 2 курса; факультета ЭиФ, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

Рыжкина П.В.

студентка 2 курса; факультета ЭиФ, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

Миненко А.С.

студентка 3 курса; факультета ЭиФ, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

Научный руководитель: **Исраилова Э.А.**

д.э.н., профессор РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

ОБ АКТУАЛЬНЫХ ВОПРОСАХ МАРКЕТИНГОВОЙ ПОДДЕРЖКИ ПРОЦЕССОВ ПРОДАЖ В РФ

Аннотация: в данной статье описана сущность маркетинговой поддержки всего процесса продаж. Описаны цели, задачи, назначение, области применения, инструментарий, данные различных исследований.

Ключевые слова: маркетинг, процессы, продажи, контроль, поддержка.

Прикладное значение маркетинга, обеспечивающее специалистов конкретными инструментариями по разработке, продвижению и распространению товаров конечному потребителю, на сегодняшний день становится очень важным. Открытость маркетинга для внедрения передовых научных достижений позволяет специалистам формировать новые, интересные алгоритмы маркетинговой деятельности. Между маркетингом и продажами много общего [1, С. 30]. Маркетологи могут заниматься изучением эффективности продаж. Продавцы ориентируются на рекомендации маркетологов при использовании методов продаж, а также при разработке системы скидок и создании специальных предложений [2, С. 117]. Все это должно обеспечить определенное конкурентное положение фирмы на рынке.

Продажи не предполагают широкого использования каналов обратной связи с рынком. Специалист по продажам собирает только ту информацию, которая позволяет ему установить цены и сформировать необходимый ассортимент товаров или услуг для удовлетворения покупательского спроса. Маркетинг строится на интенсивных коммуникациях с рынком, прием обратной связи от различных его субъектов для маркетинга очень важен. Двусторонний характер получения информации и обмен ею отличают маркетинг от продаж.

Управление продажами — это менеджмент внедрения тактических (повседневных, оперативных) маркетинговых инструментов и решений в работу компании. Маркетинг формирует уникальность продукта и компании, а продажи передают эти ценности клиентам, получая за это прибыль.

Конфликт между продажами и маркетингом является на сегодняшний день очень очевидным. В основе этого конфликта лежит расхождение представлений о реальных (или возможных) потребностях клиента, возможностях производства и емкости рынка.

Оперируя этими категориями, маркетологи пытаются привести лиды, а продавцы – получить деньги. Однако, исследования в этой области показали, что продажи без маркетинга невозможны, а маркетинг без продаж просто не имеет смысла. Учитывая этот факт, современным компаниям следует искать баланс сотрудничества двух направлений, который должен выражаться в функции отдела маркетинга в привлечении клиентов, заинтересованных в сотрудничестве с компанией, а отдел продаж – в развитии межличностных отношений с потенциальными клиентами и использование всех возможных инструментов для превращения потенциального клиента в реального.

В теоретических и практических источниках встречается разное трактование терминов «маркетинг» и «продажи». Соединение двух технологий привело к появлению специфических терминов. Под маркетингом продаж принято понимать деятельность, с помощью которой продажи товара организуются таким образом, чтобы приносить наибольшую прибыль. Задействуя маркетинговые инструменты, маркетинг продаж позволяет осуществлять продвижение товара, увеличивать объем продаж, определить целевые аудитории для разных товаров, позиционировать товар для определенных сегментов потребительского рынка, управлять спросом, анализировать позиции конкурентов и сами продажи.

В последнее время все больше организаций использует подход, получивший название «Sales Enablement» («поддержка продаж») - непрерывный процесс обеспечения эффективности работы торгового персонала на каждом из этапов процесса продажи. Однако, в отличие от термина sales support – поддержка, способствование продажам, более верным является понятие обеспечение продаж (sales enablement) - как более емкое и цельное понятие.

Цели поддержки продаж - помочь компаниям ликвидировать разрыв между бизнес - стратегиями и тем, как они исполняются в полевых условиях; обеспечить всех сотрудников, взаимодействующих с клиентами компании, возможностью последовательно и систематически вести создающие ценность диалоги с правильными представителями клиента на каждом этапе цикла решения проблем — с целью оптимизации возврата от инвестиций в систему продаж. [3]

Таким образом, большинству компаний приходится заниматься и маркетингом, и продажами: в некоторых бизнесах за это отвечают одни и те же люди, в других — обязанности строго разделены. Однако, маркетинг и продажи друг без друга продуктивно работать не могут, в этом сходятся и сторонники, и противники разделения функций.

Список литературы:

1. Котлер Ф. Основы маркетинга, 5 - ое европейское издание. – М.: Вильямс, 2016. – 285 с.
2. Галицкий, Е. Б. Маркетинговые исследования: учебник для магистров / Е. Б. Галицкий, Е. Г. Галицкая. — М.: Издательство Юрайт, 2012. – 548 с.
3. Маркетинг и продажи: как наладить эффективное взаимодействие. Источник: <https://www.kom-dir.ru/article/2140-marketing-i-prodaji>

© Тищенко М.В., Рьжжина П.В., Миненко А.С., 2019 г.

Тищенко М.В.

студентка 2 курса; факультета ЭиФ, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

Рыжкина П.В.

студентка 2 курса; факультета ЭиФ, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

Миненко А.С.

студентка 3 курса; факультета ЭиФ, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

Научный руководитель: **Малюга А.Л.**

к.э.н., доцент РГЭУ (РИНХ),

г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

ОБ ОСОБЕННОСТЯХ ПРИМЕНЕНИЯ ИНТЕРНЕТ - ТЕХНОЛОГИЙ С ЦЕЛЬЮ ПРОДВИЖЕНИЯ УСЛУГ НА ТЕРРИТОРИИ РФ

Аннотация: в статье рассматриваются особенности интернет - технологий для продвижения услуг на рынок, отмечаются преимущества интернет - продвижения, приводятся примеры комплекса интернет - маркетинга, подчеркивается то, что применение методов Интернет - маркетинга позволяет существенно расширить деятельность компаний.

Ключевые слова: интернет - технологии, продвижение на рынке, комплекс интернет - маркетинга.

Продвижение продуктов и услуг посредством интернет на сегодняшний день считается одним из наиболее результативных и экономичным способом, с которым никак не сравнится в том числе и реклама на тв или в СМИ. Реклама в Интернете носит «вирусный» вид и, благодаря ей, о новейшем товаре сможет узнать в краткие сроки сотни и тысячи человек.

Почти у любого современного человека есть устройства для выхода в Интернет, и данная универсальная платформа на сегодняшний день дает колоссальное число возможностей с целью бесплатной рекламы либо с вложением минимального размера денежных средств. Непосредственно посредством Интернет любой предприниматель способен реализовать развитие нового продукта и поведать о новинке абсолютно всем.

Значимость темы состоит в том, что в настоящий период Интернет предоставил возможность продвигать продукты и услуги менее затратными методами, и заинтересовывать аудиторию с ранее недоступных территорий. Интернет - маркетинг – это действия, нацеленные на развитие продуктов и услуг в сети интернет.

Главная задача интернет - маркетинга – обратить посетителей веб - сайта в потребителей и повысить доход. Интернет - маркетинг предполагает собою управленческий и социальный процесс, ориентированный на удовлетворенность потребностей и нужд пользователей сети интернет в информации, покупке / продаже продуктов и услуг.

Интернет маркетинг содержит креативные, организационные и технические нюансы маркетинг - менеджмента в сети интернет, в том числе разработку и

формирование носителей информации (сеть интернет - ресурсов), формирование и размещение рекламы, развитие как носителей информации, так и самой информации, продуктов и услуг. Главная задача интернет маркетинга — получение выгоды, посредством наибольшего удовлетворения той части целевой аудитории, что считается интернет - пользователями.

Главная цель интернет - маркетинга — осознать потребности части целевой аудитории продукта (бренда), что считается интернет - аудиторией, подобрать те потребности, какие компания может удовлетворить с учетом абсолютно всех коммуникационных возможностей, какие предполагает сеть интернет.

У интернет - маркетинга есть три значимых достоинства, которые выделяют его от традиционного маркетинга:

1) Интерактивность: в интернете возможно непосредственно взаимодействовать с обществом, сохранять взаимосвязь с покупателями и контролировать обстановку.

2) Таргетирование: это механизм, позволяющий отметить из всей имеющийся аудитории только целевую и продемонстрировать рекламу непосредственно ей.

3) Интернет - аналитика: она может помочь осознать, какие действия стали максимально результативными и привлекли на сайт больше посетителей, которые затем конвертировались в покупки.

Необходимо сосредоточить интерес на удобство использования интернет - сайтом, практичность совершения покупки: интерактивность взаимодействия с потребителями до, своевременно и уже после реализации, информационный сервис, сервис по доставке, многообразии способов оплаты.

Преимущества Интернет - маркетинга состоят не только лишь в том, что имеется возможность четкого охвата целевой аудитории. Он дает гибкое управление маркетинговыми коммуникациями. При этом даже достаточно скромный маркетинговый бюджет обеспечивает наибольшую отдачу. С целью текущей финансовой ситуации Интернет - маркетинг становится чуть ли никак не панацеей в рекламе.

В заключении хотелось бы отметить, то что использование методов Интернет - маркетинга дает возможность значительно увеличить деятельность фирм, представить бизнес с локального рынка в наиболее широкое пространство, так как непосредственно вывод на рынок посредством интернет менее затратен, чем развитие с помощью классических маркетинговых способов, через масс - медиа, печатные, теле - либо радио - СМИ.

Список литературы:

1. Голик, В.С. Эффективность интернет - маркетинга в бизнесе. / В.С. Голик. – М.: Дикта, 2012 – 199 с.
2. Интегрированные коммуникации / под ред. О.В. Сагиновой. – М.: Изд. дом Академия, 2017. – 296 с.
3. Шевченко Д.А. / Реклама. Маркетинг. PR / Д.А. Шевченко. – М.: РГГУ, 2015. – 350 с.

© Тищенко М.В., Рьжжина П.В., Миненко А.С., 2019 г.

Сайфетдинова В.А.
студент ИДДО УлГТУ
г. Ульяновск, РФ
Научный руководитель:
Мансурова Г.И.
канд.экон.наук, доцент УлГТУ
г.Ульяновск, РФ

УЧЕТ И АНАЛИЗ РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА

Аннотация

Основной целью учета и анализа расчетов с персоналом по оплате труда для экономических субъектов любых форм собственности можно назвать поиск путей и резервов повышения эффективности трудовых ресурсов и обеспечения целесообразного использования денежных средств, адресованных на оплату труда.

Ключевые слова

Оплата труда, учет и анализ, расчеты с персоналом, задачи учета

Оплата труда – система отношений, связанных с обеспечением установления и осуществления работодателем выплат работникам за их труд в соответствии с законами, иными нормативными правовыми актами, коллективными договорами, соглашениями, локальными нормативными актами и трудовыми договорами [1, с. 70].

В целом, оплата труда персонала представляет собой вознаграждение работодателем труда персонала, которая соответствует объему и качеству выполненной ими работы. На рисунке 1 рассмотрим основные функции оплаты труда персонала [2, с. 37].

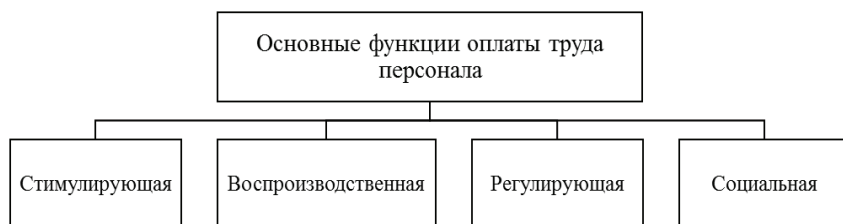


Рисунок 1. Функции оплаты труда персонала

Проанализировав рисунок 1 выявили, что основными функциями оплаты труда персонала является: воспроизводственная, стимулирующая, регулирующая, социальная функции. Все функции оплаты труда взаимосвязаны между собой, каждая функция содержит часть функций оплаты труда.

Учет расчетов по оплате труда включает в себя следующие задачи. На рисунке 2 рассмотрим наглядно основные задачи учета расчетов по оплате труда [2, с. 38].

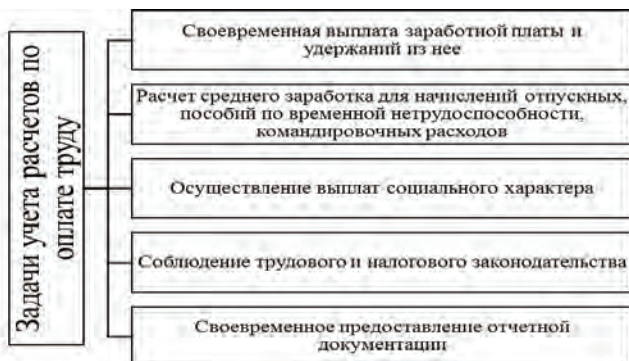


Рисунок 2. Задачи учета расчетов по оплате труда

Своевременная выплата заработной платы становится наиболее актуальным на сегодняшний день, учитывая рост задолженности предприятия перед сотрудниками.

Система оплаты труда в современной экономике различна, но можно выделить две основные системы.

Рассмотрим основные системы оплаты труда:

1) повременная оплата труда – форма вознаграждения работника, зависящая от количества фактически отработанного времени с учетом квалификации работника и условий труда;

2) сдельная заработная плата – форма вознаграждения работника, зависящая от количества произведенных единиц или, объем выполненных работ с учетом их качества, сложности и условий труда [2, с. 39].

Также существуют другие системы оплаты труда, за основу чего берется премиальная система труда, которая сочетается с основными системами оплаты труда.

Для проведения анализа расчетов по оплате труда необходимо выделить ряд задач или этапов, которые наглядно представлены на рисунке 3 [3, с. 19].

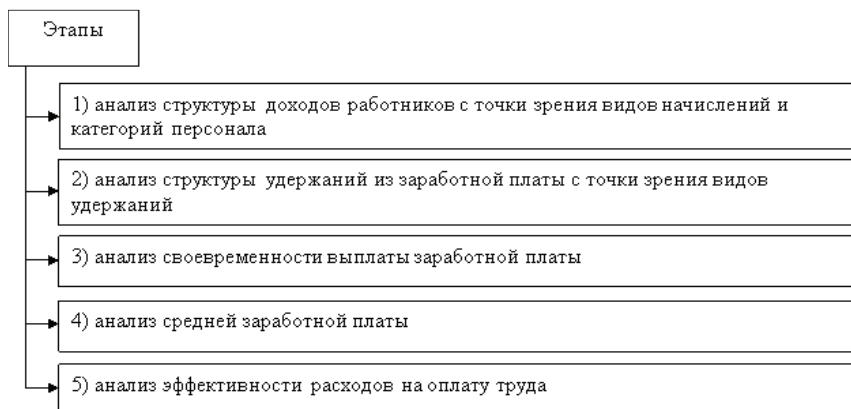


Рисунок 3. Этапы анализа расчетов по оплате труда

Проанализировав рисунок 3, можно выделить, пять основных этапов анализа расчетов по оплате труда.

При анализе расчетов по оплате труда, особое внимание уделяют анализу фонду заработной платы, так как он занимает наибольший удельный вес в структуре доходов сотрудников, выделяя при этом оплату за отработанное и неотработанное время, а также поощрительные выплаты.

Анализ структуры оплаты труда сотрудников проводится в динамике, рассчитывая темпы роста, а также проводят сравнение плановых и фактических показателей.

Анализ состава фонда оплаты труда сотрудников предприятия позволяют выделить сведения о размерах поощрительных и стимулирующих форм оплаты труда сотрудников в организациях.

Качественный анализ состава фонда заработной платы сотрудников предприятия позволяет выявить ресурсы экономии фонда оплаты труда и снизить факторы образования перерасхода, если это имело быть на предприятии.

Список использованной литературы:

1. Абалакова Е. Н. Учет расчетов с персоналом по оплате труда // Инновационная наука. 2018. № 5. С. 70 - 75.

2. Мансурова Г.И. Бухгалтерский учет: учебное пособие по изучению дисциплины для студентов экономико - математического факультета по специальности 08050765 "Менеджмент организации", 08050565 "Управление персоналом" / Г. И. Мансурова; М - во образования и науки Российской Федерации, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования Ульяновский гос. технический ун - т, Каф. "Бухгалтерский учет, анализ и аудит". Ульяновск, 2010.

3. Мансуров П.М. Управленческий учет: учебное пособие для студентов экономико - математического факультета по специальности 08010565 "Финансы и кредит" / П. М. Мансуров; М - во науки и образования Российской Федерации, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования Ульяновский гос. технический ун - т, Каф. "Бухгалтерский учет, анализ и аудит". Ульяновск, 2010.

© Сайфетдинова В.А., Мансурова Г.И., 2019

Соловьев П. В.

магистрант, ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве РФ»,
г. Москва, РФ

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА ИНЖИНИРИНГОВЫХ УСЛУГ

Своей статьей хотелось бы обратить внимание на то, что российский рынок инжиниринговых услуг, находится в настоящее время на стадии формирования, в то время, как емкость мирового рынка инжиниринговых услуг и промышленного дизайна составляет в настоящее время, порядка 1 трлн.долл. Обладая большими перспективами, российский

инжиниринговый рынок сейчас характеризуется устаревшими технологиями управления. Хотелось бы указать на ряд проблем, которые осложняют и замедляют развитие технологического инжиниринга.

В итоге, хочется указать на недостаточную координацию механизмов поддержки индустрии инжиниринга на всех уровнях власти.

Большинство проблем требуют различных мер государственного регулирования и поддержки

Ключевые слова

Экономика, инжиниринг, российский рынок инжиниринга, аналитика, инновационный подход, модернизация экономики

Реальная емкость мирового рынка инжиниринговых услуг и промышленного дизайна по подсчётам экспертов составляет больше 750 млрд. долл., также к 2020 году экспертами прогнозируется его двукратное увеличение — до объема в 1,4 трлн. долл.

Российский рынок инжиниринговых услуг, в свою очередь находится пока ещё на стадии формирования. Российскому бизнесу в будущем предстоит освоить инновационный подход EPC (M) - контрактный метод, по которым подрядчиком контролируется проектная деятельность, консалтинг, закупки, подряд. Зарубежные организации данный подход практикуют сравнительно долго.

Модель рынка технологического инжиниринга представим на рисунке 1 ниже:



Рисунок 1 - Модель рынка технологического инжиниринга [1, с. 124]

Российский инжиниринговый рынок характеризуется устаревшими технологиями управления и бизнес - моделями, однако, обладает большими перспективами:

- рост инновационной активности промышленных предприятий;
- увеличение издержек компаний производителей на технологические инновации, сохраняя при этом перспективу роста, вследствие увеличения числа инновационных активных организаций;
- осуществление государственных целевых программ в области стимулирования инновационной активности предприятий, модернизации экономики, энергоэффективности;
- растущий спрос на отечественные технологии от ряда зарубежных компаний в некоторых сферах;
- потребность энергетической сферы в технологической модернизации.

Однако, присутствует ряд проблем, способных осложнить и замедлить развитие технологического инжиниринга.

Среди них особо выделяются:

Структурные проблемы:

1. Отсутствие сети инфраструктуры;
2. Низкая технологическая подготовленность малого и среднего бизнеса.

Финансовые проблемы:

1. Продолжительный период окупаемости проектов на российском рынке;
2. Избыточная нагрузка на фонд оплаты труда;
3. стоимость программного обеспечения слишком высокая для большинства участников рынка.

Организационные проблемы:

1. Отсутствие единой системы мониторинга;
2. Недостаточная координация инжиниринга на федеральном и региональном уровне;
3. Отсутствие современной нормативно - технической базы;
4. Отсутствие в РФ современных программ профессиональной подготовки.

Если разбирать их более подробно, то можно сказать, что:

Организационные проблемы характеризуются: отсутствием системы мониторинга рынка услуг инжиниринга, что затрудняет обоснованности принятия управленческих решений, возможность составления прогноза. Также существует недостаточная координация механизмов поддержки индустрии инжиниринга на всех уровнях власти. Устаревшая нормативно - техническая база и отсутствие современных программ подготовки (переподготовки) снижает показатели развития рынка.

Финансовые проблемы связаны с сильной нагрузкой на фонд оплаты труда, продолжительным периодом окупаемости проектов на российском рынке, созданием новых инжиниринговых центров. Это все затрудняет принятие решений об инвестировании в их создание и развитие.

Структурные проблемы в свою очередь характеризуется:

– ограничением использования проектно - технологической, инженерной и научной инфраструктуры, созданной за счет средств федерального бюджета в образовательных организациях высшего образования и научных организациях, находящихся в сфере ведения федеральных органов исполнительной власти;

– низкой технологической готовностью и оснащённостью производственных субъектов малого и среднего бизнеса.

Каждая из этих проблем различается в зависимости от сложности ее решения и требует различных мер государственного регулирования и поддержки. В таблице 1 представим показатели инжинирингового рынка и промышленного дизайна.

Таблица 1 –Показатели инжинирингового рынка и промышленного дизайна[2]

Показатель	Значение 2015 г.	Значение 2018 г.
Объем внутреннего рынка инжиниринга, трлн. руб.	2	2,8
Доля ЕРС (М) - контрактов в структуре внутреннего рынка, %	15 - 20	25 - 30
Доля малого и среднего бизнеса в структуре внутреннего рынка инжиниринга, %	2 - 4	5 - 8
Количество полноценных совместных предприятий, российских и зарубежных компаний в области инжиниринга, ед.	1 - 2	3 - 5

По результатам анализа российского рынка инжиниринга, сделанного на основании статистически учитываемых данных и данных, представленных в открытых информационных источниках, мной были сделаны следующие выводы:

– Рынок российского инжиниринга, который можно сопоставить с объемом вложений предприятий в совершение технологических инноваций, в течение 3 последних лет вырос на 35 % по показателю выручки;

– На фоне рынка, растущего в денежном выражении, происходит также увеличение выручки и прибыльности инжиниринговых компаний;

– Ежегодно увеличивается количество предприятий, осуществляющих технологические инновации.

- И самое главное, присутствует большой потенциал для роста инновационной активности.

Список использованной литературы

1. Инжиниринг и промышленный дизайн – 2015 / под ред. В.С. Осьмакова и В.А. Пастухова — М.: «Onebook.ru», 2015. — 124 с.,

2. Региональный Центр инжиниринга [Электронный доступ] <http://rci-62.ru> (дата обращения: 15.03.2019).

© Соловьев П.В. , 2019

Толчек А.Д.

студент 3 курса ВолГАУ,

г. Волгоград, РФ

Научный руководитель: **Корабельников И.С.**

канд. эконом. наук, доцент ВолГАУ,

г. Волгоград, РФ

ПРОБЛЕМЫ ЭКСПОРТА РОССИЙСКОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА В ЕВРОПУ

Аннотация

Статья посвящена проблемам экспорта российского природного газа в Европу, который является важным топливно - энергетическим ресурсом для нашей страны, что доказывает значительный удельный вес в экспорте России. Рассмотрены три проблемы: высокая себестоимость сырья, организация экспорта природного газа, несанкционированное подключение к газотранспортной системе. По каждому дана характеристика, а также написано как можно их решить. В заключении дан прогноз по оценкам министерства экономического развития Российской Федерации.

Ключевые слова

Природный газ, Газпром, Россия, экспорт, проблемы экспорта

В современном мире на развитие национальных экономик влияет их энергообеспеченность. В этой связи неравномерность пространственного размещения

топливно - энергетических ресурсов позволяет выявить существенные диспропорции в их использовании, транспортировки, переработки. Особенно наглядно они проявляются в рамках организации наиболее ценного и экологически чистого ресурса – природного газа. Актуальность и значимость исследования подчёркивает значительный удельный вес 10,23 % природного газа в экспорте России, а также прирост его поставок, среднегодовая величина которого за последние годы варьировалась от 8,4 % до 17,3 % . [1, с.11].

Россия занимает первое место по странам с самым высоким запасом природного газа, что составляет 24,6 % от всего мирового запаса или 49,5 триллионов кубических метров. Ежегодно Российская Федерация добывает примерно по 3,5 триллиона природного газа. Вместе с тем интенсивная добыча данного вида полезного ископаемого может привести к утрате не только экспортного потенциала, но и в целом энергообеспеченности страны. Доказательством этого являются научные гипотезы о сокращении прогнозной величины срока эксплуатации наиболее крупных месторождений газа, согласно которым обеспеченность мировой экономики природным газом при современном уровне его добычи (2,2 трлн. куб. м в год) составляет 71 год. [5, с.1]

Обеспечение сбалансированного использования топливно - энергетического ресурса связано с преодолением следующих проблем: высокой себестоимости добываемого сырья, оптимизации методов организации экспорта природного газа, несанкционированного подключения к газотранспортной системе.

В качестве наглядного примера в детальном рассмотрении сложившихся диспропорций экспорта российского природного газа целесообразно изучить деятельность ведущей компании по добыче природного газа ПАО «Газпром». Обобщение данных себестоимости добычи сырья свидетельствуют о существенном влиянии следующих факторов:

а) Затраты на транспортировку по магистральным газопроводам, размер выплачиваемой экспортной пошлины, издержки на производство газа, в которые включаются стоимость вспомогательных материалов, стоимость использованной электроэнергии, заработная плата персонала, взносы в фонды социального страхования, размер обязательного страхования от несчастных случаев, величина амортизационных отчислений на реновацию и иные затраты необходимые для организации производства, а также налоги, выплачиваемые газодобывающей компанией, в которые включаются налоги на добычу полезных ископаемых, плата за природопользование и другие.

б) В результате себестоимость ТЭР включается в стоимость экспортируемого сырья, что определяет как внутреннюю, так и экспортную цену природного газа. Последняя при этом также зависит от курса доллара, так как основные внешнеэкономические сделки заключаются при использовании мировой резервной валюты. Это показано в таблице 1, составленной на основании данных источников 2 и 4.

Таблица 1 – Зависимость стоимости газа от стоимости доллара.

Годы	Курс доллара, руб. за 1\$	Стоимость газа, руб. за 1000 м ³
2009	31,83	7934,3
2010	30,36	8151,1
2011	29,39	9959,7
2012	31,08	10826,1
2013	31,85	10692,1

2014	38,61	12116,2
2015	61,07	13778,6
2016	66,08	11033,7
2017	58,29	11465,6
2018	62,69	14042,6

Исходя из данных представленной таблицы можно заметить обратную зависимость средней стоимости экспортируемого природного газа за 1000 куб. м. в долларах от средней стоимости доллара США на валютном рынке Российской Федерации. Однако снижение себестоимости не означает снижение стоимости экспорта природного газа. Уменьшение себестоимости будет положительным эффектом для нефтедобывающих компаний. Достичь данного эффекта можно путём модернизации техники для добычи природного газа, применение новых технологий и методов, которые требуют меньших затрат.

В настоящее время для экспорта природного газа Российская Федерация использует газотранспортные системы, которые проходят как на территории суши, так и по дну морей, например, «Северный поток» проходит по дну Балтийского моря. Решением данной проблемы может послужить строительство СПГ - танкеров, схема которого представлена на рисунке 1. Данный танкер может перевозить на своём судне 145 - 155 тыс. м³ сжиженного газа, из которого в последствии можно получить порядка 89 - 95 млн. м³. Путем несложных математических расчетов можно заметить, что использование танкеров в транспортировке наиболее выгодно, нежели переправлять фактический объем природного газа. Также строительство и содержание танкера обходиться дешевле и быстрее окупается, чем затраты на строительство и содержание газотранспортных систем. Однако последние будут менее затратными там, где нет морских путей.

Проблему несанкционированного подключения сложнее проконтролировать и отрегулировать. Для предотвращения в рамках национального масштаба несанкционированного подключения используют штрафные или иные санкции вплоть до уголовной ответственности, однако в мировых масштабах это сложнее предотвратить. К проблемным регионам в рамках нашей страны можно отнести республику Дагестан. Совет директоров «Газпрома» поручил правлению разработать систему мероприятий по учету природного газа и снижению его потерь. Причиной данного решения послужил несанкционированный отбор газа, вмешательство в работу средств измерения и неудовлетворительное техническое состояние газопроводов. По итогам конца 2017 года из суммарной величины потерь природного газа на всей территории России 97 % пришлось на Северо - Кавказский федеральный округ. Решение данной проблемы не так просто найти, так как данная ситуация продолжается не один год. Однако «Газпром» ведет разработки по решению данной проблематики.

По оценкам, экспорт российского газа в дальнейшем зарубежье при относительно благоприятном сценарии увеличится в 1,4 раза, в том числе за счет наращивания поставок газа в азиатский регион. Добыча газа в России к 2030 году возрастет в 1,4 раза, потребление - в 1,2 раза. В долгосрочной перспективе сохранится зависимость цены на газ от общей динамики мировых цен на нефть, что предполагает рост средних экспортных цен на российский газ с 268 долларов США за тыс. куб. м в 2010 году до 357 долларов США за тыс. куб. м в 2020 году и 510 долларов США за тыс. куб. м в 2030 году. [3, с. 2].

Список используемой литературы:

1. Официальный сайт Аналитического центра при Правительстве Российской Федерации. Статья: «Новые ценовые индикаторы на рынке нефти» [эл. ресурс] (Режим доступа: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/17317.pdf>)
2. Официальный сайт Газпром Экспорт. Статья «Динамика реализации газа в Европу» [эл. ресурс] (Режим доступа; <http://www.gazpromexport.ru/statistics/>)
3. Официальный сайт Консультант Плюс. Статья «Прогноз долгосрочного социально - экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года» [эл. ресурс] (Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144190/32450cf2fc93511aa87c594aee8aad062df16509/)
4. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. Статья: «Динамика официального курса доллара США» [эл. ресурс] (Режим доступа: https://www.cbr.ru/currency_base/dynamics/?UniDbQuery.Posted=True&UniDbQuery.mode=1&UniDbQuery.date_req1=&UniDbQuery.date_req2=&UniDbQuery.VAL_NM_RQ=R01235&UniDbQuery.FromDate=01.01.2009&UniDbQuery.ToDate=31.12.2018)
5. Сайт Studwood.ru. Статья: «Удельный вес отраслей промышленности ТЭКа в структуре промышленного производства в России, крупнейших странах мира и СНГ» [эл. ресурс] (Режим доступа: https://studwood.ru/1060815/geografiya/udelnyy_otrasley_promyshlennosti_teka_strukture_promyshlennogo_proizvodstva_rossii_kрупнейshih_stranah)

© Толчек А.Д., 2019

Тройникова Т.П.

Старший преподаватель кафедры
«Финансов, денежного обращения и
кредита» ИЭиУ СурГУ

Гуламов Э.С.

Студент 3 курса ИЭиУ СурГУ
г. Сургут, РФ

ВЗАИМОСВЯЗЬ БАНКОВСКОГО И РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация

Данная статья посвящена основным направлениям взаимодействия банковского и реального сектора экономики России. Проведён анализ платежей кредитных организаций, рассмотрена динамика кредитов нефинансового сектора экономики.

Ключевые слова:

Банковский сектор, реальный сектор, кредит, финансовые ресурсы, платежи.

Финансовый рынок играет главную роль в повышении эффективности функционирования экономики в целом. Взаимоотношения финансового рынка с реальным сектором экономики обусловлены тем, что по действиям одного рынка, можно судить о результатах на другом рынке и наоборот. Динамичное функционирование финансового рынка является залогом прогресса реального сектора экономики. Так как он позволяет средствам одних людей, чья инвестиционная возможность привлекательна, но порой

является ограниченной, перейти к тем, у кого такие возможности есть. Если же говорить о банковском секторе, который обслуживает реальное производство, наблюдается прямая зависимость от степени развития различных сфер экономики, поскольку положение производственного сектора определяет количество ресурсов, направляющихся в хозяйствования банка.

В настоящий период преобладающее значение в развитии банковского и реального сектора лежит в усилении взаимодействия по депозитно - расчётному и кредитно - инвестиционному направлениям. Посреднические услуги, которые предоставляются банковским сектором, имеют решающее значение в развитии экономики, так как выполняют важную функцию в осуществление расчётов и платежей.

Наиболее востребованными и актуальными услугами для российских предприятий являются расчётное и кассовое обслуживание. В настоящее время около 78 % предприятий пользуются данными услугами.

Рост доступности платёжных услуг банковского сектора оказал значительное увеличение количества счетов, которые используются для проведения платежей.

Согласно данным Центрального банка на начало 2016 г. кредитные организации обслуживали 788,9 млн. счетов юридических лиц, в 2017 г. количество таких счетов выросло на 4,6 % и составило 825,3 млн. счетов, а в 2018 г. произошёл рост на 7,1 %, что составило 883,6 млн. счетов [2].

Важным аспектом в рамках расчётного взаимодействия банков и предприятий является увеличение объёмов и количества платежей с использованием платёжных поручений, платёжных требований, инкассовых поручений, аккредитивов, банковских ордеров. [1, с.7].

Объём платежей за период с 2013 по 2018 год имеет тенденцию роста на 34,4 %., в 2015 и 2016 годах наблюдается падение на 1 и 1,5 % соответственно. К 2019 году объём платежей сократился, но не значительно и можно утверждать о сохранности деловой активности. Однако отношение объёма платежей к объёму ВВП России составило 6,3 % что ниже показателей экономик ведущих стран. Данный показатель косвенно характеризует скорость обращения средств в экономике и говорит о низкой эффективности её в целом.

На рисунке 1 представлены платежи, проведённые кредитными организациями в России по данным Центрального Банка Российской Федерации [6].

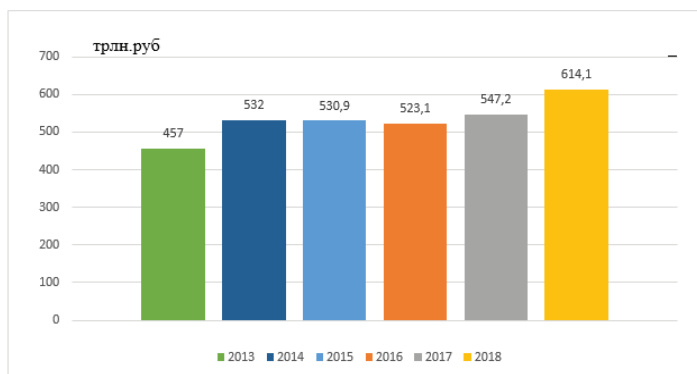


Рисунок 1. Платежи кредитных организаций в России за период 2015-2018 гг.

Важно отметить, что в последние годы в России осуществляется быстрое увеличение объёмов безналичных платежей и расчётов. Если в зарубежных странах порядок расчёта в безналичной форме составляет около 90 %, то в России около 64 % [2, с.139].

В целом рост объёмов платежей в количественном и денежном выражении, ускорении оборачиваемости ресурсов характеризует о некотором улучшении финансового состояния предприятий, и о наличии временно свободных денежных средств.

Кредитование является традиционным направлением использования ресурсной базы коммерческих банков. Изначально банки создавались как чисто кредитные организации, генерирующие свою прибыль в виде разности процентов, получаемых банком по кредитам, и процентов, выплачиваемых по привлекательным банком депозитам. В этом смысле банки как финансовые организации были непосредственно связаны с реальным сектором экономики [3, с.8].

В настоящее время роль банковского кредитования в финансировании реального сектора в развитии экономики России неизмеримо возрастает, когда банк выступает в качестве кредитора, а организации и предприятия в качестве заёмщика. Кроме того, кредитные операции являются одной из важнейших направлений деятельности: около 70 % активных операций банков приходится на предоставление кредитов экономике в целом, 44,7 % – реальному сектору экономики. Динамика выданных кредитов нефинансовым организациям представлена на рисунке 2.

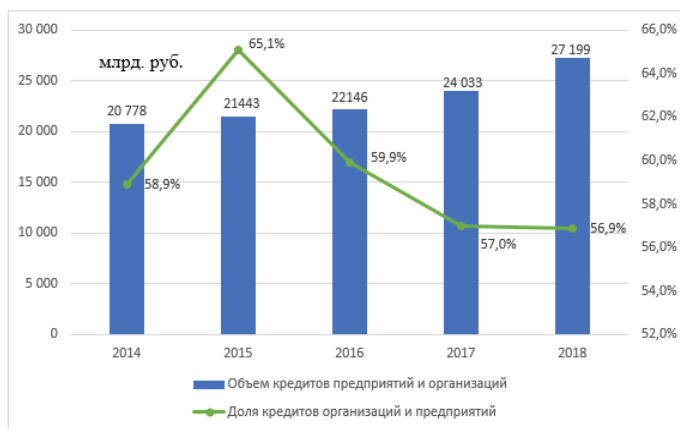


Рисунок 2. Динамика кредитов нефинансового сектора экономики

России.

В период с 2014 - 2018 гг. общая сумма кредитов имеет тенденцию роста: так, например, объём кредитов в 2018 году по сравнению с 2014 годом вырос на 30,9 %, что говорит о высокой кредитной активности банков за данный период. В то же время наблюдается негативная тенденция снижения доли кредитов реальному сектору экономики, в общем кредитном портфеле, так если в 2015 году доля кредитов составляла 65,1 %, то к концу 2018 года этот показатель составил 56,9 % [6].

Небольшая доля кредитов банков нефинансовым организациям по отношению к ВВП так же не даёт возможности судить о качественном повышении роли банков в экономике. Кредиты банков реальному сектору в ведущих экономических странах составляет более 100 - 300 % ВВП [4, с.8]. В России же данный показатель не достигает и трети минимальных значений зарубежных государств (по итогам 2012 г. он был равен 32,7 %) [1, с.10].

В результате проведённого исследования можно сделать вывод, что банки взаимодействуют с реальным сектором экономики, и наблюдается увеличение их вклада в активизацию инвестиционного процесса и развития экономики. Именно наличие кредитных учреждений, способно обеспечить банковскими услугами потребности экономики, а также депозитно - расчётное обслуживание предприятий, которые обеспечивают спрос на банковские продукты.

Список используемой литературы

1. Андреева О.В., Терентьева К.Л. Роль современных финансово - кредитных инструментов в развитии экономических систем. Вестник экономики, права и социологии. 2013, № 4. - С. 7 - 13.
2. Азраилян А.Н. Большой экономический словарь. 5 - у изд. доп. и перераб. – М.: Институт новой экономики. 2012. - 528 с.
3. Аганбегян А.Г. Ещё раз о новой роли банков в современных условиях // Деньги и кредит. 2012, № 12. - С. 3 - 8.
4. Игонина Л.Л. Банки и инвестиционный процесс // Финансы и кредит. - 2012, № 27. - С. 2 - 10.
5. Жуков Е.Ф. Банковское дело: учеб. Эриашвили. –М.: ЮНИТИДАНА. 2011. - 655 с.
6. Центральный Банк Российской Федерации: Бюллетень банковской статистики // Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации. - URL: <https://www.cbr.ru>.

© Тройнюкова Т.П., Гуламов Э.С., 2019

Безвершенко Е.К.

студентка 3 курса Института экономики и управления
Сургутского государственного университета,
г. Сургут, Российская Федерация

Трухина О.А.

к. э. н., доцент кафедры финансов, денежного обращения и кредита
Института экономики и управления
Сургутского государственного университета,
г. Сургут, Российская Федерация

СУЩНОСТЬ КАТЕГОРИИ «ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА»

Аннотация: В статье рассмотрены определения категории «Цифровая экономика», изучены взгляды различных авторов и на основании данного материала было сформулировано авторское определение.

Ключевые слова: цифровая экономика, цифровизация, цифровые технологии, автоматизация, развитие экономики.

На сегодняшний день одной из самых важных особенностей ожидающей человечество в будущем является стремительное внедрение цифровых технологий в нашу жизнь. Цифровизация довольно быстрыми темпами проникает во все сферы жизнедеятельности человека. Этот процесс неизбежен, и из года в год его влияние будет только усиливаться.

Рассматривая цифровизацию в узком смысле, можно сказать, что это появление новых возможностей для общества, один из способов снижения издержек посредством преобразования информации в цифровую форму. В широком же смысле под цифровизацией понимают современное развитие экономики, приводящее к повышению ее эффективности, а также развитие и улучшение качества жизни общества [1].

С одной стороны, можно сказать, что цифровизация влечет за собой ряд негативных последствий. Во - первых, это угроза значительного увеличения безработицы, вызванная автоматизацией и роботизацией населения. А во - вторых, нехватка квалифицированных работников для новых специальностей. Поэтому, чтобы не столкнуться с этими проблемами, трудоспособному населению необходимо настроиться на перемены и использовать имеющееся у нас время на подготовку и переподготовку кадров.

Но взглянув на это с другой стороны можно выделить и оптимистическое влияние цифровизации. Оно заключается в освобождении людей от тяжелого физического труда. Появляются еще большие возможности для реализации себя в науке, творчестве и искусстве. Этот процесс прокомментировал директор департамента развития ИТ в нефтегазовой компании Алексей Сунцов: "То, что цифровизация приведет к сокращению рабочих мест - это миф. Все компании стараются не заменить человека, а повысить его эффективность. Человек привлекается для принятия решения в спорных или сложных ситуациях, поэтому на рынке труда будет большой спрос на производственный персонал, который уже знаком с ИТ" [2].

Процесс проникновения цифровых технологий в нашу жизнь не обошел стороной и экономическую отрасль. Переход от традиционной экономики к цифровой происходит быстрыми темпами и подразумевает использование цифровизации в процессе осуществления хозяйственной деятельности во всех ее сферах.

В настоящее время нельзя сказать о существовании единого понятия такого нового явления для общества как «цифровая экономика». Происходящая ситуация способствует развитию дискуссий по этому поводу. Считается, что Николас Негропonte – известный ученый Массачусетского Института Технологий впервые ввел термин «цифровая экономика» в 1995 году. Он представил ее в форме перехода от движения атомов к движениям битов [3].

Многие авторы также пытались дать свое определение этому понятию. Так, например, доктор экономических наук Зубарев А. Е. пишет: «цифровая экономика – это системная совокупность экономических отношений по поводу производства, распределения, обмена и потребления товаров и услуг техноцифровой формы существования» [4]. А кандидат экономических наук Энговатова А. А. считает, что «цифровая экономика – это экономика, основанная на новых методах генерирования, обработки, хранения, передачи данных, а также цифровых компьютерных технологиях» [5].

На законодательном уровне определение понятия «цифровая экономика» можно найти в указе Президента РФ от 09.05.2017 N 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы». В этом документе говорится, что

«цифровая экономика – хозяйственная деятельность, в которой ключевым фактором производства являются данные в цифровом виде, обработка больших объемов и использование результатов анализа которых по сравнению с традиционными формами хозяйствования позволяют существенно повысить эффективность различных видов производства, технологий, оборудования, хранения, продажи, доставки товаров и услуг» [6, п.4].

Изучив взгляды различных авторов, можно сделать вывод, что цифровая экономика – это совокупность новшеств, которые позволяют снизить затраты труда на производство товаров, работ и услуг посредством преобразования информации в электронную форму, что в свою очередь способствует повышению их качества и доступности.

Список использованной литературы:

1. Халин В. Г., Чернова Г.В. Цифровизация и ее влияние на российскую экономику и общество: преимущества, вызовы, угрозы и риски. [Электронный ресурс]: статья, выпуск № 10, 2018. – Режим доступа: https://sziu.ranepa.ru/images/nauka/UK_DOI/10_18/Khalin_10_18.pdf
2. Журнал Russian Business Guide. Цифровизация производств не навредила рынку труда. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rbgmedia.ru/post.php?id=5050>
3. Коврижных А. А. Цифровая экономика. [Электронный ресурс]: статья, 2017. – Режим доступа: <https://school-science.ru/4/14/1451>
4. А. Е. Зубарев. Цифровая экономика как форма проявления закономерностей развития новой экономики. [Электронный ресурс]: статья, выпуск № 4(47), 2017. – Режим доступа: http://pnu.edu.ru/media/vestnik/articles-2018/177-184_.pdf
5. Государственное агентство РИА Новости. Цифровая экономика: как специалисты понимают этот термин. [Электронный ресурс]: статья, 2017. – Режим доступа: <https://ria.ru/20170616/1496663946.html>
6. Указ Президента РФ от 09.05.2017 N 203 "О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы" // Справочно - правовая система «Консультант - плюс». [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216363

© Безверщенко Е.К., Трухина О.А., 2019

Харькова Н. В.,

к. э. н., доцент УлГТУ, г. Ульяновск, РФ.

Сурина Д.Е.,

студент 4 курса УлГТУ, г. Ульяновск, РФ.

УЧЕТ И АНАЛИЗ РАБОТЫ С ПОДРЯДЧИКАМИ

Аннотация: Один из наиболее важных направлений бухгалтерского учета является учёт расчетных операций. Во время реализации своей деятельности компании постоянно вступают в различные хозяйственные связи и реализуют расчеты с покупателями и

заказчиками, а также с поставщиками и подрядчиками, с учредителями, с сотрудниками. Всё это сопровождается непрерывным возобновлением многообразных расчетов, которые могут быть как внешними, так и внутренними, а компании в данной связи могут выступать как в качестве продавцов, так и в качестве покупателей. В данной статье проводится исследование учёта и анализа работы с подрядчиками.

Ключевые слова: учёт, подрядчики, работа с подрядчиками, бухгалтерский учёт.

Деятельность каждой компании является возможной и продуктивной только при соответствующих расчётах с поставщиками и подрядчиками. Именно эти расчёты являются одними из наиболее распространенных. Действительно, грамотное отражение в учёте расчётов с поставщиками и подрядчиками обладает особой актуальностью и важностью, так как те суммы балансовых остатков по авансам, которые были выданы поставщикам и подрядчикам, и по кредиторской задолженности данной группе контрагентов, а также периоды оборачиваемости задолженности непосредственно воздействуют на оценку общего финансового состояния той или иной компании [3, с. 155].

Отметим, что кредиторская задолженность, как в целом, так и за товары, работы, услуги составляет значительную часть пассивов отечественных предприятий и с каждым годом только увеличивается.

Поставщиками являются юридические или физические лица, осуществляющие поставку товарно - материальных ценностей, оказывающие услуги и выполняющие работы. Подрядчики же - это специализированные предприятия или физические лица, выполняющие строительно - монтажные работы о время сооружения объектов на основании договоров подряда на капитальное строительство [1, с. 65].

Кредиторская задолженность за товары, работы, услуги может как положительно влиять на финансово - хозяйственную деятельность, так и отрицательно. В сравнении с обязательствами по полученным кредитам банков, векселям, облигациям, она является так называемой «дешевой» задолженностью. Также появляется возможность использования денежных средств других компаний. Однако в случае, когда величина кредиторской задолженности является достаточно высокой, будет происходить уменьшение величины платежеспособности субъектов хозяйствования, что, в свою очередь, может стать причиной отказа остальных предприятий и финансовых структур от сотрудничества с такой компанией [4, с. 42].

Дебиторская задолженность отображает такую сумму, которую должны компании его контрагенты - покупатели, а также поставщики, органы власти и другие субъекты хозяйственной деятельности. Зачастую возникают такие ситуации, при которых задолженность контрагента представляет собой некие материальные ценности, которые уже оплачены, однако ещё не доставлены. Вопреки тому, что реальным предметом задолженности являются товары, в балансе всё равно отображается их денежная величина.

Стоит отметить, что учётные показатели задолженности по расчетам воздействуют на показатели ликвидности и платежеспособности, характеризую финансовое состояние как каждой отдельной компании, так и всего государства в целом, воздействуя на уровень их инвестиционной привлекательности, кредитоспособности и рентабельности.

Задолженность перед поставщиками появляется в следствие разрыва во времени с момента перехода права собственности на приобретенные товары, выполненные работы или же оказанные услуги до момента их фактической оплаты.

Вся учетная документация для проведения расчётных операций с поставщиками и подрядчиками подлежит контролю со стороны заказчиков, поставщиков, а также контролирующих органов по следующим видам [2, с. 91]:

1. предварительный;
2. текущий;
3. последующий.

Ответственность за правильность и своевременность материальных ресурсов лежит на руководителе предприятия, а также на бухгалтере, материально - ответственном лице. Все расчетные операции учитываются на счёте 60 под названием «Расчёты с поставщиками и подрядчиками».

Отметим, что компания может в один день совершать множество расчётных операций с поставщиками и подрядчиками. Для того, чтобы держать под контролем задолженность и своевременность данных операций необходимо пользоваться специальными карточками по учёту расчетов по каждому предприятию и состояния расчетов по ним на конец отчетного периода. Эти меры позволят бухгалтеру не терять время на контролирование правильности расчетов.

Основная роль бухгалтерского учета расчётов с поставщиками и подрядчиками состоит в так называемом налаживании системы своевременного информирования управленцев о времени наступления исполнения обязательств, как со стороны контрагентов, так и со стороны самой компании в целях принятия решений и оперативных мер.

Итак, сегодня грамотно поставленный учёт расчётных операций, а также своевременный оборот денежных средств играют большую роль в деятельности предприятия, так как могут влиять на итоговые финансовые результаты. Одно из приоритетных направлений совершенствования управления предприятиями в современных условиях - это организация детального учета необходимой информации о состоянии расчетов с поставщиками и подрядчиками, формирующаяся в системе бухгалтерского учёта и её предоставление заинтересованным сторонам в целях принятия решений.

Библиографический список

1. Учет, анализ и аудит: реалии и перспективы развития // Сборник трудов II Всероссийской научно - практической конференции / 2018. - 77 с.
2. Байдыбекова С.К. Совершенствование учета расчетов с дебиторами и кредиторами // Управленческий учет. - 2015. - №6. С. 63 - 71.
3. Калугина О.В. Направления совершенствования учета расчетов с поставщиками на сельскохозяйственных предприятиях / О.В. Калугина, Н.П. Адинцова // Новая наука: Опыт, традиции, инновации. - 2016. - №3 - 1 (71). С. 90 - 92.
4. Кондраков Н.П., Иванова М.А. Бухгалтерский управленческий учет: Учебное пособие. - 2 - е изд., перераб. и доп. М.: ИНФРА - М, 2012. - 352 с.
5. Муллинова С.А. Учет расчетов с поставщиками и подрядчиками // Научно - методический электронный журнал Концепт. - 2015. - №7. - С. 41 - 45.
6. Бухгалтерский управленческий учет: эффективная система управления ресурсами / Харькова Н.В. // Региональная экономика: актуальные вопросы и новые тенденции III Международная научно - практическая конференция (17 - 23 апреля 2017 года, Россия, г. Ульяновск): сборник научных трудов. - Ульяновск: УлГТУ, 2017. - С. 177 - 179.

© Харькова Н.В., Сурина Д.Е., 2019 г.

Шаймуллина А.Ф.
Студент 3 курса КГЭУ,
г. Казань, РФ

Научный руководитель: **Дубровская Е.С.**
канд. экономич. наук, доцент КГЭУ,
г. Казань, РФ

ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА ЭНЕРГОПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация

В статье рассмотрены основные составляющие оборотных средств энергопредприятий, показатели эффективности и главные источники оборотных средств. Актуальность рассматриваемой темы заключается в том, что от обеспеченности организации оборотными средствами, от правильности их использования и распределения зависит эффективность производства, а также стабильность и устойчивость предприятия. На основе проведенных исследований выявлены мероприятия, с помощью которых можно повысить эффективность использования оборотных средств энергопредприятий.

Ключевые слова

Оборотные средства, энергопредприятие, оборотный капитал, эффективность, коэффициент оборачиваемости

Оборотные средства – важная часть любого энергопредприятия, иными словами это часть капитала промышленности, которая потребляется в течение производственного времени, включают обычно материалы, сырье, топливо, энергию, запчасти, незавершенное производство, расходы будущих периодов, исчисляемые в денежном выражении.

Вся суть экономики оборотных средств состоит в том, что оборотные средства обеспечивают воспроизводительный процесс.

Оборотные средства можно разделить на 2 главные составляющие:

1. производственные оборотные средства;
2. средства обращения.

На энергетических предприятиях единственным компонентом средств обращения является денежный капитал. Это происходит вследствие того, что процесс производства продукции для энергетических предприятий и её использование по сути дела совпадают.

Почти все оборотные средства предприятий, на которых производится тепловая и электрическая энергия, сконцентрированы в производственных резервах. Характерной чертой для электростанций является значительно больший объем производства горючего и запасных частей для ремонта, дополнительных материалов.

На электростанциях процедура производства энергии является непрерывной, поэтому незаконченное производство практически отсутствует.

Главными и важными источниками оборотных средств являются источники:

- 1) Собственные – доход, также это могут быть всевозможные средства, полученные от продажи ценных бумаг, взносы, денежные зачисления и т.д.
- 2) Привлеченные – капитал, который формируется на предприятии за счет периодичной выплаты заработной платы.
- 3) Заемные – ссуды, некоторые суммы страхового полиса, кредиты, займы и т.д.

Существуют 2 составляющие части оборотных средств, которые можно различить по признаку нормируемости: нормируемые и ненормируемые оборотные средства.

Если сравнивать нормируемую и ненормируемую части, то нормируемая часть оборотных средств обычно всегда превышает ненормируемую часть, т.е. составляет большую часть оборотных средств. С помощью оборотных средств мы можем вычислить количество производственных запасов, которые нужны предприятию для стабильной и правильной работы.

На сегодняшний день энергопредприятия очень хорошо развиты и их руководители могут самостоятельно выработать план применения оборотных средств и их нормирование, а также разработать нормативы. Энергопредприятие может накапливать просто огромное количество запасов, все зависит от финансовых возможностей его источников. Но мы должны понимать, что излишнее приобретение запасов может привести к снижению показателей предприятия, поэтому необходимо предусматривать минимальное количество запасов – помогает исключить излишки запасов предприятия или их дефицит. Данная информация способствует нормализации взаимоотношений с поставщиками и банками.

Эффективность применения оборотных средств анализируется с помощью определенных показателей. Основными из них являются: коэффициент оборачиваемости; период, или время, оборота.

Такой показатель как оборачиваемость очень сильно может повлиять на эффективность производственного процесса. Поэтому для того, чтобы эффективность повысилась, нужно повысить и оборачиваемость, а точнее ускорить. Придать ускорение оборачиваемости оборотных средств могут некоторые факторы, которые вы можете увидеть ниже:

1) увеличение производства продукции и ускорение ее разработки; для этого необходимо: улучшить использование производственных фондов; увеличить ремонтоспособность; наблюдать за работой оборудования и умения предвидеть его поломки; повысить качество продукции; снизить ее себестоимости;

2) соблюдение норм производственных запасов;

3) организация своевременной поставки запасных частей и материалов;

4) безубыточные режимы работы оборудования.

Прибыль и рентабельность – важнейшие величины любого предприятия. Для их увеличения требуется оптимизация использования важнейших средств производства, а также усиление оборачиваемости оборотных средств.

При оценке показателей эффективности оборотных средств для каждого отдельного энергопредприятия целесообразно использовать данные по себестоимости отпущенной энергетической продукции.

Повысить эффективность использования оборотных средств можно:

- Оптимизацией производственных запасов;
- Введением режима снижения материальных затрат (прежде всего расхода топлива, вспомогательных материалов);
- Нормализацией взаимоотношений с поставщиками и потребителями;
- Совершенствованием системы тарифов на энергетическую продукцию;
- Оптимизацией режимов использования основного энергетического оборудования.

Система оборотных средств может зависеть от многих показателей: характера и особенности производственного процесса; разработки и величины производства; продолжительности производственного цикла; свойства производственного цикла; цен ресурсов и их использования; уровня поставки; соблюдения пунктов договора; уровня цен, сложившихся на рынке; денежного состояния предприятия.

Самая главная задача управления оборотными средствами - учитывать все факторы, от которых зависят оборотные средства и далее выстраивать правильный план пользования ими.

Список использованной литературы:

1. Анализ финансового состояния предприятия [Электронный ресурс] // URL: http://afdanalyse.ru/publ/finansovyj_analiz/analiz_oborotnykh_sredstv/ehkonomicheskaja_sushhnost_oborotnykh_sredstv/34-1-0-239
2. Справочник экономиста [Электронный ресурс] // URL: https://www.profiz.ru/se/3_2005/978/
3. Студенческая библиотека онлайн [Электронный ресурс] // URL: https://studbooks.net/1889256/ekonomika/sovremennoe_sostoyanie_analiza_oborotnykh_aktivov_predpriyatiya
4. Студопедия [Электронный ресурс] // URL: https://studopedia.ru/14_149845_oborotnih_sredstv-v-energetike.html
5. Экономика энергетики [Электронный ресурс] // URL: <https://gisee.ru/upload/iblock/b75/b75601f6c132b22020f1d5d0b6bce02e.pdf>

© Шаймуллина А.Ф., 2019

Пакова О.Н.,

к.э.н., доцент

кафедра финансов и кредита

Институт Экономики и управления

ФГАОУ ВО «Северо - Кавказский федеральный университет»

г.Ставрополь

Шахрамьян Н.В.,

студентка второго курса

Институт Экономики и управления

ФГАОУ ВО «Северо - Кавказский федеральный университет»

г.Ставрополь

СПЕЦИФИКА МЕЖДУНАРОДНОГО КРЕДИТА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Аннотация

В данной статье рассматриваются принципы и функции международного кредита, формы, риски при экспорте.

Ключевые слова

Международный кредит, факторинг, форфейтинг, функции, принципы.

Современный этап интеграции мировых экономических систем отличается развитием финансовой глобализации. Наблюдается рост финансовой корреляции национальных финансовых систем [1], развитие международного кредита. Международный кредит, играя одну из основных ролей в процессе развития международного оборота, представляет собой движение ссудного капитала в области международных экономических отношений, которое связано с предоставлением валютных и товарных ресурсов на условиях возвратности, срочности и платности.

Международный кредит выполняет ряд функций, к числу которых относятся перераспределение стоимости, контрольная, капиталлотворческая [2].

Перераспределительная функция международного кредита. Ее суть заключается в перераспределении временно высвобождаемой стоимости между хозяйствующими субъектами, отраслями, регионами и т.д. посредством передачи от кредитора к заемщику. Перераспределение может осуществляться непосредственно от владельца временно свободных ресурсов (первичного кредитора) к лицу, испытывающему потребность в них, либо при посредничестве финансово - кредитных институтов (банков, страховых компаний, инвестиционных и пенсионных фондов, микрофинансовых организаций и т.д.).

Контрольная функция международного кредита. Качественная организация кредитных отношений предполагает осуществление контроля целевого характера и эффективности использования предоставленных средств, а также финансово - хозяйственной деятельности самого заемщика, в том числе посредством анализа его отчетности, а также иной доступной информации о нем.

Капиталлотворческая функция международного кредита. Она заключается в превращении при помощи кредита временно свободных денежных средств в работающий капитал, способный приносить доход.

Любые кредитные отношения основаны на ряде специфических принципов, которые делают их отличными от других видов экономических отношений, например, финансовых, денежных и т.д. К основным принципам относятся: срочность, возвратность, платность. Помимо основных имеется также ряд дополнительных принципов, которыми в последнее время все чаще руководствуются субъекты кредитной сделки при ее заключении. В состав дополнительных принципов включаются обеспеченность, целевой характер кредитования, дифференцированный подход к заемщикам [3].

На современном этапе наиболее востребованными формами международного кредита, помимо банковского и государственного кредита, являются факторинг и форфейтинг [3]. Факторинг – это кредитование под отгруженную продукцию, т. е. если экспортер продает продукцию в отсрочку – не нужно ждать срока, можно получить деньги сразу после отгрузки, воспользовавшись услугами факторинговой компании [3]. Экспортер обращается в факторинговую компанию, которая выплачивает ему вместо покупателя стоимость проданного товара (за вычетом стоимости своих услуг), а затем факторинговая компания взыскивает долг с покупателя. Поэтому экспортеру выгодно потерять часть прибыли, но быстро вернуть свои деньги за проданную продукцию.

Форфейтинг – это один из видов торгового финансирования, который заключается в покупке кредитором (банком) задолженности клиента. В роли продавца выступает экспортер - производитель, а в роли покупателя – иностранный оптовик. Оформление сделки производится путем уплаты продавцу денежных средств в сумме сделки

кредитором вместо покупателя. Для покупателя изменяется схема погашения – средства переводятся на счет банка - кредитора, а не напрямую продавцу.

Разница между факторингом и форфейтингом:

- факторинг применяется для внутриторговых операций, срок финансирования 90–180 дней, величина выкупаемого долга до 90 % ;

- форфейтинг используется для внешнеторговых, экспортно - импортных операций, срок финансирования 1 и более лет, величина выкупаемого долга составляет 100 % .

В заключение следует отметить, что роль международного кредита в рыночной экономике весьма велика: он обеспечивает непрерывность (расширение) воспроизводственного процесса; способствует капитализации прибыли и концентрации производства; ускоряет удовлетворение потребительских возможностей и улучшает условий жизни населения, а также обеспечивает процессы глобализации.

Список использованной литературы

1. Пакова О.Н. Функционирование финансовой системы в условиях глобализации / О.Н. Пакова // Экономика и управление: проблемы, решения. 2016. № 3(51).Том 2. С. 29–32.

2. Логвинов, А. А. Банковское кредитование: российский и зарубежный опыт / А. А. Логвинов. – М.: Бератор - Пресс, 2012. – 398 с.

3. Канаев А. В., Синица Е. А. История факторинга: от агентской сделки до индустрии коммерческого финансирования // Финансы и кредит. 2013. № 35 (563) С. 66–76.

© Пакова О.Н.,2019г.

© Шахрамьян Н.В.,2019г.

СОДЕРЖАНИЕ

Аверьянова А.А. ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ	3
Волков И.В. СОВРЕМЕННАЯ КОНЦЕПЦИЯ РЕНТНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В НЕДРОПОЛЬЗОВАНИИ	5
Гапоненко О.В. ЗНАЧЕНИЕ ЛИДЕРСКИХ КАЧЕСТВ РУКОВОДИТЕЛЯ В ПРИНЯТИИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ	8
Гатина А.И. СОВРЕМЕННЫЕ КОНЦЕПЦИИ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЭНЕРГЕТИКИ РОССИИ	11
Дедкова Е.Г., Шамрина Е.В. ХАРАКТЕРИСТИКА СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ	14
Зотова О.П., Лепская А.П. ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОВЕРКИ УЧЕТА И СОСТОЯНИЯ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ В ООО ТД «БЕЛАРУСЬ» Г. ОРЕНБУРГ	17
Исрапилов Ш.А., Исрапилов М. А. ЗНАЧЕНИЕ ДЕПОЗИТНЫХ ОПЕРАЦИЙ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ ДЛЯ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ	22
Исрапилов Ш.А., Исрапилов М. А. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ СУВЕРЕННЫХ ФОНДОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	23
Киященко Т.П., Яскова Д.В. РОЛЬ МЕЖБЮДЖЕТНЫХ ТРАНСФЕРТОВ В ФОРМИРОВАНИИ ДОХОДОВ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ (НА ПРИМЕРЕ БЮДЖЕТА ГОРОДСКОГО ОКРУГА ГОРОДА СУРГУТ)	25
Колобова С.М. ФАКТОРЫ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СТРАХОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ	37
Кочетков В. Н. ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ	40
Круглова А.П. УЧЁТ И АУДИТ РАСЧЁТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА	43

Лапинкас А.А., Володькин В.П. ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОЙ ОРИЕНТАЦИИ ЭКОНОМИКИ РОССИИ	45
Лапинкас А.А., Шамсутдинова А.Н. РОЛЬ ЭКСПОРТА СЫРЬЯ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РФ	49
Лапинкас А.А., Родин С.А. ЗНАЧИМОСТЬ ПАО «ГАЗПРОМ» ДЛЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ	53
Лапшина А.О. АНАЛИЗ АМОРТИЗАЦИИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ	57
Лопастейская Л. Г., Головина Т. В. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ БЮДЖЕТНОГО УЧЕТА ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ	59
Лопастейская Л. Г., Баганова А. Р. БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ	61
Львов И.В., Козин А.В. ПРИМЕНЕНИЕ ИННОВАЦИОННОГО КИРПИЧА В ЖИЛИЩНОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ	63
Львов И.В., Ашин А.С., Садретдинова Э.М. К ВОПРОСУ О РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА «ЖИЛЬЕ И ГОРОДСКАЯ СРЕДА» В ЧЕБОКСАРАХ	64
Лопастейская Л. Г. Максимова Г. В. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ БЮДЖЕТНОГО УЧЕТА	67
Мищик С.А. ПЕДАГОГОМЕТРИЗМ – АНАЛИЗАТОР РЫНОЧНОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИКИ	69
Новожилова А.К. ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК	71
Пирогова А.А. РАСЧЕТЫ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ	74
Плеханова А.А. ИССЛЕДОВАНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АО «АЛЬФА - БАНК»	77
Полудянова К.А. УЧЕТ И РАСЧЕТ ВЗНОСОВ ВО ВНЕБЮДЖЕТНЫЕ ФОНДЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	79

Поспелов А. И., Горин Я.А., Юрина В.С. ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ДАЛЬНЕЙШЕГО УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА ПРИВОЛЖСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА	82
Рабаданова Ж.Б. РОЛЬ АНАЛИТИЧЕСКИХ МЕТОДОВ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ	89
Рагимова Н.А.к., Пахомова С.С. РОЛЬ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА В РАЗВИТИИ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	91
Рамазашвили М.Л. ПОВЫШЕНИЕ ЭКСПЛУАТАЦИОННОЙ НАДЕЖНОСТИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ ОТДЕЛЕНИЯ ДРОБЛЕНИЯ СПЕКА В ЦЕХЕ СПЕКАНИЯ АО «РУСАЛ АЧИНСК»	94
Тищенко М.В., Рыжкина П.В., Миненко А.С. ОБ АКТУАЛЬНЫХ ВОПРОСАХ МАРКЕТИНГОВОЙ ПОДДЕРЖКИ ПРОЦЕССОВ ПРОДАЖ В РФ	97
Тищенко М.В., Рыжкина П.В., Миненко А.С. ОБ ОСОБЕННОСТЯХ ПРИМЕНЕНИЯ ИНТЕРНЕТ - ТЕХНОЛОГИЙ С ЦЕЛЬЮ ПРОДВИЖЕНИЯ УСЛУГ НА ТЕРРИТОРИИ РФ	99
Сайфетдинова В.А. УЧЕТ И АНАЛИЗ РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА	102
Соловьев П. В. АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА ИНЖИНИРИНГОВЫХ УСЛУГ	103
Толчек А.Д. ПРОБЛЕМЫ ЭКСПОРТА РОССИЙСКОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА В ЕВРОПУ	106
Тройнюкова Т.П., Гуламов Э.С. ВЗАИМОСВЯЗЬ БАНКОВСКОГО И РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	109
Безверщенко Е.К., Трухина О.А. СУЩНОСТЬ КАТЕГОРИИ «ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА»	112
Харькова Н. В., Сурина Д.Е. УЧЕТ И АНАЛИЗ РАБОТЫ С ПОДРЯДЧИКАМИ	114
Шаймуллина А.Ф. ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА ЭНЕРГОПРЕДПРИЯТИЙ	117

Уважаемые коллеги!

Приглашаем докторов и кандидатов наук различных специальностей, преподавателей вузов, докторантов, аспирантов, магистрантов, практикующих специалистов, студентов учебных заведений (только с научным руководителем, либо в соавторстве с преподавателем), а также всех, проявляющих интерес к рассматриваемым проблематикам принять участие в Международных научно-практических конференциях и опубликовать результаты научных исследований в сборниках по их итогам.

Все участники конференций получают индивидуальные ДИПЛОМЫ формата А4, которые высылаются в печатном виде заказной бандеролью, а так же в электронном формате размещаются в открытом доступе на сайте <https://ami.im>

**Организационный взнос составляет 90 руб. за страницу.
Минимальный объем статьи, принимаемой к публикации 3 страницы.**

По итогам конференций издаются сборники:

- которым присваиваются библиотечные индексы УДК, ББК и ISBN;
- которые размещаются в открытом доступе на сайте <https://ami.im>;
- которые постатейно размещаются в Научной электронной библиотеке elibrary.ru по договору № 1152-04/2015К от 2 апреля 2015г.

Сборник (в электронном виде) и диплом (в электронном и печатном виде) предоставляются участникам бесплатно.

Публикация итогов (издание сборников и изготовление дипломов) осуществляется в течение 5 дней после проведения конференции.

График Международных научно-практических конференций, проводимых Агентством международных исследований представлен на сайте <https://ami.im>



С уважением, Оргкомитет
<https://ami.im> || conf@ami.im || +7 967 7 883 883 || +7 347 29 88 999

Научное издание

Сборник статей по итогам
Международной научно-практической конференции

РЫНОЧНАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ, ПУТИ РАЗВИТИЯ

В авторской редакции

Издательство не несет ответственности за опубликованные материалы.

Все материалы отображают персональную позицию авторов.

Мнение Издательства может не совпадать с мнением авторов

Подписано в печать 25.04.2019 г. Формат 60x84/16.

Усл. печ. л. 7,6. Тираж 500. Заказ 308.



АГЕНТСТВО МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

АГЕНТСТВО МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

453000, г. Стерлитамак, ул. С. Щедрина 1г.

<https://ami.im> || e-mail: info@ami.im || +7 347 29 88 999

Отпечатано в редакционно-издательском отделе
АГЕНТСТВА МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ
450076, г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2



АГЕНТСТВО МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

АГЕНТСТВО МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

ИНН 0274 900 966 || КПП 0274 01 001
ОГРН 115 028 000 06 50

<https://ami.im> || +7 347 29 88 999 || info@ami.im

Исх. N 29-11/18 | 20.11.2018

РЕШЕНИЕ

о проведении
23 апреля 2019 г.

Международной научно-практической конференции РЫНОЧНАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ, ПУТИ РАЗВИТИЯ

В соответствии с планом проведения
Международных научно-практических конференций
Агентства международных исследований

1. Цель конференции - развитие научно-исследовательской деятельности на территории РФ, ближнего и дальнего зарубежья, представление научных и практических достижений в различных областях науки, а также апробация результатов научно-практической деятельности
2. Для подготовки и проведения Конференций утвердить состав организационного комитета в лице:
 - 1) Алиев Закир Гусейн оглы, доктор философии аграрных наук, профессор РАЕ, академик РАПВХН и МАЭП
 - 2) Агафонов Юрий Алексеевич, доктор медицинских наук, доцент
 - 3) Алдакушева Алла Брониславовна, кандидат экономических наук, доцент
 - 4) Алейникова Елена Владимировна, доктор государственного управления, профессор
 - 5) Бабаян Анжела Владиславовна, доктор педагогических наук, профессор
 - 6) Баишева Зилия Вагизовна, доктор филологических наук, профессор
 - 7) Байгузина Люза Закиевна, кандидат экономических наук, доцент
 - 8) Ванесян Ашот Саркисович, доктор медицинских наук, профессор
 - 9) Васильев Федор Петрович, доктор юридических наук, доцент, член РАЮН
 - 10) Виневская Анна Вячеславовна, кандидат педагогических наук, доцент
 - 11) Вельчинская Елена Васильевна, профессор, доктор фармацевтических наук, академик Академии Наук Высшего Образования Украины, академик Международной академии науки и образования
 - 12) Галимова Гузалия Абкадировна, кандидат экономических наук, доцент
 - 13) Гетманская Елена Валентиновна, доктор педагогических наук, доцент
 - 14) Грузинская Екатерина Игоревна, кандидат юридических наук, доцент
 - 15) Гулиев Игбал Адилевич, кандидат экономических наук, доцент
 - 16) Датий Алексей Васильевич, доктор медицинских наук, профессор
 - 17) Долгов Дмитрий Иванович, кандидат экономических наук, доцент, академик Международной академии социальных технологий (МАС), профессор РАЕ, заслуженный работник науки и образования РАЕ
 - 18) Епхиева Марина Константиновна, кандидат педагогических наук, доцент, профессор РАЕ, Заслуженный работник науки и образования РАЕ
 - 19) Закиров Мунавир Закиевич, кандидат технических наук, профессор
 - 20) Иванова Нионила Ивановна, доктор сельскохозяйственных наук, профессор,
 - 21) Калужина Светлана Анатольевна, доктор химических наук, профессор
 - 22) Куликова Татьяна Ивановна, кандидат психологических наук, доцент
 - 23) Курманова Лилия Рашидовна, доктор экономических наук, профессор
 - 24) Киракосян Сусана Арсеновна, кандидат юридических наук, доцент
 - 25) Киржимбаева Жумагуль Слямбековна, доктор ветеринарных наук, профессор
 - 26) Кленина Елена Анатольевна, кандидат философских наук, доцент
 - 27) Козлов Юрий Павлович, доктор биологических наук, профессор, президент Русского экологического общества, действительный член РАЕН и РЭА, заслуженный эколог РФ
 - 28) Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент
 - 29) Кондрашихин Андрей Борисович, доктор экономических наук, кандидат технических наук, профессор



АГЕНТСТВО МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

АГЕНТСТВО МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

ИНН 0274 900 966 || КПП 0274 01 001
ОГРН 115 028 000 06 50

<https://ami.im> || +7 347 29 88 999 || info@ami.im

- 30) Конопацкова Ольга Михайловна, доктор медицинских наук, профессор
- 31) Ларионов Максим Викторович, доктор биологических наук, профессор
- 32) Маркова Надежда Григорьевна, доктор педагогических наук, профессор
- 33) Мухамадеева Зинфира Фанисовна, кандидат социологических наук, доцент
- 34) Песков Аркадий Евгеньевич, кандидат политических наук, доцент
- 35) Половения Сергей Иванович, кандидат технических наук, доцент
- 36) Пономарева Лариса Николаевна, кандидат экономических наук, доцент
- 37) Почивалов Александр Владимирович, доктор медицинских наук, профессор
- 38) Прошин Иван Александрович, доктор технических наук, доцент
- 39) Симонович Надежда Николаевна, кандидат психологических наук
- 40) Симонович Николай Евгеньевич, доктор психологических наук, профессор, академик РАЕН
- 41) Сирчик Марина Сергеевна, кандидат юридических наук, доцент
- 42) Смирнов Павел Геннадьевич, кандидат педагогических наук, профессор
- 43) Старцев Андрей Васильевич, доктор технических наук, профессор
- 44) Сукиясян Асатур Альбертович, кандидат экономических наук, доцент
- 45) Танаева Замфира Рафисовна, доктор педагогических наук, доцент
- 46) Терзиев Венелин Кръстев, доктор экономических наук, доктор военных наук, профессор
- 47) Чиладзе Георгий Бидзинович, доктор экономических наук, доктор юридических наук, профессор
- 48) Шилкина Елена Леонидовна, доктор социологических наук, профессор
- 49) Шляхов Станислав Михайлович, доктор физико-математических наук, профессор
- 50) Шошин Сергей Владимирович, кандидат юридических наук, доцент
- 51) Юрова Ксения Игоревна, кандидат исторических наук, доцент
- 52) Юсупов Рахимьян Галимьянович, доктор исторических наук, профессор
- 53) Янгиров Азат Вазирович, доктор экономических наук, профессор
- 54) Яруллин Рауль Рафаэлович, доктор экономических наук, профессор, член-корреспондент РАЕ

3. Для подготовки и проведения конференции утвердить состав секретариата конференции в лице:

- 1) Киреева Мария Владимировна
- 2) Джабаров Артур Ильшатович
- 3) Зырянова Мария Александровна
- 4) Носков Олег Николаевич
- 5) Габдуллина Карина Рафаиловна
- 6) Ганеева Гузель Венеровна
- 7) Тюрина Наиля Рашидовна

4. Подготовить и разослать информационное письмо всем заинтересованным лицам

5. В недельный срок после конференции подготовить отчет о ее проведении.

6. Опубликовать сборник по итогам Международной научно-практической конференции, разместить электронный вариант сборника на официальном сайте в течение 3 рабочих дней после конференции.

7. Подготовить дипломы участникам Международной научно-практической конференции, разместить электронные версии дипломов на официальном сайте в течение 5 рабочих дней после конференции.

8. Осуществить почтовую рассылку сборников и дипломов в течение 7 рабочих дней.

Директор ООО «АМИ»
Пилипчук И.Н.





АГЕНТСТВО МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

АГЕНТСТВО МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

ИНН 0274 900 966 || КПП 0274 01 001
ОГРН 115 028 000 06 50

<https://ami.im> || +7 347 29 88 999 || info@ami.im

Исх. N 309-04/19 | 25.04.2019

ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЙ АКТ

по итогам Международной научно-практической конференции

«РЫНОЧНАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ:
ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ, ПУТИ РАЗВИТИЯ»,

состоявшейся 23 апреля 2019 г.

1. 23 апреля 2019 г. в г. Казань состоялась Международная научно-практическая конференция «РЫНОЧНАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ, ПУТИ РАЗВИТИЯ».

Цель конференции: развитие научно-исследовательской деятельности на территории РФ, ближнего и дальнего зарубежья, представление научных и практических достижений в различных областях науки, а также апробация результатов научно-практической деятельности

2. Международная научно-практическая конференция признана состоявшейся, цель достигнутой, а результаты положительными.

3. На конференцию было прислано 59 статей, из них в результате проверки материалов, было отобрано 41 статья.

4. Участниками конференции стали 62 делегата из России, Казахстана, Узбекистана, Киргизии, Армении, Грузии и Азербайджана.

5. Рекомендовано наладить более тесный контакт с иностранными учеными с целью развития международных интеграционных процессов и обмена опытом научной деятельности по изучаемой проблематике

6. Сборники и дипломы размещены на официальном сайте и разосланы участникам конференции.

7. Выражена благодарность всем участникам Международной научно-практической конференции за активное участие, конструктивное и содержательное обсуждение ее материалов

Директор ООО «АМИ»
Пилипчук И.Н.

