



**АГЕНТСТВО
МЕЖДУНАРОДНЫХ
ИССЛЕДОВАНИЙ**

ISSN 2412-9720

**НОВАЯ НАУКА:
ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ
И ПРАКТИЧЕСКИЙ ВЗГЛЯД**

**Международное научное периодическое издание
по итогам
Международной научно-практической конференции
04 ноября 2016 г.
Часть 1**

Издается с 2015 г.

СТЕРЛИТАМАК, РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ
АГЕНТСТВО МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ
2016

УДК 00(082)
ББК 65.26
Н 72

Редакционная коллегия:

Юсупов Р. Г., доктор исторических наук;
Ванесян А. С., доктор медицинских наук;
Калужина С. А., доктор химических наук;
Шляхов С. М., доктор физико-математических наук;
Козырева О. А., кандидат педагогической наук;
Закиров М. З., кандидат технических наук;
Мухамадеева З. Ф., кандидат социологических наук;
Пилипчук И. Н. (отв. редактор).

Н 72

НОВАЯ НАУКА: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ И ПРАКТИЧЕСКИЙ ВЗГЛЯД:
Международное научное периодическое издание по итогам Международной научно-практической конференции (04 ноября 2016 г, г. Ижевск). / в 2 ч. Ч.1
- Стерлитамак: АМИ, 2016. – 215 с.

Международное научное периодическое издание «НОВАЯ НАУКА: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ И ПРАКТИЧЕСКИЙ ВЗГЛЯД» составлено по итогам Международной научно-практической конференции, состоявшейся 04 ноября 2016 г. в г. Ижевск.

Научное издание предназначено для докторов и кандидатов наук различных специальностей, преподавателей вузов, докторантов, аспирантов, магистрантов, практикующих специалистов, студентов учебных заведений, а также всех, проявляющих интерес к рассматриваемой проблематике с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а так же за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

Издание постоянно размещено в научной электронной библиотеке elibrary.ru и зарегистрировано в наукометрической базе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) по договору № 297-05/2015 от 12 мая 2015 г.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Александр Г.К.

кандидат технических наук,
научный сотрудник,

Южно - Российский государственный политехнический университет
(НПИ)

имени М.И. Платова,
г. Новочеркасск

Кучер А.И.

аспирант 3 курса

Южно - Российский государственный политехнический университет
(НПИ)

имени М.И. Платова,
г. Новочеркасск

Демьянов В.В.

студент

магистратуры 2 курса

Южно - Российский государственный политехнический университет
(НПИ)

имени М.И. Платова,
г. Новочеркасск

РАЗРАБОТКА ОБЩЕГО АЛГОРИТМА ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ БЛОКА СБОРА И ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ ДЛЯ ИНФОРМАЦИОННО - ИЗМЕРИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОИМПЕДАННОЙ ТОМОГРАФИИ БИОЛОГИЧЕСКИХ ОБЪЕКТОВ

В [1] разрабатывается информационно - измерительная система электроимпедансной томографии биологических объектов (ИИС ЭИТ БО). Одним из важных направлений исследований является разработка блока сбора и передачи измерительной информации (БСПД) с электродной системы [2], которая непосредственно контактирует с биологическим объектом (БО).

В качестве основы БСПД для ИИС ЭИТ БО предложено использовалась плата ввод - вывода (ПВВ) E14 - 140 - MD [3], имеющую в своем составе микроконтроллерный блок МК, аналого - цифровой преобразователь АЦП и цифро - аналоговый преобразователь ЦАП. Плата обладает возможностью управления из среды программирования *LabView* и имеет невысокую стоимость.

На рисунке 1 представлена блок - схема разработанного общего алгоритма функционирования БСПД для ИИС ЭИТ БО.

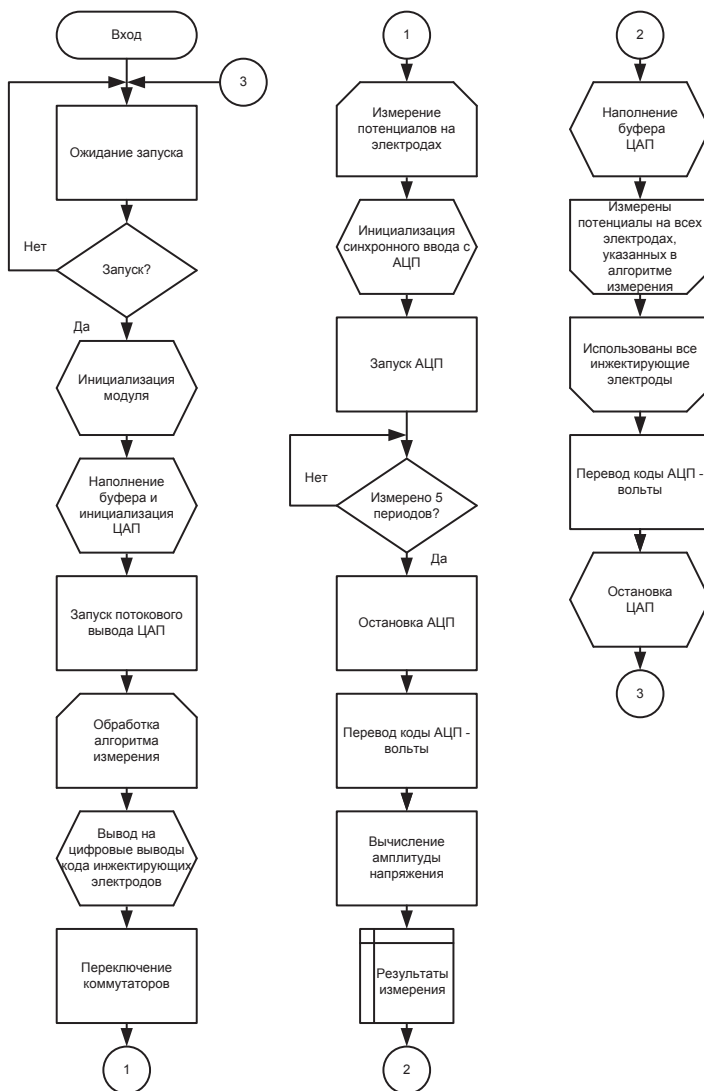


Рисунок 1 - Блок схема общего алгоритма функционирования БСПД

Можно выделить следующие основные функции, которые должен реализовывать БСПД:

- обеспечивать возможность подключения одного из выводов источника тока к общей точке, а второго вывода к любому из электродов на поверхности исследуемого биологического объекта БО;
- обеспечивать возможность измерить амплитуду $\Delta\varphi_{Ai}$ изменения потенциала φ_i на любом из электродов E_i на поверхности БО относительно общей точки;

- управление должно осуществляться с помощью управляющей программы УП, установленной на персональном компьютере ПК, подключение к ПК через универсальный порт *USB*;

- обеспечивать возможность управления источником тока (амплитуда, форма и частота) через напряжение.

Направления дальнейших исследований заключается в конфигурации ПВВ *E14 - 140 - MD* и его интеграция в ИИС ЭИТ БО.

Работы выполняются в рамках гранта Президента Российской Федерации для государственной поддержки молодых российских ученых МК 4856.2015.8. Договор №14.Z56.15 - 4856 - МК.

Список использованной литературы

1 Алексанян Г.К., Кучер А.И., Горбатенко Н.И., Нгуен Мань, Кыонг Чан Нам Фонг. Разработка информационно - измерительной системы электроимпедансной томографии биологических объектов. Вьетнам - российская Междунар. науч. конф., ГТУ им. Ле Куи Дона, 02 - 03 апр. 2015 г.: тез. докл. / ГТУ им. Ле Куи Дона. - Ханой: ЛКД изд - во, 2015. - С. 52 - 53

2 Алексанян Г.К., Разработка многопозиционного электродного ремня для электроимпедансной томографии / Г.К. Алексанян // Новая наука: от идеи к результату: материалы международной. науч. - практ. конф. (Стерлитамак, 29.09.2015 г.). - Стерлитамак: РИЦ АМИ, 2015. - 222 с.

3 Гарманов А.В. Устройства для мобильных систем E14 - 140, E14 - 140 - М. Руководство пользователя. Москва: L - CARD, 2016, сс. 34 - 42.

© Алексанян Г.К., Кучер А.И., Демьянов В.В. - 2016

Алешин Д.Н., к.т.н., доцент кафедры
«Инженерные конструкции и строительная механика» СибГИУ,
г. Новокузнецк, Российская Федерация,

Дудин А.А., студент 4 курса
Архитектурно - строительного института СибГИУ,
г. Новокузнецк, Российская Федерация,

Алешина Е.А., к.т.н., доцент, доцент кафедры
«Инженерные конструкции и строительная механика» СибГИУ
г. Новокузнецк, Российская Федерация

ВОССТАНОВЛЕНИЕ И УСИЛЕНИЕ НЕСУЩИХ КОНСТРУКЦИЙ ИЗ КИРПИЧНОЙ КЛАДКИ ОБЩЕСТВЕННОГО ЗДАНИЯ В Г. ОСИННИКИ

При проведении обследования осенью 2015 года трёхэтажного здания общественного назначения, построенного в 70 - х годах прошлого века, с несущими кирпичными внутренними и наружными стенами, были обнаружены дефекты и повреждения кирпичной кладки в цокольном этаже здания [1]. Причиной этого является наличие влаги, которая образуется в результате проникновения внутрь здания грунтовых и ливневых вод из - за нарушения либо отсутствия гидроизоляции. В нижних участках внутренних стен и простенков обнаружено уменьшение сечения и образование трещин (рисунки 1, 2).

Прочностные характеристики материалов кладки имеют заниженное значение на данных участках стен, что подтверждают замеры, сделанные прибором ИПС - МГ4.



Рисунок 1 – Разрушение кирпичной кладки простенков



Рисунок 2 – Трещины и вздутия

Для дальнейшей нормальной эксплуатации данного здания необходимо провести ряд мероприятий по усилению каменной кладки. В противном случае здание придёт к состоянию, при котором дальнейшая его эксплуатация станет невозможной. К усилению необходим комплексный подход, так как выполненное из прокатных профилей (швеллеров) усиление является страховочным элементом и не предотвращает дальнейшее разрушение кладки несущих простенков (рисунок 3).



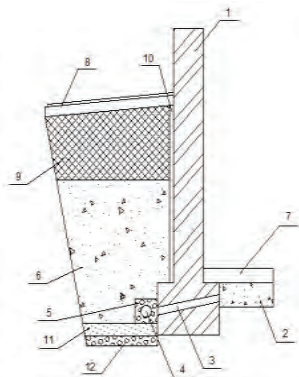
Рисунок 3 – Существующее усиление несущих конструкций

Перед усилением необходимо устранить причины, вызвавшие разрушение каменной кладки, а именно исключить проникновение воды, либо свести его к минимуму. В первую очередь необходимо удалить влагу из помещения, устроить вентиляцию для должного проветривания. После чего нужно ликвидировать возможность попадания влаги внутрь здания.

Для этого необходимо устроить дренаж вокруг здания (рисунок 4), а также гидроизоляцию наружных стен, как с внутренней стороны, так и с внешней. Перед

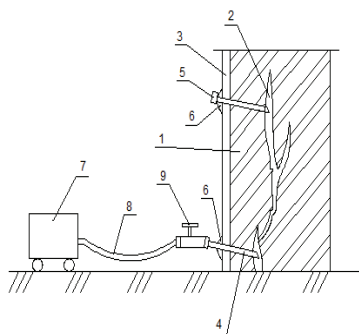
устройством гидроизоляции (для наружных несущих стен) и началом усиления (для внутренних несущих) предлагается инъектирование раствора проникающего действия в каменную кладку, подверженную замачиванию и, как следствие, образованию трещин и уменьшению сечения (рисунок 5).

После проведения защитных и подготовительных мероприятий, выполненных в соответствии с рабочей документацией, нужно приступать непосредственно к усилению каменной кладки. Возможны несколько способов усиления, каждый из которых индивидуален. В данном случае целесообразно усиление при помощи железобетонной обоймы (рисунок 6). После проведенного железобетоном усиления такая конструкция будет являться комплексной, так как в ней происходит совместная работа железобетона и каменной кладки. На стадии разработки рабочей документации конструкцию необходимо проверить расчётом на прочность, при этом расчётное сопротивление сжатию каменной кладки вводится с понижающим коэффициентом, учитывающим снижение несущей способности кладки вследствие ее повышенной деформативности.



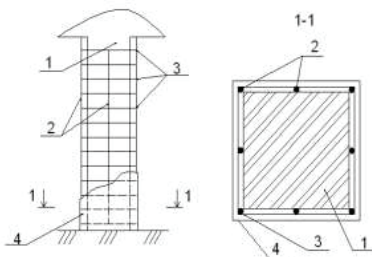
- 1 - осушаемая стена;
- 2 - плоский фильтр (гравийно - песчаная смесь);
- 3 - выводной коллектор;
- 4 - дренажная труба;
- 5 - камни, крупная галька;
- 6 - стеновой дренаж (гравийно - песчаная смесь);
- 7 - пол осушаемого этажа;
- 8 - водонепроницаемая отмостка;
- 9 - уплотненный местный грунт;
- 10 - обмазочная гидроизоляция;
- 11 - глинобетон;
- 12 - щебень, втрамбованный в грунт.

Рисунок 4 – Устройство дренажа



- 1 - усиливаемая кладка;
- 2 - трещины в кладке, промытые водой и продутые сжатым воздухом;
- 3 - поверхностная герметизация кладки (штукатурка, затирка);
- 4 - инъекционные металлические патрубки, установленные через 0,7 - 1,0 м. в просверленные скважины или трещины;
- 5 - контрольные инъекционные трубки;
- 6 - заделка инъекторов цементно - песчаным раствором;
- 7 - инъекционная установка для подачи раствора под давлением 0,5 - 0,6 МПа;
- 8 - шланг; 9 - регулировочный штуцер.

Рисунок 5 – Инъектирование раствора в каменную кладку



1 - усиливаемый протенок; 2 - продольные стержни, устанавливаемые по расчету;
3 - хомуты диаметр не менее 6 мм; 4 - бетон класса В15

Рисунок 6 – Устройство железобетонной обоймы

Следует отметить, что простенки внутренних несущих стен опираются на существующие фундаменты. Следовательно, при их усилении, усиливающая часть должна опираться на эти фундаменты. Для предотвращения в дальнейшем аналогичной ситуации, с попаданием влаги в цокольный этаж, рекомендуется устроить дренажный колодец внутри здания, в который будут стекать по специальным каналам появившиеся воды.

Список использованной литературы

1. Алешин Д.Н., Дудин А.А., Алешина Е.А. Влияние влаги на кирпичную кладку несущих конструкций общественного здания в г. Осинники // Фундаментальные и прикладные научные исследования: сборник статей Международной научно - практической конференции (5 ноября 2015 г., г. Екатеринбург). / в 3 ч. Ч.2 – Уфа: Аэтерна 2015. – 270 с.

2. Мальганов А.И., Плевков В.С., Полищук А.И. Восстановление и усиление строительных конструкций аварийных и реконструируемых зданий. Атлас схем и чертежей – Томск: Томский межотраслевой ЦНТИ, 1990. – 316 с.

3. СП 28.13330.2012. Защита строительных конструкций от коррозии. Актуализированная редакция СНиП 2.03.11 - 85. Утвержден приказом Минрегион России от 29.12.2011 г. N 625 и введен в действие с 01.01.2013 г.

© Алешин Д.Н., Дудин А.А., Алешина Е.А., 2016

Баишева В.Н., Студент
Софронова У.А., студент

Научный руководитель: зав. лабораторией кафедры ТГВ ИТИ СВФУ Слободчиков Е. Г.
г. Якутск, Северо - Восточный Федеральный университет.

ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ ЖИЛЫХ ДОМОВ ИЗ ПЕНОБЕТОНА

Цель: Определить уровень энергетической эффективности жилых домов построенных с использованием пенобетона в климатических условиях Центральной Якутии

Методы: Проанализированы данные по расходу природного газа в соответствии с предъявленными жильцами квитанциями. Исходя из этих

Результат: Результаты обследования показали высокую энергетическую эффективность жилых домов из пенобетона по сравнению с жилым домом из обычной деревянной постройки.

Предварительные выводы: 1. По результатам телевизионного обследования выявлены потери тепла через стыки различных элементов рассмотренных зданий, в том числе в местах соединения стен и перекрытий с другими конструкциями

2. Исходя из данных последней диаграммы, можно увидеть, что самыми энергоэффективными домами являются дома из автоклавного пенобетона

В условиях резко - континентального климата Якутии проблема обеспечения энергоэффективности зданий приобретает особую остроту и проблематичность. В статье приводятся результаты натуральных наблюдений и мониторинга энергопотребления 4 индивидуальных жилых домов. Дома из монолитного пенобетона с. Аппаны Намского района (2012 - 2014 гг.) общая площадь одного жилого дома составляет 98,2 м² и экспериментальным домом из автоклавного пенобетона в поселке Жатай (2015 г.) общая площадь которого составляет 108,8 м². Жилой дом в г.Якутске (2015г.) из Автоклавного пенобетона общая площадь которого 358 м².



**Рисунок 1. Общий вид жилых домов
в с. Аппаны**



**Рисунок 2. Наружный вид застройки
в поселке Жатай**

Основные характеристики района обследования: температура холодного периода - 52 °С; средняя температура отопительного периода - 20,6 °С; среднегодовая влажность воздуха 72 % ; [1] количество градусо - сутки отопительного периода согласно расчетов по [2] 10231,2 °С-сут.



**Рисунок 3. Наружный вид утепленного дома
и обычного дома из бруса.**

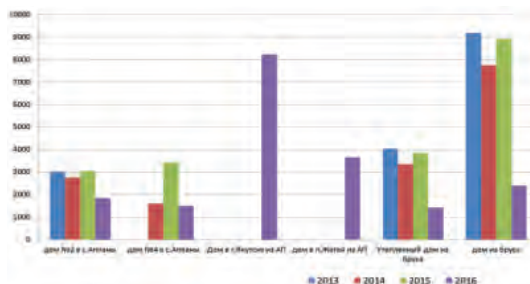


График 1. годовой объем потребления газа(м³)

Исходя из данных квитанций мы рассчитали годовой объем потребления газа(м³) в исследуемых домах. По диаграмме видно, что в 2015г. дом в г. Якутске имеет самый высокий объем потребления. А самый низкий объем имеет утепленный дом из бруса и дом в с.Аппаны. В предыдущие года утепленный дом имеет большой объем потребления газа, чем в 2015г. так как в этот год был утеплен и за счет этого его потребление намного снизилось.

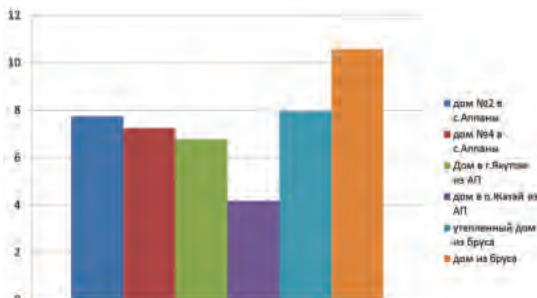


График 2. удельное потребление природного газа.

Для более эффективного анализа мы рассчитали удельное потребление природного газа на 1 куб.м. строительного объема зданий за рассматриваемый период: ноябрь - январь отопительного сезона. По диаграмме видно, что Удельное потребление ниже дома в п.Жатай. А удельные потребления домов из бруса высокие чем дома из пенобетона. Дом в г.Якутске имеет сравнительно низкое удельное потребление, но имеет высокое потребление газа за год, это зависит от жил.площади, каждого дома.Самым неэнергоэффективным домом является дом из бруса.

Литература

1. СНиП 23 - 01 - 1999*. Строительная климатология. М.: Госстрой России, 1999
2. СНиП 23 - 02 - 2003. Тепловая защита зданий. М.: Госстрой России, 2004. Актуализированная редакция. (СП 50.13330.2012).

© Баишева В.Н., Софронова У.А., Слободчиков Е.Г. 2016 г.

Дунаенко А.В.

Кан.фил.наук., доцент кафедры «Строительство» СКФУ,
Институт строительства, транспорта и машиностроения,
г.Ставрополь, Российская Федерация

Арбузов Н.Н.

Магистр 3 курса, группа СТР - м - з - 14 - 1
Институт строительства, транспорта и машиностроения, СКФУ
г.Ставрополь, Российская Федерация

Морозов Н.В.

Магистр 3 курса, группа СТР - м - з - 14 - 1
Институт строительства, транспорта и машиностроения, СКФУ
г.Ставрополь, Российская Федерация

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛЕДОВАНИЕ КАК ФАКТОР ОБОСНОВАНИЯ РЕНОВАЦИИ ЗДАНИЯ

Масштабы строительства в крупных городах продолжают расти, но чем активнее идет этот процесс, тем актуальнее становится проблема нехватки свободных площадей. Помимо этого в столице введен запрет на застройку в центре города, а ведь именно к таким объектам в центральных районах города проявляют повышенный интерес крупные инвесторы, арендаторы и покупатели. Снос зданий, которые уже утратили свою функциональную и эстетическую значимость, не всегда целесообразен, а иногда и невозможен [5]. В сложившейся ситуации выходом является проведение реновации как определенных территорий, так и отдельных зданий. Реновация зданий, включает в себя выполнение целого комплекса строительных работ по полной реконструкции объектов и их адаптации под современные нужды [2,7,17].

Реновация предполагает полную модернизацию зданий и прилегающей территории в соответствии с сегодняшней градостроительной политикой муниципального образования и нужд бизнеса. Сроки строительства с «нуля» и продолжительность реконструкции старых зданий отличаются несущественно. С другой стороны, просчитать стоимость нового объекта проще, чем предусмотреть все затраты, которые могут незапланированно возникнуть при перепрофилировании здания. На данный момент, реновация – это тренд для каждого большого города, нацеленного на рациональное использование имеющихся ресурсов и площадей.

Основным градообразующим фактором в мегаполисах во всем мире в XIX и в первой половине XX века являлась промышленность, в том числе транспорт [10], поскольку там трудилась преобладающая часть трудоспособного населения (около 80 %). Именно развитие промышленности оказывало влияние на формирование застройки и планировку исторических центров [6].

Жилые массивы располагались в непосредственной близости от предприятий. По мере роста производств и развития инфраструктуры, транспортных узлов селитебные зоны оказывались внутри производственных. Такая слоистая застройка характерна была для всех крупных городов Европы и России [12].

В развивающемся современном городе в последние годы проблема реновации промышленных территорий является особенно актуальной. В данной ситуации под термином «реновация» понимается адаптивное использование зданий, сооружений, комплексов при изменении их функционального назначения.

Непрезентабельные заводские сооружения уже не вписываются в современный городской ландшафт и динамичную жизнь мегаполисов, поэтому реновация зданий актуальна не только с точки зрения ее экономической и функциональной целесообразности. Проведя историко - архитектурное исследование, можно сохранить узнаваемые черты исторического здания или полностью переосмыслить его экстерьер и интерьер. И даже при кардинальной смене облика реконструированные здания отличаются от других современных застроек, что превращает их в уникальные объекты (рисунок 1)[16].



Рисунок 1 – Пример реновации корпуса промышленного здания

Для рассмотрения различных вариантов использования здания (функциональных, эстетических, экономических) разрабатывается архитектурная концепция реновации [2]. Для каждого объекта продумывается индивидуальная концепция реконструкции и несколько сценариев использования территории. Реновация предполагает полную модернизацию зданий и прилегающей территории в соответствии с сегодняшней градостроительной политикой муниципального образования. После реновации старые заводы и заброшенные строения могут превратиться в интересные офисные центры, торговые и спортивные объекты, которые не только привлекают участников рынка недвижимости, но и становятся украшением города [11]. При отказе от промышленного использования территории предусматривается снижение негативного воздействия на окружающую природу, население, т.е. улучшение ее экологических характеристик.

В настоящее время больше внимания уделяется существующему жилищному фонду, его модернизации, повышению стандарта качества коммунального обслуживания жилищ, внедрению инноваций в строительное производство [3,5,15].

Реновация жилого фонда является весьма актуальной для всей страны, так как жилой фонд является основой для качественной среды проживания населения.

Анализ развития жилищного строительства в главных индустриальных развитых странах за последние 20 лет обнаруживает ряд тенденций, которые, возможно, будут иметь долговременный характер.

В большинстве стран наблюдается сокращение нового жилищного строительства, перемещение основного внимания с количественных на качественные аспекты проблемы [14,15]. И в этой сфере реновация – это процесс восстановления или замещения одних физически или морально устаревших объектов на другие, более новые.

Реновация жилищного фонда – это капремонт или модернизация, реставрация или реконструкция, а также при обосновании снос строения. Здания могут быть снесены, а на их месте возведены новые объекты. Все эти действия относят к различным методам реновации [16].

Перед проведением любых работ должен быть составлен инвестиционный проект. Этот документ определит основной комплекс необходимых практических действий. Сюда войдут экспертные, проектные, строительные, а также другие виды работ, которые направлены на выполнение задачи обновления жилища и решение социальных и экономических вопросов по эффективной эксплуатации объекта. В результате технического обследования конкретизируют первоначальное заключение о возможной реновации: реконструкции, реставрации, модернизации или сносе здания. При этом устанавливают различные ограничения, накладываемые на эти виды мероприятий уже с учетом состояния конструкций здания и его планировки [4,8,9].

В России реализуется грандиозная программа, которая предусматривает работы, позволяющие перестроить целые кварталы. Реновации обширных территорий в Санкт - Петербурге осуществляются организацией, которая создана специально для данного проекта. Между компанией и городскими властями заключен соответствующий договор. Согласно ему, до 2019 г. в Санкт - Петербурге будет произведена реновация «хрущевку». Строительная компания осуществляет работы по сносу более тысячи домов, расположенных в девяти районах Северной столицы. На их месте будет возведено практически восемь миллионов кв. метров новых квартир.

На сегодняшний день в домах, подлежащих реновации, прописано сто пятьдесят тысяч человек. После проведения работ численность жильцов, как предполагается, увеличится в три раза. Новые дома планируется возводить высшего качества. При этом будут использованы самые передовые технологии современности.

В настоящее время в Москве подходит к завершению первый этап стартовавшей в 1995 году Программы комплексной реконструкции массовой жилой застройки первого периода индустриального домостроения – снос пятиэтажного жилищного фонда серий К - 7, П - 32, 1605 - АМ, 1 - МГ - 300, П - 35.

Старт реализации второго этапа – реновация жилищного фонда, состоящего из пятиэтажных домов периода индустриального домостроения и малозэтажной застройки (1–4 этажа) (далее – Программа реновации), общей площадью около 35 млн кв.м.[1], большая часть из которой построена в период с 1958 по 1973 год по типовым проектам – запланирован на 2016 год.

Итак, очевидно, что реновация – это не просто актуальный тренд, а острая необходимость с которой столкнулись крупные города в современных условиях. В данном случае это единственный выход улучшения условий и качества жизни населения, путем обновления жилой среды.

Список используемой литературы

1. Государственная программа города Москвы на 2012–2016 гг. «Жилище» Подпрограмма 2 «Реновация существующей жилой застройки».
2. Асаул А.Н., Казаков Ю.Н., Ипанов В.И. Реконструкция и реставрация объектов недвижимости: Учебник / Под ред. д. э. н., проф. А.Н. Асаула. – СПб.: Гуманистика, 2005. – 288с.
3. Белая Е. Н. Формирование комфортной среды обитания на основе социо - эколого - экономического подхода // Актуальные проблемы современной науки. - Вып. 2. - Ставрополь, 2013. - Т. 3. - 222 с.
4. Белая Е.Н. Экономическая оценка мероприятий по минимизации экологического риска при реконструкции городской застройки // Вестник СевКавГТИ. - 2012. - № 13
5. Белая, Е.Н. Основы системы обеспечения долговечности эксплуатируемых зданий в течение жизненного цикла / Е.Н. Белая // Вестник СевКавГТИ. - 2011. № 11. С. 170 - 177.
6. Белая, Е.Н. Основные причины возникновения необратимых деформаций строительных конструкций в период эксплуатации зданий и сооружений [Текст] / Е.Н. Белая, А.Н. Логачев, Д.В. Мацко // Новая наука: современное состояние и пути развития : Международное научное периодическое издание по итогам Международной научно - практической конференции (09 февраля 2016 г., г. Оренбург). / в 2 ч.Ч.2 - Sterlitaмак: РИЦ АМИ, 2016. – 242 с.– С.129 - 131
7. Белая, Е.Н. Проблема обеспечения надежности строительных конструкций [Текст] / Е.Н. Белая, А.Н. Логачев // Фундаментальные и прикладные научные исследования: материалы Международной научно - практической конференции НИЦ «Поволжская научная корпорация», 31 января 2016 г. – Самара: ООО «Офорт», 2016.– 385 с.–С.310 - 311.
8. Белая, Е.Н. Техническое обследование как обоснование необходимости капитального ремонта и реконструкции зданий и сооружений / Е.Н. Белая, А.Н. Логачев // Новая наука: проблемы и перспективы: Международное научное периодическое издание по итогам международной. науч.–практ. конф (04.02.2016 г., г.Стерлитамак). – в 3 ч. Ч.1 - Стерлитамак: РИЦ АМИ, 2016. – 212 с.– С.109 - 111
9. Белая, Е.Н. Факторы формирования и развития инженерно - геологических рисков в сложных региональных условиях / Е.Н. Белая // Вестник СевКавГТИ. - 2015. Т. 1. № 2 (21). С. 175 - 180.
10. Корчагин, В.А. Моделирование эколого - экономического взаимодействия транспорта и окружающей среды / Корчагин В.А., Ляпин С.А., Сысоев Д.К. // Наука и техника транспорта. 2007. № 1. С. 47 - 53.
11. Мищенко В.Я. Проблемы содержания и обновления жилищного фонда. - Воронеж: ВГАСУ, 2004. - 165 с
12. Реконструкция и обновление сложившейся застройки города. Учебное пособие для вузов. / Под общей редакцией П.Г. Грабового и В.А Харитоновна. - М.:Изд - во «АСВ» и «Реалпроект» 2006. - С. - 624
13. Сидякин П.А. Сейсмобезопасность зданий и сооружений ставропольского края / Сидякин П.А., Щитов Д.В., Палатов Р.Р., Янукян Э.Г. // В сборнике: Проблемы энергосбережения в промышленном и жилищно - коммунальном комплексах сборник трудов XVII Международной научно - практической конференции. 2016. С. 216 - 220.

14. Сидякин П.А. К вопросу о гигиеничности строительных материалов ставропольского края по радиационному признаку / Сидякин П.А., Щитов Д.В., Фоменко Н.А., Алёхина И.С., Мурзабеков М.А. // Современные наукоемкие технологии. 2016. № 3 - 2. С. 280 - 283.

15. Сидякин П.А. Необходимость комплексного подхода к изучению экологичности и гигиеничности строительных материалов ставропольского края / Сидякин П.А., Щитов Д.В., Эмба С.И. // Перспективы развития строительного комплекса. 2012. Т. 1. С. 48 - 50.

16. Травин В.И. Капитальный ремонт и реконструкция жилых и общественных зданий: Учебное пособие для архитектурных и строительных спец. вузов. Ростов - на - Дону: Изд - во «Феникс», 2004. 256 с.

17. Щитов, Д.В. Особенности обследования несущих конструкций реконструируемых зданий и сооружений / Д.В. Щитов, Т.В. Щитова // Современная наука и инновации.– 2014. № 4 (8). С. 72 - 77.

© Дунаенко А.В., Арбузов Н.Н., Морозов Н.В., 2016

Ефремова И.Н.,

к.т.н., доцент

факультет фундаментальной и прикладной информатики

ЮЗГУ,

г. Курск, Российская Федерация

Чекулаева Т. В.,

студентка 3 курса

факультет фундаментальной и прикладной информатики

ЮЗГУ,

г. Курск, Российская Федерация

Родионов В.Э.,

студент 3 курса

факультет фундаментальной и прикладной информатики

ЮЗГУ,

г. Курск, Российская Федерация

К ВОПРОСУ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА АВТОМАТИЧЕСКОЙ ОБРАБОТКИ ЕСТЕСТВЕННО - ЯЗЫКОВЫХ ТЕКСТОВ

Основопологающая проблема, возникающая при решении задач обработки естественно - языковых (ЕЯ) - текстов - «непонимание» обработчиком смысла текста. Особенно это касается задач, неразрывно связанных с «осмыслением» текста, таких как перевод текста с одного языка на другой, смысловой поиск информации, извлечение информации (реферирование) и других.

При этом, смысловая точность переводов, релевантность результатов поисковых запросов и прочие аспекты, связанные со смыслами, имеют предел при использовании только формальных методов обработки текстов. В настоящий момент времени такие

средства чрезвычайно развиты. Поэтому дальнейшее развитие способов обработки текстов видится в неразрывной связи со способами формализации смысловой составляющей текста.

Внутренние (для текста) причины непонимания связаны со следующими аспектами. Понимание ЕЯ - текста может быть осложнено омонимией, допустимой в естественном языке неполнотой фраз и другими возможными его свойствами. Внешние (для текста) причины непонимания могут быть связаны с оторванностью «понимателя» от контекста изложения, в том числе отсутствием у него необходимых для «понимания» изучаемого текста базовых «знаний» в области проекции текста, а также недостаточной выразительностью самого текста.

Полностью исключить «непонимание» невозможно, поэтому все попытки решить проблему сводятся к поиску путей минимизации неопределенности и связанных с ней ошибок, возникающих в задачах обработки символической информации. В основе решения этой проблемы лежит задача наиболее корректной и точной формализации смысловой составляющей текста.

Инструмент для передачи мысли — язык, на котором источник ее формулирует, по сути переводит ее из «аналоговой» формы в «цифровую». На этом этапе уже закралась ошибка (дискретизации). Если же пытаться манипулировать с этим текстом без попыток его «понять», т. е. без учета смысла, то привносится еще и дополнительная (возможно, тотальная) ошибка. Если мы говорим в терминах процедуры поиска, то какая - то информация может быть найдена ошибочно, а какая - то не будет найдена вообще и оба указанных момента могут значительно снизить релевантность результата поиска.

В ходе анализа текста, направленного на его «понимание», обычно последовательно выполняются несколько разнородных этапов, при этом каждый из последующих этапов зависит от информации, полученной на предыдущих этапах. У каждого этапа есть свои наработанные методы и алгоритмы. Этапы анализа текста на естественном языке: распознавание символов и (или) слов; морфологический анализ; синтаксический анализ; семантический анализ.

В настоящее время существуют наработки в области формализации смысловой составляющей текста. Рассмотрим основные примеры методов, которые могут применяться для описания смысла текста [1].

- Онтологии. Описание производится с помощью элементов: экземпляры, классы, атрибуты и отношения. Для описания онтологий существуют специальные языки, например, OWL, KIF, CL, FIPA. Основное поле для использования онтологий — семантическая паутина (Semantic Web) — вид усовершенствованного представления гипертекстовой информации.

- Семантические сети. Описание производится с помощью понятий и их связей. При этом, применительно к лингвистике, понятия и их связи описываются в специальных словарях — тезаурусах. Примеры программного обеспечения сетей: WordNet, SnePS.

- Фреймы. Применительно к лингвистике используется так называемая фреймовая семантика, с помощью которой можно в том числе моделировать процесс понимания текста. Представление такого текста основано на использовании "библиотеки фреймов", дающих описания типовых объектов и событий

- Искусственные международные языки, основным приоритетом которых является запись именно семантики текста. Основная цель этих разработок — повысить качество и скорость обработки естественно - языковых текстов. Примером таких языков может служить UNL (Universal Networking Language). По сути текст на таком языке представляет собой особым образом размеченную семантическую сеть, где узлы моделируют семантические поля, имеющиеся в высказывании, дуги — отношения между ними.

Авторы полагают, что перспективным при решении многих задач обработки ЕЯ - текстов представление текстов с учетом их смысловой составляющей.

Список используемой литературы

1. Серебровский В.В., Ефремова И.Н., Ефремов В.В. К вопросу представления семантики естественно - языковых текстов // Известия ЮЗГУ. Серия «Управление, вычислительная техника, информатика. Медицинское приборостроение», 2014. - №2. - с. 37 - 41.

© Ефремова И.Н., Чекулаева Т.В., Родионов В.Э., 2016

Кайгородцева М.С.,
аспирант

Высшая школа товароведения и сервиса
Санкт - Петербургского политехнического университета Петра Великого,
г. Санкт - Петербург, Российская Федерация

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПОРОШКА ИЗ ВЫЖИМОК МОРОШКИ В ТЕХНОЛОГИИ ХЛЕБОБУЛОЧНЫХ ИЗДЕЛИЙ

Хлебобулочные изделия являются уникальными пищевыми продуктами и выгодно отличаются от многих других своей «неприедаемостью», хорошей перевариваемостью и усвояемостью. При этом общий анализ пищевой ценности хлебобулочных изделий указывает на несбалансированность их химического состава. В первую очередь на это оказало влияние изменение структуры ассортимента хлебобулочных изделий. Производство хлеба из пшеничной муки 1 - го сорта сократилось, выработка хлеба из пшеничной муки 2 - го сорта, содержащего больше всего полезных веществ, практически прекращена. Усиливающаяся в последние годы тенденция использования для производства хлебобулочных изделий пшеничной муки высшего сорта приводит к обеднению готовой продукции витаминами и минеральными элементами. [1, с.50 - .51] Следовательно, чтобы хлеб служил достаточным источником витаминов и минеральных элементов и других биологически активных веществ (БАВ), он должен быть ими обогащен.

Одним из направлений расширения ассортимента хлебобулочных изделий и повышения его пищевой ценности является использование вторичных продуктов переработки культивируемого и дикорастущего сырья [1, с.50; 2, с.51]. С одной стороны, использование такого сырья обогащает хлебобулочные изделия витаминами, минеральными веществами, антиоксидантами и пищевыми волокнами [3, с.216; 4, с.57]. С другой стороны способствует сокращению технологического процесса. [1, с.51; 4, с.60]. Но в процессе производства часть

БАВ может принять участие в процессах созревания или разрушиться при выпечке [4, с.57; 5, с.27]. Правильно подобранная технология и рецептура хлебобулочных изделий способствует улучшению потребительских свойств и созданию оригинального продукта.

Цель работы – изучение возможности использования вторичных продуктов переработки морошки – выжимок, оставшихся после получения сока, для разработки хлебобулочных изделий из пшеничной муки высшего сорта.

Для разработки хлебобулочных изделий была использована пшеничная хлебопекарная мука высшего сорта; порошок из выжимок ягод морошки, произрастающих в условиях Северо - Запада. Порошки получали после отжима сока, выжимки высушивали при температуре 50 - 55°C и измельчали до размера частиц 180 - 190 мкм. Для выработки был использован безопасный и опасный способы. Хлебобулочные изделия выпекали в виде булочек массой 50 и 100г простыми и улучшенными по рецептуре.

Для установления оптимального количества порошка из выжимок морошки в рецептуре простых и сдобных булочек были проведены пробные лабораторные выпечки. Порошок вводили в количестве от 1 до 5 % с шагом 1 % путем замены пшеничной муки. Качество булочных изделий простых и сдобных по рецептуре, как контрольных, так и обогащенных определяли по комплексу органолептических и физико - химических показателей, используя экспертный метод оценки [6, с.22].

Для изготовления простых по рецептуре булочек использовали вначале безопасный способ производства, однако изделия получились с низкими потребительскими свойствами, а затем опасный способ. Образцы, выпеченные из опасного теста, отличались большим объемом и формоустойчивостью, а также хорошо развитой тонкостенной пористостью. По сравнению с контрольными образцами, выпеченными без добавления порошка, эти изделия имели более тонкую корку, специфический цвет, обусловленный пигментами порошка морошки, более приятный нежный вкус и запах.

Образцы булочек из сдобного теста готовились безопасным способом. Сдобные булочные изделия, за счет большого содержания сахара (14,5 %), характеризовались приятным вкусом с гармоничной кислинкой, и выраженным ароматом морошки, что повышало их потребительские достоинства. Они имели гладкую, глянцевую поверхность без подрывов с равномерным окрашиванием, мякиш – с развитой однородной тонкостенной пористостью.

Порошок из выжимок морошки в булочных изделиях привел к возрастанию кислотности, и в рецептуре изделий с 5 % порошка вкус готового продукта стал излишне кислый. Физико - химические показатели, такие как, пористость, удельный объем и формоустойчивость возрастали только у изделий с 1 - 3 % порошка. По сравнению с контролем в образцах булочек с 3 % порошка формоустойчивость увеличилась на 4 %, удельный объем - на 15 % и пористость - на 7,5 %. Эти изделия имели высокие потребительские свойства - правильную форму со значительно выпуклой коркой, равномерную тонкостенную пористость, эластичный мякиш желтовато - оранжевого цвета, приятный нежный вкус и аромат морошки. Добавление порошка из выжимок морошки в количестве, превышающем 3 %, оказало негативное влияние на органолептические свойства изделий – окрашивание стало излишне интенсивным, резко выражены кислый вкус и запах. Значения пористости, удельного объема и формоустойчивости начали

снижаться, хотя и незначительно. Таким образом, оптимальное количество порошка из выжимок морозики в рецептуре простых булочек должно составлять 3 % от массы муки.

Внесение порошка из выжимок морозики в сдобные по рецептуре булочные изделия не оказало влияния на их форму и состояние поверхности, но эластичность и цвет мякиша, а также аромат и вкус были наиболее оптимальными при добавлении 5 % порошка. Внесение большего количества порошка из выжимок морозики несколько ухудшило органолептические показатели: изделия приобрели оранжево - коричневатый цвет, резко выраженный вкус и аромат вносимой добавки.

Таким образом, порошок из выжимок морозики можно использовать для выработки хлебобулочных изделий, причем оптимальными органолептическими и физико - химическими показателями характеризуются булочки сдобные по рецептуре при добавлении 5 % порошка. Это количество позволит обогатить изделия витаминами и минеральными веществами, а также получить изделия с высокими потребительскими свойствами.

Список использованной литературы:

1. Нилова Л.П., Маркова К.Ю. Расширение ассортимента хлебобулочных изделий за счет натуральных обогащающих добавок // Хлебопродукты. – 2012. - №7. – С.50 - 51.
2. Алексеенко Е. Нетрадиционное природное сырье для производства хлебобулочных изделий. // Хлебопродукты. – 2008. – №9. – С.50 - 52.
3. Нилова Л.П., Пилипенко Т.В., Малотенкова С.М. Обогащенные хлебобулочные изделия как источники водорастворимых антиоксидантов // В мире научных открытий. – 2015. - №5 (65). – С.214 - 227.
4. Нилова Л.П. Влияние технологических факторов на качество и антиоксидантную активность обогащенных хлебобулочных изделий // Вестник Южно - Уральского государственного университета. Серия: Пищевые и биотехнологии. – 2016 – Т.4. - №1. – С.55 - 63.
5. Нилова Л.П., Пилипенко Т.В., Выговтов А.А., Икрамов Р.А. Использование ИК - спектроскопии для изучения механизма меланоидинообразования в обогащенных хлебобулочных изделиях // Хранение и переработка сельхозсырья. – 2015. - №2. – С.26 - 30.
6. Нилова Л.П., Выговтов А.А. Экспертный метод оценки потребительских свойств хлебобулочных изделий с натуральными функциональными ингредиентами // Товаровед продовольственных товаров. – 2012. - №2. – С.21 - 23.

© Кайгородцева М.С., 2016.

Ковалева И. Н.

Д.э.н., к.ф. - м.н., профессор ФГАОУ ВО
«Крымский федеральный университет им. В.И.Вернадского»,
РФ, Республика Крым, г. Симферополь

ОТРАСЛЕВАЯ ИНФОРМАТИКА В СОЦИАЛЬНО - ГУМАНИТАРНОМ НАПРАВЛЕНИИ: ВНЕДРЕНИЕ

Современный научно - технический уровень информационных технологий таков, что они могут использоваться для выполнения многих рутинных процессов обработки учебной

информации. Новые системы обучения при применении информационных технологий могут взять на себя и часть интеллектуального труда преподавателя, например, контроль усвоения учебного материала и успеваемости обучаемых. Основные навыки и приемы, которые должны быть переданы учащимся, хорошо алгоритмируются в рамках таких систем обучения. Современные средства связи, охватывающие весь земной шар, позволяют обеспечить доступ к автоматизированным системам обучения в любой его точке, как отдельному учащемуся, так и группам.

Фактически речь идет о существенном возрастании социальной роли информации в жизни общества, об ускорении процесса информатизации социального пространства и о необходимости перехода в связи с этим на новые принципы изучения информатики в системе образования.

Зародившись в недрах науки о процессах управления – кибернетики, современная информатика быстро расширяет свою предметную область. В 80 - х годах XX века возникло новое научное направление – социальная информатика. Это направление выросло на стыке нескольких научных дисциплин (информатики, социологии, психологии и философии), а его появление обусловлено необходимостью изучения процессов информатизации общества и их влияния на роль и условия существования человека.

По мнению К.К. Колина [1, с.11], социальная информатика – наука о закономерностях и формах движения информации в обществе.

Информатика в современной и перспективной системе образования проявляется не только как важное средство информационной поддержки учебного процесса, эффективный новый педагогический инструмент, но и как важный и необходимый предмет образования.

В настоящее время социальную информатику нужно понимать как самостоятельное направление фундаментальных и прикладных исследований в области информатики, которая, в свою очередь, должна рассматриваться как фундаментальная общенаучная дисциплина. В составе этой дисциплины, помимо социальной информатики, целесообразно выделить такие крупные научные направления, как теоретическая информатика, техническая информатика и биологическая информатика. Предметом изучения для социальной информатики как науки являются процессы информатизации общества, а также их воздействие на социальные процессы, в том числе – на развитие и положение человека в обществе, на изменение социальных структур общества под влиянием информатизации.

Социальная информатика как любое научное знание имеет многоуровневую структуру:

1. уровень – теоретико - методологический (основные категории, понятия и закономерности прохождения информационных процессов в обществе);
2. уровень – средний (социальный «срез» экономических, правовых, психологических и других аспектов информатизации);
3. уровень – эмпирический (социальные аспекты создания, внедрения и адаптации информационных технологий в соответствующих предметных областях).

Социальная информатика играет методологическую роль для так называемых отраслевых информатик: экономической, правовой, психологической, социологической информатики и других.

В любую отраслевую информатику, помимо своего предметного поля, входит второй и третий уровень социальной информатики как научного знания, так, например, правовая

информатика неизбежно занимается социальными срезами правовых аспектов информатизации и социальными аспектами создания и внедрения правовых информационных технологий [2].

В настоящее время в вузах России идет активное становление социальной информатики и как целого комплекса учебных дисциплин.

Таким образом, отраслевую информатику в настоящее время следует рассматривать как стратегически важное направление фундаментальных исследований проблем и закономерностей развития новой цивилизации – информационного общества.

Это позволяет проводить анализ и исследования современных тенденций развития гуманитарных наук активно использующих потенциал информационных технологий для исследовательских задач, решение которых имеет принципиальное значение для определения потенциала, масштабов и последствий развития цифровых технологий [3].

Поэтому легко можно предсказать этому направлению достаточно быстрое развитие, которое обусловлено потребностями самого общества и логикой его эволюции.

Список использованной литературы

1. Колин К. К. Социальная информатика: Учебное пособие для вузов. – М.: Академический Проект; М.: Фонд «Мир», 2003. – 432с.
2. Социальная информатика [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://socio.rin.ru/cgi-bin/article.pl?id=622&page=3> (дата обращения 11.10.2016).
3. Гуманитарные науки в эпоху цифровых технологий: от отраслевой информатики к цифровым гуманитарным наукам [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://huminf.tsu.ru/our_projects/digital_humanities/ (дата обращения 16.10.2016).

© Ковалева И.Н., 2016

Козюков Д.А.,
аспирант

Татиосова М.С.,
студентка 4 курса

Лебедев А.С.,
студент 3 курса,

факультет энергетики

КубГАУ им. И.Т. Трубилина, г. Краснодар, Российская Федерация

ОБЗОР ПЕРСПЕКТИВНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ МАЛОЙ РАСПРЕДЕЛЕННОЙ ЭНЕРГЕТИКИ ДЛЯ ЭНЕРГООБЕСПЕЧЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК И СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ

От наличия и состояния энергетической инфраструктуры напрямую зависят деятельность предприятий АПК и качество жизни сельского населения. За последние годы наблюдается увеличение установленной мощности предприятий АПК и быта сельских жителей. Ряд предприятий АПК по численности и составу электроустановок, требованиям

к надежности их электроснабжения и качеству электроэнергии приблизились к промышленным потребителям. Развитие сельскохозяйственного производства, расширение коттеджных зон усиливает потребность в энергетических установках малой распределенной энергетики (МРЭ) [1 - 4].

Энергосистемы МРЭ (мини - ТЭС) призваны обеспечивать независимость, надежность, экономичность и экологичность электро - и теплоснабжения сельскохозяйственных объектов. Для этого в непосредственной близости от потребителя создаются территориально распределенные небольшие энергоустановки, которые могут группироваться, объединяться в сети и обслуживать нескольких потребителей [2].

Для энергообеспечения предприятий АПК и сельских территорий наиболее технологичным и экономическим решением проблемы утилизации биологических отходов является использование биогаза. На крупных животноводческих комплексах, птицефабриках имеется огромный потенциал получения биогаза и использования его в качестве топлива для собственных газовых мини - ТЭС, например, на базе газопоршневых электростанций (ГПЭС) или микротурбинных установок (МТУ) [1, 3].

ГПЭС могут использоваться для выработки как электрической, так и тепловой энергии за счет утилизации теплоты газового двигателя. В ГПЭС максимальный общий КПД составляет 80 - 85 % (электрический КПД около 40 % , тепловой – 40 - 45 %). Наиболее перспективным представляется применение ГПЭС на удаленных объектах жилищно - коммунального и сельского хозяйства [5].

МТУ считаются одним из самых чистых источников генерации энергии на газовом топливе. В режиме когенерации осуществляется одновременное производство электроэнергии и тепла. В режиме тригенерации происходит преобразование утилизируемого тепла в холод. Благодаря использованию рекуператора МТУ имеют электрический КПД до 35 % . В режиме когенерации и тригенерации КПД использования топлива доходит до 90 % .

МТУ находят все большее применение для энергообеспечения молочных, молочно - консервных и сыродельных комбинатах, тепличных комплексов, птицефабрик, крестьянско - фермерских хозяйств и частных потребителей [6].

Для крупных предприятий АПК, а также для многочисленных крестьянских и личных подсобных хозяйств перспективным представляется наращивание собственной автономной и соединенной с сетью малой генерации на основе возобновляемых источников энергии (ВИЭ) – солнечных фотоэлектрических станций [7], ветроэлектрических и биогазовых установок.

Использование технического потенциала ВИЭ относится к ряду стратегических целей и мировых тенденций развития сельскохозяйственного производства и сельских районов. ВИЭ уже сегодня представляют реальную альтернативу традиционным энергетическим технологиям и, в ряде случаев, экономически целесообразнее.

Список использованной литературы

1. Краснов А.В. Развитие малой энергетики на предприятиях агропромышленного комплекса / А.В. Краснов, И.В. Шакирзянов // Вестник БГАУ. – 2014. – №2. – С. 82 - 84.
2. Филиппов С.П. Малая энергетика в России / С.П. Филиппов // Теплоэнергетика. – 2009. – №8. – С. 38 - 44.

3. Цыганков Б.К. Энергоснабжение сельских и удаленных территорий с помощью установок распределенной и возобновляемой энергетики / Б.К. Цыганков, К.А. Гарькавый, А.А. Тарасенко // Инструменты современной научной деятельности: сб. статей Междунар. науч. - практич. конф. (8 февраля 2016 г., г. Магнитогорск). В 2 ч. Ч.2 – Уфа, 2016. – С. 55–56.

4. Гарькавый К.А. Энергетические ресурсы России / К.А. Гарькавый, Б.К. Цыганков // Известия высших учебных заведений. Северо - Кавказский регион. Серия: Технические науки. – 2014. – № 4 (179). – С. 46 - 52.

5. Козюков Д.А. Газопоршневые генераторные установки в малой распределенной энергетике / Д.А. Козюков // Проблемы и перспективы технических наук: сборник статей Международной научно - практической конференции (10 августа 2015 г., г. Уфа). - Уфа: АЭТЕРНА, 2015. – С.29 - 31.

6. Козюков Д.А. Микротурбинные энергетические установки в малой распределенной энергетике. Использование на объектах АПК и пищевой промышленности // Современное состояние и перспективы развития научной мысли: сборник статей Международной научно - практической конференции (1 сентября 2015 г., г. Уфа). - Уфа: АЭТЕРНА, 2015. – С.13 - 15.

7. Козюков Д.А. Обеспечение электроэнергией фермерских хозяйств с помощью солнечных электростанций / Д.А. Козюков, Б.К. Цыганков // Инструменты современной научной деятельности: сб. статей Междунар. науч. - практич. конф. (8 февраля 2016 г., г. Магнитогорск). В 2 ч. Ч.2 – Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2016. – С. 55–56.

© Козюков Д.А., Татисосова М.С., Лебедев А.С., 2016

Кривкова М.Д.,

студентка 1 курса магистратуры,
Политехнический институт, ЮУрГУ,
г. Челябинск, Российская Федерация

РАЗРАБОТКА ПРОГРАММЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ ЗДАНИЙ ЖИЛИЩНОГО ФОНДА НА СЕВЕРО - ЗАПАДЕ РОССИИ

Введение

Энергосбережение и повышение энергоэффективности в жилищном фонде РФ – один из ключевых разделов Государственной программы РФ по энергосбережению до 2020 года. По данным Госстроя, в России расход теплоэнергии на отопление и ГВС составляет 74 кг условного топлива на кв.м. в год, что в несколько раз выше, чем в Европе. [1]

Целями реализации политики снижения энергопотребления и повышения энергоэффективности зданий в регионах являются обеспечение рационального использования энергетических ресурсов; снижение платежной нагрузки на население за коммунальные услуги; увеличение объема проектирования и строительства зданий, строений и сооружений высокой энергоэффективности; создание системы стимулирования населения. Именно поэтому в 2009 г. был издан Федеральный закон № 261 «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности». Согласно этому закону в целях повышения уровня энергосбережения в жилищном фонде и его энергоэффективности в перечень требований к содержанию общего имущества собственников помещений в многоквартирном доме включаются требования о проведении

мероприятий по энергосбережению и повышению энергоэффективности многоквартирного дома (МКД). [2]

Также в Постановлении Правительства Российской Федерации от 25 января 2011 г. N 18 п.7 содержит показатели, характеризующие выполнение требований энергоэффективности. Согласно Постановлению, к ним относятся: нормируемые показатели суммарных годовых расходов тепловой энергии на отопление, вентиляцию и ГВС, а также показатель удельного годового расхода электрической энергии на общедомовые нужды. Согласно п. 15 ПП РФ №18, после установления базового уровня данных показателей должно происходить их снижение не реже 1 раза в 5 лет в следующей прогрессии: 2016 - 2020гг. - не менее чем на 18 % по отношению к уровню 2016 года и с 1 января 2020 г. - не менее чем на 30 % по отношению к уровню 2016 года. [3]

Таким образом, в соответствии с дорожной картой Распоряжения Правительства РФ от 01.09.2016 №1853 - р контрольные показатели реализации плана мероприятий по повышению энергоэффективности зданий в РФ до 2025 года должны достичь 40 % от базового значения 2011 года, а доля МКД наивысшего класса энергоэффективности в общем числе вводимых в эксплуатацию составить 30 % . [4]

В связи со всем выше сказанным актуальность разработки программы энергосберегающих мероприятий для жилищного фонда Архангельской, Псковской и Вологодской области в качестве пилотных для последующего внедрения по всей территории РФ является безоговорочной.

Высокая доля многоэтажных МКД в структуре жилого фонда данных областей должна давать низкие показатели удельных расходов энергии, однако параметры теплозащиты зданий старого жилого фонда в момент их постройки строго не регламентировались. Также, информационные компании по изменению поведенческих стереотипов населения касаясь энергосбережения начались не так давно и требуют значительного количества времени для усвоения и начала применения на практике.

При разработке решения поставленной задачи, следует учесть, что 82 % рассматриваемого фонда составляет старый жилищный фонд, из них 70 % составляют типовые МКД серий 1 - 447С - 12 и 1 - 335 - АК. В связи с чем, считаю возможным проводить аналитически - расчетную работу именно на примере данных зданий, так как по ним имеются измеренные фактические данные для оценки эффективности планируемых энергосберегающих мероприятий. В итоге работы получена экономическая оценка и программа внедрения энергосберегающих мероприятий для 57 % жилищного фонда.

В ходе работы используются материалы Интернет для расчета стоимости реализации нетиповых мероприятий и экономии энергии при их внедрении.

Таблица 1 – Статьи теплопотерь зданий и соответствующие им энергосберегающие мероприятия

Техническая часть

№ п / п	Энергосберегающее мероприятие		Обоснование выбора энергосберегающего мероприятия
	1 - 447С - 12	1 - 335 - АК	
1	Ограждающие конструкции здания		Коэффициент теплопроводности кирпича глиняного обыкновенного на песчаном растворе, согласно СП 50.13330.2012 «Тепловая защита зданий», составляет 0,81 Вт / м С, в то время как
1.1	Герметизация швов	Утепление наружных	

	кирпичной кладки	стен с установкой вентилируемого фасада	плит железобетонных 2,04 Вт / м С. Оба материала без облицовки.
1. 2	Утепление цокольного перекрытия	Утепление цокольного перекрытия	<p>Неотапливаемые подвалы являются огромной статьей тепловых потерь. Но утепление самого цоколя является обоснованным, если он используется в качестве дополнительного нежилого / жилого помещения. Так как в условиях кейса об этом не сказано, утепление цоколя не рентабельно.</p> <p>В расчетах ограждающих конструкций зданий старого жилого фонда использовались СНиПы старой редакции. Сравним расчет нормируемого значения приведенного сопротивления теплопередаче цокольного перекрытия по методике согласно СНиП II - 3 - 79* «Строительная теплотехника» и СП 131.13330.2012 «Строительная климатология».</p> <p>Для удобства будем рассматривать на примере Архангельской области. Возьмем среднее арифметическое средних температур в городах Архангельской области и среднее арифметическое продолжительности отопительного периода при температуре наружного воздуха меньше 8 С. Расчёт приведен в Табл.2.</p> <p>Таким образом, полученное значение при применении в расчетах устаревшего СНиП было меньше, то есть, при проектировании и строительстве использовались материалы для конструкции цокольного перекрытия, не соответствующие требованиям энергоэффективности современных зданий. Следовательно, требуется утепление данных перекрытий над неотапливаемым подвалом.</p>
1. 3	Замена оконных блоков во всем здании	Замена оконных блоков во всем здании	<p>Деревянные конструкции оконных рам заданных в кейсе серий домов, имеют существенный недостаток. При длительной эксплуатации повсеместно наблюдаются рассыхание окон, трещины, многочисленные щели, через которые возникают значительные теплопотери. Следовательно, требуется замена оконных блоков. Замену оконных блоков следует проводить по всему дому одновременно, так как локальная</p>

			замена ведет к обледенению стен, расхолаживанию квартир, а значит, и всего дома.
1.4	Остекление балконов во всех квартирах (кроме 1 этажа, там отсутствуют)	Остекление балконов во всех квартирах	Через оконные конструкции без остекленных лоджий и балконов благодаря инфильтрации воздуха и теплообменным процессам за счет теплопроводности теряется до 40 % тепла в здании. Снижение теплопотерь при остеклении лоджий происходит как за счет уменьшения перепада температур, так и коэффициента теплоотдачи (отсутствие ветра).
2	Электроснабжение здания		Если сравнивать безредукторный привод энергосберегающих лифтов с устаревшим для XXI века гидравлическим приводом, то экономится 70 % электроэнергии. При движении нагруженной кабины такого лифта вниз, вырабатывается потенциальная энергия, которую регенерирующий двигатель превращает в электрическую. Таким образом, лифт может дополнительно сэкономить 20 - 25 % энергии, которую можно использовать для освещения здания.
2.1	Отсутствие лифта	Замена лифта на энергоэффективный с генерацией электроэнергии	
2.2	Светодиодные светильники и в местах общего пользования	Светодиодные светильники в местах общего пользования	Обязательная замена ламп накаливания в общественных зонах многоквартирных домов на энергоэффективные светодиодные светильники предусматривается пунктом 8 статьи 10 ФЗ - 261 «Об энергосбережении».
2.3	Установка общедомового ПУ э/энергии	Имеется в исходном проекте	Обязательная установка счетчиков электроэнергии предусмотрена пунктом 5 статьи 13 ФЗ - 261 «Об энергосбережении».
3	Теплоснабжение здания		При контроле жильцами количества поступающей тепловой энергии в помещение повышается энергоэффективность теплоснабжения - отсутствует перерасход. При наличии ИТП в здании допустима установка механического термостата (экономичнее)
3.1	Радиаторные термостаты	Радиаторные термостаты	
3.2	Установка общедомового ПУ воды	Установка общедомового ПУ воды	Обязательная установка счетчиков воды предусмотрена пунктом 5 статьи 13 ФЗ - 261 «Об энергосбережении и повышении энергоэффективности»
3.3	Переход с ЦТП на	Переход с ЦТП на ИТП	Переход на ИТП позволит уменьшить потери при транспортировке в сетях и расход энергии на

	ИТП		перекачку теплоносителя. Программируемый блок управления с датчиками температуры наружного воздуха и температуры внутри здания позволит поддерживать комфортные условия для жителей домов с ИТП, повысит надежность теплоснабжения, снизит влияние человеческого фактора. Гидравлическая балансировка систем отопления, настройки распределителей, стояков и прочего теплообменного оборудования необходимы при запуске работы ИТП и включены в стоимость монтажа.
--	-----	--	--

Таблица 2 - Расчет нормируемого значения приведенного сопротивления теплопередаче цокольного перекрытия

Параметр	Значение по СП 131.13330.2012	Значение по СНИП II - 3 - 79*
Средняя температура	- 5,2 С	- 5,1 С
Продолжительность	255	257
ГСОП	(21+5,2)*255=6681	(21+5,1)*257=6708
R_0^{TP}	0,00045*6681+1,9=4,906	3,012 (табл. 1а)

Таблица 3 – Экономические затраты на проведение программы

Экономическая часть

Мероприятие	Затраты, тыс.руб				Экономия энергии, кВт ч / денежного ресурса, тыс.руб / год		Период окупаемости, год		Источник финансирования
	1-447С-12	%	1-335-АК	%	1-447С-12	1-335-АК	1-447С-12	1-335-АК	
1.1	267,6	6,51	20102,8	64,51	100 / 148	463,2 / 685,6	1,8	29,3	Согласно ст. 158 ЖК РФ жильцы обязаны платить взнос за кап.ремонт, откуда и финансируются энергосбер.мероприятия. В Архангельской области плата с 2016г. составляет 6,66 руб. за кв.м. Согласно
1.2	600,3	14,60	832,76	2,67	50,65 / 75	66,94 / 99,08	8	8,41	
1.3	277,2	6,74	547,56	1,76	4,68 / 6,92	9,25 / 13,68	40	40	
1.4	1920	46,68	6750	21,66	80,4 / 119	370,4 / 548,19	16,13	12,31	
2.1	-	0,00	1400	4,49	-	27600 / 91,63	-	15,28	
2.2	12	0,29	30	0,10	8670 / 28,8	7095,6 / 23,6	0,4	1,27	

2.3	20	0,4 9	-	0,0 0	-	-	-	-	расчетам, программа до 2021 года окупается фондом кап.ремонта. Начиная с 2021г. требуются доп.инвестиции, как частные, так и государственные , в том числе от ГЭФ
3.1	285,6	6,9 4	771,12	2,4 7	33,3/ 49,33	154,4/ 228,51	5,79	3,37	
3.2	30	0,7 3	30	0,1 0	-	-	-	-	
3.3	700	17, 02	700	2,2 5	105/ 155,4	190,2/ 281,5	4,5	2,5	
Ито го:	4112, 7	10 0	31164, 24	10 0	9044/ 582,45	35949/ 1971,8	-	-	

Меро- приятие	Серия домов 1 - 447С - 12										Меро- приятие	Серия домов 1 - 335 - АК										
	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025		2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	
1.1			■								1.1									■		
1.2						■					1.2					■						
1.3								■			1.3										■	
1.4							■				1.4						■					
2.1									■		2.1							■				
2.2		■									2.2		■									
2.3	■										2.3	■										
3.1					■						3.1				■							
3.2	■										3.2	■										
3.3				■							3.3			■								

Рис. 1 – График Ганта энергосберегающих мероприятий

Заключение

Синергетический эффект от составленной программы приведет к снижению энергозатрат в зданиях старого жилого фонда до требуемых 25 % к 2025 г. Построенные ранее здания других серий требуют энергоаудита и аналитически - расчетной работы, подобной данной.

Список использованной литературы

1. URL: <http://www.goodteplo.ru/page.230.html>
2. Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: федер. закон Рос. Федер. от 23.11.2009 г. N 261 - ФЗ: принят Государственной Думой Федер. Собр. Рос.

Федер. 11 ноября 2009 г.: одобрен Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федер. 18 ноября 2009 г. // Рос.газ. – 2009. – 27 ноября.

3. Об утверждении Правил установления требований энергетической эффективности для зданий, строений, сооружений и требований к правилам определения класса энергетической эффективности многоквартирных домов: постановление Правительства Рос. Федер. от 25 января 2011 г. N 18: подписано Правительством Рос. Федер. 25 января 2011 г. // Рос. газ. – 2011. – 2 февраля.

4. Об утверждении плана мероприятий ("дорожной карты") по повышению энергетической эффективности зданий, строений и сооружений: распоряжение Правительства Рос. Федер. от 01.09.2016 г. N 1853 - р. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_204219/

© Кривкова М.Д., 2016.

Скороход С. В.,

к.т.н., доцент

Касьянов О. А.,

студент гр. КТМО2 - 4

Институт компьютерных технологий и информационной безопасности

Южный федеральный университет

г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ УСТОЙЧИВОСТИ СРЕДСТВ JPWL К ПАКЕТНЫМ ОШИБКАМ

Рассматривается проблема передачи видео в формате jpeg 2000 по зашумленному каналу [1 - 3]. Передача заключается в пересылке сетевых пакетов, несущих фрагменты кодированного видео потока. В результате зашумления канала часть пакетов может быть искажена и отброшена. Следствием таких пакетных ошибок является отсутствие смежных фрагментов видео данных в приемнике, что либо затрудняет их декодирование, либо делает декодирование невозможным. Для защиты кодового потока jpeg 2000 применяется набор средств JPWL, основанных на применении кодов Рида - Соломона (RS - кодов), позволяющих восстанавливать поврежденные данные. Средства JPWL применяются для одиночного изображения, но поскольку видео формата jpeg 2000 представляет собой последовательность независимых друг от друга изображений, JPWL используется также и для защиты видео данных.

Для проведения экспериментального исследования способности средств JPWL корректировать пакетные ошибки разработан специализированный программный комплекс, подробно описанный в [4]. Данная работа посвящена результатам экспериментального исследования.

В исследовании проверяются две основные гипотезы.

Гипотеза 1. Стандартные средства JPWL, соответствующие спецификации T.810 [5], не способны корректировать пакетные ошибки. Критерием, подтверждающим эту гипотезу,

является обратная линейная зависимость процента пакетных потерь и суммарного количества полностью и частично восстановленных тайлов.

Гипотеза 2. Стандартные средства JPWL, применяемые совместно с алгоритмом чередования [6, 7], могут восстанавливать пакетные ошибки. Способность восстановления зависит от используемых RS - кодов и процента пакетных потерь. Критерием, подтверждающим эту гипотезу, является нелинейная зависимость процента пакетных потерь и суммарного количества полностью и частично восстановленных тайлов, при которой до определенного уровня потерь наблюдается стопроцентное восстановление тайлов.

Для проверки гипотезы 1 проведен эксперимент 1. Эксперимент проводился над кодовым потоком jpeg 2000, содержащем 48 тайлов, к которому применяется стандартная защита. Применяемые RS - коды, длина кодового потока, моделируемые проценты потерь сетевых пакетов, количество полностью и частично восстановленных тайлов приведены в табл. 1. Результаты эксперимента приведены с округлением до целых величин.

Таблица 1

Результаты эксперимента 1

Потери пакетов %	RS(37,32) 1025691 байт		RS(64,32) 1767653 байт		RS(96,32) 2647205 байт		RS(128,32) 3526937 байт	
	Полн.	Част.	Полн.	Част.	Полн.	Част.	Полн.	Част.
1	81	18	71	28	69	30	58	40
3	53	44	34	63	35	61	21	76
5	35	60	18	77	16	79	8	85
10	12	78	4	86	4	86	1	87
15	5	81	1	84	1	84	0	81
20	2	78	0	81	0	80	0	76
25	1	75	0	76	0	75	0	71
30	0	69	0	70	0	70	0	65
35	0	64	0	65	0	64	0	60
40	0	59	0	59	0	61	0	54
45	0	55	0	55	0	56	0	50
50	0	50	0	49	0	51	0	43

Данный результат полностью подтверждает гипотезу 1. Экспериментальные данные демонстрируют обратную линейную зависимость процента пакетных потерь и суммарного количества полностью и частично восстановленных тайлов, что наглядно проиллюстрировано на рис. 1, где абсцисса соответствует проценту пакетных ошибок, а ордината – суммарному проценту полностью и частично восстановленных тайлов.

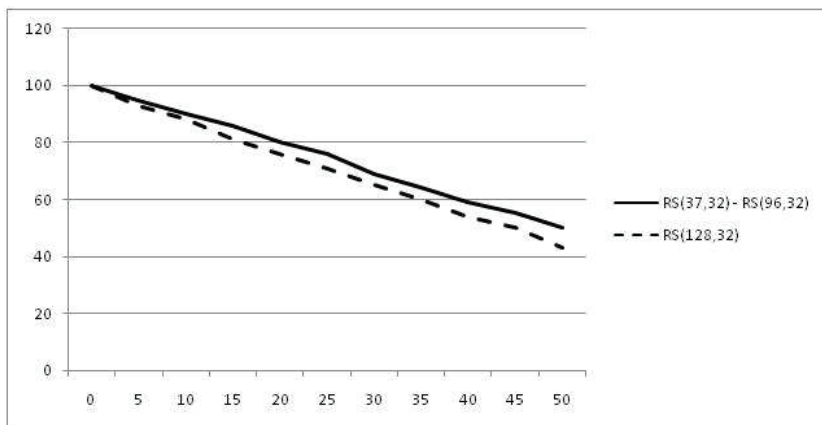


Рисунок 1. Полученные зависимости для эксперимента 1

Для проверки гипотезы 2 проведен эксперимент 2. Исходные данные для него соответствуют эксперименту 1, но стандартный способ защиты комбинируется с алгоритмом чередования [6, 7]. Результаты эксперимента приведены в таблице 2.

Таблица 2

Результаты эксперимента 2

Потери пакетов	RS(37,32) 1027949 байт		RS(64,32) 1770615 байт		RS(96,32) 2649924 байт		RS(128,32) 3529845 байт	
	Полн.	Част.	Полн.	Част.	Полн.	Част.	Полн.	Част.
1	39	61	100	0	100	0	100	0
3	0	100	100	0	100	0	100	0
5	0	100	100	0	100	0	100	0
10	0	100	98	2	100	0	100	0
15	0	100	28	72	100	0	100	0
20	0	100	0	100	85	15	100	0
25	0	98	0	99	7	91	83	15
30	0	92	0	92	0	92	7	84
35	0	72	0	73	0	72	0	70
40	0	37	0	39	0	39	0	35
45	0	11	0	11	0	11	0	9
50	0	1	0	1	0	1	0	1

Анализ таблицы 2 подтверждает гипотезу 2. Действительно, при уровне пакетных потерь до 25 % любые RS - коды восстанавливают практически все тайлы, изменяется лишь распределение полностью и частично восстановленных тайлов. С дальнейшим ростом пакетных потерь процент восстановленных тайлов начинает снижаться., что иллюстрирует рис.2. В эксперименте 2 проявилась еще одна явная зависимость: при применении более «длинных» RS - кодов качество восстановления улучшается, прежде всего за счет большего процента полностью восстановленных тайлов.

Данное исследование проведено с использованием программного комплекса, разработанного на языке Си в системе программирования Microsoft Visual Studio 2008. Полученные результаты могут быть использованы для выбора оптимальных параметров JPWL в зависимости от характеристик канала передачи данных.

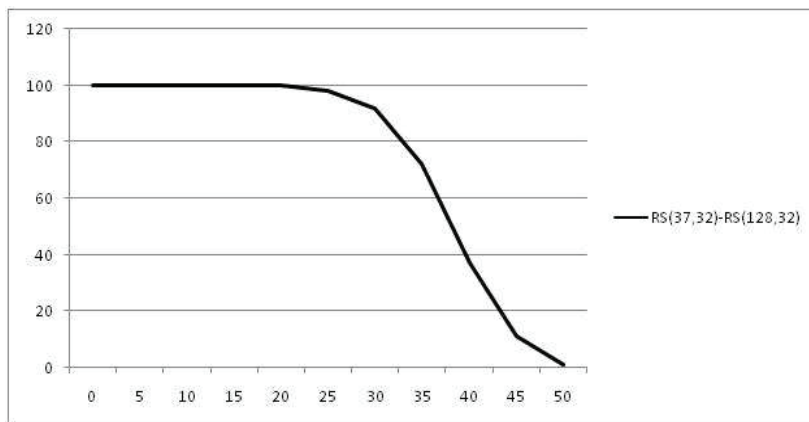


Рисунок. 2. Графики зависимости для эксперимента 2

Работа выполнена в рамках выполнения базовой части государственного задания в сфере научной деятельности (проект № 3442 "Информационно - алгоритмическое обеспечение систем цифрового управления, автономной высокоточной навигации и технического зрения для перспективных летательных аппаратов: разработка теоретических основ проектирования, алгоритмов, способов эффективной и надежной программной реализации, использование высокопроизводительной вычислительной инфраструктуры для экспериментального моделирования").

Список использованной литературы

1. Дроздов С.Н., Жиглатый А. Н., Кравченко П. П., Лутай В. Н., Скороход С. В., Хусаинов Н. Ш. Стандарт JPEG 2000: базовые алгоритмы, примеры реализации и перспективы применения.– Ростов - на - Дону, Изд - во ЮФУ, 2014.– 255 с.
2. Скороход С. В., Степанова А. П. Некоторые аспекты технологии сетевого взаимодействия между передатчиком и приемником в процессе видео трансляции // Известия ЮФУ. Технические науки.– 2015, №4 (165).– С. 171–181.
3. Дроздов С.Н., Жиглатый А.А., Кравченко П.П., Скороход С.В., Хусаинов Н.Ш. Об опыте реализации системы видеотрансляции в формате jpeg2000 и перспективах

применения стандарта jpeg2000 для передачи видео и мультиспектральных данных с борта бпла // Известия ЮФУ. Технические науки.– 2014, №7 (156).– С. 161–170.

4. Скороход С. В., Маливенко Г. Г. Программный комплекс для исследования устойчивости средств JPWL к пакетным ошибкам // Новая наука: от идеи к результату: Международное научно - периодическое издание по итогам Международной научно - практической конференции (29 октября 2015г., г. Стерлитамак). Ч.2.– Стерлитамак: РИЦ АМИ, 2015, с. 125 - 128.

5. ITU - T Recommendation T.810. Information Technology JPEG2000 Image Coding System: Wireless. – Geneva: ITU, 2007. – 60 p.

6. Skorokhod S. V. The experimental studies of the jpwL tools ability to correct burst errors in a noisy channel when transmitting video in a jpeg 2000 format // Journal of Theoretical and Applied Information TechNology, 10th November, 2015. Vol. 81, № 1, p. 34 - 42.

7. Скороход С.В., Кравченко П.П., Хусаинов Н.Ш. Анализ реализации средств защиты потокового видео в формате jpeg2000 от ошибок в канале передачи данных для бортовых систем видеотрансляции // Известия ЮФУ. Технические науки.– 2014, №8 (157).– С. 219–226.

© Скороход С. В., Касьянов О. А., 2016

Файзуллаева А.В.,
студент 1 курса магистратуры
института энергетики и автоматизации
ВШТЭ СПбГУПТД,
г. Санкт - Петербург, Российская Федерация

ВОДО - МАЗУТНЫЕ ЭМУЛЬСИИ И ВОДО - УГОЛЬНЫЕ СУСПЕНЗИИ КАК ОДНО ИЗ РЕШЕНИЙ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ

В последние годы всё чаще в научном сообществе обсуждаются проблемы экологии. Это обуславливается глобальным потеплением и таянием ледников. По мнению ученых, одна из причин подобных явлений - изменение концентраций CO₂ как основного парникового газа в тропосфере. Следует отметить, что влияние теплоэнергетики и транспорта как по уровням выбросов CO₂ в тропосферу с продуктами сжигания топлив, так и по объемам производства энергии на Земле не является значимыми. А вот уровни супертоксикантов, выбрасываемых в окружающую среду с продуктами сжигания топлив, как раз приводит к угнетению и деградации фотосинтезирующих систем и биосферы планеты в целом. [1]

В связи с этим большое внимание уделяют теплоэнергетической промышленности с целью разработки более экологичных и экономичных установок. Стоит отметить, что перспективным направлением в данной области является использование гидротоплива, к примеру, водо - мазутные эмульсии (ВМЭ) и водо - угольные суспензии (ВУС).

При сжигании мазута выделяется большое количество загрязнителей, к основным можно отнести: сажу, оксиды серы, азота, углерода и т.д.

В мазуте всегда присутствует вода (грубодисперсная вода), попадая в топливные форсунки, она вызывает неравномерность горения, а иногда и останов котла. Если такую воду подвергнуть гидромеханической обработке в кавитационном поле, то она совместно с мазутом превращается в эмульсию типа “масло - вода”, в которой вода находится в тонкодисперсной фазе.

Тонкодисперсная вода положительно влияет на сжигание мазута, в результате её вскипания происходят микровзрывы капель в топочном пространстве, что многократно увеличивает поверхность контакта топлива с воздухом и улучшает процесс горения.

Суммарным эффектом влияния интенсификации горения на материальный баланс процесса является снижение критического коэффициента избытка воздуха на 5...10 % . А это снижает объемы синтезируемых оксидов азота на 15...45 % .

По физическим свойствам ВУТ близко к мазуту, используемому в котельных. Физико - химические свойства ВУТ позволяют достичь эффективности сжигания топлива не ниже 98 % и значительно снижают недожог топлива. [2]

ВУТ по своим физическим свойствам близко к мазуту. Для получения ВУТ необходимо смешать дробленый уголь (10 - 12 мм) (60 %) с водой (29÷39) % и пластификатором (1 %). В данных установках вода в зоне горения преобразуется в перегретый пар, который способствует более тонкому распылению углеводородной основы за счет микровзрывов суспензионных капель.

Влага участвует в реакции с углеродом, в результате образующиеся продукты реакции в присутствии водяного пара полностью догорают вокруг поверхности образовавшегося агломерата капли, что снижает загрязнения поверхности нагрева в котлоагрегате.

При использовании ВУТ возможно снижение избытка воздуха и образования летучей золы. В связи с отсутствием летучей золы и угольной пыли происходит снижение температуры горения (окислы азота). [3]

Применение ВМЭ и ВУТ позволит решить проблемы с экономией топлива, так как достигается более рациональное использование теплоты его сгорания, кроме того уменьшается количество выбросов супертоксикантов в окружающую среду.

Список использованной литературы

1. Статья П. М. Канило «ЭНЕРГЕТИКА И ГЛОБАЛЬНОЕ ПОТЕПЛЕНИЯ КЛИМАТА» УДК 669.85 / 86+502.7
2. Исследования и опыт применения водомазутных эмульсий в энергетических котлах ТГМП - 314 и ТГМ - 96. Н.А. Зройчиков, Е.А. Морозова,
3. Автореферат. М.П.Баранова М.П. «Технология получения нетрадиционных топлив в виде водоугольных суспензий из углей различной степени метаморфизма»

© Файзуллаева А.В., 2016

Шаманин А.Ю.

аспирант, старший преподаватель
Кафедра судостроения и судоремонта
ФБОУ ВО МГАВТ
г. Москва, Российская Федерация

СТРАТЕГИЯ ВНЕДРЕНИЯ НОВЫХ МАТЕРИАЛОВ В СУДОСТРОЕНИИ НА ПРИМЕРЕ СТАЛЬНОГО ТОНКОСТЕННОГО ХОЛОДНОГНУТОГО ПЕРФОРИРОВАННОГО ПРОФИЛЯ

Современный речной транспорт в мире представляет комплексное решение, сочетающее новые материалы и высокотехнологичные решения. К сожалению, в России, из - за

недостаточного финансирования и убыточности речной транспорт начиная с 90 - х годов прошлого века замедлил свое обновление. Речные круизные суда и вовсе прекратили строиться. Как отмечено в статье [1, с. 21], для развития внутреннего транспортного флота требуется постройка судов с высокими эксплуатационными и экологическими характеристиками, что связано, в первую очередь, с устаревшим и изношенным парком существующего речного флота, который в ближайшие 5 лет будет состоять из выработавших установленный срок, физически и морально устаревших судов с низкими эксплуатационными и экологическими характеристиками. По данным портала riverfleet.ru, круизные пассажирские суда, построенные с 1952 по 1996 г., выведены из эксплуатации на 30 % , а 9 % используются как стоечные (переоборудованы в гостиницы и общежития). Многие суда служат более 50 лет и лишь у 20 % эксплуатируемых судов возраст не превышает 30 лет. Значительная часть эксплуатируемых круизных судов была модернизирована, в результате чего планировки кают значительно отличаются от исходных. Но реконструкция не позволяет улучшить экономические показатели судна, прежде всего по причине уменьшения пассажироместимости, по - прежнему высокого потребления топлива, отсутствующая или низкая автоматизация процессов эксплуатации (швартовка, управление механизмами и машинами судна) и т.п., также физическое и моральное старение флота отталкивает возможных потребителей.

Назревшая проблема обновления круизного речного флота требует создания принципиально новых круизных судов, которые должны отвечать современным тенденциям не только в комфорте, но и в дизайне, это требует применения новых, неиспользовавшихся ранее в судостроении материалов и технологий.

Исходя из климатических условий в период навигации (конец апреля – начало ноября), когда температура на европейской части нашей страны составляет +40 – - 20 °С, а в период зимнего отстоя, до - 40 °С, то от новых круизных судов, эксплуатируемых круглогодично, потребуются обеспечение комфортных условий пребывания пассажиров в значительном температурном диапазоне. Применяемые для этих судов материалы должны обладать малой массой и низкой теплопроводностью, при сохранении высоких прочностных свойств. Условия круглогодичной эксплуатации выдвигает новые требования к надстройкам круизных судов по обеспечению сохранения тепла, здесь потребуются применять новые материалы, такие, как тонкостенный холодногнутый перфорированный профиль.

Применение нового материала, такого как стальной тонкостенный холодногнутый перфорированный профиль (СТХПП), позволит удовлетворить новые требования, благодаря ряду отличительных свойств:

- малой массой (по выполненным оценкам масса надстройки из СТХПП ниже стальной на 40 %),
- низкой себестоимостью (стоимость материалов для надстройки из СТХПП ниже сварной стальной на 36 % , а сварной из алюминиевого сплава на 78 %),
- низкой теплопроводностью при использовании совместно с современными теплоизоляционными материалами,
- высокой коррозионной стойкостью обеспечиваемой цинковым покрытием, обеспечивающем срок службы до 100 лет,

- пожаростойкость конструкции в целом благодаря особой конфигурации перекрытий из СТХПП,

- высокой технологичностью монтажа, и автоматизации производства, способствующей минимизации ошибок при изготовлении и монтаже компонентов конструкции (трудоемкость монтажа накладки из СТХПП ниже чем сварных надстроек на 56 %).

Благодаря указанным свойствам, конструкции из СТХПП могут найти широкое применение в судостроении [2, с. 40], в частности, как легкие надстройки и рубки (исключенные из общего изгиба корпуса судна), переборки и перекрытий, воспринимающих нагрузку в своей плоскости (например, переборки и перекрытия внутри прочных надстроек и рубок), огнестойкие переборки внутри прочных надстроек и рубок.

При внедрении новых технологий необходимо помнить стадии зрелости технологии, это позволит заранее планировать научную и инженерную деятельность, что в свою очередь может стать залогом успешного продвижения технологии в короткий срок.

Внедрение любых технологий проходит схожие этапы жизненного цикла, которые хорошо выделены методологией Essence [3, с. 23]:

1) Определение принципов технологии – происходит определение принципа технологии (определение инструментария и рекомендаций по применению данной технологии) и ограничения применимости технологии;

2) Основа положена – на этом этапе ключевые практики и инструменты необходимые для реализации технологии выбраны и готовы к применению, включая формирование методических документов;

3) Технология используется – технология применяется в отрасли, а практики и технологии адаптированы под предприятия, внедрены регламенты определяющие процессы применения технологии;

4) Технология нашла широкое применение – технология используется всеми предприятиями, в адаптации технологии регулярно принимают участие все предприятия;

5) Технология вышла из употребления – технология больше не используется предприятиями, а уроки извлеченные из применения технологии опубликованы и доступны для дальнейшего анализа.

Если в качестве примера рассмотреть СТХПП, то для его внедрения необходимо, как минимум, выполнить следующие шаги:

1. Экспериментальное изучение СТХПП исследования уже проводились многими учеными, например, работы [4, с. 43], [5, с. 5], [6, с. 52], [7, с. 12], [8, с.41];

2. Разработка и выбор методики расчета и выбора СТХПП [9, с. 44];

3. Разработка рекомендаций по проектированию конструкций и области применимости конструкций из СТХПП [2, с. 40];

4. Сбор статистики по результатам использования СТХПП в реальных проектах;

5. Адаптация рекомендаций по результатам эксплуатации;

6. Включение методики в нормы проектирования судов;

7. Применение СТХПП как устоявшейся практики в конструкциях определенной области.

В заключении необходимо отметить, что стратегия внедрения новых материалов подразумевает комплексное рассмотрение жизненного цикла технологии, где этап изучения по продолжительности времени значительно меньше, чем этап ее применения. Также

рассмотрение всего жизненного цикла технологии обеспечивает грамотное планирование ресурсов, а также позволяет, при необходимости, подготовить или внедрить другие технологии необходимые для реализации.

Список использованной литературы

1. Галай А.Г., Амелин В.С., Фомин В.Г. Анализ состояния основных фондов отрасли и способов улучшения ситуации // Речной транспорт (XXI век). 2014. No. 6(71). с. 20 - 25.
2. Шаманин А.Ю. О целесообразности применения в судостроении стального тонкостенного профиля // Речной транспорт XXI век. 2015. No. 75. pp. 40 - 43.
3. Object Management Group I. Essence – Kernel and Language for Software Engineering Methods. 2015.
4. Шаманин А.Ю. Испытание на сжатие стального тонкостенного холодногнутого перфорированного профиля со стальной обшивкой // Вестник МГСУ. 2015. № 5. с. 43 - 51.
5. Shifferaw Y..V.J..L.C.M..S.B.W. Proceedings of the Structural Stability Research Council - Annual Stability Conference, Orlando. Orlando, FL. 593 - 612. 2010.
6. Ватин Н.И., Попова Е.Н. Термопрофиль в легких стальных строительных конструкциях. Санкт - Петербург. 2006.
7. Назмеева Т.В. Методика проведения испытаний на сжатие стоек, выполненных из холодногнутого стального профиля // Вестник Череповецкого государственного университета. 2013. Т. 1. № 49. с. 12 - 17.
8. Синельников А.С., Орлова А.В. Прочность просечнорастяжного профиля: испытания и математическое моделирование // Вестник МГСУ. 2013. № 12. с. 41 - 54.
9. Шаманин А.Ю. Экспериментальное обоснование выбора методики учета перфораций в стальном тонкостенном холодногнутом профиле // Современная наука: актуальные проблемы и пути их решения. февраль 2014. No. 7. с. 44 - 48.

© Шаманин А.Ю., 2016

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Акользина М. Н.

студент 4 курса
факультет экономики
ЮРИУ РАНХиГС,
г. Ростов - на - Дону,
Росси
йская Федерация

Научный руководитель:

Байгулова О.В.

к.э.н., доцент
ЮРИУ РАНХиГС,
г. Ростов - на - Дону,
Российская Федерация

МЕСТО ФАКТОРНОГО АНАЛИЗА В СИСТЕМЕ КОМПЛЕКСНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ПРЕДПРИЯТИЯ

На сегодняшний день для участников экономических отношений высокой степенью значимости обладает достоверная, оперативная и объективная информация, которая позволяет оценить результат финансовой деятельности, а также является основой для принятия эффективных управленческих решений. По причине ухудшения состояния экономик большинства стран мира, ухудшения геополитической обстановки, принятия различного рода экономических запретов и торговых ограничений, покупательская способность населения за последние несколько лет снизилась, что оказало влияние и на структуру внутреннего потребительского спроса. В этой связи роль экономического анализа деятельности организации значительно возрастает [2, с. 36]. Экономический анализ является одним из методов управления организацией, который позволяет не только обосновать варианты управленческих решений, но и способствовать эффективному развитию деятельности предприятия на основании подобных решений.

Экономический анализ – это комплекс процедур, с помощью которых можно оценить текущее состояние организации, выявить существенные связи и характеристики, а также спрогнозировать развитие организации в будущем в основных аспектах деятельности (таких как финансовый, рыночный, производственный) [4, с. 5]. Комплексный экономический анализ охватывает значимые аспекты деятельности организации, представленные на рисунке 1, и проводится по окончанию отчетного периода. На основании проведенного анализа руководство предприятия сможет сделать выводы о результатах хозяйственной деятельности (включая выполнение планов), о том, в каких экономических условиях протекает данная деятельность. Оценить влияние отдельных факторов на результативные показатели можно при помощи факторного анализа, применив его при анализе управления затратами и финансовом анализе деятельности организации.



Рисунок 1. Структура факторного анализа хозяйственной деятельности организации

Среди формализованных методов экономического анализа (таблица 1) необходимо выделить факторный анализ, отличающийся тем, что при его использовании требуется меньше количество данных, что, следовательно, приводит к более быстрой генерации модели. Это также означает, что при реализации данной модели потребуются менее мощные вычислительные средства. Также факторный анализ является методом типа white - box, что, несомненно, является его преимуществом, – он полностью понятен и открыт, благодаря чему пользователь легко может определить, почему модель приводит к тому или иному результату.

Таблица 1 – Формализованные методы экономического анализа [3, с. 286]

№	Наименование группы методов	Способы и приемы
1	Классические методы экономического анализа	- метод абсолютных, относительных величин и средних величин, способ сравнения показателей; - группировка; - составление аналитических таблиц
2	Методы факторного анализа	- индексный метод; - приемы элиминирования (способ абсолютных и относительных разниц, способ цепной подстановки); - балансовый метод
3	Экономико - математические методы	- метод корреляционного и регрессивного анализа; - кластерный анализ; - эконометрические методы; - методы математического программирования; - теория игр; - теория массового обслуживания; - метод оптимизации товарных запасов
4	Графические методы	изображение результатов на графиках – диаграммах и картограммах

Факторный анализ позволяет выявить величины влияния факторов на прирост и уровень результативных показателей. Преимуществом факторного анализа является простота его использования относительно других методов. Так, применение индексного метода возможно при наличии данных, полученных в результате всего лишь двух исследований; при использовании метода абсолютных разниц производимый анализ представляется в «компактном» виде, существует возможность выявления ошибки при проверке вычислений, а также сразу виден характер влияния факторов (в зависимости от знака); достоинство метода относительных разниц состоит в применении исходных данных, а не расчетных величин, что приводит к более точному результату исследования; преимущество метода цепных подстановок заключается в универсальности применения и простоте расчетов; ценность балансового метода состоит в его простоте и наглядности.

Таким образом, факторный анализ позволяет описать изучаемое явление всесторонне, но в то же время обладает эргономичным характером. Это достаточно простой в применении, но очень важный вид экономического анализа. Применяя данный вид анализа с определенной периодичностью, предприятие сможет вести безубыточную деятельность, эффективно распределяя и используя имеющиеся ресурсы. Однако, стоит отметить, что для достижения своих экономических целей руководству предприятия важно уметь интерпретировать результаты факторного анализа и делать выводы, на основании которых возможно принятие верных управленческих решений.

Список использованной литературы:

1. Алексеева А. И, Васильев Ю. В., Малеева А. В., Ушвицкий Л. И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие. 3 - е изд., перераб. И доп. – М.: КноРус, 2011. – С. 10
2. Волошина О. В., Скидан А. В. Особенности экономического анализа и аналитического учета товарооборота в торговых организациях // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. – 2014. – № 12 (55). – С. 36.
3. Захаров И. В., Калачева О. Н., под ред. Дмитриевой И. М. Бухгалтерский учет и анализ: учебник для академического бакалавриата. М.: Юрайт, 2015. – С. 286.
4. Когденко В. Г. Экономический анализ. 2 - е изд. – М.: ЮНИТИ, 2011. – С. 5.

© Акользина М. Н., 2016

Антонов С.Э., студент 4 курса факультета экономики и менеджмента направления подготовки «Менеджмент», научный руководитель – к.г.н., доцент Минат В.Н.; ФГБОУ ВО РГТУ; г. Рязань, Российская Федерация

МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИССЛЕДОВАНИЙ В АГРАРНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКЕ

В экономической аграрной науке методическое обеспечение исследований является одним из важнейших и, вместе с тем, слабо разработанных направлений [3; 12]. Если в советский период имело место издание заметных методик экономических исследований в сельском хозяйстве и в агропромышленном производстве, то за время проводимых в

нейший период в АПК России реформ (2000 - 2016 гг.) их методическое сопровождение явно отстало от требований времени [5; 10]. Современное реформирование АПК страны пока не обеспечивает устойчивое развитие его основных сфер хозяйствования: производства средств производства (I сфера), непосредственно сельское хозяйство (II сфера), отрасли, перерабатывающие сельскохозяйственное сырье (III сфера) и инфраструктуру (производственную и социальную) [2; 4]. Очевидно, что недостаточно аргументированная система научных взглядов на проведение целого ряда реформ в АПК, а также отставание в коррелировании практики, методологии и теории до настоящего времени не позволяет выдвинуть перед российским АПК единый долговременный курс устойчивого развития [6; 9].

Большие и сложные задачи в данной сфере стоят перед современной агропромышленной наукой. Одной из основных ее целей видится углубленная разработка дальнейшего стратегического реформирования АПК [7; 11]. Инструментами для изучения экономических явлений и процессов являются научно обоснованные методики, позволяющие осуществлять познание экономических законов, использование их в производственной практике, в планировании и прогнозировании хозяйственной деятельности [1; 8].

Современные исследования призваны помочь ученым, теоретикам и практикам в изыскании путей и средств наиболее эффективного развития АПК России.

Список использованной литературы

1. Емельянов, Д.Н. Иллюзии земельного рынка в российском сельском хозяйстве [Текст] / Д.Н. Емельянов, В.Н. Минат, И.К. Родин. - в сб.: Сборник статей преподавателей и аспирантов экономического факультета РГАТУ им. П.А. Костычева. - Рязань, 2009. С. 34 - 38.
2. Козлов, А.А. Особенности управления сбытовой деятельностью в системе агробизнеса [Текст] / А.А. Козлов, В.Н. Минат. - в сб.: Инновационные подходы к развитию агропромышленного комплекса региона; Мин - во сельского хозяйства РФ; ФГБОУ ВО "Рязанский государственный агротехнологический университет имени П.А. Костычева". 2016. С. 48 - 52.
3. Кострова, Ю.Б. К вопросу о необходимости разработки концепции продовольственной безопасности Рязанской области [Текст] / Кострова Ю.Б., Минат В.Н. - В сб.: Современные энерго - и ресурсосберегающие экологически устойчивые технологии и системы сельскохозяйственного производства: Сборник научных трудов. 2016. С. 181 - 186.
4. Кострова, Ю.Б. Оценка степени продовольственной безопасности Рязанской области [Текст] / Ю.Б. Кострова, В.Н. Минат. - в сб.: 21 век: фундаментальная наука и технологии. Материалы VII междунар. научно - практ. конференции. 2015. С. 183 - 185.
5. Кострова, Ю.Б. Социальное расслоение как угроза безопасности современной России [Текст] / Ю.Б. Кострова, И.В. Ларкина, В.Н. Минат. - в сб.: Формирование правовой, межэтнической, религиозной и профессиональной культуры современного специалиста материалы II Междунар. научно - практ. конференции; отв. редактор Е.В. Прысь. 2013. С. 88 - 94.
6. Ларкина, И.В. Методологические и организационные основы регулирования инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений [Текст] /

И.В. Ларкина, В.Н. Минат. - в сб.: Современные энерго - и ресурсосберегающие экологически устойчивые технологии и системы сельскохозяйственного производства. Рязань, 2016. С. 196 - 199.

7. Минат, В.Н. Роль экономической теории в формировании общественного сознания и отражении национальной специфики России [Текст] / В.Н. Минат // Экономический вестник: проблемы, теория, практика. 2005. № 2. – С. 11 - 14.

8. Никифоров, В.С. Противодействие коррупции в государственном и муниципальном управлении. В 2 - х ч. Ч. 1: учеб. пособие [Текст] / В.С. Никифоров, В.Н. Минат; Упр. гос. службы, кадровой политики и наград аппарата Правительства Рязанской обл. Рязань, 2011. – 303 с.

9. Родин, И.К. К вопросу оценки потенциала зернопроизводства в зависимости от курса социально - экономической политики в России [Текст] / И.К. Родин, В.С. Ватутин, В.Н. Минат, О.А. Иваникова. - В сб.: Сборник статей преподавателей экономического фак - та. - Рязань, 2009. С. 16 - 20.

10. Родин, И.К. Проблема передела собственности как угроза экономической безопасности России [Текст] / И.К. Родин, В.Н. Минат. – в сб.: Современные социально - экономические и правовые проблемы отношений собственности в России. Цивилистические записки. 2005. С. 431 - 435.

11. Родин, И.К. Формы и отношения собственности в экономике переходного периода [Текст] / И.К. Родин, В.Н. Минат. – в сб.: Социально - экономические и правовые аспекты собственности переходного периода и роль ОВД в ее защите: Сборник научных статей. МВД России, Московский университет, Рязанский филиал. - Рязань, 2005. С. 3 - 7.

12. Kostrova, Y. Foreign experience in the use of electronic technologies in electoral processes and possibilities of its application in Russia [Текст] / Y. Kostrova, V. Minat // Выборы: теория и практика. 2015. № 2 (34). С. 44 - 53.

© Антонов С.Э., 2016

Баженова О.Н.

магистрант, 2 курс, ФГБОУ ВО Вологодский государственный университет
г. Вологда, РФ

Научный руководитель: Советова Н.П., канд. экон. наук, доцент

КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД К РАССЕЛЕНИЮ АВАРИЙНОГО ЖИЛИЩНОГО ФОНДА

Проблема ликвидации жилищного фонда, не пригодного для проживания, с обеспечением переселения граждан в благоустроенное жилье, отвечающее установленным санитарным и техническим требованиям, является острой, так как ее решение требует комплексного подхода и значительных финансовых затрат.

С 2009 года на территории города Вологды разработаны и получили свое развитие 6 адресных программ по переселению граждан из аварийного жилищного фонда с участием

средств Государственной корпорации - Фонда содействия реформированию жилищно - коммунального хозяйства.

В реестре аварийных домов города Вологды учитывается 211 домов общей площадью 64 715,17 кв. м, в которых проживают 1 078 семей, из них 132 дома общей площадью 42 377,9 кв. м признаны аварийными, подлежащими сносу. Для расселения требуется не менее 2 млрд. руб. исходя из стоимости 1 кв. м 35 тыс. руб., которые являются на сегодняшний день неподъемными для бюджета города Вологды.

Важным мероприятием, направленным на ликвидацию аварийного жилищного фонда, является реализация муниципальной адресной программы «Развитие застроенных территорий муниципального образования «Город Вологда». Суть программы состоит в том, что застройщик получает земельный участок на территории города с обязательством расселения аварийных домов в границах участка и создания социальной, инженерной инфраструктуры. Обеспечение жильем данной категории граждан осуществляется также за счет предоставления освободившихся муниципальных жилых помещений, приема в муниципальную собственность выморочного имущества, перевода нежилых помещений в жилые и др.

В связи с большим объемом аварийного жилищного фонда, ограниченности средств на решение вопроса в кратчайшие сроки, на период до предоставления благоустроенного жилья гражданам могут предоставляться жилые помещения маневренного фонда, общая площадь которых составляет порядка 2 200,0 кв. м.

Вопрос ликвидации аварийного фонда достаточно сложно решить лишь с помощью программ по переселению граждан из аварийного жилищного фонда, поэтому необходимы принципиально новые методы решения жилищной проблемы, а именно, разработка новых и совершенствование действующих институтов жилищного рынка - развитие сектора жилья эконом - класса, жилищной кооперации, а также развитие арендных форм использования жилья.

Поэтому, учитывая растущий спрос на жилье, важно также привлечь население к участию в действующих государственных и муниципальных программах по обеспечению доступным жильем с привлечением собственных и заемных средств. И важная роль здесь принадлежит органам местного самоуправления в информировании граждан о реализуемых мероприятиях, финансовой поддержке, соучастии и стимулировании населения реализовывать свое право на жилище путем участия в предлагаемых проектах.

К примеру, Вологодская область вошла в перечень субъектов Российской Федерации, на территории которых осуществляется реализация программы «Жилье для российской семьи» в рамках государственной программы «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами Российской Федерации» на 2014 - 2017 годы, так на данный момент 500 семей горожан принимают участие в долевом строительстве жилья эконом - класса.

В настоящее время государство заняло в достаточно активную позицию в решении вопроса ликвидации аварийного жилищного фонда. Эффективная реализация действующих программ и разработка новых подходов позволит повысить уровень благосостояния наших городов и страны в целом.

Список использованной литературы:

1. Смирнова М.А., Советова Н.П. Механизмы повышения инновационно - инвестиционной привлекательности муниципального образования // Современные тенденции развития науки и технологий. 2015. – № 7 - 8. – С.116 - 121.
2. Советова Н.П., Лапцова Е.С., Судакова Н.Ю. Исследование проблемы социальной ответственности бизнеса на территории муниципального образования «ГОРОД ВОЛОГДА» // Вестник Поволжского государственного технологического университета. Серия: Экономика и управление. 2016. №2 (30). С.5 - 25. DOI: 10.15350 / 2306 - 2800.2016.2.5
3. Вихарева Е.В. Капитал банка в современных условиях: понятие и оценка // Современный научный вестник, 2016. – Т.10. – С.105 - 109.
4. Советова Н.П. Внедрение электронных систем в практику управления муниципальными учреждениями / Н.П. Советова // Уральский научный вестник, 2016. – Т.5.№2. – С.138 - 144.
5. Советов П.М., Советова Н.П. Методологические аспекты системного анализа в управлении: учебное пособие. – Вологда - Молочное: ВГМХА им.Н.В.Верещагина, 2008. – 133 с.
6. Советова Н.П. Оценка уровня социально - экономического развития муниципальных образований / Н.П. Советова // Современный научный вестник, 2014. – №2. – С.72 - 77.
7. Вихарева Е.В. Корпоративное кредитование: методика проведения анализа в современных условиях / Е.В. Вихарева // Новая наука: от идеи к результату: международное научное периодическое издание по итогам Международной научно-практической конференции 22 октября 2016. – Стерлитамак: РИЦ АМИ, 2016. – 266 с.
8. Советова Н.П. Методологические подходы к оценке эффективности функционирования бюджетных учреждений / Н.П. Советова // Уральский научный вестник, 2016. – Т.8. №2 – С.44 - 51.

© Баженова О.Н., 2016

Бекмурзаева З.Х.,

к.э.н., доцент кафедры экономики и предпринимательства
ФБГОУ ВПО «Северо - Осетинский государственный университет
им. К.Л. Хетагурова»,
г. Владикавказ, Российская Федерация

ФИНАНСОВО - ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПАРАМЕТРЫ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Конкурентоспособность предприятия является относительным комплексным параметром, который можно определить с помощью объективных и субъективных показателей в сопоставлении их во времени по отдельно взятому предприятию (временной аспект конкурентоспособности) и (или) по отношению к другим субъектам конкурентной среды (пространственный аспект конкурентоспособности).

Анализ и оценка конкурентоспособности предприятия опираются на расчет единичных, групповых и интегральных показателей. Единичные показатели отражают отношение уровня какого-либо параметра к величине такого же параметра предприятия - конкурента, среднего по отрасли параметра или рассчитанного по анализируемому предприятию за периоды, предшествующие отчетному.

Групповой показатель объединяет единичные показатели по однородной группе параметров (финансово - экономических, технических, организационных) с помощью весовых коэффициентов, определяемых экспертным путем.

Интегральный показатель объединяет групповые показатели с помощью весовых коэффициентов, определяемых экспертным путем.

Рассмотрим основные финансово - экономические параметры оценки конкурентоспособности предприятия.

Конкурентоспособность предприятия в пространственном аспекте оценивается на основе анализа характера распределения рыночных долей между конкурентами. Удельный вес продаж предприятия в общем объеме продаж отрасли отражает степень его доминирования на соответствующем рынке. Увеличение показателя свидетельствует о росте конкурентоспособности предприятия, уменьшение – о снижении конкурентоспособности.

К числу важнейших параметров конкурентоспособности субъектов рынка относятся их динамические характеристики, выражающиеся в темпах изменения объемов продаж. Ускоренный рост объемов продаж даже при равномоности конкурентов может устранять многие противоречия между предприятиями за счет их удовлетворенности темпами развития. Высокие темпы, например, на быстроразвивающихся рынках, обеспечиваемые растущим спросом и предложением товаров, отодвигают на задний план многие проблемы, в том числе и конкуренции. Происходит это, главным образом, из-за того, что увеличение рыночных долей предприятий происходит не за счет конкурентов, а за счет увеличения количества потребителей или объемов (кратности покупок) уже существующими потребителями.

По многим объективным и субъективным причинам любой товарный рынок переживает состояние стагнации, застоя или небольшого позитивного роста, когда увеличение объема продаж предприятия может происходить, главным образом, за счет переманивания потребителей у конкурентов и / или ухудшения позиции конкурентов. В таких ситуациях активность конкурентной борьбы значительно возрастает. Этот факт учитывается в оценке конкурентоспособности предприятия на основе соотношения темпов изменения объема продаж предприятия на разных этапах его развития. Данный показатель оценивает конкурентоспособность хозяйствующего субъекта во временном аспекте.

В составе финансово - экономических параметров конкурентоспособности предприятия особое значение имеют показатели рентабельности. К ним относятся рентабельность продаж, рентабельность производства и рентабельность капитала.

Сопоставление показателей рентабельности предприятия с аналогичными показателями конкурентов или среднеотраслевыми показателями позволяет оценить конкурентоспособность в пространственном аспекте. Сопоставление показателей рентабельности предприятия в динамике дает представление об изменении конкурентоспособности предприятия во временном аспекте.

Высокая рентабельность обеспечивается превышением спроса над предложением. Это обстоятельство позволяет реализовать цели, стоящие перед предприятием, относительно бесконфликтными приемами и методами, не затрагивающими интересы конкурентов. Темпы изменения показателей рентабельности предприятия отражают степень его «свободы» в извлечении прибыли. Чем выше темпы изменения, тем меньше давление конкурентной среды и выше конкурентоспособность предприятия.

В составе показателей рентабельности особое место занимает рентабельность капитала. Снижение рентабельности капитала свидетельствует либо о снижении эффективности использования активов предприятия, либо о накоплении на предприятии излишних (неиспользуемых) активов. Рост показателя, отражающий повышение эффективности использования активов, оценивается положительно как наиболее точное свидетельство конкурентоспособного развития предприятия. Сопоставление его значения с величиной средней ставки процента по депозитам позволяет сделать вывод о целесообразности инвестирования средств в деятельность предприятия.

Конкурентоспособность предприятия в значительной степени зависит от того, каким имуществом располагает предприятие, в какие активы вложен капитал, и какой доход они приносят. В связи с этим особое внимание уделяется изучению состояния, динамики и структуры основных средств, т. к. они имеют большой удельный вес в долгосрочных активах предприятия. Для этого рассчитываются показатели уровня технической годности основных средств, их производительности, степени физического и морального износа, среднего возраста машин и оборудования и др.

Состав и динамика оборотных активов как наиболее мобильной части капитала в значительной степени определяют благополучие предприятия. Стабильность структуры оборотного капитала свидетельствует об устойчивом, хорошо отлаженном процессе производства и сбыта продукции и конкурентоспособности предприятия, а существенные изменения структуры являются признаком нестабильной работы предприятия.

Интенсивность использования капитала во многом определяет темпы развития предприятия. Поэтому в процессе анализа конкурентоспособности необходимо детально изучить скорость оборота капитала и установить, на каких стадиях кругооборота произошло замедление или ускорение движения средств. При этом следует учитывать, что продолжительность оборота капитала неодинакова в различных отраслях – она во многом зависит от продолжительности производственного цикла и процесса обращения; время производства обусловлено технологическим процессом, техникой, организацией производства.

Конкурентоспособность предприятия во многом определяется оптимальностью структуры источников капитала и активов предприятия. Соотношения заемных и собственных средств не могут быть одинаковы для разных отраслей и предприятий. Доля собственного и заемного капитала в формировании активов предприятия зависят от отраслевых особенностей предприятия.

Конкурентоспособность предприятия может быть оценена на основе изучения равновесия между статьями актива и пассива баланса. При уравниваемости активов и пассивов по срокам использования и по циклам обеспечивается сбалансированность притока и оттока денежных средств, а следовательно, платежеспособность предприятия, его финансовая устойчивость и конкурентоспособность.

Список использованной литературы

1. Бекмурзаева З.Х., Джелиева П.К. Изучение психологических особенностей поведения потребителей // В сборнике: Стратегические направления современных социально - экономических преобразований: теория и практика. Владикавказ, 2015. С. 496 - 500.
2. Быдтаева Э.Е., Джелиева П.К. Содержательные аспекты конкурентоспособности предприятия и финансово - экономических параметров ее оценки // В сборнике: Общество и экономика постсоветского пространства. Липецк, 2015. С. 17 - 21.
3. Булавкина О.В., Овчинникова Е.В. Управление промышленным предприятием на основе оценки его конкурентоспособности // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. 2011. № 2 - 1. С. 42 - 53.
4. Марюта А. Пути повышения эффективности финансово - экономического управления предприятиями и их конкурентоспособности // Проблемы теории и практики управления. 2008. № 8. С. 40 - 48.
5. Водолажская Е.Л. Основные направления повышения инновационной конкурентоспособности продукции на предприятии // Экономика и предпринимательство. 2015. № 5 - 2 (58 - 2). С. 948 - 950.

© Бекмурзаева З.Х., 2016

Быдтаева Э.Е.,
к.э.н., доцент
факультет управления
ФБГОУ ВПО «Северо - Осетинский государственный университет
им. К.Л. Хетагурова»,
г. Владикавказ, Российская Федерация

К ВОПРОСУ О КРИТЕРИЯХ ОЦЕНКИ СОСТОЯНИЯ И ДИНАМИКИ ПРОМЫШЛЕННОГО ХОЗЯЙСТВА РЕГИОНА

Исследование выполнено при финансовой поддержке РГНФ в рамках научного проекта
№ 16 - 12 - 15002

Оценка состояния и динамики развития промышленности региона опирается на применение критериев и подразумевает ее анализ, проводимый по результатам сопоставления действительных, фактически достигнутых параметров развития с принятыми или желаемыми (целевыми) критериальными показателями. Между тем, развитие промышленного хозяйства в долгосрочной перспективе нацелено на достижение не одной, а множества целей, составляющих структуру его стратегических императивов. Каждой из целей соответствуют свои критерии оптимальности.

Как следствие этого, идентификация состояния промышленности региона на каждый отдельно взятый момент времени опирается на анализ и оценивание некоего множества отдельных граней, сторон, качеств этого состояния – и каждого из них по своей системе

критериев. Наиболее часто критериями оценки выступают: уровень структурной разбалансированности, темпы роста, уровень эффективности, конкурентоспособности и т.д.

Каждая система критериев оценки всесторонне аргументируется большей или меньшей «провальностью» того или иного направления развития и на фоне многочисленных проблем в промышленном хозяйстве не может не «попасть в цель». Однако эти же обстоятельства не позволяют выделить из всего массива критериев объективно консенсусный вариант, который не зависел бы от угла взгляда на существующие проблемы и, в силу этого, был способен увязать воедино различные взгляды на сложный комплекс этих проблем.

Множественность критериев оценки неизбежно порождает проблему установления их значимости и приоритетности, а также – с учетом чрезвычайной сложности объекта анализа - согласования оценок. Субъективный подход к ее решению, оптимизирующий частные компоненты, существенно снижает эффективность анализа, практическую ценность его результатов.

Анализ как методология решения проблем промышленного развития должен соответствовать им по масштабу и сложности, выполнять роль каркаса, объединяющего все необходимые для этого знания, действия и подходы, и в рамках его архитектуры соотносить оценки промышленной динамики.

Действуя в рамках общепринятого подхода к анализу, можно отстаивать концепцию единственной «наилучшей» позиции исследования. Нами же предлагается подход к анализу, образующий некоторое пространство (континуум) возможных вариантов, максимально «очищенных» от проявлений субъективизма, которые могут использоваться с учетом специфики поставленных теоретических и практических целей.

Объединяющей базой такого пространства вариантов развития промышленной системы региона являются ее системные свойства. Множество связанных между собой компонентов в составе системы объединено определенными свойствами. Соответственно оценка промышленной динамики должна отражать ее системность.

Само по себе понятие системы абстрактно, однако в нем отражаются объективно присущие его элементам и взаимосвязям между ними системные свойства и качества. Свойства системы – это качества элементов, дающие возможность количественного описания системы, выражения ее в определенных величинах.

Именно свойства системы определяют ее интересы. Это утверждение базируется на констатации двух важных моментов:

- множество связанных между собой компонентов в составе системы объединено определенными свойствами [3];
- систему характеризует стремление к самосохранению и самовоспроизводству, к улучшению по всем параметрам.

Базовые свойства промышленной системы региона объединены в три группы свойств: структурные, движения и управляемости.

Структурные свойства промышленной системы включают: целостность, сбалансированность (равновесие, гомеостазис), гибкость (маневренность), устойчивость, эффективность (экономичность).

Свойства движения промышленной системы включают динамичность и устойчивость развития.

Свойство управляемости (самоуправления, саморазвития) проявляется в способности промышленной системы откликаться на сигналы управления и реализовывать их через исполнительные механизмы. При этом систему характеризует наличие области управления - такой области состояний, в пределах которой сигналы управления из некоторого множества (области) допустимых сигналов имеют смысл и значение для системы с учетом приоритетов (целей) ее развития. Такие сигналы реализуются системой с той или иной степенью эффективности.

Кроме того, промышленную систему характеризует способность самостоятельно определять приоритеты (цели) своего развития и трансформироваться в соответствии с ними. Их достижению подчинено организационное строение системы, каждый ее элемент функционирует в соответствии с основной целью системы, выполняя задачи по достижению этой цели. Свойство саморазвития присуще промышленной системе в силу наличия у нее социальной составляющей.

Использование концепции системных свойств промышленного хозяйства региона открывает новые возможности для оценки его динамики, четко и объективно детерминируя подходы к проведению такого анализа - с позиций оценки системности региональной промышленности, когда степень выраженности ее системных свойств выступает в качестве критерия оценки состояния и динамики развития.

Список использованной литературы

1. Быдтаева Э.Е., Бекмурзаева З.Х. Системный характер влияния государства на субъекты промышленного развития // Вестник Университета (Государственный университет управления). 2013. № 16. С. 138 - 143.
2. Бергаланфи Л. Общая теория систем. - М.: Системное моделирование, 1969.
3. Большой энциклопедический словарь: В 2 - х т. / Гл. ред. А.М. Прохоров. – М.: Советская энциклопедия, 1991. Т. 2. С. 355.
4. Парсаданов Г.А. Планирование и прогнозирование социально - экономической системы страны (теоретико - методологические аспекты): Учебное пособие для вузов. – М.: ЮНИТИ - ДАНА, 2001.

© Быдтаева Э.Е., 2016

Быков И.И.,

студент 4 курса факультета экономики
и менеджмента направления подготовки «Менеджмент»,
научный руководитель – к.г.н., доцент Минат В.Н.; ФГБОУ ВО РГТУ;
г. Рязань, Российская Федерация

К ВОПРОСУ ОБ АКТУАЛЬНОСТИ ИССЛЕДОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ АПК

Для России проблемы развития АПК и, входящей в него сферы сельского хозяйства, являются первостепенными [2]. Обладая крупнейшими земельными ресурсами, в т.ч.

пахотными землями, Российская Федерация должна в кратчайший срок преодолеть продовольственную зависимость от зарубежных стран, создать резервы продовольствия, включая экспортные ресурсы и гарантированно поддерживать и развивать стратегию экономического роста отечественного АПК, преимущественно за счет собственной материально - технической базы [9]. Таково веление новейшей мировой истории, ярко показавшей, что другого пути развития аграрного сектора российской экономики у нас нет [3].

Учитывая отечественный и зарубежный опыт развития агропромышленной сферы хозяйствования, сегодня необходимо более основательно изучить известные методы экономических исследований, обновив их математическую и программную базу с тем, чтобы максимально точно обосновывать долгосрочные и среднесрочные перспективы, текущие планы [1; 7].

В задачи аграрной экономической науки входит не только познание развития экономических явлений и процессов, но и адаптивное соответствие нормативно - правовой базы дальнейшему реформированию АПК страны [4; 8]. Это означает, что должны в полной мере учитываться как действующие нормативно - правовые документы (Конституция РФ, Гражданский кодекс РФ, Трудовой кодекс РФ, Федеральный закон от 29.12.2006 г. № 264 - ФЗ «О развитии сельского хозяйства» (с изм. и доп. 13.08.2015 г.), Федеральный закон от 8.12.1995 г. № 193 - ФЗ «О сельскохозяйственной кооперации» (с изм. и доп. 3.07.2016 г.), Федеральный закон от 24.07.2007 г. № 209 - ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» (с изм. и доп. 01.08.2016 г.) и др., а также Указы Президента РФ, Постановления Правительства РФ), так и разрабатываться и применяться новые нормативные правовые акты [5; 10].

В зависимости от ранжирования научных проблем экономики АПК на проблемы первого, второго и последующих порядков, принадлежности их к определенным формам собственности и хозяйствования, применяемые методы научных исследований должны давать объективные результаты, соответствующие реальной действительности [6; 11].

Список использованной литературы

1. Емельянов, Д.Н. Иллюзии земельного рынка в российском сельском хозяйстве [Текст] / Д.Н. Емельянов, В.Н. Минат, И.К. Родин. - в сб.: Сборник статей преподавателей и аспирантов экономического факультета РГАТУ им. П.А. Костычева. - Рязань, 2009. С. 34 - 38.
2. Козлов, А.А. Особенности управления сбытовой деятельностью в системе агробизнеса [Текст] / А.А. Козлов, В.Н. Минат. - в сб.: Инновационные подходы к развитию агропромышленного комплекса региона; Мин - во сельского хозяйства РФ; РГАТУ им. П.А. Костычева. 2016. С. 48 - 52.
3. Кострова, Ю.Б. К вопросу о необходимости разработки концепции продовольственной безопасности Рязанской области [Текст] / Кострова Ю.Б., Минат В.Н. - В сб.: Современные энерго - и ресурсосберегающие экологически устойчивые технологии и системы сельскохозяйственного производства: Сборник научных трудов. 2016. С. 181 - 186.
4. Кострова, Ю.Б. Оценка степени продовольственной безопасности Рязанской области [Текст] / Ю.Б. Кострова, В.Н. Минат. - в сб.: 21 век: фундаментальная наука и технологии Материалы VII междунар. научно - практ. конференции. 2015. С. 183 - 185.

5. Кострова, Ю.Б. Социальное расслоение как угроза безопасности современной России [Текст] / Ю.Б. Кострова, И.В. Ларкина, В.Н. Минат. - в сб.: Формирование правовой, межэтнической, религиозной и профессиональной культуры современного специалиста материалы II Междунар. научно - практ. конференции; отв. редактор Е.В. Прысь. 2013. С. 88 - 94.

6. Минат, В.Н. Роль экономической теории в формировании общественного сознания и отражении национальной специфики России [Текст] / В.Н. Минат // Экономический вестник: проблемы, теория, практика. 2005. № 2. – С. 11 - 14.

7. Минат, В.Н. Технополисы и технопарки США и их роль в региональном развитии: дис. ... канд. геогр. наук [Текст] / В.Н. Минат. - Воронеж, 1999.

8. Никифоров, В.С. Противодействие коррупции в государственном и муниципальном управлении. В 2 - х ч. Ч. 1: учеб. пособие [Текст] / В.С. Никифоров, В.Н. Минат; Упр. гос. службы, кадровой политики и наград аппарата Правительства Рязанской обл. Рязань, 2011. – 303 с.

9. Родин, И.К. К вопросу оценки потенциала зернопроизводства в зависимости от курса социально - экономической политики в России [Текст] / И.К. Родин, В.С. Ватутин, В.Н. Минат, О.А. Иваникова. - В сб.: Сборник статей преподавателей экономического фак - та. - Рязань, 2009. С. 16 - 20.

10. Родин, И.К. Формы и отношения собственности в экономике переходного периода [Текст] / И.К. Родин, В.Н. Минат. – в сб.: Социально - экономические и правовые аспекты собственности переходного периода и роль ОВД в ее защите: Сборник научных статей. МВД России, Московский университет, Рязанский филиал. - Рязань, 2005. С. 3 - 7.

11. Kostrova, Y. Foreign experience in the use of electronic technologies in electoral processes and possibilities of its application in Russia [Текст] / Y. Kostrova, V. Minat // Выборы: теория и практика. 2015. № 2 (34). С. 44 - 53.

© Быков И.И., 2016

Величко А.Н.
преподаватель
ЮРИУ РАНХиГС

ЗНАЧЕНИЕ ЭФИРОМАСЛИЧНОЙ ОТРАСЛИ ДЛЯ РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ КРЫМ

По оперативным данным в 2015 году в Республике Крым выращиванием эфиромасличных культур занималось 181 сельскохозяйственное предприятие, площадь посева эфиромасличных культур составила 38,3 тыс. га. Наибольший удельный вес в структуре сева эфиромасличных культур в 2015 году занимает кориандр (94,1 %), а площади сева лаванды и шалфея на протяжении нескольких лет продолжают снижаться. Всего в 2015 году крымские аграрии посеяли 38 тыс. га эфиромасличных культур, главным образом, в Бахчисарайском, Красногвардейском, Симферопольском, Черноморском и

Белогорском районах. Поля лаванды на территории республики расположены в основном под г. Севастополем (с. Учкеевка, с. Андреевка), в Симферопольском районе (д. Опушки и Мазанка, с. Лекарственное и урожайное, поля совхоза «Лаванда» п. Лаванда, с. Крымская Роза), в Белогорском районе (с. Ароматное и Цветочное), в Судакском районе, в Бахчисарайском районе. В свою очередь, крупнейшими предприятиями региона являются – «Зеленогорск», «Эфирмасло», «Феникс», «Крым - Аромат», «Тургеневская».

Таблица – 1 Общая площадь эфиромасличных культур в республике Крым за период 1989 - 2015 г, га [1]

Культура	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Шалфей	1	1	2	1 659	1 632	1 729	1 138	1 392	1 419	713,6
Лаванда	3	3	2	2 763	2 495	2207	2 755	2 196	2 294	1 557
Кориандр		2	3	5 667	8 650	12	12		13	36
Роза	828	556	674	159	121	313	731	7 702	233	032
Прочие	91	168	212	167	136	66	133	103	107	--
Прочие	276	146	195	136	117	210	125	195	--	--
ВСЕГО	5	7	9	10	13	16	16	11	17	38
ВСЕГО	751	631	261	415	034	432	967	518	248	303

В республике в последние годы ассортимент выращиваемых эфиромасличных культур регулируется рыночным спросом в зависимости от конкурентоспособности продукции. Кроме того, в 2015 году в связи с прекращением подачи Днепровской воды по системе Северо - Крымского канала многие предприятия переориентировались на культуры менее требовательные к орошению. К таким культурам относится, прежде всего, кориандр. Занимая одно из ведущих мест в структуре посевных площадей, лаванда активно выращивается в регионе с XIX века.

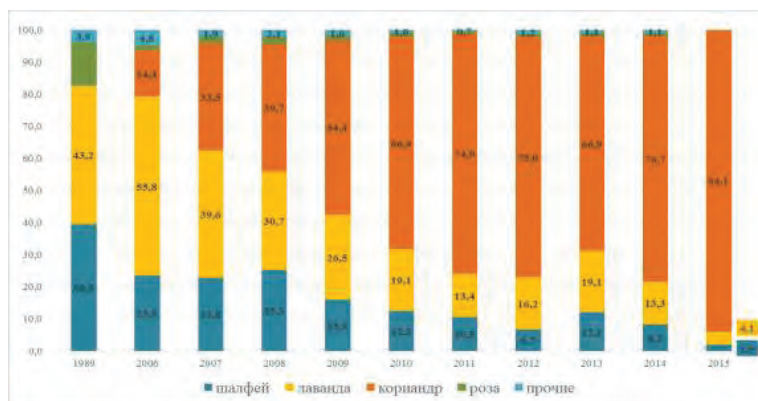


Рисунок – 1 Структура посевных площадей эфиромасличных культур в республике Крым с 1989 по 2015 г [1]

В среднем плантация лаванды существует около 25 лет, а при должном уходе и 40 лет, при этом не требует особого ухода. Лаванда, как и эфиромасличная роза, развивает довольно мощную корневую систему и может использовать запас влаги в почве. В то же время шалфей, кориандр, фенхель, анис требуют определенных запасов влаги.

Окупаемость вложений в производство достигается в основном на 4 – 5 год выращивания лаванды. Принципиальным преимуществом данной культуры для региона является ее неприхотливость в уходе. Плантации не требуют культивации и подкормок. Условия для выращивания лаванды максимально приближены к идеальным. Высота 320 метров над уровнем моря в Крыму сходна с условиями во Франции, где самые лучшие эфирные масла получаются из растений, выросших на высоте 450 - 550 метров над уровнем моря.

В 2015 году импорт лаванды составил 9,7 тыс. т против 8,1 тыс. т в 2014 году [3]. Несмотря на увеличение спроса на культуру в России импорт эфирного масла лавандового в страну вырос незначительно (с 3,3 тыс. т до 3,8 тыс. т). Присоединение Республики Крым к России позволило производителям полуострова реализовывать свою продукцию в страну более активно. Однако, необходимо отметить, что часть производителей продолжили реализовывать выращенную лаванду своим зарубежным партнерам (страны ЕС).

Основным поставщиком лаванды России в 2014 и в 2015 годах был Египет. Так в 2015 году около 22,4 % было импортировано из Египта, 18,4 % из Латвии. В то же время основными поставщиками лавандового эфирного масла в Россию (10мл) в 2015 году были: Нидерланды (37 % от всего объема ввезенного масла), Дания (35 %) и Индия (9 %). Общий объем потребности России в эфирных маслах, закупаемых из других стран в 2015 году составил 3,8 тыс. т, против 3,3 тыс. т в 2014 году. В свою очередь, экспортный потенциал республики Крым может быть увеличен по оценкам региональных властей за счет восстановления площадей лаванды с текущих 1,5 тыс. га до 5,5 тыс. га и расширения площадей до 8 тыс. га. При выходе масла с гектара до 70 кг позволит нарастить объем производства масла в регионе до 300 тонн в год, что составляет около 8 % от годовой потребности России в масле.

С целью развития эфиромасличной отрасли в 2016 году Министерством сельского хозяйства Республики Крым подготовлен в рамках ведомственной целевой программы «Экономически значимая программа развития отрасли растениеводства», которой предусмотрены мероприятия по возмещению части затрат на закладку и уход за многолетними эфиромасличными культурами (лаванда, роза), а также возмещение части затрат за приобретение семян эфиромасличных культур. Постановлением Совета министров Республики Крым от 22.04.2016 № 162 утвержден порядок предоставления субсидий на реализацию мероприятий ведомственной целевой программы «Экономически значимая программа развития отрасли растениеводства» Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия Республики Крым на 2015 - 2017 годы» [1].

Созданная региональными властями программа поддержки в рамках ведомственной целевой программы «Экономически значимая программа развития отрасли растениеводства», которой предусмотрены мероприятия по возмещению части затрат на закладку и уход за многолетними эфиромасличными культурами (лаванда, роза), а также возмещение части затрат за приобретение семян эфиромасличных культур, не может в полной мере обеспечить необходимые вложения в отрасль региона. Для восстановления отрасли в регионе необходимы целевые меры государственной поддержки не только выращивания лаванды, но и ее переработки.

Литература

1. Министерство сельского хозяйства Республики Крым [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://msh.rk.gov.ru/> (дата обращения 31.10.2016)
2. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.gks.ru/> (дата обращения 30.10.2016)
3. Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.customs.ru/> (дата обращения 31.10.2016)

© Величко А.Н. 2016

Величко А.Н.
преподаватель
ЮРИУ РАНХиГС

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ЭФИРОМАСЛИЧНОЙ ОТРАСЛИ В РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ

По оперативным данным в 2015 году в Республике Крым выращиванием эфиромасличных культур занималось 181 сельскохозяйственное предприятие, площадь посева эфиромасличных культур составила 38,3 тыс. га [1]. В 2015 году было отмечено увеличение валового сбора эфиромасличных культур, что произошло по причине увеличения посевных площадей кориандра. Необходимо отметить, что в регионе есть заброшенные поля лаванды, за которыми никто не ухаживает, однако урожай собирается. Для лаванды и шалфея в 2015 году характерно снижение валовых сборов.

**Таблица – 2 Валовой сбор эфиромасличных культур
в республике Крым за период 1989 - 2015 г, т [2]**

Культура	1989	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Шалфей	20 010	6 286	6 902	7 360	4 306	4 883	5 100	2 080	2 303	3 299	1 041
Лаванда	9 546	1 706	3 078	2 550	3 531	4 605	4 091	1 818	1 996	2 202	450
Кориандр	--	867	1 203	3 242	2 131	6 466	12 163	8 066	5 181	10 535	34 683
Роза	2 780	53	34	109	62	76	43	48	48	44	--
Прочие	1 931	150	150	342	156	355	282	142	287	218	--

В условиях переходного периода, в республике возникли проблемы, связанные с переоформлением правоустанавливающих документов на землю. На активность сельскохозяйственного производства повлияла и недоступность финансовых средств для развития отрасли, применение санкций к Республике Крым. Кроме того, негативно сказывается отсутствие государственной поддержки эфиромасличной отрасли в Украинском периоде, а также отсутствие ее и в настоящий момент.

Если в 60–70 годы выращиванием эфиромасличных растений в Крыму занимались специализированные государственные хозяйства, обладающие как технической, так и научной базой для выращивания лаванды, осуществляющие развитие технологии ее переработки, выведения новых сортов растения, то сейчас эфирные масла производят около

15 частных фирм, большинство из которых не выдерживают рекомендованных наукой технологии возделывания эфирносонов и технологии их переработки. Перерабатывающая база отрасли, существовавшая ранее в Крыму, практически разрушена. Крупнейшие предприятия по выращиванию и переработке эфиромасличных культур разорены и не функционируют. В конце прошлого столетия в регионе эффективно функционировало одно из крупнейших предприятий по выращиванию и переработке лаванды Центральное опытное хозяйство ВНИИ эфиромасличных культур «Крымская роза». В 1989 году на полуострове эфиромасличными культурами было занято более 10 тыс. га, а лавандой - около шести тысяч гектаров. Выращиванием эфирносонов занимались 28 хозяйств, в том числе шесть специализированных совхозов - заводов, 13 колхозов и восемь совхозов. На сегодняшний день в республике производством лаванды занимаются только мелкие хозяйства, а «Крымская роза» разрушена. Однако, отрасль продолжает нуждаться государственной поддержке для возрождения. Большая часть производства лаванды сосредоточена в руках мелких хозяйств, реализующих лаванду как сырье, а также продукты ее переработки на экспорт в Европу. В свою очередь в виде готовой продукции лаванда поступает на российские рынки из Франции, Китая по высокой цене.

Однако, необходимо отметить, что возможность развития отрасли возможна. В регионе продолжает уже долгие годы работу ФГБУН «НИИСХ Крыма», на базе которого уже много лет ведутся научные исследования по селекции, семеноводству и технологии возделывания эфиромасличных культур. Заложены многолетние опыты, планируются новые исследования. Имеется интродукционный питомник, включающий более 1,5 тыс. образцов эфиромасличных, пряно - ароматических и лекарственных растений. Поддерживаются, пополняются и изучаются коллекции основных эфиромасличных культур – лаванды, розы эфиромасличной, мяты, кориандра, шалфея мускатного, фенхель. В целом за весь период существования института учеными института накоплен огромный научный и практический опыт в отрасли эфиромасличных растений.

Частные хозяйства Крыма реализуют лаванду на экспорт и не могут обеспечить экстенсивное наращивание производства лаванды в регионе до уровня начала 1990 - х годов. В республике имеются мощности по переработке эфиромасличного сырья, но сосредоточены они в основном в Бахчисарайском и Белогорском районах, где перерабатывают сырье лаванды и шалфея. Единственным крупным предприятием региона является АО «Алуштинский эфиромасличный завод», который имеет мощности по переработке сырья лаванды, розмарина и розы. Зеленую массу и масло - семена кориандра перерабатывают в Белогорском районе. Необходимо особо отметить, что в последние годы промышленное производство сырья истинно эфиромасличных культур (лаванды, шалфея, розы) резко сократилось. С 2014 года появилась возможность предоставления грантов на развитие малых форм собственности. Имея реальную финансовую поддержку в виде грантов мелкие крестьянско - фермерские хозяйства закладывают новые плантации эфиромасличных культур на небольших площадях (1 - 5 га).

Таким образом, основными проблемами, сдерживающими развитие эфиромасличной отрасли в республике Крым, являются:

1. Сокращение посевных площадей в 2015 году (- 32 % по отношению к 2014 году).
2. Погодные условия: в 2015 году из - за жары и недостатка продуктивных дождей отмечалось скудное цветение растений, что привело к снижению урожайности и недобору лавандового сырья, 60 % урожая было потеряно.
3. На сегодняшний день в республике практически все плантации лаванды в возрасте старше 15 лет. Производство сырья с таких плантаций падает из года в год (продуктивность растений снижается, увеличивается изреженность насаждений).

4. Лаванда полноценно возделывается лишь в Белогорском и Бахчисарайском районах республики. В Красногвардейском и Симферопольском районах имеются плантации лаванды, в возрасте свыше 10 лет. По причине низкой продуктивности эксплуатация таких плантаций экономически не выгодна, в связи с этим предприятиями принято решение о их списании.

5. Отсутствие чистосортных промышленных плантаций в республике.

6. Морально устаревшая материально - техническая база, отсутствие новой современной сельскохозяйственной техники, переработка сырья ведётся на устаревшем и отработавшем свой ресурс оборудовании.

Созданная региональными властями программа поддержки в рамках ведомственной целевой программы «Экономически значимая программа развития отрасли растениеводства», которой предусмотрены мероприятия по возмещению части затрат на закладку и уход за многолетними эфиромасличными культурами (лаванда, роза), а также возмещение части затрат за приобретение семян эфиромасличных культур, не может в полной мере обеспечить необходимые вложения в отрасль региона [1]. Для восстановления отрасли в регионе необходимы целевые меры государственной поддержки не только выращивания лаванды, но и ее переработки.

Литература

1. Министерство сельского хозяйства Республики Крым [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://msh.rk.gov.ru/> (дата обращения 31.10.2016)

2. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.gks.ru/> (дата обращения 30.10.2016)

© Величко А.Н. 2016

Голайдо И.М.

старший научный сотрудник, к.э.н., доцент, факультет экономики и управления
ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет экономики и торговли»,
г. Орел, Российская Федерация

ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА РЕГИОНА С УЧЕТОМ ПРЕДПОЧТЕНИЙ ИНВЕСТОРОВ

*Статья подготовлена в рамках выполнения Государственного задания
Министерства образования и науки РФ (Задание № 2014 / 512)*

Для всех разновидностей инвестиций необходим разный инвестиционный климат. Получатель инвестиций и инвестор преследуют неодинаковые цели. Так, первый стремится решить комплекс социально - экономических задач при минимуме привлекаемых средств, второй извлечь максимальную прибыль и закрепиться на рынках в экономических системах на длительный период. Таким образом, инвестиционный климат должен соответствовать балансу интересов. Интегрированный инвестиционный ресурсный фактор в общественном воспроизводстве действует в системе научно - технических, технологических, предпринимательских, информационных, организационных, управленческих и прочих факторов - ресурсов, находящихся в согласованном во времени и пространстве взаимодействии. С одной стороны, инвестиционный климат должен быть

стабильным в течение длительного времени, а с другой — достаточно гибким, учитывающим перемены в отношении факторов - ресурсов общественного воспроизводства. Одновременно он должен быть нацелен на формирование системы факторов - ресурсов региона.

В современных социально - экономических условиях существует объективная потребность в инновационной наполненности привлекаемых инвестиций. Сочетание инвестиций с инновационными факторами развития особенно актуально для привлечения инвестиций в сферу малого инвестиционного предпринимательства, что обуславливает особые требования к инвестиционному климату, его составляющим, механизму инвестирования.

В связи с динамизмом инвестиционного климата актуальной становится задача его мониторинга. В практике получили распространение три варианта мониторинга инвестиционного климата:

- первый вариант отслеживает состояние инвестиционного климата без выделения отдельных хозяйственных систем (регионов);
- второй вариант (двухуровневый) предусматривает осуществление мониторинга для страны в целом и для региона в частности;
- третий вариант предполагает проведение мониторинга по укрупненным межрегиональным экономическим зонам, регионам и отраслям (трех, четырехуровневый мониторинг).

Наиболее предпочтительным для отечественной экономики является третий вариант, так как он позволяет снизить субъективизм в процессе анализа инвестиционного климата, упростить управление системой мониторинга, сбор, обработку и передачу информации по улучшению инвестиционного климата на всех уровнях, учесть сходство и различия межрегиональных образований, а также учитывает роль субъектов Российской Федерации в инвестиционной политике страны.

Инвестиционный климат складывается под влиянием региональных факторов и региональной политики. От того, насколько тесным будет взаимодействие этих элементов, зависит и степень благоприятности инвестиционного климата в регионе.

Существуют несколько методов оценки степени благоприятности инвестиционного климата: рейтинговые оценки; оценки на основе парных сравнений по методу Т. Саати; метод, предложенный рейтинговым агентством «Эксперт РА». В основе всех методов лежит разделение категории инвестиционного климата на три подсистемы: инвестиционный потенциал, инвестиционный риск и инвестиционную активность.

Классифицировать факторы, влияющие на благоприятность инвестиционного климата регионов, можно по длительности действия (неизменяемые факторы, медленно изменяемые факторы, быстро изменяемые факторы) и по направленности влияния (факторы инвестиционного потенциала, факторы инвестиционного некоммерческого риска, факторы инвестиционной активности). Анализ инвестиционных потоков на уровне региона – необходимое условие для оптимизации их использования.

Для анализа условий использования инвестиций в экономике традиционно применяется понятие «инвестиционный потенциал». Им характеризуют степень благоприятности ситуации, складывающейся в той или иной стране (регионе, отрасли) для инвестиций, которые могут быть там сделаны. В общем виде он может быть представлен как

совокупность нормативно - правовых, социальных, экономических и экологических условий, определяющих тип и динамику воспроизводственного процесса в регионе, обеспечивающих надежность возврата и эффективность вкладываемых средств.

С одной стороны, наличие объективной информации о масштабе и структуре инвестиционных потенциалов необходимо для проведения взвешенной политики государства на федеральном и региональном уровнях в области налогообложения, привлечения прямых и портфельных инвестиций, внешних займов, а также использования бюджета в целях кредитования предприятий. С другой стороны, данные об инвестиционном потенциале регионов важны также и для планирования инвестиционной деятельности в масштабах отдельных компаний и организаций.

Проведенное нами исследование существующих подходов к оценке инвестиционного потенциала выявило целесообразность уточнения категории «инвестиционный потенциал региона», поскольку определения, принадлежащие отечественным и зарубежным ученым - экономистам, применимы к экономическим системам в целом, но не учитывают особенности региональной экономики.

Все многообразие взглядов на содержание понятия «инвестиционный потенциал» проанализировано и структурировано нами на основе классификации основных подходов к его определению. К основным подходам к оценке инвестиционного потенциала можно отнести результативный, отраслевой, ресурсный и рейтинговый подходы.

По результатам анализа основных достоинств и недостатков каждого из отмеченных подходов выявлено, что результативный подход (Ю.А. Дорошенко) определяет доход, который может быть получен в течение определенного времени функционирования инвестиционных ресурсов, однако данный подход не раскрывает сущности категории «инвестиционный потенциал», поскольку отождествляет её с денежным потоком от инвестиций; в отраслевом подходе (Т.С. Хачатуров, В.П. Красовский) важное внимание уделяется развитию фондосоздающих отраслей, в результате чего сущность категории «инвестиционный потенциал» сужается и сводится к категории «производственный потенциал»; ресурсный подход (М.И. Акимов, С.А. Попова) позволяет оценить совокупность имеющихся источников формирования инвестиционных ресурсов, однако он всего лишь оценивает уровень финансовых ресурсов, используемых для функционирования экономической системы и не раскрывает сущность инвестиционного потенциала; рейтинговый подход (Л.Н. Булгакова, рейтинговое агентство «Эксперт РА») позволяет количественно оценить инвестиционные системы и присвоить регионам и отраслям соответствующий рейтинг, однако при этом не согласованы методические основы оценки некоторых параметров инвестиционного потенциала.

Рейтинговая характеристика инвестиционного потенциала (методика рейтингового агентства «Эксперт РА», Л.Н. Булгаковой) – это наиболее полная из существующих в настоящее время методик, по нашему мнению. Однако данная методика основана на использовании унифицированных подходов к оценке инвестиционного потенциала и сравнении регионов по принятому кругу параметрических характеристик социально - экономического развития, что не позволяет оценить инвестиционный потенциал отдельной территории, а также учесть ее особенности. При этом полностью игнорируется возможность различия интересов и приоритетов инвесторов в зависимости от характера и отраслевой направленности потенциальных вложений в экономику региона.

Кроме того, инвестиционный потенциал региона в исследованных работах рассматривается, как правило, с позиции абстрактного стратегического инвестора, стремящегося к ускоренному, максимальному, беспрепятственному получению прибыли. Но интересы и приоритеты инвесторов могут отличаться в зависимости от характера и отраслевой направленности потенциальных вложений в экономику региона. Таким образом, на наш взгляд, необходима методика, которая позволит оценить инвестиционный потенциал отдельно взятого региона без сравнения его с другими регионами и которая, кроме того, может изменяться в зависимости от особенностей конкретного региона и приоритетов инвесторов.

Список использованной литературы:

1. Голайдо И.М. Инвестиционный потенциал региона [Текст] / И.М. Голайдо // Региональная экономика: теория и практика. – 2008 - №17(74), С.59 - 69.
2. Дроздова В.В. Инвестиционный климат в Российской Федерации: проблемы инвестиционной привлекательности национальной экономики [Текст] / В.В. Дроздова // Финансы и кредит - 2012 - № 2 – С.28 - 32.
3. Лазаренко А.Л., Голайдо И.М., Рыкова И.А. Интеграционные процессы в регионе и их воздействие на инвестиционные потоки [Текст] / А.Л. Лазаренко // Фундаментальные исследования – 2015 - №3 - С.120 - 126.
3. Соболева Ю.П., Голайдо И.М. Инновационно - инвестиционная активность региона / Ю.П. Соболева // Вестник ОрелГИЭТ – 2014 - №3(29) - С. 64 - 69.
4. Инвестиционный портал Орловской области [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://invest-orel.ru/articles-obl/investicii>
5. Официальный сайт рейтингового агентства «ЭкспертРА» [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://raexpert.ru/ratings/regions/>

© Голайдо И.М., 2016

Грешнева Е.О.,

студентка 4 курса факультета экономики
и менеджмента направления подготовки «Менеджмент»,
научный руководитель – к.г.н., доцент Минат В.Н.;
ФГБОУ ВО РГТУ;
г. Рязань, Российская Федерация

К ВОПРОСУ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ОБЪЕКТА И ПРЕДМЕТА ИССЛЕДОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ АПК

Методы исследования экономических проблем АПК России имеют свой предмет и соответствующие ему объекты.

Предметом исследования экономических проблем АПК являются производственные отношения, возникающие между людьми (субъектами хозяйствования) по поводу производства (воспроизводства), распределения, обмена и потребления материальных и

духовных благ [6; 11]. Они охватывают следующие элементы процесса расширенного воспроизводства:

- непосредственно производство товаров и услуг с их формами организации труда и вознаграждения работников [1],
- логистику, в рамках которой осуществляется распределение ресурсов и ценностей [8],
- организации, связанные с доведением товаров и услуг до потребителей, предприятия торговли, осуществляющие обмен [7],
- промышленное, коллективное и личное потребление как неотъемлемый элемент рыночных отношений [5].

Особым предметом являются информация и средства коммуникаций. Методы сбора, обработки и использования информации в научной работе, ее достоверность и полнота выступают качественными характеристиками предмета исследования [2; 9].

Кроме того, предметом исследования являются экономические отношения между субъектами хозяйствования и государством, между государством и региональными (муниципальными, зональными и т.д.) структурами, а также между государством и внешней (международной) средой [3; 10].

Объект исследования на различных уровнях экономики АПК зависит от характера экономических интересов структур, заинтересованных в проведении данного исследования. Чаще всего в качестве инициатора выступает государство, корпорация (коллектив, предприятие), отдельные граждане [4].

Список использованной литературы

1. Козлов, А.А. Коррупционные риски и индикаторы коррупции в сфере размещения государственных и муниципальных заказов [Текст] / А.А. Козлов, В.Н. Минат, М.В. Поляков. - в сб.: Экономика и право: теоретические и практические проблемы современности: материалы международной научно - практ. конференции. НОУ ВО «Московская академия экономики и права», Рязанский филиал. 2016. С. 116 - 120.
2. Козлов, А.А. Особенности управления сбытовой деятельностью в системе агробизнеса [Текст] / А.А. Козлов, В.Н. Минат. - в сб.: Инновационные подходы к развитию агропромышленного комплекса региона; Мин - во сельского хозяйства РФ; ФГБОУ ВО "Рязанский государственный агротехнологический университет имени П.А. Костычева". 2016. С. 48 - 52.
3. Кострова, Ю.Б. К вопросу о необходимости разработки концепции продовольственной безопасности Рязанской области [Текст] / Кострова Ю.Б., Минат В.Н. - В сб.: Современные энерго - и ресурсосберегающие экологически устойчивые технологии и системы сельскохозяйственного производства: Сборник научных трудов. 2016. С. 181 - 186.
4. Кострова, Ю.Б. Оценка степени продовольственной безопасности Рязанской области [Текст] / Ю.Б. Кострова, В.Н. Минат. - в сб.: 21 век: фундаментальная наука и технологии Материалы VII междунар. научно - практ. конференции. 2015. С. 183 - 185.
5. Кострова, Ю.Б. Социальное расслоение как угроза безопасности современной России [Текст] / Ю.Б. Кострова, И.В. Ларкина, В.Н. Минат. - в сб.: Формирование правовой, межэтнической, религиозной и профессиональной культуры современного специалиста

материалы II Междунар. научно - практ. конференции; отв. редактор Е.В. Прысь. 2013. С. 88 - 94.

6. Минат, В.Н. Роль экономической теории в формировании общественного сознания и отражении национальной специфики России [Текст] / В.Н. Минат // Экономический вестник: проблемы, теория, практика. 2005. № 2. – С. 11 - 14.

7. Минат, В.Н. Технополисы и технопарки США и их роль в региональном развитии: дис. ... канд. геогр. наук [Текст] / В.Н. Минат. - Воронеж, 1999.

8. Мишкевич, М.В. Международный рейтинг вузов на постсоветском образовательном пространстве [Текст] / М.В. Мишкевич, А.Г. Чепик, В.Н. Минат. – в сб.: Проблемы развития высшего образования в Российской Федерации на современном этапе: материалы Международной научно - практической конференции; отв. редактор Е.В. Прысь. 2014. С. 18 - 24.

9. Никифоров, В.С. Противодействие коррупции в государственном и муниципальном управлении. В 2 - х ч. Ч. 1: учеб. пособие [Текст] / В.С. Никифоров, В.Н. Минат; Упр. гос. службы, кадровой политики и наград аппарата Правительства Рязанской обл. Рязань, 2011. – 303 с.

10. Родин, И.К. К вопросу оценки потенциала зернопроизводства в зависимости от курса социально - экономической политики в России [Текст] / И.К. Родин, В.С. Ватугин, В.Н. Минат, О.А. Иваникова. - В сб.: Сборник статей преподавателей экономического факультета. - Рязань, 2009. С. 16 - 20.

11. Kostrova, Y. Foreign experience in the use of electronic technologies in electoral processes and possibilities of its application in Russia [Текст] / Y. Kostrova, V. Minat // Выборы: теория и практика. 2015. № 2 (34). С. 44 - 53.

© Грешнева Е.О., 2016

Груздов А.А.,

студент 4 курса факультета экономики
и менеджмента направления подготовки «Менеджмент»,
научный руководитель – к.г.н., доцент Минат В.Н.;

ФГБОУ ВО РГТУ;

г. Рязань, Российская Федерация

СОВРЕМЕННЫЕ ЗАДАЧИ ИССЛЕДОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ АПК

В настоящем исследовании под целью нами понимается конкретный результат деятельности изучаемой системы. Как известно, система – это совокупность взаимосвязанных элементов, образующих единое целое, элемент системы – отдельная составляющая, выполняющая одну или несколько функций в системе [3]. Все без исключения системы имеют определенный период существования - от стадии возникновения и расцвета до стадии отмирания (реорганизации, ликвидации) [8]. Как правило, любая система возникает, развивается и трансформируется во взаимодействии с

множеством других систем, образующих внешнюю и внутреннюю среду их существования [2].

Задачи развития аграрно - промышленного комплекса страны как единого целого, по нашему мнению, можно объединить в следующие:

- создание необходимых условий для отраслей хозяйствования, производящих средства производства для АПК (I сфера) [4];
- развитие сельского хозяйства как главной сферы АПК (II сфера), прогнозируемое из расчета полного удовлетворения потребности страны продовольствием и выхода на уровень производства сельскохозяйственной продукции в пределах обеспечения 500 - 600 млн. человек [1; 9];
- развитие отраслей, комплексно перерабатывающих сельскохозяйственное сырье, обеспечивающих хранение продукции и его реализацию конечному потребителю (III сфера АПК) [5; 10];
- формирование необходимой производственной и социальной инфраструктуры, включающей транспорт, связь, здравоохранение, образование, сохранение и преумножение культурных ценностей, создание современных средств коммуникации, сохранение природных ландшафтов, благоприятной экологической среды жизни работников АПК [6; 7].

В целом, можно сформулировать единую стратегическую установку на методическое обеспечение проведения научных исследований экономического развития АПК РФ на основе современных достижений для формирования высокой эффективности аграрного производства и благоприятной жизни людей.

Список использованной литературы

1. Козлов, А.А. Коррупционные риски и индикаторы коррупции в сфере размещения государственных и муниципальных заказов [Текст] / А.А. Козлов, В.Н. Минат, М.В. Поляков. - в сб.: Экономика и право: теоретические и практические проблемы современности: материалы международной научно - практ. конференции. НОУ ВО «Московская академия экономики и права», Рязанский филиал. 2016. С. 116 - 120.
2. Козлов, А.А. Особенности управления сбытовой деятельностью в системе агробизнеса [Текст] / А.А. Козлов, В.Н. Минат. - в сб.: Инновационные подходы к развитию агропромышленного комплекса региона; Мин - во сельского хозяйства РФ; ФГБОУ ВО "Рязанский государственный агротехнологический университет имени П.А. Костычева". 2016. С. 48 - 52.
3. Кострова, Ю.Б. К вопросу о необходимости разработки концепции продовольственной безопасности Рязанской области [Текст] / Кострова Ю.Б., Минат В.Н. - В сб.: Современные энерго - и ресурсосберегающие экологически устойчивые технологии и системы сельскохозяйственного производства: Сборник научных трудов. 2016. С. 181 - 186.
4. Кострова, Ю.Б. Оценка степени продовольственной безопасности Рязанской области [Текст] / Ю.Б. Кострова, В.Н. Минат. - в сб.: 21 век: фундаментальная наука и технологии. Материалы VII междунар. научно - практ. конференции. 2015. С. 183 - 185.
5. Кострова, Ю.Б. Социальное расслоение как угроза безопасности современной России [Текст] / Ю.Б. Кострова, И.В. Ларкина, В.Н. Минат. - в сб.: Формирование правовой, межэтнической, религиозной и профессиональной культуры современного специалиста

материалы II Междунар. научно - практ. конференции; отв. редактор Е.В. Прысь. 2013. С. 88 - 94.

6. Мажайский, Ю.А. Особенности и механизм регулирования воспроизводства в сельском хозяйстве России [Текст] / Мажайский Ю.А., Кострова Ю.Б., Емельянов Д.Н., Минат В.Н. - В сб.: Сборник статей преподавателей и аспирантов экономического факультета. - Рязань, 2009. С. 23 - 26.

7. Минат, В.Н. Роль экономической теории в формировании общественного сознания и отражении национальной специфики России [Текст] / В.Н. Минат // Экономический вестник: проблемы, теория, практика. 2005. № 2. – С. 11 - 14.

8. Мишкевич, М.В. Международный рейтинг вузов на постсоветском образовательном пространстве [Текст] / М.В. Мишкевич, А.Г. Чепик, В.Н. Минат. – в сб.: Проблемы развития высшего образования в Российской Федерации на современном этапе: материалы Международной научно - практической конференции; отв. редактор Е.В. Прысь. 2014. С. 18 - 24.

9. Никифоров, В.С. Противодействие коррупции в государственном и муниципальном управлении. В 2 - х ч. Ч. 1: учеб. пособие [Текст] / В.С. Никифоров, В.Н. Минат; Упр. гос. службы, кадровой политики и наград аппарата Правительства Рязанской обл. Рязань, 2011. – 303 с.

10. Kostrova, Y. Foreign experience in the use of electronic technologies in electoral processes and possibilities of its application in Russia [Текст] / Y. Kostrova, V. Minat // Выборы: теория и практика. 2015. № 2 (34). С. 44 - 53.

© Груздов А.А., 2016

Гурова И.П.

д.э.н., профессор

факультет международных экономических отношений

МГИМО (У) МИД России

г.Москва, Российская Федерация

ОТКРЫТОСТЬ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В СТРАНАХ ЕАЭС

Договор о Евразийском экономическом союзе (ЕАЭС), действующий с 2015 г., предусматривает осуществление согласованной макроэкономической политики и общей торговой политики стран - членов интеграционного объединения [1]. Внешняя торговля играет важную роль в мировой экономике, а в рамках интеграционного объединения особое значение для стран имеет взаимная торговля [2; 3]. Импорт способствует росту благосостояния за счет расширения возможностей в удовлетворении потребностей населения и народного хозяйства, экспорт дает возможность каждой стране участвовать в международном разделении труда, создавать добавленную стоимость для международного обмена и является важнейшим фактором экономического роста и развития. Положительное влияние на международную торговлю оказывают новые тенденции: рост

внутриотраслевого разделения труда и международного и регионального товарного обмена полуфабрикатами в условиях производственной кооперации [4].

Благоприятной предпосылкой является либерализация торговых отношений в многосторонних торговых системах, устранение торговых барьеров на глобальном и региональном уровнях, что ведет к росту открытости но, вместе с тем, и к зависимости страны от внешней торговли [5, 18]. Инструментом для измерения открытости является показатель, рассчитываемый как отношение суммы экспорта и импорта к ВВП [6, 15]

$$(формула 1): O^i = \frac{X^i + M^i}{Y^i} (1)$$

где X^i - экспорт страны i , M^i - импорт страны i , Y^i - ВВП страны i .

В современной мировой экономике средний уровень показателя для торговли товарами и услугами составляет не более 60 %. В ЕАЭС наиболее открытыми и зависимыми от внешней торговли являются экономики Белоруссии и Киргизии. В Армении происходит рост, а в Казахстане снижение этого показателя (рис. 1).

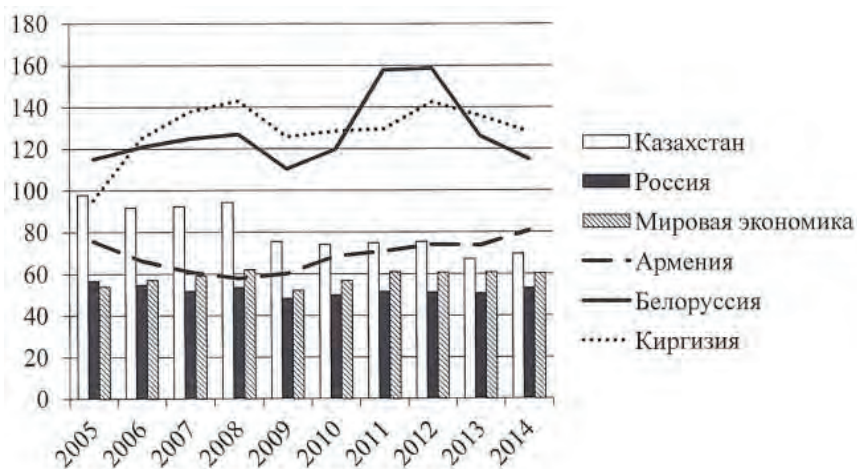


Рисунок 1. Открытость экономики стран ЕАЭС в 2005 - 2014 гг., %

Источник: составлено на основе данных ЮНКТАД [7]

Открытость экономики определяется целым рядом факторов, наиболее важными являются тарифные и нетарифные ограничения, режим обменного курса, структура национальной экономики, макроэкономическая политика. Однако в некоторых случаях в стране, осуществляющей либеральную торговую политику, уровень открытости / зависимости экономики может оставаться невысоким. В частности, более крупные экономики, как правило, имеют относительно низкий уровень открытости в связи большими масштабами внутреннего рынка и внутреннего спроса. Например, показатель открытости российской экономики ниже уровня других стран ЕАЭС и среднего мирового уровня.

Страны ЕАЭС различаются в том, какую значимость имеет импорт в экономике. Количественный аспект этого вопроса характеризуется показателем проникновения

импорта, который рассчитывается как процентная доля импорта в удовлетворении совокупного внутреннего спроса, который, в свою очередь, определяется как разница между ВВП страны и балансом в торговле товарами и услугами (формула 2): $IP^i = \frac{M^i}{Y^i - X^i + M^i}$ (2).

В Белоруссии и Киргизии около 60 % внутреннего спроса населения, государственного и частного секторов экономики удовлетворяется за счет импорта. Наименьшую в ЕАЭС зависимость от импорта имеет Россия (не более 25 %). В Казахстане наблюдается снижение, а в Армении рост роли импорта в удовлетворении внутреннего спроса (рис. 2).

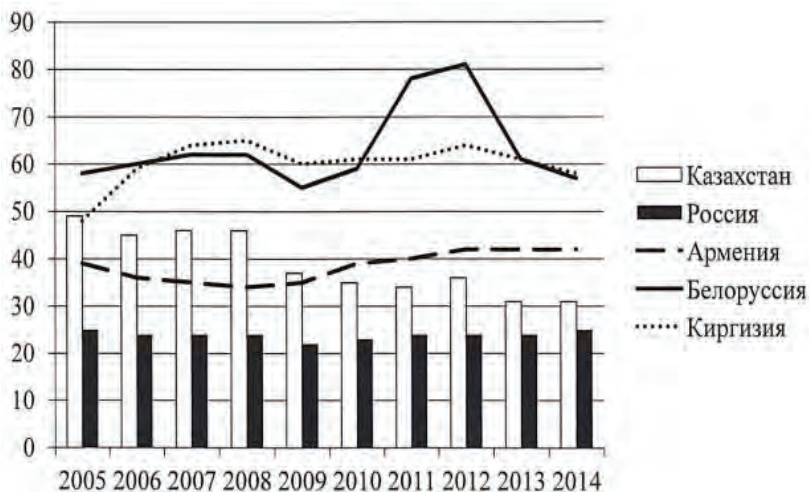


Рисунок 2. Проникновение импорта в странах ЕАЭС в 2005 - 2014 гг., %

Источник: составлено на основе собственных расчетов автора на базе данных ЮНКТАД [7]

Еще один важный аналитический аспект внешней торговли страны - склонность к экспорту – характеризуется процентной долей экспорта в ВВП страны (формула 3): $EP^i = \frac{X^i}{Y^i}$ (3).

Он показывает, в какой степени отечественные производители полагаются на внешние рынки. Так же, как показатели открытости и проникновения импорта, этот индикатор, при прочих равных условиях, имеет более низкие значения для крупных экономик. Но он имеет и особенности, так как в большей степени зависимости от внешних шоков, обусловленных падением экспортных цен, изменением обменных курсов.

В ЕАЭС наиболее высокая склонность к экспорту характерна для Белоруссии: более 60 % товаров и услуг, произведенных в стране, продается на внешних рынках, в первую очередь, в России. Долгосрочная тенденция снижения склонности к экспорту наблюдается в Казахстане и Киргизии, а в Армении после спада 2008 - 2009 гг. склонность к экспорту, наоборот, возрастает (рис. 3).

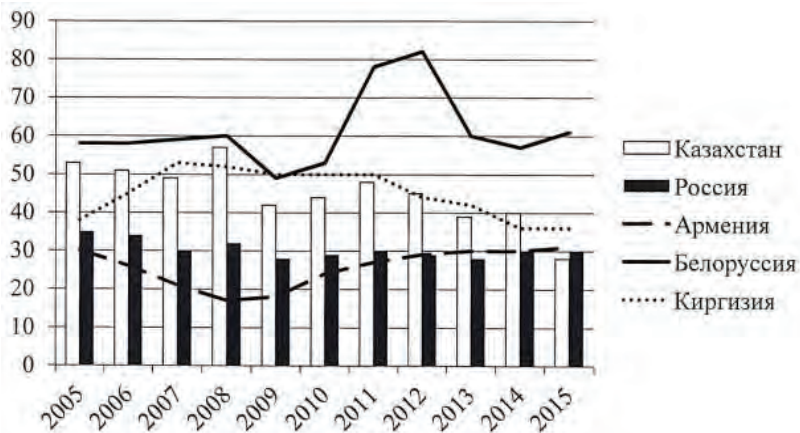


Рисунок 3. Склонность к экспорту в странах ЕАЭС в 2005 - 2015 гг., %

Источник: составлено на основе собственных расчетов автора на базе данных ЮНКТАД [7]

Исследование аналитических показателей внешней торговли стран ЕАЭС за 2005 - 2014 гг. позволяет сделать следующие выводы о внешней торговле союзных республик накануне вступления в силу интеграционного договора:

- наиболее открытыми экономиками в ЕАЭС являются Белоруссия и Киргизия, но необходимо отметить различие в характере открытости: в первом случае высокий уровень носит как проникновение импорта, так и склонность к экспорту в то время, как во втором на фоне высокой зависимости от импорта склонность к экспорту относительно невысока;

- в Казахстане наблюдается долгосрочная тенденция снижения показателей открытости во внешней торговле, склонности к экспорту и зависимости от импорта, а в Армении, наоборот, рост после спада 2008 - 2009 гг.;

- Россия имеет наименьший среди стран ЕАЭС уровень открытости внешней торговли и зависимости импорта. Однако этот факт может объясняться более крупными масштабами экономики и внутреннего рынка, возможностями удовлетворения спроса за счет внутренних ресурсов, а не особенностями внешнеторговой политики.

Аналитические внешнеторговые показатели могут использоваться для мониторинга внешнеторговой деятельности и последствий либерализации торговой политики, а также для обоснования согласованных макроэкономических и торговых целей в рамках интеграционного соглашения.

Список использованной литературы

1. Договор о Евразийском экономическом союзе: Подписан в г. Астане 29.05.2014 / Евразийский экономический союз. URL:[https:// docs.eaeunion.org / docs / ru - ru / 0003610 / itia_05062014](https://docs.eaeunion.org/docs/ru-ru/0003610/itia_05062014) (дата обращения: 29.10.2016).
2. Гурова И.П. О теоретической модели торговой интеграции на пространстве СНГ // Вопросы экономики. 2014. № 1. С. 130 - 143.
3. Гурова И.П. Региональная торговля и торговая интеграция СНГ // Евразийская экономическая интеграция. 2009. № 2. С. 89 - 101.

4. Гурова И., Ефремова М. Региональная торговля на пространстве СНГ: предпосылки для производственной кооперации / И.П.Гурова, М.В.Ефремова // Вопросы экономики. - 2012. - № 6. - С. 110 - 126.

5. Trade Statistics in Policymaking. A handbook of commonly used trade indices and indicators. United Nations, 2007, 128 p.

6. A Practical Guide to Trade Policy Analysis. WTO / UNCTAD, 2012, 236 p.

7. International Trade. UNCTADStat. URL: [http:// unctadstat.unctad.org](http://unctadstat.unctad.org) (дата обращения: 29.10.2016).

© Гурова И.П., 2016

Деменко Н.В.,

аспирантка кафедры «Финансы и кредит" ФГОУ «КГТУ",
г. Калининград, Российская Федерация,

Полозков Е.В.,

ведущий специалист ГКУКО «Многофункциональный центр
предоставления государственных и муниципальных услуг»
г. Калининград, Российская Федерация

ЭТИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В 21 ВЕКЕ

Существуют такие понятия как юридическая этика, врачебная этика, этика педагогов, в данной статье будет рассмотрено более обобщенное понятие этики в экономике, а именно, что подпадает под значение выражения «этика бизнеса» и существование её в России.

Этика (греч. *ethos*—привычка, нрав)—философская наука, объектом изучения которой является мораль. «Начиная с древности, этику принято было считать практической философией в отличие от собственно теоретического знания о мире. Всякое теоретическое знание имеет в конечном счете практическое значение, оно не только вооружает человека методами и средствами преобразования мира, но и содержит мировоззренческую сторону, так или иначе обосновывает цели практической деятельности. Специфика этики состоит в том, что указанные цели формулируются здесь в форме идей о должном, о добре и зле в виде идеалов, моральных принципов и норм поведения, учения о назначении и смысле жизни человека. [4, 56]

Понятие «этика бизнеса» пришло к нам с запада в начале 90 - х годов. Именно в это время были реализованы первые попытки совместного ведения бизнеса с зарубежными компаниями, но не все попытки увенчались успехом. Дело не только в неправильном выборе вложений инвестиций, но и не в схожести мышлений. Стоит напомнить, что в 90 - е года в России появилась новая социальная группа — «новые русские». Зачастую представители данной социальной группы добивались своего стартового капитала нечестным путем, а именно: разбоем, вымогательством, убийствами, рейдерскими захватами; до сих пор 90 - е называют «лихими». И именно в это время при выходе на внешний рынок зарубежные инвесторы лоб в лоб столкнулись с нашими «новыми

русскими». Тогда же многие иностранные компании постарались закрыться от работы с русскими начинающими бизнесменами, под предлогом, что «так дела не ведут».

Однако «легенда иностранцев о русской беспечности появилась довольно давно. Еще в 1549 г. немецкий дипломат и путешественник Зигмунд фон Герберштейн написал в своих «Записках о московских делах», что в Московии «ведут торговлю с величайшим лукавством и обманом. Историк Н.И. Костомаров в своем «Очерке торговли Московского государства в 16—17 столетиях» также утверждает, что «иностранцы описывают русских купцов большими плутами».[3, 251 - 252].

На современном этапе развития экономики этика бизнеса претерпела существенные изменения в лучшую сторону, но в основном это связано с предприятиями, работающими на внешнем рынке, на внутреннем же рынке дела обстоят намного хуже.

Этичное ведение бизнеса включает соблюдение таких норм и принципов как соблюдение закона, отказ от коррупции, раскрытие финансовой отчетности и отражение в ней достоверных данных, своевременная и полная уплата налогов, производство безопасных и надежных товаров, конкурентоспособные цены на продукцию с минимальной наценкой, забота о безопасности своих сотрудников и производства, соблюдение трудового законодательства, незагрязнение окружающей среды, соблюдение экологического аудита, страхование рисков, поддержание честной конкуренции на рынке.

Остановимся поподробнее на каждом из принципов этики бизнеса и рассмотрим их соблюдение.

Начнем с соблюдения закона. Сюда попадают нарушения как налогового, так и трудового законодательства. Следует рассмотреть причины ухода предприятий от налогов: во - первых, уплата налогов и отсутствие льгот становится для многих предприятий непосильной ношей, во - вторых, чаще всего предприятия, скрывая налоги, выводят деньги из оборота предприятия в личное пользование.

Также, в настоящее время складывается двоякая ситуация, так как с 2013 года предприятия, находящиеся на полном балансе, обязаны предоставлять отчетность в налоговую только по результатам года, в то время как промежуточная (квартальная) отчетность предоставляется только в органы статистики. В связи с этим зачастую возникает ситуация, когда предприятия намеренно занижают свою прибыль для снижения налогов на прибыль, так как налог уплачивается по результатам года, но есть ситуации, когда предприятия намеренно завышают квартальные показатели прибыли, а именно — при обращении в банк для получения кредита. Если раньше предоставление недостоверной отчетности приводило к отказу в кредитовании, то теперь предприятиям будет легче вносить корректировки, уточнения в промежуточную отчетность, а следовательно — никаких негативных последствий при предоставлении недостоверной отчетности в банк фирме не будет.

Также предприятия стараются уйти от уплаты страховых взносов, именно поэтому зачастую некоторых сотрудников не оформляют на работу, сотрудники работают «вне штата» без договорных обязательств, зная заранее, что ни в один из внебюджетных фондов (Пенсионный фонд, Фонд социального страхования, Фонд обязательного медицинского страхования) отчисления не поступают. На многих предприятиях до сих пор продолжается выплата зарплат в конвертах, при чем это уход не только от уплаты страховых взносов во внебюджетные фонды, но и нарушение ведения бухгалтерского учета на предприятии.

Многие сотрудники, устраиваясь на работу к индивидуальным предпринимателям, да и в солидные фирмы, слышат, что уход на больничный на данном предприятии не приемлем, так же как и уход в «декрет», использование отгулов за счет «донорских дней» и т.п., так как это может послужить негласной причиной увольнения.

Также продолжают увеличиваться случаи отказа в выплате заработной платы сотрудникам. В основном работодатели не осуществляют надлежащего оформления трудовых отношений, в результате у работников особенно при обращении к средствам защиты своих трудовых прав, возникает проблема доказывания трудовых отношений. Следовательно, невыплата или задержка зарплаты целиком и частично являясь грубейшим нарушением законодательства РФ, за которое предусмотрена административная и даже уголовная ответственность постоянно используются предпринимателями в случае если работник не выполнил поставленной задачи или плохо справился со своими обязательствами в целом.

Максимум, что разрешает закон работодателю – это наложение дисциплинарного взыскания (замечание, выговор или увольнение) на работника. В случае если работник уволился по собственному желанию или его уволили по инициативе работодателя, какая бы ни была причина увольнения, работодатель всё равно обязан выплатить работнику все задолженности по заработной плате и другим выплатам. «Исковое заявление о взыскании заработной платы» наиболее частый способ взыскания зарплаты, а также других выплат, предусмотренных законодательством, при увольнении работника. Главная особенность обращения в суд с иском о взыскании зарплаты по трудовым спорам в том, что истец освобожден от оплаты государственной пошлины. Также работник имеет право обратиться в трудовую инспекцию (за исключением случаев, когда иск работника уже принят к рассмотрению судом, или по данному вопросу уже имеется решение суда) и прокуратуру.

Также, одним из распространенных примеров злоупотребления деятельностью фирмы является приобретение за счет её средств машин, ноутбуков, телефонов и т.п. в своё личное пользование администрацией предприятия, уплата налогов и других платежей в этом случае производится также за счет предприятия.

В стране действует программа поддержки малого бизнеса, только не везде и не всегда она работает. Рассмотрим на примере получения кредита: средние и крупные предприятия кредитуются под среднюю ставку от 10 до 15 % годовых максимум, при этом предприятия малого бизнеса могут прокредитоваться только свыше 17 % годовых. То есть по логике получается, что предприятия, зарекомендовавшие себя на рынке, получающие больший доход меньше платят процентов по кредиту, чем предприятия, которые только пытаются выйти на рынок, развиваться, т.е. предприятия малого бизнеса, у которых каждая копейка на счету, поэтому наблюдается отсутствие бизнес - этики не только со стороны предпринимателей, но и со стороны экономических институтов в стране.

Также до сих пор считается приемлемым устранить конкурента физически, чем использовать чистые методы конкуренции.

Самым громким судебным процессом за последние года в России стало дело ЮКОСа. «Очень точно суть дело ЮКОСа охарактеризовал в газете «Известия» за 15 апреля 2005 года Валентин Величко, председатель фонда «Ветераны разведки и дипломатической службы»: «Я не знаю примеров абсолютно честного предпринимателя. Безусловно, Ходорковский виноват. Я знаю, как в тот период велись коммерческие дела, как

распределялись льготы, квоты, как все делилось. То, что он не платил налоги и участвовал в различных махинациях, несомненно и неизбежно. Другое дело—суд всегда должен обращать внимание на мотивы и обстоятельства, в которых действует человек. Ходорковский действовал в общей атмосфере казнокрадства и развала страны. В те годы так поступали почти все.» [3, 76]

«И все же, как парадоксально устроен мир российского бизнеса. Например, вот что говорил Ходорковский на конференции «Российская экономика на волне роста», организованной одним коммерческим российским банком в 2003 г.: «Главной проблемой национального бизнеса сегодня является не высокий уровень налогообложения, не административное вмешательство со стороны бюрократического аппарата и не иностранная конкуренция, а низкий уровень деловой этики» [3, 77].

Также нарушение принципов этики бизнеса выражается в:

- производстве / продаже небезопасных и ненадежных товаров на территории РФ (радиоактивные товары, продукты с превышением количества нитратов и т.п.);

- качестве товаров, производимых на территории РФ (зачастую существенно отстает от зарубежного, в основном это связано с заменой в производстве сырьевой базы на более дешевую, до сих пор встречаются случаи отравления в магазине);

- подделка фармацевтических препаратов (фальсификат представляет собой так называемую пустышку, в которой лекарство заменяется лактозой, крахмалом, мелом или другим составом, иногда опасным для жизни пациента);

- отсутствие конкурентоспособных цен. (приведем пример Госсовета по вопросу повышения эффективности лесного комплекса 2012 года, в котором принял участие президент РФ Владимир Путин. Поучаствовать в обсуждении Президент пригласил и двух предпринимателей, в гости к которым заезжал. Они поведали аудитории, как в России продают древесину - покупателя в глаза не видят. Все уходит перекупщикам, и они уже втридорога реализуют дальше. Например, госкомпании «Росатом», а если точнее - принадлежащему ей горно - обогатительному комбинату. При этом цена реализации за опт 1 куб.м. составляет 2000 рублей, перекупщики продают по 5000 рублей, то есть для наших предприятий до сих пор навар до 100 % - это убыток, надо уметь искать доходность на 200, 300 процентов, а то и больше [6]).

- низким уровне сервиса в России. (Многие фирмы забывают выражение «клиент всегда прав». Именно поэтому следует отметить нововведение в российской экономике под названием «тайный покупатель». Именно эта инновация показывает, что есть и равнодушные к своему бизнесу предприниматели, которые пытаются заботиться об уровне сервиса, стараются довести до своих служащих мысль о том, что от их обращения с клиентами напрямую зависит положение фирмы, ее статус на рынке [1, 154]).

- несоблюдение экологического законодательства. (Чистота окружающей среды в Российской Федерации еще никогда не становилась на главенствующие позиции. Предприятиям выгоднее заплатить штраф за загрязнение, чем устанавливать полные комплексные системы очистки и заключить страховку на случай причинения вреда окружающей среде. То есть главная проблема состоит в том, что предприятия забывают, что «энергия и другие природные ресурсы нужно использовать экономно и бережно, поскольку они—одни для всех. Вот это и есть проявление социальной ответственности в сфере использования наших общих богатств.» [2, 31]).

Итак, многие предприниматели нарушают принципы этики бизнеса из - за представления о том, что соблюдение этики бизнеса не приносит доход. Поэтому рассмотрим следующий вопрос: «Может ли этический бизнес удовлетворять материальные интересы?»

Именно отсутствие этики бизнеса чаще всего служит препятствием к развитию долговременных партнерских отношений с иностранными партнерами. Конечно, за границей тоже не все идеально, уловки и обман в бизнесе существует и там, только есть одно отличие «на Западе уже сложилось представление о правилах игры, нарушение которых приводит к выталкиванию нечестных предпринимателей из их собственной среды (исключению из клуба, занесению в «черный список») и с рынка вообще» [1, 265].

В России же многие предприниматели не задумываются о том, что придерживаясь этики в бизнесе, они создают положительный имидж компании, что непосредственно влияет на ее коммерческие и финансовые результаты.

Для зарубежных и российских компаний, которые участвуют во внешнеэкономических связях, проблема социальной ответственности, то есть концепции, в соответствии с которой организации учитывают интересы общества, возлагая на себя ответственность за влияние их деятельности на покупателей, поставщиков, сотрудников, акционеров и другие заинтересованные стороны общественной сферы, расширяется за счет того, что работать необходимо не только с русскими партнерами, но также и с иностранными. За этими процессами пристально следит мировая общественность.

Поэтому социально ответственное поведение менеджеров в разных странах должно базироваться на трех основных принципах:

1. соблюдение фундаментальных прав человека;
2. уважение местных культурных традиций;
3. гибкость в решении возникающих проблем в контексте реальной ситуации [1, 317].

Пока еще многие российские компании понимают под социальной ответственностью только благотворительность и спонсорство. Но постепенно становится все больше тех, кто осознает все преимущества добровольного соблюдения норм цивилизованного ведения дел: от элементарной честности в отношениях до осознания своей социальной роли в жизни общества, и особенно тех, чья жизнь и работа зависят конкретно от деятельности твоей фирмы. В наше время дорожить честью компании — не роскошь, которую может позволить себе не всякий бизнесмен, а необходимость, которая имеет вполне осязаемый экономический вкус [1, 318].

Будем надеяться, что со временем принципы российского бизнеса изменятся в лучшую сторону, ведь если не уважать, обманывать своих потребителей и поставщиков, то в один прекрасный момент они могут отвернуться от «неэтичной фирмы» и уйти к ее конкурентам, а нарушение закона может повлечь за собой наказание.

Список использованной литературы

1. Ботавина Р.Н. Этика деловых отношений: Уч. пособие. - М.: Финансы и статистика, 2002
2. Гусейнов А.А. Этика. // Философский словарь. М., 2001. С. 700.

3. Лучко М.Л. / Этика бизнеса—фактор успеха.—М.:Изд - во Эксмо, 2006.—320 с.— (Профессиональные издания для бизнеса).

4. Энциклопедия делового этикета / Сост. О.И. Максименко. - М.: ООО « Из - во АСТ»: ООО « Из - во Астрель», 2001

5. Этика: Учебник / Под общей редакцией А.А. Гусейнова и Е.Л. Дубко.— М.:Гардарика, 2003.—496 с.

6. Владимир Путин: Правительство должно принять кадровые решения по лесной промышленности / [Электронный ресурс] <http://www.1tv.ru/news/polit/230619>

© Деменко Н.В., Полозков Е.В. 2016

Демильханова Б.А., к.э.н, доцент;
Институт экономики и финансов, Чеченский государственный университет,
г. Грозный, Чеченская республика, Россия

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЕДИНЫХ ПОДХОДОВ К ОЦЕНКЕ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ ИННОВАЦИОННО АКТИВНОГО ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

***Аннотация.** Формирование современной модели промышленной и инновационной политики предполагает, прежде всего, оценку достигнутого уровня развития и инновационной активности промышленных комплексов. В статье предложены основные направления обеспечения единых подходов к оценке стоимости объектов интеллектуальной собственности.*

***Ключевые слова:** объект промышленной собственности, оценка, инновационная активность, промышленный комплекс.*

Важным показателем инновационной активности промышленного комплекса является уровень использования в производственной деятельности нематериальных активов (объектов интеллектуальной (промышленной) собственности) (ОИС). Данные активы могут создаваться за счет собственных средств предприятия, средств заказчика, а также могут приобретаться у третьих лиц [3, С 131].

Выявление объектов промышленной собственности (изобретений, полезных моделей, промышленных образцов, охраняемых патентами, свидетельствами) поставленных и не поставленных на баланс, используемые для получения экономического эффекта и не используемые, необходимо для объективной оценки инновационной активности промышленного комплекса и разработки на основе ее результатов эффективной государственной политики стимулирования использования объектов промышленной собственности в производственной деятельности [2, С 190].

Использование нематериальных активов в экономическом обороте предприятий, превращение их в конкретный механизм для коммерческой оценки результатов интеллектуального труда, интеллектуальной собственности дает возможность современному предприятию:

- изменить структуру своего производственного капитала за счет увеличения доли нематериальных активов в стоимости новой продукции и услуг, увеличив их наукоемкость;

- экономически эффективно и рационально использовать незадействованные нематериальные активы, которыми располагают многие предприятия, фирмы, НИИ, КБ, научно - исследовательские лаборатории и т.д.
- высвобождать средства для обновления технологий и продукции;
- привлекать банковские кредиты (рис. 1).



Рисунок 1 – Взаимосвязь оценки стоимости ОИС и инновационной активности промышленного комплекса

Качественная оценка объектов промышленной собственности может быть обеспечена через взаимодействие органов власти, статистики, общественных организаций, – РСПП (Российский Союз промышленников и предпринимателей), ТПП (Торгово - промышленная палата), оценочных компаний, управлений интеллектуальной собственностью на предприятиях и др. по совершенствованию нормативно - правового регулирования оборота интеллектуальной собственности [1, С 48], [4].

Оценочные компании, управления интеллектуальной собственностью на предприятиях, общественные организации должны инициировать изменения в нормативно - правовых актах, регулирующих систему учета объектов промышленной собственности, обеспечивающих единые подходы к оценке их стоимости.

Основными направлениями обеспечения качественной оценки инновационной активности промышленного комплекса являются:

- уточнение порядка учета расходов на НИОКР, а также налогового учета затрат на создание нематериальных активов собственными силами предприятия;
- регламентация проведения стоимостной оценки объектов интеллектуальной собственности;
- уточнение порядка отнесения основных фондов к фондам, используемым для исследований и разработок новых продуктов, методов их производства, новых производственных процессов;
- изменение порядка учета нематериальных активов, полученных в пользование на основании лицензионных договоров, предполагая постановку их на баланс и отражение в активах предприятий;

- совершенствование статистического учета результатов инновационной деятельности предприятий и организаций, а также их совместной деятельности и др.

По показателям, включенным в формы отчетности по инновационной деятельности, невозможно определить структуру приобретаемых и используемых в производственной деятельности объектов промышленной собственности. Так, в форму №4 - НТ включены показатели использования объектов промышленной собственности без выделения из них созданных собственными силами, а также без выделения поставленных на баланс в отчетном году. В связи с этим, представляется необходимым разделение графы 3 раздела 10 (форма №4 - инновация) «количество приобретенных новых технологий», с тем, чтобы из этого числа указывалось число поставленных на баланс в текущем году (приобретенных в форме прав на патенты, лицензий) и используемых в производственно - коммерческой деятельности.

Таким образом, обеспечение единых подходов к оценке стоимости объекта промышленной собственности должно давать возможность определения вклада учредителей при создании нового предприятия, точного расчета эффективности инвестиционного проекта, минимизации налоговых платежей, так как расходы, связанные с приобретением объектов промышленной собственности включаются в себестоимость производимой продукции.

Список использованной литературы

1. Демильханова Б.А. Модель информационного обеспечения проведения оценки инновационной активности промышленного комплекса // Вестник Тверского государственного университета. - 2012. - №26. - С.34 - 50.

2. Ендовицкий Д.А. Организация анализа и контроля инновационной деятельности хозяйствующего субъекта / Д.А. Ендовицкий, С.Н. Коменденко. - М.: Финансы и статистика, 2004. - 272с.

3. Рудь В. Роль статистики в дискуссии о научно технологическом и инновационном развитии / В. Рудь, К.Фурсов // Вопросы статистики. - 2011. - №1. - С.127 - 138.

4. Опыт разработки и использования базы данных «НИОКР и инновации» [Электронный ресурс]. - <http://stra.teg.ru/lenta/innovation/1197> (дата обращения: 23.08.2016).

© Демильханова Б.А., 2016

Демильханова Б.А., к.э.н, доцент;
Институт экономики и финансов, Чеченский государственный университет,
г. Грозный, Чеченская республика, Россия

ИНДИКАТОРЫ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИХ ОЦЕНКИ

***Аннотация:** В статье выявлена ограниченность системы показателей для оценки инновационного потенциала и результатов инновационной деятельности в промышленном*

комплексе. Предложены показатели эффективности производственно - внедренческой и научно - исследовательской деятельности, рассматриваемые как индикаторы его инновационной активности.

Ключевые слова: *показатель, информационная база, инновационный потенциал, конкретизация расчета, промышленный комплекс.*

В условиях необходимости глубокого изучения инновационных процессов, происходящих в сфере промышленности, во всей их полноте и сложности ключевое значение приобретает методологически обоснованная и достоверная статистическая информация, всесторонне отражающая тенденции и динамику инновационной деятельности в промышленности и ее результатов.

Развитие процессов исследований нововведений в промышленности основано на расширении программ обследования предприятий и организаций, дополнении их количественными измерителями затрачиваемых ресурсов и конечных результатов, качественными характеристиками условий и механизмов инновационной деятельности, а также на конкретизации объектов наблюдения. Это касается сферы маркетинга, организации и управления промышленным предприятием, интеллектуальной собственности, а также такого направления инновационной деятельности как нанотехнологии. Так, включение отдельных показателей развития нанотехнологий в статистические исследования позволяет «обнаружить новые технологии в различных видах экономической деятельности и интегрирует отдельные аспекты развития нанотехнологий в контекст наблюдений» [4, С.133]. Распространение информации о завершенных НИОКР, инновационных предложениях и проектах, осуществление их аналитической обработки позволяют «государственные реестры изобретений, товарных знаков, селекционных достижений, программ, технологий, интегральных схем и информационные услуги, предоставляемые патентным бюро» [2, С. 146], а также база данных «НИОКР и инновации» [3] Минэкономки и Минпромнауки, созданная совместно с Институтом промышленного развития (Информэлектро).

Развитие методологии исследования инноваций в промышленном комплексе связано, в первую очередь, с совершенствованием системы показателей оценок его инновационного потенциала и результирующих характеристик инновационной деятельности в нем. Эта проблема многоаспектна, так как наряду с разработкой новых показателей эффективности, необходимо конкретизировать уже использующиеся показатели, прежде всего, в направлении более детальных оценок результатов инновационной деятельности, как в сфере промышленного производства, так и в сфере исследований и разработок (на предприятиях и научных организациях промышленного комплекса).

На основе показателей, отражающих инновационный потенциал промышленного комплекса, выявлены показатели его использования (эффективности производственно - внедренческой и научно - исследовательской деятельности), рассматриваемые как индикаторы его инновационной активности [1, С. 44]. При этом, к показателям эффективности научно - исследовательской деятельности по отраслевым научно - исследовательским организациям и подразделениям промышленных предприятий относятся такие показатели как интенсивность затрат на исследовательскую деятельность и

патентная (изобретательская) эффективность, конкретизация расчета которых заключается в следующем:

- интенсивность затрат на исследовательскую деятельность - отношение внутренних затрат на исследования и разработки в сфере промышленности к объему НИОКР в промышленном комплексе);

- патентная (изобретательская) эффективность - число отечественных и зарубежных патентов (свидетельств) на объекты интеллектуальной собственности, полученных предприятиями и организациями, отнесенное к численности занятых инновационной деятельностью в промышленном комплексе).

В ходе изучения информационной базы оценки состояния промышленного комплекса территории и его инновационной активности выявлен ряд проблем, касающихся ограниченности системы показателей для оценки, как инновационного потенциала, так и результатов инновационной деятельности в промышленном комплексе:

- проводящиеся наблюдения инновационных процессов на региональном, отраслевом уровне, уровне предприятий, чаще носят единовременный характер;

- отмечается слабое отражение в статистических данных показателей, отражающих результат взаимодействия промышленных предприятий, организаций науки и вузов, что является одним из определяющих условий инновационного развития промышленного комплекса;

- в формах отчетности по инновационной деятельности не отражаются показатели стоимости основных средств, используемых на промышленных предприятиях для исследований и разработок новых продуктов, методов их производства, новых производственных процессов;

- в отчетности по малым предприятиям не конкретизируются затраты на продуктовые и процессные инновации, что приводит к несопоставимости данных по всему промышленному комплексу;

- показатели инновационной активности промышленных предприятий обобщены, укрупнены, в связи с этим ограничены возможности выявления степени активизации использования внутреннего, собственного потенциала инновационного развития предприятия.

Таким образом, в зависимости от специфики исследуемого промышленного комплекса и наличия информационной базы по результатам его развития, может использоваться различный набор показателей по различным группам или одна группа показателей.

Список использованной литературы

1. Демильханова Б.А. Модель информационного обеспечения проведения оценки инновационной активности промышленного комплекса // Вестник Тверского государственного университета, 2012. - №26. – С.34 - 49.

2. Ендовицкий Д.А. Организация анализа и контроля инновационной деятельности хозяйствующего субъекта / Д.А. Ендовицкий, С.Н. Коменденко. - М.: Финансы и статистика, 2004. – 272с.

3. Опыт разработки и использования базы данных «НИОКР и инновации» [Электронный ресурс]. - <http://stra.teg.ru/lenta/innovation/1197> (дата обращения: 23.08.2016).

4. Рудь В. Роль статистики в дискуссии о научно технологическом и инновационном развитии / В.Рудь, К.Фурсов // Вопросы статистики. - 2011. - №1. - С.127 - 138.

© Демильханова Б.А., 2016

Дранишников В.В.,

к.э.н., доцент кафедры экономики,
учета и финансовых рынков. АБ «Кузнецкбизнесбанк»
Сибирский государственный индустриальный университет,
г. Новокузнецк, Российская Федерация

Зимина Е.О.,

студентка 4 курса, институт экономики и менеджмента
Сибирский государственный индустриальный университет,
г. Новокузнецк, Российская Федерация

Котова Т.А.,

студентка 4 курса, институт экономики и менеджмента
Сибирский государственный индустриальный университет,
г. Новокузнецк, Российская Федерация

ИЗМЕНЕНИЯ ЦЕН НА НЕФТЬ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ В РОССИИ

В статье изложены основные проблемы в экономике России, обусловленные динамикой цен на нефть. Рассмотрена зависимость федерального бюджета от цен на нефть на мировом рынке.

Отечественной экономике традиционно свойственен определенный уровень зависимости от конъюнктуры мирового рынка нефти, что не может не отражаться на экономической ситуации в стране в целом. Этим и обусловлена актуальность темы исследования.

За 2008 - 2016 гг. максимум цены на нефть составил 140,3 долл. / баррель (в мае 2008 г.), а минимум зафиксирован 11.01.2016 г. – 28,13 долл. / баррель. Как видно, за данный период цена на нефть снизилась в 5 раз.

Низкий уровень цен на нефть не выгоден ни ключевым странам - производителям нефти, ни крупнейшему потребителю – США. Америка развивает добычу сланцевой нефти и сланцевого газа, которая рентабельна только при цене не ниже 80 - 90 долл. / баррель.

В конце 2014 г. произошло падение цен на нефть от уровня 100 - 110 долл. / баррель на протяжении большей части года до уровня примерно 65 долларов за баррель в начале декабря. Многие сочли это падение цены катастрофическим, но, для сравнения, в 2008 году цены упали еще сильнее, со 145 долл. / баррель летом до 36 - 40 долл. / баррель в декабре. Падение цен нефть было обусловлено первой волной мирового экономического кризиса. Но низкие цены на нефть продержались недолго – уже с первых месяцев 2009 г. начался медленный рост цен, и к середине 2009 г. цена достигла 70 долл. / баррель, а к началу 2011 г. цена снова превысила 100 долл. / баррель.

Относительно благоприятный и стабильный период на мировом рынке нефти наблюдался в 2012 - 2013 г.г., по состоянию на 06.09.2016 г. цена на нефть составляла 47,45 долл. / баррель.

На рисунке 1 наглядно представлена динамика цен на нефть марки Brent в 2007 - 2016 гг.

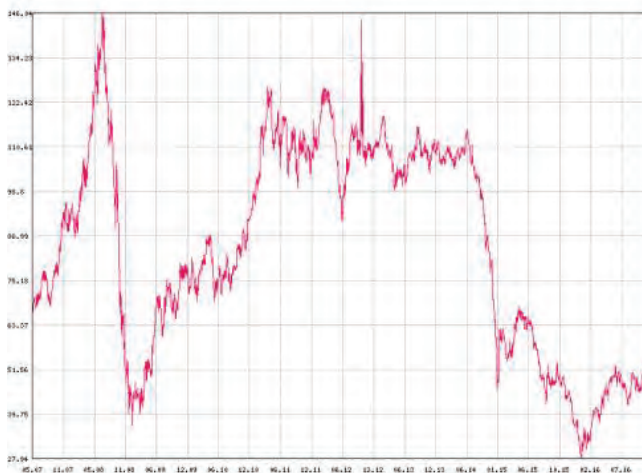


Рисунок 1 – Динамика цен на нефть марки Brent в 2007 - 2016 гг. [2]

Изучая объемы экспорта нефти и газа РФ, необходимо отметить, что зависимость российской экономики от нефтегазовой отрасли сравнительно невелика – в 2012 году доля экспорта нефти в ВВП РФ составила всего 9 % , в то время, как в Анголе 66 % доля экспорта нефти в ВВП и она является лидером. В Саудовской Аравии, ключевого игрока на рынке нефти в Азии, ВВП на 45 % состоит из экспорта нефти [6]. Эти параметры свидетельствуют о том, что зависимость отечественной экономики от цен на нефть не настолько велика, как считают многие исследователи. В свете этих данных Россия может быть причислена к нефтяным странам весьма условно. Можно говорить только о том, что РФ является нефтяной страной с точки зрения геополитики, так как Россия – это крупная страна, и она экспортирует достаточно нефти, чтобы оказывать серьезное влияние на события в мире. Но Россия не является нефтяной страной с точки зрения состава ВВП [6]. Кроме того, наша страна занимает всего шестое место в мире по запасам нефти – после Венесуэлы, Саудовской Аравии, Канады, Ирана и Ирака.

По данным статистики, удельный вес экспорта нефти в общем объеме отечественного экспорта в январе - феврале 2016г. составил 23,5 % , в том числе в экспорте топливно - энергетических товаров – 39,3 % (для сравнения – в январе - феврале 2015г. эти показатели составили соответственно 26,1 % и 38,8 %) [7]. При этом объемы добычи нефти в РФ в январе - феврале 2016г. в 3 раза ниже, чем в странах ОПЕК (суммарные), и находятся на уровне добычи в Саудовской Аравии. Так, в феврале 2016 г. Россия добывала 10032 тыс. баррелей в день, Саудовская Аравия – 10142 тыс. баррелей в день, а все страны ОПЕК – 32278 тыс. баррелей в день. Экспортируется не вся добытая нефть и за тот же период

(январь - февраль 2016 г), Россия экспортировала лишь 44,6 % добытой нефти. При этом следует отметить, что за 2000 - 2014 гг. объемы добычи нефти в РФ увеличились с 144,4 млн. тонн до 223,4 млн. тонн в год или в 1,55 раза [8].

Однако, определенная зависимость доходов бюджета РФ и в целом отечественной экономики от экспорта нефти, и, соответственно, цен на нефть, конечно же, имеется. Правительство РФ предпринимает шаги по снижению этой зависимости: осуществляются строительство и модернизация нефтеперерабатывающих заводов, которые позволяют реализовывать не сырую нефть, а перерабатывать и поставлять на рынок готовые нефтепродукты с большей добавленной стоимостью.

При низком уровне мировых цен на нефть снижаются «сверхдоходы» бюджета, что приводит к снижению объемов инвестиций, модернизации и реализации крупных инфраструктурных проектов. Часть программ, нацеленных на интенсивное развитие государства, будет заморожена, сокращены объемы финансирования. При этом пенсии, зарплаты работников бюджетной сферы, денежное довольствие военнослужащих и т.д. (основные расходы бюджета) – будут выплачиваться в полном объеме (в соответствии с гарантиями Правительства РФ) [6].

На рисунке 2 наглядно представлена динамика доли нефтегазовых доходов в бюджете РФ в 2006 - 2015 гг.

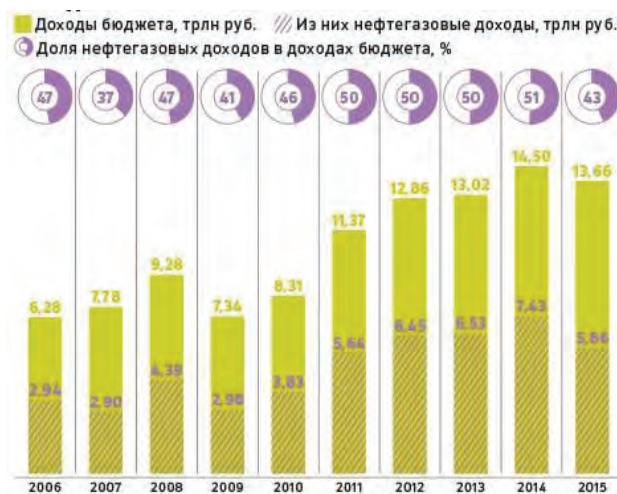


Рисунок 2 – Динамика доли нефтегазовых доходов в бюджете РФ в 2006 - 2015 гг. [3]

Как видно по рисунку 2, доля нефтегазовых доходов в 2015 году в сравнении с 2014 годом снизилась на 8 % , в сравнении с 2011 - 2013 гг. – на 7 % , что говорит о положительной динамике – снижается зависимость бюджета от нефтегазовых доходов.

Если низкая цена на нефть (ниже, чем заложенная в бюджете на соответствующий период) будет держаться довольно долго, то в этом случае возникший дефицит бюджета может быть покрыт за счет накопленных золотовалютных резервов РФ, которые являются

одними из крупнейших в мире. Так, по данным ФТС России и Росстата на 29.04.2016 г. сумма международных резервов РФ составила 390,1 млрд. долл., а на 03.01.2014 г. – 510,5 млрд. долл. США. Как видно, резервы хотя и снизились за рассматриваемый период на 23,6 % , но и оставшейся суммы хватит на достаточно длительный срок [8].

Следует учитывать и тот факт, что падение цены на нефть компенсируется ростом курса доллара по отношению к рублю, в связи с чем рублевые доходы нефтяных компаний и российского бюджета не падают, а если и сокращаются, то несущественно.

В последние годы наблюдается ослабление зависимости федерального бюджета РФ от цен на нефть и об этом говорит тот факт, что доля нефтегазовых доходов сократилась с 51,3 % в 2014 году до 43 % доходной части бюджета в 2015 году. В то же время, не нефтегазовая составляющая возросла с 48,7 % до 57,1 % . В 2016 году, при реализации базового сценария (36,8 долл. / баррель), доля нефтегазовых доходов бюджета может снизиться до 38,1 % против запланированного федеральным законом уровня 44 % , хотя пессимистический сценарий (25 долл. / баррель) предполагает более существенное сокращение – до 31,7 % .

Реализация базового сценария (если не принять запланированных мер по снижению дефицита бюджета) может привести к дефициту бюджета в 2016 г. на уровне 3,4 % ВВП или 2,7 трлн. руб., что на 0,4 п.п. превысит запланированное значение (3,0 %). В случае реализации пессимистичного сценария дефицит бюджета составит 4,7 % ВВП или 3,8 трлн. руб., что в 1,57 раза превышает заложенный бюджетом уровень. При пессимистичном сценарии (если не будут реализованы секвестр, а также предприняты меры по увеличению доходов бюджета), Резервный фонд может быть израсходован полностью уже в текущем году [1].

Источников финансирования дефицита бюджета, намеченных Министерством финансов РФ (приватизация, размещение ОФЗ в рублях и юанях, выпуск евробондов, а также использование средств Резервного фонда), достаточно для финансирования дефицита бюджета в 2016 году в случае, если они будут привлечены в намеченных объемах. Так, приватизация ряда государственных компаний и банков, может обеспечить объем поступлений средств в бюджет на уровне 1 трлн. рублей, размещение ОФЗ (облигаций федерального займа) и евробондов еще порядка 0,6 трлн. рублей. Таким образом, возможная экономия средств Резервного фонда при успешной реализации мер по привлечению дополнительных источников финансирования дефицита, бюджета может составить в 2016 году порядка 1,6 трлн. руб., что является существенным для поддержания «запаса» прочности российского бюджета.

В защиту вышеизложенной позиции о том, что резкое снижение цен на нефть не оказывает ярко выраженного губительного влияния на экономику РФ, говорит и тот факт, что в 2014 - 2015 гг. цена на нефть на мировом рынке хотя и снизилась почти в 3 раза, но экономического краха не произошло. Масштаб проблем в экономике страны оказался сравнительно небольшим – всего 4 % - ное падение ВВП, тогда как во время кризиса 2009 г. ВВП РФ снизился на 8 % . В настоящее время российская экономика находится в более трудных условиях, т.к. кроме падения цен на нефть на мировом рынке наслаивается и действие антироссийских санкций.

Низкие цены на нефть невыгодны и Канаде, так как часть нефти добывается из битумозных песков, требующих повышенных вложений. Поэтому маловероятно, что низкий уровень цен на нефть продержится долго, так как слишком многим игрокам на

рынке он невыгоден. Длительное падение цен на нефть возможно только в случае глубокого многолетнего экономического кризиса в мировом масштабе, либо в случае перехода мировой экономики с углеводородов на другие источники энергии.

Подводя итоги исследования, необходимо отметить, что хотя сформировавшиеся сегодня низкие цены на нефть и оказывают существенное влияние на экономику нашей страны, но определяющей роли не играют. Даже при падении цены на нефть до пессимистичного уровня, у РФ достаточно внутренних резервов для преодоления этой ситуации.

Список использованной литературы

1. Дефицит бюджета и цена на нефть: чего ожидать участникам рынка? URL: http://www.gazprombank.ru/upload/iblock/778/GPB_Budget_deficit_220316.pdf (дата обращения: 06.09.2016).
2. Динамика цен на нефть, USD, EUR URL: <http://www.oilru.com/dynamic.phtml> (дата обращения: 06.09.2016)
3. Доля нефтегазовых доходов в бюджете России упала до семилетнего уровня URL: <http://www.rbc.ru/economics/24/03/2016/56f32a639a794756a61f301e> (дата обращения: 06.09.2016).
4. Дулаев М. Х. Экспорт газа и нефти Российской Федерации условиях санкций // Молодой ученый. – 2015. – №24. – С. 428 - 430.
5. Курс цен на фьючерсы нефти Brent URL: <http://www.banki.ru/quotes/brent/> (дата обращения: 06.09.2016).
6. Нефтяная игла; URL: <http://ruxpert.ru/%CD%E5%F4%F2%FF%ED%E0%FF%E8%E3%EB%E0> (дата обращения: 06.09.2016).
7. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики; URL: http://www.gks.ru/bgd/free/b04_03/IssWWW.exe/Stg/d06/77.htm (дата обращения: 06.09.2016).
8. Экспорт Российской Федерации сырой нефти за 2000 - 2015 годы (по данным ФТС России и Росстата); URL: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=credit_statistics/crude_oil.htm (дата обращения: 06.09.2016).

© Дранишникова В.В., Зимина Е.О., Котова Т.А., 2016

Загребина О.С.

магистрант,

«Удмуртский государственный университет»

г. Ижевск.

ЭТАПЫ ПОДГОТОВКИ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЯ

В последние десятилетия менеджерам приходится функционировать в условиях все возрастающей сложности, неопределенности и лавинообразного потока информации,

увеличивается роль риска при принятии управленческих решений. Процесс подготовки решения можно разделить на пять основных этапов:

1. Постановка проблемы. Для решения проблемы необходимо ответить на вопросы для чего делать, то делать, как делать, какими производственными затратами, в каком количестве, в какие сроки, кому поставлять и по какой цене, что это даст инвестору и обществу в целом?

2. Выявление альтернатив. Данный этап заключается в поиске возможных альтернативных решений проблемы.

3. Выбор лучшей альтернативы или альтернатив. Заключается в необходимости составить перечень фактически располагаемых альтернатив, в их числе решением проблемы.

4. Внедрение решения в практику. Как бы хороша ни была выбранная альтернатива, она не приведет к результату, пока не пройдет испытание делом. Поэтому необходимо сначала обдумать возможные последствия внедрения для других, затем убедить их в правильности решения или хотя бы добиться их согласия.

5. Проверка результата. После внедрения решения в практику полезно проверить результат. Причины могут быть следующими:

- если решение хорошее, то будет опыт решения проблемы при ее возникновении в подобной ситуации;

- если решение плохое, то можно избежать ошибки;

- если решение плохое и вскоре после его внедрения приступили к проверке его последствий, иногда можно исправить положение.

Можно выделить некоторые основные факторы.

1. Временные ограничения. Ключевое влияние на качество решений оказывает время, отпущенное на принятие решения.

2. Информационные ограничения. Принимая решение, необходимо следить за соотношением "расходы на информацию – отдача (выгода) от полученной информации".

3. Система личных оценок менеджера. Личные оценки становятся определяющими при возникновении выбора. Эти оценки являются основополагающей частью поведения человека, хотя мы и не способны понять, как они воздействуют на наше поведение. Все виды личных оценок можно объединить в две группы:

- определяющая оценка – представляет веру в то, что определенный тип поведения применим в любых ситуациях. Например, заявление "всегда говори правду" является примером определяющей оценки;

- конечная оценка – является длительной верой в то, что определенная форма существования желательна для достижения. Например, достижение внутренней гармонии.

4. Негативные последствия принятия решения. Принятие решения представляет собой выбор решения, которое дает больший положительный результат.

5. Взаимозависимость решений. Единичное важное решение обычно всегда требует решений менее значительных.

6. Среда принятия решений. Руководитель должен уметь прогнозировать возможные результаты в разных условиях внешней среды. Разные условия среды по-разному влияют на результаты принятого решения.

Список использованной литературы:

1. Катипзянов А.И., Ким Л.Г. Политика развития бизнес планирования / Сборник научных статей. Гуманитарные и естественные науки 2016. Российский университет кооперации Ижевский филиал. НИЦ Аэтерна, Уфа 2016. С.34 - 41.
2. Ким Л.Г. Пути инновационного развития промышленных предприятий / Удмуртский государственный университет. Ижевск, 2011. 92с.
3. Ким Л.Г. Пути инновационного развития промышленных предприятий / Удмуртский государственный университет. Ижевск, 2011. 92с.
4. Ким Л.Г. Реализация системы стратегического управления // Первый шаг в науку. Изд. «Коллеквиум», Йошкар - Ола. 2015. № 9 - 10.С.59 - 63.
5. Ким Л.Г., Дроздов И.А. Пути инновационного развития России // Наука и практика. Российский экономический университет им. Г.В.Плеханова. 2010. № 2. С. 64 - 65.
6. Ким Л.Г., Дроздов И.А. Пути инновационного развития экономики России // Инновации и инвестиции. 2010. № 3 С. 64 - 65.
7. Ким Л.Г., Дроздов И.А. Развитие инновационной активности экономики России // Вестник ИжГТУ им. М.Т.Калашникова, 2011. № 2. С.90 - 91.
8. Ким Ю.Л. Критерии оценки эффективности управленческих решений / Сборник статей под редакцией Сукиасяна А.А. Актуальные проблемы общества в современном научном пространстве. НИЦ Аэтерна Т 1. 2016. С.37 - 41.
9. Ким Ю.Л. Определение политики развития предприятия // Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом . 2015. № 7.С.6 - 8.
10. Ким Ю.Л. Планирование и управление развитием предприятия // Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом. 2016 №4.С.27 - 30.
11. Панькина Н.А., Ким Л.Г. Проблемы функциональности управления // Первый шаг в науку. Изд. «Коллеквиум», Йошкар - Ола. 2015. № 9 - 10.С.51 - 53.
12. Панькина Н.А., Ким Ю.Л. Актуальность ранжирования финансовых рисков // Вестник КИГИТ, 2014. №08 - 2(50) .С.46 - 49.
13. Сальников П.С., Ким Л.Г. Процесс управления изменениями в организации // Вестник КИГИТ, 2014. № 08 - 2(50).С.24 - 29.

© Загребина О.С., 2016

Зиньковская М.Г.,

магистр экономики, старший преподаватель
кафедра «Бухгалтерский учет и аудит на ж.д. транспорте»
Сибирский государственный университет путей сообщения,
г. Новосибирск, Российская Федерация

ЗНАЧЕНИЕ ПОКАЗАТЕЛЯ КАПИТАЛИЗАЦИИ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

В статье приведены наиболее распространенные подходы к понятию «капитализация», рассмотрена концепция ценностно - ориентированного менеджмента, раскрыта

необходимость управления стоимостью предприятия, преимущества применения стратегии максимизации капитализации компании.

Ключевые слова: капитализация, рыночная капитализация, реальная капитализация, оценка бизнеса, управление стоимостью предприятия, максимизация капитализации.

В условиях нестабильной внешней среды одним из важнейших факторов для обеспечения рентабельности, конкурентоспособности, инвестиционной привлекательности и других стратегических целей компаний является рост уровня их капитализации, который служит своеобразным критерием эффективности корпоративного управления, оправдывая ожидания инвесторов относительно потенциального наращивания доходов и прибыли [2].

Большинством авторов термин «капитализация» используется в отношении рыночной стоимости акций публичных компаний, обращающихся на фондовом рынке. Кроме того, часто применяется типология капитализации, включающая так называемую «субъективную» или маркетинговую капитализацию, отражающую наращивание нематериальной части активов организации, а также реальную капитализацию, характеризующуюся увеличением стоимости предприятия (бизнеса).

Различные трактовки понятия капитализации компании, используемые в отечественной экономической литературе, можно свести к трем смысловым нагрузкам:

- создание капитала, как стоимости, способной приносить дополнительную стоимость, в результате вовлечения ресурсов в оборот;
- трансформация в капитал части вновь созданной стоимости;
- оценка стоимости бизнеса. [1, 134 - 135]

Еще одним контекстом, в котором употребляется понятие «капитализация» является капитализация банковской сферы. В работах, посвященных этому вопросу, капитализация рассматривается как наращивание коммерческими банками величины собственного капитала за счет притока дополнительных финансовых ресурсов [3, 24; 4, 63].

В налоговой практике последних лет употребляется термин «тонкая капитализация», означающий финансирование компаний за счет внутрихолдинговых займов, в результате чего доля собственного капитала в компании значительно снижается, а проценты по полученному займу занижают налогооблагаемую прибыль. Главной задачей подобных отношений является перевод прибыли под видом процентов в компанию, предоставившую заем [5].

Инвестиции в бизнес - активы производятся ради извлечения прибыли. Для масштабных инвестиционных проектов, рассчитанных на длительную перспективу, важна не столько текущая доходность объекта вложений, сколько долговременная. Долговременная доходность выражается в уровне капитализации. Поэтому приоритетным направлением менеджмента становится управление стоимостью.

Принятие эффективных управленческих решений зачастую требует информации о стоимости бизнеса. При этом в качестве заинтересованных пользователей такой информации выступают как собственники, акционеры и руководство предприятия, так и государственные органы, банки, инвесторы, страховщики, поставщики и другие контрагенты.

Наращивание стоимости предприятия является одним из факторов увеличения доходов его собственников. В связи с этим, систематическое проведение оценки стоимости бизнеса

может быть использовано для изучения эффективности управления финансово - хозяйственной деятельностью компании. В отличие от большинства традиционных методов финансового анализа, опирающихся на расчет ряда финансовых коэффициентов по данным публичной бухгалтерской (финансовой) отчетности, в процессе оценки стоимости предприятия наряду с внутренними анализируются и внешние факторы, характеризующие региональные и отраслевые особенности функционирования предприятия, а также общеэкономические параметры и условия его деятельности.

Результаты оценочных работ необходимы не только в ситуациях со сменой собственника (купля - продажа, слияние, поглощение), они имеют существенное значение при формировании стратегии развития компании, планировании инвестиционных проектов. Поэтому понимание менеджерами основ оценки стоимости предприятия (бизнеса), способность практически использовать ее результаты становится залогом принятия менеджерами эффективных решений на разных уровнях управления и достижения в процессе функционирования предприятия планируемого уровня доходности [6, с. 6].

В нашей стране концепция управления стоимостью бизнеса пока лишь начинает осваиваться, практические аспекты методологии еще отрабатываются. Растущий интерес к ней в основном обусловлен следующими причинами [7]: растущей динамичностью деятельности компаний и повышением значимости интеллектуальных ресурсов; развитием конкуренции и необходимостью сочетать интересы многих заинтересованных сторон; изменениями в отношениях наемных менеджеров и владельцев капитала.

Освоение концепции VBM (Value Based Management – управление стоимостью) связано с масштабным пересмотром действующих подходов и методов стратегического менеджмента [8].

Концепция управления стоимостью предприятия строится с позиций акционеров (инвесторов) компании, поэтому управление ею должно обеспечивать рост рыночной стоимости компании и ее акций. Такой подход позволяет получать доход от инвестиций в компанию в денежной форме от перепродажи всего пакета или части принадлежащих им акций, либо в неденежной, связанной с увеличением стоимости принадлежащих акционерам чистых активов [6]. Наличие стоимостной технологии управления определяет четкий критерий оценки результатов деятельности – увеличение стоимости предприятия.

Оценочные технологии позволяют выявить степень влияния тех или иных решений менеджеров на стоимость предприятия. Можно выделить два возможных направления для взаимодействия независимых оценщиков и менеджмента предприятия: оценка стоимости предприятия в действующем на текущий момент состоянии; оценка с учетом перспектив применения инновационного инструментария (инновационные проекты, использование новых управленческих методов, внедрение новых схем финансирования, реструктуризация и др.) [6, 14].

При оценке стоимости бизнеса необходимо учитывать сегодняшний и перспективный уровень конкуренции в отрасли. В настоящее время часть предприятий получают сверхприбыли исключительно за счет своего монополистического положения, и при обострении конкуренции их ожидает значительное сокращение доходов. Такое утверждение вполне может быть отнесено на счет субъектов естественных монополий транспортной отрасли – потеря лидирующих позиций железнодорожного транспорта в

области перевозок пассажиров и снижение их доходности в значительной степени связаны с растущей конкуренцией со стороны авиаперевозчиков. Результаты оценки оказывают влияние на многие стороны деятельности предприятия, так же как и финансовое состояние предприятия во многом обуславливает цели и задачи оценки. К сожалению, на большинстве отечественных предприятий руководители часто недооценивают необходимость определения реальной рыночной стоимости предприятия в целом и отдельных его активов.

Таким образом, увеличение стоимости бизнеса является в современных условиях главной целью функционирования компании. Стоимостный подход к менеджменту (VBM – ценностно - ориентированный менеджмент) основывается на трех основных принципах: приоритетной целью стратегического управления является максимизация стоимости компании; прирост стоимости компании в целом и отдельных ее структурных единиц служит основным критерием эффективности всех уровней управления; стоимость компании в наибольшей степени связана с денежным потоком, который она генерирует.

Стоимостное мышление должно стать критерием принятия управленческих решений для всего менеджмента, ответственного за реализацию стратегических целей компании, поскольку стратегия максимизации капитализации может принести ряд ощутимых выгод (рис.1).

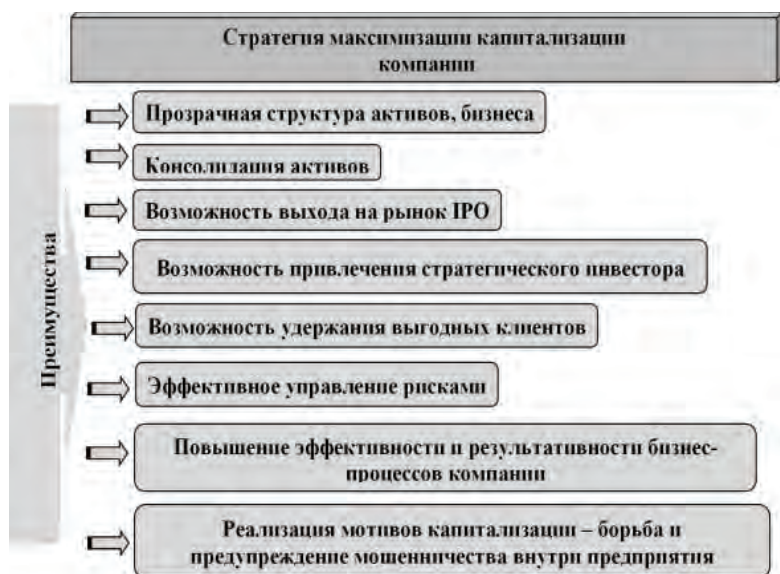


Рисунок 1– Преимущества стратегии максимизации капитализации компании

Показатели как рыночной, так и реальной капитализации предприятия зависят от достигнутой эффективности производства. С другой стороны, эффективность и устойчивость возрастают при капитализации производства, т.к. расширяются возможности более рационального использования ресурсов, возрастает степень независимости от внешних факторов.

Список использованных источников:

1. Зиньковская М.Г., Раева Т.В. Теоретические подходы к понятию капитализации // Новая наука: проблемы и перспективы: Международное научное периодическое издание по итогам Международной научно - практической конференции (26 октября 2016 г, г. Стерлитамак). / в 2 ч. Ч.1 - АМИ, 2016. – с.130 - 135.
2. Казинцев В. В. Рыночная капитализация российских промышленных корпораций как фактор повышения экономической эффективности производства: дисс. ... канд. экон. наук: 08.00.05. – М., 2003. – 178 с. РГБ ОД, 61:04 - 8 / 4448.
3. Костин А. Наш приоритет – капитализация / А. Костин // Национальный банковский журнал. – 2007. - №7. – С. 24 - 25
4. Попов С. Капитал растет, но капитализация недостаточна / С. Попов // Национальный банковский журнал. – 2005. - №8. – С. 62 - 64.
5. Полежарова Л.В. Правила тонкой капитализации / Л.В. Полежарова // Российский налоговый курьер. – 2008. – №5. – С. 47 - 49.
6. Щербаков В.А., Щербакова Н.А. Оценка стоимости предприятий (бизнеса), 2012 – 4 - е издание: перераб. и дополненное. - М.: Омега - Л, 2012. - 315 с.
7. Федотова М.Ю. Оценка стоимости бизнеса и использование ее результатов в целях повышения эффективности деятельности компании // Финансовый менеджмент. – 2009. - №5. - С. 3–22.
8. Волков А. И. Оценка бизнеса при управлении его стоимостью // Российское предпринимательство. - 2012. - № 24 (222). - С. 69 - 76.

© Зиньковская М.Г., 2016

Калинин В.В.,

студент 3 курса факультета экономики
и менеджмента направления подготовки «Менеджмент»,
научный руководитель – к.г.н., доцент Минат В.Н.;
ФГБОУ ВО РГАТУ;
г. Рязань, Российская Федерация

ГИПОТЕЗА И НАУЧНАЯ НОВИЗНА ИССЛЕДОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ АПК

Рабочей гипотезой современного исследования является установление причинно - следственных связей между изучаемыми явлениями и процессами в аграрной сфере экономики страны [3]. Научная гипотеза, как форма развития науки, в настоящей работе сводится к тому, чтобы на основании теоретических положений и экономических данных (первичной информации об объекте исследования) сформулировать направления возможного развития процессов и явлений в отечественном агропромышленном производстве. Разработке генеральной стратегической гипотезы предшествует обоснование ряда гипотез, которые должны быть проверены в процессе исследования [4; 9].

На основе современных сведений о ресурсах и возможностях их рационального использования в АПК страны, научные исследования нацелены на конкретные результаты [2]. Гипотетически достижение таких результатов, при которых можно полностью обеспечить население страны продовольствием, создать страховые и экспортные резервы продовольствия по научно обоснованным нормам питания вполне обоснованно [5].

Таким образом, с помощью научных гипотез облегчается достижение достоверности и истины.

Проводимые исследования сопровождаются также поиском и обоснованием научной новизны в теории, методологии и практике [6]. Характерно, что по отдельным аспектам будет иметь место формулирование конкретных элементов научной новизны [1]. В дополнение к теоретической формулировке признанных научных положений или наложении распространенных методик на объект исследования, который впервые изучается с таких позиций [8].

Многообразие современных направлений развития АПК страны является «научным полем» поиска, изучения и обоснования научной новизны исследования [3]. В качестве вариантов обоснования научной новизны следует обратить внимание на применение нестандартных, асимметричных, параллельных и некоторых других подходов к исследованию проблем АПК [10]. В первую очередь, возможность структурной организации продовольственного комплекса, ориентированного на отечественного товаропроизводителя [7].

Список использованной литературы

1. Козлов, А.А. Коррупционные риски и индикаторы коррупции в сфере размещения государственных и муниципальных заказов [Текст] / А.А. Козлов, В.Н. Минат, М.В. Поляков. - в сб.: Экономика и право: теоретические и практические проблемы современности: материалы международной научно - практ. конференции. НОУ ВО «Московская академия экономики и права», Рязанский филиал. 2016. С. 116 - 120.

2. Козлов, А.А. Особенности управления сбытовой деятельностью в системе агробизнеса [Текст] / А.А. Козлов, В.Н. Минат. - в сб.: Инновационные подходы к развитию агропромышленного комплекса региона; Мин - во сельского хозяйства РФ; ФГБОУ ВО "Рязанский государственный агротехнологический университет имени П.А. Костычева". 2016. С. 48 - 52.

3. Кострова, Ю.Б. К вопросу о необходимости разработки концепции продовольственной безопасности Рязанской области [Текст] / Кострова Ю.Б., Минат В.Н. - В сб.: Современные энерго - и ресурсосберегающие экологически устойчивые технологии и системы сельскохозяйственного производства: Сборник научных трудов. 2016. С. 181 - 186.

4. Кострова, Ю.Б. Социальное расслоение как угроза безопасности современной России [Текст] / Ю.Б. Кострова, И.В. Ларкина, В.Н. Минат. - в сб.: Формирование правовой, межэтнической, религиозной и профессиональной культуры современного специалиста материалы II Междунар. научно - практ. конференции; отв. редактор Е.В. Прысь. 2013. С. 88 - 94.

5. Ларкина, И.В. Методологические и организационные основы регулирования инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений [Текст] / И.В. Ларкина, В.Н. Минат. - в сб.: Современные энерго - и ресурсосберегающие экологически устойчивые технологии и системы сельскохозяйственного производства. Рязань, 2016. С. 196 - 199.

6. Мажайский, Ю.А. Особенности и механизм регулирования воспроизводства в сельском хозяйстве России [Текст] / Мажайский Ю.А., Кострова Ю.Б., Емельянов Д.Н., Минат В.Н. - В сб.: Сборник статей преподавателей и аспирантов экономического факультета. - Рязань, 2009. С. 23 - 26.

7. Минат, В.Н. Роль экономической теории в формировании общественного сознания и отражении национальной специфики России [Текст] / В.Н. Минат // Экономический вестник: проблемы, теория, практика. 2005. № 2. – С. 11 - 14.

8. Никифоров, В.С. Противодействие коррупции в государственном и муниципальном управлении. В 2 - х ч. Ч. 1: учеб. пособие [Текст] / В.С. Никифоров, В.Н. Минат; Упр. гос. службы, кадровой политики и наград аппарата Правительства Рязанской обл. Рязань, 2011. – 303 с.

9. Родин, И.К. Проблема передела собственности как угроза экономической безопасности России [Текст] / И.К. Родин, В.Н. Минат. – в сб.: Современные социально - экономические и правовые проблемы отношений собственности в России. Цивилистические записки. 2005. С. 431 - 435.

10. Kostrova, Y. Foreign experience in the use of electronic technologies in electoral processes and possibilities of its application in Russia [Текст] / Y. Kostrova, V. Minat // Выборы: теория и практика. 2015. № 2 (34). С. 44 - 53.

© Калинин В.В., 2016

Ким С.Л., к.ф - м.н., доцент,
МТИ, г. Москва, Российская Федерация

ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕЗЕРВОВ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Рациональное использование материальных, финансовых и информационных ресурсов возможно только в условиях согласования и координации деятельности всех подразделений, через которые проходят действующие потоки на предприятии.

Глыбовским Д.В. предложена комплексная классификация основных видов резервов повышения эффективности деятельности нефтегазовой корпорации (рис. 1).

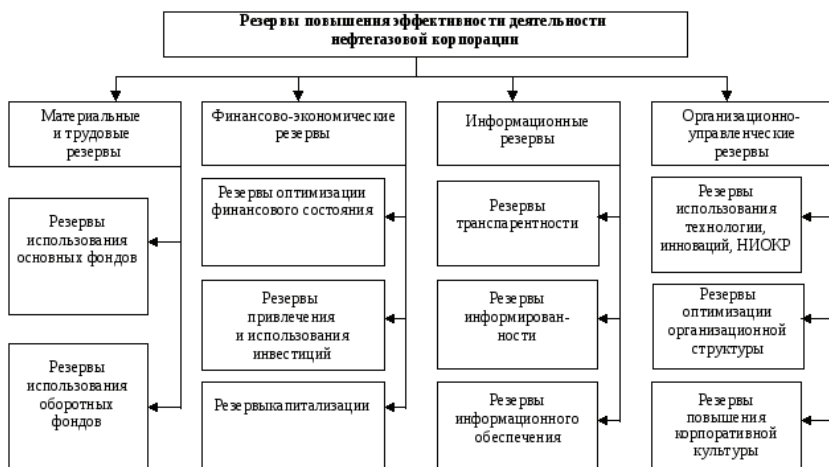


Рис. 1. Классификация резервов эффективности нефтегазовой корпорации

Процесс управления резервами повышения эффективности деятельности нефтегазовых корпораций целесообразно рассмотреть на базелогистизации потоковых процессов. Это

позволит сформулировать основные принципы управления потоковыми процессами в нефтегазовых корпорациях, среди которых выделены: системность, синергизм, гибкость управления внешней и внутренней средой, интегрированность, экономическая целесообразность и комплексная оценка издержек.

В качестве функционально - целевых задач внедрения системы управления резервами на базе логистизации потоков выделяют:

- выявление резервов эффективности в процессе их оценки;
- воздействие на потоковые процессы;
- контроллинг и стратегическое управление потоковыми процессами;
- оптимизация резервов эффективности за счет совершенствования управления потоковыми процессами.

Кроме того, в разрезе данной модели в работе Глыбовского Д.В. предложен набор инструментария, присущего той или иной ступени развития корпорации на рынке (табл. 1).

Таблица 1 - Инструментарий капитализации компании согласно этапу ее развития

Этап	Инструменты
1. Этап зарождения	Разработка стратегии; регистрация компании и выпуск акций
2. Этап становления	Горизонтальная интеграция; выпуск акций и облигаций; корпоративная интеграция
3. Этап закрепления	Разработка и внедрение инвестиционных стратегий с целью привлечения инвестиций в бизнес; вертикальная интеграция; слияния и поглощения
4. Этап продвижения	Совершенствование прозрачности; увеличение выпуска ценных бумаг; политика стабилизации курса; увеличение объемов торгов
5. Этап развития	Использование инвестиционных стратегий; оптимизация портфеля акций; внедрение моделей ценообразования финансовых средств; выпуск ADR / GDR
6. Этап максимизации роста	Конгломерация; размещение новых выпусков ценных бумаг в стране и за ее пределами (ADR 3 - го уровня); выпуск и размещение часто размещаемых ценных бумаг по Правилу 144, а также глобальных DR

Данный инструментарий призван максимизировать рост компаний на рынке, обеспечивая более эффективное использование резервов на том или ином этапе в условиях оптимизации и логистизации потоковых процессов корпорации в целом.

Список используемой литературы

1. Глыбовский, Д.В. Основной фактор привлечения иностранных инвестиций в российскую нефтяную промышленность / Д.В. Глыбовский // Реформирование системы управления на современном предприятии: материалы III Междунар. науч. - практ. конф. / МНИЦ ПГСХА. - Пенза, 2013.

2. Дунаев В.Ф., Шпаков В.Д., Н.П. Епифанова Н.П., Линдин В.Н. Экономика предприятий нефтяной и газовой промышленности: Учебник. Под ред. В.Ф. Дунаева. - М.: ФГУТИ Пзд - во «Нефть и газ» РГУ нефти и газа им. И.М. Губкина. - 352 с., 2014 г.

3. Боткин И.О., Дроздов И.А., Ким Л.Г. Управление инновационным развитием предприятий регионального энергетического комплекса / Монография. Удмуртский государственный университет. 2012. 150с.

4. Боткин И.О., Гребёнкин И.В., Ким Л.Г. Управление устойчивым развитием регионального энергетического комплекса / Монография. Институт экономики УрО РАН Екатеринбург, 2012.

5. Катипзянов А.И., Ким Л.Г. Политика развития бизнес планирования / Сборник научных статей. Гуманитарные и естественные науки 2016. Российский университет кооперации Ижевский филиал. НИЦ Аэтерна, Уфа 2016. С.34 - 41.

6. Дроздов И.А. Характеристики функциональности управления // Сборник статей: Гуманитарные и естественные науки 2016. Российский университет кооперации, Ижевский филиал. НИЦ Аэтерна, Уфа 2016 С.30 - 34.

7. Белослудцева В.В., Дроздов И.А. Параметры процесса планирования // Первый шаг в науку. 2015. № 9 - 10. С. 41 - 43.

© Ким С.Л., 2016

Китаева С. Ю.

Студентка 4 курса

экономического факультета

Вологодского государственного университета

Научный руководитель Вихарева Е.В.

канд. эконом. наук, доцент

г. Вологда, Российская Федерация

АНАЛИЗ ОПЕРАЦИЙ С ПЛАСТИКОВЫМИ КАРТАМИ В ВЕЛИКОУСТЮГСКОМ ОТДЕЛЕНИИ ВОЛОГОДСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ № 8638 / 0112 ПАО «СБЕРБАНК РОССИИ»

Активное развитие бизнеса пластиковых карт привело к тому, что карты становятся инструментом конкурентной борьбы банков не только за вкладчика, но и за заемщика. В последнее время наряду с потребительским экспресс - кредитованием многие банки стали активно предлагать своим клиентам кредитные карты. [1.2]

Естественно предположить, что конкуренция на рынке пластиковых карт в ближайшие годы ожесточится (учитывая, что операции по картам можно отнести в настоящее время к наиболее доходным видам банковской деятельности). Реализация зарплатных схем позволяет банкам получить доступ к дополнительным дешевым ресурсам, аналогичным расчетным счетам организаций, остатки по которым можно довольно точно прогнозировать. [3.4] Издержки обслуживания карточных счетов достаточно низкие вследствие высокой степени автоматизации. Довольно существенны для банков и

комиссионные отчисления за проведение платежей при использовании пластиковых карт, а также эквайринговые поступления. С распространением кредитных карт банки получают больше процентных доходов по кредитам. А это в свою очередь означает, что банки заинтересованы в разностороннем развитии карточного бизнеса не меньше, чем пользователи карт [5,6]

Количество выпущенных пластиковых карт в Великоустюгском отделении Вологодского отделения № 8638 / 0112 Сбербанк России за период 2013 - 2015 гг. представлено в таблице 1.

Таблица 1.

Количество выпущенных пластиковых карт в Великоустюгском отделении Вологодского отделения № 8638 / 0112 ПАО «Сбербанк России» за 2013 - 2015 гг.

Показатель	На 01.01.2013г.	На 01.01.2014г.	На 01.01.2015г.
1	2	3	4
Выпущено пластиковых карт, шт.	15558	24152	31528

Динамика эмиссии пластиковых карт в Великоустюгском отделении Вологодского отделения № 8638 / 0112 Сбербанк России за период 2013 – 2015 гг. представлена на рис. 1.

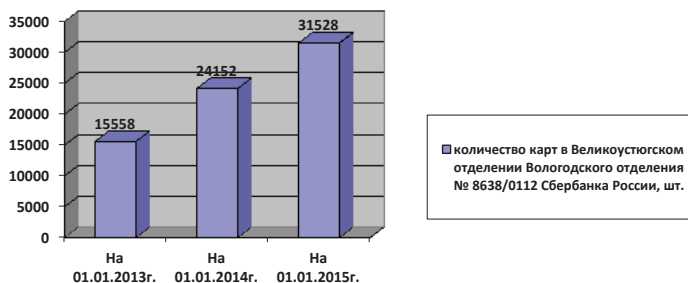


Рис. 1. - Динамика эмиссии пластиковых карт в Великоустюгском отделении Вологодского отделения № 8638 / 0112 ПАО «Сбербанк России»

Таким образом, за последние три года наблюдается положительная тенденция эмиссии пластиковых карт в Великоустюгское отделение Вологодского отделения № 8638 / 0112 ПАО «Сбербанк России»

Наибольший рост эмиссии был продемонстрирован 2015 году – показатель выпуска карт составил 31528 шт., в 2014 году – 24152 шт., в 2013 году – 15558 шт. Снижение темпов роста в 2013 году объясняется финансовым кризисом, который оказал существенное влияние на резкое снижение объема выпуска карт. [6,7]

Основной задачей программы развития банковских карт Великоустюгского отделения Вологодского отделения № 8638 / 0112 ОАО «Сбербанк России» является существенное

увеличение масштабов деятельности по всем направлениям карточного бизнеса, совершенствование карточных продуктов с целью соответствия их качественного уровня мировым стандартам. Продолжается работа по созданию платежной системы банка, включающей единый набор карточных продуктов, эмитированных банком, и единую сеть приема карт, составным элементом которой является сеть банкоматов и терминалов Великоустюгского отделения Вологодского отделения № 8638 / 0112 ОАО «Сбербанк России». Предполагается значительное расширение сферы применения банковских карт, как для физических, так и для юридических лиц.

Список использованной литературы

1. Вихарева Е.В. Капитал банка в современных условиях: понятие и оценка / Е.В.Вихарева // Современный научный вестник, 2016. – Т.10, с.105 - 109
2. Советова Н.П. Методологические подходы к оценке эффективности функционирования бюджетных учреждений / Н.П. Советова // Уральский научный вестник, 2016. – Т.8. №2, с.44 - 51
3. Вихарева Е.В. Оценка капитала коммерческого банка в современных условиях / Е.В.Вихарева // Приднепровский научный вестник, 2016. – Т.9, с.139 - 142
4. Советова Н.П. Внедрение электронных систем в практику управления муниципальными учреждениями / Н.П. Советова // Уральский научный вестник, 2016. – Т.5.№2. – С.138 - 144.
5. Вихарева Е.В. Требования к выпускным квалификационным работам магистров, обучающихся по экономическим направлениям / Е. В. Вихарева // Новые информационные направления в науке нового времени: сборник статей Международной научно - практической конференции, 5 октября 2016 / Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – С. 232 - 234
6. Вихарева Е.В., Немеш А.И. Оценка современного состояния банковского сектора Вологодской области / Е.В.Вихарева, А.И.Немеш // Закономерности и тенденции формирования системы финансово - кредитных отношений: коллективная монография / Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – С. 4 - 26
7. Смирнова М.А., Советова Н.П. Механизмы повышения инновационно - инвестиционной привлекательности муниципального образования // Современные тенденции развития науки и технологий. 2015. – № 7 - 8. – С.116 - 121.

© Китаева С. Ю., 2016

Ковшова Д. В.

магистрант, 2 курс, ФГБОУ ВО Вологодский государственный университет,
г. Вологда, РФ
Научный руководитель: Советова Н.П., канд. экон. наук, доцент

АДМИНИСТРАТИВНЫЙ РЕГЛАМЕНТ КАК НОВЫЙ ФОРМАТ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ УСЛУГ

Главным в предоставлении государственных и муниципальных услуг является принятие административных регламентов, т.е. нормативно - правовых актов государственных органов исполнительной власти или органов местного самоуправления, которые устанавливают сроки и последовательность административных процедур и

административных действий органов власти, и порядок их взаимодействия с физическими или юридическими лицами [1].

Административный регламент включает: перечень государственных и муниципальных услуг; права, ответственность и должностные обязанности государственных служащих; должностной регламент государственного служащего [2]. Административные регламенты решают следующие задачи: всесторонняя регламентация деятельности государственных служащих; обеспечение прозрачности работы органов исполнительной власти; противодействие коррупции, снижение факторов, способствующих коррупции; повышение эффективности и совершенствование деятельности органов исполнительной власти. Снижение издержек граждан и организаций при их взаимодействии с государственными органами, повышение открытости государственных органов, обеспечение доступности информации о порядке и ходе исполнения функции и предоставления услуги на каждой их стадии определяют регламенты государственных функций и услуг. Наличие стандарта создает реальные возможности общественного контроля над деятельностью органов исполнительной власти.

Развитие практики подготовки стандартов и регламентов проходит в три этапа. Первый этап - это регламенты первого поколения. В них стандарт это элемент регламента, определяющего сложившиеся процедуры исполнения ведомственных полномочий и предусматривающего их некоторое улучшение, что было необходимо для существенного улучшения процедуры взаимодействий, устранение недостатков на межведомственном уровне [4,5].

На втором этапе регламенты второго поколения, изначально настроены на стандарты. Они требуют гораздо больше средств и усилий для внедрения, и в первую очередь их создают применительно к стандартам и регламентам наиболее массовых общественно значимых государственных услуг, непосредственно затрагивающих конституционные права и свободы граждан.

На третьем этапе создаются административные регламенты третьего поколения - электронные административные регламенты, основанные на высоких стандартах государственных услуг, обеспечивающие взаимодействие, обмен документами и данными в электронной форме. Одним из направлений развития системы регламентации третьего поколения стало создание многофункциональных центров - организаций обеспечивающих предоставление услуг по системе «одного окна»[6].

Современная система предоставления государственных услуг, как правило, требует много времени, чтобы собрать необходимые документы. Часто это связано с тем, что заявителю приходится обращаться за получением различных справок, выписок, и других сведений в различные органы, которые могли бы самостоятельно обмениваться необходимыми данными для предоставления конкретной государственной услуги заявителю. Такой обмен должен осуществляться посредством электронного документооборота с электронно - цифровой защитой, так называемое, межведомственное взаимодействие.

Система межведомственного электронного взаимодействия (СМЭВ) представляет федеральную государственную информационную систему, включающую информационные базы данных, в т.ч. содержащие сведения об используемых органами и организациями программных и технических средствах, обеспечивающих доступ через

систему взаимодействия к информационным системам, сведения об истории в системе взаимодействия электронных сообщений при предоставлении услуг, исполнении государственных и муниципальных функций в электронной форме, а также программные и технические средства, обеспечивающие взаимодействие информационных систем органов и организаций [3].

Список использованной литературы:

1. Советов П.М., Советова Н.П. Методологические аспекты системного анализа в управлении: учебное пособие. – Вологда - Молочное: ВГМХА им.Н.В.Верещагина, 2008. – 133 с.
2. Советова Н.П. Вопросы противодействия коррупции при подготовке управленческих кадров // Инновационные исследования: проблемы внедрения результатов и направления развития: сборник статей Международной научно - практической конференции (13 октября 2016 г, г. Омск). В 2 ч. Ч.1 - Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2016. – С.117 - 119.
3. Советова Н.П. Внедрение электронных систем в практику управления муниципальными учреждениями / Н.П. Советова // Уральский научный вестник, 2016. – Т.5.№2. – С.138 - 144.
4. Вихарева Е.В. Корпоративное кредитование: методика проведения анализа в современных условиях / Е.В. Вихарева // Новая наука: от идеи к результату: международное научное периодическое издание по итогам Международной. научно–практической конференции 22 октября 2016. – Стерлитамак: РИЦ АМИ, 2016. – 266 с.
5. Советова Н.П. Методологические подходы к оценке эффективности функционирования бюджетных учреждений / Н.П. Советова // Уральский научный вестник, 2016. – Т.8. №2, с.44 - 51
6. Вихарева Е.В., Немеш А.И. Оценка современного состояния банковского сектора Вологодской области / Е.В.Вихарева, А.И.Немеш // Закономерности и тенденции формирования системы финансово - кредитных отношений: коллективная монография / Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – С. 4 - 26

© Ковшова Д.В., 2016

Кондрахин А.В.,

студент 3 курса факультета экономики
и менеджмента направления подготовки «Менеджмент»,
научный руководитель – к.г.н., доцент Минат В.Н.; ФГБОУ ВО РГТУ;
г. Рязань, Российская Федерация

НАИБОЛЕЕ РАСПРОСТРАНЕННЫЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ

В арсенале современных методов научных экономических исследований имеется более 30 - ти основных наименований. А именно:

1. Эмпирические методы [4].
2. Номинализм или реализм [3].
3. Рационализм [5].
4. Планирование с учетом социально - экономических интересов [9].

5. Эвристические методы [2].
6. Статистические методы [6].
7. Планирование с помощью средних величин или от результата [1].
8. Планирование с помощью относительных величин [7].
9. Графический метод [2].
10. Экономические сравнения [8].
11. Сопоставление параллельных рядов [3].
12. Регрессионно - корреляционный анализ [4].
13. Дисперсионный анализ [1].
14. Монографические методы: комплексно - функциональный анализ, матричные модели [5].
15. Экспериментальные методы: использование технического нормирования.
16. Опытно - производственные методы [6].
17. Расчетно - конструктивные методы: выделение основного (ведущего) звена, использование экстраполяции, функционально - стоимостного анализа.
18. Балансовый метод [7].
19. Абстрактно - логические методы: использование индукции и дедукции, использование анализа и синтеза, использование аналогии и сопоставлений, применение формализации и моделирования, использование методов программирования [8].
20. Экономико - математические методы: использование симплексного метода в решении задач линейного программирования, имитационное моделирование, использование теории игр, использование монограмм [10].
21. Социальные методы [9].

В методологии экономических исследований принято различать две наиболее обширные группы методов: структурные методы, основанные на макроэкономической теории, неструктурные методы, отражающие свойства временных рядов.

Список использованной литературы

1. Барсукова, Н.В. Современное представление о принципах и функциях муниципального регулирования земельных отношений [Текст] / Н.В. Барсукова, В.Н. Минат. - в сб.: Инновационные подходы к развитию агропромышленного комплекса региона; Мин - во сельского хозяйства РФ; ФГБОУ ВО "Рязанский государственный агротехнологический университет имени П.А. Костычева". 2016. С. 20 - 25.
2. Кострова, Ю.Б. К вопросу о необходимости разработки концепции продовольственной безопасности Рязанской области [Текст] / Кострова Ю.Б., Минат В.Н. - В сб.: Современные энерго - и ресурсосберегающие экологически устойчивые технологии и системы сельскохозяйственного производства: Сборник научных трудов. 2016. С. 181 - 186.
3. Кострова, Ю.Б. Социальное расслоение как угроза безопасности современной России [Текст] / Ю.Б. Кострова, И.В. Ларкина, В.Н. Минат. - в сб.: Формирование правовой, межэтнической, религиозной и профессиональной культуры современного специалиста материалы II Междунар. научно - практ. конференции; отв. редактор Е.В. Прысь. 2013. С. 88 - 94.
4. Ларкина, И.В. Методологические и организационные основы регулирования инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений [Текст] /

И.В. Ларкина, В.Н. Минат. - в сб.: Современные энерго - и ресурсосберегающие экологически устойчивые технологии и системы сельскохозяйственного производства. Рязань, 2016. С. 196 - 199.

5. Мажайский, Ю.А. Особенности и механизм регулирования воспроизводства в сельском хозяйстве России [Текст] / Мажайский Ю.А., Кострова Ю.Б., Емельянов Д.Н., Минат В.Н. - В сб.: Сборник статей преподавателей и аспирантов экономического факультета. - Рязань, 2009. С. 23 - 26.

6. Минат, В.Н. Роль экономической теории в формировании общественного сознания и отражении национальной специфики России [Текст] / В.Н. Минат // Экономический вестник: проблемы, теория, практика. 2005. № 2. – С. 11 - 14.

7. Минат, В.Н. Технополисы и технопарки США и их роль в региональном развитии: дис. ... канд. геогр. наук [Текст] / В.Н. Минат. - Воронеж, 1999.

8. Никифоров, В.С. Противодействие коррупции в государственном и муниципальном управлении. В 2 - х ч. Ч. 1: учеб. пособие [Текст] / В.С. Никифоров, В.Н. Минат; Упр. гос. службы, кадровой политики и наград аппарата Правительства Рязанской обл. Рязань, 2011. – 303 с.

9. Родин, И.К. Проблема передела собственности как угроза экономической безопасности России [Текст] / И.К. Родин, В.Н. Минат. – в сб.: Современные социально - экономические и правовые проблемы отношений собственности в России. Цивилистические записки. 2005. С. 431 - 435.

10. Kostrova, Y. Foreign experience in the use of electronic technologies in electoral processes and possibilities of its application in Russia [Текст] / Y. Kostrova, V. Minat // Выборы: теория и практика. 2015. № 2 (34). С. 44 - 53.

© Кондрахин А.В., 2016

Корсаков М.А.,

студент 4 курса факультета экономики
и менеджмента направления подготовки «Менеджмент»,
научный руководитель – к.г.н., доцент Минат В.Н.;

ФГБОУ ВО РГТУ;

г. Рязань, Российская Федерация

РАЗВИТИЕ МЕТОДОЛОГИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ ПРОБЛЕМ АПК

Арсенал современных экономических методов исследования постепенно пополняется. В виду ограниченности минерально - сырьевых ресурсов и увеличения воздействия на естественные биоценозы сформировалась четкая тенденция взаимодействия различных методов исследования с выявлением приоритетных векторов развития рациональной рыночной экономики [7]. Усиливается значение методов государственного регулирования аграрной экономики, с тем, чтобы преодолеть экономические санкции иностранных государств и достигнуть максимального мультипликативного эффекта [5].

Современный период организации и проведения научных исследований все более тесно связан с применением высокотехнологичных и точных методов. К их числу относятся методы экономико - математического и имитационного моделирования [6]. В отечественном АПК они пока не получили широкого распространения главным образом из - за существенного влияния на результаты хозяйствования множества природных и экономических условий [8]. Однако, на уровне отдельного субъекта хозяйствования (предприятия) имеют место яркие примеры их эффективного использования (оптимизация землепользования, структуры сочетания отраслей, оптимизация оборота стада сельскохозяйственных животных и домашней птицы и др.) [4].

В частности, имитационное моделирование позволяет исследовать объекты хозяйствования без проведения экспериментов [5]. С помощью современных технических срезов и их программного обеспечения более успешно используются и традиционные методы: балансовый, расчетно - конструктивный, метод группировки, расчетно - статистические методы и ряд других [2]. Они также способствуют упорядочению сбора и обработки информационных потоков, повышению скорости обработки информации, ее точности, повышению качества работы [9].

Целесообразным может оказаться применение модели М. Леонтьева «вход – выпуск» для отраслей АПК как на уровне национальной экономики, так и экономики регионов России [3]. К сожалению, аграрная экономическая наука недостаточно полно использует в арсенале своих методов математическую диагностику развития производства, оценки рисков проведения преобразований на селе, экологической и экономической безопасности проведения реформ [1].

Таким образом, обоснование методики исследования является определяющим фактором всей проводимой научной работы.

Список использованной литературы

1. Барсукова, Н.В. Современное представление о принципах и функциях муниципального регулирования земельных отношений [Текст] / Н.В. Барсукова, В.Н. Минат. - в сб.: Инновационные подходы к развитию агропромышленного комплекса региона; Мин - во сельского хозяйства РФ; ФГБОУ ВО "Рязанский государственный агротехнологический университет имени П.А. Костычева". 2016. С. 20 - 25.
2. Кострова, Ю.Б. К вопросу о необходимости разработки концепции продовольственной безопасности Рязанской области [Текст] / Кострова Ю.Б., Минат В.Н. - В сб.: Современные энерго - и ресурсосберегающие экологически устойчивые технологии и системы сельскохозяйственного производства: Сборник научных трудов. 2016. С. 181 - 186.
3. Кострова, Ю.Б. Социальное расслоение как угроза безопасности современной России [Текст] / Ю.Б. Кострова, И.В. Ларкина, В.Н. Минат. - в сб.: Формирование правовой, межэтнической, религиозной и профессиональной культуры современного специалиста материалы II Междунар. научно - практ. конференции; отв. редактор Е.В. Прысь. 2013. С. 88 - 94.
4. Ларкина, И.В. Методологические и организационные основы регулирования инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений [Текст] / И.В. Ларкина, В.Н. Минат. - в сб.: Современные энерго - и ресурсосберегающие

экологически устойчивые технологии и системы сельскохозяйственного производства. Рязань, 2016. С. 196 - 199.

5. Мажайский, Ю.А. Особенности и механизм регулирования воспроизводства в сельском хозяйстве России [Текст] / Мажайский Ю.А., Кострова Ю.Б., Емельянов Д.Н., Минат В.Н. - В сб.: Сборник статей преподавателей и аспирантов экономического факультета. - Рязань, 2009. С. 23 - 26.

6. Посельский, А.А. Теория и практика использования электронного правительства и электронного муниципалитета в системе управления городами различного масштаба [Текст] / А.А. Посельский, В.Н. Минат. - В сб.: Информатизация населения и устранение цифрового неравенства как фактор социально - экономического развития региона: Материалы междунар. научно - практ. конференции. РИЭ СПбУУЭ, 2015. С. 136 - 146.

7. Родин, И.К. К вопросу оценки потенциала зернопроизводства в зависимости от курса социально - экономической политики в России [Текст] / И.К. Родин, В.С. Вагутин, В.Н. Минат, О.А. Иваникова. - В сб.: Сборник статей преподавателей экономического фак - та. - Рязань, 2009. С. 16 - 20.

8. Родин, И.К. Проблема передела собственности как угроза экономической безопасности России [Текст] / И.К. Родин, В.Н. Минат. – в сб.: Современные социально - экономические и правовые проблемы отношений собственности в России. Цивилистические записки. 2005. С. 431 - 435.

9. Kostrova, Y. Foreign experience in the use of electronic technologies in electoral processes and possibilities of its application in Russia [Текст] / Y. Kostrova, V. Minat // Выборы: теория и практика. 2015. № 2 (34). С. 44 - 53.

© Корсаков М.А., 2016

Корюкаев А.В.

магистрант, 2 курс, ФГБОУ ВО Вологодский государственный университет,
г. Вологда, РФ

Научный руководитель: Советов П.М., докт. экон. наук, профессор

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЕМ УСЛУГ В МУНИЦИПАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ

Качественное предоставление услуг являются прямой обязанностью органов местного самоуправления. Задачи формирования нового качества муниципального управления, ежегодно ставятся Президентом России в посланиях Федеральному Собранию РФ и развивают положения концепций снижения административных барьеров и повышения доступности государственных услуг [1]. Эти задачи требуют модернизации существующей системы муниципального управления по таким первоочередным направлениям, как повышение доступности государственных и муниципальных услуг; оптимизация механизмов осуществления функций органов местного самоуправления.

В век информации и расширения использования сети Интернет очевидной стала другая сторона использования информационных и коммуникационных технологий – обеспечение

тесной связи граждан и правительственных структур. Для улучшения качества и эффективности взаимодействия органов власти с потребителями государственных услуг разрабатываются и внедряются новые принципы управления – программы электронного правительства, которые рассматриваются в качестве основного инструмента двустороннего общения граждан и правительства [2,3]. Согласно определению, данному А. Тутсом (2007), «электронный муниципалитет предполагает использование информационных и коммуникационных технологий (ИКТ) (от факса до продвинутых форм каналов связи) в целях содействия осуществлению повседневной деятельности местного правительства (особенно того направления деятельности, которая связана с предоставлением услуг гражданам)».

Одним из наиболее эффективных способов внедрения современных информационных технологий в повседневную жизнь населения является практика предоставления государственных и муниципальных услуг в электронном виде. В Администрации города Вологды реализация перехода на межведомственное электронное взаимодействие при предоставлении муниципальных услуг производилась путем разработки и ввода в эксплуатацию муниципальной информационной системы «Электронные услуги города Вологды». В настоящее время посредством системы осуществляется межведомственное электронное взаимодействие с органами исполнительной власти: Росреестр, ФНС, ПФР, ФБУ «Кадастровая палата» по Вологодской области. На базе ИС «Электронные услуги» в рамках работ по автоматизации исполнения функции муниципального земельного контроля создан механизм получения сведений о правах на земельные участки, функционирующий в полностью автоматическом режиме (без участия человека). Так, для обновления данных обо всех земельных участках города Вологды, в автоматическом режиме ежегодно направляется (и обрабатывается) более 120 тысяч запросов [5,7].

Начиная с марта 2015 года, Управлением информационных технологий и защиты информации был настроен доступ к государственной информационной системе Вологодской области «Автоматизированная система исполнения запросов» (на базе программного комплекса Smart - Route). В настоящее время данная информационная система используется специалистами Администрации города Вологды для направления ответов на поступающие межведомственные запросы от органов исполнительной государственной власти[6].

В конечном итоге, внедрение муниципальной информационной системы «Электронные услуги города Вологды» в деятельность органов Администрации города Вологды позволило полностью исполнить требования Федерального закона Российской Федерации от 27.07.2010 № 210 - ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» [4,8], обеспечив, тем самым, соблюдение прав заявителей на быстрое и качественное получение запрашиваемых им услуг.

Список использованной литературы:

1. Советова Н.П. Внедрение электронных систем в практику управления муниципальными учреждениями / Н.П. Советова // Уральский научный вестник, 2016. – Т.5.№2. – С.138 - 144.

2. Смирнова М.А., Советова Н.П. Механизмы повышения инновационно - инвестиционной привлекательности муниципального образования // Современные тенденции развития науки и технологий. 2015. – № 7 - 8. – С.116 - 121.
3. Советов П.М., Советова Н.П. Методологические аспекты системного анализа в управлении: учебное пособие. – Вологда - Молочное: ВГМХА им.Н.В.Верещагина, 2008. – 133 с.
4. Наместникова, Е.Ю. Разработка модели рейтинга образовательных услуг / Е.Ю. Наместникова, Н.П.Советова // Проблемы современной экономики. – Санкт - Петербург, 2015. - №2 (54). – С.346 - 348.
5. Вихарева Е.В. Оценка капитала коммерческого банка в современных условиях // Приднепровский научный вестник, 2016. – Т.9. – С.139 - 142.
6. Советова Н.П. Инновационный менеджмент: учебное пособие. – Вологда: ВоГУ, 2016. – 179 с.
7. Советова Н.П. Вопросы противодействия коррупции при подготовке управленческих кадров // Инновационные исследования: проблемы внедрения результатов и направления развития. - Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2016. – С.117 - 119.
8. Вихарева Е.В., Немеш А.И. Оценка современного состояния банковского сектора Вологодской области / Е.В.Вихарева, А.И.Немеш // Закономерности и тенденции формирования системы финансово - кредитных отношений: коллективная монография / Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – С. 4 - 26.

© Корюкаев А.В., 2016

Макаров В.С.,

студент 3 курса факультета экономики
и менеджмента направления подготовки «Менеджмент»,
научный руководитель – к.г.н., доцент Минат В.Н.;
ФГБОУ ВО РГАТУ;
г. Рязань, Российская Федерация

НАУЧНАЯ И ПРАКТИЧЕСКАЯ ЗНАЧИМОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ИЗУЧЕНИЯ АПК

Результатами проводимых научных исследований в сфере АПК страны являются теоретические обоснования проявления экономических законов и закономерностей [5]. На их основе осуществляется построение виртуальных моделей развития с заданными направлениями и ожидаемыми результатами [8]. Теоретическая база экономических исследований – это ведущее звено долгосрочного и среднесрочного планирования [7].

Выявление новых направлений реализации экономических законов и новых методик оценки конкретных результатов является важнейшей составляющей экономической мысли современности [4]. Теоретические разработки представляются как неотъемлемая часть долгосрочного реформирования аграрного сектора экономики [9]. В новейшей истории

АПК России имеют место порой ошибочные теории преодоления продовольственной зависимости [6].

Так, расчет на тотальный фермерский путь развития (1991 - 1998 гг.) не оправдался ни экономически, ни социально [3]. Известно, что агроклиматический потенциал России в 2,9 раза ниже, чем в Европе и в 3,5 раза ниже, чем в Америке. Недостаток технических средств, адаптированных на фермерские технологии сельскохозяйственного производства, историческая особенность российского крестьянства, тяготеющего к совместному труду, встали высоким барьером на пути к эффективному распространению индивидуальных и семейных форм хозяйствования на селе [7]. Подтверждением низких результатов реформирования аграрного сектора российской экономики по западному образцу является, прежде всего, высокий уровень безработицы и низкий уровень жизни наших крестьян [3].

Необходимость разработки и внедрения долгосрочных планов и программ экономического роста подтверждается передовым опытом стран, неуклонно прорывающихся на лидирующие позиции в мировой экономике и международных экономических отношений, в частности КНР, где планирование охватывает временной лаг в 60 лет, т.е. не на одно поколение людей [1].

Таким образом, теоретические наработки должны открывать широкие перспективы прикладным исследованиям.

Необходимо, чтобы разработанные наукой рекомендации были неотъемлемым элементом принимаемых на разных уровнях АПК управленческих решений [2]. Целесообразно при оценке деятельности государственных и хозяйственных управленцев учитывать уровень знаний и использование достижений современной науки и техники.

Список использованной литературы

1. Барсукова, Н.В. Современное представление о принципах и функциях муниципального регулирования земельных отношений [Текст] / Н.В. Барсукова, В.Н. Минат. - в сб.: Инновационные подходы к развитию агропромышленного комплекса региона; Мин - во сельского хозяйства РФ; ФГБОУ ВО "Рязанский государственный агротехнологический университет имени П.А. Костычева". 2016. С. 20 - 25.
2. Кострова, Ю.Б. К вопросу о необходимости разработки концепции продовольственной безопасности Рязанской области [Текст] / Кострова Ю.Б., Минат В.Н. - В сб.: Современные энерго - и ресурсосберегающие экологически устойчивые технологии и системы сельскохозяйственного производства: Сборник научных трудов. 2016. С. 181 - 186.
3. Кострова, Ю.Б. Оценка степени продовольственной безопасности Рязанской области [Текст] / Ю.Б. Кострова, В.Н. Минат. - в сб.: 21 век: фундаментальная наука и технологии. Материалы VII междунар. научно - практ. конференции. 2015. С. 183 - 185.
4. Ларкина, И.В. Методологические и организационные основы регулирования инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений [Текст] / И.В. Ларкина, В.Н. Минат. - в сб.: Современные энерго - и ресурсосберегающие экологически устойчивые технологии и системы сельскохозяйственного производства. Рязань, 2016. С. 196 - 199.
5. Мажайский, Ю.А. Особенности и механизм регулирования воспроизводства в сельском хозяйстве России [Текст] / Мажайский Ю.А., Кострова Ю.Б., Емельянов Д.Н.,

Минат В.Н. - В сб.: Сборник статей преподавателей и аспирантов экономического факультета. - Рязань, 2009. С. 23 - 26.

6. Минат, В.Н. Технополисы и технопарки США и их роль в региональном развитии: дис. ... канд. геогр. наук [Текст] / В.Н. Минат. - Воронеж, 1999.

7. Посельский, А.А. Теория и практика использования электронного правительства и электронного муниципалитета в системе управления городами различного масштаба [Текст] / А.А. Посельский, В.Н. Минат. - В сб.: Информатизация населения и устранение цифрового неравенства как фактор социально - экономического развития региона: Материалы междунар. научно - практ. конференции. РИЭ СПбУУЭ, 2015. С. 136 - 146.

8. Родин, И.К. К вопросу оценки потенциала зернопроизводства в зависимости от курса социально - экономической политики в России [Текст] / И.К. Родин, В.С. Ватутин, В.Н. Минат, О.А. Иваникова. - В сб.: Сборник статей преподавателей экономического фак - та. - Рязань, 2009. С. 16 - 20.

9. Родин, И.К. Проблема передела собственности как угроза экономической безопасности России [Текст] / И.К. Родин, В.Н. Минат. - в сб.: Современные социально - экономические и правовые проблемы отношений собственности в России. Цивилистические записки. 2005. С. 431 - 435.

© Макаров В.С., 2016

Федоров В. А.

Студент 4 курса ИЭП
ННГУ им. Н. И. Лобачевского
Г. Н. Новгород, Российская Федерация

Макоева Е. Н.

Студентка 3 курса ИЭП
ННГУ им. Н. И. Лобачевского
Г. Н. Новгород, Российская Федерация

АНАЛИЗ ЛИКВИДНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ «ЭКСПЕРТ - СЕРВИС»

Ликвидность баланса определяется как степень покрытия обязательств предприятия его активами, срок превращения которых в денежные средства соответствует сроку погашения обязательств.

Для начала активы и пассивы баланса группируют в зависимости от их ликвидности:

Активы:

- А1 - абсолютно ликвидные активы (денежные средства и краткосрочные финансовые вложения)
- А2 - быстро реализуемые активы (дебиторская задолженность менее 12 месяцев)
- А3 - медленно реализуемые активы (дебиторская задолженность более 12 месяцев, запасы, НДС, прочие оборотные активы)
- А4 - трудно реализуемые активы (внеоборотные активы)

Пассивы:

- П1 - наиболее срочные обязательства (кредиторская задолженность)
- П2 - краткосрочные обязательства (краткосрочные кредиты и займы, задолженность по выплате доходов, прочие краткосрочные обязательства)
- П3 - средние - и долгосрочные обязательства (долгосрочные кредиты и займы, резервы предстоящих расходов, доходы будущих периодов)
- П4 - собственный капитал

Таблица 1. Баланс ликвидности

А кти в	Сумма, тыс.руб.			П асси в	Сумма, тыс.руб.			Изменения, тыс.руб. (А - П)		
	201 5	201 4	201 3		201 5	201 4	201 3	201 5	201 4	201 3
А 1	582 2,00	268 1,00	289 8,00	П 1	120 052,00	796 19,00	527 23,00	- 114230 ,00	- 76938 ,00	- 49825 ,00
А 2	103 860,00	911 12,00	564 54,00	П 2	571 25,00	428 37,00	295 13,00	467 35,00	482 75,00	269 41,00
А 3	684 71,00	286 05,00	199 13,00	П 3	0	0	0	684 71,00	286 05,00	199 13,00
А 4	374 5,00	410 5,00	442 1,00	П 4	472 1,00	400 4,00	146 0,00	- 976,00	101 ,00	296 1,00

2015: А1<П1, А2>П2, А3>П3, А4<П4

2014: А1<П1, А2>П2, А3>П3, А4>П4

2013: А1<П1, А2>П2, А3>П3, А4>П4

Видно, что в течении 3 - х лет баланс не достигал абсолютной ликвидности. На конец 2015 года организация не способная мгновенно погасить текущие обязательства за счет только денежных средств.

Общий показатель платежеспособности

$$K_{\text{п}} = \frac{A1+0,5 \cdot A2+0,3 \cdot A3}{\text{П1}+0,5 \cdot \text{П2}+0,3 \cdot \text{П3}}$$

$$K_{\text{п}2015} = \frac{5822+0,5 \cdot 103860+0,3 \cdot 68471}{120052+0,5 \cdot 57125} = 0,53$$

$$K_{\text{п}2014} = \frac{2681+0,5 \cdot 91112+0,3 \cdot 28605}{79619+0,5 \cdot 42837} = 0,56$$

$$K_{\text{п}2013} = \frac{2898+0,5 \cdot 56454+0,3 \cdot 19913}{52723+0,5 \cdot 29513} = 0,55$$

Коэффициент абсолютной ликвидности

$$K_{\text{ал}} = \frac{A1}{\text{П1}+\text{П2}}$$

$$K_{\text{ал}2015} = \frac{5822}{120052+57125} = 0,03$$

$$K_{\text{ал}2014} = \frac{2681}{79619+42837} = 0,02$$

$$K_{\text{ал}2013} = \frac{2898}{52723+29513} = 0,04$$

Коэффициент срочной ликвидности

$$K_{\text{сл}} = \frac{A1+A2}{П1+П2}$$

$$K_{\text{сл}2015} = \frac{5822+103860}{120052+57125} = 0,62$$

$$K_{\text{сл}2014} = \frac{2681+91112}{79619+42837} = 0,77$$

$$K_{\text{сл}2013} = \frac{2898+56454}{52723+29513} = 0,72$$

Коэффициент текущей ликвидности

$$K_{\text{тл}} = \frac{A1+A2+A3}{П1+П2}$$

$$K_{\text{тл}2015} = \frac{5822+103860+68471}{120052+57125} = 1,01$$

$$K_{\text{тл}2014} = \frac{2681+91112+28605}{79619+42837} = 1$$

$$K_{\text{тл}2013} = \frac{2898+56454+19913}{52723+29513} = 0,96$$

Коэффициент маневренности функционирующего капитала

$$K_{\text{МФК}} = \frac{\text{Собственные оборотные средства}}{\text{Собственный капитал}}$$

$$K_{\text{МФК}2015} = 0,20$$

$$K_{\text{МФК}2014} < 0$$

$$K_{\text{МФК}2013} < 0$$

Доля оборотных средств в активах

$$K_{\text{об.с}} = \frac{A1+A2+A3}{\text{Валюта баланса}}$$

$$K_{\text{об.с}2015} = \frac{5822+103860+68471}{181898} = 0,98$$

$$K_{\text{об.с}2014} = \frac{2681+91112+28605}{126503} = 0,97$$

$$K_{\text{об.с}2013} = \frac{2898+56454+19913}{83686} = 0,95$$

Коэффициент обеспеченности собственными средствами

$$K_{\text{об.с.ос}} = \frac{П4-A4}{A1+A2+A3}$$

$$K_{\text{об.с.ос}2015} = \frac{4721-3745}{5822+103860+68471} = 0,01$$

$$K_{\text{об.с.ос}2014} = \frac{4004-4105}{2681+91112+28605} = -0,001$$

$$K_{\text{об.с.ос}2013} = \frac{11460-4421}{2898+56454+19913} = -0,04$$

Занесем результаты в таблицу:

Таблица 2. Анализ коэффициентов ликвидности

Показатель	На	На	На	Нормативное значение
	31.12.2015	31.12.2014	31.12.2013	
Общий показатель платежеспособности	0,53	0,56	0,55	>1
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,03	0,02	0,04	0,2 - 0,7
Коэффициент срочной ликвидности	0,62	0,77	0,72	0,7 - 1,2

Коэффициент текущей ликвидности	1,01	1,00	0,96	1,2 - 1,7
Коэффициент маневренности функционирующего капитала	0,20	<0	<0	-
Доля оборотных средств в активах	0,98	0,97	0,95	-
Коэффициент обеспеченности собственными средствами	0,01	- 0,001	- 0,04	-

Выводы:

- организация неспособна погасить краткосрочные обязательства за счет денежных средств
- имея большую дебиторскую задолженность компания способна погасить все краткосрочные обязательства
- по коэффициенту маневренности функционирующего капитала можно судить, какая его часть используется для финансирования текущей деятельности, т.е. вложена в оборотные средства, а какая часть капитализована. В 2013 и 2014 г. капитал не полностью покрывал внеоборотные активы, в 2015 году 20 % ушло на финансирование текущей деятельности
- оборотные активы составляют большую часть активов, в виду спецификации деятельности (компания имеет лишь офисы, остальная работа идет по аутсорсингу)
- компания не обеспечена собственными средствами. В ее деятельности большую роль имеет состояние дебиторской и кредиторской задолженности

Список использованной литературы:

1. Кокин А.С., Яснев В.Н. Финансовый менеджмент: основы теории, кейсы и практика: Учебное пособие для бакалавров и магистров вузов, обучающихся по направлению Экономика по профилю «Финансы и кредит». В 2 - х ч. Ч.1 изд - во Н.Новгород: ННГУ им. Н.И.Лобачевского, 2011 – 403 с. Ч. 2, 2011 г. - 408 с.

© Маковеева Е. Н., Федоров В. А., 2016

Масленников М.А., Студент ИОМ, кафедры логистики
Государственный университет управления (ГУУ), г. Москва, Российская Федерация

ПРОБЛЕМА «ПОСЛЕДНЕЙ МИЛИ» В ЛОГИСТИКЕ ДОСТАВКИ

Аннотация: к общим логистическим проблемам РФ (отставание экономической ситуации в логистике от среднемирового уровня, слабый уровень развития

инфраструктуры транспорта) стоит добавить проблемы, присущие электронной коммерции. Выбор интернет магазина, осуществляемый клиентом, сильно зависит от качества организации и выдачи товара, а также его стоимости.

Ключевые слова: логистика, интернет - торговля, последняя миля, доставка.

Совокупные объемы роста интернет торговли в разных государствах, электронной коммерции значительно опережают темпы роста оборота традиционных торговых бизнес процессов [1 - 4]. Эта тенденция требует совершенствования развития и распространения логистики и ее систем во времени и пространстве, которое наблюдается на региональном [5], национальном [6,7], международном [8], трансграничном [9,10] уровнях и в целом [11]. Автор получил материалы для публикации в результате исследований, проведенных в научной кафедре логистики ГУУ по ее методологии [12 - 14].

Быстрый рост российской интернет торговли означает, что она находится на начальном этапе развития, являясь одной из самых перспективных областей для инвестиций, и обладает значительным потенциалом дальнейшего роста. Российская электронная торговля в наши дни — это целая индустрия, быстро проникающая во все области человеческой деятельности. Огромное количество компаний видят в ней большой коммерческий потенциал и планируют с его помощью перевести свой бизнес на качественно новый уровень. Однако возможности электронной торговли ограничиваются сегодня не только несформированностью российской телекоммуникационной инфраструктуры розничной Интернет - торговли в целом. Узким местом, сдерживающим ее развитие, является доставка приобретенной продукции потребителю. Сегодня технологии доставки ориентированы в основном на объемные перевозки. В условиях плотности населения столиц объем перевозок (доставок) компенсируется массовостью. Но, при значительно более низкой плотности населения свойственной всей остальной территории страны коммерческая доставка по традиционным технологиям становится убыточной, нерентабельной [15].

Сегодня различают две модели в толковании понятия доставки: традиционная - экспедиционная деятельность (как вариант экспедиции - курьерская доставка) и логистическая.

Традиционная модель отражает подход, при котором, экспедиторы рассматриваются как посредники, индивидуально связующие каждое звено логистической цепи. Недостаток данной модели организации экспедиционной деятельности в том, что она не позволяет экспедитору комплексно оценивать весь транспортный и товарный рынок и, следовательно, оперативно реагировать на изменение спроса. Иначе говоря, данная модель слабо адаптирована к условиям внешней среды, что при массовости транзакций, присущих Интернет - торговле, является сдерживающим фактором развития. Неточности и сбои в работе экспедиторов и перевозчиков в данной модели объясняются отсутствием координации деятельности по доставке груза. Каждое посредническое звено в этом случае отвечает только за свой комплекс операций и не увязывает его с полным комплексом операций по транспортно - экспедиционному обслуживанию при движении груза по всей логистической цепи. Однако данная модель позволяет действительно реализовать принцип «от двери к двери».

Логистическая модель отражает подход, в соответствии с которым основой деятельности становится отказ от обезличенности грузопотока. Напротив, потоки грузов изучаются, определяются их параметры. В такой модели взаимоотношения экспедиторов с

транспортными организациями, грузоотправителями и грузополучателями рассматриваются в рамках логистической системы. Под логистической системой понимается сложная организационно завершенная (структурированная) экономическая система, состоящая из взаимосвязанных элементов - звеньев (грузоотправителей, грузополучателей, перевозчиков, других участников доставки), совокупность которых, границы и задачи функционирования объединены внутренними и (или) внешними целями, например, сокращением времени доставки, выбором оптимального маршрута доставки, доставкой точно вовремя и т.д. [16]. Однако, «ахиллесовой пятой» такого подхода является, как говорят связисты, «последняя миля», т. е. остается нерешенной проблема, как уменьшить квант перевозочного процесса до величин востребованных массовым розничным потребителем и приблизить его максимально к грузополучателю. Кроме того, усложняются выполняемые в рамках транспортно - экспедиционного обслуживания операции, возрастает их общее количество, лавинообразно растет поток документов, необходимых для оформления доставки.

Иначе говоря, прорыв в технологиях телекоммуникаций дает потенциальную возможность, ощущаемую многими, но действительный прорыв в электронной торговле возможен в случае такого же технологического рывка в технологиях доставки. На сегодня издержки при работе с грузами до 5 кг сравнимы, а порой и превосходят стоимость самих грузов, что ограничивает распространение услуг. Но именно это характерно для розничного товарооборота. С экономико - организационной точки зрения отправителям более выгодно иметь дело с экспедитором, который занимается консолидацией грузов, делая тем самым трафик экономически приемлемым потребителю.

Системы с консолидированными грузоотправками, являются более сложным вариантом с точки зрения решения экономических, организационно - технических аспектов доставки и вопросов развития инфраструктуры. Необходимым условием функционирования такой системы является наличие информационной системы, с помощью которой осуществляется исполнение заказа (договора грузоперевозки), т. е. планирование, управление и контроль всего процесса доставки груза благодаря опережающей, сопровождающей и заканчивающей процесс доставки информации. Внедрение новых форм взаимодействия всех звеньев логистической цепи особенно важно для функционирования системы консолидированной грузодоставки, поскольку эффективность такой системы существенно зависит от ее организации. Одним из принципов эффективного взаимодействия такой системы является готовность и возможность партнеров к кооперации на основе понимания своей роли в логистической системе. Таковую возможность дает применение передовой технологии грузоперевозок, обусловленной уровнем развития информационной инфраструктуры, основными элементами в которой являются терминалы. Комплексное развитие логистической инфраструктуры для консолидации грузов базируется на стандартизации комплектов грузов (таре), транспортных средств, погрузочно - разгрузочных машин и механизмов.

При создании сети консолидированных перевозок наибольшее значение имеет создание терминалов новых типов с новыми функциями. Нужны иные подходы. Выход можно обнаружить при использовании технологических достижений нескольких отраслей. Именно сочетание их дает синергетический эффект превосходящий единичное использование таких технологических сред, как информационные сети операторов сотовой

связи, центров коротких сообщений, современной криптографии, информационных технологий, микроэлектроники, транспортной логистики. Такой подход вплотную подводит нас к автоматизации доставки и снятию узкого места в развитии Интернет технологий [17 - 19].

Список использованной литературы

1. Воронов В.И. Электронная коммерция и бизнес - интернет. Часть I (учебное пособие). Владивосток: Изд - во ВГУЭС, 2003 г. Присвоен гриф ДВ РУМЦ (УМО). - 208 с.
2. Воронов В.И. Электронная коммерция и бизнес - интернет. Часть II (учебное пособие). Владивосток: Изд - во ВГУЭС, 2003 г. Присвоен гриф ДВ РУМЦ (УМО). - 183 с.
3. Voronov V.I. Electronic Commerce Training Experience in the Institute of Economics The 14 Scientific Symposium of Shenyang Institute of Chemical Tehnology and '2002 China - Russia Bilateral Symposium.2002.09.–148 p. (издана в Китае).
4. Воронов В.И., Лазарев В.А, Павленко О.Ю. Организация электронной коммерции. Журнал: МАРКЕТИНГ, № 3(88) / 2006 г. 13с.
5. Воронов В.И. Методологические основы формирования и развития региональной логистики: Монография. – Владивосток: Изд - во Дальневосточного Университета, 2003. – 316 с.
6. Ермаков И., Петухов Д. Постановка проблемы развития национальной логистической системы. Логистика. 2014. № 11 (96). С. 56 - 59.
7. Абдулабекова Э. М. Развитие логистики в России. Гуманитарные науки: новые технологии образования. Материалы 10 - й Региональной научно - практической конференции 19 - 20 мая 2005 г. Махачкала: ИПЦ ДГУ, 2005.
8. Воронов В.И., Воронов А.В. Международные товаропроводящие сети. Маркетинг. 2013. № 6 (133). С. 20 - 28.
9. Воронов В.И. Международная логистика. Вестник университета (Государственный университет управления). 2004. Т.700.с.700.
10. Воронов В.И., Воронов А.В. Основные элементы эволюции элементов цепей поставок в международной логистике ЛОГИСТИКА. Проблемы и решения. Международный научно - практический Украинский Журнал. 2013 №, 2. Украина. Харьков.
11. Логистика и управление цепями поставок. Теория и практика. Основы логистики. Аникин Б.А.; Родкина Т.А.; Волочиенко В.А.; Заичкин Н.И.; Межевов А.Д.; Федоров Л.С.; Вайн В.М.; Воронов В.И.; Водянова В.В.; Гапонова М.А.; Ермаков И.А.; Ефимова В.В.; Кравченко М.В.; Серова С.Ю.; Серышев Р.В.; Филиппов Е.Е.; Пузанова И.А.; Учирова М.Ю.; Рудая И.Л. Учебное пособие / Москва, 2014.
12. Ермаков И., Филиппов Е., Белова С. Становление научных школ кафедры логистики ГУУ. Логистика. 2014. № 10 (95). С. 71 - 75.
13. Аникин Б. А., Ермаков И.А, Белова С. Научная школа «Логистика» ГУУ. Управление. 2015. Т.3.№2 С. 5 - 15.
14. Воронов В.И., Сидоров В.П. Основы научных исследований (учебное пособие) Владивосток: Изд - во ВГУЭС, 2003 г. Присвоен гриф ДВ РУМЦ (УМО) - 160с.
15. Кизим А., Еременко И. Проблемы и перспективы реализации инвестиционных проектов в сфере логистики: региональный аспект // Логистика. – 2014. - №4.

16. Афанасенко И. Д., Борисова В. В. Логистика снабжения: учебник для вузов. СПб.: Питер, 2010. 336с.

17. Воронов В.И., Лазарев В.А. Информационные технологии в коммерческой деятельности. Часть 1. Владивосток: Изд - во ВГУЭС, 2000 г. ISBN 5 - 8224 - 0029 - 9 Присвоен гриф ДВ РУМЦ (УМО) - 104 с.

18. Воронов В.И., Лазарев В.А. Информационные технологии в коммерческой деятельности. Часть 2. (учебное пособие). Владивосток: Изд - во ВГУЭС, 2002 г. ISBN 5 - 8224 - 0029 - 9 Присвоен гриф ДВ РУМЦ (УМО) - 112 с.

19. Родкина Т.А. Логистика информационных потоков: состояние и перспективы. Вестник Университета (Государственный университет управления). 2012. №5. С. 144 - 148.

© Масленников М.А., 2016

Масленников М. А.

Студент ИОМ, кафедра логистики
Государственный университет управления (ГУУ)
г. Москва, Российская Федерация

ЛОГИСТИЧЕСКИЙ ТЕРМИНАЛ ДЛЯ ИНТЕРНЕТ – ТОРГОВЛИ

Аннотация: использование логистического терминала как организационно - техническое решение в розничной интернет - торговле решает характерные для нее специфические проблемы «последней мили». Во - первых, путем приближения точки реализации транспортной услуги вплотную к грузополучателю. Клиент сам выбирает абонентский зал, который удобен ему для доставки посылок - заказов. Тем самым качество услуги практически достигает качества экспедиционного обслуживания. Во - вторых, в связи с имеющей место тенденцией к уменьшению размеров грузов и увеличению частоты поставок терминалы позволяют осуществлять консолидацию мелких грузов, делая их доставку экономически оправданной деятельностью, обеспечивая более высокий уровень эффективности и надежности, чем в традиционной системе логистики и возможность эффективного отслеживания и регулирования транспортного процесса.

Ключевые слова: логистический терминал, логистика, интернет, доставка.

Результаты исследования для публикации получены в ходе учебной, научно исследовательской работы студентов на кафедре логистики Государственного университета управления [1 - 4].

В результате анализа проблемы профессиональными специалистами предложено к использованию запатентованное устройство - логистический терминал розничной Интернет - торговли [5]. Устройство терминала состоит из стеллажа особой конструкции, устанавливаемого в помещениях, приближенных к отправителям и получателям посылок - заказов и обменных контейнеров, являющихся тарой для размещения материальных ценностей. Контейнер закрывается люком, открыть который может лишь получатель, в чей адрес направлен груз. Кроме того, контейнер может быть изъят из стеллажа логистического терминала только после выполнения процедур идентификации и подтверждения статуса,

разрешенных операции с центрального поста логистической системы выполняемых с помощью персональной карты доступа пользователя системы, электронных меток контейнеров и других кодов идентификации.

С целью оптимизации транспортных маршрутов и возможности построения сети предлагается сортировку обменных контейнеров проводить через зональные сортировочные залы, оборудованные также логистическими терминалами. По сути, логистические терминалы являются генераторами контента, используя в качестве транспорта информации любую местную сеть оператора сотовой связи (например, стандарта GSM). Кроме удешевления стоимости сети за счет отказа от строительства собственной сети передачи данных появляется и другое достоинство: невозможность махинации с использованием имитации работы терминала используя дубликаты sim - карт, что уменьшит риск хищений при доставке заказов - посылкок.

Отправка груза через логистический терминал осуществляется следующим образом. Абоненту необходимо единоразово «подписаться» на услуги доставки, осуществляемые через логистические терминалы. Для чего ему следует оплатить обменный контейнер, получить персональную карту доступа и номер абонентской ячейки, инициализировать карту в сети.

Загрузить материальные ценности в пустой контейнер, полученный в абонентском зале, запереть люк контейнера. Доставить контейнер к ячейке стеллажа отправки. Активировать персональную карту, набрать с помощью клавиатуры индекс почтового отделения, на который вам необходимо отправить груз, набрать номер абонентного ящика, вставить контейнер в ячейку стеллажа, отправить адрес на центральный пост путем нажатия клавиши ввод. Вынуть персональную карту.

После подтверждения совпадения кодов с центрального поста придет команда, которая позволит установить контейнер в ячейке и закрепить его на стеллаже терминала, после чего доступ к контейнеру становится невозможным. На этом для отправителя заканчивается процедура отправки груза, о чем его извещает сообщение на указанный сотовый телефон (или на электронную почту) с центрального поста, содержащее набранный вами адрес доставки и указание времени принятия груза к доставке. Доставка груза адресату осуществляется следующим образом.

Экспедитор, объезжая по маршруту абонентские залы компании (или почтового отделения), принимает контейнеры к доставке. Для чего экспедитор путем активации своей персональной карты доступа, изымает из ячейки стеллажа терминала контейнер и грузит в автомобиль. Доставив контейнеры в центральный сортировочный зал (или главпочтамт) экспедитор, доставленные контейнеры размещает в ячейках стеллажей тех почтовых отделений, индекс которых указан отправителем. Адрес высвечивается на индикации панели управления стеллажа после установки контейнера в ячейку. Если индекс адреса доставки контейнера и номер стеллажа совпадают, с центрального поста поступает управляющий сигнал, который позволит закрепить контейнер в стеллаже терминала центрального сортировочного зала.

Экспедитор компании (или почтового отделения), в адрес которого отправлен груз, принимает контейнеры к доставке аналогичным образом: изымает контейнеры из ячеек стеллажей центрального сортировочного зала (или главпочтамта) своего почтового отделения после помещения персональной карты в щель приемника. Доставив контейнеры

в абонементный зал почтового отделения по адресу доставки, экспедитор действует аналогично предыдущим случаям: активирует персональную карту, считывает номер ячейки и размещает контейнер в ячейке адресата. Доставка контейнера осуществлена. Весь путь доставки регистрируется и окончание всех этапов сопровождается сообщениями адресату.

Для получения адресованного ему груза, получатель изымает контейнер после размещения персональной карты в щели приёмника и набора пин - кода (пароля) на панели управления и отправки его на центральный пост путем нажатия на клавишу ввод. С центрального поста кроме управляющего сигнала, освобождающее изъятие контейнера, приходит кодовая последовательность, позволяющая открыть люк контейнера. Получив груз, абонент оставляет контейнер в абонементном пункте. Пустые контейнеры перераспределяются между абонентскими пунктами в соответствии с интенсивностью отправки - получения.

Документирование всего процесса приёма - передачи груза производится на центральном посту логистической компании, путём занесения в базу данных информационных посылок с логистических терминалов абонентских залов отправки, доставки и центрального сортировочного зала. При всякой загрузке в считывающее устройство персональной карты, на центральный пост уходит сообщение, содержащее код карты и номер электронной метки контейнера. На центральном посту полученные данные сохраняются в базе данных с фиксацией даты и времени операции. Персональный код карты доступа является аналогом подписи, в результате использования которого все операции с грузом становятся документированными. Обмен данными производится через сеть операторов сотовой связи. Данные сохраняются в базе данных юридического лица и могут быть расшифрованы при возникновении необходимости в дознании. Оплата тарифов доставки осуществляется известным образом с помощью договорных отношений между оператором сотовой связи и экспедиционной компанией с одной стороны, экспедиционной компанией и абонентами, с другой стороны.

Логистический терминал кроме автоматизации логистических операций и снижения трудоёмкости процесса доставки, позволит видоизменить подход к инструментам розничной торговли, устранив излишние посреднические звенья из цепи доставки продукции от производителя к потребителю, будет способствовать более равномерному распределению транспортной нагрузки на городские магистрали за счет использования ночного времени. В результате чего снизится риск возникновения пробок в городах - мегаполисах. Использование логистического терминала совместно с Интернет - технологиями и телеработой будет способствовать более полной загрузке производства вне зависимости от удалённости места производства от потребителя, что создаст новые рабочие места. Логистический терминал розничной Интернет - торговли придаст новое качество потреблению: экономия времени - заказ делается не выходя из дома; доступность в любое время суток; широкий спектр товаров - на "расстоянии одного клика" находится другой магазин; информационное обслуживание - наличие справочной информации о товарах, возможность сравнения товаров и цен; индивидуальное обслуживание - система управления магазином может "запомнить" тысячи пользователей и их предпочтения;

Что это в свою очередь даст бизнесу? Поднятие уровня прибыльности предприятия, сокращение расходов, удержание покупателя, наращивание спектра товаров, расширение

сервисов, персонализация и повышение качества обслуживания. Интернет - активность торгового предприятия работает на увеличение оффлайн-продаж. Наиболее явной и очевидной причиной стремительного развития Интернет - бизнеса и электронной коммерции является возможность значительно уменьшить затратную часть транзакций, как организациям, предоставляющим сервис, так и их клиентам.

Предлагаемые терминалы способны объединяться в сети различных видов, где положение отдельного терминала может быть фидерным, блоковым, блоково - угловым, мультиблоковым и мультиблоково - угловым. Новая концепция терминальных систем предлагает переход от изолированного терминала к единому грузовому распределительному центру [6], где терминал будет основным элементом. Наличие центра, выполняющего функцию связующего звена между товаропроизводителями и потребителями, является свидетельством дальнейшей интеграции транспорта и сфер производства и потребления в соответствии с современными концепциями управления [7]. В распределительном центре выполняются такие операции, как сортировка, отбор, сборка, укрупнение, разделение, складирование, хранение, грузообработка, пакетирование, контейнеризация, поставка и транспортировка груза. Каждый центр характеризуется мощностью (объемом), конкретным месторасположением, а, следовательно, своей собственной зоной экономических интересов, определяемой логистической линией, по которой проходит создаваемая и реализуемая продукция. Каждый из них является центром передачи товаров, потоков информации, транспортных потоков, потоков грузообработки, начиная от единичного (штучного) продукта до крупнотоннажного контейнера. Уровень автоматизации выполнения операций соответствует последним достижениям науки, техники и технологии.

Список использованной литературы

1. Логистика и управление цепями поставок. Теория и практика. Основы логистики. Аникин Б.А.; Родкина Т.А.; Волочиенко В.А.; Заичкин Н.И.; Межегов А.Д.; Федоров Л.С.; Вайн В.М.; Воронов В.И.; Водянова В.В.; Гапонова М.А.; Ермаков И.А.; Ефимова В.В.; Кравченко М.В.; Серова С.Ю.; Серышев Р.В.; Филиппов Е.Е.; Пузанова И.А.; Учирова М.Ю.; Рудая И.Л. Учебное пособие / Москва, 2014.
2. Ермаков И., Филиппов Е., Белова С. Становление научных школ кафедры логистики ГУУ. Логистика. 2014. № 10 (95). С. 71 - 75.
3. Аникин Б. А., Ермаков И.А., Белова С. Научная школа «Логистика» ГУУ. Управление. 2015. Т.3.№2 С. 5 - 15.
4. Воронов В.И., Сидоров В.П. Основы научных исследований (учебное пособие) Владивосток: Изд - во ВГУЭС, 2003 г. Присвоен гриф ДВ РУМЦ (УМО) - 160с.
5. Стрыгин И.Ю., Стрыгин Ф.И. и др. Логистический терминал. Патент РФ RU 58 243 Ш // Бюллетень ФИПС. - 10.11.2006. - №31.
6. Кузнецова Н. П. логистический потенциал как фактор инновационной активности региона // Вестник ОрелГИЭТ. 2012. № 1(19). С. 73 - 80.
7. Воронов В.И. Методологические аспекты экономического обеспечения логистических систем управления. Вестник ГУУ № 4 (17) г. Москва, 2006 г. (11с).

© Масленников М.А., 2016

Молчан А.С.,
д.э.н., профессор КГТУ,
г. Краснодар, Российская Федерация

Погребная Н.В.,
к.э.н., доцент
экономический факультет
КубГАУ имени И.Т. Трубилина,
г. Краснодар, Российская Федерация

Алтунян М.О.,
магистрант 1 курса
экономический факультет
г. Краснодар, Российская Федерация

ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В АПК КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ: АРГУМЕНТЫ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ, ПРОБЛЕМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ

На сегодняшний день развитие и процветание агропромышленного комплекса Краснодарского края во многом зависит от его привлекательности с точки зрения потенциальных инвесторов. Чем выше инвестиционный потенциал и ниже уровень риска, тем выше его инвестиционная привлекательность и, следовательно, выше инвестиционная активность в крае.

Краснодарский край с его мощным агропромышленным комплексом в пределах территорий России приобрел особое значение. По оценке зарубежных и отечественных экспертов, он обладает высокой инвестиционной привлекательностью. Под инвестиционной привлекательностью понимается определенный объем инвестиционных вложений, привлекаемый в край, исходя из присущего ему инвестиционного потенциала и уровня инвестиционного риска в нем.

Неоспоримыми аргументами привлекательности Краснодарского края являются различные пути поставки сельскохозяйственной продукции, плодородные сельскохозяйственные угодья, богатейшая сырьевая база для перерабатывающей промышленности, благоприятные природно - климатические условия, что положительно сказывается на развитии индустрии туризма и отдыха, динамично формирующаяся нормативно - правовая база. В сочетании с выгодным геополитическим расположением все это создает необходимые предпосылки для успешной реализации различных проектов, сулящих выгоду инвесторам, способным трезво оценить имеющиеся возможности [2].

Краснодарский край является одним из основных лидеров среди регионов Российской Федерации по уровню инвестиционной активности. Актуальность изучения именно этого региона связано с проведенным мероприятием, таким как Олимпиада 2014 года, которая, несомненно, была масштабной в инвестиционном плане.

На сегодняшний день, в Туапсинском районе планируется строительство животноводческого комплекса и тепличного хозяйства. Стоимость данного проекта оценивается в 500 млн. рублей. Данный проект обладает инвестиционной

привлекательностью, так как в районе предполагаемого осуществления проекта (а также в соседних районах) имеется дефицит услуг животноводства и теплиц [5].

Если вспомнить мировой финансовый кризис, можно увидеть, что он не сильно отразился на объемах инвестирования в экономику Краснодарского края. Прошедшая Олимпиада и благоприятный инвестиционный климат края, поддерживаемый политикой властей, подкрепился положительными инвестиционными итогами года.

По объему инвестиций Краснодарский край находится в десятке лидеров России, демонстрируя устойчивую положительную динамику. Однако в современных условиях кризиса и достаточно большом количестве социально - экономических проблем развитие агропромышленного комплекса является приоритетной задачей, так как АПК известен как один из основных и крупных отраслей инвестирования [4].

Несмотря на результативность инвестиционной политики Краснодарского края, на практике обнаруживается ряд проблем. Во - первых, на сегодняшний день не существует определенной целостной модели информационной поддержки инвестиционной политики, без чего не удастся учесть все важные моменты и выстроить оптимальную систему взаимодействия. Во - вторых, зачастую наблюдается дублирование функций и неравномерность распределения информационных потоков. В - третьих, при реализации инвестиционной политики отмечается пренебрежение принципами системного подхода.

Перечисленные проблемы находят отражение в слабых сторонах агропромышленного комплекса Краснодарского края. Стоит отметить основные из них [1]:

- Высокий моральный и физический износ техники и оборудования, а также материально - технической базы на предприятиях пищевой и перерабатывающей промышленности;
- Недостаточные темпы структурно - технологической модернизации отрасли, обновления основных производственных фондов и воспроизводства;
- Недостаточное развитие механизмов страхования при производстве сельскохозяйственной продукции;
- Низкий уровень жизни в сельской местности;
- Недостаточное количество хозяйствующих субъектов АПК края внедряют высокотехнологичные и прогрессивные технологии;
- Нехватка квалифицированных кадров в АПК.

В заключение следует отметить, что при выходе из кризиса успеха добьются те регионы, которые сегодня, несмотря на экономические трудности и финансовые ограничения, прилагают значительные усилия для улучшения инвестиционного климата территории. Именно они будут иметь преимущество в привлечении иностранных и российских инвесторов.

Кроме того, обновление и эффективное использование материально - технической и технологической основы производства является важнейшим и актуальным направлением преобразований в российском агропромышленном комплексе. Доминирующая роль государства, как было указано ранее, должна заключаться в увеличении эффективности функционирования отрасли и социально - экономическом развитии территорий России, базирующихся, в свою очередь, на комплексном взаимодействии организаций сельского хозяйства, заинтересованных инвесторов и органов управления агропромышленным комплексом России [3].

Список использованной литературы

1. Постановление главы администрации (губернатора) Краснодарского края от 7 ноября 2011 г. N 1308 «Об утверждении Программы улучшения инвестиционного климата в Краснодарском крае на 2011 - 2015 годы»
2. Гажева Л.Н., Садчикова Т.Б. Проблемы привлечения инвестиций в экономику Краснодарского края. – Режим доступа: <http://www.rae.ru/forum2012/21/656>
3. Погребная Н.В., Липский А.А. Проблемы и перспективы преобразования агропромышленного комплекса России в современных условиях. Сборник научных трудов I Международной научно - практической конференции «Современная аграрная наука». – 2015. С. 50 - 53. – Режим доступа: <http://elibrary.ru/item.asp?id=24354654>
4. Развитие агропромышленного комплекса – приоритетная задача правительства в «санкционном» периоде для России / Молчан А.С., Погребная Н.В., Бирюкова А.Г. // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета (Научный журнал КубГАУ) [Электронный ресурс]. – Краснодар: КубГАУ, 2016. – №06(120). – IDA [article ID]: 1201606076. – Режим доступа: <http://ej.kubagro.ru/2016/06/pdf/76.pdf>, 0,625 у.п.л.
5. Инвестиционный портал Краснодарского края. – Режим доступа: <http://www.investkuban.ru/invrpj/item-799.html>

© Молчан А.С., Погребная Н.В., Алтуния М.О., 2016

Памшева Д.Д., Прилепская В.И.

студенты 3 курса очной формы обучения
факультета торгового дела
ФГБОУ ВО «РГЭУ(РИНХ)»
г.Ростов - на - Дону, Российская Федерация

МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА В КОМПАНИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Известный японский менеджер Л. Якокка писал: «Когда речь идет о том, чтобы предприятие двигалось вперед, вся суть в мотивации людей».

Прежде всего, необходимо разобраться, что же такое мотивация? Мотивация представляет собой совокупность психофизиологических процессов, которые побуждают, направляют и поддерживают поведение человека в направлении достижения определенной цели. Также следует отметить, что мотивация является лишь одним из многих способом повышения производительности трудящихся. Мотивация персонала является одним из приоритетных направлений в кадровой политике предприятия, независимо от его профиля. Суть мотивации состоит в том, чтобы дать людям возможность проявить себя и получить то, что они больше всего хотят от своей работы. Чем полнее удовлетворяются желания работника, тем больше шансов получить от него желаемую отдачу, а именно производительность, качество выполняемой работы и обслуживание. При создании мотивационной политики персонала, менеджер по работе с персоналом должен руководствоваться стратегической целью компании, особенностями мотивационной культуры, а также долгосрочными планами развития.

Конечно же, существует множество факторов мотивации, которые определяют, что является наиболее важным и ценным для сотрудника. Зачастую, это не один фактор, а несколько одновременно и все вместе они составляют набор мотивационных факторов. Факторы мотивации делятся на внешние и внутренние. К числу первых можно отнести: самоутверждение, любопытство, мечту и самореализацию, идею и творчество, убежденность чему - либо, личный рост, потребность в общении и другие. К внешним факторам мотивации относят: деньги, карьеру, статус, престижные вещи, возможность путешествовать и т.п.

Знание этих факторов, а также правильное их соотношение руководителем является основой для согласования интересов сотрудника и компании.

Существует несколько видов трудовой мотивации, которые помогут руководителю понять, что именно нужно работнику и как на него правильно повлиять.

1. Инструментально мотивированный работник. Не заинтересован в работе как таковой, ему нужны только деньги. Такой человек стремится всего добиться самостоятельно без особой помощи со стороны, готов выполнять любую высокооплачиваемую работу.

2. Профессионально мотивированный работник. Для него важнейшим условием деятельности является проявление своих профессиональных знаний и навыков. Такой работник не будет выполнять неинтересную для него работу, сколько бы за нее не заплатили, ему важно только профессиональное признание, т.е. в меньшей степени он ценит деньги.

3. «Избегательный работник». Такой человек будет выполнять любую работу, он согласен на низкую зарплату, но при условии, что другие не будут получать больше. Работники такого типа обладают низкой ответственностью, активностью, а также завистливы.

4. «Патриот». Интересует идейные и человеческие ценности, главная награда для него – признание его важности и незаменимости для компании. Престиж и деньги – на втором плане.

5. «Хозяин». Основа его мотивации к труду – достижение и увеличение собственного достатка и материальных благ. Старается взять на себя всю ответственность за дело, которым занимается. Для человека такого типа наиболее весомо одно условие – отсутствие любого контроля со стороны, следовательно им практически невозможно.

Важно отметить, что в чистом виде типажки встречаются редко. В людях, как правило, пересекаются два, а то и три - четыре типа трудовой мотивации.

После того как были выявлены мотивационные факторы и виды трудовой мотивации, необходимо понимание того, какими инструментами можно мотивировать сотрудника?

Прежде всего, основными мотиваторами работников являются: заработная плата, содержание труда, защита трудовых прав, порядок на предприятии, отношение руководства к сотрудникам, взаимоотношение между сотрудниками, возможность карьерного роста и т.п. Каждое предприятие использует уже описанные варианты, либо придумывает свои. Все зависит от структуры, целей и задач компании, а также от её корпоративной культуры.

Для построения мотивационной модели на предприятии, руководители часто руководствуются основополагающими теориями.

Одной из таких теорий является всем известная «Иерархия потребностей», автором которой является А.Маслоу. При построении мотивационной политики, руководствуясь данной иерархией, руководитель должен наделять работника поручениями, удовлетворяющими его нынешние потребности, имеется в виду, чтобы он получал вознаграждение, соответствующее удовлетворению потребностей, соответствующего ему

уровня согласно ступеням иерархии. Однако, рекомендуется наделять поручениями на ступень выше, нынешних потребностей, такая тактика будет являться мотивирующей составляющей.

Наиболее признательной теорией является Двухфакторная Теория Мотивации Герцберга. Герцберг пишет о том, что существуют гигиенические факторы, благоприятно влияющие на психическое удовлетворение работником от выполняемой работы, базисом данных факторов являются положительные эмоции от выполняемой работы, наличие хорошего руководителя, а также дружный коллектив. Негигиеническим фактором можно обозвать страдания, полученные в результате трудовой деятельности. Данный фактор является оппозицией гигиеническим факторам.

В данной статье были рассмотрены основные виды трудовой мотивации, а также основные теории мотивации персонала. Можно сделать вывод о том, что на сегодняшний день существует перспектива построения благоприятной среды трудовой дисциплины. Для осуществления данного направления были разработаны ведущими деятелями теории, а также рекомендации для руководителей компаний. При грамотном применении данных рекомендаций успех мотивационной кампании близок к ста процентам. Однако существуют и слабые стороны, на которые при руководстве, основополагающими принципами, следует обратить внимание.

Список используемой литературы:

1. <https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9C%D0%BE%D1%82%D0%B8%D0%B2%D0%B0%D1%86%D0%B8%D1%8F>
2. <http://hr-portal.ru/article/motivaciya-personala-v-kompanii-problemy-i-resheniya>
3. http://www.nnre.ru/delovaja_literatura/menedzhment_konspekt_lekcii/p9.php
4. <http://mlm-dva.ru/shkola-mlm/motivaciya-shkola-mlm/5-vidov-motivatsii.html>
5. <http://azps.ru/articles/personal.html>
6. <http://www.hr-director.ru/rubric/6507-motivatsiya-personala>

© Памшева Д.Д., Прилепская В.И., 2016

Плетнева Е.Н.,

студентка 3 курса факультета экономики
и менеджмента направления подготовки «Менеджмент»,
научный руководитель – к.г.н., доцент Минат В.Н.;

ФГБОУ ВО РГТУ;

г. Рязань, Российская Федерация

К ВОПРОСУ О ПРАКТИЧЕСКОЙ РЕАЛИЗАЦИИ РЕЗУЛЬТАТОВ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ АПК

Важно, чтобы инициаторами преобразований выступали не только органы государственного управления АПК, но и сами хозяйственники [2]. С этой целью следовало бы вернуться к практике организации опытных хозяйств, районных государственных сортоиспытательных участков, модельных сельскохозяйственных площадок и полигонов испытания и внедрения передовых методов хозяйствования [7]. В рамках информационных

консультационных пунктов целесообразно использовать практику постоянно действующих семинаров и курсов повышения квалификации [3].

Для ускоренного распространения передовых методов необходимо организовывать выставки, симпозиумы, школы мастерства и т.д., на предприятиях сельскохозяйственной торговли иметь «уголки новатора», Интернет - ресурсы быстрого доступа [5]. В районных библиотеках целесообразно широко представлять научно - популярную литературу, отражающую передовой опыт по формам и методам хозяйствования в АПК [1].

Представляется целесообразным уже на уровне среднего образования включать в программы обучения и учебники элементарные сведения об аграрной экономике, методах и результатах исследований, в том числе о проблемах сохранения и улучшения окружающей природной среды [5]. На этот счет в России имеется богатейший опыт, научные школы, перспективные современные инновационные разработки [4].

Пропаганда научных аграрных знаний должна осуществляться в высшей школе и не только в аграрных вузах [9]. Независимо от направленности деятельности человека, она связана с природными и экологическими условиями, которые влияют преимущественно на аграрное производство [6]. Не исключается организация и проведение выставок, съездов, семинаров, тренингов, аграрного туризма, где одним из ведущих аспектов должно быть изучение и освоение современной экономической науки [8].

Отдельным направлением реализации результатов исследования являются Интернет - ресурсы [7].

Таким образом, результаты научных исследований в АПК, независимо от их формы (статьи, монографии, учебники, программы, рекомендации, методики и т.д.) должны быть доступны для заинтересованного пользователя, и достойно вознаграждаться для ученых, участвующих в их разработке.

Список использованной литературы

1. Барсукова, Н.В. Современное представление о принципах и функциях муниципального регулирования земельных отношений [Текст] / Н.В. Барсукова, В.Н. Минат. - в сб.: Инновационные подходы к развитию агропромышленного комплекса региона; Мин - во сельского хозяйства РФ; ФГБОУ ВО "Рязанский государственный агротехнологический университет имени П.А. Костычева". 2016. С. 20 - 25.

2. Кострова, Ю.Б. К вопросу о необходимости разработки концепции продовольственной безопасности Рязанской области [Текст] / Кострова Ю.Б., Минат В.Н. - В сб.: Современные энерго - и ресурсосберегающие экологически устойчивые технологии и системы сельскохозяйственного производства: Сборник научных трудов. 2016. С. 181 - 186.

3. Кострова, Ю.Б. Оценка степени продовольственной безопасности Рязанской области [Текст] / Ю.Б. Кострова, В.Н. Минат. - в сб.: 21 век: фундаментальная наука и технологии. Материалы VII междунар. научно - практ. конференции. 2015. С. 183 - 185.

4. Ларкина, И.В. Методологические и организационные основы регулирования инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений [Текст] / И.В. Ларкина, В.Н. Минат. - в сб.: Современные энерго - и ресурсосберегающие экологически устойчивые технологии и системы сельскохозяйственного производства. Рязань, 2016. С. 196 - 199.

5. Мажайский, Ю.А. Особенности и механизм регулирования воспроизводства в сельском хозяйстве России [Текст] / Мажайский Ю.А., Кострова Ю.Б., Емельянов Д.Н., Минат В.Н. - В сб.: Сборник статей преподавателей и аспирантов экономического факультета. - Рязань, 2009. С. 23 - 26.

6. Минат, В.Н. Технополисы и технопарки США и их роль в региональном развитии: дис. ... канд. геогр. наук [Текст] / В.Н. Минат. - Воронеж, 1999.

7. Посельский, А.А. Теория и практика использования электронного правительства и электронного муниципалитета в системе управления городами различного масштаба [Текст] / А.А. Посельский, В.Н. Минат. - В сб.: Информатизация населения и устранение цифрового неравенства как фактор социально - экономического развития региона: Материалы междунар. научно - практ. конференции. РИЭ СПбУУЭ, 2015. С. 136 - 146.

8. Родин, И.К. К вопросу оценки потенциала зернопроизводства в зависимости от курса социально - экономической политики в России [Текст] / И.К. Родин, В.С. Ватутин, В.Н. Минат, О.А. Иваникова. - В сб.: Сборник статей преподавателей экономического фак - та. - Рязань, 2009. С. 16 - 20.

9. Родин, И.К. Формы и отношения собственности в экономике переходного периода [Текст] / И.К. Родин, В.Н. Минат. - в сб.: Социально - экономические и правовые аспекты собственности переходного периода и роль ОВД в ее защите: Сборник научных статей. МВД России, Московский университет, Рязанский филиал. - Рязань, 2005. С. 3 - 7.

© Плетнева Е.Н., 2016

Полунина К.Ю.

магистрант, 2 курс, ФГБОУ ВО Вологодский государственный университет,
г. Вологда, РФ

Научный руководитель: Советов П.М., д.э.н., профессор

ИННОВАЦИОННО - ОРИЕНТИРОВАННАЯ МОТИВАЦИОННАЯ СТРАТЕГИЯ УПРАВЛЕНИЯ ТРУДОВЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ

Изучение факторов, оказывающих большое влияние на качество человеческих ресурсов, демонстрирует, что при всех изменениях конкурентной среды и социально - экономической ситуации основную роль, по - прежнему, играет сформировавшаяся в организации система мотивации. Между повышением инновационного потенциала персонала и системой присутствует прямая связь, поэтому важна разработка инновационно - ориентированной мотивационной стратегии управления трудового потенциала как подсистемы управления трудовым потенциалом. Обуславливается осознанием сущности мотивации, как совокупности внешних и внутренних движущих сил, стимулирующие человека к деятельности, задают ее границы и формы, придающие этой деятельности направленность, направленную на достижение конкретных целей. К ключевым представлениям теории мотивации, принадлежат потребности, мотивы и стимулы, которые складываются под воздействием трех групп факторов – материальных, которые связаны с критериями и содержанием труда, а так же факторами личностного характера (статусные, творческие,

психологические). Логическая связь потребностей, мотивов и стимулов сформировывает инструмент мотивации. Восприятие действия данного механизма требует уточнения методологического вопроса, что такое мотивация – функция или метод управления, или же это решение задачи управления трудовым потенциалом, выступающий в качестве мотивационной технологии, применяющей инструмент стимулирования. Инновации требуют гибкого мотивационного механизма, формирования системы мотивации, которая базируется на уважении к личности трудовых ресурсов, а так же стимулировании их интеллектуального развития, разработке механизмов вовлечения каждого всех членов коллектива в урегулировании инновационных задач развития предприятия. Бесспорно, что понятие «система мотивации» содержит комплекс элементов влияния на наемных работников. Каким бы сложным не был механизм воздействия, инновационная система мотивации должна выстраиваться на принципах законности и соблюдения демократических ценностей. Характерной чертой системы мотивации является ее инновационная направленность, которая преобразует весь механизм управления трудовым потенциалом. [1,2]

Современная система мотивации трудового потенциала должна представлять собой инновационно - ориентированной системой, т.е. системой социально - экономических отношений между субъектами предпринимательской деятельности (начальниками и трудовым коллективом предприятий и др.), нацеленных на применение инструментов, методов и технологий их стимулирования для целей образования побудительных мотивов к профессиональному и интеллектуальному развитию, увеличению конкурентоспособности и инновационности на рынке труда. [3]

Структура содержит стратегию управления трудовым потенциалом, так входит сюда организационная структура, методологическая и методическая база мотивации трудового коллектива, модель мотивации, а так же ее инструменты и методы, бизнес - проект увеличения инновационности трудового потенциала. Политика управления трудовым потенциалом при такой системе мотивации определяется на развитие трудовых ресурсов, укрепление морально - психологического климата, на реализацию социальных программ. Ей отвечает термин «мотивационный менеджмент», т.е. система управления на основании подбора наиболее эффективной модели мотивации. Модель должна быть направлена на увеличение инновационного трудового потенциала и организации в целом. Создание и реализация мотивационной стратегии, а именно инновационно - ориентированной, как главного фактора долгосрочного развития инновационного предпринимательства будет считаться ключевой задачей менеджмента. [4]

Стратегия инновационно - ориентированной мотивации должна быть подстроена под стратегические цели развития организации. Первоначально формируется среднесрочная (или долгосрочная) цель развития, требующая принципиально новых (инновационных) способов к ее достижению. Дальнейший реализационный этап этой стратегии – это подбор специалистов, которые способны осуществить избранную стратегию в соответствии с функциональными задачами каждого из них. Должна разработаться система инновационно - ориентированной мотиваций в соответствии с общей целью и задачами ее реализации. Для топ - менеджмента весьма важно определиться концептуально – на какой мотивационной модели остановить выбор, как в наибольшей степени адекватную для достижения установленной цели управления трудовым потенциалом.

Список использованной литературы:

1. Советова, Н.П. Структурно - сопоставимая оценка инновационного потенциала региона / Н.П. Советова // Проблемы современной экономики. – 2014. - №2 (50). – С.254 - 257.
2. Советов, П.М., Условия и факторы движения сельхозтоваропроизводителей по инновационному пути развития / П.М. Советов, С.А. Волкова, Н.П. Советова // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2014. – №4(34). - С.212 - 225.
3. Наместникова, Е.Ю. Разработка модели рейтинга образовательных услуг / Е.Ю. Наместникова, Н.П. Советова // Проблемы современной экономики. – Санкт - Петербург, 2015. - №2 (54). – С.346 - 348.
4. Советова, Н.П. Вопросы противодействия коррупции при подготовке управленческих кадров / Н.П. Советова // Инновационные исследования: проблемы внедрения результатов и направления развития: сборник статей Международной научно - практической конференции - Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2016. – С.117 - 119.

© Полунина К.Ю., 2016

Полуянов В.П.,

д.э.н., профессор

Полуянова Е.И.

к.э.н., доцент

г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

ВЛИЯНИЕ ЦЕНОВОГО ФАКТОРА НА ДИНАМИКУ ОБЪЕМОВ ЖИЛИЩНО - КОММУНАЛЬНЫХ УСЛУГ ДЛЯ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

С 2006 по 2014 гг. в мировом развитии отмечается рост среднего удельного веса сферы услуг в добавленной стоимости ВВП с 57 % до 63,7 % . В 2014 году в Великобритании он составил 78,4 % , США – 78 % , России – 67,3 % . Объем платных услуг населения в 2015 году в России составил 7, 9 трлн. руб., что составляет 17,3 % от добавленной стоимости всей сферы услуг [4]. Вместе с этим наблюдается рост объемов жилищно - коммунальных услуг населению в Российской Федерации [2; 4].

Специалисты отмечают, что уровень платных услуг характеризует уровень социального неравенства в стране и, в конечном итоге, ее уровень социально - экономического развития (см., например, [1; 2; 4]).

Несмотря на многообразие работ по данной тематике, актуальным является вопрос установления на каждом конкретном этапе развития экономики страны и отдельных регионов влияния отдельных факторов, формирующих тот или иной уровень предоставляемых населению жилищно - коммунальных услуг.

Цель работы – установить роль ценного фактора в формировании показателя объема платных услуг населению Российской Федерации.

В таблице 1 на основании [3] приведена динамика объемов платных услуг населению в разрезе отдельных видов. Из данных таблицы 1 следует отметить устойчивый рост объема предоставленных услуг в текущих ценах за весь исследуемый период. Всего за четыре года (с 2011 по 2014 гг.) этот рост составил +34,8 %, причем рост по жилищно - коммунальным услугам составил +31,8 %, услугам связи +21,8 %, транспортным + 29,6 %, бытовым +51,5; системы образования + 39,4 %, медицинским +64,7.

Таблица 1. – Объем предоставленных платных услуг населению Российской Федерации, млрд. руб. (рассчитано авторами на основании[3, С. 498 - 500])

	2011	2012	2013	2014
Все оказанные услуги	5540,7	6036,8	6927,5	7467,5
в том числе:				
жилищно - коммунальные	1534,8	1629,9	1856,6	2022,3
связи	1041,6	1128,9	1226,2	1268,7
транспортные	1069,3	1183,2	1295,4	1385,5
бытовые	531,9	597,6	748,2	806,0
системы образования	349,1	380,3	450,3	486,5
медицинские	288,1	332,0	415,6	474,4
прочие	725,8	784,8	935,2	1024,0

В таблице 2 представлена динамика структурных сдвигов в платных услугах для населения, которая показывает, что за исследуемый период происходит некоторое снижение удельного веса трех ключевых для России платных услуг: жилищно - коммунальных, связи и транспортных. Удельный вес платных услуг системы образования практически не изменяется, но растет удельный вес бытовых и медицинских услуг.

Таблица 2. – Распределение платных услуг населению Российской Федерации по видам, проц. (рассчитано авторами на основании[3, С. 458 - 500])

	2011	2012	2013	2014
Все оказанные услуги	100,0	100,0	100,0	100,0
в том числе:				
жилищно - коммунальные	27,7	27,0	26,8	26,9
связи	18,8	18,7	17,7	17,0
транспортные	19,3	19,6	18,7	18,6
бытовые	9,6	9,9	10,8	10,8
системы образования	6,3	6,3	6,5	6,5
медицинские	5,2	5,5	6,0	6,4
прочие	13,1	13,0	13,5	13,8

Методы факторного анализа позволяют установить влияние ценового фактора в происходящих структурных изменениях. В таблице 3 приведены индексы физического объема платных услуг населению Российской Федерации по видам.

Таблица 3. Индексы физического объема платных услуг населению Российской Федерации по видам (в проц. к предыдущему году) [3, С. 498]

	2011	2012	2013	2014	Итого
Все оказанные услуги	103,2	103,5	102,0	101,0	110,04
из них:					
бытовые	101,4	104,4	105,1	101,6	113,04
транспортные	103,5	104,4	101,5	99,7	109,35
связи	107,3	106,0	103,9	102,1	120,66
жилищные	104,4	104,4	101,6	99,7	110,41
коммунальные	102,3	100,8	99,7	100,7	103,53
гостиниц и аналогичных средств размещения	103,3	103,7	103,1	103,5	114,31
культуры	98,7	100,5	101,6	98,7	99,47
туристские	103,6	100,8	101,0	94,6	99,78
физической культуры и спорта	105,0	103,3	106,7	106,4	123,14
медицинские	104,1	106,7	103,5	104,0	119,56
санаторно - оздоровительные	103,8	103,5	99,8	104,2	111,72
ветеринарные	100,1	108,3	107,2	103,2	119,93
правового характера	87,5	86,6	100,2	96,2	73,04
системы образования	100,5	101,3	98,9	98,0	98,67

В таблице 4 приведены рассчитанные авторами индексы объема платных услуг населению Российской Федерации.

Таблица 4. Индексы объема платных услуг населению Российской Федерации по видам (в текущих ценах, рассчитано авторами)

	2011	2012	2013	2014	Итого
1	2	3	4	5	6
Все оказанные услуги	112,1	109,0	114,8	107,8	151,06
из них:					
бытовые	108,7	112,4	125,2	107,7	164,69
транспортные	113,8	110,6	109,5	107,0	147,51
связи	109,7	108,4	108,6	103,5	133,67
жилищные	114,0	109,0	110,9	111,4	153,36
коммунальные	115,8	105,5	114,8	108,3	151,72
гостиниц и аналогичных средств размещения	112,1	109,0	114,8	110,3	154,54
культуры	105,5	109,0	121,9	109,2	152,96
туристские	112,1	109,0	120,5	101,4	149,23
физической культуры и спорта	112,1	109,0	133,9	111,3	181,97
медицинские	114,3	115,2	125,2	114,1	188,18
санаторно - оздоровительные	112,1	118,0	105,9	111,0	155,59
ветеринарные	112,1	109,0	114,8	99,2	139,00
правового характера	105,5	95,3	98,4	106,6	105,48
системы образования	107,0	109,0	118,4	108,1	149,12

На основании данных, приведенных в табл. 3 и табл. 4 рассчитаны приведенные в табл. 5 индексы цен платных услуг населению Российской Федерации по видам.

Таблица 5. Индексы цен платных услуг населению Российской Федерации по видам
(в текущих ценах, рассчитано авторами)

	2011	2012	2013	2014	Итого
Все оказанные услуги	108,6	105,3	112,5	106,7	137,3
из них:					
бытовые	107,2	107,6	119,1	106,0	145,7
транспортные	110,0	106,0	107,9	107,3	134,9
связи	102,3	102,2	104,5	101,3	110,8
жилищные	109,2	104,4	109,1	111,7	138,9
коммунальные	113,2	104,6	115,1	107,5	146,5
гостиниц и аналогичных средств размещения	108,5	105,1	111,3	106,5	135,2
культуры	106,9	108,4	120,0	110,6	153,8
туристские	108,2	108,1	119,3	107,2	149,6
физической культуры и спорта	106,7	105,5	125,5	104,6	147,8
медицинские	109,8	108,0	121,0	109,8	157,4
санаторно - оздоровительные	108,0	114,0	106,1	106,6	139,3
ветеринарные	112,0	100,6	107,0	96,1	115,9
правового характера	120,6	110,1	98,2	110,8	144,4
системы образования	106,5	107,6	119,7	110,3	151,1

Из таблицы 5 свидетельствует достаточно солидное влияние цен и тарифов на рост объемов платных услуг. Если в целом рост за 2011 - 2014 гг. составил 51,06 % , то за счет ценового фактора прирост составил 37,3 % . Наиболее существенный рост тарифов отмечается по образовательным услугам, а наименее существенный – по услугам связи. По жилищным услугам по фактору цен рост 38,9 % , коммунальным – 46,5, что достаточно близко к максимальным показателям.

Анализ, результаты которого приведены в [4], указывает на то, что и 2015 и в первом квартале 2016 года ситуация не претерпела кардинальных изменений, а выявленные тренды еще ухудшились, несмотря на то, что «цены на услуги для населения реагируют на трудности в экономике России более плавно (их прирост замедляется) и с некоторым отставанием по сравнению с ценами на товары» [4, с. 8].

Приведенный материал позволяет сделать вывод о том, что, несмотря на проводимые реформы, население продолжает быть заложником в сложившейся экономической ситуации.

Список использованной литературы

1. Аброскин А.С. Статистический анализ развития сферы услуг в РФ / А.С. Аброскин, Н.А. Аброскина. – М.: ФГБОУ ВПО «РАНХиГС при Президенте Российской Федерации», 2015. – 54 с.

2. Прокофьев К.Ю. Обзор состояния рынка жилищно - коммунальных услуг Российской Федерации // Вестник Псковского государственного университета. Серия: Экономика. Право. Управление. 2013. №3. URL: (дата обращения: 30.10.2016).

3. Российский статистический ежегодник. 2015: Стат.сб. / Росстат. - М.,2015. - 728 с.

4. Рынок платных услуг населению. Бюлетень социально - экономического кризиса в России №15. / А. Голяшев, А. Лобанова, В. Павлюшина, В. Кульпина. Рук. В. Григорьев. – М.: Аналитический центр при правительстве Российской Федерации, 2016. – 16 с.

© Полуянов В.П., Полуянова Е.И., 2016

Пьянкова Н.Г.,

к.п.н., доцент кафедры «Математика и информатика»
Краснодарского филиала Финуниверситета при Правительстве РФ
г. Краснодар, Российская Федерация

ОСОБЕННОСТИ АВТОМАТИЗАЦИИ БИЗНЕС - ПРОЦЕССОВ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Закупочная деятельность организации регламентируется нормативной документацией компании, федеральными законами и актами. Также должно поддерживаться соблюдение принципа прозрачности закупочной деятельности, разграничения ответственности и полномочий при осуществлении закупок. Закупочная деятельность должна отвечать внутренним интересам организации, а принятие решения о закупке иметь экономическое обоснование.

В каждой организации можно выделить только ей присущие бизнес - процессы. На определенной этапе встает вопрос об автоматизации бизнеса. В связи с этим ИТ - рынок предлагает большое количество информационных систем, позволяющих автоматизировать любой бизнес.

В настоящее время все более популярным становится направление автоматизации процесса закупок. Данный процесс обеспечивает функции сбора и обработки информации по закупке ресурсов, необходимых для функционирования организации. Данные системы позволяют создавать оптимальный план закупок, подготовить необходимую документальную поддержку (это могут быть тендерные документы и договоры). Также в функции системы входит согласование сроков поставок и объемов партий.

Автоматизация процесса закупок – это деятельность, цель которой повышение эффективности работы закупщиков и руководителей отдела закупок, сервисных и маркетинговых подразделений с применением специальных программ или информационных сервисов, которые позволяют руководителю качественно и своевременно анализировать продажи, выполнять планирование закупочной деятельности и контролировать выполнение плановых показателей [2].

Выбор автоматизированной системы сопровождается анализом и сопоставлением возможностей системы с организационным учетом предприятия, необходимо убедиться что система полностью соответствует потребностям организации [5].

Эффективное управление закупочной деятельностью требует своевременность и корректность информации, а также и её бесперебойное поступление в систему.

Автоматизация процесса закупок решает ряд задачи. Прежде всего выполняется проверка имеющегося остатка товара на складе. В случае малого объема товара на складе в системе автоматически формируется заявка на покупку необходимых товаров.

Автоматизированная система позволяет создавать оптимальный план закупок товаров у поставщиков. При этом проводится анализ необходимого товара по многим критериям. Кроме того система даёт возможность формализовать процесс закупок, что способствует снижению вероятности ошибок, которые могут совершить сотрудники. Используя автоматизированную систему закупок организация имеет возможность уменьшения материальных затрат и сокращения времени, необходимого для закупки необходимых товаров.

Автоматизация процесса закупки включает в себя использование электронных форм заявок, которые состоят из различных подсказок. При этом значительно сокращается вероятность появления ошибки на этапе заказа товаров. Система обеспечивает формализацию движения заявки, ее утверждение и оповещение. На каждом этапе движения заявки создаются необходимые отчеты.

В систему автоматизированного процесса закупок должны включаться следующие компоненты.

Модуль управления закупками позволяет готовить заявки на закупку необходимых товаров. При этом автоматически создаётся заявка в зависимости от имеющихся остатков на складе. Важность заявки определяет её приоритет. Этот модуль позволяет производить проверку денежных средств и бюджетные лимиты, создавать графики закупок, выбирать наиболее подходящего поставщика, а также обеспечивает возможность просмотра и контроля процесса закупок [8].

Модуль управления тендерными закупками даёт возможность размещения информации о проведении тендера на web - сайтах либо оповещать поставщиков о проведении тендера, используя электронную почту. С помощью данного модуля можно собирать необходимые документы от поставщиков, готовить статистические данные по уже проведенным тендерам, анализировать полученную информацию.

Отчетно - аналитический модуль позволяет создавать отчеты либо по запросу в ручном режиме, либо по расписанию в автоматическом режиме. Отчеты могут быть подготовлены в любом формате (*.docx, *.xlsx, *.pdf, *.jpeg и т.д.).

Информация, представленная в отчетно - аналитическом блоке может быть подготовлена по любому параметру и представлена в формате календарно - сетевых диаграмм; списочных форм; средств визуализации причинно - следственных связей (помогают наглядно представить декомпозицию зависимостей для моделей целевых показателей и их рычагов, декомпозицию бизнес - процессов и схем делегирования полномочий); средств многомерной графической и табличной визуализации, обеспечивая анализ данных; средств построения отчетов, интегрируя различные форматы (сюда входят таблицы, графики, списки, геопредставления и т.д.).

Наблюдательный модуль (блок KPI) включает в себя функции по сбору информации из различных источников, ввод данных в информационную систему, расчет затрат, проверку соответствия стандартам и отслеживание различных изменений [6].

Рассмотрим процесс автоматизированной закупки товара. На рисунке 1 представлен процесс автоматизации закупок, начиная с заявки о приобретении товара и заканчивая приобретением товара и поступлением информации о завершении покупки.



Рисунок 1 – Автоматизация процесса закупок

Заявка о приобретении товара формируется в автоматическом режиме. Соответствующая информация из базы данных попадает в информационную систему. В информационной системе проверяется наличие соответствующего товара на складе. Если будет обнаружен малый объём товара, то будет автоматически сформирована заявка на приобретение товара с учетом наилучшего соотношения цены и качества (третьим параметром подбора является срок годности товара). Если появляется необходимость, то имеется возможность формирования заявки в ручном режиме информационной системы.

На следующем этапе начальник отдела закупок выполняет проверку заявки и далее отправляет ее поставщику. В свою очередь поставщик направляет счет в бухгалтерию организации на оплату товара. После поступления счёта на оплату бухгалтерия организации переводит поставщику денежные средства. Получив денежные средства поставщик отправляет товар покупателю. Когда товар попадает на склад, то соответствующая информация направляется в базу данных и в отдел закупок. Процесс автоматизированной закупки товара завершён.

Автоматизация процесса закупок для современной организации – важный этап становления бизнеса. Данный процесс позволяет организации «оптимизировать свою деятельность, и в итоге, сэкономить денежные средства и время. Для современного и мотивированного в своем развитии предприятия, использование системы описанной выше, является неизбежным фактором» [1].

Применяя технологии информационных систем в процессе закупок организация получает следующие преимущества:

- повышается эффективность и снижается уровень затрат за счет упрощения бизнес-процессов закупочной деятельности и высвобождения времени специалистов отдела закупок;

- более быстрый и простой доступ к важным данным в режиме реального времени обуславливает принятие обоснованных решений;
- сокращается время на тактическую и административную деятельность в процессе поставок, что позволяет специалистам больше времени уделять стратегическими важными управленческим вопросам;
- автоматизированные системы позволяют контролировать расходы в масштабах всей организации.

Список использованной литературы

1. Гагарина Л.Г., Теплова Я.О., Румянцева Е.Л. Информационные технологии. М.: ИД ФОРУМ: НИЦ ИНФРА - М, 2015. 320 с.
2. Кузьмина Э.В. Предприятия как основа развития информационных технологий // Современные информационные технологии. Материалы международной научно - практической конференции. Казань, 2014. С.70.
3. Матвиюк В.М. Анализ применения информационно - коммуникационных технологий в жизни общества и человека // Социально - гуманитарные и психологические науки: теоретико - методологические и прикладные аспекты. Материалы Всероссийской научно - практической конференции. 2015. С. 84 - 86.
4. Пути повышения эффективности конкурентоспособности специалистов для системы потребкооперации // отчет о НИР договор № 5 от 13.10.2014 (Апшеронский районный союз потребительских обществ) - Александров С.Г., Жуков А.А., Мерцалова И.С., Кибальникова Л.Н., Овчаренко И.Б., Рыкачева М.А., Солошенко Е.А., Струсь Л.С., Ткаченко Ю.И., Хут С.Ю., Чич Б.А.
5. Пьянкова Н.Г. Современный рынок программного обеспечения для управления персоналом // Кайгородовские чтения. Культура, наука, образование в информационном пространстве региона сборник материалов XVI Всероссийской научно - практической конференции : к 50 - летию Краснодарского государственного института культуры. Краснодарский государственный институт культуры. 2016. С. 128 - 132.
6. Третьякова Н.В. К вопросу о моделировании ситуаций и принятию управленческих решений // Новая наука: Современное состояние и пути развития. 2016. № 6 - 3 (86). С. 32 - 36.
7. Третьякова Н.В. Моделирование процесса управления материальными потоками // Кайгородовские чтения. Культура, наука, образование в информационном пространстве региона сборник материалов XVI Всероссийской научно - практической конференции : к 50 - летию Краснодарского государственного института культуры. Краснодарский государственный институт культуры. 2016. С. 132 - 133.
8. Экономико - математические, информационные и технические модели оптимизации деятельности предприятия // отчет о НИР договор №4 от 26.05.2014г. (ИП Головаш И.В.) - Петунина И.А., Денисенко Т.Д., Кузьмина Э.В., Монахова Н.А., Острожная Е.Е., Пьянкова Н.Г., Третьякова Н.В., Лучишина Л.Б., Гергергт С.Д., Мовсесян С.С., Еремина А.М., Долина В.В., Астафурова Н.Н., Рыкачева М.А.

© Пьянкова Н.Г., 2016

Родионова М.С.
магистрант, 2 курс,
ФГБОУ ВО Вологодский государственный университет,
г. Вологда, РФ
Научный руководитель: Советова Н.П., канд. экон. наук, доцент

ЗНАЧЕНИЕ СИСТЕМЫ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИЙСКИХ ВУЗАХ

Дополнительное профессиональное образование получает в современной России всё большее развитие. Согласно статистическим данным, опубликованным в 2013 году, ежегодно около 5 миллионов работников организаций в Российской Федерации проходят обучение по программам дополнительного профессионального образования, профессиональной подготовки [1,2]. Несмотря на то, что как факт профессиональной жизни человека дополнительное образование является общепринятым и распространённым во всех странах мира, однако по мнению ряда исследователей, ДПО как самостоятельный уровень современного образования является национальным, российским понятием. В развитых странах мира существует другое понятие – образование взрослых. По международной стандартной классификации образования, разработанной ЮНЕСКО в 1970–90 - х гг., образование взрослых – это любая организованная и обладающая преемственностью коммуникация, преследующая цель обучения лиц, завершивших школьное или университетское образование, и адаптированная к их нуждам [3,5]. Так, в пользу этого свидетельствует факт, что получение второго (и более) высшего профессионального образования в России, в соответствии с государственным образовательным стандартом по направлению (специальности) ВПО, не относится к реализации программ дополнительного профессионального образования и осуществляется в рамках основной профессиональной образовательной программы. Таким образом, ДПО в России – это ещё и статистический феномен. В российской системе непрерывного образования дополнительное профессиональное образование реализуется в 3 - х формах – повышение квалификации, стажировка, профессиональная переподготовка [4,7]. Эти специфически направления деятельности позволяют решать актуальные задачи развития как образовательной организации, так и региональной экономики.

В условиях дисбаланса регионального рынка труда дополнительное профессиональное образование становится инструментом его нивелирования. Например, в рамках специальности «Финансы и кредит» в настоящее время реализуются ряд специализаций подготовки дипломированных специалистов, охватывающие относительно независимые виды экономической деятельности в финансово - кредитной сфере, однако реально подготовка бакалавров проводится лишь по одной из указанных выше специализаций по усмотрению вуза [6,7,8,9]. Устранить дисбаланс между профессиональными знаниями бакалавра и потребностями профессиональной деятельности возможно с помощью системы дополнительного профессионального образования.

Однако и у прочих участников процесса дополнительного образования существуют интересы в его реализации [10]. Так, вузы заинтересованы в развитии системы ДПО, поскольку в условиях широкого спроса на повышение квалификации они получают возможность увеличить свои доходы, предоставляя работникам платные образовательные услуги на взаимовыгодных условиях, предоставляя им возможность посещать занятия в вечернее время.

Список использованной литературы:

1. Чернова, В.Т. Дополнительное профессиональное образование и его роль в повышении качества менеджеров // Вестник Новосибирского государственного университета. – №6, 2013. – С. 67 – 73.
2. Шаталов, М.А., Кизина, О.С. Интеграционные процессы в высшем профессиональном образовании: тенденции, проблемы, перспективы [Текст]. / М.А. Шаталов, О.С. Кизина. // Актуальные проблемы развития вертикальной интеграции системы образования, науки и бизнеса: экономические, правовые и социальные аспекты. Материалы международной научно - практической конференции. – Воронеж: Изд - во ВЭПИ, 2014. – С. 193 - 196.
3. Подолякина Е.В., Родионова М.С. Проблемы системы мониторинга вузов России // Materials of the XII International scientific and practical conference, «Trends of modern science - 2016», May 30 - June 7, 2016 on Economic science. – С. 61 - 64
4. Советова Н.П., Наместникова Е.Ю. Разработка модели рейтинга образовательных услуг // Проблемы современной экономики. – Санкт - Петербург, 2015. - №2 (54). – С.346 - 348.
5. Подолякина Е.В., Советова Н.П. Оценка конкурентоспособности организации: учебное пособие. – Вологда: ВоГУ, 2015. – 171 с.
6. Вихарева Е.В. Требования к выпускным квалификационным работам магистров, обучающихся по экономическим направлениям / Е. В. Вихарева // Новые информационные направления в науке нового времени: сборник статей Международной научно - практической конференции, 5 октября 2016 / Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – С. 232 - 234
7. Советова Н.П. Инвестиционно - инновационный вектор агролизинга // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2011. – №1 (13). – С.108 - 114.
8. Вихарева Е.В., Немеш А.И. Оценка современного состояния банковского сектора Вологодской области / Е.В.Вихарева, А.И.Немеш // Закономерности и тенденции формирования системы финансово - кредитных отношений: коллективная монография / Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – С. 4 - 26
9. Советова Н.П. Базовые кафедры при подготовке бакалавров и магистров / Н.П.Советова // Уральский научный вестник, 2016. – Т.8. №1. – С.97 - 104
10. Советов П.М., Советова Н.П. Методологические аспекты системного анализа в управлении: учебное пособие. – Вологда - Молочное: ВГМХА им.Н.В.Верещагина, 2008. – 133 с.

© Родионова М.С., 2016

Рунаева А.И.,

начальник отдела по управлению имуществом комплексом
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»,
г. Краснодар, Российская Федерация

ЕВРОПЕЙСКИЙ ОПЫТ РАЗВИТИЯ ТУРИСТСКО - РЕКРЕАЦИОННЫХ КЛАСТЕРОВ

В настоящее время кластерный подход является общепризнанным для развития туристской отрасли. Связано это со спецификой отрасли, которая может развиваться только

в зонах наличия особых, туристских ресурсов, т.е. природных, исторических, социально - культурных объектов, включая объекты туристского показа, а также иные объекты, способные удовлетворить духовные потребности туристов, содействовать восстановлению и развитию их физических сил [1].

Принципиально важным для анализа туристско - рекреационного кластера является понимание его структуры. Организации туристской сферы самостоятельно не могут обеспечить нормального развития кластера. Неслучайно в европейской модели кластер описывается как многокомпонентная система, обеспечивающая взаимодействие науки, бизнеса и власти, опирающаяся на принцип «тройной спирали».

Европейская кластерная обсерватория определяет состав предприятий, образующих ядро туристско - рекреационного кластера, как сочетание шести суб - секторов: проживание и экскурсии; питание; азартные игры; музеи и парки; спорт и досуг; искусство (рисунок 1).

Помимо этого, в составе предприятий ядра кластера туристско - рекреационного типа учитываются: такси; кемпинги, а также транспорт для отдыха, трейлеры; аренда и лизинг легковых автомобилей и легких моторных транспортных средств и др. [3].

Широкое понимание туристской отрасли предполагает более обстоятельный взгляд на природу туризма и его влияние на экономику.



Рис. 1. Структура и схема специализации туристско - рекреационных кластеров по данным Европейской кластерной обсерватории

В 1990 - 1994 гг. WTTC совместно с Оксфордским центром экономических прогнозов (OEF) и компанией Global Insight (ранее известной под названием DR*WEFA) были проведены исследования по вопросам экономической роли индустрии туризма и путешествий в рамках мировой, региональных и национальных экономик. Результатом стало внедрение международного стандарта TSA, разработанного ВТО, Организацией Экономического Сотрудничества и Развития (ОЭСР, OECD) и Статистическим бюро Европейского сообщества (Eurostat), и одобренного в 2000 г. Статистической комиссией ООН. В 2001 г. стандарт был опубликован под названием TSA:RMF (Рекомендации по методологии вспомогательных счетов индустрии туризма) [7]. Именно в этом стандарте было введено понятие «сопряженные отрасли». Сегодня WTTC использует методологию

оценки вклада туризма в экономику на основе обновленного стандарта TSA:RMF 2008 (ред. 2011 г.) [6].

Представляя подобную концепцию, разработчики исходили из того, что «узкая концепция» индустрии туризма и путешествий не отражает реального вклада отрасли в национальную экономику, поэтому она должна дополняться «широкой концепцией экономики туризма и путешествий». Этот подход имеет ряд преимуществ, предлагая:

- большой объем сведений о клиентах и потребителях туристических покупок (до, во время и после поездок, внутренних или международных, импорта и экспорта, а также услуг, товаров длительного и недлительного пользования), которые ранее не учитывались;
- анализ всей цепочки производства и обслуживания туристической продукции, оценку способности государства обеспечить туристам качественное и своевременное обслуживание;
- возможность анализа связи между индустрией туризма и путешествий и другими секторами экономики, например, сельским хозяйством, производством и др. [2].

Российское понимание туристско - рекреационной сферы в полной мере соответствует англоязычному словосочетанию «гостеприимство и туризм» (Tourism and Hospitality), а использование подобных «сложных оборотов» («гостеприимство и туризм», «туризм и рекреация» и др.) связано с необходимостью определения целого комплекса отношений в сфере туризма, включающих как самого туриста, так и те организации, которые обслуживают его на протяжении всего путешествия. Именно по этой причине и в русском, и в иностранных языках подбираются максимально приемлемые определения, демонстрирующие сложность данной системы.

Примечателен следующий исторический факт: в XIX в. Министерством финансов Российской Империи все предприятия сферы гостеприимства были объединены в одну общую группу. Для них был установлен единый налог, велась общая статистика. Жесткий контроль за деятельностью всех работников указанной сферы осуществляли саморегулирующиеся организации (артели) и нарушение профессиональных стандартов могло привести к исключению из профессии. Государство осуществляло политику протекционизма, всячески поддерживая сектор гостеприимства и в столичных городах, и на зарождающихся и развивающихся курортах. Этот сектор формировал около 15 % бюджета всей Российской империи.

Первыми декретами Советской Власти сфера гостеприимства была причислена к торговле, тогда как, по международной классификации индустрия гостеприимства, к которой относятся рестораны, бары, клубы по интересам, гостиницы, салоны, концертные площадки, банкетные залы, развлекательные заведения, причисляется к социально - культурной сфере. Весь комплекс оказался разобщен: была выделена сфера общественного питания, а средства размещения – переименованы в «гостинично - санаторный комплекс».

Только с 2012 г. Федеральная служба государственной статистики стала формировать показатели по такому виду деятельности как «туризм» (данные на сайте публикуются за период с 2011 г.). Анализ данных статистики показывает, что по этой статье учитываются показатели деятельности туристских фирм, коллективных средств размещения, общественного питания в сфере туризма, платные услуги населению в сфере туризма (здесь в данных статистики учитываются туристские услуги, услуги по размещению и санаторно - оздоровительные услуги) [4].

Относительно вклада сопряженных отраслей в развитие туризма, необходимо отметить, что работа по его оценке в нашей стране ведется крайне ограниченно. В 2006 г. WTTC была проведено исследование развития туристической отрасли в Российской Федерации. В отчете «О перспективах развития туристической отрасли в Российской Федерации» Всемирный совет по туризму рекомендовал правительству РФ взять на себя ответственность за разработку вспомогательных расчетов в туристической отрасли на ежегодной основе, утверждая, что это будет способствовать включению отрасли туризма в программу экономических стратегий и политику найма рабочей силы на основе достаточно надежных показателей. Однако данная методика в России до сих пор не используется.

В соответствии со стандартом экономического воздействия туризма TSA (Travel Satellite Account) общий вклад путешествий и туризма с учетом косвенных и индуцированных воздействий существенно выше прямых показателей. Например, в 2015 г. прямые доходы от туризма составили 4,4 % от мирового ВВП, а с учетом сопряженных отраслей – 9,8 % . В России эти же показатели составляют соответственно 1,5 и 5,7 % [5], что свидетельствует о значительных резервах роста.

Отмеченные проблемы реальной оценки роли отрасли в экономике, а также несоответствие ее международной классификации (индустрия гостеприимства причисляется к социально - культурной сфере) являются, по мнению автора, одним из факторов, сдерживающих развитие как всей сферы туризма и гостеприимства, так и отдельных туристско - рекреационных кластеров.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Об основах туристской деятельности : Федеральный закон от 24.11.1996 № 132 - ФЗ (ред. от 03.05.2012) // СПС Консультант плюс
2. Официальный сайт Всемирной организации по туризму. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www/wttc.org>. TSA research
3. Официальный сайт Европейской кластерной обсерватории. [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.clusterobservatory.eu/index.html#!view=documents;mode=one;sort=name;uid=;id=ec7463eb-b19e-4306-860d-47b08944dfbc>
4. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. <http://www.gks.ru>
5. Статистика туризма и путешествий // Официальный сайт Всемирного Совета по туризму и путешествиям. URL: <http://www.wttc.org/focus/research-for-action/economic-data>
6. Methodology for producing the 2014 WTTC / Oxford Economics TRAVEL & TOURISM ECONOMIC IMPACT RESEARCH, February 2014 // Официальный сайт Всемирного Совета по туризму и путешествиям. URL: <http://www.wttc.org/focus/research-for-action/>
7. TSA:RMF. Рекомендации по методологии вспомогательных счетов индустрии туризма. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://travelnews.com.ua/archive>

ПРИНЦИПЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННО - ОРИЕНТИРОВАННОЙ ЭКОНОМИКИ

Базисы современных инновационных стратегий развития национальной экономики, доходя до микроуровня, видоизменяют традиционные цели предприятия, ориентируя последние на создание наукоемких производств, доминирующая роль которых определяется их постоянно растущим вкладом в экономическое развитие: значимыми объемами производимой продукции, высокой долей в ВВП, обеспечением занятости большей части населения и т.п.

В данном контексте можно выделить два подхода к формированию национальной инновационной системы:

1) европейско - американский, основанный на преимущественном развитии и использовании собственного научно - технологического потенциала для генерирования инновационного продукта, включающий в себя весь инновационный цикл – от идеи через прикладные исследования и разработки до получения готового изделия;

2) японский, основанный на преимущественном внешнем заимствовании научно - технической информации с ее последующей доработкой с целью получения оптимально конечного результата.

В каждом конкретном случае функционирование национальной инновационной системы, а также ее структура определяются макроэкономической политикой, нормативным правовым обеспечением, формами прямого и косвенного государственного регулирования, состоянием научно - технологического и промышленного потенциала, внутренних товарных рынков, рынков труда, а также историческими и культурными традициями и особенностями государства.

Инновационный процесс возникает, когда происходит передача информации и ее материальных воплощений из сферы НИОКР в производство, причем результаты этого процесса находят своего потребителя [1, 2, 7, 11, 13, 17, 19].

В настоящее время существует и институционально достаточно обеспечен широкий диапазон различных модульных форм взаимодействия государства и инновационного бизнеса, которые могут быть сгруппированы в несколько блоков:

- прямое государственное финансирование инновационной деятельности коммерческих структур;
- косвенное содействие государства инновационному развитию бизнеса;
- согласование интересов сторон на основе информационного обмена;
- взаимодействие на основе распределения пакета полномочий собственника.

В целом тенденции и закономерности развития инновационно - ориентированной экономики в России определяются следующими положениями:

1. Государственная макроэкономическая политика в отношении создания НИС должна быть детерминированной, обеспеченной непротиворечивой законодательной базой, формами и методами прямого и косвенного государственного регулирования.

2. Состояние научно - технологического и промышленного потенциала, внутренних товарных рынков, рынков труда недостаточно высокое для осуществления быстрого перехода от сырьевой модели экономики к инновационно - ориентированной, к перетоку ресурсов в наукоемкие отрасли.

Для построения непротиворечивой и эффективной системы законодательной поддержки инновационной деятельности государству целесообразно расширить нормативную базу за счет конкретных документов, направленных на облегчение создания, производства и продажи инновационной продукции на внутреннем и мировом рынках.

Моделирование информационной системы мониторинга с позиции управления инновациями, инновационными стратегиями и инновационным развитием включает в себя следующие подсистемы [4, 6, 5, 8, 12, 14, 15]:

- подсистема расчета уровня инновационного развития;
- подсистема внедрения инновационных стратегий;
- подсистема принятия решений по повышению уровня инновационного развития;
- подсистема планирования, организации, мотивации;
- подсистема мониторинга и контроля.

Организация системы мониторинга устойчивости инновационного развития и обеспечение ее функционирования предусматривает проведение на предприятии следующих мероприятий [3, 9, 10, 16, 18]:

- определение состава подразделений, принимающих участие в реализации мониторинга;
- обучение специалистов, отвечающих за проведение мониторинга поддержания уровня инновационного развития, методологии и методикам анализа поступающей от подразделений информации;
- проведение работы и совещаний с руководителями заинтересованных подразделений на предмет их содействия в организации работ по созданию и обеспечению функционирования системы мониторинга.

Таким образом, в рамках крупного промышленного предприятия мониторинг предполагает оперативное отслеживание динамики инновационного развития и инновационного потенциала с целью недопущения достижения ими критического уровня на основе сравнения текущих значений с их желательными значениями.

Список использованной литературы

1. Димов Э.М., Маслов О.Н., Скворцов А.Б., Чаадаев В.К. Имитационное моделирование сложных экономических систем // Электросвязь. 2002. № 8. С. 44.
2. Маслов О.Н., Димов Э.М., Чаадаев В.К. Моделирование случайных факторов при имитационном моделировании и управлении бизнес - процессами // Электросвязь. 2003. № 2. С. 39.
3. Чаадаев В.К. Как правильно выбрать ERP - систему // Управление компанией. 2004. Т. 07. № 38. С. 67.
4. Чаадаев В.К. Методологические подходы к созданию оператора коммерческого учета энергоресурсов // Актуальные вопросы современной науки. 2015. № 3. С. 99.

5. Чаадаев В.К. Оператор коммерческого учета – организация процессов управления потреблением энергоресурсов // Новая наука: Опыт, традиции, инновации. 2016. № 1 - 1 (59). С. 192 - 194.
6. Чаадаев В.К. Основные цели и задачи организации единого центра расчётов за услуги ЖКХ // Экономика и социум. 2016. № 2 (21). С. 1013 - 1017.
7. Чаадаев В.К. Проблемные зоны взаимодействия между участниками рынка коммунальных услуг при отсутствии оператора коммерческого учета // Современные научные исследования и инновации. 2015. № 7 С. 92 - 96.
8. Чаадаев В.К. Реинжиниринг, развитие и управление бизнес - процессами связи // Вестник Университета (Государственный университет управления). 2008. № 3. С. 126.
9. Чаадаев В.К. Совершенствование ценообразования на услуги связи в системе производственной инфраструктуры (на материалах предприятий г. Самары) // диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Самара, 1997.
10. Чаадаев В.К. Условия функционирования оператора коммерческого учета энергоресурсов // Современные научные исследования и инновации. 2016. № 6 (62). С. 558 - 563.
11. Чаадаев В.К. Экономическая сущность и классификация бизнес - процессов организаций коммунального комплекса // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2016. № 3 - 2. С. 99 - 102.
12. Чаадаев В.К., Григорьев Е.В. Системный подход к обоснованию внедрения инновационных технологий в сфере жилищно - коммунальных услуг // Энергосбережение. 2010. № 1. С. 34 - 41.
13. Чаадаева В.В. Информационные технологии управления бизнес - процессами предприятий коммунального комплекса // Международный технико - экономический журнал. 2016. № 2. С. 74 - 79.
14. Чаадаева В.В. Модель управления устойчивым развитием коммунального сектора экономики // Вестник Челябинского государственного университета. 2016. № 6 (388). С. 68 - 76.
15. Чаадаева В.В. Принципы разработки целевой модели устойчивого развития предприятия коммунального сектора экономики // Экономика: теория и практика. 2016. № 1 (41). С. 112 - 117.
16. Чаадаева В.В. Устойчивое развитие экономики на основе инновационных преобразований // Актуальные вопросы современной науки. 2010. № 16. С. 387 - 397.
17. Чаадаева В.В. Целевая модель предприятий коммунального сектора как инструментарий разработки и управления бизнес - процессами // Вопросы региональной экономики. 2016. Т. 26. № 1. С. 60 - 65.
18. Чаадаева В.В. Целевая модель предприятия коммунального сектора экономики: разработка и управление бизнес - процессами // Экономические и гуманитарные науки. 2016. № 2 (289). С. 106 - 113.
19. Чаадаева В.В., Чаадаев В.К. Актуальные аспекты создания и развития единого информационного пространства ЖКХ // Прогрессивные технологии развития. 2013. № 11. С. 68 - 76.

Сабилова З.Э.
канд.экон.наук, доцент КЭГ и СЭП,
Башкирская академия
государственной службы и управления
при Главе Республики Башкортостан, г.Уфа, РФ

ОПРЕДЕЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

Когда речь заходит о социальном предпринимательстве необходимо помнить, что корни его лежат в понятии «предпринимательство» в целом как особой форме поведения экономического субъекта на рынке. Термин «социальное предпринимательство» используется в контексте уточнения предпринимательского поведения, направленного на решение социальных задач и проблем.

Без комплексной законодательной основы содействия развитию социального предпринимательства невозможна эффективная государственная поддержка этого важного для общества сектора экономики. В Федеральном законодательстве не содержится определения социального предпринимательства, при предоставлении бюджетных субсидий социальным предпринимателям не обеспечиваются меры поддержки возможности межведомственного взаимодействия, для социальных предпринимателей отсутствуют достаточные преференции.

В мае 2011 года Министерство экономического развития Российской Федерации выпустило приказ, в котором попыталось сформулировать понятие социального предпринимательства и определить возможность получения грантов теми, кто под это определение подпадает [5].

В соответствии с Приказом № 411 Минэкономразвития от 01.07.2014г. «Об организации конкурсного отбора субъектов РФ, бюджетам которых будут предоставляться субсидии для финансирования мероприятий, осуществляемых в рамках оказания государственной поддержки малого и среднего предпринимательства субъектами РФ» социальное предпринимательство – это социально ответственная деятельность субъектов малого и среднего предпринимательства, направленная на решение социальных проблем.

Но эти определения не могут расцениваться как законодательное закрепление статуса социального предпринимательства.

Возможности использования инфраструктуры поддержки субъектов малого и среднего бизнеса при этом по - прежнему ограничены для социальных предпринимателей, что значительно ухудшает условия их функционирования. Поэтому решение вопроса о статусе социального предпринимателя приобретает особую остроту.

В Федеральном законе от 24.07.2007 № 209 - ФЗ (ред. от 29.12.2015) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» социальное предпринимательство не выделяется как самостоятельный вид деятельности. В связи с этим сенаторами Л. Боковой, Г. Кареловой и депутатом Госдумы от Республики Башкортостан Р. Марданшиным в рамках проекта партии Единая Россия «Комфортная правовая среда» в нижнюю палату парламента внесен законопроект о мерах поддержки социального

предпринимательства, который устанавливает правовое обеспечение и законодательное регулирование деятельности социальных предпринимателей.

Законопроект предусматривает поправки в пункте 2 статьи 15 Федерального закона от 24.07.2007 № 209 - ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации», а именно предлагается прописать в законе, что действия организаций, образующих инфраструктуру поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства, распространяются, в том числе, и на социальных предпринимателей, а центры инноваций социальной сферы при этом предлагается включить в состав организаций, образующих инфраструктуру поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства.

Законопроект впервые вводит в российское законодательство определение социального предпринимательства, официально закрепляющее статус социальных предпринимателей, что дает им право на получение государственной поддержки. В связи с этим предлагается дополнить Федеральный закон от 24.07.2007 № 209 - ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» новой статьей, регламентирующей механизм и основу поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства в области социального предпринимательства.

Социально ответственные организации и предприниматели во всем мире получают поддержку от правительства, некоммерческих организаций, частных лиц и различных фондов. Однако, несмотря на понятные многим преимущества социального предпринимательства, в России, как и во многих других государствах, существуют трудности с его развитием.

Список использованной литературы:

1. Даутова А.Р. К вопросу об объекте государственно - управленческого проектирования в сфере национальной политики и регулирования межэтнических отношений в Российской Федерации // «Актуальные проблемы современных общественных наук: диалог общества и власти»: материалы IV междунар. научно - практ. интернет - конференции. Уфа - 2014. С. 266 – 269.

2. Камалова Г.Р. Открытое государственное управление: российский и зарубежный опыт // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. Ростов - на - Дону: РАНХиГС. 2014. №1. С.140 - 143.

3. Мусина Л.М., Артисламова А.И. Особенности государственной поддержки предпринимательства в Республике Башкортостан // «Интеграционные процессы в науке в современных условиях»: материалы междунар. научно - практ. конференции. Уфа – 2016. С. 48 – 51.

4. Неучева М.Ю., Сабирова З.Э. Особенности предоставления социально - значимых услуг населению организациями негосударственного сектора / М.Ю. Неучева, З.Э. Сабирова // «Управление экономикой: методы, модели, технологии»: материалы XV международной научной конференции. - Уфа, Красноуфольск: УГАТУ, 2015. – С. 93 – 96.

5. Приказ № 220 от 24.04.2013 г. «Об организации проведения конкурсного отбора субъектов Российской Федерации, бюджетам которых в 2013 году предоставляются субсидии из федерального бюджета на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства субъектами Российской Федерации».

6. Сабирова З.Э. Социальное предпринимательство в рамках муниципально - частного партнерства // Экономика и управление: научно - практический журнал. – Уфа, 2014. - №3 (119). - С.16 - 19.

7. Сабирова З.Э. Решение общественно значимых задач на принципах социального предпринимательства // Казанская наука. – Казань, 2014. - №10. - С. 109 - 111.

8. Сабирова З.Э. Стимулирование развития социального предпринимательства в регионе // Вестник БИСТ (Башкирского института социальных технологий). – Уфа, 2016. № 1 (30). С. 70 – 74.

9. Сингизова Н.Б. К вопросу о структуре экономики региона // Экономика и управление: научно - практический журнал. – Уфа, 2012. - № 6 (110). - С. 93 - 97.

© Сабирова З.Э., 2016

Савостьянов Д.С., Магистрант
Московская академия экономики и права
г. Москва, Российская Федерация

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СОВРЕМЕННЫХ МЕТОДИК АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Вместе с развитием рыночной экономики возрастает неопределенность в окружающей среде экономического пространства организаций, бизнес постоянно сталкивается с новыми вызовами. Важным инструментом в руках менеджмента предприятия является финансовый анализ, цель которого заключается в оценке финансового состояния организации и выявлении внутрихозяйственных резервов и упущенных выгод для дальнейшего повышения эффективности её деятельности и формирования наиболее оптимальной финансовой политики.

Подчас анализ финансового состояния представляют себе в виде построения нескольких графиков, получения определенных цифр, и выработки заключения о том, что нужно поменять что - то, либо о том, что менять ничего не нужно, и что все замечательно, но на самом деле – это далеко не так. Анализ финансового состояния – это трудоемкий процесс, требующий огромного количества информации, которая в дальнейшем должна анализироваться с разных сторон, разными методами и с учетом огромного количества факторов. В последнее время на предприятиях создаются целые отделы, отвечающие за аналитику эффективности каждого производственного процесса (отделы планирования производства, отделы обеспечения процессов заготовления, отделы сбыта продукции и другие).

В зависимости от конкретных общих и частных экономических задач, от вида осуществляемой деятельности или форм собственности анализ финансового состояния предприятия может быть осуществлен с использованием ряда, предлагаемых наукой, методик. Рассмотрим некоторые из них.

1. Методика проведения анализа финансового состояния предприятия, предложенная А.Д. Шереметом и Е.В. Негашевым включает в себя следующие основные этапы анализа финансового состояния предприятия (рис. 2)[4, 58].



Рис. 2 Этапы анализа финансового состояния предприятия по А.Д. Шеремету и Е.В. Негашеву

Общая оценка финансового состояния и его изучение за отчетный период, как правило, предполагают : составление агрегированного баланса; вертикальный и горизонтальный анализ агрегированного баланса по статьям;

детализацию изменений по статьям актива и пассива. Второй блок - включает расчет финансовых коэффициентов, оценку полученных значений и как результат, определение излишка (недостатка) источников средств для формирования запасов и затрат; определение степени покрытия внеоборотных активов источниками средств, выявление узких мест.

2. Методика проведения анализа финансового состояния предприятия, предложенная Дж. К. Ван Хорном [1,120]. Данная методика, проведения анализа финансового состояния предприятия включает следующие этапы (рис. 3).

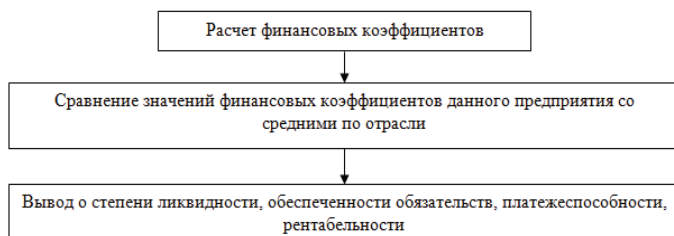


Рис. 3 Этапы анализа финансового состояния предприятия по Дж. К. Ван Хорну

Данная методика анализа в своей основе подразумевает расчёт показателей ликвидности, коэффициентов обеспеченности обязательств, коэффициенты платежеспособности и показатели рентабельности.

3. Методика В.В. Ковалева в качестве основных этапов анализа финансового состояния предприятия выделяет следующие (рис. 4) [3, 132].



Рис.4 Этапы анализа финансового состояния предприятия по В.В. Ковалеву

Специфика предлагаемой этим автором методики заключается в следующем. Подготовительный этап экспресс - анализа и ознакомления с аудиторским заключением включает в себя принятие решения о целесообразности дальнейшего анализа; техническую проверку его готовности (счетные процедуры, проверка наличия подписей, форм отчетности).

Второй этап экспресс - анализа и ознакомления с аудиторским заключением – предварительный обзор бухгалтерской отчетности (ознакомление с пояснительной запиской к бухгалтерской отчетности) состоит из экономического чтения и анализа отчетности; обобщающей оценки результатов хозяйственной деятельности, имущественного и финансового положения. После экспресс - анализа и ознакомления с аудиторским заключением проводится детализированный анализ финансового состояния предприятия.

4. Методика анализа финансового состояния предприятия, предложенная Л.В. Донцовой и Н.А. Никифоровой.

Данные авторы в рамках аналитических методов выделяют две большие группы: качественные и количественные [2, 86], из которых наиболее часто используемыми являются следующие: метод абсолютных, относительных и средних величин; метод сравнения; вертикальный и горизонтальный анализ; трендовый анализ; факторный анализ; коэффициентный метод; метод экспертных оценок.

На основе обзор методик проведения анализа финансового состояния предприятия, можно представить структуру осуществления процесса финансового анализа таким образом:

- 1) сбор необходимой информации, обработка информации;
- 2) расчет показателей изменения статей финансовых отчетов;
- 3) расчет финансовых коэффициентов по основным аспектам финансовой деятельности;

- 4) сравнительный анализ финансовых коэффициентов с нормативами;
- 5) анализ изменений финансовых коэффициентов;
- 6) подготовка заключения о финансовом состоянии предприятия

Анализ методик так же показал, что большее внимание в процессе анализа финансового состояния уделяется расчету финансовых коэффициентов, рассчитываемые коэффициенты. Многие ученые - экономисты придерживаются мнения, что в анализе коэффициентный метод играет ключевую роль. С этим трудно не согласиться, поскольку он позволяет быстро и доступно дать характеристику как состояния предприятия в целом, так и его отдельных сторон, например, оценить автономность анализируемой организации, способность погашать свои обязательства, степень эффективности использования ресурсов.

Список использованной литературы

1. Джеймс К. Ван Хорн, Джон М. Вахович Основы финансового менеджмента.– М.Вильямс,2016. – 1232 с.
2. Донцова Л.В., Никифорова Н.А. Анализ финансовой отчетности. – М.: Дело и сервис, 2015. - 344 с.
3. Ковалев В.В., Волкова О.Н. Анализ хозяйственной деятельности предприятия : учеб. - М.: ТК Велби, Изд - во Проспект, 2014. - 424 с.
4. Шеремет А.Д. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций / А.Д. Шеремет, Е.В. Негашев. — 2 - е изд., перераб. и доп. — М. : ИНФРА - М, 2016. — 208 с.

© Савостьянов Д.С., 2016 г.

Сивякова М.Е.

магистрант, 2 курс, ФГБОУ ВО Вологодский государственный университет,
г. Вологда, РФ
Научный руководитель: Советова Н.П., канд. экон. наук, доцент

ОЦЕНКА КАЧЕСТВА СТАТИСТИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

Одной из главных задач для эффективного управления в социально - экономической сфере является достижение приемлемого уровня качества представляемой пользователям статистической информации. Региональная статистика - это самостоятельная отрасль статистики, которая является частью научного знания. Объект ее исследования представляет собой общественные явления, происходящие в совокупности регионов.

Статистические показатели - это обобщающие величины: абсолютные, относительные и средние. Причем по своему экономическому содержанию они делятся на количественные и качественные показатели. В мировой статистической практике нет общепринятого определения качества данных как результата статистической деятельности. В настоящее время установилось и превалирует понятие качества, основанное на оценке степени востребованности (нужности) статистических данных для пользователей. Двумя другими компонентами современного понятия качества являются корректность применяемой

статистической методологии (в том числе соответствие принятым международным стандартам, таким как СНС) и ее соблюдение органами статистики в процессе сбора, обработки, анализа и публикации данных (рисунок 1).

Достижение необходимого уровня качества результатов статистической деятельности требует от организаторов наблюдений тщательного планирования и осуществления непрерывного контроля за ходом их проведения. Понятие качества статистической информации в современных условиях предполагает также обеспечение защиты данных статистического наблюдения. Особую актуальность проблема защиты информации приобретают на региональном и муниципальном уровнях.



Рисунок 1 – Содержание компонентов качества статистических данных

Изучая теоретический материал, относящейся к сбору и сопоставлению статистической информации, приходим к выводу об отсутствии фундаментальных работ по вопросу оценки уровня качества показателей собираемых официальной статистикой, при этом все сводится к критическим замечаниям в адрес имеющихся данных. По мнению большинства авторов, качество статистической информации низкое, причем качество первичного статистического материала (который берется непосредственно на предприятиях) оказывает огромное влияние на качество полученной в итоге агрегированной (обобщенной или сгруппированной) информации.

Исследованием установлено, что в советский период происходила «идеологическая корректировка» материалов, с целью сокрытия снижения темпов роста экономики, при этом руководители предприятий были заинтересованы в завышении результатов производства, так как при перевыполнении плана имели возможность получать дополнительные дотации или премии. В современных же условиях предприниматели стараются занижить показатели, чтобы не платить налоги (при этом могут «балансировать» на грани банкротства не один десяток лет).

Таким образом, получаем, что на всем протяжении рассматриваемого периода итоговая статистическая информация искажена.

Список использованной литературы:

1. Советов П.М., Советова Н.П. Методологические аспекты системного анализа в управлении: учебное пособие. – Вологда - Молочное: ВГМХА им.Н.В.Верещагина, 2008. – 133 с.
2. Вихарева Е.В. Капитал банка в современных условиях: понятие и оценка // Современный научный вестник, 2016. – Т.10. – С.105 - 109.
3. Советова Н.П. Внедрение электронных систем в практику управления муниципальными учреждениями / Н.П. Советова // Уральский научный вестник, 2016. – Т.5.№2. – С.138 - 144.
4. Хайдуков Н.А., Сидорова А.А. Совершенствование системы социальной защиты инвалидов в Вологодской области // Наука XXI века: опыт прошлого – взгляд в будущее. – Омск: СибАДИ, 2016. – С. 640 - 645.
5. Советова Н.П. Оценка уровня социально - экономического развития муниципальных образований / Н.П. Советова // Современный научный вестник, 2014. – №2. – С.72 - 77.
6. Вихарева Е.В. Оценка капитала коммерческого банка в современных условиях // Приднепровский научный вестник, 2016. – Т.9, с.139 - 142.
7. Советова Н.П. Методологические подходы к оценке эффективности функционирования бюджетных учреждений / Н.П. Советова // Уральский научный вестник, 2016. – Т.8. №2 – С.44 - 51.
8. Хайдуков Н.А., Смелова Е.А. Обоснование реализации проекта «Выбираю жизнь» в Шекснинском муниципальном районе Вологодской области. – Омск: СибАДИ, 2016. – С. 645 - 649
9. Советова Н.П. Структурно - сопоставимая оценка инновационного потенциала региона // Проблемы современной экономики. – 2014. - №2 (50). – С.254 - 257.

© Сивякова М.Е., 2016

Соколов А.В.,

к.э.н., доцент

Институт экономики

и организации промышленного производства СО РАН

Новосибирский государственный университет

г. Новосибирск,

Российская Федерация

ДИНАМИКА ЦЕН НЕФТИ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ РОССИЙСКОЙ НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ

Важными чертами российской экономики постсоветских времен являются, с одной стороны, снижение уровня сложности выпускаемой продукции (в первую очередь это

касается машиностроения и металлургии), с другой стороны – высокая степень ориентации на экспорт продукции первых стадий технологических цепочек и, как следствие – сильная зависимость состояния экономики страны от цен на экспортируемые товары, сложившиеся на мировом рынке. Отечественные нефтепереработка и нефтехимия по своему технологическому уровню далеки от западных аналогов; в 1990 - е – 2000 - е гг., как оказалось, было намного проще поставлять за рубеж сырую нефть, чем вкладывать средства в техническое перевооружение переработки. В 2010 - х гг. под влиянием ряда факторов ситуация в промышленности страны в целом и в нефтепереработке в частности стала меняться. Возможности для качественных сдвигов в применяемых технологиях, для смены производственных фондов определяются результатами финансовой деятельности предприятий. В данной статье исследуется частный вопрос оценки зависимости успешности деятельности российских нефтеперерабатывающих заводов (НПЗ) от изменения цены основного ресурса производства – нефти.

Информационной базой исследования являлась база Ruslana системы EIU [1] для периода времени с 2006 по 2013 гг. Информация по интересующим показателям имела для 19 предприятий, спецификой которых является то, что большинство из них являются дочерними предприятиями вертикально интегрированных нефтяных компаний (ВИНК).

На рис. 1 представлены значения показателей различных видов рентабельности НПЗ: рентабельность по прибыли до и после налогообложения достигает своего максимума в последний предкризисный 2008 г., после спада 2009 г. значения показателей опять возрастают, но в 2011 - 2013 гг. имеют тенденцию к снижению. Рентабельность по валовой прибыли имеет четко выраженную тенденцию роста (за исключением некоторого спада в 2009 г.).

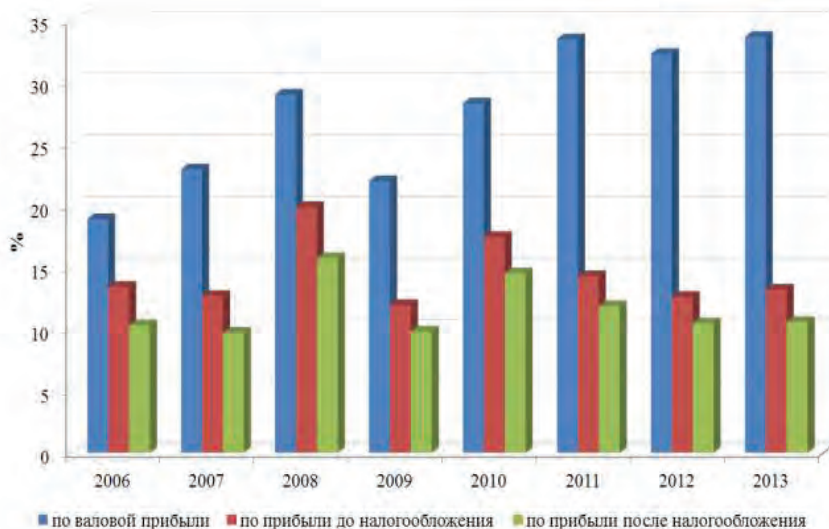


Рисунок 1. Средние значения показателей рентабельности деятельности 19 предприятий нефтепереработки в 2006 - 2013 гг., %

Для проверки гипотезы о степени влияния динамики цен на показатели эффективности деятельности российских НПЗ были рассчитаны для каждого предприятия и каждого года рассматриваемого периода темпы роста относительных цен готовой продукции. Изначально рассчитывался индекс цен производителей на нефтепродукты: расчет производился по индексу Пааше как отношение стоимости произведенной продукции в натуральных единицах (тыс. т) в ценах текущего года к ее стоимости в ценах предыдущего года. Разделив полученный показатель на индекс цены приобретения нефти, мы получали индекс относительных цен производителей на нефтепродукты (относительно цены нефти). Расчеты проводились по несколько меньшему кругу предприятий – по 14 – по которым имелась необходимая информация о динамике натуральных объемов производства нефтепродуктов.

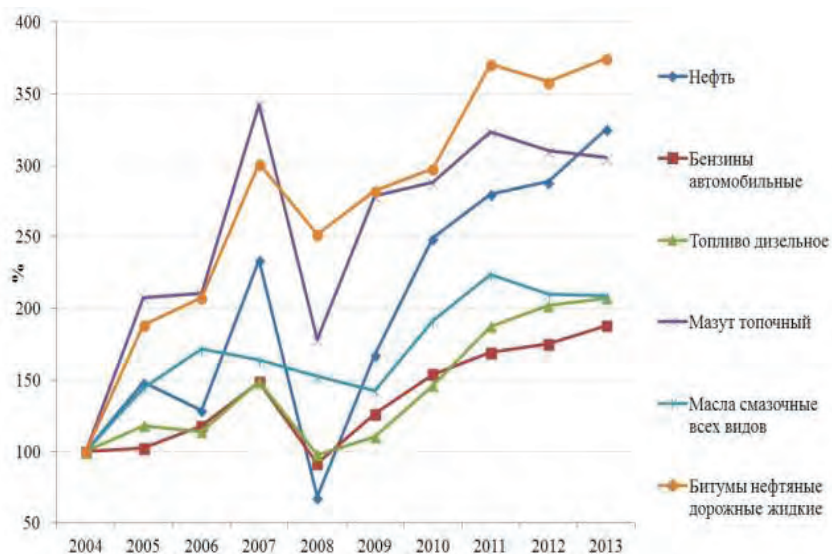


Рисунок 2. Динамика цен производителей на отдельные виды нефтепродуктов и цены приобретения нефти в РФ в 2004 - 2013 гг., в % (2004 г.=100 %)

Источник: [2; 3, с. 419; 4, с. 356 - 358, 361 - 362; 5, с. 255, 257, 263, 267]

На рисунке 2 представлена динамика цен (производителей) отдельных видов нефтепродуктов и цены приобретения нефти. Как видно из приведенных данных, цены на два из анализируемых нефтепродуктов (битумы и мазут) практически стабильно росли темпами более высокими, чем цена на нефть, на два (бензин и дизельное топливо) – практически стабильно более низкими темпами; темпы роста цены смазочных масел в разные годы то отставали, то опережали темпы изменения цены нефти. Таким образом, относительные цены разных видов нефтепродуктов имели разную динамику, и колебания в структуре выпуска на отдельных НПЗ могли как сглаживать, так и усиливать скачки относительной цены готовой продукции.

При проверке наличия статистически значимой связи между показателями эффективности деятельности предприятий и динамикой цен на нефтепродукты использовались следующие предположения:

- в качестве цены нефти при расчетах принималась цена ее приобретения предприятиями;
- в качестве показателя, характеризующего относительные цены нефтепродуктов, использовался индекс их роста.

В то же время резонно предположить, что:

- применение при расчетах в качестве цены нефти цены ее приобретения оправдано тогда, когда производители нефти и ее переработчики являются независимыми друг от друга хозяйствующими субъектами; однако, как было показано выше, НПЗ, как правило, являются дочерними фирмами нефтяных / нефтегазовых корпораций, поэтому цена, по которой НПЗ в этом случае приобретают сырье, может быть ниже, чем при первом варианте;
- статистически значимая связь может обнаруживаться между показателями деятельности предприятий, с одной стороны, и другими формами представления относительных цен нефтепродуктов (относительные цены; темпы прироста относительных цен).

Для проверки этих гипотез были рассчитаны относительные цены нефтепродуктов – как частное средневзвешенной по натуральным объемам производства нефтепродуктов цены готовой продукции и цены нефти; логарифмы относительных цен, которые можно трактовать как темпы прироста относительных цен нефтепродуктов. Были также – для полноты картины – рассмотрены все различные сочетания цен нефти и нефтепродуктов (цены производителей и цены приобретения). При всех рассмотренных вариантах статистически значимая связь между показателями эффективности деятельности НПЗ и ценами отсутствует.

Причиной этого, по всей видимости, является отмеченный выше факт, что большинство из российских НПЗ являются дочерними предприятиями различных ВИНК, которые с помощью установления внутрикорпорационных цен продажи / покупки сырья, отклоняющихся от рыночных, могут перераспределять прибыль внутри корпорации между различными стадиями технологической цепочки. Однако, по сути, такое искажение рыночных сигналов, которыми являются цены, может привести к негативным последствиям – низкая технологическая эффективность деятельности на определенных стадиях технологической цепочки может при этом сопровождаться приемлемыми финансовыми результатами, маскируя сложившиеся в отечественной нефтелеработке проблемы.

Список использованной литературы

1. ECONOMIST INTELLIGENCE UNIT URL: <https://ruslana.bvdep.com>
2. ТАИФ - НК. Годовые отчеты за 2014 г. URL: <https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=14456&type=2>
3. Промышленность России. 2005: Стат.сб. / Росстат. - М., 2006.
4. Промышленность России. 2010: Стат.сб. / Росстат. - М., 2010.
5. Промышленность России. 2014: Стат.сб. / Росстат. - М., 2014.

© Соколов А.В., 2016

Судницын И.А., студент 3 курса факультета экономики
и менеджмента направления подготовки «Менеджмент»,
научный руководитель – к.г.н., доцент Минат В.Н.; ФГБОУ ВО РГАТУ;
г. Рязань, Российская Федерация

ИНИЦИАТИВНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ РЕАЛИЗАЦИИ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ В АПК

В пореформенной России АПК, к сожалению, остался без должного внимания. Интенсивное выкачивание ресурсов и активов из отечественной экономики в угоду олигархического капитала явно не способствовало развитию аграрной науки [3]. Яркий новейший пример контрпродуктивности политики по отношению к аграрной науке заключается в неспособности действующей модели управления экономикой обеспечить полное и эффективное использование ресурсов отечественного аграрного сектора. Объективно наша экономика могла бы расти до 10 % в год, а ее АПК еще более высокими темпами при умелой настройке системы управления [2; 9].

В условиях рыночной экономики научное обеспечение АПК должно проводиться на основе инициативных предложений предпринимателей и ученых, которые должны оцениваться государством, исходя из задач экономического роста [10].

Понятно, что результаты экономических исследований должны быть доступны любому пользователю, а по наиболее значимым направлениям должны находить незамедлительную поддержку государства [4]. На их основе могут разрабатываться региональные программы развития АПК и отдельных субъектов хозяйствования [1; 8]. Проводником научно - методических идей могут служить местные органы управления АПК и консультационные структуры, сеть которых должна расширяться [5].

Для того, чтобы достижения экономической науки находили своего потребителя в рыночных условиях преимущественно используются рекламные средства [7]. Но этого крайне недостаточно, т.к. преобладающим спросом у хозяйственников, управленцев, обычных граждан пользуются научные рекомендации и разработки, ориентированные на быстрый и крупный эффект [11]. И зачастую, значительные фундаментальные исследования остаются невостребованными. Имеется множество примеров, когда в АПК страны проводились недостаточно обоснованные эксперименты [6].

Список использованной литературы

1. Емельянов, Д.Н. Иллюзии земельного рынка в российском сельском хозяйстве [Текст] / Д.Н. Емельянов, В.Н. Минат, И.К. Родин. - в сб.: Сборник статей преподавателей и аспирантов экономического факультета РГАТУ им. П.А. Костычева. - Рязань, 2009. С. 34 - 38.
2. Козлов, А.А. Особенности управления сбытовой деятельностью в системе агробизнеса [Текст] / А.А. Козлов, В.Н. Минат. - в сб.: Инновационные подходы к развитию агропромышленного комплекса региона; Мин - во сельского хозяйства РФ; ФГБОУ ВО "Рязанский государственный агротехнологический университет имени П.А. Костычева". 2016. С. 48 - 52.
3. Кострова, Ю.Б. Оценка степени продовольственной безопасности Рязанской области [Текст] / Ю.Б. Кострова, В.Н. Минат. - в сб.: 21 век: фундаментальная наука и технологии. Материалы VII междунар. научно - практ. конференции. 2015. С. 183 - 185.
4. Ларкина, И.В. Методологические и организационные основы регулирования инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений [Текст] /

И.В. Ларкина, В.Н. Минат. - в сб.: Современные энерго - и ресурсосберегающие экологически устойчивые технологии и системы сельскохозяйственного производства. Рязань, 2016. С. 196 - 199.

5. Мажайский, Ю.А. Особенности и механизм регулирования воспроизводства в сельском хозяйстве России [Текст] / Мажайский Ю.А., Кострова Ю.Б., Емельянов Д.Н., Минат В.Н. - В сб.: Сборник статей преподавателей и аспирантов экономического факультета. - Рязань, 2009. С. 23 - 26.

6. Минат, В.Н. Технополисы и технопарки США и их роль в региональном развитии: дис. ... канд. геогр. наук [Текст] / В.Н. Минат. - Воронеж, 1999.

7. Посельский, А.А. Теория и практика использования электронного правительства и электронного муниципалитета в системе управления городами различного масштаба [Текст] / А.А. Посельский, В.Н. Минат. - В сб.: Информатизация населения и устранение цифрового неравенства как фактор социально - экономического развития региона: Материалы междунар. научно - практ. конференции. РИЭ СПбУУЭ, 2015. С. 136 - 146.

8. Родин, И.К. К вопросу оценки потенциала зернопроизводства в зависимости от курса социально - экономической политики в России [Текст] / И.К. Родин, В.С. Ватутин, В.Н. Минат, О.А. Иваникова. - В сб.: Сборник статей преподавателей экономического фак - та. - Рязань, 2009. С. 16 - 20.

9. Родин, И.К. Проблема передела собственности как угроза экономической безопасности России [Текст] / И.К. Родин, В.Н. Минат. - в сб.: Современные социально - экономические и правовые проблемы отношений собственности в России. Цивилистические записки. 2005. С. 431 - 435.

10. Родин, И.К. Формы и отношения собственности в экономике переходного периода [Текст] / И.К. Родин, В.Н. Минат. - в сб.: Социально - экономические и правовые аспекты собственности переходного периода и роль ОВД в ее защите: Сборник научных статей. МВД России, Московский университет, Рязанский филиал. - Рязань, 2005. С. 3 - 7.

11. Kostrova, Y. Foreign experience in the use of electronic technologies in electoral processes and possibilities of its application in Russia [Текст] / Y. Kostrova, V. Minat // Выборы: теория и практика. 2015. № 2 (34). С. 44 - 53.

© Судницын И.А., 2016

Шегурова В.П.,

к.э.н., доцент экономического факультет
ФГБОУ ВО "МГУ им. Н. П. Огарёва,
г. Саранск, Российская Федерация

Станчуляк Ю.Н.,

студентка 4 курса экономического факультет,
ФГБОУ ВО "МГУ им. Н. П. Огарёва
г. Саранск, Российская Федерация

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА СПИСАНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

От состояния расчетов с покупателями и заказчиками зависит платежеспособности организации, ее финансовая устойчивость и инвестиционная привлекательность.

Практически каждая организация сталкивается с проблемой наличия просроченной и безнадежной дебиторской задолженности, что негативно сказывается на показателях ее финансово - хозяйственной деятельности. В связи с этим вопросы контроля, учета и списания дебиторской задолженности являются актуальными.

Дебиторская задолженность принимается к учету в момент ее возникновения. Так, при отгрузке продукции покупателю формированием дебиторской задолженности является момент выписки товарной накладной, то есть время передачи имущественных прав на товар. При выполнении работ или услуг моментом образования дебиторской задолженности является момент подписания акта выполненных работ, связанный с контролем издержек при совершении сделки. При расчетах с поставщиками дебиторская задолженность образуется при авансировании будущих поставок, то есть в момент отправки платежного поручения.

По срокам погашения вся дебиторская задолженность может быть разделена на нормальную, просроченную, сомнительную и безнадежную. Нормальная дебиторская задолженность – это задолженность за отгруженные товары, выполненные работы, оказанные услуги, срок оплаты которой не наступил, но право собственности уже перешло к покупателю.

Просроченной является дебиторская задолженность, не оплаченная в установленный договором срок. В свою очередь, она подразделяется на сомнительную и безнадежную. Под сомнительной дебиторской задолженностью понимается задолженность контрагента, которая не погашена или с высокой степенью вероятности не будет погашена в сроки, установленные договором, и не обеспечена соответствующими гарантиями. [3, С.120]

В соответствии с п.2 ст. 266 НК РФ безнадежными долгами (долгами, нереальными к взысканию) признаются те долги перед организацией, по которым истек установленный срок исковой давности, а также те долги, по которым в соответствии с гражданским законодательством обязательство прекращено вследствие невозможности его исполнения, на основании акта государственного органа или ликвидации организации.

Учетный процесс в организации должен обеспечить снижение риска появления в организации просроченной, сомнительной и безнадежной дебиторской задолженности. Для достижения этого необходимо осуществлять эффективное управление и регулярный контроль над состоянием расчетов с контрагентами. Управление дебиторской задолженности включает в себя постоянный контакт с контрагентами, своевременную организацию договорной работы, анализ долговых обязательств, формирование комплексного и системного подхода к источникам возникновения просроченной задолженности. В качестве контрольных мероприятий выступает инвентаризация дебиторской задолженности, в ходе которой осуществляется проверка обоснованности записей на счетах и в регистрах аналитического учета расчетов с дебиторами.

Однако вне зависимости от организации управления и контроля дебиторской задолженности в хозяйственной практике предприятия может возникнуть ситуация неоплаты за поставленную продукцию, выполненные работы или оказанные услуги. Не исключена и такая ситуация, при которой получивший деньги продавец начинает тянуть с отгрузкой товара, а затем и вовсе исчезает. Вероятность погашения дебиторской задолженности или возврата денег с каждым днем уменьшается. Неистребованная дебиторская задолженность по истечению срока исковой давности признается

внереализационными расходами организации (подп. 2 п.2 ст. 266 НК РФ), если не создавался резерв по сомнительным долгам. В соответствии со статьей 196 ГК РФ срок исковой давности в общем случае признается равным трем годам, начиная с того дня, как лицо узнало или должно было узнать о нарушении своего права. Другими словами, если условиями договора предусмотрена оплата в течение 30 дней с даты поставки, срок давности начнет течь только на 31 - й день.

Несостоявшийся покупатель будет иметь право списать эту задолженность на расходы через три года, что в регистрах бухгалтерского учета подлежит отражению записью:

Д - т сч. 91 «Прочие доходы и расходы», субсч. 2 «Прочие расходы» К - т сч.60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками».

Основанием для списания служат:

- акт инвентаризации расчетов с покупателями, поставщиками и прочими дебиторами и кредиторами (по форме № ИНВ - 17);
- докладная записка руководству организации о выявлении дебиторской задолженности с истекшим сроком исковой давности;
- решение руководителя о списании этой задолженности.[1,с.38]

Истечение срока исковой давности – это самое распространенное основание для признания долга безнадежным. Наряду с этим имеются и другие основания для списания дебиторской задолженности. В ГК РФ указаны основания, которые влекут за собой обязательное списание задолженности, как в бухгалтерском, так и в налоговом учете:

- прощение долга кредитором (ст. 575 ГК РФ);
- невозможность исполнения обязательств (ст. 416, 417 ГК РФ);
- ликвидация юридического лица, которое является стороной в обязательстве (ст. 419 ГК РФ).

В случае ликвидации организации признать долг безнадежным можно после внесения соответствующей записи в ЕГРЮЛ. Однако стоит отметить, что если должник был исключен из ЕГРЮЛ по решению налоговых органов в порядке как «недействующее юридическое лицо», то кредитор не вправе включить в состав внереализационных расходов задолженность такого лица, как убытки в виде безнадежной задолженности.

Дело в том, что упрощенный порядок исключения недействующей организации из реестра не связан с прохождением им процедуры ликвидации, предусмотренной ст. 61 - 63 ГК РФ. Принудительное (административное) прекращение деятельности компании в порядке, предусмотренном ст. 21.1 Закона № 129 - ФЗ, не является ликвидацией, а такого основания для отнесения долга к безнадежным, как исключение организации из ЕГРЮЛ, в п.2 ст. 256 НК РФ не предусмотрено.

Таким образом, безнадежный долг может быть учтен в расходах для целей налогообложения прибыли только после внесения записи в ЕГРЮЛ о завершении ликвидации организации и прекращении ее существования.[5,с.102]

Также долг можно признать безнадежным на основании постановления пристава - исполнителя об окончании исполнительного производства в случае возврата исполнительного документа взыскателю:

- невозможно установить место нахождения должника, его имущество либо получить сведения о наличии принадлежащих ему денежных средств или иных ценностей, находящихся на счетах, вкладах или на хранении в кредитных организациях;

- отсутствие у должника имущества, на которое может быть обращено взыскание, при условии, что все принятые приставам - исполнителем меры по его отысканию оказались безрезультатными.

Таким образом, списать долг как безнадежный по этому основанию можно, только если судебный пристав вынес определение об окончании исполнительного производства и о возвращении исполнительного листа взыскателю.

Для того чтобы снизить вероятность претензий со стороны налоговых органов касательно неправомерности списания безнадежной дебиторской задолженности за счёт расходов, что уменьшает налогооблагаемую базу и, следовательно, сумму налога на прибыль необходимо наличие подтверждающих документов. В качестве таких документов могут выступать товарные накладные, акты выполненных работ или оказанных услуг, акт приема - передачи товаров, акт выверки задолженности с организациями - дебиторами, акт инвентаризации дебиторской задолженности и т.д. Следует отметить, что арбитражные суды в большинстве случаев считают, что при отсутствии первичных документов невозможно сделать вывод ни о правомерности самого списания задолженности, ни о периоде, когда она может быть учтена в составе расходов.

Списание задолженности непосредственно на убытки может ухудшить финансовое состояние организации. Чтобы избежать этого предусмотрено обязательное создание в бухгалтерском учете резерва по сомнительным долгам. Резерв формируется по каждому сомнительному долгу в зависимости от финансового состояния (платежеспособности) должника и оценки вероятности погашения долга полностью или частично. В бухгалтерском учете начисление резерва отражается записью по Д - ту сч. 91 «Прочие доходы и расходы» субсч. 2 «Прочие расходы» и К - ту сч. 63 «Резервы по сомнительным долгам».[4,с.31]

С 2011г. создание резерва по сомнительным долгам является обязанностью организации. Согласно ПБУ 21 / 2008 «Изменения оценочных обязательств» он признается оценочным значением, то есть в бухгалтерском балансе отражается сумма дебиторской задолженности за минусом сформированного резерва по сомнительным долгам. Это позволяет не допустить завышение дебиторской задолженности и обеспечить пользователям бухгалтерской отчетности предоставление реальной информации по величине активов предприятия.

Алгоритм расчета резерва по сомнительным долгам нормативно - правовыми актами по бухгалтерскому учету не установлен, поэтому разработанные методы его расчета, равно, как и периодичность начисления должны быть закреплены в учетной политике. Можно выделить следующие способы создания резерва по сомнительным долгам, сложившиеся в практике деятельности экономических субъектов:

1. Экспертный способ, то есть оценка каждого сомнительного долга. Исходя из данного способа, организация самостоятельно определяет ту часть задолженности, которая не будет погашена, и включается в общую сумму резерва[2,С.94];

2. Статистический способ, то есть определение величины резерва на основе данных прошлых периодов. При данном способе размер отчислений в резерв определяется как доля безнадежных долгов в общей сумме дебиторской задолженности определенного вида на основании анализа данных экономического субъекта за несколько лет;

3. Интервальный способ, то есть расчет отчислений в резерв по каждому сомнительному долгу пропорционально периоду просрочки. Целесообразно использовать данный метод расчета, так как он аналогичен способу, применяемому в налоговом учете. [3,с.122]Согласно п.4 ст. 266 НК РФ сумма резерва начисляется в зависимости от сроков нарушения должником своих обязательств по окончании соответствующего отчетного периода (квартала или года) по результатам инвентаризации задолженности.

Если срок нарушения обязательств по окончании квартала (полугодия, 9 месяцев, года) не превышает 45 дней, то резерв по данной задолженности не создается. При просрочке от 46 до 90 дней включительно резервируется 50 % суммы долга. Если должник не плати более 90 дней, резерв увеличивается до полной суммы долга.

Когда задолженность признана нереальной для взыскания, она списывается за счет резерва записью по Д - ту сч. 63 «Резервы по сомнительным долгам» и К - ту сч. 62 «Расчеты с покупателями и подрядчиками» (сч. 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками», сч. 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами»).

Если размер безнадежной к взысканию задолженности превышает сумму начисленного по ней резерва, то превышение списывается на убытки (уменьшение финансового результата) записью по Д - ту сч. 91 субсч. «Прочие расходы» и К - ту сч. 62 (60,76).

После списания безнадежной задолженности за счет резерва (или убытков) организация обязана в течение пяти лет учитывать ее на забалансовом счете 007 «Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов» для наблюдения за возможностью ее взыскания в случае изменения имущественного положения должника.

По истечении года, следующего за годом, в котором был создан резерв по сомнительной задолженности и не использован в какой - то его части, он подлежит восстановлению на доходы записью по Д - ту сч.63 и К - ту сч.91 субсч. «Прочие доходы». При этом если данная задолженность сохраняет статус сомнительной, то по ней вновь должен быть начислен резерв.[4,с.31 - 32]

Новые резервы на основе инвентаризации и расчетов создаются по состоянию на отчетную дату. Производится инвентаризация резерва, которая заключается в проверке обоснованности зарезервированных сумм. Если в течение отчетного года сумма задолженности была погашена должником, то соответствующая часть резервов подлежит списанию на финансовые результаты.

В бухгалтерской отчетности сомнительные долги отражаются по статье «Дебиторская задолженность» бухгалтерского баланса уже за минусом резервов по сомнительным долгам, а отчисления в резерв отражаются по статье «Прочие расходы» Отчета о финансовых результатах.

Подводя итог, стоит отметить, что объем, структура, сроки погашения и оборачиваемость дебиторской задолженности оказывают существенное влияние на финансовое состояние экономического субъекта. В связи с этим должно быть организовано эффективное управление и постоянный контроль над состоянием расчетов с дебиторами. В случае образования в организации просроченной задолженности, необходимо определить основания для ее списания. Для того чтобы списать дебиторскую задолженность, то есть включить в состав внереализационных расходов, что будет уменьшать налогооблагаемую базу по налогу на прибыль, необходимо наличие документов, подтверждающих

правомерность осуществления данной операции. Для списания дебиторской задолженности целесообразней создать резерв по сомнительным долгам.

Список использованной литературы

- 1 Знаменщиков С.А. списание дебиторской задолженности // Бухгалтерский учет. 2014. № 7.С. 37 - 40
- 2 Моховикова В.И. Раскрытие информации о резервах в бухгалтерской отчетности // Бухгалтерский учет. 2016. № 3.С.88 - 99
- 3 Мешкова Г.В. Бухгалтерский учет сомнительной задолженности // Современная наука: актуальные проблемы и пути их решения.2016.№1.С.120 - 123
- 4 Николаев С.А. Учет резервов по сомнительным долгам // Бухгалтерский учет.2015. № 12.С.31 - 37
- 5 Рыжкова М.С. Основания для списания дебиторской задолженности // Бухгалтерский учет.2014.№10.С. 101 - 103

© Шегурова В.П., Станчуляк Ю.Н., 2016

Ямщиков Д.П.,

Студент магистратуры 2 - го года обучения
Государственный университет управления,
г. Москва, Российская Федерация

ПРЕДПОСЫЛКИ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОСТИ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ

Современные условия функционирования предприятий определяют потребность в систематической оценке результатов их деятельности как основы принятия обоснованных управленческих решений в сфере проводимой экономической политики и создания благоприятной предпринимательской среды. Для этого, как утверждает Т.Ю. Анопоченко, требуется анализ многих процессов, из которых складывается деятельность организации, протекающих во внутренней и внешней среде [1]. При этом более высокой значимостью характеризуются именно экзогенные факторы.

Оценка динамики количества и удельного веса прибыльных организацией, в частности, позволяет выявить в дальнейшем направления экономической политики для поддержки отечественной экономики. Тем не менее, общие приоритеты известны уже сейчас – это стимулирование инвестиций в технологии сбережения и минимального использования энергии и природных ресурсов, а также активная эксплуатация санирующей функции кризиса за счет внедрения технологий бережливого производства и производственных процессов, сокращающих отходы и выбросы [6].

В России в I полугодии 2016 г. доля убыточных организаций по сравнению с соответствующим периодом 2015 г. снизилась на 0,4 п.п. и составила 30,8 % (рис. 1).

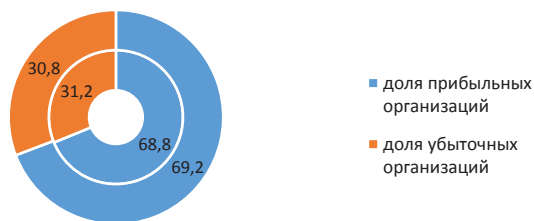


Рис. 1. Динамика доли прибыльных и убыточных организаций по итогам I полугодия 2015 г. (внутренний круг) и 2016 г. (внешний круг), %

В качестве справки необходимо отметить, что в I полугодии 2015 г. для прибыльных организаций была ниже и составляла 68,8 % при том, что в I полугодии 2016 г. данный показатель равнялся уже 69,2 %.

Рост доли прибыльных организаций обусловлен, помимо прочего, ростом деловой активности, который стал возможным благодаря повышению кредитной активности, а также в результате расширения доступности альтернативных кредиту финансовых инструментов торгового финансирования и покрытия инвестиций в основной капитал, таких как факторинг и лизинг [2].

Рисунок, приведённый ниже (рис. 2), даёт нам подробную статистику по доле убыточных и прибыльных организаций на рынке. Наихудшие результаты здесь показывает сухопутный транспорт, исключая железнодорожные перевозки – в сфере таких перевозок менее половины компаний оказались прибыльными в этом году, что, в немалой степени, можно связать с введением критикуемой системы взимания платы «Платон», создавшей дополнительный сбор для грузоперевозчиков. При этом, на 3,1 % по сравнению с аналогичным периодом прошлого года сократилась доля убыточных перевозчиков от общего числа компаний, что можно связать либо с уходом с рынка не выдержавших новых плат перевозчиков, либо с повышением цен на грузоперевозки, либо с оптимизацией издержек.

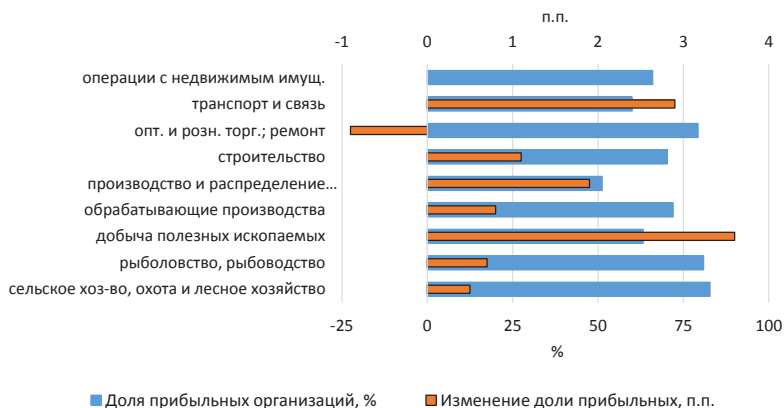


Рис. 2. Доля организаций, получивших прибыль или убыток, занимающихся различными видами экономической деятельности, %

Одним из «лидеров» по убыточности стала сфера производства и распределения электроэнергии, газа и воды – практически половина компаний в этой отрасли так или иначе работают себе в убыток. При этом, мы видим, что имеет место незначительное изменение в лучшую по сравнению с прошлым годом сторону, когда больше пятидесяти процентов компаний этой сферы оказались убыточны. Отчасти эта ситуация объясняется высокой степенью устаревания основных производственных фондов. При этом, как отмечают С.С. Камбердиева и Т.Г. Шелкунова, в значительной степени темпы развития экономики страны предопределяет обеспечение устойчивого функционирования предприятий, так как стабилизация их деятельности – один из основных факторов привлечения инвестиций в промышленность [8, с. 44].

Если обратить внимание на наиболее позитивную статистику, наивысшая доля рентабельных предприятий находится в сфере сельского и лесного хозяйства, где таковых более восьмидесяти процентов. Тут имел место незначительный, в половину процента, рост по сравнению с прошлым годом. Вообще, распределение прибыльных предприятий по отраслям и территориям является предметом пристального изучения отечественных ученых, равно как и вопросы их классификации. Так, в работе М.В. Панасюка и соавторов представлен подход к выделению абсолютно, относительно и условно устойчивых с финансовой точки зрения предприятий, использующий дискриминантный анализ и совокупность параметров, в числе которых прибыль за соответствующий период времени [17].

Во многом сложившаяся ситуация обусловлена состоянием предпринимательской среды и уровнем развития конкурентных отношений в отрасли. Как указывают М.С. Марамыгин и Е.В. Стрельников, конкуренция, представляющая собой «совокупность отношений, складывающихся между хозяйствующими субъектами в процессе их хозяйственной деятельности», определяет правила, по которым будет функционировать рынок [11, с. 124]. Во многом деятельность предприятий зависит и от факторов, связанных с внешней средой. Как отмечается в учебном пособии, подготовленном Н.И. Гусевым и соавторами [4], в условиях нестабильности внешней среды источником конкурентоспособности становятся внутренние ресурсы предприятия. Интересные данные приводятся Н. Головановой и А. Головановым, которые пишут, что отечественная продукция не конкурентоспособна из-за низкого уровня производительности труда, которую «необходимо поднять в среднем в четыре раза, а по некоторым отраслям нужно даже десятикратное и более ее увеличение» [3, с. 24]. Также в лидерах по доле рентабельных предприятий можно увидеть транспортирование по трубопроводам, где практически восемьдесят два процента таковых, рыболовство и рыбоводство, где таковых без малого восемьдесят один процент, а также, оптовую и розничную торговлю, сфера которой лишь немного отстаёт от показателя в восемьдесят процентов. Первые две сферы, можно предположить, не были затронуты кризисными явлениями последних лет, или же были затронуты в малой степени, что и обеспечило сохранение ситуации в данных отраслях на достаточно хорошем уровне. При этом, в последней отрасли наблюдается снижение доли рентабельных предприятий примерно на один процент по сравнению с прошлым годом. Это является довольно позитивным показателем, который вступает в противоречие с опасением того, что отсутствие импорта в связи с так называемыми «контрсанкциями» негативно скажется на отрасли.

Аналогично с торговлей падение доли доходных предприятий также затронуло научные исследования, транспортирование по трубам (среди которых в прошлом году было более восьмидесяти пяти процентов доходных), железнодорожный транспорт. Это является свидетельством того, что, хотя наиболее тяжёлый период экономического кризиса прошёл в 2014 г., мы и сегодня испытываем негативное воздействие. При этом, можно отметить, что, к сожалению, наиболее негативную динамику показала отрасль научных исследований и разработок. Вместе с тем, без развития данной сферы сложно говорить о модернизации отечественной экономики, поскольку «природа научно - технического развития может быть понята лишь при условии анализа проблем изменения макротехнологической структуры национального воспроизводства и вопросов финансового порядка» [12, с. 56]. Кроме того, А.А. Колотилин и О.Н. Коротун пишут, что «инновации – это прямой путь к повышению эффективности предприятия. А для российских компаний, как производителей готовой продукции это еще и возможность «взять» барьер конкурентоспособности, завоевать внешние рынки» [9, с. 22]. Немаловажным аспектом управленческих инноваций является широкая информатизация и внедрение информационных технологий в процессы организации учета, документооборота, коммуникации и т.д. При этом, как утверждает Э.Г. Далян, необходимые информационно - технологические решения могут быть как универсальными, так и разработанными под потребности конкретной компании [5]. Развитие данного тезиса можно найти в работе Н.Н. Куликовой, которая подчеркивает, что экономический потенциал лежит в сфере формирования цепочки ценностей на основе взаимодействия субъектов хозяйствования [10]. Вариация связей субъектов хозяйствования достаточно обширна. Разновидность вариантов связей предприятий может меняться практически от полной свободы до полной интеграции с потерей самостоятельности. Как отмечает Н.Ю. Просвиркин, «выбор конкретного вида партнерских связей определяется условиями, в которых компании осуществляют свою деятельность» [16, с. 743].

Одновременно с этим можно наблюдать рост доли рентабельных предприятий в отраслях управления жилым фондом, связи, транспорта и связи, строительства и так далее. Можно сделать два вывода об изменении ситуации на рынке – такие данные может обеспечить, как улучшение экономической ситуации, так и то, что нерентабельные ранее компании не смогли пережить кризис и ушли с рынка.

Подводя итог, необходимо отметить, что доля прибыльных предприятий в первом полугодии 2016 г. по отношению к общему их числу выросла на четыре десятых процента, что можно оценить, как неудовлетворительный результат – три из десяти компаний на сегодняшний день работают себе в убыток, что позволяет нам констатировать существование глобальных проблем в российской экономике и на сегодняшний день. Стабилизация экономического состояния и движение в сторону экономического роста выдвигает на первый план проблемы реформирования экономики во всех регионах, являющихся частью Российской Федерации. Для экономического развития, по мнению С.С. Камбердиевой, К.А. Кабисова и Г.В. Хетагурова [7], важен предпринимательский сектор, являющийся неотъемлемым элементом хозяйственной системы, без которого экономика не может эффективно функционировать.

Список использованной литературы

1. Анопченко Т.Ю., Болошин Г.А., Григан А.М., Моисеенко Е.А. Основы менеджмента. / Учебно - методическое пособие. – Ростов - на - Дону: Издательство «Феникс», 2007. – 365 с.

2. Базулин Ю.В., Гордеева О.Е., Дарушин И.А., Казанский А.В., Канаев А.В., Ковалев В.В., Коршунов О.Ю., Лукьянова Н.Г., Львова Н.А. Финансовые инструменты. – С.Пб.: СПбГУ, 2010. – 86 с.
3. Голованова Н., Голованов А. Формирование административной системы управления предприятием как основа повышения производительности труда. // Предпринимательство. 2010. № 2. С. 22 - 27.
4. Гусев Н.И., Мирошниченко П.Н., Горностаева Ж.В., Дашкова Е.В., Борисенко И.В., Волохова В.Ю., Мысова О.С., Нагай Н.Г. Туристская деятельность. / (2 - е издание). Учебное пособие для вузов. – Шахты: Южно - Российский государственный университет экономики и сервиса, 2012. – 352 с.
5. Дадян Э.Г. Проектирование бизнес - приложений в системе «1С: предприятие 8». / Учебное пособие. – М.: Научно - издательский центр ИНФРА, 2014. – 283 с.
6. Даитов В.В. Экологический менеджмент в контексте устойчивого развития гостиничного бизнеса. // Евразийское Научное Объединение. 2015. Т. 2. № 10 (10). С. 101 - 103.
7. Камбердиева С.С., Кабисов К.А., Хетагуров Г.В. Становление и развитие предпринимательства в РСО - Алания. // Устойчивое развитие горных территорий. 2012. № 3. С. 90 - 94
8. Камбердиева С.С., Шелкунова Т.Г. Основные направления и проблемы инвестиционной деятельности в горнометаллургическом комплексе РФ. // Устойчивое развитие горных территорий. 2009. № 2. С. 44 - 48.
9. Колотилин А.А., Коротун О.Н. Непрорисованный портрет. Инновационные вопросы развития экономики. // Креативная экономика. 2009. № 12. С. 22 - 27.
10. Куликова Н.Н. Межорганизационные взаимоотношения при формировании цепочки ценностей в электронной промышленности. / В сборнике: Современные тенденции в научной деятельности VII Международная научно - практическая конференция. Научный центр "Олимп". 2015. С. 801 - 804.
11. Марамыгин М.С., Стрельников Е.В. Понятие и экономическая сущность конкуренции на рынке финансовых услуг. // Известия Уральского государственного экономического университета. 2006. № 5 (17). С. 120 - 126.
12. Матвеев В.В. Концептуальные положения теории изменения технологической структуры национальной промышленности. // Вопросы экономики и права. 2012. № 1. С.55 - 58.
13. Полякова А. Стратегии финансового поведения населения. // Экономическое развитие России. 2016. Т. 23. № 8. С. 47 - 51.
14. Полякова А.Г. Модернизация как процесс «нового освоения» регионального социально - экономического пространства. / В сборнике: Социальные вызовы модернизации регионов России Материалы II Тюменского социологического форума. 2011. С. 186 - 189.
15. Полякова А.Г., Симарова И.С. Реализация государственной политики в российском газовом комплексе в условиях кризиса. // Теория и практика общественного развития. 2015. № 19. С. 44 - 46.

16. Просвиркин Н.Ю. Экономико - математическая многокритериальная модель управления материальными потоками в сетевых интегрированных структурах. // Управление большими системами: сборник трудов. 2010. № 30 - 1. С. 743 - 757.

17. Panasjuk M.V., Safullin L.N., Pryadko I.A., Anopchenko T.Y. Classification of large and socially important enterprises of the region by the levels of their economic solvency. // World Applied Sciences Journal. 2013. T. 27. № 13. С. 140 - 144.

© Ямщиков Д.П., 2016

Алимамедов Э.Н.

преподаватель

Московский университет МВД России имени В.Я. Кикотя
г. Москва, Российская Федерация

ОЦЕНКА ДОСТАТОЧНОСТИ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ СЛЕДОВАТЕЛЕМ

Одной из основных форм предварительного расследования является предварительное следствие. Эта форма расследования регламентируется целой совокупностью уголовно - процессуальных норм, которые устанавливают условия и процессуальный порядок деятельности следователя, которая, в общем, заключается в установлении события преступления, избрании виновных в совершении преступления, собирании, проверке и оценке доказательств, а так же установлении информации имеющей значение. Цель этой деятельности должна совпадать с назначением уголовного судопроизводства, а именно: защита прав и законных интересов лиц и организаций, потерпевших от преступлений; защита личности от незаконного и необоснованного обвинения, осуждения, ограничения ее прав и свобод.

Для осуществления такой деятельности закон выделяет самостоятельную процессуальную фигуру, наделяя следователя необходимыми властными полномочиями, которые обеспечивают возможность производства расследования.

Уже на первом этапе расследования уголовного дела следователь начинает заниматься фактической оценкой информации, которая в последующем может стать доказательством по уголовному делу. Согласно ч. 2 ст. 140 Уголовно - процессуального кодекса Российской Федерации основанием для возбуждения уголовного дела является наличие достаточных данных указывающих на признаки состава преступления. Если следовать букве закона, то получается, что уголовное дело возбуждается при отсутствии доказательств, и даже при отсутствии состава преступления. Необходимо лишь наличие признаков преступления. Следователь возбуждает уголовное дело, только после изучения повода и основания для его возбуждения. При этом, информацию полученную в ходе проверки сообщения о преступлении он уже должен оценивать с точки зрения относимости, допустимости, достоверности и достаточности. Он обязан определиться, по внутреннему убеждению, сможет ли в дальнейшем эта информация стать доказательством по уголовному делу.

Начиная исследование фактических данных, содержащих признаки преступления, следователь инициирует расследование и должен установить «промежуточную» и «финальную» совокупность доказательств, оценка которых не только делит процесс доказывания на две стадии, но и должна привести следователя к законному и обоснованному выводу о виновности обвиняемого в совершении преступления или прекращении уголовного дела или уголовного преследования.

После принятия следователем решения о возбуждении уголовного дела он приступает к его расследованию, а фактически начинает деятельность по сбору, проверке и оценке доказательств для принятия процессуальных решений. Первые действия следователя обусловлены ограничением его возможностей времен установленным УПК РФ на

принятие того или иного процессуального решения. Первое необходимое процессуальное решение, при наличии заподозренного лица, избрание меры процессуального принуждения. Одной из самых распространенных мер является задержание подозреваемого в порядке ст.ст. 91, 92 УПК РФ. Для принятия такого процессуального решения у следователя должно быть достаточно доказательств, которые прямо указаны законодателем. Руководствуясь ст.ст. 74, 91 УПК РФ к таким доказательствам будут относиться: показания лица (потерпевшего, свидетеля) застигнутого преступника при совершении преступления или непосредственного после его совершения; показания лица (потерпевшего, свидетеля - очевидца) в которых они прямо укажут на заподозренного как на лицо совершившее преступление; протоколы следственных действий по обнаружению и изъятию у лица, из его одежды или жилища явных следов преступления.

Таким образом, для того, чтобы в отношении заподозренного лица можно было применить меру процессуального принуждения – задержание подозреваемого достаточно всего одного, из вышеперечисленных, доказательства.

Следующим существенным шагом следователя, направленным на достижение целей уголовного судопроизводства, является предъявление обвинения. Согласно ст. 100 УПК РФ следователь обязан предъявить подозреваемому обвинение, в противном случае мера процессуального принуждения, спустя десять дней после ее применения, отменяется. Фактически получается, что если лицо известно и ему избрана одна из мер пресечения у следователя есть десять дней, чтобы собрать достаточное количество доказательств и предъявить обвинение. И снова законодатель ограничивает следователя, в строгих временных рамках, при определении достаточности доказательств для принятия процессуального решения.

Следователь при определении достаточности доказательств для предъявления обвинения руководствуется главой 23 УПК РФ. Согласно ст. 171 УПК РФ следователь при наличии достаточных доказательств выносит постановление о привлечении лица в качестве обвиняемого. Доказательств достаточно, если в постановлении о привлечении в качестве обвиняемого следователь сможет правильно сформулировать и изложить следующее: фамилия, имя и отчество лица, привлекаемого в качестве обвиняемого, число, месяц, год и место его рождения; описание преступления с указанием времени, места его совершения, а также иных обстоятельств, подлежащих доказыванию в соответствии с пунктами 1 - 4 части первой статьи 73 УПК РФ; пункт, часть, статья Уголовного кодекса Российской Федерации, предусматривающие ответственность за преступление.

Собрав необходимые и достаточные доказательства, дающие основания для обвинения лица в совершении преступления, следователь должен принять по делу процессуальное решение о привлечении данного лица в качестве обвиняемого. Дальнейшее расследование направлено, как правило, к окончанию предварительного следствия. В конечном итоге, все следственные действия по делу должны быть произведены, а собранные доказательства достаточными для составления обвинительного заключения.

Таким образом, принцип достаточности доказательств оказывает большую роль на принятие следователем процессуальных решений и совершение процессуальных действий. Уголовно процессуальный кодекс Российской Федерации не только устанавливает объем доказательств, необходимых для процессуальных решений, но в некоторых случаях регламентирует сроки сбора достаточного количества доказательств.

Список использованной литературы:

1. Пушкарев В.В. Реализация принципа состязательности на досудебных стадиях уголовного процесса // Библиотека криминалиста. Научный журнал. 2016. № 2 (25). С. 126 - 132.
2. Пушкарев В.В., Скачко А.В., Хмелев С.А. Расследование вымогательств: Монография. – М., 2014. – 132 с.
3. Иванов Д.А. Установление на стадии возбуждения уголовного дела характера и размера вреда, причиненного преступлением // Библиотека криминалиста. Научный журнал. 2015. № 6 (23). С. 68 - 73.
4. Иванов Д.А., Угольников А.В. Заявление о преступлении, исходящее от юридического лица, как повод для возбуждения уголовного дела // Налоги. 2009. № 24. С. 9 - 13.

© Алимamedов Э.Н., 2016

Андреева В.Д.,
Юридический факультет РГСУ,
г. Кисловодск, Российская Федерация

ЮРИДИЧЕСКАЯ ПРИРОДА ПРАВОСПОСОБНОСТИ И ДЕЕСПОСОБНОСТИ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Данная статья рассматривает понятие правоспособности и дееспособности как социально - юридические категории. Социальные качества правоспособности связаны исключительно с человеческой индивидуальностью, юридически поскольку именно от их наличия зависит, будет ли гражданин признан субъектом гражданско - правовых отношений, и так как именно законом определяются объем, содержание и ограничения этих категорий.

Понятие persona, которое появилось благодаря развитию римского права и большинством исследователей переводится и интерпретируется как понятие «субъект права», «лицо», мы имеем понятие правоспособности в современном гражданском праве. Термин Persona обозначал юридически значимый момент личности, задействованный в правоотношении.

Правоспособность представляет собой возможность иметь гражданские права и нести обязанности в рамках закона. Это пассивная сторона правосубъектности. Активной же стороной правосубъектности выступает дееспособность.

Правоспособность возникает с момента рождения физического лица и действует до его смерти, а в некоторых случаях правоспособность может возникнуть и до рождения. Например, в случае потери кормильца или если наследники рождены после смерти наследодателя (завещателя).

Содержание гражданской правоспособности содержит в себе возможность совершения ряда действий, таких как:

- иметь имущество на праве собственности;
- наследовать и завещать его;
- заниматься предпринимательской деятельностью;
- создавать юридические организации;

- заключать любые, сделки, которые не противоречат закону;
- выбирать место жительства;
- быть обладателем авторских прав на произведения науки, литературы и искусства;
- иметь иные имущественные и неимущественные права.

Правоспособность ограничивается только на основании закона и только в строго определенных случаях. Возможен полный или частичный отказ физического лица от правоспособности. При этом такой отказ не влечет никаких юридических последствий, за исключением случаев, когда такие сделки разрешаются законом.

Дееспособность гражданина, по своей юридической природе является субъективным правом. Это право отличается от других субъективных прав своим содержанием: оно означает возможность определенного поведения для самого гражданина, обладающего дееспособностью, и вместе с этим, этому праву соответствует обязанность всех окружающих гражданина лиц не допускать его нарушений.

Понятием «гражданская дееспособность» физического лица законодатель определяет способность гражданина своими действиями приобретать и осуществлять гражданские права, создавать для себя гражданские обязанности и исполнять их (ст.21 ГК РФ).

Дееспособность принадлежит не всем гражданам и не является для всех одинаковой, в отличия от правоспособности. Однако, дееспособность, так же как и правоспособность, не является врожденным естественным свойством человека, а представляет собой его характеристику как субъекта права. Для того чтобы приобретать права и осуществлять их собственными действиями, уметь принимать на себя и исполнять обязанности, надо обладать необходимым объемом жизненного опыта, уметь рассуждать, понимать смысл хотя бы базовых правовых норм, осознавать последствия своих действий. Именно поэтому гражданской дееспособностью в полном объеме физическое лицо наделяется не с момента рождения, а по достижению им определенного возраста.

Дееспособность гражданина сложна по своей структуре, так как состоит из нескольких элементов. Вопрос о структуре гражданской дееспособности в юридической доктрине является спорным. Так, среди ученых - юристов выделились несколько мнений. Например, Л.Г. Кузнецова выделяет в структуре дееспособности четыре элемента: правоприобретательную, правоосуществительную, правоисполнительную и деликтоспособность.

Говоря о деликтоспособности (способности лица нести ответственность), нужно отметить, что зачастую ученые выделяют это понятие в отдельную категорию, не включая в состав дееспособности, а рассматривается как самостоятельный элемент правосубъектности.

Гражданская дееспособность содержит в себе два основных элемента: способность к совершению правомерных действий и способность к несению гражданско - правовой ответственности. Первый элемент означает способность совершать сделки и иные правомерные действия, а второй - нести за ответственность за свои действия (или бездействие).

Необходимо отметить, что в отношении дееспособности закон устанавливает ее неотчуждаемость и невозможность ограничения по воле гражданина. Возможность принудительного ограничения дееспособности гражданина допускается исключительно в случаях и в порядке, предусмотренных законом.

В соответствии со ст.21 ГК РФ гражданская дееспособность возникает в полном объеме по достижении 18 лет, поскольку с этого возраста человек приобретает достаточную зрелость. Однако полная дееспособность может наступить и до этого события, так как гражданский кодекс предусматривает два исключения: вступление несовершеннолетнего в брак и эмансипация. При этом в случае, когда несовершеннолетний вступил в брак и был разведен до достижения 18 - летнего возраста, полная дееспособность сохраняется.

В отношении эмансипированных правовые последствия различаются в зависимости от того, субъектом каких правоотношений является гражданин. Согласно нормам Гражданского кодекса эмансипированный является полностью дееспособным, за исключением случаев, связанных с возрастными ограничениями.

Таким образом, дееспособность, как и правоспособность представляет собой тесно связанное с личностью человека социальное свойство, признаваемое за ним государством и законом, неотчуждаемое и неизменяемое по воле отдельных лиц. Это ключевые свойства физических лиц, характеризующие их положение как субъектов гражданского права.

Список использованной литературы

1. Букшина С. Эмансипация: проблемы и перспективы // Хозяйство и право. - 1999. - № 8. - с.52.
2. Кузнецова Л.Г., Шевченко Я.Н.Гражданско - правовое положение несовершеннолетних. М., 1968, С. 19.
3. Т.И. Илларионовой, Б.М. Гонгало, В.А. Плетнева. Гражданское право: Учебник, ч.1. М., 1998, с.64.
4. Осипова С.В. Сделкоспособность несовершеннолетних в гражданском праве России: Дисс. канд. юрид. наук. - Самара, 2007. - с.28

© Андреева В.Д., 2016

Афанасьев Н.С.

курсант

Московский университет МВД России имени В.Я. Кикотя
г. Москва, Российская Федерация

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ МЕР ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ПРИНУЖДЕНИЯ

Применение в уголовном судопроизводстве мер процессуального принуждения, является необходимой мерой для достижения поставленных задач уголовного преследования. К таким мерам относятся и применение мер пресечения. Так статья 98 Уголовно - процессуального кодекса Российской Федерации предусматривает всего семь мер пресечения. На наш взгляд этих мер недостаточно для обеспечения прав и законных интересов участников уголовного судопроизводства.

Условно все меры пресечения можно разделить меры физического и психического принуждения. Меры физического принуждения связаны принудительным ограничением свободы передвижения подозреваемого, обвиняемого, последствиями которого становятся

изоляция от общества, приостановлением или прекращением выполнения трудовых, служебных и иных обязательств. Эти меры физически ограничивают его право на личную жизнь, личную неприкосновенность, затрагивают его интересы и желания свободного общения. Именно поэтому ограничение прав и свобод, установленных, прежде всего, ст. 22 Конституции Российской Федерации могут избираться, только судом и только на строго установленный законом срок. К таким мерам мы можем отнести заключение под стражу и домашний арест.

Следующая группа мер пресечения характеризуется, психическим ограничением свободы подозреваемого, обвиняемого. Они не предполагают изоляцию человека от общества и не посягают на Конституционные права предусмотренные ст. 22. В первую очередь они ограничивают права и свободы предусмотренные ч. 1 ст. 27 Конституции РФ. Подозреваемый, обвиняемый, подвергнутый психическим мерам принуждения, не может свободно передвигаться, выбирать место пребывания на территории Российской Федерации. Сроки применения этих мер ограничиваются сроками предварительного расследования и судебного разбирательства. Некоторые из этих мер пресечения могут применяться при согласии заинтересованных лиц или по их ходатайству.

Избрание и применение психолого - принудительных мер пресечения регулируется Стандартными минимальными правилами ООН в отношении мер, не связанных с тюремным заключением (Токийские правила), принятыми резолюцией Генеральной Ассамблеи ООН от 14 декабря 1990 г. № 45 / 110. Согласно пункту 3.4 применение мер которые, не связаны с тюремным заключением меры, накладывающие какое - либо обязательство на обвиняемого, подозреваемого применяются до формального разбирательства или суда или вместо них, требуют согласия обвиняемого, подозреваемого.

В настоящее время одна из наиболее часто применяющихся мер пресечения является подписка о невыезде и надлежащем поведении. В первую очередь эта мера является психологически принудительной. Мало кто задумывался, но данная мера применяется с согласия подозреваемого, обвиняемого. На практике если подозреваемый, обвиняемый не дает такого согласия к нему может быть применена более строгая мера пресечения.

Лицо имеет право отказаться от дачи письменного обязательства, но вместе с тем, такая мера пресечения, как подписка о невыезде и надлежащем поведении не может быть применена без его согласия. Данная позиция является закрепленной, а также получила подтверждение в Определении Конституционного Суда РФ от 26 января 2010 года № 66 - О - О.

В связи с чем, встает вопрос о применении данной меры пресечения практическими органами. Мера пресечения избирается исходя из совершенного им деяния. Если лицо совершило преступление небольшой и даже средней тяжести, то применение в отношении него более строгих мер процессуального принуждения будет необоснованно. У должностного лица избирающего меру процессуального принуждения остается только возможность получить от подозреваемого, обвиняемого обязательство о явке предусмотренное ст. 112 УПК РФ. Однако на наш взгляд и согласно мнению практических органов данная мера не может, в полном объеме, обеспечить исполнение поставленных целей уголовного судопроизводства.

Более того как показывает практика назначения судом наказания, мера пресечения которой был подвергнут обвиняемый на этапе предварительного расследования, оказывает

огромное значение при определении судом уголовного наказания. Так если к лицу применялись меры психологического принуждения, то ему может быть назначен условный срок. Если же применялись меры физического принуждения, то назначенное наказание, скорее всего, будет в виде реального лишения лица свободы.

Полагаем, что широкое применение альтернативных мер процессуального принуждения, таких как залог и личное поручительство, помогло бы процессу гуманизации уголовно правового института.

Так, на практике уже активно начали применять такие методы обеспечения явки подозреваемого, обвиняемого к следователю, дознавателю, как негласное поручительство. В частности дознаватель, не имея возможности избрать в отношении подозреваемого, в совершении преступления небольшой тяжести, мер процессуального принуждения, проводит беседу с родственниками или близкими людьми подозреваемого. Целью этой беседы является получение негласного поручительства, о том, что именно они обеспечат явку подозреваемого к дознавателю. В настоящее время преступления небольшой тяжести совершаются не только гражданами Российской Федерации, но и зарубежных стран. Не обладая полной и достоверной информацией о деятельности правоохранительных органов, иностранные граждане скрываются из страны, сразу же после, того как покидают территорию органа внутренних дел. Именно поэтому в первую очередь дознаватели начали проводить разъяснительные беседы с родственниками и близкими людьми лиц подозреваемых в совершении преступлений небольшой тяжести.

Новые наработки практических органов, направленные на достижение уголовным судопроизводством своих целей, должны быть поддержаны учеными - процессуалистами и найти свое законодательное отражение. Считаем необходимым разработать механизмы использования таких мер пресечения как залог и личное поручительство не только в отношении подозреваемых обвиняемых совершивших тяжкие и особо тяжкие преступления, но и в отношении лиц совершивших преступления небольшой и средней тяжести.

Список использованной литературы:

1. Алимамедов Э.Н., Пушкарев В.В. Актуальные вопросы теории и практики заявления и разрешения ходатайств, заявленных по окончании ознакомления с материалами уголовного дела // Вестник Московского университета МВД России. 2015. № 11. С. 143 - 146.
2. Алимамедов Э.Н. Некоторые проблемы возбуждения уголовных дел по экономическим преступлениям // Журнал научных и прикладных исследований. 2016. № 9. С. 19 - 21.
3. Алимамедов Э.Н. Структура и содержание обвинительного заключения как отражение его социальной и функциональной направленности // Вестник Московского университета МВД России. 2015. № 10. С. 187 - 191.
4. Алимамедов Э.Н. Реализация принципа состязательности сторон на этапе окончания предварительного следствия // Высшая школа. 2016. Т. 2. № 12. С. 33 - 35.
5. Крупенин Г.Р., Иванов Д.А. Возмещение вреда деловой репутации юридическим лицам, потерпевшим от преступлений // Российский следователь. 2008. № 24. С. 5 - 8.

6. Иванов Д.А. Взаимодействие органов предварительного расследования с органами дознания в ходе реализации мероприятий, направленных на возмещение вреда, причинённого преступлением // В сборнике: Гуманитаристика в условиях современной социокультурной трансформации Материалы V Всероссийской научно - практической конференции. 2015. С. 47 - 50.

7. Иванов Д.А. К вопросу о значении и способах оценки имущественного вреда, причиненного преступлением // Вестник Московского университета МВД России. 2015. № 9. С. 184 - 187.

8. Пушкарев В.В. Особенности розыскной деятельности следователя по делам о серийных преступлениях // Российский следователь. 2016. № 11. С. 4 - 5.

9. Корнелюк В.С. Расследование хищений чужого имущества: учебное пособие. - Волгоград, 2001. – 104 с.

10. Пушкарев В.В., Федяева Н.В. Особенности расследования серий квартирных краж: учебное пособие. - Волгоград, 2010. – 107 с.

11. Пушкарев В.В., Скачко А.В., Хмелев С.А. Расследование вымогательств: Монография. – М., 2014. – 132 с.

12. Пушкарев В.В. Соотношение уголовно - процессуальной функции следователя с принципом процессуальной независимости и самостоятельности: направления совершенствования досудебного производства через призму ретроспективного и сравнительно - правового анализа // Библиотека криминалиста. Научный журнал. 2016. №5 (25). С. 309 - 304.

© Афанасьев Н.С., 2016

Бородкина Т.Н.

к.ю.н, старший преподаватель
Московский университет МВД России имени В.Я. Кикотя
г. Москва, Российская Федерация

О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ ПРИ ВЗАИМОДЕЙСТВИИ СЛЕДОВАТЕЛЯ ИЛИ ДОЗНАВАТЕЛЯ С ЭКСПЕРТОМ, А ТАКЖЕ СПЕЦИАЛИСТОМ ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ

Деятельность правоохранительных органов наиболее эффективна тогда, когда структурные подразделения тесно взаимодействуют между собой. Важное значение в этой связи имеет взаимодействие таких участников уголовного судопроизводства, как следователя (дознателя), эксперта и специалиста. В аспекте обозначенной темы остановимся на проблемах, существующих при взаимодействии указанных участников уголовного судопроизводства и путях их разрешения.

При взаимодействии следователя (дознателя) при осмотре места происшествия, обыска, выемки и других следственных действий эксперт, выступая в роли специалиста - криминалиста, должен оказывать квалифицированную консультационную и практическую помощь следователю (дознателю) не только в выявлении, фиксации, изъятии

следообразующих объектов – искомым предметом, имеющих связь с событием преступления, но и в определении направлений дальнейшего их использования в раскрытии и расследовании преступлений путем решения вопросов диагностического, ситуационного, идентификационного характера. Также эксперт может проконсультировать следователя (дознателя), не имеющего опыта практической работы, о возможности назначения различных экспертиз, указав ее вид и грамотно сформулировав вопросы для ее разрешения. Что зачастую происходит на практике? Экспертом изымаются не все объекты, имеющие связь с событием преступления. В последующем это может привести к слабой доказательственной базе по уголовному делу. Полагаем, что решение указанной проблемы в следующем. Эксперт, используя свои специальные знания, обеспечит совместно со следователем (дознателем) изъятие объектов, подлежащих последующему экспертному исследованию, а также их надлежащее процессуальное закрепление. Кроме того, эксперт ограничивает поле своей деятельности, не оказывая следователю (дознателю) консультационную помощь в определении вида экспертизы, экспертных учреждений, направляемых объектов и не сформулировав грамотно вопросы и их объем. В дальнейшем это может привести: к назначению не того вида экспертизы, формулировке следователем (дознателем) неправильно сформулированных вопросов или большого их объема, выходящих за пределы компетенции эксперта, что значительно осложнит работу последнего. Полагаем, что решение проблемы в следующем. Эксперт совместно со следователем (дознателем) определяют вид экспертизы, направляемые объекты, формулировку вопросов, не превышая их объем и компетенцию эксперта.

Существует также проблема в сроках проведения экспертиз. Так, предусмотренные законодателем в ст. 144 УПК РФ сроки принятия решения о любом совершенном или готовящемся преступлении - не позднее 3 суток со дня поступления указанного сообщения, а в дальнейшем возможно его продление до 10 суток и в случае производства документальных проверок, ревизий, судебных экспертиз, исследований документов, предметов, трупов, а также проведения оперативно - розыскных мероприятий - до 30 суток и закрепленный законодателем в УПК РФ термин «разумные сроки производства экспертиз» – существенно сокращают возможности следователя (дознателя) в принятии процессуальных решений. Полагаем, что решить данную проблему поможет закрепление на законодательном уровне кратчайших сроков для производства экспертиз.

Существует также сложность, которая заключается в отсутствии процедуры уведомления следователей (дознателей) о готовности заключений экспертами. Отсутствует на практике, а также на законодательном уровне не закреплен порядок уведомления экспертами следователей (дознателей) о готовности заключений. Это приводит к тому, что в экспертных учреждениях со временем накапливаются большие объемы готовых заключений, а следователи (дознатели), не зная о их готовности, и зачастую не взаимодействуют с экспертными подразделениями, продляют сроки предварительного расследования по уголовным делам, что в конечном итоге приводит к затягиванию сроков принятия ими процессуальных решений, и в суде – к срокам вынесения приговора. Решение проблемы видится в закреплении на законодательном уровне процедуры уведомления о готовности заключений экспертами.

Следующая проблема состоит в том, что при проведении экспертиз идентификационного характера зачастую необходимы свободные образцы для

сравнительного исследования. Свободные образцы изымаются в процессе обыска, выемки, осмотра, воспроизведения обстановки и обстоятельств события. Следователь (дознатель) не всегда правильно может определить какие образцы для сравнительного исследования необходимы и не знает технологию их получения. Решение видится в следующем. Эксперт совместно со следователем (дознателем) определяют вид и технологию получения образцов для сравнительного исследования. В целях повышения качества проводимого следственного действия целесообразно для оказания помощи в получении свободных образцов привлекать эксперта (специалиста) соответствующей специализации. Кроме того при получении экспериментальных образцов важно определить: условия образования, обеспечить их соблюдение с тем, чтобы в образцах отобразились признаки, необходимые для сравнительного исследования. После их получения эксперт может произвести анализ и оценку, помочь следователю (дознателю) решить вопрос о возможности их использования для сравнительного исследования.

Следующая проблема возникает при выборе в использовании следователем (дознателем) различных криминалистических учетов. На практике следователь (дознатель) может недостаточно хорошо знать какие криминалистические учеты ему использовать. Решение представляется в следующем. По результатам проведенных исследований вещественных доказательств эксперт (специалист) по согласованию со следователем (дознателем) может оказать консультационную помощь в использовании различных криминалистических учетов, правильном их выборе. Таким образом, организация взаимодействия следователя и эксперта (специалиста) на всех этапах расследования преступления – это важное условие повышения качества и результатов работы следователя (дознателя).

Список использованной литературы:

1. Иванов Д.А. Обеспечение прав юридических лиц, потерпевших от преступлений, в досудебном производстве по уголовным делам // Адвокатская практика. 2007. № 6. С. 29 - 32.
2. Алимamedов Э.Н. Реализация принципа состязательности сторон на этапе окончания предварительного следствия // Высшая школа. 2016. Т. 2. № 12. С. 33 - 35.
3. Иванов Д.А. Роль участников уголовного судопроизводства в реализации механизма возмещения вреда, причиненного преступлением в досудебном производстве по уголовным делам // Вестник Московского университета им. С.Ю. Витте. Серия 2: Юридические науки. 2015. № 1 (6). С. 33 - 36.
4. Иванов Д.А. Актуальные проблемы осуществления потерпевшим права представлять доказательства в уголовном судопроизводстве // История государства и права. 2011. № 24. С. 29 - 31.
5. Пушкарев В.В., Пушкарева Г.А., Тришина Е.А., Колосов Н.Ф. Экономико - криминалистический анализ. Учебное пособие. Волгоград, 2006.
6. Ермаков С.В., Макаренко М.М. Проблемы производства выемки документов, содержащих налоговую и банковскую тайну // Вестник Московского университета МВД России. 2013. № 7. С. 92 - 94.
7. Пушкарев В.В. Судебная бухгалтерия (альбом схем). Учебно - методическое пособие. Волгоград, 2007.

8. Макаренко М.М., Федоткина М.С. О необходимости модернизации законодательства, регулирующего деятельность следователя при получении решения суда о применении к подозреваемому (обвиняемому) меры пресечения в виде заключения под стражу // В сборнике: Проблемы правового регулирования и практики расследования уголовных дел Сборник научных статей по материалам межведомственной научно - практической конференции. 2015. С. 112 - 115.

9. Ермаков С.В., Макаренко М.М. Расследование хищений бюджетных средств, совершаемых при государственных закупках // Вестник Московского университета МВД России. 2015. № 11. С. 152 - 156.

10. Пушкарев В.В., Тришкина Е.А. Основы аудита и экономико - криминалистического анализа. Учебное пособие. Волгоград, 2006.

© Бородкина Т.Н., 2016

Ершова Е.Ю.

студентка 2 курса
юридического факультета
ФГАБОУ ВО СКФУ ИСТиД
филиал в г. Пятигорске

Ершов Ю.В.

студент 1 курса
юридического факультета
ФГАБОУ ВО СКФУ ИСТиД
филиал в г. Пятигорске

Рудик В.В.

студентка 2 курса
юридического факультета
ФГАБОУ ВО СКФУ ИСТиД
филиал в г. Пятигорске

ГРАЖДАНСКОЕ ОБЩЕСТВО И ГОСУДАРСТВО В БОРЬБЕ С КОРРУПЦИЕЙ

Борьба с коррупцией в современной России приобретает особую остроту. Эффективность антикоррупционной деятельности напрямую зависит от активного участия в ней не только государственных, но и общественных структур. Именно институты гражданского общества могут выступить той движущей силой, которая способна обеспечить адекватное восприятие и реализацию законных общественных интересов при принятии решений органами власти всех уровней. Однако на практике во взаимодействии государственных и общественных институтов, в том числе по вопросам борьбы с коррупцией, наблюдается немалая разобщенность.

Вместе с тем государство осознает необходимость широкого привлечения граждан к решению злободневной задачи преодоления коррупции. Так, одним из важнейших направлений реализации Национальной стратегии противодействия коррупции [1],

признается обеспечение участия институтов гражданского общества в противодействии коррупции. Основные направления деятельности государственных органов по повышению эффективности противодействия коррупции определены в ст. 7 Федерального закона от 25 декабря 2008 г. № 273 - ФЗ «О противодействии коррупции» [2]. Среди них – создание механизма взаимодействия государственных органов с общественными и парламентскими комиссиями, гражданами и институтами гражданского общества по вопросам противодействия коррупции.

В рамках рассматриваемой проблемы взаимодействия государственных и общественных институтов в антикоррупционной деятельности следует выделить две основные группы причин, способствующих проявлению коррупции, – низкий уровень правосознания и отсутствие действенных механизмов обратных связей общества и государства.

Так, *низкий уровень правосознания* граждан и иных участников правоотношений в немалой степени способствует распространению коррупции. Организация и проведение мероприятий по повышению уровня правосознания – сфера совместной деятельности государства и институтов гражданского общества. В числе основных направлений реализации Национальной стратегии противодействия коррупции, утвержденной Указом Президента Российской Федерации от 13 апреля 2010 г. № 460, – расширение системы правового просвещения населения (пп. «ж» п. 8). Повышение уровня правосознания в обществе также является одним из направлений деятельности ряда общественных объединений, например, Ассоциации юристов России. Взаимодействие государства с гражданским обществом в данном направлении осуществляется посредством привлечения институтов гражданского общества к реализации антикоррупционных образовательных программ, организации экспертных обсуждений, содействия в предоставлении эфирного времени в информационно - коммуникационных сетях и т.д.

Другой причиной коррупции является *слабая обратная связь* граждан с федеральными органами государственной власти, органами государственной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления, в том числе в сфере защиты их прав. Государство, с одной стороны, создает специализированные органы и должности для обеспечения такого взаимодействия (например, Общественная палата Российской Федерации, уполномоченный по правам человека), а институты гражданского общества, с другой стороны, способствуют упрочнению такой связи, представляя интересы своих членов.

В реализации антикоррупционной стратегии государства правовая культура участников правоотношения играет существенную роль, уровень которой во многом определяет содержание и эффективность регулятивной, воспитательной и охранно - защитной функций государства.

Правовая культура – это не формальная законопослушность, ведущая к отчужденности между властью и обществом, а разновидность духовной культуры, культивирующей уважение к праву и выступающей фактором формирования высокой гражданской активности, правомерного поведения, чувства ответственности участников правоотношений. Это является необходимым условием построения подлинно демократического правового государства.

Механизм взаимодействия государства и гражданского общества в сфере противодействия коррупции включает в себя:

– *участников* антикоррупционной деятельности: государственные и муниципальные органы власти, уполномоченные по правам человека, общественные объединения и

организации (профессиональные объединения, СРО, профсоюзы, СМИ, религиозные организации и др.), представители бизнеса, отдельные граждане и юридические лица, международные органы и организации;

□ *объект и предмет* антикоррупционной деятельности во взаимодействии государственных институтов и институтов гражданского общества (общественные отношения в сфере принятия и реализации законодательных, управленческих, правоприменительных решений, заключающих в себе возможность коррупционных проявлений);

– *принципы взаимодействия* государственных институтов и институтов гражданского общества в антикоррупционной деятельности (объективность, беспристрастность, справедливость, неподкупность, ответственность);

□ *системную организацию* антикоррупционной деятельности государственных институтов и институтов гражданского общества (федеральный, региональный, муниципальный, локальный уровни);

□ *этапы* антикоррупционной деятельности государственных институтов и институтов гражданского общества (мотивировочный, информационный, аналитический, оценочный, результативный);

□ *критерии* эффективности взаимодействия государства и институтов гражданского общества в сфере противодействия коррупции (обеспеченность, охрана и защита прав и свобод человека и гражданина, неподкупность должностных лиц, действенность общественного контроля, транспарентность деятельности органов власти и их должностных лиц, снижение уровня коррупции);

□ *итоговый результат* антикоррупционной деятельности государственных институтов и институтов гражданского общества, его теоретическое и практическое применение.

Реализация механизма взаимодействия государства и гражданского общества в сфере противодействия коррупции в социальной практике будет способствовать развитию правосознания граждан, профессиональной этики, правовой культуры государственных и муниципальных служащих, совершенствованию законотворческой и правоприменительной деятельности.

Эффективность механизмов взаимодействия государства с гражданским обществом в сфере противодействия коррупции зависит от скоординированности действий следующих государственных и общественных институтов в сфере противодействия коррупции.

Прежде всего, это органы власти, задействованные в механизме взаимодействия с институтами гражданского общества и обеспечивающие реализацию выработанных на государственном уровне мер противодействия коррупции, а также учет общественного мнения по данным вопросам в законотворческой и правоприменительной деятельности.

Список использованной литературы.

1. Указ Президента Российской Федерации «О Национальной стратегии противодействия коррупции и Национальном плане противодействия коррупции на 2010 - 2011 годы // СЗ РФ. 2010. № 16. Ст. 1875.
2. СЗ РФ. 2008. № 52 (Ч. 1). Ст. 6228.

© Ершова Е.Ю., Ершов Ю.В., Рудик В.В., 2016

РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ, СВЯЗАННЫХ С ЕВРОПЕЙСКИМ ПАТЕНТОМ

Не менее фундаментальным различием Европейской и Евразийской патентных систем в сравнении с территориальными границами действия соответствующих патентов является юрисдикция споров по поводу региональных патентов.

В сфере европейского патентования в настоящее время все вопросы, связанные с европейским патентом, разрешаются национальными судами по общим правилам о подсудности и компетентной юрисдикции в сфере международного гражданского процесса. Следует отметить, что традиционно европейский подход к определению юрисдикции в отсутствие эксплицитного соглашения сторон о последнем состоит в том, чтобы определять компетентный суд по месту нахождения ответчика (*habitualresidence*) [7].

Однако существует тенденция (реализуемая, в основном, в Голландии и Германии), согласно которой суды рассматривали дела о нарушениях патентных прав за пределами их национальной территории, распространяя на нее, тем самым свою юрисдикцию [6, С. 16]. Эта практика заставляет задуматься о перспективах развития европейского механизма признания и исполнения иностранных судебных решений.

На сегодняшний день в Европейском Союзе создана, казалось бы, единая целостная нормативная система, регулирующая процедуру признания и исполнения иностранных судебных решений. Относительно недавно была разработана Стокгольмская программа по модернизации системы, что привело, в частности, к отмене процедуры экзекватуры, введению принципа *lis pendens*, закреплению правила о выборе юрисдикции суда [3]. Тем не менее, применительно к патентным правам по - прежнему остается больше вопросов, нежели ответов. Это связано, в первую очередь, с территориальностью исключительных прав: несмотря на создание единого европейского патента, существующая процедура валидации возвращает заявителя к совокупности национальных патентов, что и порождает проблемы относительно исполнения подобного рода решений. Подобная ситуация приводит к тому, что у заявителя возникает множество исключительных прав на один результат интеллектуальной деятельности, признанных отдельными европейскими государствами [6, С. 2]. Ситуация оценивается европейским сообществом крайне отрицательно, в частности отмечается, что последствия между очевидными различиями национальных патентных систем приводят к фрагментации Европейского рынка, невозможности эффективной защиты европейского патента на территории всех стран – членов Европейского Союза. Диспаритетность национальных правовых систем приводит к затруднению в движении товаров, работ и услуг на территории единого экономического пространства ЕС, а также препятствует созданию среды добросовестной и свободной конкуренции между производителями [5, С. 210].

Например, в случае аннулирования европейского патента решением французского суда будет ли данное решение признано и исполнено также в немецком суде, ведь патент

формально является региональным? Полагаем, что, несмотря на такой фундаментальный принцип, как уважение к иностранному суду, подобные решения не могут признаваться автоматически в других странах – участницах ЕС, поскольку процедура валидации фактически дублирует привычную для национальных заявителей патентную экспертизу, в результате чего каждое государство – член ЕС, проводящее валидацию выданного ранее патента, посредством такого «признания» исключительных прав заявителя проверяет техническое решение на соответствие критериям патентоспособности [15, С. 373]. В результате каждое европейское государство охраняет техническое решение как самостоятельное изобретение, что и детерминирует невозможность исполнения решений об аннулировании патента на территории другого европейского государства. Однако в целом в литературе отмечается теоретическая возможность признания и исполнения иностранных решений в сфере интеллектуальных прав в Европе [12, С. 3]. Тем не менее, категория «споры в сфере патентных прав» является слишком широкой и включает в себя как чисто цивилистические споры (о взыскании убытков, применении мер договорной ответственности), так и административные (процедура оспаривания патента), которые, в свою очередь, тесно связаны с государством, признавшим исключительные права из выданного патента. Полагаем, что здесь уместна аналогия с вещными правами: безусловно, согласно доктрине приобретенных прав вещные права могут признаваться иностранным государством [1, С. 214], однако вопросы, связанные с недвижимостью и в целом государственными реестрами искони относятся к исключительной юрисдикции суда страны, где ведется реестр. Коль скоро применительно к изобретениям реестры являются наиболее распространенной формой учета, а процесс аннулирования патента должен быть завершен исключением технического решения из реестра, подобные споры должны относиться к исключительной юрисдикции суда, где был выдан патент. Подобная позиция нашла свое отражение и в Соглашении о создании Единого патентного суда, который обладает исключительной юрисдикцией по вопросу аннулирования единых европейских патентов, в то время как многие другие вопросы (например, взыскание убытков, вызванных неправомерным использованием изобретения и в целом *civilcontroversiesbetweenprivateparties*) [5, С. 210] отнесены к совместной компетенции Единого суда и национальных судов. В этой связи представляется невозможным признание и исполнение именно решений об аннулировании патента на территории иностранного государства. Данная позиция находит свое отражение, в частности, в двустороннем соглашении между Испанией и Мексикой о признании и приведении в исполнение иностранных судебных решений, согласно ст. 3 которого положения соглашения применяются лишь к контрактным спорам [12, С. 4].

Кроме того, не менее актуальной остается проблема соотношения деликтных споров и споров о действительности патента. На этот счет позиции судов на территории ЕС диаметрально противоположны: нидерландские и немецкие суды единодушны во мнении о том, что деликтный патентный спор невозможно разрешить, не рассматривая при этом вопрос о действительности патента. В свою очередь, английские суды однозначно полагают, что данные сферы не могут пересечься в одном процессе и должны быть исследованы самостоятельно [9, С. 1009].

Что касается позиции автора настоящей работы, ему представляется более обоснованно с точки зрения конституирования правонарушения и конструкции генерального деликта

немецкая и голландская (континентальная) позиция. На наш взгляд, коль скоро в структуру деликта входит противоправное поведение, которое, очевидно, имеет собственный объект, необходимо установить наличие такого объекта. Применительно к деликтным патентным спорам таким объектом будет выступать именно изобретение, которое, при недействительности патента, государством не признается, следовательно, принимая во внимание положения регистрационной системы интеллектуальных прав, не существует с юридической точки зрения. О каком нарушении в таком случае может идти речь? Если нет охраняемого технического решения, предполагаемый деликвент не нарушил ни одну норму, предусматривающую предоставление техническому решению правовой охраны. Более того, если мы будем следовать позиции английских судов и разделять анализируемые требования, может сложиться ситуация, в которой было удовлетворено требование о взыскании убытков в связи с доказанностью правонарушения со стороны ответчика, а параллельно патент истца другим судом был признан недействительным. Возникает закономерный вопрос: имеет ли смысл исполнять первое решение, если вторым решением (путь и другого суда) было устранено правовое основание для взыскания убытков? Автор полагает, что этот вопрос требует более детального анализа в европейской практике.

Как уже отмечалось ранее, 19 февраля 2013 года в целях укрепления правового поля и создания единого компетентного органа по разрешению патентных споров было заключено Соглашение о создании Единого патентного Суда (Unified Patent Court Agreement) (далее по тексту – Соглашение). Подобное решение было встречено представителями бизнес - сообщества весьма положительно, в частности, по результатам опроса, проведенного в Дании, большинство голосов были отданы за присоединение к Соглашению, поскольку, как отмечается, процесс защиты прав на изобретения при условии создания единого суда станет значительно менее затратным и длительным [10].

Безусловно, создание единого юрисдикционного органа для всех европейских патентов является несомненным достоинством Европейской патентной системы. Такое административное решение позволяет сконцентрироваться на одном предмете, повысить качество и оперативность рассмотрения споров, обеспечить единообразие судебной практики [2, С. 79].

В то же время, как отмечается в литературе, создание специализированного суда для разрешения обособленного круга споров – не единственно возможное решение. Так, в ряде европейских стран (Бельгия, Дания, Испания, Италия, Нидерланды и др.) в рамках судов общей юрисдикции формируются отдельные судебные составы, рассматривающие споры по интеллектуальным правам.

Структура Единого патентного суда подробно рассмотрена в Соглашении. Предполагается организовать в структуре суда первую и апелляционную инстанции. Помимо основного подразделения суда первой инстанции могут предусматриваться региональные и местные подразделения (региональные – по соглашению двух или более Государств - участников Соглашения, местные – на территории одного государства). Согласно ст. 7 Соглашения, основное подразделение суда первой инстанции будет располагаться в Париже, а также предусматривается создание двух подразделений в Лондоне и Мюнхене [4].

Судебные составы Единого патентного суда презюмируются многонациональными и включают в себя профессиональных и высококвалифицированных судей. Как правило,

судебный состав состоит из трех судей. Судьи должны быть гражданами договаривающихся государств и не должны занимать должности судей в национальных судах данных государств.

Апелляционная инстанция Суда предположительно будет располагаться в Люксембурге [14]. Дела в апелляционной инстанции будут рассматриваться судом в составе пяти судей.

В соответствии со ст.ст. 20, 24 Соглашения, суд при рассмотрении и разрешении споров применяет европейское патентное законодательство, которое по смыслу Соглашения трактуется чрезвычайно широко и включает в себя не только Европейскую патентную конвенцию, положения рассматриваемого Соглашения и Регламентов, посвященных единому европейскому патенту, но и национальное законодательство стран - участниц системы, что в полной мере соответствует цели по созданию единого правового поля на территории Европейского Союза.

Центральное положение в Соглашении занимает ст. 32, определяющая компетенцию Единого патентного суда. Предполагается, что Суду будут подведомственны следующие категории споров:

- ✓ о нарушении прав на европейский патент (здесь и далее под термином «европейский патент» подразумеваются оба вида патентов – с единым эффектом и классический европейский патент);
- ✓ о признании европейского патента недействительным (аннулировании патента);
- ✓ о возмещении убытков и требовании компенсаций на основании предоставленной изобретению временной правовой охраны;
- ✓ о праве преждепользования в отношении изобретений.

Кроме того, Соглашение предусматривает возможность рассмотрения патентных споров национальными судами договаривающихся государств (если подобные действия не нарушают исключительную компетенцию Суда, указанную выше), что свидетельствует о неисключительной юрисдикции Единого патентного суда. В то же время, с точки зрения юридической техники положения ст. 32 о компетенции Суда охватывает наиболее значимые категории дел (действительность и аннулирование патента, право преждепользования и нарушение патентных прав), в силу чего можно сделать вывод о том, что подобные положения охватывают большую часть патентных споров.

Территориальный эффект судебных решений относительно двух видов европейских патентов существенно отличается: применительно к единому патенту судебное решение охватывает все договаривающиеся стороны, в свою очередь, применительно к классическому европейскому патенту судебный акт признается действительными только на территории того государства, суд которого вынес соответствующее решение [6, С. 16].

В европейской науке и юридической практике достаточно давно ведутся споры о перспективах и возможной эффективности создания Единого патентного суда. Теоретически, для функционирования подобного механизма необходимо формирование общего материального права и единой процедуры патентования. Эта перспектива представляется, на первый взгляд, более привлекательной для бизнеса, но на практике многие вопросы могут оказаться не столь простыми, как кажется. Создание любого юрисдикционного, особенно судебного, органа должно проводиться весьма тщательно во избежание в дальнейшем манипуляций судами (*forumshoppingdoctrine*).

Forumshopping представляется серьезной проблемой для всех заявителей, обращающихся в Единый патентный суд, особенно в связи с тем, что разделение компетенции по вопросам нарушений прав на патент и действительности патента представится не самым лучшим решением, поскольку происходит раздвоение юрисдикции. Более того, теоретически суд может удовлетворить требование о взыскании убытков, в то время как Единый патентный суд параллельно признает патент недействительным и, как следствие, у требования о взыскании убытков будет отсутствовать правовое основание [11]. Единого решения данный вопрос не знает и не может знать. Тем не менее, полагаем, что, выведя все патентные споры из подведомственности национальных судов, можно избежать любого манипулирования судебной системой. В то же время, перевод всех патентных споров на межгосударственный уровень детерминирует создание полностью унифицированного регионального патентного права (дабы международный суд применял свое материальное право, а не право отдельного государства - члена ЕС), а также формирование новой структуры самого патентного суда.

Система Единого патентного суда предполагается сложно структурированной. Поскольку решения данного суда будут иметь весьма серьезные как имущественные, так и неимущественные последствия для участников процесса, необходимо исключить все возможные попытки использования *forumshopping*. Так, региональные отделения Единого патентного суда будут иметь право рассматривать по своему усмотрению встречные иски об аннулировании патента либо передавать подобные требования на рассмотрение в центральный аппарат суда. Некоторые авторы полагают, что подобная ситуация «развяжет руки» патентным троллям [13, С. 715].

В этой связи крупнейшие международные компании Google, Samsung и Apple выражают свое беспокойство относительно распределения компетенции между национальными судами и Единым патентным судом. Проблема заключается в том, что вопрос оспаривания единого европейского патента относится к исключительной компетенции Единого патентного суда, в то время как вопрос о запрете экспорта и импорта запатентованного товара и возмещения убытков может быть рассмотрен как в Едином суде, так и в любом национальном суде стран - членов ЕС [8].

В целях продвижения идеи о досудебном урегулировании споров в рамках Европейской патентной системы предполагается также создать в соответствии с главой VII Соглашения Центр патентной медиации, который будет располагаться в Любляне и Лиссабоне. Однако, как прямо предусмотрено в Соглашении, патент не может быть признан недействительным, а права из него ограничены при разрешении спора в данном Центре. Также ЕПК не содержит положений о возможности разрешения патентных споров в административных органах, что отличает Европейскую систему от Евразийской. В то же время, ничто не мешает сторонам спора обратиться в Центр арбитража ВОИС, который является международным медиативным центром и открыт не только для стран Европы.

Подводя итог вышесказанному, хотелось бы отметить, что в Европейской патентной системе грядут очевидные положительные перемены, поскольку данная система стремится к максимальному отсутствию границ в рамках союза договаривающихся государств и созданию единого правового пространства, что значительно упростит функционирование бизнеса на этой территории. Хотелось бы верить, что Евразийская система с течением времени сможет консолидироваться и создать нечто подобное Единому патентному суду в

Европе. В то же время, при всей очевидности достоинств Европейской патентной системы в вопросе юрисдикции споров, в настоящее время лишь 25 стран ратифицировали Соглашение о Едином патентном суде, что заставляет нас усомниться в том, что подобная модель в настоящее время является оптимальным решением.

Список литературы:

1. Лисица В.Н. Инвестиционное право. Новосибирск, 2015. С. 214.
2. Новоселова Л.А., Рожкова М.А. Интеллектуальная собственность: некоторые аспекты правового регулирования: монография. М., 2014. С. 79.
3. Регламент N 1215 / 2012 Европейского парламента и Совета Европейского Союза О юрисдикции, признании и исполнении судебных решений по гражданским и коммерческим делам // <https://pravo.hse.ru/data/2015/11/16/102012.pdf> (дата обращения: 27.05.2016).
4. Agreement on Unified Patent Court // <https://www.unified-patent-court.org/sites/default/files/upc-agreement.pdf> (accessed in 23.05.2016).
5. Arnulf, R.Jacob. European Patent Litigation: Out of the Impasse // *European Intellectual Property Review*.2007. P. 210.
6. Clay A. A Unified European Patent Process and a Unified Way of Enforcing It // *Intellectual Property & Technology Law Journal*. 2012. N 6. P. 16.
7. European Max Planck Group on Conflict of Laws in Intellectual Property. Principles on Conflict of Laws in Intellectual Property // http://www.imprs-ci.ip.mpg.de/_www/files/pdf2/Final_Text_1_December_2011.pdf (датаобращения: 03.05.2016).
8. G. Roberts, J. Venner. Making sense of Europe's Unitary Patent. World Intellectual Property Organization // http://www.wipo.int/wipo_magazine/en/2014/03/article_0003.html (датаобращения: 01.05.2016).
9. K. V. N. Pavana Kumar. Issues in cross - border patent infringement: a European story // *CURRENT SCIENCE*, VOL. 97, NO. 7, 10 OCTOBER 2009. P. 1009.
10. Majority supports joining EU patent court: CPH Post Online // электронныйресурс: <http://cphpost.dk/news14/eu/majority-supports-joining-eu-patent-court.html> (датаобращения: 17.03.2016).
11. P. Mason. Unified Patent Court agreement signed by most countries // <http://www.out-law.com/articles/2013/february/unified-patent-court-agreement-signed-by-most-eu-countries/> (датаобращения: 01.05.2015).
12. Pedro Alberto de Miguel Asensio. Recognition and enforcement of judgments in intellectual property litigation: the CLIP Principles // *Intellectual Property in the Global Area – Jurisdiction, Applicable Law and the Recognition of Judgments in Europe, Japan and the USA*. Tubingen. 2010. P. 2.
13. Seville C. *EU Intellectual Property Law: Exercises in Harmonization* // *Oxford Handbook of European Union Law*. 2015. P. 715.
14. Unified Patent Court: Confirmed locations of the UPC (official website) // <https://www.unified-patent-court.org/news/confirmed-locations-upc> (accessed in 23.03.2016).
15. Waelde, G. Laurie, A. Brown, S. Kheria, J. Cornwell. *Contemporary Intellectual Property*. Oxford, UK. 2014. P. 373.

К ДИСКУССИИ О ПРАВОМЕРНОСТИ И КОНФЛИКТНОСТИ ОТКАЗА ОТ ПОДПИСАНИЯ ПРОТОКОЛА СЛЕДСТВЕННОГО ИЛИ ИНОГО ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ДЕЙСТВИЯ АДВОКАТОМ – ЗАЩИТНИКОМ

В соответствии с частью 7 ст. 166 УПК РФ «протокол следственного действия подписывается следователем и лицами, участвующими в следственном действии», т.е. указанная статья регламентирует процессуальный порядок оформления протокола следственного действия и его подписания участвующими лицами, а именно: свидетелем, потерпевшим, подозреваемым, обвиняемым и адвокатом - защитником. Однако ни на защитника, ни на обвиняемого уголовно - процессуальный закон не возлагает обязанность подписать указанный протокол следственного действия [1, с. 85 - 90; 3, с. 138 - 140; 6, с. 123 - 125; 8, с. 69 - 70].

В соответствии с ч. 9 статьи 190 УПК РФ «отказ от подписания протокола допроса или невозможность его подписания лицами, участвующими в допросе, удостоверяется в порядке, установленном статьей 167 УПК РФ.

На основании ч. 1 данной статьи в случае отказа подозреваемого, обвиняемого, потерпевшего или иного лица, участвующего в следственном действии, подписать протокол следственного действия следователь вносит в него соответствующую запись, которая удостоверяется подписью следователя, а также подписями защитника, законного представителя, представителя или понятых (если они в нем участвуют). В соответствии с ч. 2 данной статьи «лицу, отказавшемуся подписать протокол, должна быть предоставлена возможность дать объяснение причин отказа, которое заносится в данный протокол».

Таким образом, уголовно - процессуальный закон прямо не возлагает на защитника - адвоката подозреваемого и обвиняемого процессуальную обязанность подписывать протоколы следственных (процессуальных) действий, а отказ участника следственного действия (подозреваемого, обвиняемого, защитника) подписать протокол этого следственного действия само по себе не влечет признание производства следственного действия незаконным. Буквальное толкование данных норм свидетельствует о том, что отказ от подписи протокола следственного действия является правом адвоката (защитника), но не его обязанностью [2, с. 79 - 86; 4, с. 169; 5, с. 80 - 81; 7, с. 97 - 99; 9, с. 137 - 139].

Думается, что несмотря на отсутствие прямых указаний в законе, адвокат (защитник) как профессиональный участник процесса обязан подписать протокол. Реагировать же на нарушения закона при принятии решения о производстве данного следственного действия и при его проведении защитник может с помощью установленных законом способов: отказа от участия в производстве следственного действия, для производства которого необходимо волеизъявление подзащитного; внесения замечаний и заявлений в протокол следственного действия; жалобы на его незаконность и необоснованность.

Тем не менее, для прояснения обозначенного вопроса полагаем целесообразным внести соответствующие дополнения в УПК РФ. В качестве одной из мер по их разрешению, по нашему мнению, может служить дополнение части 3 статьи 53 УПК РФ положением о том,

что «защитник не вправе отказаться подписать протокол в случае участия в производстве следственного или иного процессуального действия с участием его подзащитного».

Список используемой литературы:

1. Лебедев Н.Ю. Значение криминалистической теории преодоления конфликтов уголовного судопроизводства для методики расследования преступлений // Закон и право. 2016. № 5. С. 85 - 90.
2. Лебедев Н.Ю. Конфликты уголовного судопроизводства, обусловленные несовершенством практики реализации норм оперативно - розыскного права, и пути их разрешения // Закон и право. 2016. № 6. С. 79 - 86.
3. Лебедева Ю.В. Проблемы внедрения инновационных технологий при подготовке юристов в рамках образовательного процесса // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2015. № 13 - 2. С. 138 - 140.
4. Лебедева Ю.В. Психолого - педагогические условия развития эмоциональной отзывчивости как средства профилактики девиантного поведения студентов. Новосибирск, 2015. 303 с.
5. Лебедева Ю.В. Риск – неизбежная и необходимая составляющая в поведении следователя при расследовании преступлений / Сборник материалов криминалистических чтений. 2015. № 11. С. 80 - 81.
6. Степанов С.А., Хомяков И.Д. Актуальные проблемы противодействия терроризму в современной России // Экономика, социология и право. 2016. № 5. С. 123 - 125.
7. Снигирев А.Л., Суховецкая Е.Ю. К вопросу о деятельности войск НКВД по охране промышленных предприятий в начале Великой Отечественной войны // Участие войск НКВД в Великой Отечественной войне (к 70 - летию Победы в Великой Отечественной войне). Сборник научных статей Всероссийской научно - практической конференции. - Санкт - Петербург. «Санкт - Петербургский военный институт внутренних войск МВД России», 2015. - С. 97 - 99.
8. Шушпанов С.В. Видеосъемка как обязательный способ фиксации допроса // Сборник материалов криминалистических чтений / под ред. Ю.Л. Бойко. Барнаул: БЮИ МВД России, 2015. С. 69 - 70.
9. Шушпанов С.В. Практические аспекты проведения видеозаписи в процессе допроса // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2016. № 14 - 1. С. 137 - 139.

© Лебедев Н.Ю. 2016

Мозголов П.Н., курсант
Московский университет МВД России имени В.Я. Кикотя
г. Москва, Российская Федерация

О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ ДВОЙСТВЕННЫХ ФУНКЦИЙ ПРОКУРОРА (НАДЗОР И УГОЛОВНОЕ ПРЕСЛЕДОВАНИЕ)

Современное уголовно - процессуальное законодательство постоянно подвергается изменениям и корректировке, в том числе, в связи с модификацией социально - экономических отношений. Современное досудебное производство, претерпевая

изменения, становится более забюрократизированным и более дорогим при этом остаются вопросы соотношения потраченных усилий и эффективности. Обозначенные проблемы создают определенные трудности обеспечения реализации задач уголовного судопроизводства, направленных на борьбу с преступностью.

Рассматривая действия и решения прокурора на стадии возбуждения уголовного дела необходимо отметить следующие особенности развития состязательного уголовного процесса. Согласно ч.1 ст. 112 УПК РСФСР возбудить уголовное дело имели право суд, прокурор, следователь и орган дознания. Так же все перечисленные лица и органы были наделены определенными полномочиями осуществления уголовного преследования.

Данные положения, регламентации возбуждения уголовного дела, противоречили принципу состязательности сторон. Этот принцип нашел свое отражение в Конституции Российской Федерации принятой в 1993 году. После чего возникала необходимость приведения норм уголовно процессуального законодательства в соответствие с нормами основного закона т.е. Конституции Российской Федерации. Стадия возбуждения уголовного дела в УПК РФ постепенно была модернизирована.

На первом этапе было принято решение о необходимости снятия с суда функций уголовного преследования, в частности функции возбуждения уголовного дела, как несоответствующего принципу состязательности сторон. На наш взгляд это была вполне оправданная мера. Так Э.Н. Алимамедов, мнение которого мы поддерживаем считал, что последовательная и полная реализация принципа состязательности объективно обеспечивает справедливость правосудия [1, с. 33]. Обеспечение судом правосудия не может быть реализована, когда суд занимается и уголовным преследованием и судебным разбирательством объединяя в себе две противоположные функции.

На втором этапе в 2007 году значительному изменению были подвергнуты положения уголовно - процессуального закона, которые регламентировали круг субъектов возбуждения уголовного дела. Важным изменением стало исключение из числа этих субъектов прокурора. Наличие функции возбуждения уголовного дела у прокурора, так же противоречило принципу состязательности сторон закрепленному в Конституции и в ст. 15 Уголовно - процессуального кодекса Российской Федерации. Так согласно ст. 15 УПК РФ функции обвинения, защиты и разрешения уголовного дела отделены друг от друга и не могут быть возложены на один и тот же орган или одно и то же должностное лицо. Какую же позицию при возбуждения уголовного дела занимает прокурор? Считаем его основной задачей является защита прав и законных интересов лиц пострадавших от преступления и лиц совершивших это преступление. Прокурор должен осуществляя защиту в форме надзора за законностью и обоснованностью уголовного преследования.

Законодатель, лишив прокурора функции возбуждения уголовного дела, разумно предусмотрел несколько форм надзора данной функции осуществляемой руководителем следственного органа, следователем, дознавателем и органом дознания. К ним можно отнести полномочия прокурора направлять, уполномоченным субъектам, постановление о направлении соответствующих материалов в орган предварительного расследования для решения вопроса об уголовном преследовании (п. 4 ч.1 ст.140 УПК РФ), получение информации о возбуждении уголовного дела (ч.4 ст. 146 УПК РФ), дача согласия на возбуждение уголовного дела при отсутствии заявления потерпевшего (ч.4 ст. 147УПК РФ).

Однако, необходимо отметить, что предпринятый законодателем подход к определению процессуальной функции прокурора не означает его устранения, как участника уголовного процесса, от обвинительной деятельности органов предварительного расследования. Более того именно прокурор принимает решение о возможности выдвижения государственного обвинения, после изучения материалов уголовного дела [3, с. 301]

Сегодня надзор прокурора за исполнением законов органами публичного уголовного преследования в досудебном производстве по уголовному делу является способом подготовки обвинения. Это призвано стимулировать уголовное преследование, что будет повышать его эффективность.

Считаем решения законодателя по ограничению полномочий уголовного преследования прокурором, вполне обоснованными и отвечающим современным реалиям. Реализуя принцип состязательности сторон роль прокурора, как защитника, будет только возрастать. Однако видится необходимым расширить круг полномочий прокурора по надзору (защите) прав и законных интересов человека и гражданина.

Так в частности мы поддерживаем вывод Э.Н. Алимamedова о том, что необходимо наделить прокурора правом исключать, при утверждении обвинительного заключения, недопустимые доказательства[2, с. 15]. Но с той лишь оговоркой, что прокурор имеет возможность воспользоваться этим право не только при утверждении обвинительного заключения, на всем протяжении предварительного расследования.

Список использованной литературы:

1. Алимamedов Э.Н. Реализация принципа состязательности сторон на этапе окончания предварительного следствия // Высшая школа. 2016. Т. 2. № 12. С. 33 - 35.
2. Алимamedов Э.Н. Актуальные проблемы действий и решения прокурора по уголовному делу, поступившему с обвинительным заключением // В сборнике: Актуальные проблемы предварительного расследования Сборник научных трудов Международной научно - практической конференции. 2015. С. 13 - 17.
3. Алимamedов Э.Н. Роль прокурора на этапе окончания предварительного следствия // В сборнике: Третьи академические чтения по актуальным вопросам юриспруденции Сборник материалов Общероссийской научно - практической конференции. 2016. С. 300 - 301.
4. Иванов Д.А. К вопросу о значении и способах оценки имущественного вреда, причиненного преступлением // Вестник Московского университета МВД России. 2015. № 9. С. 184 - 187.
5. Иванов Д.А. Обеспечение прав юридических лиц, потерпевших от преступлений, в досудебном производстве по уголовным делам // Адвокатская практика. 2007. № 6. С. 29 - 32.
6. Иванов Д.А. Обеспечение прав юридических лиц, потерпевших от преступлений, в досудебном производстве по уголовным делам // Адвокатская практика. 2007. № 6. С. 29 - 32.
7. Пушкарев В.В. Формирование теоретических основ уголовно - процессуального статуса следователя в целях унификации его структуры для нормативного выражения // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Юриспруденция. 2016. № 2. С. 115 - 123.

8. Пушкарев В.В. Толкование функции уголовного преследования (обвинения) в решениях Европейского Суда по правам человека, Европейской комиссии по правам человека, Конституционного суда Российской Федерации как предпосылка ее нормативного выражения в процессуальном статусе следователя // Международное уголовное право и международная юстиция. 2016. № 4. С. 15 - 17.

9. Пушкарев В.В. Принцип процессуальной независимости и самостоятельности в соотношении с уголовно - процессуальными функциями следователя и должностных лиц прокурорского надзора // В сборнике: Третьи Академические чтения по актуальным вопросам юриспруденции: сборник материалов Общероссийской научно - практической конференции. 20 апреля 2016 года / Отв. ред. М.В. Торопов. – Тамбов, 2016. - С. 332. – 335.

10. Пушкарев В.В. Соотношение уголовно - процессуальной функции следователя с принципом процессуальной независимости и самостоятельности: направления совершенствования досудебного производства через призму ретроспективного и сравнительно - правового анализа // Библиотека криминалиста. Научный журнал. 2016. № 5 (28). С. 309 - 314.

© Мозголов П.Н., 2016

Ниничук Р.О.

слушатель

Московский университет МВД России имени В.Я. Кикотя
г. Москва, Российская Федерация

ОСОБЕННОСТИ ПОДГОТОВКИ К ПРОИЗВОДСТВУ ДОПРОСА ИНОСТРАННЫХ ГРАЖДАН

Основной задачей уголовного судопроизводства является установление объективной истины. В процессе расследования преступлений она нередко находит свое решение в ходе производства такого следственного действия, как допрос. Допрос является одним из самых распространенных следственных действий. Без осуществления данного следственного действия, по сути, невозможно производство расследования ни по одному уголовному делу.

Так, при производстве расследования по уголовным делам, в которых участвуют иностранцы, следует выделить такие специфичные особенности, которые связаны: «с обладанием полным или частичным дипломатическим иммунитетом некоторых иностранцев, языковым барьером, психологическими факторами, кратковременностью их пребывания на территории Российской Федерации, необходимостью сотрудничества с правоохранительными органами других государств» [1, с. 118].

Довольно важной предпосылкой успешного допроса является тщательная подготовка следователя к производству данного следственного действия. Под подготовкой следует понимать совокупность предварительно проводимых мероприятий с целью обеспечения его результативности.

Так, при подготовке к такому следственному действию как допрос, следователь или дознаватель должны: «изучить материалы уголовного дела; определить предмет допроса и вопросы, подлежащие выяснению; проанализировать, обстоятельства, относящиеся к личности допрашиваемого; установить, пользуется ли иностранец, которого следует допросить, дипломатическим иммунитетом; владеет ли он языком судопроизводства; определить время и место проведения следственного действия; подготовить технические средства, необходимые для производства допроса; обеспечить явку переводчика, других специалистов, необходимость присутствия которых потребуется при производстве следственного действия; организовать явку иностранного гражданина, находящегося как на территории России, так и за ее пределами» [1, с. 119].

При этом следует обратить внимание, что наиболее существенные вопросы необходимо заранее перевести на тот язык, на котором будут даваться показания.

Если в ходе допроса иностранца планируется предъявление ему для ознакомления отдельных доказательств, например, протоколов ранее произведенных следственных действий, они также могут быть предварительно переведены.

При необходимости демонстрации вещественных доказательств в процессе допроса, целесообразно заранее сделать перевод на соответствующий язык их наименований и имеющихся на них обозначений, а также фрагментов протоколов осмотров и обысков, в ходе производства которых они были обнаружены.

Подготавливая служебный кабинет для допроса иностранца, следователь, учитывая специфику допроса его допроса, с целью установления психологического контакта, по возможности должен исключить присутствие при допросе других лиц, не принимающих участия в производстве данного следственного действия. Поэтому он, в случаях размещения в служебном кабинете более одного следователя, что в следственных подразделениях при территориальных ОМВД является закономерным, при подготовке к допросу иностранного гражданина, заранее обязан согласовать с коллегами по кабинету время производства такого допроса.

При подготовке к производству допроса иностранца, имеет значительное значение изучение личности допрашиваемого. «Для правильного определения тактики предстоящего допроса нужно знать, гражданином какой страны является подлежащий допросу иностранец» [3, с. 10]. Это необходимо для установления психологического контакта с допрашиваемым лицом.

Зная государственную принадлежность допрашиваемого и его национальность, следователь должен предварительно изучить особенности обращения граждан друг к другу в этой стране, национальные обычаи и нравы, вероисповедование допрашиваемого. В необходимых случаях ознакомиться с положением страны, ее историей, это может оказать незаменимую помощь во время допроса. При изучении личности допрашиваемого важно установить цель его нахождения на территории России. Если это студент учебного заведения или работник совместного предприятия, длительное время находившийся на территории России, то в таких случаях может отпасть вопрос о приглашении переводчика.

Достаточно сложную задачу при подготовке к производству допроса иностранных граждан, в частности не владеющих языком судопроизводства, имеет порядок организации их допроса с участием переводчика.

При производстве расследования по уголовным делам названной категории, как известно, должен участвовать переводчик, процессуальное положение которого в целом определено ст. 59 УПК РФ.

В практической деятельности, участие переводчика в производстве следственных действий с участием лиц, не владеющих языком судопроизводства, до настоящего времени является проблематичным. Проблема состоит в том, что услуги переводчика должны быть оплачены за счет бюджета МВД, так как для иностранных граждан, участвующих в уголовном процессе действует «Международный пакт о гражданских и политических правах», где в п. “F” ст. 14 указано на право пользоваться бесплатной помощью переводчика.

Таким образом, на основании изучения следственной практики и научной литературы можно сделать выводы о том, что подготовка к допросу иностранных граждан имеет свои особенности, которые обусловлены: правовым положением иностранцев, кратковременностью пребывания их в России, языковым барьером, социально - психологическими факторами личности, порядком их вызова для производства допроса. Для этого следователь должен: иметь представление о политическом строе страны, гражданином которой является допрашиваемый; знать особенности уголовного и уголовно - процессуального законодательства этой страны; выяснить вероисповедание допрашиваемого.

Список использованной литературы:

1. Хмелев С. А. Особенности расследования преступлений, совершаемых в отношении иностранных граждан: Дисс. ... к.ю.н. - Волгоград, 2000. – 251 с.
2. Корнелюк В.С. Расследование хищений чужого имущества: учебное пособие. - Волгоград, 2001. – 104 с.
3. Крамарев А. Г., Лавров В. П. Особенности допроса граждан иностранных государств. – М., 1976.
4. Пушкарев В.В., Федяева Н.В. Особенности расследования серий квартирных краж: учебное пособие. - Волгоград, 2010. – 107 с.
5. Меркурьев В.В., Юрманов И.В., Ермаков С.В. Обстоятельства, исключающие преступность деяния в деятельности сотрудников органов внутренних дел // пособие / В. В. Меркурьев, И. В. Юрманов, С. В. Ермаков; М - во юстиции Рос. Федерации, Владимир. юрид. ин - т Минюста России, Каф. уголов. права и криминологии. Владимир, 2003.
6. Пушкарев В.В., Скачко А.В., Хмелев С.А. Расследование вымогательств: Монография. – М., 2014. – 132 с.
7. Иванов Д.А. Роль и значение допроса потерпевшего для установления характера и размера вреда, причиненного преступлением в целях его последующего возмещения (компенсации) // Вестник Московского университета МВД России. 2016. № 4. С. 70 - 74.
8. Макаренко М.М. Мошенничество в страховой сфере: проблемы квалификации и расследования // Миграционное право. 2014. № 3. С. 24 - 27.
9. Иванов Д.А. Право потерпевшего на представление доказательств в уголовном процессе // В книге: Уголовное, уголовно - процессуальное и уголовно - исполнительное законодательство (современное состояние и направления совершенствования) Сборник трудов участников Всероссийской научно - практической конференции, посвященной 80 -

летию Московского государственного областного университета. под редакцией А.В. Гриненко. 2011. С. 82 - 85.

10. Ермаков С.В., Макаренко М.М. Расследование хищений бюджетных средств, совершаемых при государственных закупках // Вестник Московского университета МВД России. 2015. № 11. С. 152 - 156.

11. Пушкарев В.В. Особенности розыскной деятельности следователя по делам о серийных преступлениях // Российский следователь. 2016. № 11. С. 4 - 5.

12. Иванов Д.А. Допрос представителя юридического лица, потерпевшего от преступления // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Юриспруденция. 2007. № 1 - 1. С. 89 - 91.

© Ниничук Р.О., 2016

Петряева Я.О.

магистрант 3 курса юридического факультета

ИСТИД (филиала) СКФУ в г. Пятигорске

ИНСТИТУТ ВЫСШЕГО ДОЛЖНОСТНОГО ЛИЦА СУБЪЕКТА РФ В ИСТОРИЧЕСКОМ И ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОМ АСПЕКТАХ

История создания института высших должностных лиц субъектов Российской Федерации насчитывает лишь два десятилетия – со дня принятия Конституции России в 1993 года. Через 6 лет в нашей стране был принят Федеральный закон РФ от 06.10.1999 г. № 184 - ФЗ «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» называемый некоторыми юристами и политологами «инструкцией», настолько детально в нем регламентированы положения, относящиеся к организации исполнительной власти в субъектах Федерации, и в который на сегодняшний день внесено свыше сотни изменений [1].

После принятия Конституции РФ в 1993 г. в российских регионах проходят выборы в республиках – президентов, в краях и областях, г. Санкт - Петербурге – губернаторов, в Москве – мэра, в автономных областях и автономных округах, как правило, глав администраций.

До принятия Конституции РФ 1993г. аналогом высшего должностного лица в автономных республиках (т.к. административными единицами в РСФСР были автономные республики и области в составе РСФСР) по сути, являлись секретари обкомов (впоследствии рескомов) КПСС. После распада СССР в 1991г. и до принятия первой Российской Конституции 1993г. начался этап преобразований автономных республик в республики - государства в составе Российской Федерации с порядком назначений их глав Президентом РФ. Что касается исследовательского аспекта, то можно утверждать, что изучению правового положения и конституционно - правового статуса высших должностных лиц субъектов Российской Федерации посвящали свои работы множество ученых, как юристов – государствоведов, так и политологов, и это объясняется той важной

и неоднозначной ролью этого института в системе организации управления федеральной власти и власти на местах, вопросах разграничения предметов ведения и полномочиями между центральными и региональными уровнями власти, в системе сдержек и противовесов российского федерализма.

Относительно конституционно - правового статуса высших должностных лиц субъектов нашей Федерации проведено множество исследований за весь период со дня принятия действующей Конституции РФ. Связано это, на наш взгляд, с тем, что высшее должностное лицо любого субъекта Федерации находится на пике нерешенных вопросов и противоречий в социально - политической жизни субъекта РФ, а также в расстановке политических сил, внешних и внутренних по отношению к федеративному субъекту, оказывающих решающее влияние на обеспеченность населения региона жизненными благами. Чиркин В.Е. считал, что во всех случаях президент, губернатор субъекта Российской Федерации сосредотачивает в своих руках основную долю государственной власти в субъекте [29, с.313].

Справедливым будет сказать, что высшее должностное лицо является центром узловых проблем политической, социально - экономической жизни как возглавляемого им региона, так и во многом в жизни государства в целом, что и объясняет тот факт, что именно из - за острого политического интереса к проблемам функционирования института высших должностных лиц субъектов РФ, большое количество диссертаций защищалось по политическим наукам. Поэтому велик интерес к исследованию ключевых характеристик правового положения высших должностных лиц субъектов Российской Федерации, к которому обращались и обращаются многие авторы.

Как справедливо отмечает Акчурина А.В., высшее должностное лицо субъекта Российской Федерации играет важную роль в функционировании исполнительной власти. Вместе с тем, неоднозначность законодательных формулировок закладывает проблемы в определении его статуса. В частности, до настоящего времени не решена коллизия, связанная с вопросом обязательности существования этой должности. Отсутствует единство мнений ученых, рассматривающих высшее должностное лицо субъекта Российской Федерации как главу «региона», дистанцированного и не входящего в систему органов исполнительной власти субъекта Российской Федерации, либо как представителя «центра», в «регионе» или, наконец, как структурную единицу системы исполнительной власти субъекта Российской Федерации [2, с.41].

Существующие диссертационные исследования, относящиеся к изучению института и конституционно - правового статуса высших должностных лиц федеративных субъектов России, можно, с известной долей условности, разделить на несколько групп.

Так, к группе исследований, посвященных непосредственно конституционно - правовому статусу глав регионов относятся диссертации Мазурова В.Ю. «Конституционно - правовой статус глав администраций субъектов Российской Федерации» [13, с.176] , Мещерякова А.Н. «Институт президентства в республиках в составе Российской Федерации» [17, с.236] , Гаркуши П.И. «Конституционно - правовой статус главы администрации (губернатора) края, области Российской Федерации» [7, с.192] , Казакова В.Г. «Институт высшего должностного лица субъекта Российской Федерации в условиях реформирования политико - административных отношений» [11, с.171], Цареградской Ю.К. «Институт высшего должностного лица субъекта Российской Федерации: политико -

правовое содержание и пути оптимизации» [28, с.214], Кайль А.Н. «Конституционно - правовой статус высшего должностного лица субъекта Федерации в системе органов власти: на примере края, области» [10, с.224], Сахиевой Р.А. «Конституционно-правовой статус высшего должностного лица республики – субъекта Российской Федерации (на примере республики Татарстан)» [21, с.213], Орловой Э.А. «Конституционно - правовой статус высшего должностного лица субъекта Российской Федерации» [18, с.212], Машьянова Н.В. «Высшее должностное лицо (руководитель высшего органа исполнительной власти) субъекта РФ в системе государственной власти: основные конституционно - правовые характеристики» [16, с.23], Маршаловой В.А. «Эволюция конституционно - правового статуса президента республики в составе Российской Федерации» [15, с.225], Першиной Е. А. «Конституционно правовые основы института губернаторства в России (на примере Южного федерального округа)» [20, с.199], Шувалова М.Н. «Конституционно - правовой институт высшего должностного лица субъекта Российской Федерации: эволюция, современное состояние, тенденции развития» [30, с.199], Юхновой В.А. «Участие высшего должностного лица субъекта Российской Федерации в региональном законодательном процессе (на примере Дальневосточного федерального округа)» [31, с.248], Кильметовой Р.Р. «Глава Республики Северная Осетия - Алания – высшее должностное лицо республики» [12, с.193], Богомолова Н.С. «Конституционно - правовая ответственность государственных органов и высших должностных лиц субъектов Российской Федерации» [5, с.30].

Ко второй группе диссертационных исследований, изучавших наряду с исполнительной системой в субъектах РФ и институт высших должностных лиц субъектов Федерации, относятся труды Алиевой З.А. «Система органов государственной власти Республики Дагестан на современном этапе» [3, с.150], Макосейчук Т.М. «Организация системы исполнительной власти субъектов Российской Федерации» [14, с.222], Опрятова В. И. «Принципы построения системы органов исполнительной власти в субъектах Российской Федерации: на примере областей Центрального федерального округа» [19, с. 242], Тесленко Д. Д. Президент «Российской Федерации и органы государственной власти субъектов Российской Федерации: проблемы взаимоотношений: проблемы взаимоотношений» [25, с.216], Сахле М.А. «Взаимоотношения Президента Российской Федерации с органами государственной власти субъектов Федерации» [22, с.201], Акчуриной А.А. «Взаимодействие федеральных органов исполнительной власти и органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации» [2, с.194], Течиева С. Р. «Компетенция органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации: на примере Республики Северная Осетия - Алания» [26, с.186], Гишанина Д.Е. «Конституционная ответственность высшего должностного лица субъекта Российской Федерации: проблемы теории и практики» [27, с.26].

К третьей группе можно отнести диссертации политологов, посвященные политологическим аспектам функционирования института высших должностных лиц: Соколовой Т. В. «Феномен губернаторской власти в России: модели политического лидерства» [24, с.167], Бодрова А. В. «Стратегии губернаторского корпуса в региональных избирательных кампаниях (на материале областей Поволжья)» [6, с.159], Серова С.В. «Легитимация политической власти в условиях нового порядка избрания глав администраций субъектов Российской Федерации» [23, с.183], Ашихминой Я.Г. «Прямые

выборы глав субъектов РФ как электоральная модель российской политики: проблемы типологизации» [4, с.177], Гончаренко О.В. «Трансформация института губернаторства в России в контексте современных процессов элитобразования» [8, с.218], Добрыниной Е. П. «Политико - психологический анализ региональной власти: личность и роль губернатора» [9, с.26].

Вышеназванные научные труды послужили добротным фундаментом для дальнейших исследований в этом направлении. Однако, со времени создания этих работ прошло уже немало лет, и законодательный массив как федерального уровня, так, соответственно, и регионального уровня, регулирующий деятельность высших должностных лиц субъектов РФ, претерпел значительные изменения, обусловленные осуществляемой в последнее десятилетие административной реформой в стране. В то же время, необходимость проведения данного исследования злободневна и требует своей реализации, учитывая, что конституционно - правовой статус высших должностных лиц субъектов Федерации является, по - нашему мнению, квинтэссенцией проблем современного развития федерализма в Российской Федерации, а Южный и Северо - Кавказский регионы представляют собой, без преувеличения, болевую точку в теле Российской Федерации в силу веками сложившегося положения - множество относительно немногочисленных этносов, исторически компактно проживающих на малых территориях, отягощенных географическими факторами - гористая местность, осложняющая ведение традиционных видов сельского хозяйства – скотоводства и земледелия, а также в силу своего приграничного нахождения – субъекты Южного и Северо - Кавказского Федерального округа граничат с несколькими зарубежными государствами – КабардиноБалкарская республика – с Грузией, Северная Осетия - Алания – с Республикой Южная Осетия, Республика Дагестан – морские границы с Азербайджаном, Ростовская область – с крайне политически и экономически нестабильным государством – Украиной.

Вывод: многие ученые - государствоведы исследовали проблемы организации органов государственной власти субъектов РФ, в том числе и институт высших должностных лиц, однако, в связи с осуществляемой административной реформой необходимо осмысление конституционно - правового статуса высшего должностного лица субъекта нашей Федерации и его место и роль в системе федеральной и региональной системы власти на современном этапе, так как по нашему мнению из - за существующих различий в статусе республик и краев, областей в составе РФ также различны по своему фактическому и юридически закреплённому значению и месту во внутрирегиональной и федеральной властных системах правовые статусы глав республик и глав администраций, а также губернаторов краев и областей в Российской Федерации.

Список литературы

1. Федеральный закон от 06.10.1999 N 184 - ФЗ (ред. от 30.12.2015) "Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации"(с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016)
2. Акчурина А.А. Взаимодействие федеральных органов исполнительной власти и органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации: конституционно -

правовое исследование: автореф. дис. канд. юрид. наук: 12.00.02 / Акчурина Анна Владимировна - М.,2012.

3. Алиева, З.А. Система органов государственной власти Республики Дагестан на современном этапе: автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.02 / Алиева Зайнаб Ахмедовна - М., 1998.

4. Ашихмина, Я.Г. Прямые выборы глав субъектов РФ как электоральная модель российской политики: проблемы типологизации: дис. ... канд. полит. наук: 23.00.02 / Ашихмина, Яна Геннадьевна –М., 2015

5. Богомолов, Н.С. Конституционно - правовая ответственность государственных органов и высших должностных лиц субъектов Российской Федерации: автореф. дис. канд. юрид. наук: 12.00.02 / Богомолов Никита Сергеевич - М.,2014.

6. Бодров, А. В. Стратегии губернаторского корпуса в региональных избирательных кампаниях (на материале областей Поволжья): дис. ... канд. полит. наук: 23.00.02 / Бодров Анатолий Викторович – Саратов, 2013

7. Гаркуша, П.И. Конституционно - правовой статус главы администрации (губернатора) края, области Российской Федерации: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.02 / Гаркуша Полина Игоревна - Ростов на - Дону , 2014.

8. Гончаренко О. В. Трансформация института губернаторства в России в контексте современных процессов элитобразования : дис. ... канд. полит. наук: 23.00.02 / Гончаренко Оксана Валерьевна - М., 2012

9. Добрынина, Е. П. Политико - психологический анализ региональной власти: личность и роль губернатора: автореф. дис. ... канд. полит. наук: 23.00.02 / Добрынина Екатерина Павловна - М., 2014

10. Кайль, А.Н. Конституционно - правовой статус высшего должностного лица субъекта Федерации в системе органов власти: на примере края, области: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.02 / Кайль, Александр Николаевич - Саратов,2014

11. Казаков, В.Г. Институт высшего должностного лица субъекта Российской Федерации в условиях реформирования политико - административных отношений : дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.02 / Казаков, Валерий Григорьевич - М.,2014

12. Кильметова, Р.Р. Глава Республики Северная Осетия - Алания – высшее должностное лицо республики: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.02 / Кильметова Рената Рафиковна –Махачкала, 2011.

13. Мазуров, В. Ю. Конституционно - правовой статус глав администраций субъектов Российской Федерации: дисс. ... канд. юрид. наук: 12.00.02 / Мазуров Валентин Юрьевич - М., 2001г.

14. Макосейчук, Т.М. Организация системы исполнительной власти субъектов Российской Федерации: дисс. ... канд. юрид. наук: 12.00.02 / Макосейчук Иамара Михайловна - Челябинск, 2013.

15. Маршалова, В.А. Эволюция конституционно - правового статуса президента республики в составе Российской Федерации: дис.канд. юрид. наук: 12.00.02 / Маршалова Валерия Анатольевна - Казань ,2007

16. Машьянов, Н.В. Высшее должностное лицо (руководитель высшего органа исполнительной власти) субъекта РФ в системе государственной власти: основные

конституционно - правовые характеристики. Автореф. дис. ... канд. юрид. наук / Машьянов Н.В. - Челябинск, 20013.

17. Мещеряков, А.Н. Институт президентства в республиках в составе Российской Федерации: дис. ... док. юрид. наук: 12.00.02 / Мещеряков, Александр Николаевич – М., 2012.

18. Орлова, Э.А. Конституционно - правовой статус высшего должностного лица субъекта Российской Федерации: дис. канд. юрид. наук: 12.00.02 / Орлова Эвелина Александровна –М.,2012.

19. Опряттов, В. И. Принципы построения системы органов исполнительной власти в субъектах Российской Федерации: на примере областей Центрального федерального округа: дисс. ... канд. юрид. наук : Опряттов Виталий Иванович - Воронеж, 2014

20. Першина, Е.А. Конституционно - правовые основы института губернаторства в России (на примере Южного федерального округа) : дисс. ... канд. юрид. наук: 12.00.02 / Першина Елена Анатольевна; - М., 2013.

21. Сахиева, Р.А. Конституционно - правовой статус высшего должностного лица республики – субъекта Российской Федерации (на примере республики Татарстан): дисс. канд. юрид. наук: 12.00.02 / Сахиева Раиса Абдулловна - Казань,2014

22. Сахле, М.А. Взаимоотношения Президента Российской Федерации с органами государственной власти субъектов Федерации: дисс. ... канд. юрид. наук: 12.00.02 / Сахле Марина Алексеевна - М., 2008.

23. Серов, С.В. Легитимация политической власти в условиях нового порядка избрания глав администраций субъектов Российской Федерации: дисс. ... канд. полит наук: 23.00.02 / Серов Сергей Викторович - М., 2007

24. Соколова, Т. В. Феномен губернаторской власти в России: модели политического лидерства: модели политического лидерства: дис. ... канд. полит. наук: 23.00.02 / Соколова Тамара Владимировна - Пермь, 2013

25. Тесленко, Д. Д. Президент Российской Федерации и органы государственной власти субъектов Российской Федерации: проблемы взаимоотношений: дисс. ... канд. юрид.наук: 12.00.02 / Тесленко Дмитрий Дмитриевич - Казань, 2013.

26. Течиев, С. Р. Компетенция органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации: на примере Республики Северная Осетия - Алания: дисс. ... канд. юрид. наук: 12.00.14/ Течиев Сослан Русланович - Ростов - на - Дону, 2012

27. Тишанин Д.Е. Конституционная ответственность высшего должностного лица субъекта Российской Федерации: проблемы теории и практики: автореф. дисс. ... канд. юрид. наук 12.00.02 / Тишанин Даниил Евгеньевич - Челябинск,2012

28. Цареградская, Ю.К. Институт высшего должностного лица субъекта Российской Федерации: политико - правовое содержание и пути оптимизации: дисс. ... канд. юрид. наук: 23.00.02 / Цареградская Юлия Константиновна - Орел, 2014

29. Чиркин В.Е. Конституционное право России. М.: Юрист. 2014

30. Шувалов М.Н. Конституционно - правовой институт высшего должностного лица субъекта Российской Федерации: эволюция, современное состояние, тенденции развития: дис. канд. юрид. наук: 12.00.02 / Шувалов Михаил Николаевич –М.,2009

31. Юхнова В.А. Участие высшего должностного лица субъекта Российской Федерации в региональном законодательном процессе(на примере Дальневосточного федерального округа): дис. канд. юрид. наук: 12.00.02 / Юхнова Вера Александровна - Владивосток, 2011.

© Петряева Я.О.,2016

Федорова К.С.

магистрант 3 курса Юридического института
Сыктывкарского государственного университета
имени Питирима Сорокина, г. Сыктывкар, РФ

Научный руководитель:

Черкасов К.В.

доктор юридических наук, профессор

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ ОХРАНЫ ТРУДА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Статья посвящена анализу существующих проблем в государственной системе управления в сфере охраны труда.

Ключевые слова: система управления в сфере охраны труда, государственное управление в сфере охраны труда, профессиональный риск, управление рисками.

Государственная политика в области охраны труда представляет собой принятие государством мер по обеспечению конституционных прав граждан на жизнь и здоровье в процессе их трудовой деятельности, устанавливающих заинтересованность работников и работодателей в обеспечении безопасных условий труда, обеспечиваемая посредством использования правовых, административных, социально - экономических, организационно - технических, лечебно - профилактических и иных мероприятий.

К одному из основных направлений государственной политики в области охраны труда относится государственное управление в сфере охраны труда.

Официального определения термина «государственное управление в сфере охраны труда» не принято. Вместе с тем, статьёй 216 Трудового кодекса Российской Федерации (далее – ТК РФ) определено, что государственное управление в сфере охраны труда осуществляется Правительством Российской Федерации непосредственно или по его поручению федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим функции по выработке государственной политики и нормативно - правовому регулированию в сфере труда, а также другими федеральными органами исполнительной власти в пределах их полномочий.

Организационно - функциональная структура государственного управления представляет собой определенным образом организованный, функционально взаимосвязанный состав системообразующих элементов (структурных частей): государственные институты, обеспечивающие функционирование системы управления, в

их вертикальной и горизонтальной зависимости, в организационном взаимодействии и соподчиненности.

К целям государственного управления можно отнести обеспечение конституционных прав граждан на труд в условиях, отвечающих требованиям безопасности и гигиены. Данная цель является своего рода идеалом и в то же время она неоднозначна в понимании, так как невозможно изложить абсолютно все требования безопасности и гигиены в каком бы то ни было нормативном правовом акте, как и невозможно обеспечить их абсолютное исполнение.

Рыночные преобразования, в результате которых происходит изменение структуры собственности и форм хозяйствования в России, коренным образом повлияли в том числе на отношения в сфере охраны труда. Показатели смертности, в том числе от предотвратимых причин, в Российской Федерации намного превышают аналогичные показатели ведущих Европейских стран.

Отставание в современных технологиях, старение и износ основных фондов, недостаточное внимание к вопросам охраны труда, а зачастую и их игнорирование в организациях большинства отраслей экономики негативно сказывается на показателях производственного травматизма и профессиональной заболеваемости.

В сложившейся экономической ситуации в стране особую тревогу вызывает уменьшение работодателями расходов на проведение мероприятий, связанных с созданием безопасных условий труда на производстве. Не редки случаи сокрытия травматизма, в том числе со смертельными исходами, несвоевременные выявления профессиональных заболеваний работников.

Сегодня технологический прогресс и интенсивное давление конкуренции стремительно меняют условия труда, его процессы и организацию. Первостепенное значение принадлежит законодательству, но само по себе оно недостаточно для того, чтобы направлять эти изменения или поспевать за новыми опасностями и рисками. Организации тоже должны постоянно реагировать на вызовы, брошенные им в сфере охраны труда, и разрабатывать эффективные ответы в виде динамичных стратегий управления.

Одной из наиболее приоритетных задач на сегодняшний день для Российской Федерации является задача снижения уровня производственного травматизма и количества профессиональных заболеваний вследствие неблагоприятных условий труда, сохранение здоровья работающих.

С целью экономического стимулирования работодателей к внедрению новых безопасных технологий и постоянному улучшению условий труда начато реформирование действующей в Российской Федерации системы управления охраной труда на основе внедрения системы управления профессиональными рисками.

В мировой практике в сфере охраны труда давно и успешно применяются подходы, в основе которых лежит принцип предотвращения несчастных случаев и профзаболеваний.

Один из самых перспективных и эффективных подходов – это методика оценки и управления рисками на рабочих местах. Во многих зарубежных странах этот инструмент позволяет добиться исключительно высоких результатов – рабочих мест без травм и профзаболеваний, повышения производительности труда и сокращение затрат.

Объективная необходимость реформирования государственной системы в сфере охраны труда обусловлена несоответствием типа и целей существующей системы современному общественному устройству и задачам социально - экономического развития общества.

В этой связи Правительством Российской Федерации взят курс на модернизацию системы управления охраной труда, в основу которой положено устранение (минимизация) опасностей на каждом конкретном рабочем месте через механизм управления рисками.

Основной задачей новой системы управления охраной труда является переход от реагирования на страховые случаи «post factum» к управлению рисками повреждения здоровья работников.

Данная цель может быть достигнута созданием всеобъемлющей, сквозной системы управления профессиональными рисками, которая должна стать основой управления системой сохранения жизни и здоровья работников в процессе трудовой деятельности, охватывая все рабочие места вне зависимости от размера и формы собственности предприятия.

Процесс управления рисками и внедрение системы управления охраной труда на каждом предприятии должен быть основой создания здоровых и безопасных условий труда на каждом рабочем месте. Риск является естественной составляющей жизни и сопровождает человека во всех сферах его деятельности. В одних случаях риск может быть большим и являться причиной аварий или несчастных случаев на работе, а также причиной профессиональных заболеваний. В других случаях риск меньше, и его последствия не так опасны, например, небольшая травма или незначительные материальные убытки.

Оценка риска – это тщательное изучение того, что может причинить вред людям в процессе трудовой деятельности. Это делается для того, чтобы можно было проанализировать, приняты ли были достаточные меры для предотвращения этого вреда. В процессе управления рисками выделяют три этапа: идентификацию опасностей, оценку рисков и контроль рисков.

К сожалению, как показывает практика, пока относительно мало кто в России и странах СНГ на самом деле знает, что же такое оценка рисков на практике. Еще меньше специалистов знают, как ее правильно и эффективно реализовать на конкретном предприятии, в цеху, на рабочем месте. Дефицит информации на понятном и доступном работнику языке усугубляет эту проблему.

Реформирование системы управления охраной труда предполагает наличие ясного понимания сущности этой реформы и конечное состояние, которому должна соответствовать новая система управления охраной труда.

Полагаем определить следующие основные черты новой системы управления охраной труда и проблемные вопросы, сопровождающие ее внедрение:

1. Приоритетным является формирование не «государственной», а «национальной» системы.

Так, в основе национальной системы управления в сфере охраны труда лежат, в первую очередь, интересы общества, а не интересы отдельных ведомств или должностных лиц, трактуемые как «государственные». Инициатором изменений и нововведений в национальной системе управления охраной труда выступают не федеральные органы исполнительной власти, а основные стороны трудовых отношений - объединения работников и работодателей. Указанный принцип формирования системы управления

охраной труда позволит исключить принятие необоснованных нормативных правовых актов в сфере охраны труда, отражающих личные или узкоориентированные интересы.

На территории Российской Федерации должна быть разработана и принята национальная политика в сфере охраны труда (в соответствии с Конвенцией № 155 МОТ). «Цель такой политики - предупредить несчастные случаи и повреждение здоровья, возникающие в результате работы, в ходе ее или связанные с ней, сводя к минимуму, насколько это обосновано и практически осуществимо, причины опасностей, свойственных производственной среде» (п. 2 ст. 4 Конвенции). Исходя из приведенного положения Конвенции № 155 цель политики не должна основываться на предоставлении компенсаций за «вредные (опасные) условия труда». Компенсации за вред, нанесенный здоровью работника в процессе трудовой деятельности, должны рассматриваться как исключительные обстоятельства для некоторых профессий, объективно связанные с наличием неустраняемых факторов, наносящих здоровью работника доказанный вред.

Необходимым является создание компетентного учреждения или учреждения для организации и реализации согласованной национальной политики по созданию и содействию развития систем управления охраной труда в организациях. Указанное должно быть сделано с учетом мнения представительных организаций работников и работодателей, при необходимости – с другими органами.

К функциям компетентного учреждения должны относиться проведение мероприятий и обеспечение общественных или частных служб, ведомств или учреждений, связанных с охраной труда, руководящими указаниями для содействия и помощи в осуществлении системы управления охраной труда организациям.

2. Важным является проведение реформы нормотворчества в сфере охраны труда, в том числе путем формирования четкого понятийного аппарата. Переход от нормативного (административного) регулирования вопросов охраны труда к управлению рисками сопровождается усилением роли правовой составляющей этого процесса. Усиление правовой составляющей связано не с увеличением и без того необозримого числа правовых норм, а с их сокращением, упорядочением, обеспечением безусловного исполнения в первую очередь государством как главным элементом государственной системы управления в сфере охраны труда. Необходимо введение в практику нормотворческой деятельности заблаговременного (до введения в действие правовой нормы) формирования и практической апробации подзаконной нормативной и методической базы.

3. Организации малого бизнеса в области охраны труда должны быть уравнены с крупными предприятиями не только в обязанностях, но и в возможностях.

Следует признать, что требования ТК РФ в области охраны труда сформулированы с учетом организационно - штатных возможностей крупных предприятий и государственных учреждений. Для большинства предприятий малого бизнеса значительная часть требований трудового законодательства в области охраны труда физически не доступна для выполнения. При этом права работника должны соблюдаться в равной степени независимо от размера предприятия и его финансовых возможностей.

Руководителю малого предприятия бывает трудно самому разобраться в сложных правовых и организационных вопросах охраны труда, а содержать не то что службу охраны труда, но даже специалиста по охране труда, когда у него работает всего 3 - 4 сотрудника, не по карману. Ст. 217 ТК РФ дает право при отсутствии у работодателя службы охраны

труда или штатного специалиста по охране труда привлечь организацию или специалиста, оказывающих услуги в области охраны труда, по гражданско - правовому договору. Но этот вид услуг в России пока не нашел массового применения, поскольку рынок услуг в сфере охраны труда еще только формируется, что также является проблемой для малого бизнеса.

Таким образом, государство должно перейти к оказанию прямой помощи малому бизнесу в области соблюдения требований охраны труда, взять на себя часть ответственности за выполнение субъектами малого бизнеса государственных нормативных требований.

4. Значительная часть проблемы управления рисками заложена в понятиях «риск» и «профессиональный риск». Говоря о «профессиональных рисках» мало кто интересовался «концепциями риска», определениями «риска» в различных областях деятельности. В качестве примера приводим следующие трактовки «риска»: «Риск - это неопределенность на пути к цели» (Международный стандарт ISO 31000:2009 «Менеджмент риска. Требования и руководство») или риск – «действие наудачу в надежде на счастливый случай» (С.И. Ожегов).

У каждого риска есть своя объективная или субъективная причина, его происхождение может быть естественным (ураганы, наводнения, землетрясения и т. п.) или техногенным (различные действия с взрывоопасными, пожароопасными, химическими, биологически - активными, и т. п. веществами, а также другие действия, связанные с технологическими процессами в рабочей среде).

А что такое «профессиональный риск»? Думается, что это «риск получения травмы или заболевания, присущих преимущественно представителям данной профессии». Для профессий, связанных с добычей угля подземным способом, характерен профессиональный риск заболевания силикозом, для летчиков и водолазов – тугоухостью. Для работников лесопромышленного комплекса характерны травмы конечностей и лица.

Статьей 209 ТК РФ установлено, что профессиональный риск – это вероятность причинения вреда здоровью в результате воздействия вредных и (или) опасных производственных факторов при исполнении работником обязанностей по трудовому договору или иных случаях, установленных ТК РФ, другими федеральными законами.

С точки зрения медицины факторы производственной среды (шум, вибрация, химические и биологические вещества, радиационное и другие виды проникающего излучения и т.д.) и трудового процесса (интенсивность труда, тяжесть труда и т.д.) являются источниками, приносящим вред здоровью. Уровень риска определяется путем сравнения степени распространения тех или иных заболеваний по определенным профессиональным группам работающих в конкретных условиях труда (экспозиция факторов производственной среды, класс опасности веществ и превышение их концентрации по отношению к санитарным нормам).

С точки зрения техники безопасности и охраны труда профессиональный риск рассматривается в аспекте выявления факторов риска (техника, технология и вид производства, организация труда, профессиональная подготовка персонала и проведение профилактической работы по охране труда), влияющих на уровень производственного травматизма, и разработки технических и организационных мер по его снижению.

Таким образом, с позиции медицины, охраны труда и техники безопасности оценка профессионального риска представляет собой анализ причин его возникновения, способов предотвращения и установления масштабов влияния на профессиональные группы работающих в отдельных отраслях экономики.

5. Необходимо широкое, активное и квалифицированное проведение просветительской, образовательной работы в области управления рисками.

Управление рисками - это не мероприятие охраны труда, а инструмент работодателя и работников, направленный прежде всего на предотвращение несчастных случаев на производстве. Ущерб, возникающий в результате несчастного случая, аварии или пожара, возникших в процессе трудовой деятельности, имеет две стороны: ущерб, оцениваемый предприятием как чистый экономический ущерб (убыток), и ущерб, оцениваемый самим работником (материальный и моральный). В настоящее время рассчитывать на добровольное применение отечественными работодателями современных методов риск - менеджмента, даже в интересах собственной выгоды, не приходится. Принудить работодателя к оценке собственных ущербов государство также не вправе.

Необходимо применение экономических механизмов прямого действия, направленных на стимулирование деятельности работодателя в сторону снижения потерь. Для реального внедрения методологии управления рисками в области безопасности труда важно законодательно установить полный размер ущерба, наносимого работнику в результате профессионального заболевания и травмы. Эта величина - цена жизни - должна быть установлена законодательно с учетом текущего социально - экономического состояния.

Не увеличение штрафов, установленных ст. 5.27.1 Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации, а существенная гражданская ответственность работодателя за ущерб здоровью работника может стать реальным экономическим стимулом к внедрению методов управления рисками в области охраны труда. При этом окажутся востребованными действительно полезные и качественные услуги в области безопасности труда: идентификация опасностей, оценка рисков, обучение безопасным методам работы, разработка безопасного оборудования и технологий.

Управление рисками – это в первую очередь эффективный инструмент рыночной экономики. Недостаточная развитость системы рыночных отношений в современной России является главным препятствием на пути реального внедрения методов управления рисками. До настоящего времени ясное понимание сущности рисков, целей управления рисками не определено.

Исключительно административные и / или экономические меры в целях перехода к управлению рисками не являются достаточными и эффективными. Уже сейчас востребовано создание и интенсивное развитие системы обучения методам выявления опасностей и оценки рисков. Необходимы внедрение на законодательном уровне новых методов управления среди работодателей. Эта сторона проблемы должна найти свое отражение в государственных образовательных стандартах, в программах обучения и повышения квалификации руководителей и специалистов.

Формирование ясного понимания сущности рисков, целей управления рисками, полномочий и ответственности субъектов и объектов этого процесса является одной из важнейших задач современного этапа реформирования системы управления охраной труда в Российской Федерации.

Список использованной литературы:

1. Асадулина А.А. Проблемы охраны труда в Российской Федерации и пути их решения // Гуманитарные научные исследования. 2015. № 2 [Электронный ресурс]. URL: <http://human.snauka.ru/2015/02/9831> (дата обращения: 20.10.2016).
2. Беляев В.П. О проблемах эффективности государственного контроля / В. П. Беляев // Известия высших учебных заведений. Правоведение. 2006. № 2. С. 67 - 73.
3. Валиулина Р.Р. Государственная политика в области охраны труда: сущность, направления / Р.Р. Валиулина, А.А. Рабцевич // Молодой ученый. 2014. № 3. С. 385.
4. Варення Г.А. Переход к управлению риском как необходимое условие обеспечения безопасности труда / Г. А. Варення // Безопасность жизнедеятельности. 2004. № 12. С. 13 - 17.
5. Конвенция МОТ № 155 (3 июня 1981 г.) о безопасности и гигиене труда и производственной среде, ратиф. 11 апреля 1998 г. // СЗ РФ. 2001. № 50. Ст. 4652.
6. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 декабря 2008 г. № 6 - ФКЗ, от 30 декабря 2008 г. № 7 - ФКЗ, от 05 февраля 2014 г. № 2 - ФКЗ, от 21 июля 2014 г. № 11 - ФКЗ) // СЗ РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.
7. Кульбовская Н.К. Государственное управление охраной труда / Н. К. Кульбовская // Трудовое право. 2006. № 6. С. 47 - 53; № 7. С. 31 - 37.
8. Новиков Н. О проблемах малых предприятий / Н. Новиков // Охрана труда и социальное страхование. 2006. № 8. С. 13 - 19.
9. Ожегов С.И. Словарь русского языка. М., 1990. С. 838.
10. Российское трудовое право: учебник / под ред. А.Д. Зайкина. М., 1997. С. 336.
11. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197 - ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.10.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 07.01.2002. № 1 (Ч. 1). Ст. 3.
12. Федеральный закон от 28.12.2013 № 426 - ФЗ «О специальной оценке условий труда» // СПС КонсультантПлюс.
13. Федеральный закон от 28.12.2013 № 421 - ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О специальной оценке условий труда» (с изменениями и дополнениями) // СПС КонсультантПлюс.
14. Хныкин Г.В. Правовые проблемы управления охраной труда // Кадровик. Трудовое право для кадровика. 2013. № 11. С. 42 - 49.

© Федорова К.С., 2016

Щегуров М.С.

студент 2 курса, Юридический институт
ВлГУ им. А. Г. и Н. Г. Столетовых
Г. Владимир, Российская Федерация

ПОНЯТИЕ ЗАКОННОСТИ В ЮРИДИЧЕСКОЙ НАУКЕ

Аннотация: В статье автор рассматривает развитие понятия законности в юриспруденции.

Ключевые слова: Законность, противозаконность, правовой идеализм.

Abstract: The author considers the development of the concept of the rule of law in jurisprudence.

Keywords: legality, illegality, legal idealism.

Во второй половине XX века в нашей стране понимание законности было связано с преимущественно позитивистским догматическим (формально - юридическим) подходом. Такое представление о законности встречалось как в научных исследованиях, так и в научно - методической, учебной литературе. Так, К.Ф. Гуценко писал, что «...законностью принято считать неуклонное исполнение законов и соответствующих им иных нормативных актов всеми государственными и общественными учреждениями и организациями, должностными лицами, гражданами» [9, С. 38]. В начале 90 - х годов XX века в Российской Федерации произошли коренные изменения государственного строя, политической и экономической систем. Вместе с этими переменами происходили мировоззренческие сдвиги и в понимании законности. В первые годы становления обновленной российской государственности отечественные правоведы обратились к идее правозаконности. Значительный вклад в развитие и возрождение этой идеи внесли такие выдающиеся ученые, как С.С. Алексеев, Д.Н. Бахрах, В.Н. Витрук, В.С. Нерсисянц и некоторые другие. В то время Сергей Сергеевич Алексеев писал о том, что более чем двухсотлетний опыт становления и развития прогрессивных философско - правовых теорий позволяет прийти к выводу о том, что основной концепцией права в жизни людей должна быть философия гуманистического права - философия правозаконности. «...Правозаконность означает строжайшее, неукоснительное проведение в жизнь не любых и всяких норм, а начал гуманистического права, прежде всего основных неотъемлемых прав человека, и, кроме того, также связанных с ними ряда других институтов... в том числе общедемократических правовых принципов, частного права, независимого правосудия» [1, С. 133], - утверждал автор, размышляя о правовых теориях и идеалах. С тех пор термин «правозаконность» прочно вошел в понятийный аппарат юридической науки и символизирует собой принцип, метод государственной политики и правовой режим, при котором содержанием является не просто требование неукоснительного и строгого соблюдения законов всеми правоприменителями и законотворцами, а таких законов, которые соответствуют гуманистическим идеалам добра, правды, справедливости, обеспечения права людей на достойную жизнь. Очевидно, что данное представление о законности во многом идеалистично. Если в начале XX века некоторые российские философы права писали о правовом нигилизме среди образованных слоев общества как об отсутствии интереса русской интеллигенции к юридическим идеям по причине отсутствия правового порядка в жизни русского народа, несправедливости законов, убивающих уважение к ним [6, С. 604], то в наши дни, наоборот, наряду с правовым нигилизмом действительно существует еще и такое явление, как правовой идеализм, суть которого, по мнению Н.И. Матузова, выражается в представлениях о всесильности закона, возможности законодательным путем разрешить все проблемы общества [8, С. 5 - 12]. Эта точка зрения о правовом идеализме - самая распространенная в юридической литературе. Автор связывает явление правового идеализма с примерами из недавнего прошлого, а именно ставит правовой идеализм на одну плоскость с волюнтаризмом в политике и экономике, которые наблюдались, по его мнению, в период перестройки и в начале девяностых (идеализм

правовой, идеализм экономической). Так, им упоминается, например, программа «500 дней», с помощью которой собирались трансформировать «развитой социализм» в «развитый капитализм»; пишет о том, что у Е. Гайдара не было никакого конкретного плана в начале экономических реформ и что это был идеализм, помноженный на волонтаризм. Он также полагает, что многие справедливо критикуемые им (как и многими другими) экономические и политические идеи реализовывались путем издания законов, указов, постановлений правительства и что эти последние, ввиду идеализации их значимости, обманули ожидания и чаяния российского общества. Однако в литературе не без оснований встречается мнение о нехватке именно правового регулирования в этот период и преобладании регулирования посредством указов президента, что косвенно признает и сам профессор Н.И. Матузов (в части «указного» права). Так, В.Ф. Яковлева пишет, например, о недостаточном правовом обеспечении процесса приватизации, его глубоком несовершенстве и безнадежном на тот момент отставании [12, С. 480]. Отечественные криминологи, с другой стороны, также обращают внимание на недостаточность правового регулирования в тот период и его несовершенство. Некоторыми учеными обращается внимание на то, что, например, сначала была проведена либерализация цен, на волне которой получили преимущества деятели теневой экономики, а потом законодательно закреплённая ваучерная приватизация стимулировала развитие преступности [3, С. 60]. Другие криминологи, по сути, поддерживают это мнение и пишут, что экономические порядки и их юридическое оформление позволяли возникать таким парадоксам, как покупка целого завода в Санкт - Петербурге по цене дешевой бутылки водки. Указывают на то, что именно в это время до 50 миллионов человек в России оказались за чертой бедности и что «...период с 1991 г. по 2000 г. можно назвать золотым временем российской мафии» [7, С. 180]. Можно сказать, правовой идеализм тогда приобрел особенно одиозный характер. Вместе с тем следует заметить, «грабительская приватизация» или «дефолт» не являются проявлениями правового идеализма, а имеют прямое отношение к экономической политике государства. Кризисная ситуация того периода оказалась возможной потому, что была нарушена связь времен, преемственность в развитии законодательства и других общественных институтов, о необходимости которой пишут многие ученые [2, С. 60]. Вектор развития государства и общества сменился слишком радикально, без учета накопленного позитивного опыта предшествующего исторического периода. А по выражению К. Маркса, «право никогда не может быть выше, чем экономический строй и обусловленное им культурное развитие общества». Вместе с тем в наследство современному обществу достались идеалистические правовые явления и иного характера (не одиозного), а именно целый ряд положений Конституции РФ 1993 года (гл. 1, 2). Можно согласиться с Н.И. Матузовым, В.Н. Карташовым [5, С. 365] и другими авторами в том, что правовой идеализм в целом негативное явление правовой культуры, а тем более еще и такого характера, как в 90 - е годы XX века на государственном уровне. Однако ясно, что идеализм в праве - явление сложное. Действительно, нельзя ожидать от правового регулирования разрешения всех проблем общественного развития и благополучия. Право является важнейшим, но не единственным регулятором отношений людей в обществе и условием социального прогресса. По мнению социологов, например, социальный прогресс означает такой результат социального развития, который предполагает повышение научного и технологического знания, экономической производительности и сложности

социальной организации [10, С. 367]. Вместе с тем отказаться от идеального в праве невозможно. Как говорил Козьма Прутков: «Зри в корень!» Идеализм (в том числе и правовой) с филологической точки зрения является словом однокоренным с такими как идеал, идеальное, идеальный. В правовых идеалах отражены идеи о мере должного, моральные стандарты и требования, правовые традиции и опыт. Они важны в системе права в идеологическом, воспитательном, телеологическом и аксиологическом значениях, а не только в праксиологическом. И правовой идеализм, и правовые идеалы - понятия, относящиеся к сфере духовного и присущие всем правовым системам.

История политико - правовых и философских учений в России с древних времен и до наших дней свидетельствует о том, что идеи естественно - правовой теории основательно укоренились в отечественной правовой системе только в конце XX века. Сердцевинной естественно - правовой теории являются идеи правового государства и естественных и неотъемлемых прав человека. В статье 2 Конституции РФ признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина установлены в качестве обязанности демократического и правового государства, которое и как социальное (ст. 7) должно обеспечивать достойную жизнь и свободное развитие человека. Общеизвестные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации стали частью правовой системы и имеют приоритет в случае коллизий (ч. 4 ст. 15 Конституции РФ), что нормально, так как международно - правовые стандарты включены в правовые системы большинства суверенных государств [11, С. 5 - 8] и представляют собой воплощение коллективного разума человечества. Были учтены и международно - правовые обязательства Советского Союза в порядке универсального правопреемства. А поэтому современное понимание права и законности должно охватывать целевые установки и приоритеты конституционного права Российской Федерации, а также этико - центристские традиции отечественной философии права. Как совершенно правильно заметил Д.А. Медведев, гуманистические правовые ценности, которых мы придерживаемся, должны иметь правовую рамку и, благодаря практической силе закона, задавать главные ориентиры общественного развития [4, С. 1]. Прежние формально - юридические представления о законности во многом устарели и могут препятствовать повышению общей правовой культуры в духе уважения к достоинству человека, его правам и свободам. С учетом изложенного можно сформулировать следующее определение законности: «Законность - это совокупность политико - правовых средств и методов осуществления государственной власти и правовой организации жизнедеятельности общества, основанных на идеалах добра, правды, правового равенства, свободы и справедливости и имеющих своей целью обеспечение и защиту законных интересов, прав, свобод и достоинства человека, общественного благополучия и безопасности».

Список использованной литературы:

1. Алексеев С.С. Философия права. М.: НОРМА, 1998.
2. Горбань В.С. Понятие, теория и проблемы формирования общей концепции эффективности законодательства. М.: Юриспруденция, 2013.
3. Зрелов А.П., Кваша Ю.Ф. Криминология / А.С. Зайнабидов, А.П. Зрелов, Ю.Ф. Кваша, М.В. Краснов [и др.]; под ред. Ю.Ф. Кваша. Ростов - на - Дону: Феникс, 2012.

4. Из выступления Президента России Д. Медведева на пленарном заседании Мирового политического форума «Современное государство: стандарты демократии и критерии эффективности» // Российская юстиция. 2010. № 11.

5. Карташов В.Н. Теория правовой системы общества: учебное пособие: В 2 - х т. Т. 2. Ярославль: ЯрГУ, 2012.

6. Кистяковский Б.А. В защиту права // -Теория государства и права: хрестоматия: В 2 - х т. / авт. - сост. В.В. Лазарев, С.В. Липень. М.: Юристъ, 2011. Т. 2.

7. Криминология: учебное пособие / Г.И. Богуш, О.Н. Ведерникова, М.Н. Голоднюк, А.И. Гуров [и др.]; науч. ред. Н.Ф. Кузнецова. 2 - е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2012.

8. Матузов Н.И. Правовой идеализм как оборотная сторона правового нигилизма // Государство и право. 2013. № 10.

9. Правоохранительные органы в СССР / под ред. К.Ф. Гуценко. М.: Изд - во МГУ, 1991.

10. Ратников В.П. Социальные изменения (глава 18) // Социология: учебник / Л.И. Зотова, В.Н. Лавриненко, Г.С. Лукашева, О.А. Останина, Л.М. Путилова [и др.]; науч. ред. В.Н. Лавриненко. 4 - е изд., перераб. и доп. М.: Проспект; 2013.

11. Хабилов Р.Ф. Актуальные вопросы соотношения понятий права человека, суверенитета, государства // История государства и права. 2013. № 23.

12. Яковлева В.Ф. Правовое регулирование приватизации государственного и муниципального имущества (глава 1) // Коммерческое право: учебник. Часть II / А.Ю. Бушев, О.А. Городов, Н.Л. Вещунова [и др.]; под ред. В.Ф. Попондопуло, В.Ф. Яковлевой. СПб.: Изд - во Санкт - Петербургского университета, 1998.

© Щегуров М.С., 2016

Эмзеев Р.М.,

студент 5 курса Высшей школы политического
управления и инновационного менеджмента

ФГБОУ ВПО «ПГЛУ»,

г. Пятигорск, Российская Федерация

КОРРУПЦИЯ В ОБРАЗОВАНИИ: ПРОБЛЕМА МИРОВОГО МАСШТАБА

Коррупция в сфере образования - беда общемировая, и, к сожалению, явление не новое. Она существовала и раньше, правда, не в таких масштабах и не так открыто. В переводе с латинского термин «*corruptio*» означает «подкуп», поэтому чаще всего под коррупцией понимается «подкупаемость» и продажность государственных должностных лиц [5]. Международное право относит к субъектам коррупционных правонарушений лиц, занимающих общественные должности и оказывающие социальные услуги населению и в государственном, и в частном секторах - это должностные лица так называемой публичной службы (*publicservice*), куда включаются и работники сферы образования [1].

В нашей стране широко распространено мнение, что сегодня коррупция является главным препятствием на пути экономического роста страны [6]. Это подтверждают

различные социологические опросы, в том числе и неоднократно проводимые Левада - Центром и газетой «Московский Комсомолец».

Так, в докладе руководителя отдела исследований и развития ЮНЕСКО Мюриеля Пуассона и профессора Жака Аллака «Коррупцированные школы, коррупцированные университеты: Что можно сделать?» (CorruptSchools, CorruptUniversities: Whatcanbedone?), резюмируется, что коррупция в школах и университетах наносит серьезный ущерб системам образования во всем мире. Анализ ситуации в 60 странах показал, что незаконные выборы при зачислении в вузы, взяточничество на экзаменах, присвоение средств, подделка документов и другие злоупотребления распространены как в индустриально развитых, так и в развивающихся странах [2]. Коррупция в сфере образования принимает угрожающий размах по всему миру [7].

Главными препятствиями на пути прогресса в сфере образования служат укоренившиеся и сохраняющиеся диспропорции, основывающиеся на таких факторах, как уровень жизни (бедность), гендерные, языковые и этнические различия, место проживания [3]. Все они имеют один общий признак - отсутствие равных возможностей.

Часто инициаторами взяток являются учащиеся или их родители. Так, по данным опроса, проведенного Обществом защиты прав потребителей образовательных услуг в 2007 году, дать взятку за поступление готовы более 80 % родителей [4].

Еще одна проблема - фактическая подмена бесплатного образования системой частных репетиторов. Все тот же Мюриель Пуассон отмечает, что для того, чтобы «поступить в университет, абитуриент вынужден брать частные уроки у университетских преподавателей, которые могут предоставить информацию о содержании вступительных экзаменов» [2].

На наш взгляд, причины в развитии коррупционных явлений в системе образования кроются не только в превышении и злоупотреблении полномочиями высокопоставленных руководителей, но и, как уже было сказано – в поведении самого общества, которые своими поступками только способствует активизации коррупции.

Одно из типичных правонарушений в сфере образования - продажа дипломов и аттестатов тем, кто на самом деле обучение не прошел. Очевиден в данной ситуации один факт: здесь действует экономический закон – спрос рождает предложение. Ведь, раз в обществе есть люди, которые хотят получить документ об образовании фактически не обучаясь, то само собой разумеется будут и учебные заведения, готовые предложить подобного рода услуги. Такие случаи явно способствуют созданию негативного коррупционного имиджа всей системе образования любой страны.

Таким образом, следует отметить, что коррупция в сфере образования приобрела в настоящее время размеры поистине мирового масштаба и бороться с ней надо сообща.

Список использованной литературы

1. Андрианов В.Д. Коррупция как глобальная проблема: история и современность. / Андрианов В.Д. - М.: Экономика, 2014. - 301с. С.38 - 47

2. Коррупция в образовании - проблема международного масштаба Электронный ресурс – режим доступа: http://education.simcat.ru/school7/files/1427287500_korrupciya_v_obrazovanii.pdf

3. Антикоррупционная политика: справ. / Под ред. А.В. Малько. - М.: ТК Велби, Изд - во Проспект, 2015. - 384 с. С.128 - 129.
4. Астанин В.В. Борьба с коррупцией в России XVI - XX веков: диалектика системного подхода / В.В. Астанин. - Рос.криминол. ассоц., 2013. - 95с. С. 15 - 53.
5. Концевич Г.Е., Чистова М.В. Трансформация ресурсного потенциала региона в процессе его системных преобразований: образование Северо - Кавказского федерального округа / Г.Е. Концевич, М.В. Чистова // Международное научное издание Современные фундаментальные и прикладные исследования. 2014.№ Спецвыпуск. С. 100 - 103.
6. Еремина О.С. Упорядочивающие реформаторские шаги государственной власти России в начале XXIв. / О.С. Еремина // Вестник Пятигорского государственного лингвистического университета. 2006. №1. С.201 - 205.
7. Новации и инновации в образовании. коллективная монография / Федеральное агентство по образованию, Государственное образовательное учреждение высшего профессионального образования "Пятигорский государственный лингвистический университет". Пятигорск, 2009.
8. Чистова М.В., Концевич Г.Е. Стратегия развития города - курорта Пятигорска до 2020 года: взгляд изнутри / М.В. Чистова, Г.Е. Концевич // В сборнике: Перспективы развития науки и образования сборник научных трудов по материалам Международной научно - практической конференции. 2014. С. 149 - 150.

© Эмзеев Р.М. 2016

СОДЕРЖАНИЕ

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Александрян Г.К., Кучер А.И., Демьянов В.В. РАЗРАБОТКА ОБЩЕГО АЛГОРИТМА ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ БЛОКА СБОРА И ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ ДЛЯ ИНФОРМАЦИОННО - ИЗМЕРИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОИМПЕДАНСНОЙ ТОМОГРАФИИ БИОЛОГИЧЕСКИХ ОБЪЕКТОВ	3
Алешин Д.Н., Дудин А.А., Алешина Е.А. ВОССТАНОВЛЕНИЕ И УСИЛЕНИЕ НЕСУЩИХ КОНСТРУКЦИЙ ИЗ КИРПИЧНОЙ КЛАДКИ ОБЩЕСТВЕННОГО ЗДАНИЯ В Г. ОСИННИКИ	5
Баишева В.Н., Софронова У.А. ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ ЖИЛЫХ ДОМОВ ИЗ ПЕНОБЕТОНА	8
Дунаенко А.В., Арбузов Н.Н., Морозов Н.В. ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛЕДОВАНИЕ КАК ФАКТОР ОБОСНОВАНИЯ РЕНОВАЦИИ ЗДАНИЯ	11
Ефремова И.Н., Чекулаева Т. В., Родионов В.Э. К ВОПРОСУ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА АВТОМАТИЧЕСКОЙ ОБРАБОТКИ ЕСТЕСТВЕННО - ЯЗЫКОВЫХ ТЕКСТОВ	15
Кайгородцева М.С. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПОРОШКА ИЗ ВЫЖИМОК МОРОШКИ В ТЕХНОЛОГИИ ХЛЕБОБУЛОЧНЫХ ИЗДЕЛИЙ	17
Ковалева И. Н. ОТРАСЛЕВАЯ ИНФОРМАТИКА В СОЦИАЛЬНО - ГУМАНИТАРНОМ НАПРАВЛЕНИИ: ВНЕДРЕНИЕ	19
Козюков Д.А., Татиосова М.С., Лебедев А.С. ОБЗОР ПЕРСПЕКТИВНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ МАЛОЙ РАСПРЕДЕЛЕННОЙ ЭНЕРГЕТИКИ ДЛЯ ЭНЕРГООБЕСПЕЧЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК И СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ	21
Кривкова М.Д. РАЗРАБОТКА ПРОГРАММЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ ЗДАНИЙ ЖИЛИЩНОГО ФОНДА НА СЕВЕРО - ЗАПАДЕ РОССИИ	23
Скорород С. В., Касьянов О. А. ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ УСТОЙЧИВОСТИ СРЕДСТВ JRWL К ПАКЕТНЫМ ОШИБКАМ	29
Файзуллаева А.В. ВОДО - МАЗУТНЫЕ ЭМУЛЬСИИ И ВОДО - УГОЛЬНЫЕ СУСПЕНЗИИ КАК ОДНО ИЗ РЕШЕНИЙ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ	33

Шаманин А.Ю. СТРАТЕГИЯ ВНЕДРЕНИЯ НОВЫХ МАТЕРИАЛОВ В СУДОСТРОЕНИИ НА ПРИМЕРЕ СТАЛЬНОГО ТОНКОСТЕННОГО ХОЛОДНОГНУТОГО ПЕРФОРИРОВАННОГО ПРОФИЛЯ	34
--	----

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Акользина М. Н. МЕСТО ФАКТОРНОГО АНАЛИЗА В СИСТЕМЕ КОМПЛЕКСНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ПРЕДПРИЯТИЯ	38
---	----

Антонов С.Э. МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИССЛЕДОВАНИЙ В АГРАРНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКЕ	40
---	----

Баженова О.Н. КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД К РАССЕЛЕНИЮ АВАРИЙНОГО ЖИЛИЩНОГО ФОНДА	42
--	----

Бекмурзаева З.Х. ФИНАНСОВО - ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПАРАМЕТРЫ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	44
---	----

Быдтаева Э.Е. К ВОПРОСУ О КРИТЕРИЯХ ОЦЕНКИ СОСТОЯНИЯ И ДИНАМИКИ ПРОМЫШЛЕННОГО ХОЗЯЙСТВА РЕГИОНА	47
---	----

Быков И.И. К ВОПРОСУ ОБ АКТУАЛЬНОСТИ ИССЛЕДОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ АПК	49
---	----

Величко А.Н. ЗНАЧЕНИЕ ЭФИРОМАСЛИЧНОЙ ОТРАСЛИ ДЛЯ РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ КРЫМ	49
---	----

Величко А.Н. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ЭФИРОМАСЛИЧНОЙ ОТРАСЛИ В РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ	54
--	----

Голайдо И.М. ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА РЕГИОНА С УЧЕТОМ ПРЕДПОЧТЕНИЙ ИНВЕСТОРОВ	56
--	----

Грешнева Е.О. К ВОПРОСУ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ОБЪЕКТА И ПРЕДМЕТА ИССЛЕДОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ АПК	59
---	----

Груздов А.А. СОВРЕМЕННЫЕ ЗАДАЧИ ИССЛЕДОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ АПК	61
--	----

Гурова И.П. ОТКРЫТОСТЬ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В СТРАНАХ ЕАЭС	63
Деменко Н.В., Полозков Е.В. ЭТИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В 21 ВЕКЕ	67
Демильханова Б.А. ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЕДИНЫХ ПОДХОДОВ К ОЦЕНКЕ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ ИННОВАЦИОННО АКТИВНОГО ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА	72
Демильханова Б.А. ИНДИКАТОРЫ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИХ ОЦЕНКИ	73
Дранишникова В.В., Зимина Е.О., Котова Т.А. ИЗМЕНЕНИЯ ЦЕН НА НЕФТЬ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ В РОССИИ	77
Загребина О.С. ЭТАПЫ ПОДГОТОВКИ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЯ	81
Зиньковская М.Г. ЗНАЧЕНИЕ ПОКАЗАТЕЛЯ КАПИТАЛИЗАЦИИ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ	83
Калинин В.В. ГИПОТЕЗА И НАУЧНАЯ НОВИЗНА ИССЛЕДОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ АПК	87
Ким С.Л. ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕЗЕРВОВ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	89
Китаева С. Ю. АНАЛИЗ ОПЕРАЦИЙ С ПЛАСТИКОВЫМИ КАРТАМИ В ВЕЛИКОУСТЮГСКОМ ОТДЕЛЕНИИ ВОЛОГОДСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ № 8638 / 0112 ПАО «СБЕРБАНК РОССИИ»	91
Ковшова Д. В. АДМИНИСТРАТИВНЫЙ РЕГЛАМЕНТ КАК НОВЫЙ ФОРМАТ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ УСЛУГ	93
Кондрахин А.В. НАИБОЛЕЕ РАСПРОСТРАНЕННЫЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ	95
Корсаков М.А. РАЗВИТИЕ МЕТОДОЛОГИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ ПРОБЛЕМ АПК	97

Корюкаев А.В. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЕМ УСЛУГ В МУНИЦИПАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ	99
Макаров В.С. НАУЧНАЯ И ПРАКТИЧЕСКАЯ ЗНАЧИМОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ИЗУЧЕНИЯ АПК	101
Федоров В. А., Маковеева Е. Н. АНАЛИЗ ЛИКВИДНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ «ЭКСПЕРТ - СЕРВИС»	103
Масленников М.А. ПРОБЛЕМА «ПОСЛЕДНЕЙ МИЛИ» В ЛОГИСТИКЕ ДОСТАВКИ	106
Масленников М. А. ЛОГИСТИЧЕСКИЙ ТЕРМИНАЛ ДЛЯ ИНТЕРНЕТ – ТОРГОВЛИ	110
Молчан А.С., Погребная Н.В., Алтунян М.О. ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В АПК КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ: АРГУМЕНТЫ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ, ПРОБЛЕМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ	114
Памшева Д.Д., Прилепская В.И. МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА В КОМПАНИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ	116
Плетнева Е.Н. К ВОПРОСУ О ПРАКТИЧЕСКОЙ РЕАЛИЗАЦИИ РЕЗУЛЬТАТОВ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ АПК	118
Полунина К.Ю. ИННОВАЦИОННО - ОРИЕНТИРОВАННАЯ МОТИВАЦИОННАЯ СТРАТЕГИЯ УПРАВЛЕНИЯ ТРУДОВЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ	120
Полуянов В.П., Полуянова Е.И. ВЛИЯНИЕ ЦЕНОВОГО ФАКТОРА НА ДИНАМИКУ ОБЪЕМОВ ЖИЛИЩНО - КОММУНАЛЬНЫХ УСЛУГ ДЛЯ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	122
Пьянкова Н.Г. ОСОБЕННОСТИ АВТОМАТИЗАЦИИ БИЗНЕС - ПРОЦЕССОВ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	126
Родионова М.С. ЗНАЧЕНИЕ СИСТЕМЫ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИЙСКИХ ВУЗАХ	130

Рунаева А.И. ЕВРОПЕЙСКИЙ ОПЫТ РАЗВИТИЯ ТУРИСТСКО - РЕКРЕАЦИОННЫХ КЛАСТЕРОВ	131
Русаков В.В. ПРИНЦИПЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННО - ОРИЕНТИРОВАННОЙ ЭКОНОМИКИ	135
Сабилова З.Э. ОПРЕДЕЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ	138
Савостьянов Д.С. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СОВРЕМЕННЫХ МЕТОДИК АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ	140
Сивякова М.Е. ОЦЕНКА КАЧЕСТВА СТАТИСТИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ	143
Соколов А.В. ДИНАМИКА ЦЕН НЕФТИ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ РОССИЙСКОЙ НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ	145
Судницын И.А. ИНИЦИАТИВНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ РЕАЛИЗАЦИИ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ В АПК	149
Шегурова В.П., Станчуляк Ю.Н. ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА СПИСАНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ	150
Ямщиков Д.П. ПРЕДПОСЫЛКИ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОСТИ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ	155

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Алимамедов Э.Н. ОЦЕНКА ДОСТАТОЧНОСТИ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ СЛЕДОВАТЕЛЕМ	161
Андреева В.Д. ЮРИДИЧЕСКАЯ ПРИРОДА ПРАВОСПОСОБНОСТИ И ДЕЕСПОСОБНОСТИ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ	163
Афанасьев Н.С. ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ МЕР ПРОЦЕДУРАЛЬНОГО ПРИНУЖДЕНИЯ	165
Бородкина Т.Н. О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ ПРИ ВЗАИМОДЕЙСТВИИ СЛЕДОВАТЕЛЯ ИЛИ ДОЗНАВАТЕЛЯ С ЭКСПЕРТОМ, А ТАКЖЕ СПЕЦИАЛИСТОМ ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ	168

Ершова Е.Ю., Ершов Ю.В., Рудик В.В. ГРАЖДАНСКОЕ ОБЩЕСТВО И ГОСУДАРСТВО В БОРЬБЕ С КОРРУПЦИЕЙ	171
Козыро С.А. РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ, СВЯЗАННЫХ С ЕВРОПЕЙСКИМ ПАТЕНТОМ	174
Лебедев Н.Ю. К ДИСКУССИИ О ПРАВОМЕРНОСТИ И КОНФЛИКТНОСТИ ОТКАЗА ОТ ПОДПИСАНИЯ ПРОТОКОЛА СЛЕДСТВЕННОГО ИЛИ ИНОГО ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ДЕЙСТВИЯ АДВОКАТОМ – ЗАЩИТНИКОМ	180
Мозголов П.Н. О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ ДВОЙСТВЕННЫХ ФУНКЦИЙ ПРОКУРОРА (НАДЗОР И УГОЛОВНОЕ ПРЕСЛЕДОВАНИЕ)	181
Нинитчук Р.О. ОСОБЕННОСТИ ПОДГОТОВКИ К ПРОИЗВОДСТВУ ДОПРОСА ИНОСТРАННЫХ ГРАЖДАН	184
Петряева Я.О. ИНСТИТУТ ВЫСШЕГО ДОЛЖНОСТНОГО ЛИЦА СУБЪЕКТА РФ В ИСТОРИЧЕСКОМ И ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОМ АСПЕКТАХ	187
Федорова К.С. НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ ОХРАНЫ ТРУДА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	193
Щегуров М.С. ПОНЯТИЕ ЗАКОННОСТИ В ЮРИДИЧЕСКОЙ НАУКЕ	199
Эмзеев Р.М. КОРРУПЦИЯ В ОБРАЗОВАНИИ: ПРОБЛЕМА МИРОВОГО МАСШТАБА	203

Уважаемые коллеги!

Приглашаем Вас опубликоваться в Международных научных периодических изданиях, которые публикуются ежемесячно, на постоянной основе, по итогам проведенных Международных научно-практических конференций. Конференции проводятся заочно, без упоминания формы проведения.

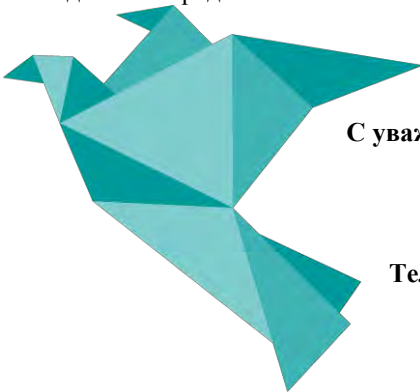
Издания публикуются с присвоением всех необходимых библиотечных индексов. Авторские печатные экземпляры сборников высылаются заказными бандеролями участникам конференции на почтовые адреса, указанные в заявках. Электронный вариант, размещаемый на официальном сайте Агентства в течение 7 дней после проведения конференции, является полноценным аналогом печатного и имеет те же выходные данные.

Все участники конференции получат индивидуальные именные сертификаты.

Статьи, принятые к изданию публикуются на сайте www.elibrary.ru по договору № 297-05/2015 от 12 мая 2015г., в результате чего Ваша статья будет проиндексирована в системе **Российского индекса научного цитирования (РИНЦ)**.

**Организационный взнос за участие в конференции 130 руб./стр.
Минимальный объем 3 страницы.**

Полный перечень изданий, публикуемых Агентством международных исследований представлен на сайте <http://ami.im>



С уважением, Оргкомитет конференции

e-mail: conf@ami.im

<http://ami.im>

Тел. +79677883883 || +7 347 29 88 999

Научное издание

Международное научное периодическое издание по итогам
международной научно-практической конференции

**НОВАЯ НАУКА:
ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ
И ПРАКТИЧЕСКИЙ ВЗГЛЯД**

Подписано в печать 08.11.2016 г. Формат 60x84/16.
Усл. печ. л. 13,44. Тираж 500.

**Отпечатано в редакционно-издательском отделе
АГЕНТСТВА МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ
453000, г. Стерлитамак, ул. С. Щедрина 1г.**

<http://ami.im>

e-mail: info@ami.im

+7 347 29 88 999

АГЕНТСТВО МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

ИНН 0274 900 966

||

КПП 0274 01 001

||

ОГРН 115 028 000 06 50

https://ami.im

||

+79677883883

||

info@ami.im

Исх. N 22 -12/15 | 10.12.2015

РЕШЕНИЕ

1. С целью развития научно-исследовательской деятельности на территории РФ, ближнего и дальнего зарубежья принято решение о проведении на постоянной основе ежемесячных Международных научно-практических конференций:

- 1.1. 4 числа – Международной научно-практической конференции «Новая наука: теоретический и практический взгляд»
- 1.2. 8 числа – Международной научно-практической конференции «Новая наука: стратегии и вектор развития»
- 1.3. 12 числа – Международной научно-практической конференции «Новая наука: опыт, традиции, инновации»
- 1.4. 22 числа – Международной научно-практической конференции «Новая наука: от идеи к результату»
- 1.5. 26 числа – Международной научно-практической конференции «Новая наука: проблемы и перспективы»;
- 1.6. 30 числа – Международной научно-практической конференции «Новая наука: современное состояние и пути развития»

2. С целью развития научно-исследовательской деятельности на территории РФ, ближнего и дальнего зарубежья принято решение о проведении Международных научно-практических конференций:

- 2.1. 16 августа 2016г., 16 октября 2016г., 16 декабря 2016г. - Финансово-экономические аспекты международных интеграционных процессов
- 2.2. 16 сентября 2016г. и 16 ноября 2016г. - Психология и педагогика в образовательной и научной среде

3. Для подготовки и проведения Конференций утвердить состав организационного комитета в лице:

- 3.1. д.м.н. Ванесян А.С.
- 3.2. д.т.н., Закиров М.З.
- 3.3. к.п.н., Козырева О.А.
- 3.4. к.с.н. Мухамадеева З.Ф.
- 3.5. к.э.н. Сукиасян А.А.
- 3.6. DSc., PhD Terziev V.
- 3.7. д.и.н. Юсупов Р.Г.

4. Для подготовки и проведения Конференций утвердить состав секретариата конференции в лице:

- 4.1. Киреева М.В.
- 4.2. Ганеева Г.М.
- 4.3. Носков О.Б.

5. В недельный срок после каждой конференции подготовить отчет о ее проведении.

Директор ООО «АМИ»



Пилипчук И.Н.

АГЕНТСТВО МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

ИНН 0274 900 966

||

КПП 0274 01 001

||

ОГРН 115 028 000 06 50

<https://ami.im>

||

+79677883883

||

info@ami.im

Исх. N 61-11/16 | 08.11.2016

АКТ

по итогам Международной научно-практической конференции
НОВАЯ НАУКА: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ И ПРАКТИЧЕСКИЙ ВЗГЛЯД
состоявшейся 04 ноября 2016 г.

1. Международную научно-практическую конференцию «Новая наука: теоретический и практический взгляд» 04 ноября 2016г. признать состоявшейся, а результаты положительными.

2. На конференцию было прислано 150 статей, из них, в результате проверки материалов, было отобрано 136 статей.

3. Участниками конференции стали 190 делегатов из России, Украины, Армении, Казахстана и Азербайджана

Директор ООО «АМИ»



Пилипчук И.Н.