



**АГЕНТСТВО
МЕЖДУНАРОДНЫХ
ИССЛЕДОВАНИЙ**

ISSN 2412-9704

**НОВАЯ НАУКА:
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ**

**Международное научное периодическое издание
по итогам
Международной научно-практической конференции
26 сентября 2016 г.
Часть 1**

Издается с 2015 г.

СТЕРЛИТАМАК, РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ
АГЕНТСТВО МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ
2016

УДК 00(082)
ББК 65.26
Н 72

Редакционная коллегия:

Юсупов Р. Г., доктор исторических наук;
Ванесян А. С., доктор медицинских наук;
Калужина С. А., доктор химических наук;
Шляхов С. М., доктор физико-математических наук;
Козырева О. А., кандидат педагогической наук;
Закиров М. З., кандидат технических наук;
Мухамадеева З. Ф., кандидат социологических наук;
Пилипчук И. Н. (отв. редактор).

Н 72

НОВАЯ НАУКА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ: Международное научное периодическое издание по итогам Международной научно-практической конференции (26 сентября 2016 г, г. Стерлитамак). / в 2 ч. Ч.1 - Стерлитамак: АМИ, 2016. – 199 с.

Международное научное периодическое издание «НОВАЯ НАУКА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ» составлено по итогам Международной научно-практической конференции, состоявшейся 26 сентября 2016 г. в г. Стерлитамак.

Научное издание предназначено для докторов и кандидатов наук различных специальностей, преподавателей вузов, докторантов, аспирантов, магистрантов, практикующих специалистов, студентов учебных заведений, а также всех, проявляющих интерес к рассматриваемой проблематике с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а так же за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

Издание постоянно размещено в научной электронной библиотеке eLibrary.ru и зарегистрировано в наукометрической базе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) по договору № 297-05/2015 от 12 мая 2015 г.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Авад Амин А.Н.

Студент 2 курса магистратуры
Факультет технологий легкой промышленности и моды
КНИТУ (кхти)

г. Казань, Российская Федерация

Кассем Самех А.О.

Студент 2 курса магистратуры
КГЭУ г. Казань, Российская Федерация

НАНОМЕДИЦИНА. НАНОТЕХНОЛОГИИ

Нанотехнологии – это технологии, которые манипулируют единичными объектами размером не более 100 нм и используют их уникальные свойства, возникающие вследствие того, что в наночастицах, благодаря их малым размерам,

Наномедицина—это медицинское применение нанотехнологии. Наномедицина простирается от медицинского применения наноматериалов до наноэлектронныхбиосенсоров и даже возможного применения молекулярной нанотехнологии в будущем.

Нанотехнологии сейчас находится в начальной стадии развития, поскольку основные открытия, предсказываемые в этой области, пока не сделаны. **Тем не менее**, проводимые исследования уже дают практические результаты. **Использование** передовых научных разработок применения нанотехнологий для решения практических хозяйственных задач, например в медицине, военной отрасли, фармацевтической промышленности, позволяет относить нанотехнологии к **высоким технологиям**, т.е. к наиболее новым и прогрессивным технологиям современности и самым наукоемким отраслям промышленности Нанотехнологии не ограничивают область изучения и созидания.

Медицинское использование наноматериалов

Использования нанотехнологий в медицине.

1. **Доставка лекарств.** Нанотехнология обеспечила возможность доставки лекарств к определённым клеткам с помощью наночастиц. Системы для автоматизации доставки лекарств способствуют повышению согласованности между системами организма. При этом обеспечивается лекарствами та система, которая в них нуждается.

2. **Хирургия.** В современном мире уже есть хирурги - роботы, а вот нанохирургия — перспективная отрасль, в которой можно использовать некоторые лазеры, а также наноустройства, которые могут быть запрограммированы для выполнения некоторых хирургических операций.

3. **Наноботы** — это поколение наномашин будущего. Они смогут чувствовать окружающую среду и адаптироваться к ее изменениям, выполнять сложные вычисления, общаться, двигаться, проводить молекулярную сборку, ремонт или даже размножаться. Эти устройства имеют большой потенциал для применения в медицинских целях.

4. **Нанокomпьютеры.** С их помощью происходит управление наноботами. Усилия по созданию нанокomпьютеров, а также движение к квантовым вычислениям открывают новые возможности для медицины.

5. **Регенерация клеток.** Повреждение клеток организма зачастую очень трудно восстанавливается из-за невероятно малых размеров клеток

6. **Старение.** Nanoустройства могут быть использованы для удаления некоторых признаков старения. Например, лазерная технология уже может уменьшить проявление возрастных линий, пятен и морщин.

7. **Лечение рака.** На сегодняшний день уже сделаны первые успешные шаги в работе по использованию нанотехнологий в лечении рака

8. **Заболевания сердечно - сосудистой системы.** Существует возможность того, что нанороботы могут выполнять ряд функций, связанных с сердцем.

9. **Имплантация устройств.** Вместо имплантации устройств, которые на сегодняшний день используются в медицине, можно было бы направить наноботы для создания необходимых структур внутри тела.

10. **Виртуальная реальность.** Благодаря использованию инъекций наноботов врачам легче изучить организм человека. Создание виртуальной реальности может помочь медицинским работникам сделать некоторые операции более "реалистичными".

Таким образом, нанотехнологии, как и информационные технологии, призваны изменить наши представления об окружающем мире. В тоже время, уже существующие в настоящем времени достижения нанотехнологий **Нанобиотехнология и наномедицина** – это науки, которые составляют основу биомедицины начала 21 - го столетия.

Список использованной литературы:

1. Третьякова Ю.Д. Нанотехнологии. Азбука для всех. 2 - е изд. М.Физматлит. 2010 368с.
2. Рыбалкина М. «Нанотехнологии для всех». М.: УРСС. 2005. 444с.

© Авад Амин А.Н., Кассем Самех А.О. 2016

Бахвалов Ю.А.,

д.т.н., профессор,

Юфанова А.Л.,

магистрант,

факультет информационных технологий и управления

ЮРГПУ(НПИ) имени М.И. Платова,

г. Новочеркасск, Российская Федерация

ПАРАМЕТРИЧЕСКИЙ СИНТЕЗ ЭЛЕКТРОМАГНИТОВ НА ОСНОВЕ МАКРОМОДЕЛЕЙ И РЕШЕНИЙ ОБРАТНЫХ ЗАДАЧ

Введение. На стадии предварительных проектных работ при создании технических объектов желательно иметь метод «быстрой» приближенной оценки выбранной

конструкции. В данной работе предложен такой метод для параметрического синтеза электромагнитов (ЭМ), основанный на схеме замещения магнитной цепи (макромодели). Для уточнения найденных параметров следует использовать полевой подход [1]. Определение параметров выполняется путем решения условно корректной обратной задачи [2].

Постановка задачи. Пусть необходимо определить геометрические размеры a, h, l, L (глубина ЭМ) и магнитодвижущую силу (МДС) катушек iw ЭМ (рис. 1), при которых для заданного зазора δ обеспечивается требуемая сила притяжения F якоря к сердечнику и минимальный вес ЭМ.

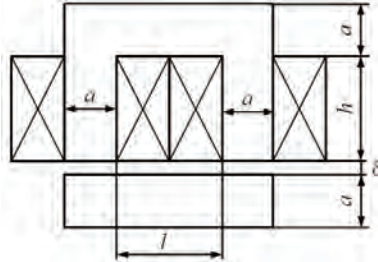


Рис. 1. Сечение электромагнита с обозначением размеров

Считаем заданной погрешность в определении МДС $\varepsilon(iw)$, выбраны марка стали, плотность тока в катушках j , магнитная индукция в стали B , коэффициент заполнения окна по меди k_c ; коэффициент увеличения площади полюсов k_b за счет рассеяния магнитного потока в окрестности полюсов.

Математическая модель. Схема замещения магнитной цепи ЭМ приведена на рис. 2. При ее построении пренебрегаем потоками рассеяния внутри катушек.

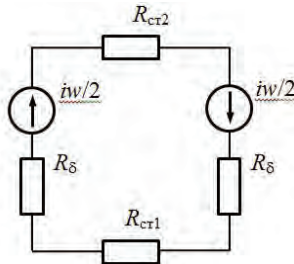


Рис. 2. Макромодель электромагнита

МДС схемы замещения определяется соотношением

$$iw = BS_n(2R_\delta + R_{c1} + R_{c2}), \quad (1)$$

где $S_n = aL$; $R_\delta = \frac{\delta}{\mu_0 S_n}$; $R_{c1} = \frac{l_{cr1}}{\mu_0 \mu_{cr} S_n}$; $R_{c2} = \frac{l_{cr2}}{\mu_0 \mu_{cr} S_n}$; $l_{cr1} = l + a$; $l_{cr2} = 2h + l + 3a$.

С учетом формул для магнитных сопротивлений уравнение (1) принимает вид

$$iW = B \left(\frac{2\delta}{\mu_0} + \frac{l_{ст1}}{\mu_0 \mu_{ст}} + \frac{l_{ст2}}{\mu_0 \mu_{ст}} \right). \quad (2)$$

Сила притяжения якоря к сердечнику (на два полюса) определяется по приближенной формуле

$$F_{пр} = \frac{k_B B_\delta^2}{\mu_0} S_{п}. \quad (3)$$

Критерием оптимальности задачи является масса сердечника, якоря и двух катушек (лобовые части катушек не учитываем). Масса ЭМ (рис. 1) определяется соотношением

$$M_{эм} = [2(l + 2a)a + 2ah] L \rho_{ст} + 2S_M L \rho_M, \quad (4)$$

где S_M – сечение меди, $S_M = iW/j$; $\rho_{ст}$, ρ_M – плотность стали и меди соответственно.

Дополнительные условия: $F_{пр} = F$; $S_{п} = F_{пр} \mu_0 / (k_B B^2)$; площадь сечения окна катушки $S_{ок}$ определяется с учетом $S_{ок} = S_M / k_3$, $S_{ок} = lh$; $S_{п} = aL$.

Исключая l и a из последних двух равенств, получим из (4) для $M_{эм}$ следующую формулу

$$M_{эм} = \left[2 \left(\frac{S_{ок}}{h} + \frac{2S_{п}}{L} \right) + 2h \right] S_{п} \rho_{ст} + 2k_3 S_{ок} L \rho_M, \quad (5)$$

Как следует из (5), масса электромагнита $M_{эм}$ является функцией h и L .

Необходимые условия существования минимума $M_{эм}$ имеют вид

$$\frac{\partial M_{эм}}{\partial h} = 0; \quad \frac{\partial M_{эм}}{\partial L} = 0,$$

$$\text{или } \frac{\partial M_{эм}}{\partial h} = \left(2 - 2 \frac{S_{ок}}{h^2} \right) S_{п} \rho_{ст} = 0; \quad \frac{\partial M_{эм}}{\partial L} = -\frac{4S_{п}^2}{L^3} \rho_{ст} + 2k_3 S_{ок} \rho_M = 0.$$

$$\text{Откуда имеем } h = \sqrt{S_{ок}}; \quad L = S_{п} \sqrt{\frac{2\rho_{ст}}{k_3 S_{ок} \rho_M}}.$$

Решение обратной задачи. Определяем начальные значения искомых параметров:

$$iW^{(0)} = \frac{B_\delta}{\mu_0} 2\delta; \quad S_{п}^{(0)} = S_{п} = \frac{\mu_0 F}{k_B B^2}; \quad S_{ок}^{(0)} = \frac{iW^{(0)}}{k_3 j}; \quad h^{(0)} = \sqrt{S_{ок}^{(0)}}; \quad L^{(0)} = S_{п} \sqrt{\frac{2\rho_{ст}}{k_3 S_{ок}^{(0)} \rho_M}};$$

$$a^{(0)} = \frac{S_{п}}{L^{(0)}}; \quad l^{(0)} = \frac{S_{ок}^{(0)}}{h^{(0)}}.$$

Для каждого $n = 0, 1, 2, \dots$ уточним значения параметров:

$$iW^{(n)} = \frac{2B_\delta}{\mu_0} (\delta + h^{(n)} + 2a^{(n)} + l^{(n)}); \quad S_{ок}^{(n)} = \frac{iW^{(n)}}{k_3 j}; \quad h^{(n)} = \sqrt{S_{ок}^{(n)}}; \quad L^{(n)} = S_{п} \sqrt{\frac{2\rho_{ст}}{k_3 S_{ок}^{(n)} \rho_M}};$$

$$a^{(n)} = \frac{S_{п}}{L^{(n)}}; \quad l^{(n)} = \frac{S_{ок}^{(n)}}{h^{(n)}}.$$

Проверяем выполнение условия

$$\frac{|iW^{(n)} - iW^{(n-1)}|}{|iW^{(n)}|} \leq \varepsilon (iW^{(n)}). \quad (6)$$

Если условие (6) выполнено, то решение завершено.

Выводы. Предложен приближенный «быстрый» метод параметрического синтеза электромагнитов, отличающийся использованием математических моделей, построенных на основе теории магнитных цепей и решений обратных задач электротехники.

Результаты работы получены при поддержке проекта № 2819 «Развитие методов математического и компьютерного моделирования электротехнических, механических и экологических систем», выполняемого в рамках базовой части государственного задания № 2014 / 143.

Список использованной литературы

1. Бахвалов Ю. А. Применение обратных задач теории магнитных полей в проектировании энергосберегающих электромеханических устройств [Текст] / Ю.А. Бахвалов, Н.И. Горбатенко, В.В. Гречихин, А.Н. Грекова // Известия вузов. Электромеханика, 2013. № 5. – С. 28 - 32.

2. Бахвалов Ю. А. Обратные задачи электротехники: монография [Текст] / Ю.А. Бахвалов, Н.И. Горбатенко, В.В. Гречихин – Новочеркасск: Изд - во журнала «Известия вузов. Электромеханика», 2014. – 211 с.

© Бахвалов Ю.А., 2016

© Юфанова А.Л., 2016

Демьянов В.В.

Магистрант

Факультет информационных технологий и управления
ЮРГТУ (НПИ) имени М.И. Платова

АНТЕННА УЛЬТРАКОРОТКИХ ВОЛН ДЛЯ МОБИЛЬНЫХ СЕТЕЙ 3 И 4 ПОКОЛЕНИЯ

Проблема подключения к скоростному интернету для жителей частного сектора, пригородов и поселков городского типа не теряет свою актуальность второй десяток лет. Рельеф местности, многоэтажные дома, мосты, железная дорога, экранирование домов не позволяют жителям в частном секторе и пригородах пользоваться стабильным и быстрым интернетом с помощью мобильных сетей. Для повышения уровня сигнала мобильных сетей 3G / 4G используют антенны - усилители для usb модемов и мобильных Wi - Fi роутеров. В настоящее время существуют две категории антенн: уличные, комнатные. Для изготовления уличных антенн фирмы - производители, такие как РЭМО, Huawei, используют следующие конструкторские решения: Удо - Яги, панельная конструкция антенны. В данной статье будет рассмотрена еще одна технология изготовления антенны – зигзагообразная антенна.

Полотно зигзагообразной антенны состоит из восьми замкнутых одинаковых проводников, рисунок 1. Для формирования диаграммы направленности антенны необходимо, чтобы излучатели были сфазированы и разнесены друг от друга [1, с. 77 - 78]. Из рисунка 1 видно, что горизонтальные составляющие токов направлены одинаково, т.е.

сфазированы, а для каждой вертикальной составляющей имеется равная и противоположно ей направленная. Зигзагообразная антенна имеет одну пару клемм питания(а - б), к которой подключен фидер.

На рисунке 2 представлен параметры, которые необходимо рассчитать для изготовления зигзагообразной антенны. В зависимости от частоты данные параметры изменяются [2, с. 49 - 53].

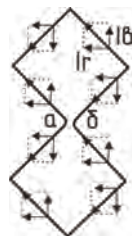


Рисунок 1 – схема зигзагообразной антенны

В России стандарт частоты 3G сигнала составляет 2100 МГц, а для 4G сигнала частота равно 2600МГц.

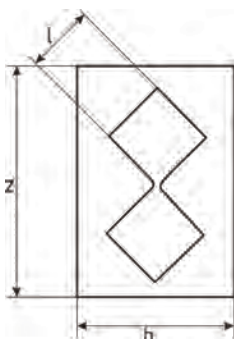


Рисунок 2 – Вычисляемые параметры зигзагообразной антенны

Ниже приведены формулы для расчета зигзагообразной антенны. Длина волны сигнала, λ :

$$\lambda = \frac{300}{\nu} \quad (1)$$

Длина одной стороны зигзага, l

$$l = 0,375 \cdot \lambda \quad (2)$$

Длина между рефлектором и директором, d

$$d = \frac{\lambda}{4} \quad (3)$$

Высота рефлектора, h

$$h = 0,52 \cdot \lambda \quad (4)$$

Длина рефлектора, z

$$z = 0,1 \cdot \lambda \quad (5)$$

Список используемой литературы

1. К.П. Харченко УКВ Антенны / К.П. Харченко – М.: ДОСААФ, 1969.
2. В.А. Никитин «100 и одна» конструкция антенн / В.А. Никитин – М.: Символ - Р, 1996.

© Демьянов В.В., 2016

Денисов П.А.

к.т.н., ассистент кафедры «Прикладная математика»

Бахвалов Ю.А.

д.т.н., профессор, профессор кафедры «Прикладная математика»

ФГБОУ ВО ЮРГПУ(НПИ) имени М.И. Платова

г. Новочеркасск, Российская Федерация

МОДЕЛИРОВАНИЕ РАЗМАГНИЧИВАНИЯ ПОСТОЯННЫХ МАГНИТОВ NdFeB С ПРИМЕНЕНИЕМ ДИСКРЕТНОЙ МОДЕЛИ РАЗМАГНИЧИВАНИЯ

Работа посвящена оценке при различных температурах размагничивания постоянных магнитов NdFeB, имеющих выраженную точку изгиба на кривой размагничивания. Наиболее часто используемые модели размагничивания [2, 3] имеют следующий недостаток: при попадании рабочей точки на отрезок PQ (рисунок 1, а) даже малые погрешности определения размагничивающей напряженности H приведут к значительной погрешности определения остаточной индукции B , (или намагниченности M).

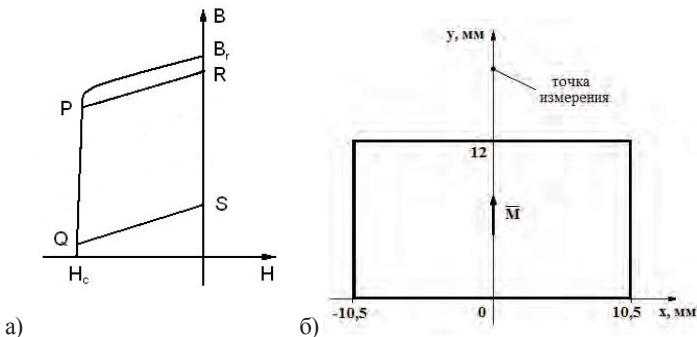


Рисунок 1, а) – кривая размагничивания с выраженной точкой изгиба.

б) – поперечное сечение исследуемого постоянного магнита

Из рисунка 1 (а) видно, что в то время, как проекции на ось H точек P и Q близки по значению, соответствующие им значения остаточной индукции R и S отличаются в несколько раз. Для устранения такой ситуации авторами была предложена оригинальная дискретная модель размагничивания, которая была реализована в виде программы для ЭВМ [1].

Было рассмотрено плоскостное поле в поперечном сечении уединенного постоянного магнита (рисунок 1, б). Ширина магнита равна 21 мм, высота – 12 мм. Характеристики постоянного магнита приведены на рисунке 2.

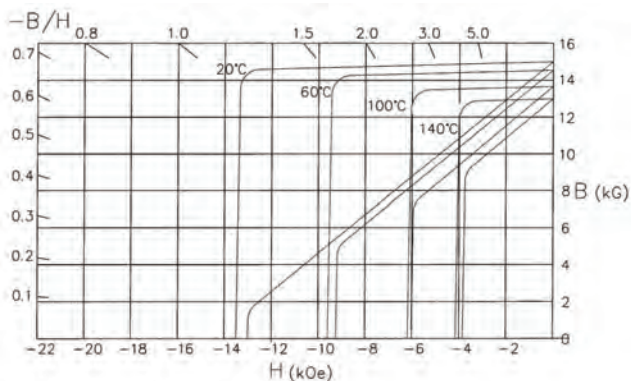


Рисунок 2 – Магнитные характеристики исследуемого магнита

Расчеты были проведены для четырех температур: 20, 60, 100, 140°C. Было рассчитано произошедшее в результате размагничивания ослабление y - составляющей магнитной индукции поля магнита на его оси над ним на высоте 5 мм (рисунок 1, б). Оно составило: при 20°C – 0 % ; при 60°C – 22 % ; при 100°C – 49 % ; при 140°C – 74 % . Картины размагничивания приведены на рисунке 3. Полученные результаты соответствуют экспериментальным данным, согласно которым потери поля постоянного магнита составили около 30 % при нагреве до 80°C.

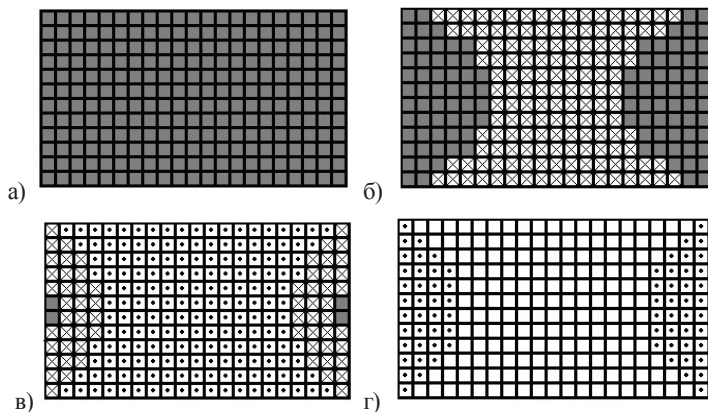


Рисунок 3 – Размагничивание под действием собственного поля:

а) при 20°C, б) при 60°C, в) при 100°C, г) при 140°C.

Величина вектора остаточной индукции:

■ – $1,00 \cdot B_r$, ☒ – $0,75 \cdot B_r$, ◻ – $0,50 \cdot B_r$, □ – $0,25 \cdot B_r$

Результаты работы получены при поддержке Минобрнауки РФ в рамках государственного задания на проведение НИОКР, шифр заявки № 2819.

Список использованной литературы

1. Моделирование размагничивания постоянных магнитов (FieldSpace: Расчет размагничивания ПМ) : свидетельство о гос. регистр. программы для ЭВМ № 2016610081 : П.А. Денисов, Ю.А. Бахвалов. – заявка № 2015660834; заявл. 11.11.2015; зарег. в Реестре программ для ЭВМ 11.01.2016.

2. Ruoho, S. Comparison of Demagnetization Models for Finite - Element Analysis of Permanent - Magnet Synchronous Machines / S. Ruoho, E. Dlala, A. Arkkio // IEEE Transactions on magnetics. – vol. 43, Nov 2007. – no. 11. – pp. 3964 - 3968.

3. Ruoho, S. Modeling Demagnetization of Sintered NdFeB Magnet Material in Time - Discretized Finite Element Analysis / Sami Ruoho. – Aalto University publication series. DOCTORAL DISSERTATIONS 1 / 2011. Aalto Print. Helsinki, 2011. – 114 p.

© Денисов П.А., Бахвалов Ю.А., 2016

Жменя Е.С.

ассистент кафедры «Прикладная математика»
ФГБОУ ВПО ЮРГПУ(НПИ) имени М.И. Платова

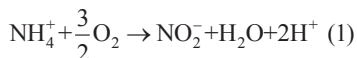
Бузало Н.С.

доцент кафедры «Прикладная математика»
ФГБОУ ВПО ЮРГПУ(НПИ) имени М.И. Платова
г. Новочеркасск, Российская Федерация

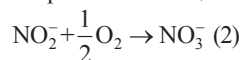
О МАТЕМАТИЧЕСКОМ МОДЕЛИРОВАНИИ ПРОЦЕССОВ УДАЛЕНИЯ СОЕДИНЕНИЙ АЗОТА И ФОСФОРА ИЗ ВОДНОЙ СРЕДЫ

Актуальной проблемой современной науки является моделирование экосистем водных объектов. Это связано с обширной проблемой эвтрофикации. Эвтрофикация – это процесс перенасыщения водного объекта питательными веществами, в результате чего происходит обильный рост водорослей и растений. Симптомами эвтрофикации водного являются: «цветение» водорослей, сниженная прозрачность воды и уменьшение содержания кислорода в воде. Биологический процесс удаления питательных веществ – соединений азота и фосфора – из водной среды описывается процессами нитрификации, денитрификации и биологического удаления фосфора.

Процесс нитрификации определяется как биологический процесс окисления аммония узкоспециализированными автотрофными бактериями или водорослями в нитриты и затем в нитраты [1]. Таким образом, процесс нитрификации проходит в два этапа. Первый этап – окисление аммония до нитрита. Второй этап – окисление нитрита до нитрата. Окисление аммония можно выразить следующей реакцией:



Нитрит - окисляющие бактерии или водоросли осуществляют следующую реакцию:



Кинетические закономерности нитрификации описываются уравнением Моно [2]:

$$\frac{dx}{dt} = \frac{\mu_m S}{K_s + S} \cdot x, \quad (3)$$

где x – объем биомассы бактерий; K_s – константа насыщения по субстрату; S – концентрация субстрата в реакторе; μ_m – максимальная удельная скорость роста.

Графически модель Моно представлена на рисунке 1 [3].

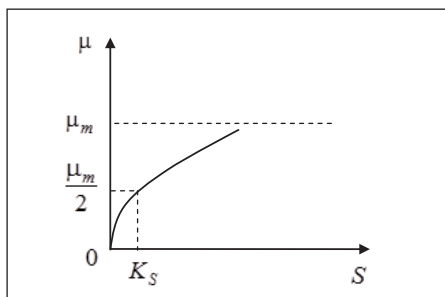


Рисунок 1 – Зависимость удельной скорости роста от концентрации субстрата по модели Моно

Ингибирование роста микроорганизмов при повышенной концентрации субстрата можно описать при помощи модели Андрюса [3]:

$$\frac{dx}{dt} = \mu_m \frac{S}{K_s + S + \frac{S^2}{K_i}} \cdot x, \quad (4)$$

где K_i – кинетический параметр.

Графически изменение роста микроорганизмов при учете ингибирования повышенными концентрациями субстрата представлено на рисунке 2.

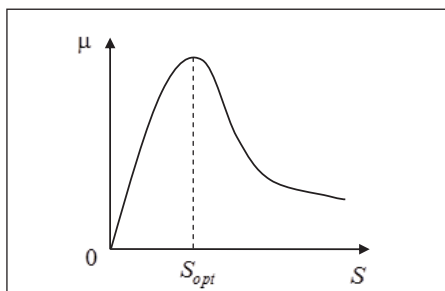


Рисунок 2 – Зависимость $\mu(S)$ ингибированием повышенными концентрациями субстрата по модели Андрюса

Процесс денитрификации представляет собой анаэробный процесс превращения нитрата в атмосферный азот под действием бактерий:



Таким образом, для бактерий создаются аноксические условия, при которых окисляющим элементом является не кислород, а нитрат. Однако, большинство денитрифицирующих бактерий – факультативные аэробы, т.е. при наличии кислорода они предпочитают его в качестве окислителя.

Для процесса денитрификации скорость удаления субстрата записывается в виде уравнения [2]:

$$\frac{dx}{dt} = \mu x, \quad \mu = \frac{\mu_m}{Y_m} \cdot \frac{S_{\text{NO}_3}}{S_{\text{NO}_3} + K_{S,\text{NO}_3}} \cdot \frac{S}{S + K_S} \cdot X_B, \quad (6)$$

где $\frac{S_{\text{NO}_3}}{S_{\text{NO}_3} + K_{S,\text{NO}_3}}$ – описывает влияние концентрации нитрита; K_{S,NO_3} – константа насыщения по нитриту; Y_m – максимальный коэффициент прироста биомассы; X_B – концентрация биомассы.

В процессе биологического удаления фосфора бактерии потребляют большие количества фосфата, которые используются ими в качестве энергетического запаса, позволяющего разлагать субстрат в анаэробных условиях. Все микроорганизмы способные накапливать фосфор называются био - Р - бактериями или фосфат - аккумулирующими организмами (ФАО).

Реакция биологического удаления фосфора довольно сложная. Удаление фосфора происходит в два этапа. Первый этап происходит при анаэробных условиях – в процессе потребления ФАО ацетата в среде наблюдается повышение концентрации фосфора (процесс «высвобождения» фосфора). Второй этап происходит в аэробных условиях. На данном этапе концентрация фосфора в среде падает практически до нуля (процесс «потребления» фосфора). Этот эффект назван «каждное поглощение фосфора».

Стоит отметить, что в анаэробных условиях нитрат оказывает серьезное негативное воздействие на удаление фосфора. Денитрификация удаляет некоторые легко разлагаемые вещества, которые могли бы запастись фосфор - аккумулирующие бактерии. В результате снижения концентрации субстратов замедляется и процесс удаления фосфора. Таким образом, процесс биологического удаления фосфора остановится, как только органический субстрат израсходуется на денитрификацию.

Результаты работы получены при поддержке Минобрнауки РФ в рамках государственного задания на проведение НИОКР, шифр заявки № 2819.

Список использованной литературы

1. Умаров М.М., Кураков А.В., Степанов А.Л. Микробиологическая трансформация азота в почве. М.: ГЕОС, 2007. 138 стр.
2. Хенце М., Армоэс П., Ля - Кур - Янсен Й., Арван Э. Очистка сточных вод. М.: Мир, 2008. 471 стр.
3. Дворецкий Д.С., Дворецкий С.И., Муратова Е.И., Ермаков А.А. Компьютерное моделирование биотехнологических процессов и систем: Учеб. пособие. Тамбов: Издательство ТГТУ, 2005. 80 стр.

© Жменя Е.С., Бузало Н.С., 2016

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ АЛГОРИТМА ОБРАБОТКИ МНОГОКАНАЛЬНЫХ МНОГОЧАСТОТНЫХ СИГНАЛОВ ПРИ НАЛИЧИИ ПОГРЕШНОСТИ ИЗМЕРЕНИЯ ФАЗЫ

Радиолокационные системы, особенность которых состоит в совместной апостериорной обработке результатов измерений, зарегистрированных многоканальной (реальной или синтезированной) приемной антенной (РЛС САОРИ) [1] являются, фазометрическими системами, на функционирование которых оказывают факторы, приводящие к случайному изменению фазы сигналов, такие как непостоянство скорости распространения электромагнитных волн и траектории в атмосфере Земли, техническое несовершенство аппаратуры и многие другие.

Целью статьи является получение оценок влияния флюктуаций фаз входных колебаний на эффективность алгоритмов САОРИ.

Учитывая общность спектрального представления различных зондирующих сигналов, алгоритм совместной обработки результатов измерений можно представить в виде:

$$Y_{\Sigma}(\theta_u, \theta_0) = \operatorname{Re} \left(\sum_{k=1}^K Y_k(\theta_u) \alpha_k(\theta_0) \right), \quad (1)$$

где $Y_k(\theta_u)$ – массив комплексных чисел, представляющих собой результаты первичных измерений, $\alpha_k(\theta_0)$ – массив комплексных чисел, описывающих опорную функцию, θ_u, θ_0 – векторы истинных и опорных значений искомых параметров.

Для оценки влияния погрешностей первичных измерений фазы $Y_k(\theta_u)$, на эффективность вычислительной процедуры (1), представим ее в виде:

$$\langle Y_{\Sigma} \rangle = A^2 \left\langle \operatorname{Re} \left\{ \sum_{k=1}^K e^{j\omega_k \tau_u} e^{-j(\omega_k \tau_0 + \xi_k)} \right\} \right\rangle, \quad (2)$$

где $\omega_k \tau_u$ и $\omega_k \tau_0$ – измеренное и опорное значение фазы на частоте ω_k , ξ_k – погрешность измерения фазы на частоте ω_k , $A = A_u = A_0$ – амплитуда сигнала.

Для упрощения вычислений примем следующие допущения: будем считать, что частоты ω_k достаточно плотно распределены на интервале $(\omega_0 - \Delta\omega/2, \omega_0 + \Delta\omega/2)$ так, что для оценки суммы (2) можно перейти к интегралу; представим ξ_k как $\xi_k = \omega_k \eta$, где η случайная величина с распределением вероятностей $N(0, \sigma_{\eta}^2)$ и характеристической функцией $\langle e^{-j\omega \eta} \rangle = e^{-\sigma_{\eta}^2 \omega^2}$, где σ_{η}^2 – дисперсия измерения времени запаздывания сигнала.

С учетом принятых допущений, (2) можно записать в виде

$$\langle Y_{\Sigma} \rangle \approx \frac{A}{\Delta\omega} \operatorname{Re} \left\{ \int_{-\Delta\omega/2}^{\Delta\omega/2} F(\omega + \omega_0) e^{-\sigma_{\eta}^2 (\omega + \omega_0)^2} e^{j(\omega + \omega_0) \Delta\tau} d\omega \right\}, \quad (3)$$

где $\Delta\tau = \tau_u - \tau_0$, $F(\omega)$ – весовая функция «окна».

При гауссовской аппроксимации функции «окна» [2]

$$F(\omega + \omega_0) = 2 \exp \left\{ -\frac{\omega^2}{2\Delta\omega^2} \right\}, \quad (4)$$

интеграл (3) сводится к табличному [3], вычисление которого приводит к следующему выражению

$$\langle Y_{\Sigma} \rangle = \frac{2\sqrt{2\pi} A^2}{\sqrt{1 + 2\Delta\omega^2 \sigma_{\eta}^2}} e^{-\frac{\omega_0^2 \sigma_{\eta}^2}{1 + 2\Delta\omega^2 \sigma_{\eta}^2}} e^{-\frac{\Delta\omega^2 \Delta\tau^2}{2(1 + 2\Delta\omega^2 \sigma_{\eta}^2)}}. \quad (5)$$

В случае отсутствия погрешностей измерения фазы ($\sigma_{\eta} = 0$) выражение (5) преобразуется к виду

$$\langle Y_{\Sigma} \rangle = 2\sqrt{2\pi} A^2 e^{-\frac{\Delta\omega^2 \Delta\tau^2}{2}}. \quad (6)$$

При этом вычисление интеграла (3), при отсутствии погрешности измерения фазы, дает

$$\langle Y_{\Sigma} \rangle = 4A^2 \sin 2\Delta\omega\Delta\tau / 2\Delta\omega\Delta\tau. \quad (7)$$

Если эффективность технологии САОРИ оценивать по относительному уровню снижения интенсивности максимума выходного эффекта системы обработки результатов измерений, то из (5) и (6) при $\Delta\tau = 0$ следует

$$\Xi = \frac{1}{\sqrt{1 + 2\Delta\omega^2 \sigma_{\eta}^2}} \exp\left\{-\frac{\omega_0^2 \sigma_{\eta}^2}{1 + 2\Delta\omega^2 \sigma_{\eta}^2}\right\}, \quad (8)$$

Из полученных результатов можно сделать следующие выводы.

Из сравнения (5) и (7) следует, что используемая гауссовская аппроксимация прямоугольного окна приводит к вполне удовлетворительным результатам. Так ширина главного лепестка выходного эффекта системы обработки результатов измерений (в соответствии с (7)) равна $\pi/2\Delta\omega$, а ширина гауссойды (8) на уровне « 2σ » равна $2/\Delta\omega$.

Наличие погрешностей измерения фазы ($\sigma_{\eta} > 0$) приводит к снижению интенсивности выходного эффекта, однако при этом ширина главного лепестка не увеличивается, как это можно было ожидать (Рисунок 1).

Наличие погрешности измерения фазы, судя по интенсивности выходного эффекта, всегда приводит к снижению эффективности технологии САОРИ, однако это снижение может быть не существенным. Так при $\sigma_{\eta} \approx 0,3$ рад интенсивность выходного эффекта снижается примерно на 10 %, при $\sigma_{\eta} \approx 0,45$ рад, на 50 %.

Выражения (5), (6), (7), описывают выходной эффект системы обработки результатов измерений, а потому характеризуют также разрешающую способность и точность измерения параметров, связанных с измерением времени запаздывания сигнала.

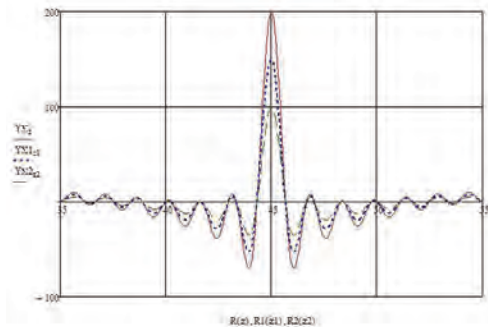


Рисунок 1 – выходной эффект системы обработки результатов измерений при наличии погрешности измерения фазы

Так в случае, если погрешность измерения времени запаздывания сигнала отсутствует ($\sigma_{\eta} = 0$), то из (6) следует, что точность оценки величины времени запаздывания сигнала $\Delta\tau$ обратно пропорциональна ширине спектра сигнала $\Delta\omega$.

Список использованной литературы

1. Иванкин А.В., Иванкин Е.Ф., Понькин В.А. Перспективы совершенствования радиолокационной техники на базе технологии САОРИ // Радиотехника / № 7. 2013. С. 25 - 28.
2. Ширман Я.Д., Голиков В.Н. и др. Теоретические основы радиолокации / Под ред. Ширмана Я.Д. – М.: Сов. Радио, 1970, с.558.
3. Градштейн И.С., Рыжик И.М. Таблицы интегралов, сумм, рядов и произведений. – М.: Нацка. 1971. С 1108.

© Иванкин А.В., Дрынкин Д.А. 2016

Иванков М. Н.

студент 4 курса

Щуров А. Н.,

к.т.н.

энергетический факультет

ФГБОУ ВО "ЮРГПУ(НПИ) имени М. И. Платова",

г. Новочеркасск, Российская Федерация

ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННЫХ ФРЕЗЕРНЫХ СТАНКОВ С ЧПУ И ВАРИАНТ ИХ РЕШЕНИЯ

Небольшие фрезерные станки с ЧПУ, представленные сегодня на рынке, имеют ряд недостатков. Наиболее важные из них – это сложность в управлении, стационарность и массивность.

Проблема массивности заключается в том, что внешние габариты станка минимум в полтора раза больше обрабатываемой станком поверхности (рисунок 1). Зачастую терминал управления занимает даже больше места, чем сам станок.



Рисунок 1 – Внешний вид фрезерного станка с ЧПУ

Массивность станков с ЧПУ определяет проблему сложности управления. Когда пользователь видит перед собой терминал управления в 1,5 - 2 раза больший, чем станок, он неосознанно убеждает себя в сложности работы на станке. Своим внешним видом такой прибор просто отталкивает от себя пользователя. При этом в небольших станках, представленных на рынке сегодня, приходится прибегать к помощи полноценного компьютера. Управляющая программа для ЧПУ формируется и передается на станок с помощью стационарного (зачастую) компьютера. Вычислительная мощность, требуемая для управления ЧПУ, при этом не составляет и половины полной мощности компьютера.

Проблема стационарности явно выражена там, где у пользователя нет возможности заниматься хобби или малым бизнесом в отдельном помещении, и он вынужден работать непосредственно у себя в квартире или в одной из комнат дома.

Современные станки имеют открытую архитектуру, требуя прибора для стружки и пылеудаления [1]. Множество проводов, протянутых от станка к системе управления и компьютеру, лишают его компактности.

Явным решением сразу трех указанных проблем является размещение терминала управления на самом станке. При этом нужно отказаться от управления стационарным компьютером в пользу какого-либо устройства с меньшей вычислительной мощностью.

На рынке представлена целая серия таких мини-компьютеров [2]. Наиболее перспективным из них является одноплатный компьютер Raspberry pi. Он включает в себя те же функции, что и полноценный компьютер, но при этом умещается на ладони. Такая замена позволяет сократить размеры станка с терминалом управления в 2 раза.



Рисунок 2 – Одноплатный компьютер Raspberry pi

Далее необходимо поместить весь станок и систему управления в какой-либо легкий корпус. Это решит сразу ряд задач: теперь станок и терминал управления являются единым целым, т.е. вместо отдельно стоящих станка с ЧПУ, компьютера и платы управления, соединенных между собой проводами, мы имеем цельный прибор, занимающий при этом меньше места. Так же при обработке материалов стружка не летит во все стороны, а находится в корпусе станка. При этом пыль и стружку легче убирать системами стружкоотсоса. Все соединительные провода и кабели находятся внутри корпуса. Наружу выходит лишь кабель для подключения питания.

Предлагаемый подход позволит получить небольшой станок в защитном корпусе, который включает в себя систему управления и питания. Размеры рабочей зоны при этом не изменились. Т.к. габариты станка значительно уменьшились, то пользователь сможет приобрести станок с большей рабочей площадкой, что позволит ему создавать продукт

большого размера. Так же покупать полноценный компьютер для создания рабочих программ и управления станком теперь не нужно. Мини - ПК уже включен в корпус станка и не требует дополнительных соединений и настроек.

Фрезерный станок с ЧПУ, усовершенствованный таким образом, станет функциональнее, удобнее в управлении и компактнее в сравнении со всеми аналогами, представленными на рынке на сегодняшний день.

Список использованной литературы

1. Титов В.С., Бобырь М.В., Милостная Н.А. АСУ включением / выключением устройства удаления стружки и пыли на оборудовании с ЧПУ // Автоматизация в промышленности. 2006. № 12. С. 10 - 11.

2. Иванов А.С. Мини - компьютеры // Инновационные технологии: теория, инструменты, практика. 2015. Т. 1. С. 39 - 43.

© Иванков М. Н., 2016

© Щуров А. Н., 2016

Паламарчук Н.А.

аспирантка кафедры Кадастра и основ земельного права
ФГБОУ ВО «Московский государственный университет геодезии и картографии
(МИИГАиК)»,
г. Москва, Российская Федерация

ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ЭКОЛОГО - ЭКОНОМИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ УСТОЙЧИВЫХ АГРОЛАНДШАФТОВ

В литературе устойчивость часто рассматривается как синоним стабильности. В.А. Черников представлял *устойчивость* как способность к самосохранению и саморегулированию в пределах, не превышающих определенных критических величин (допустимых пределов изменения), сохранение структуры и основных функции при внешних воздействиях [1]. Н.Г. Ковалев, А.А. Ходырев, Д.А. Иванов, В.А. Тюлин трактуют *устойчивость ландшафта* как способность системы сохранять свою пространственную и временную структуру при воздействии на них антропогенной нагрузки [2]. В.И. Кирюшин характеризует *устойчивый агроландшафт* как агроландшафт, в котором отсутствует или низкий уровень (допустимый) деградиционных процессов [3].

М.И. Лопырев считает *агроландшафт экологически устойчивым* в том случае, если в нем обеспечивается высокая продуктивность и сохранность естественного плодородия почв при интенсивном использовании в системе земледелия [4].

В целях данной работы введено понятие *экологически устойчивого агроландшафта* – это агроландшафт, способный поддерживать свою сформированную структуру, заданные производительные и социальные функции под воздействием внешних (в том числе антропогенных) факторов.

Уравновешенная агроландшафтная система понимается как система, способная равномерно сохранять свою пространственную и временную структуру при воздействии антропогенной нагрузки.

Формирование экологически устойчивых агроландшафтов - надежная защита почв от деградации и, прежде всего, от эрозии и дефляции. Требуется предельное уменьшение эрозионного поверхностного стока и постоянное во времени торможение ветрового потока. Этого можно достичь только путем создания эффективных защитных систем почвенно - мелиоративных мероприятий постоянного действия. На практике это означает формирование защитной почвенно - мелиоративной пространственной структуры культурного в будущем агроландшафта, а также трансформацию угодий, способствующую развитию устойчивой, уравновешенной агроландшафтной системы.

Основой почвозащитной системы земледелия является противозерозионная организация территории, а в условиях пересеченного, сложного рельефа – контурная организация территории. Контурная организация территории заключается в создании экологически однородных (рабочих) участков и размещении постоянных и временных линейных потенциальных базисных рубежей (лесополосы, дороги, гидротехнические сооружения, буферные полосы) элементов территории по направлению горизонталей местности. Она должна учитывать природную структуру территории, расчленять концентрированный сток до безопасного уровня, учитывающего равновесное состояние вновь создаваемого природно - хозяйственного комплекса (агроландшафта), и одновременно быть удобной для механизации сельскохозяйственных работ. Контурная организация территории искусственно расчленяет эрозионно - опасную площадь на отдельные участки с целью ослабления «лавиного эффекта», стока нарастания отрицательных явлений, разрушающих почву.

При сложном рельефе выделяют следующие типы устройства территории: контурное, прямолинейно - контурное, контурно - полосное и контурно - мелиоративное.

1. Контурное устройство территории - это проектирование границ полей севооборотов и рабочих участков в направлении горизонталей. Оно обеспечивает регулирование поверхностного стока в основном агроприемами.

В свою очередь, контурную организацию территории подразделяют на контурное (криволинейное), контурно - параллельное и прямолинейно - контурное размещение линейных элементов (рисунок 1). Прямолинейную организацию территории поперек склона можно применять лишь при прямых односкатных склонах (рис. 1, а).

2. Прямолинейно - контурная организация территории предполагает прямолинейные границы полей (рабочих участков), намеченные вдоль основного направления горизонталей, причем на определенных отрезках направление границ может быть изменено вслед за изменением направления горизонталей. Такая форма может быть применена на рассеивающем типе склонов крутизной до 3°.

3. При контурно - параллельной организации территории границы участков проектируются параллельно одной усредненной горизонтали для данного массива пашни, что обеспечит контурную обработку всего участка и создаст условия для

эффективного использования техники. Этот способ применяется на сложных формах рельефа. Обработка параллельно одной усредненной горизонтали обеспечит правильную обработку лишь вблизи нее, а в других местах она будет вестись под углом к горизонталям.

4. В случае контурной организации территории границы проектируются в направлении горизонтали, что обеспечивает наилучшие условия для задержания стока и уменьшения смыва. Однако из-за не параллельности горизонталей будут образовываться глухие борозды и остаточные клинья [4].

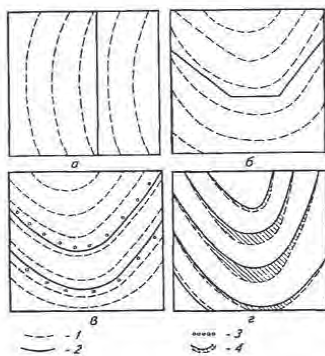


Рис. 5. Размещение линейных элементов с учетом рельефа:
 а - прямолинейное; б - прямолинейно - контурное;
 в - контурно - параллельное; г - контурное (криволинейное);
 1 - горизонтали; 2 - линейные элементы; 3 - лесополосы;
 4 - корректирующие полосы многолетних трав

В целом необходима повсеместная замена прямолинейного разделения территории угодий на подчиненные склоновые микроразнообразия в виде системы полосовых и контурно - полосных пахотных и пастбищных рабочих участков. Такие участки ограничены элементами системы защитных полос и оснащены комплексами стоковыводимых земляных гидротехнических сооружений для безопасного отвода не поглощенной почвой воды [1].

В основу эколого - экономической модели устойчивого сельскохозяйственного землепользования положены критерии, основанные на классификации земель по пригодности для выращивания сельскохозяйственных культур, и по потребности в земельных ресурсах с обязательным соблюдением условий охраны окружающей природной среды. Особое внимание уделяется сохранению почвенного покрова и повышению плодородия почв. В контексте этой проблемы очень ответственным является определение направлений и характера использования земельных ресурсов.

Список использованной литературы:

1. Комов Н. В., Тютюнников А. И. Земельные ресурсы России, эффективность их использования. М.: Россельхозакадемия, 1996. 306 с.

2. Агрэкология / В.А. Черников, Р.М. Алексахин, А.В. Голубев и др.; Под ред. В.А. Черникова, А.И. - Чекерса. - М.: Колос, 2000.

3. Ковалев Н.Г., Ходырев А.А., Иванов Д.А., Тюлин В.А. Агрландшафтоведение. Москва – Тверь, 2004, 490 с.

4. Лопырев М.И. Основы агрландшафтоведения. Воронеж: Изд - во Воронеж. ун - та, 1995. 180 с.

© Паламарчук Н.А., 2016

Перинская И.В.,

к.т.н., доцент,
кафедры «Сварка и металлургия»

Родионов И.В.,

д.т.н., профессор,
зав. кафедрой «Сварка и металлургия»

Перинский В.В.,

д.т.н., профессор
кафедры «Физическое материаловедение и биомедицинская инженерия»

СГТУ имени Гагарина Ю.А.,

г. Саратов, Российская Федерация

МЕТОДИКА ИОННО - ЛУЧЕВОЙ ПАССИВАЦИИ ДЕТАЛЕЙ ИЗ БЕРИЛЛИЕВОЙ БРОНЗЫ В ЭЛЕКТРОТЕХНОЛОГИИ МИКРОКОМПОНЕНТОВ ИС СВЧ

Обработка ионами аргона позволяет увеличить надежность микроэлектронных изделий путем ионно - лучевой защиты их поверхности от внешних химических воздействий и коррозии.

Разработанная на основе проведенных исследований методика коррозионной защиты деталей из бериллиевой бронзы дает увеличение коррозионной стойкости деталей более чем в 10 раз. Поставленная цель достигается тем, что в способе коррозионной защиты металлических деталей, заключающемся в облучении ионами аргона с энергией $E_0=40 - 75$ кэВ и дозой $\Phi_0 \geq 1000$ мкКл / см² (основной этап), деталь до облучения обрабатывают в стандартном полирующем травителе, облучение осуществляют в два этапа, при этом режим дополнительного облучения выбирают из условий:

$$E_d=100 - 150 \text{ кэВ}, \Phi_d=2000 \text{ мкКл / см}^2.$$

В результате воздействия ионов наблюдается снижение химической активности металлической поверхности и, как следствие, повышение коррозионной стойкости, причем, распространение ионов происходит прямолинейно, а пассивация носит пороговый характер [1].

На рис.1 приведены экспериментально полученные зависимости коэффициента коррозионной стойкости (К) от дозы (Ф) и энергии (Е) ионно - лучевой пассивации деталей из бериллиевой бронзы.

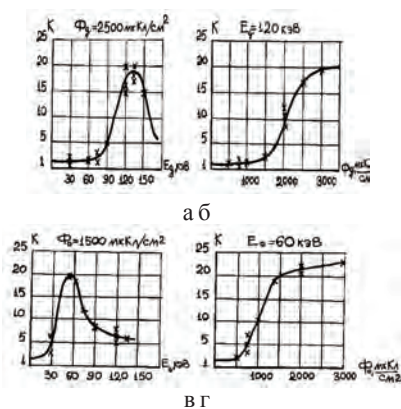


Рис. 1. Экспериментальные зависимости коэффициента коррозионной стойкости (К) от энергии и дозы ионов аргона

Коэффициент коррозионной стойкости К, характеризующий увеличение времени до появления первых очагов коррозии в результате ионно - лучевой пассивации, можно определить из отношения: $K = t_{ii} / t_n$, где t_{ii} – время до появления первых очагов коррозии материала, подвергнутого ионно - лучевой пассивации, t_n – время до появления первых очагов коррозии непассивированного исходного материала.

Методика осуществляется следующим образом. Заготовку детали подвергают химической обработке в стандартном полирующем травителе (для бериллиевой бронзы, например, в растворе на основе фосфорной кислоты и нитрата натрия) при заданных температуре травителя и времени обработки. Затем проводят облучение ионами электрически неактивных примесей (аргона) на установке ионного легирования типа Везувий в два этапа. Регистрацию коррозионной стойкости осуществляют по времени до появления первых точечных очагов коррозии.

Пример реализации способа.

Заготовку детали из бериллиевой бронзы марки БрБ2 ГОСТ1789 - 70 изготавливают из фольги толщиной $d=100$ мкм с чистой обработкой поверхности по 13 классу шероховатости ($R_a \leq 0,02$).

Химическую обработку в полирующем травителе проводят в следующем режиме: температура травителя $+80^{\circ}\text{C}$, время обработки 10 - 15 секунд. Ионно - лучевую пассивацию ионами аргона проводят в два этапа со следующими режимами:

- основной этап $E_0=50$ кэВ, $\Phi_0 = 1500$ мкКл / см^2 ;
- дополнительный этап $E_d=130$ кэВ, $\Phi_d=2500$ мкКл / см^2 .

В результате проведения этих операций коррозионная стойкость ионно - пассивированной поверхности детали, оцениваемая по времени до появления первых точечных очагов коррозии, возрастает в 17 раз; на локально ионно - пассивированной поверхности детали получены защищенные от коррозии области.

Авторами проанализированы экспериментально обнаружены и изучены зависимости коэффициента коррозионной стойкости от дозы и энергии ионно - лучевой пассивации деталей из бериллиевой бронзы, разработан ряд оригинальных способов изготовления микрокомпонентов и датчиков, позволяющих создавать конкурентоспособные аналоги

существующих технологических процессов травления, защиты изделий от внешних химических воздействий.

Список использованной литературы

1. Перинская И.В. и др. Ионно - лучевая нанотехнология и компоненты СВЧ устройств / И.В. Перинская и др.. – Саратов: ИЦ «Наука», 2012. - 142 с.

© Перинская И.В., 2016

© Родионов И.В., 2016

© Перинский В.В., 2016

Старовойтов С.В., аспирант
кафедры Теплогазоснабжения и вентиляции
Архитектурно - строительной академии
Донского Государственного технического университета,
г.Ростов - на - Дону, РФ

СОТНОШЕНИЕ МЕЖДУ ВЫРАБОТКОЙ ТЕПЛОТЫ ОТ ГЕЛИОКОЛЛЕКТОРНЫХ УСТАНОВОК И ПОТРЕБНОСТЬЮ В ЭНЕРГИИ

Гелиоколлекторные установки для горячего водоснабжения (ГВС).

Нагрев питьевой воды является первоочередной задачей для гелиоколлекторных установок. Постоянная потребность в горячей воде в течение всего года просто согласовывается с количеством поступающей солнечной энергии. Потребность в энергии для ГВС летом может почти полностью обеспечиваться гелиоустановкой. Однако, традиционная система отопления должна иметь возможность покрытия потребности в горячем водоснабжении независимо от солнечного нагрева, так как могут наступать длительные периоды ухудшения погоды, во время которых тоже необходимо обеспечивать комфортное приготовление горячей воды (т. е. в заданное время с заданной температурой и заданным расходом). Нагрев воды с помощью энергии Солнца - очень практичный и экономный способ. В то время, как фотоэлектрические системы достигают эффективности 10 - 15 %, тепловые солнечные системы имеют КПД 50 - 90 % .

Соотношение между выработкой энергии гелиоколлекторной установкой и годовой потребностью в тепловой энергии для ГВС наглядно продемонстрировано на рисунке 1.

Гелиоколлекторные установки для ГВС и системы отопления.

Действовать с точки зрения экономного использования топлива и охраны окружающей среды означает, что применение гелиоколлекторной установки следует планировать не только для приготовления горячей воды, но и для системы отопления. Гелиоустановка может отдавать теплоту только при условии, если температура в обратном трубопроводе отопления ниже температуры в гелиоколлекторах. Поэтому идеальным вариантом является их применение для отопительных приборов с большой площадью нагрева и низкими температурами в системе или для систем напольного отопления.

При условии правильного проектирования и монтаже гелиосистема покрывает до 30 % суммарной годовой потребности в энергии для ГВС и отопления.

Соотношение между выработкой энергии гелиоколлекторной установкой и годовой потребностью в тепловой энергии для ГВС и отопления наглядно продемонстрировано на рисунке 2.

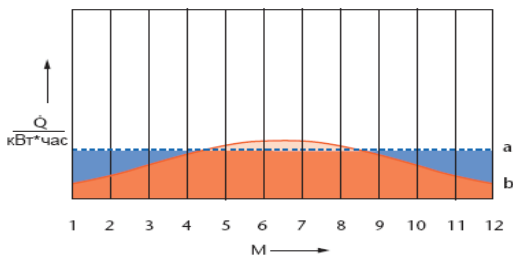


Рисунок 1. Соотношение между выработкой энергии гелиоколлекторной установкой и годовой потребностью в тепловой энергии для ГВС *

Где:


“а” - Потребность в энергии (реальный спрос)

“б” - Выработка энергии гелиоустановкой.

“М” - Месяц.

“Q” - Тепловая энергия.

 - Избыток солнечной энергии (пригодной, например, для нагрева бассейна)

 - Используемая солнечная энергия (покрытие потребности в энергии за счет энергии Солнца)

Солнца)

 - Потребность в энергии (использование дополнительного нагрева)

* Данные представляют собой ориентировочные значения и приведены для определенных условий:

- ориентация фасадов на юг
- угол наклона гелиоколлекторов от 35° до 45°

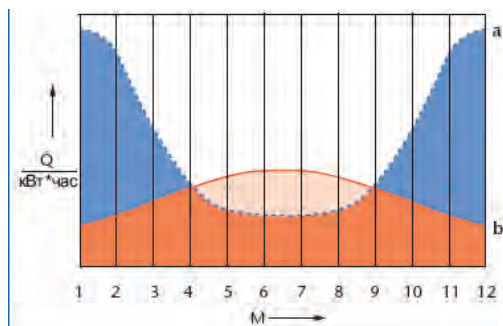


Рисунок 2. Соотношение между выработкой энергии гелиоколлекторной установкой и годовой потребностью в тепловой энергии для ГВС и отопления *.

Список использованной литературы:

1. Документация для планирования и проектирования Vuderus. Издание А6.01.1. 20 / 2005
2. Даффи Дж., Бекман У. Основы солнечной теплоэнергетики. Перевод с английского. Учебно - справочное руководство. Издательский дом Интеллект. – 2013.
3. Шишкин Н.Д. Малые энергоэкономичные комплексы с возобновляемыми источниками энергии. – М.:Готика, 2000.
4. Шишкин Н.Д. Гелиоустановка.Описание изобретения к патенту Российской Федерации № 2124680. Б.:РАПТЗ. 1999

© Старовойтов С.В. 2016

Старовойтов С.В., аспирант
кафедры Теплогазоснабжения и вентиляции Архитектурно - строительной академии
Донского Государственного технического университета,
г.Ростов - на - Дону, Российская Федерация

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЭНЕРГОСБЕРЕГАЮЩЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Анализируя различные аспекты деятельности в области энергосбережения, нельзя не отметить ряд общих моментов, которые непосредственно влияют на эффективность инвестиций в энергосберегающую деятельность (ЭСД) и, как следствие, на ее результативность. К ним можно отнести:

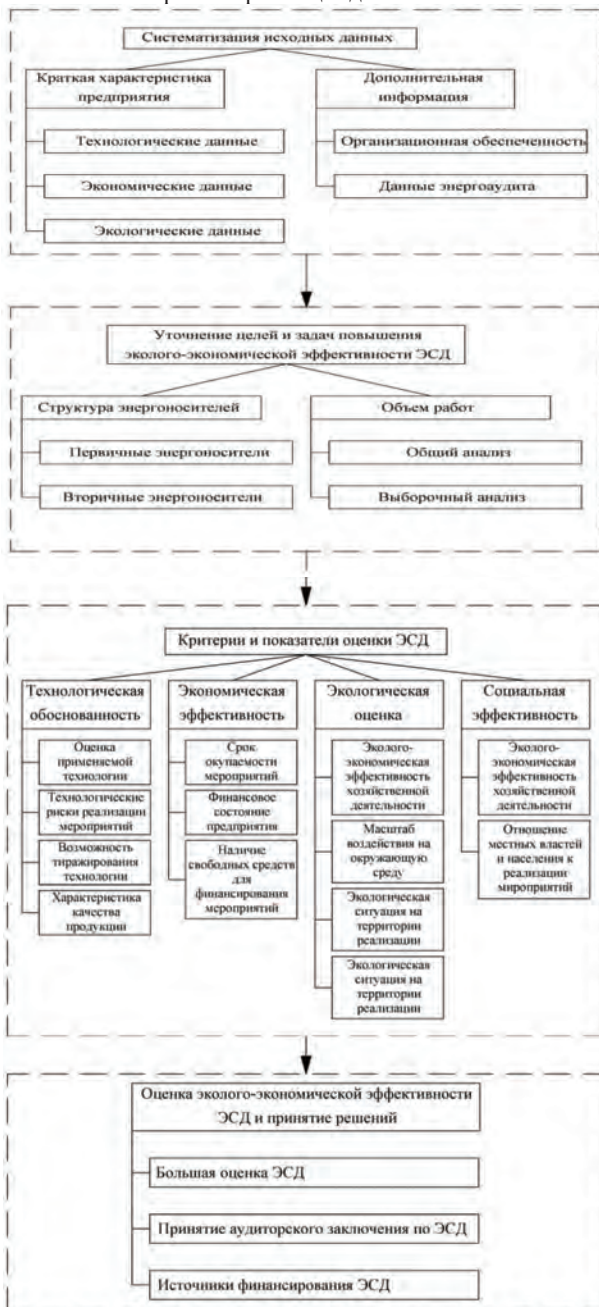
- неподготовленность к рыночным отношениям в плане отсутствия документации по энергосбережению, что непосредственно отражается на способности привлечения финансовых средств;

- необходимость разработки комплексного подхода к управлению ЭСД, учитывающей социально - экономические изменения в обществе. Речь идет о новых подходах к проектированию систем климатизации, современных методов их инженерно - технологического сопровождения и снижения эколого - экономических последствий неэффективного использования первичных энергоресурсов. Даже при наличии достаточной энергоресурсной базы, новой техники и технологии систем климатизации, а также нормативных требований, эффективность ЭСД во многом зависит от ее организации в целом и принятия технических решений – в частности.

Методика повышения эффективности энергосберегающей деятельности предназначена для принятия обоснованных технических решений в области энергосберегающих систем применительно к конкретному объекту.

В таблице 1 представлена методика, представляющая собой последовательную реализацию этапов: сбора и систематизации исходных данных об объекте, уточнения целей и задач повышения эффективности ЭСД, определения критериев и показателей ЭСД, оценки технико - эколого - экономической эффективности и принятия решений в области ЭСД.

Таблица 1. Блок - схема методики повышения эффективности энерго - сберегающей деятельности.



Список использованной литературы:

1. Новгородский Е.Е., Горлова Н.Ю. Оптимизация использования вторичных тепловых энергоресурсов. Известия РГСУ, - 2010. – №14.
2. Новгородский Е.Е., Страхова Н.А., Горлова Н.Ю. Эколого - экономический анализ использования вторичных энергоресурсов в промышленности. // Энергосбережение и водоподготовка. – 2010. – №1
3. Широков В.А., Новгородский Е.Е., Горлова Н.Ю. Влияние выбора способа генерирования энергии на состояние воздушного бассейна // Защита окружающей сред в нефтегазовом комплексе. – 2010. – №1.

© Старовойтов С.В. 2016

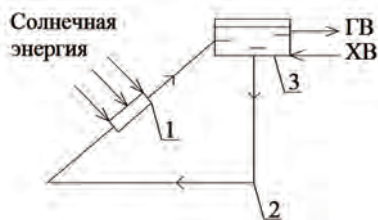
Старовойтов С.В., аспирант
кафедры Теплогазоснабжения и вентиляции
Архитектурно - строительной академии
Донского Государственного технического университета,
г.Ростов - на - Дону, Российская Федерация

ЗАДАЧИ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ГЕЛИОСИСТЕМ

Гелиоколлектор – основной элемент в системе. От эффективности его работы, в конечном счёте, зависит эффективность работы системы в целом. Анализ данных по технико - экономическим показателям существующих типов гелиоустановок с насосной циркуляцией показывает, что срок окупаемости их, как правило, ненамного меньше, чем срок эксплуатации, а себестоимость тепловой энергии, получаемой из солнечной, практически равна себестоимости тепловой энергии, получаемой при использовании топливно - энергетических ресурсов. Рассмотрим сначала конструктивные особенности и недостатки известных типов гелиоустановок:

- циркуляционные гелиоустановки с одноступенчатыми или много - ступенчатыми коллекторами, выполненными с насосной станцией;
- гравитационные (самотечные) гелиоустановки, с одноступенчатыми или многоступенчатыми коллекторами;
- циркуляционные установки с многоступенчатыми коллекторами.

Наиболее широкое применение получили гелиоустановки термосифонного типа, целиком изготовленные из однородных элементов (рисунок 1).



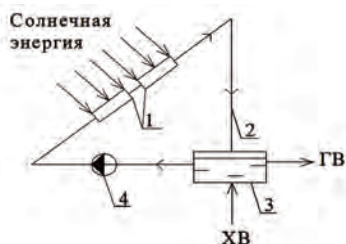
1 - гелиоколлектор; 2 - циркуляционный трубопровод; 3 - бак - аккумулятор
Рисунок 1. Циркуляционная гелиоустановка термосифонного типа с одноступенчатым коллектором

В нижнюю часть бака - аккумулятора подается холодная вода и из верхней части забирается горячая вода. В таких установках для обеспечения процесса термосифонной циркуляции бак - аккумулятор должен обязательно находиться выше гелиоколлектора. Такие установки могут обеспечить горячей водой лишь небольшие объекты.

Для обеспечения крупных потребителей применяются циркуляционные гелиоустановки с многоступенчатым гелиоколлектором, выполненным из однородных элементов с насосной циркуляцией (рисунок 2).

В этом случае бак - аккумулятор может располагаться ниже многоступенчатого гелиоколлектора, выполненного из однородных элементов, а циркуляция теплоносителя по циркуляционному трубопроводу обеспечивается за счет насоса.

Общим недостатком циркуляционных гелиоустановок с одноступенчатым или многоступенчатым гелиоколлектором, выполненных из однородных элементов, термосифонного типа или с насосной циркуляцией является то, что гелиоколлектор целиком должен быть выполнен из достаточно дорогих элементов, которые смогут за счет многократной циркуляции теплоносителя повысить температуру на 20 - 40 °С.



- 1 - многоступенчатый гелиоколлектор; 2 - циркуляционный трубопровод;
3 - бак - аккумулятор; 4 - циркуляционный насос.

Рисунок 2. Циркуляционная гелиоустановка с насосной циркуляцией

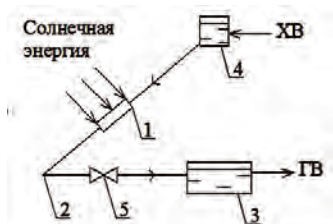
с многоступенчатым гелиоколлектором, изготовленным из однородных элементов.

Гравитационная (самотечная) гелиоустановка, с одноступенчатым или многоступенчатым коллектором, выполненным из однородных элементов показана на рисунке 3.

Такая гелиоустановка содержит последовательно расположенные расходный бак холодной воды с поплавковым регулятором уровня, гелиоколлектор, на выходе из которого установлен вентиль, а ниже располагается бак - аккумулятор, в который по самотечному трубопроводу поступает нагретая вода, что обеспечивает поступление воды самотеком без использования насосов. Основными недостатками гелиоустановок этого типа являются большие капитальные затраты на дорогостоящие элементы гелиоколлектора, позволяющих нагреть воду до требуемой температуры, а также невозможность надежной работы, так как получение нагретой воды с заданной температурой, невозможно с помощью устройства, регулирующего расход.

Все известные типы гелиоустановок циркуляционного и гравитационного типов обладают весьма существенными недостатками, которые препятствуют их широкому применению в системах теплоснабжения. Все эти недостатки могут быть успешно уstra-

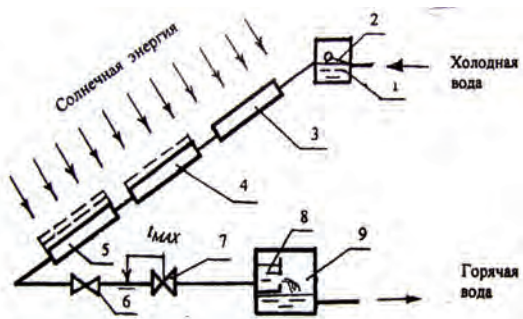
нены в гелиоустановках гравитационного типа с многоступенчатыми гелио - коллекторами, выполненными из разнородных элементов.



- 1- гелиоколлектор; 2 - самотечный трубопровод; 3 - бак - аккумулятор;
4 - расходный бак холодной воды; 5 – регулирующее устройство.

Рисунок 3. Гравитационная гелиоустановка с гелиоколлектором, выполненным из однородных материалов.

Предлагаемая технология подогрева воды за счет солнечной энергии, при которой удается осуществить процесс подогрева за счет однократного протекания воды через ступени гелиоколлектора, работающие при различных температурах, но практически с одинаковой эффективностью, может быть реализована с помощью гелиоустановки гравитационного типа с многоступенчатым гелиоколлектором, показанной на рисунке 4.



- 1- бак холодной воды; 2 - поплавковый регулятор уровня;
3 - первая ступень гелиоколлектора, 4 - вторая ступень гелио - коллектора;
5 - третья ступень гелиоколлектора; 6 - регулирующий вентиль; 7 - регулятор температуры
8 - емкость постоянного уровня; 9 - бак - аккумулятор

Рисунок 4. Гелиоустановка гравитационного типа с многоступенчатым гелиоколлектором из разнородных элементов

Технико - экономический результат достигается последовательным соединением ступеней гелиоколлектора, располагающегося между расходным баком холодной воды и баком - аккумулятором, обеспечивающим подогрев и безнасосное перетекание воды из расходного бака холодной воды в бак - аккумулятор. Могут быть использованы различные типы элементов гелио - коллекторов: плоские коллекторы, селективные плоские

коллекторы и даже коллекторы с параболо - цилиндрическими концентраторами и вакуумированные стеклянные трубчатые коллекторы. Применение тех или иных элементов определяется необходимым уровнем температур, существенно отличающихся для систем отопления и горячего водоснабжения.

Список использованной литературы:

1. Шишкин Н.Д. Комплексная оценка эффективности энергоустановок с использованием возобновляемых источников энергии. Вестник Астраханского государственного технического университета, - 2014. - №2
2. Научно - прикладной справочник по климату СССР. Серия 3, выпуск 13. – Ленинград: Гидрометеоздат, - 1990.
3. Установки солнечного горячего водоснабжения. Нормы проектирования. ВСН 52 - 86. Государственный комитет по гражданскому строительству и архитектуре при Госстрое СССР, Москва, - 1988.
4. Даффи Дж., Бекман У. Основы солнечной теплоэнергетики. Перевод с английского. Учебно - справочное руководство. Издательский дом Интеллект. – 2013.

© Старовойтов С.В. 2016

Старовойтов С.В.

аспирант

кафедры Теплогазоснабжения и вентиляции

Архитектурно - строительной академии

Донского Государственного технического университета,

г.Ростов - на - Дону, Российская Федерация

СИСТЕМЫ СОЛНЕЧНОГО ХОЛОДОСНАБЖЕНИЯ

Возможность осуществления охлаждения домов с использованием солнечного излучения уже подтверждена различными экспериментальными установками, и в последнее время число действующих установок увеличилось. Если удастся создать систему чисто солнечного охлаждения, то в процессе эксплуатации дорогостоящих солнечных коллекторов станет возможным окупить вложенные средства. Это также поможет снизить пиковую нагрузку на охлаждение в летний период. Однако если исходить из общего энергопотребления жилых домов и принять во внимание специфику и сложность гелиосистем, их малый вклад в обеспечение нагрузки, их высокую стоимость и низкий КПД, то станет совершенно ясно, что вопрос об экономии энергии продолжает существовать. Следовательно, такие системы могут быть рекомендованы, когда целью являются научно - технические разработки или когда охлаждение производят в малых масштабах.

Принцип работы системы солнечного холодоснабжения, обеспечивающей поддержание летом соответствующей температуры в холодильной камере отдельно стоящего здания, состоит в следующем. Теплота солнечного излучения 1 (рисунок 1), аккумулируемая солнечным прудом 16, по тепловой трубе (термосифону) 14 подается к хладомёту 12

(двигателю Стирлинга с компрессором), где в термодинамических циклах преобразуется в поток хладагента. Неиспользованная в термодинамических циклах теплота по тепловой трубе 11 отводится в котлован 9, заполненный льдом, вызывая его таяние, или рассеивается в окружающее пространство. Концентратор 2 обеспечивают увеличение поступления солнечной энергии в пруд. А теплоизоляционное покрытие 6 предотвращает таяние льда котлована 9 от наружного воздуха.

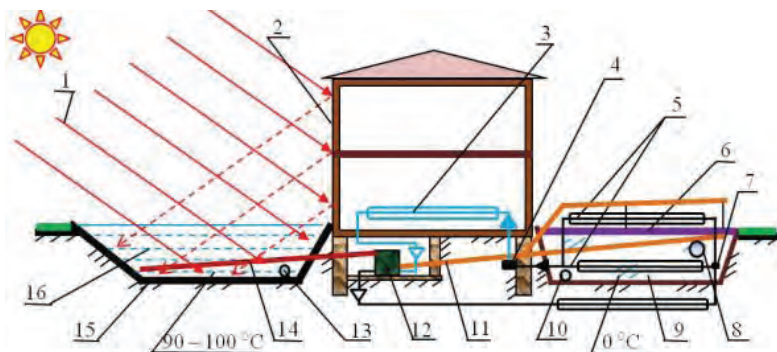


Рисунок 1 – Схема системы среднетемпературного холодоснабжения

1 – солнечное излучение; 2 – концентратор солнечного излучения; 3 – испаритель холодильника; 4 – дроссель, 5 – конденсатор холодильника; 6 – теплоизоляционное покрытие; 7 – регулятор потока пара хладагента; 8 – воздуховод; 9 – котлован со льдом; 10 – маслопровод; 11, 14 – тепловые гравитационные трубы (термосифоны); 12 – хладомёт (двигатель Стирлинга с компрессором); 13 – водопровод; 15 – грунт; 16 – солнечный соляной пруд.

Система предназначена для охлаждения замкнутых объемов посредством циркуляции хладагента по рабочему контуру системы холодоснабжения: конденсатор 5 – дроссель 4 – испаритель 3. В испарителе 3 происходит парообразование низкокипящего рабочего тела – хладагента. Образующийся пар хладагента сжимается в компрессоре с повышением температуры (зависит от степени сжатия) и затем поступает в конденсатор, где конденсируется, отдавая теплоту фазового перехода хладагента в котлован со льдом или в окружающее пространство. Образующийся при этом жидкий хладагент подается в дроссель 4; за ним давление понижается, и хладагент поступает в испаритель 3. Цикл повторяется. Теплота, забираемая из помещений будет или аккумулироваться котлованом 9 посредством части конденсатора 5, расположенной в котловане 9 и под ним, что обеспечивает наиболее полное аккумулирование низкопотенциальной теплоты для использования её в будущем (зимой), или часть теплоты может рассеиваться в окружающую среду через его (конденсатора 5) верхнюю наружную часть, расположенную на открытом воздухе. Выбор режима работы определяется положением заслонок в регуляторе потока 7, в зависимости от температуры окружающего воздуха (день — ночь, весна — осень) и состояния котлована — температуры в нем. А также от объема котлована, количества теплоты, которую, он может принять. Преобладающее, естественное направление потока пара хладагента при открытом регуляторе потока 7 в конденсаторе 5

определяется тем, какая из его частей; расположенная в котловане или на открытом воздухе имеет более низкую температуру. Температурой частей конденсатора определяется скорость конденсации в них пара хладагента, а значит и понижение в них давления. Часть конденсатора 5, расположенная над котлованом летом будет иметь наименьшую температуру с 23 до 5 ч, когда разность дневных и ночных температур для средней полосы России составляет 11 – 16 °С. Такое разветвление конденсатора очень актуально, т.к. нарастает изменчивость погоды — изменчивость температуры и всех сопутствующих элементов.

Список использованной литературы:

1. Осадчий Г.Б. Энергосбережение и возможности установок и систем малой энергетики на базе солнечного соляного пруда. Омск. – 2012.
2. Танака С., Суда Р. Жилые дома с автономным солнечным теплохладоснабжением
3. Установки солнечного горячего водоснабжения. Нормы проектирования. ВСН 52 - 86. Государственный комитет по гражданскому строительству и архитектуре при Госстрое СССР, Москва, - 1988.
4. Даффи Дж., Бекман У. Основы солнечной теплоэнергетики. Перевод с английского. Учебно - справочное руководство. Издательский дом Интеллект. – 2013.

© Старовойтов С.В. 2016

Чернояров О.В.,

д.ф. - м.н., доцент

радиотехнический факультет НИУ «МЭИ»,

г. Москва, Российская Федерация

Сальникова А.В.,

Институт экономики, менеджмента и информационных технологий ВГТУ,

г. Воронеж, Российская Федерация

НОВЫЙ ПОДХОД К СИНТЕЗУ ОДНОКАНАЛЬНЫХ КВАЗИОПТИМАЛЬНЫХ СОСТОЯТЕЛЬНЫХ ОЦЕНОК ВРЕМЕННЫХ ПАРАМЕТРОВ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИГНАЛОВ

Задача оценки временных параметров импульсных сигналов имеет широкие приложения в радио - и гидролокации, радиосвязи, сейсмологии и т.д. [1,2]. В [3] предложен измеритель времени прихода и длительности прямоугольного видеоимпульса, синтезированный по методу максимального правдоподобия. Однако, его техническая реализация возможна лишь в многоканальном варианте, причем при конечном числе каналов выносимые оценки не являются состоятельными. В работе [4] рассмотрена более общая задача приема сигнала, претерпевающего скачкообразные изменения в M случайных моментов времени. Но для нахождения оценок этих моментов даже в простейшем случае, когда $M = 2$, необходимо решать довольно сложные нелинейные стохастические уравнения. В [5] на основе максимально - правдоподобного и байесовского подходов синтезированы двухканальные

алгоритмы оценки моментов появления и исчезновения прямоугольного импульса. Однако, область их применимости ограничивается задачами локализации информационного сигнала (когда априорный интервал возможных значений момента появления / исчезновения импульса не превышает двух его минимально возможных длительностей).

Ниже показано, что на основе модификации метода максимального правдоподобия удается получить достаточно простой и относительно легко реализуемый алгоритм оценки времени прихода и длительности прямоугольного видеоимпульса без ограничений на область возможных значений неизвестных параметров.

Итак, пусть в течение интервала времени $[0, T]$ на вход приемного устройства поступает аддитивная смесь вида

$$x(t) = s(t, \lambda_0, \tau_0) + n(t). \quad (1)$$

Здесь

$$s(t, \lambda_0, \tau_0) = aI\left(\frac{t - \lambda_0}{\tau_0}\right), \quad I(x) = \begin{cases} 1, & |x| \leq 1/2, \\ 0, & |x| > 1/2 \end{cases} \quad (2)$$

– полезный сигнал, представляющий собой прямоугольный видеоимпульс с амплитудой a , временем прихода λ_0 и длительностью τ_0 , а $n(t)$ – гауссовский белый шум с односторонней спектральной плотностью N_0 .

По наблюдаемой реализации (1) необходимо оценить параметры λ_0, τ_0 , принимающие значения из соответствующих априорных интервалов $[\Lambda_1, \Lambda_2], [T_1, T_2]$. При этом полагаем, что для Λ_1, Λ_2 выполняется условие вида $0 \leq \Lambda_1 - T_2/2 < \Lambda_2 + T_2/2 \leq T$, т.е. импульс (2) всегда находится внутри интервала наблюдения $[0, T]$.

В соответствии с [6] запишем логарифм функционала отношения правдоподобия (ФОП) как функцию текущих значений λ, τ неизвестных параметров λ_0, τ_0 следующим образом:

$$L(\lambda, \tau) = \frac{2a}{N_0} \int_{\lambda - \tau/2}^{\lambda + \tau/2} x(t) dt - \frac{a^2 \tau}{N_0}. \quad (3)$$

При максимизации (3) по переменным λ, τ получаем оценки максимального правдоподобия (ОМП) времени прихода и длительности импульса (1), определяемые как [3]

$$(\lambda_m, \tau_m) = \underset{\lambda \in [\Lambda_1, \Lambda_2], \tau \in [T_1, T_2]}{\operatorname{argsup}} L(\lambda, \tau). \quad (4)$$

Нетрудно видеть, что измеритель (4) имеет многоканальную структуру, причем для точной его реализации число каналов должно быть бесконечным, что вряд ли возможно на практике.

Рассмотрим возможности получения технически более простых и практически реализуемых оценок параметров λ_0, τ_0 . С этой целью исследуем поведение логарифма ФОП (3) как функцию переменной λ при фиксированном значении $\tau = \tau^*$. Следуя [6], представим функционал $L(\lambda, \tau^*)$ в виде суммы сигнальной $S(\lambda) = \langle L(\lambda, \tau^*) \rangle$ и шумовой функций $N(\lambda) = L(\lambda, \tau^*) - \langle L(\lambda, \tau^*) \rangle$:

$$L(\lambda, \tau^*) = S(\lambda) + N(\lambda). \quad (5)$$

Здесь $\langle \rangle$ обозначают операцию усреднения по всем реализациям наблюдаемых данных

(1) при фиксированных значениях λ_0, τ_0 .

Для сигнальной функции из (3) получаем

$$S(\lambda) = 2a^2 C(\lambda - \lambda_0) / N_0 - a^2 \tau^* / N_0,$$

где

$$C(\lambda) = \begin{cases} \tau_0 - \max(0, \tau_0 - \tau^*), & |\lambda| \leq |\tau_0 - \tau^*|/2, \\ (\tau_0 - \tau^*)/2 - |\lambda|, & |\tau_0 - \tau^*|/2 < |\lambda| \leq (\tau_0 + \tau^*)/2, \\ 0, & |\lambda| > (\tau_0 + \tau^*)/2. \end{cases}$$

Шумовая функция $N(\lambda)$ представляет собой центрированный гауссовский случайный процесс с корреляционной функцией вида

$$\langle N(\lambda_1)N(\lambda_2) \rangle = (2a^2/N_0) \max[0, \tau^* - |\lambda_2 - \lambda_1|].$$

Как известно [6], логарифм ФОП (3), а также любое взаимно однозначное безынерционное преобразование от него является достаточной статистикой, содержащей всю информацию о неизвестных параметрах λ_0, τ_0 , которая может быть получена на основе реализации наблюдаемых данных (1). Применим в качестве такого преобразования к (5) операцию дифференцирования (по переменной λ). Тогда имеем

$$M(\lambda) = L'(\lambda, \tau^*) = \frac{2a^2}{N_0} \left[I\left(\frac{\lambda - \theta_{01}}{\tau_{\min}}\right) - I\left(\frac{\lambda - \theta_{02}}{\tau_{\min}}\right) \right] + \xi(\lambda). \quad (6)$$

Здесь $\theta_{01} = \lambda_0 - \tau_{\max}/2$, $\theta_{02} = \lambda_0 + \tau_{\max}/2$, $\tau_{\max} = \max(\tau_0, \tau^*)$, $\tau_{\min} = \min(\tau_0, \tau^*)$, $\xi(\lambda)$ – гауссовский белый шум с односторонней спектральной плотностью $N_\xi = 8a^2/N_0$.

Из (6) следует, что при

$$\tau^* \leq T_1 \quad (7)$$

задача оценки времени прихода и длительности импульса (2) может быть сведена к задаче оценки времени прихода двух разнополярных прямоугольных видеоимпульсов длительности τ^* каждый. Действительно, сформировав на основе (6) оценки θ_{1q}, θ_{2q} параметров θ_{01}, θ_{02} , для оценок λ_q, τ_q параметров λ_0, τ_0 получаем

$$\lambda_q = (\theta_{2q} + \theta_{1q})/2, \quad \tau_q = \theta_{2q} - \theta_{1q}. \quad (8)$$

Оценки θ_{1q}, θ_{2q} могут быть найдены одним из возможных оптимальных способов, например, с помощью корреляционного приема [6]. Тогда имеем

$$\theta_{1q} = \underset{\theta_1 \in [\Lambda_1 - \tau^*/2, \Lambda_2 - \tau^*/2]}{\operatorname{argsup}} M_1(\theta_1), \quad M_1(\theta) = \int_{\theta - \tau^*/2}^{\theta + \tau^*/2} M(\lambda) d\lambda,$$

(9)

$$\theta_{2q} = \underset{\theta_2 \in [\Lambda_1 + \tau^*/2, \Lambda_2 + \tau^*/2]}{\operatorname{arginf}} M_1(\theta_2).$$

При этом, очевидно, должно удовлетворяться условие

$$\tau^* \leq \theta_{2q} - \theta_{1q} \leq T_2. \quad (10)$$

Чтобы гарантировать выполнение неравенства (10) при любых размерах априорных областей $[\Lambda_1, \Lambda_2]$, $[T_1, T_2]$ и отношениях сигнал / шум (ОСШ), вместо алгоритма (9) можно использовать одну из возможных его модификаций, например,

$$\theta_{1q} = \arg \sup_{\theta_1 \in [\Lambda_1 - \tau^*/2, \Lambda_2 - \tau^*/2]} M_I(\theta_1), \quad \theta_{2q} = \arg \inf_{\theta_2 \in [\theta_{1q} + T_1, \min(\theta_{1q} + T_2, \Lambda_2 + T_1 - \tau^*/2)]} M_I(\theta_2) \quad (11)$$

или

$$\theta_{1q} = \arg \sup_{\theta_1 \in [\max(\Lambda_1 - T_1 + \tau^*/2, \theta_{2q} - T_2), \theta_{2q} - \tau^*]} M_I(\theta_1), \quad \theta_{2q} = \arg \inf_{\theta_2 \in [\Lambda_1 + \tau^*/2, \Lambda_2 + \tau^*/2]} M_I(\theta_2).$$

Выражения (3), (6), (9), (11) определяют структуру квазиоптимального измерителя времени прихода и длительности сигнала (2). Блок - схема одной из возможных реализаций измерителя приведена на рис. 1, где обозначено: 1 – ключ, открывающийся на время $[0, T]$, 2 – интегратор, 3 – линия задержки на время τ^* , 4 – вычитающее устройство, 5 – дифференциатор, 6 и 10 – устройства поиска положения наибольшего максимума и минимума входного сигнала, 7 – сумматор, 8 – усилитель с коэффициентом усиления $1/2$, 9 – ключ, открывающийся на время $[\theta_{1q} + T_1, \min(\theta_{1q} + T_2, \Lambda_2 + T_1 - \tau^*/2)]$. Как видно из рис. 1, предложенный измеритель является всего лишь двухканальным и технически существенно проще известных аналогов.

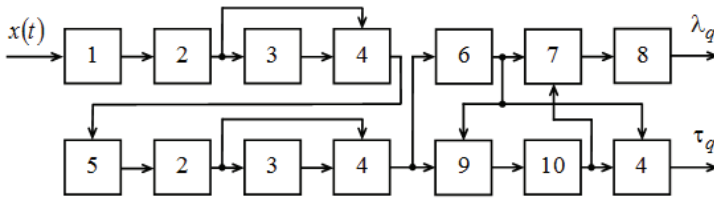


Рис. 1. Квазиоптимальный измеритель времени прихода и длительности прямоугольного импульса.

Определим характеристики оценок (8). Положим вначале, что ОСШ z^2 [6] для алгоритма (11) достаточно велико, т.е. выполняется условие

$$z^2 = S_I^2(\theta_{01}) / \langle N_I^2(\theta_{01}) \rangle = S_I^2(\theta_{02}) / \langle N_I^2(\theta_{02}) \rangle = a^2 \tau^* / N_0 = z_0^2 \Delta_\tau / 2 \gg 1. \quad (12)$$

Здесь

$$S_I(\theta) = \langle M_I(\theta) \rangle = (2a^2 / N_0) \left[\max(0, \tau^* - |\theta - \theta_{01}|) - \max(0, \tau^* - |\theta - \theta_{02}|) \right]$$

– сигнальная составляющая, $\langle N_I^2(\theta) \rangle = 4a^2 \tau^* / N_0$ – дисперсия шумовой составляющей

$N_I(\theta) = M_I(\theta) - \langle M_I(\theta) \rangle$ решающей статистики (9), $z_0^2 = 2a^2 \tau_0 / N_0$ – ОСШ для оптимального приемника сигнала (2) с априори известной длительностью, $\Delta_\tau = \tau^* / \tau_0$ – относительное отклонение по длительности импульса.

Согласно [7] с увеличением z^2 оценки θ_{1q} , θ_{2q} (11) сходятся к истинным значениям θ_{01} , θ_{02} в среднеквадратическом смысле. Тогда при выполнении (12) с вероятностью, стремящейся к 1, оценки θ_{1q} , θ_{2q} располагаются в малых окрестностях точек θ_{01} , θ_{02} соответственно и являются статистически независимыми, как интегралы от белого шума на неперекрывающихся интервалах. Следовательно, в условиях высокой апостериорной точности условные смещения $b_0(\lambda_q|\lambda_0, \tau_0)$, $b_0(\tau_q|\lambda_0, \tau_0)$ и рассеяния $V_0(\lambda_q|\lambda_0, \tau_0)$, $V_0(\tau_q|\lambda_0, \tau_0)$ оценок λ_q , τ_q (8) могут быть выражены через условные смещения $b_0(\theta_{1q}|\theta_{01})$, $b_0(\theta_{2q}|\theta_{02})$ и рассеяния $V_0(\theta_{1q}|\theta_{01})$, $V_0(\theta_{2q}|\theta_{02})$ оценок θ_{1q} , θ_{2q} следующим образом

$$b_0(\lambda_q|\lambda_0, \tau_0) = [b_0(\theta_{1q}|\theta_{01}) + b_0(\theta_{2q}|\theta_{02})]/2, \quad b_0(\tau_q|\lambda_0, \tau_0) = b_0(\theta_{2q}|\theta_{01}) - b_0(\theta_{1q}|\theta_{02}), \quad (13)$$

$$V_0(\lambda_q|\lambda_0, \tau_0) = [V_0(\theta_{1q}|\theta_{01}) + V_0(\theta_{2q}|\theta_{02})]/4, \quad V_0(\tau_q|\lambda_0, \tau_0) = V_0(\theta_{2q}|\theta_{02}) + V_0(\theta_{1q}|\theta_{01}).$$

Характеристики оценки времени прихода прямоугольного видеоимпульса исследовались в ряде работ [7 - 9 и др.], откуда для условных смещений и рассеяний оценок θ_{1q} , θ_{2q} имеем

$$b_0(\theta_{1q}|\theta_{01}) = b_0(\theta_{2q}|\theta_{02}) = 0, \quad V_0(\theta_{1q}|\theta_{01}) = V_0(\theta_{2q}|\theta_{02}) = 13\tau_0^2/z^4 = 26\tau_0^2/z_0^4\Delta_\tau^2. \quad (14)$$

Из (13), (14) получаем, что оценки λ_q , τ_q (8) при достаточно больших ОСШ являются условно несмещенными и обладают условными рассеяниями

$$V_0(\lambda_q|\lambda_0, \tau_0) = 13\tau_0^2/z_0^4\Delta_\tau^2, \quad V_0(\tau_q|\lambda_0, \tau_0) = 52\tau_0^2/z_0^4\Delta_\tau^2. \quad (15)$$

При фиксированных значениях амплитуды сигнала (2) и спектральной плотности белого шума рассеяния (15) будут тем меньше, чем ближе относительная расстройка Δ_τ к 1. Таким образом, значение τ^* целесообразно выбирать максимально возможным, т.е. с учетом (7) равным $\tau^* = T_1$. Если в (15) принять $\Delta_\tau = 1$ ($\tau^* = \tau_0$), то получаем выражения для условных рассеяний максимально правдоподобных оценок (4) времени прихода и длительности прямоугольного видеоимпульса без учета возможностей аппаратной реализации измерителя (при бесконечно большом числе каналов) [3]. Заметим, что рассеяния совместных оценок (15) в два раза превышают рассеяния соответствующих отдельных оценок [8,10], т.е. между оценками λ_q и τ_q существует нелинейная статистическая зависимость [3].

Для безусловных рассеяний оценок (8) имеем

$$V_0(\lambda_q) = \int_{\Lambda_1}^{\Lambda_2} \int_{T_1}^{T_2} V_0(\lambda_q|\lambda_0, \tau_0) w_{pr}(\lambda_0, \tau_0) d\lambda_0 d\tau_0 = \int_{T_1}^{T_2} V_0(\lambda_q|\lambda_0, \tau_0) w_{pr}(\tau_0) d\tau_0, \quad (16)$$

$$V_0(\tau_q) = \int_{\Lambda_1}^{\Lambda_2} \int_{T_1}^{T_2} V_0(\tau_q|\lambda_0, \tau_0) w_{pr}(\lambda_0, \tau_0) d\lambda_0 d\tau_0 = \int_{T_1}^{T_2} V_0(\tau_q|\lambda_0, \tau_0) w_{pr}(\tau_0) d\tau_0.$$

Здесь обозначено: $w_{pr}(\lambda_0, \tau_0)$ – совместная априорная плотность вероятности параметров λ_0, τ_0 , $w_{pr}(\tau_0)$ – априорная плотность вероятности параметра τ_0 и учтено, что рассеяния (15) не зависят от λ_0 .

При конечном числе каналов N аналогично [11] качество оценки λ_{mN} времени прихода сигнала (2) может быть охарактеризовано ее предельным (максимальным) условным или безусловным рассеянием $V_0(\lambda_{mN}|\lambda_0)$, $V_0(\lambda_{mN})$, а качество оценки τ_{mN} длительности – условным или безусловным рассеянием $V_0(\tau_{mN}|\tau_0)$, $V_0(\tau_{mN})$ оценки при многоканальном приеме. Обозначим $\tau_i = T_1 + (i-1/2)\Delta$, $i = \overline{1, N}$ – длительность, на которую настроен i -ый канал, $\Delta = (T_2 - T_1)/N$ – расстояние между двумя соседними каналами, $\delta = (T_2 - T_1)/(T_2 + T_1)$ – максимально возможное абсолютное отклонение длительности τ_0 сигнала (2) от средней длительности $\tau_c = (T_2 + T_1)/2$, $z_c^2 = 2a^2\tau_c/N_0$ – ОСШ для импульса, длительность которого равна средней длительности τ_c , $w(\tau_m|\tau_0)$ – условная плотность вероятности ОМП τ_m (4) в приемнике с непрерывным изменением оцениваемого параметра. Тогда на основе результатов работ [11,12] имеем

$$V_0(\lambda_{mN}|\lambda_0) = V_0(\lambda_{mN}) = \frac{\delta^2}{8N^2} + \exp\left(\frac{z_c^2\delta}{N}\right) \left[1 - \Phi\left(z_c\sqrt{\frac{2\delta}{N}}\right) \right] \times \left(\frac{13}{z_c^4} - \frac{13\delta}{z_c^2N} + \frac{8\delta^2}{N} - \frac{4z_c^2\delta^3}{3N^3} \right) + \sqrt{\frac{\delta}{\pi N}} \left(\frac{2z_c\delta^2}{3N^2} - \frac{13\delta}{3z_cN} + \frac{13}{z_c^3} \right), \quad (17)$$

$$V_N(\tau_{mN}|\tau_0) = \sum_{i=-(v-1)}^{N-v} (i\Delta)^2 \int_{T_1+(v+i-1)\Delta}^{T_1+(v+i)\Delta} w(\tau_m|\tau_0) d\tau_m, \quad (18)$$

$$V_N(\tau_{mN}) = \sum_{i=-(N-1)}^{N-1} (i\Delta)^2 \sum_{v=1}^N \int_{T_1+(v-1)\Delta}^{T_1+v\Delta} w_{pr}(\tau_0) \int_{T_1+(v+i-1)\Delta}^{T_1+(v+i)\Delta} w(\tau_m|\tau_0) d\tau_m d\tau_0, \quad (19)$$

В (18) под v понимается номер ближайшего к τ_0 канала.

Плотность вероятности $w(\tau_m|\tau_0)$ можно записать на основе совместной плотности вероятности $w(\lambda_m, \tau_m|\lambda_0, \tau_0)$ оценок (4), найденной в [3], как

$$w(\tau_m|\tau_0) = \int_{\Lambda_1}^{\Lambda_2} w_2(\lambda_m, \tau_m|\lambda_0, \tau_0) d\lambda_m,$$

где

$$w_2(\lambda_m, \tau_m|\lambda_0, \tau_0) = \frac{w_1[\lambda_m - \lambda_0 - (\tau_m - \tau_0)/2] w_1[\lambda_m - \lambda_0 + (\tau_m - \tau_0)/2]}{\int_{\Lambda_1}^{\Lambda_2} \int_{T_1}^{T_2} w_1[\lambda_m - \lambda_0 - (\tau_m - \tau_0)/2] w_1[\lambda_m - \lambda_0 + (\tau_m - \tau_0)/2] d\lambda_m d\tau_m},$$

$$w_1(x) = \left(z_0^2/2\tau_0 \right) w(z_0^2 x/2\tau_0), \quad w(x) = \Phi(\sqrt{|x|/2}) - 1 + 3 \exp(2|x|) \left[1 - \Phi(3\sqrt{|x|/2}) \right].$$

Отметим, что при конечном числе каналов N максимально - правдоподобные оценки времени прихода и длительности (4) сигнала (1) в отличие от квазиравдоподобных оценок

(8) не являются состоятельными. Выражения (15) - (19) позволяют оценить целесообразность применения того или иного измерителя временных параметров прямоугольного видеоимпульса в зависимости от имеющейся априорной информации, а также от требований, предъявляемых к степени простоты его технической реализации и точности выносимых оценок.

Работа выполнена при финансовой поддержке Министерства образования и науки Российской Федерации (проект № 1729).

Список использованной литературы

1. Тартаковский А. Г. Обнаружение сигналов со случайными моментами появления и исчезновения [Текст] / А. Г. Тартаковский // Проблемы передачи информации. – 1988. – Т. 24. – Вып. 2. – С. 39 - 50.

2. Репин В. Г. Обнаружение сигнала с неизвестными моментами появления и исчезновения [Текст] / В. Г. Репин // Проблемы передачи информации. – 1991. – Т. 27. – Вып. 1. – С. 61 - 72.

3. Трифионов А. П. Совместная оценка двух параметров разрывного сигнала на фоне белого шума [Текст] / А. П. Трифионов, В. К. Бутейко // Радиотехника и электроника. – 1989. – Т. 34. – № 11. – С. 2323 - 2329.

4. Мальцев А. А. Оптимальное оценивание моментов случайных скачкообразных изменений параметров сигналов [Текст] / А. А. Мальцев, А. М. Силаев // Радиотехника и электроника. – 1989. – Т. 34. – № 5. – С. 1023 - 1033.

5. Трифионов А. П. Оптимальный прием прямоугольного импульса с неизвестными моментами появления и исчезновения [Текст] / А. П. Трифионов, Ю. Э. Корчагин // Изв. вузов. Радиофизика. – 2000. – Т. 43. – № 3. – С. 271 - 282.

6. Куликов Е. И. Оценка параметров сигналов на фоне помех [Текст] / Е. И. Куликов, А. П. Трифионов. – М.: Сов. радио, 1978. – 296 с.

7. Трифионов А.П. Совместное различение сигналов и оценка их параметров на фоне помех [Текст] / А. П. Трифионов, Ю. С. Шинаков. – М.: Радио и связь, 1986. – 264 с.

8. Терентьев А. С. Распределение вероятности временного положения абсолютного максимума на выходе согласованного фильтра [Текст] / А. С. Терентьев // Радиотехника и электроника. – 1968. – Т. 13. – № 4. – С. 652 - 657.

9. Chernoyarov O. V. Application of the local Markov approximation method for the analysis of information processes processing algorithms with unknown discontinuous parameters [Текст] / O. V. Chernoyarov, Sai Si Thu Min, A. V. Salnikova, B. I. Shakhtarin, A. A. Artemenko // Applied Mathematical Sciences. – 2014. – V. 8. – № 90. – P. 4469 - 4496.

10. Трифионов А. П. Прием сигнала с неизвестной длительностью [Текст] / А. П. Трифионов, Ю. Э. Корчагин // Изв. вузов. Радиофизика. – 2002. – Т. 45. – № 7. – С. 625 - 637.

11. Chernoyarov O. V. A new calculation technique of characteristics of multichannel measurer [Текст] / O. V. Chernoyarov, M. Vaculik, A. E. Rozanov // Science Journal of Circuits, Systems and Signal Processing. – 2013. – V. 2. – № 3. – P. 78 - 84.

12. Моделирование развития информационно - телекоммуникационных систем [Текст] / Под ред. А. В.Бабкина – СПб.: Изд - во «Синтез Бук», 2009. – 384 с.

© Чернойаров О.В., Сальникова А.В., 2016

МОДЕЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕССА ОПТИМИЗАЦИИ ПРОЧНОСТИ КАРКАСНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Физико - механический показатель прочности каркасных (композиционных) материалов (КМ) с дисперсным наполнителем непосредственно зависит от процентного соотношения объема матрицы и наполнителя. С повышением содержания наполнителя в КМ развиваются два одновременных альтернативных процесса в большей мере обусловленных возникновением границы раздела между фазами в композите и поэтому обязанных проявлению комплексных свойств, не присущих компонентам в отдельности.

С одной стороны, протекает процесс упрочнения композита за счет введения в матрицу дисперсных частиц. Такое упрочнение преимущественно осуществляется в результате близкодствующего взаимодействия отдельных частиц наполнителя, способствующего переводу матричного материала в контактное пространство между частицами наполнителя из его объемного состояния в пленочное с более высокой прочностью и структурированностью.

С другой стороны, в композите проявляется процесс разупрочнения, развивающийся с повышением содержания наполнителя.

Построение функции прочности композита от объемного содержания наполнителя подробно описано в монографии А. Н. Бобрышева, В. Т. Ерофеева, В. Н. Козомазова [1]. Ошибка расчетов при использовании предложенной авторами монографии модели не превышает 3 % , что является приемлемым при анализе ожидаемых характеристик прочности проектируемых КМ.

Авторский метод оценки прочности композитов может эффективно использоваться в компьютерных программах, при прогнозировании физико - механических характеристик разрабатываемых материалов. Разработка программного обеспечения с графическим интерфейсом, позволяющим варьировать параметры модели и видеть в режиме реального времени результаты изменений физико - механических характеристик материалов, позволит сэкономить время на подготовку образцов с заданными свойствами, проведение тестов полученных материалов во время исследований; оптимизировать процентное соотношение наполнителя, для снижения себестоимости продукции на производстве КМ.

В настоящее время существует несколько объектно - ориентированных языков программирования, позволяющих создавать программное обеспечение с графическим интерфейсом. Наиболее популярные из них C, Java, Delphi в множестве вариаций и исполнений. Для создания программного обеспечения был выбран Turbo Delphi 7.0 поскольку его возможностей достаточно для реализации алгоритма и логики работы программы, лицензия на его использования в учебных целях бесплатна, синтаксис является классическим (базовые структуры эквивалентны Pascal), имеются компилятор и удобный отладчик, возможность гибкой настройки интерфейса приложения [2].

Математическая модель зависимости свойств КМ от содержания наполнителя представляет собой функцию, зависящую от параметра доли наполнителя в композите. Так же в нее включаются исходные данные о КМ.

Отдельными подпрограммами реализован экспорт текстовых и графических данных в файл, построение графика функции прочности на интервале варьирования доли

заполнителя, автоматическое заполнение полей ввода начальных данных. Наборы данных в примерах ввода подтверждены экспериментально.

Элементы на форме расположены в определенном порядке, позволяющем быстро вводить начальные данные и просматривать результаты, для получения которых необходимо ввести текстовые поля и нажать кнопку «Расчет». Если не все поля заполнены появиться сообщение о необходимости ввода данных. После заполнения всех полей определяются размеры динамического массива для аргументов и значений функции прочности в памяти. Параллельно происходит определение максимального и минимального значений функции.

На следующем этапе происходит вывод данных в виде таблицы в многострочное текстовое поле и построение рисунка с использованием свойств Image.Canvas. Запись строк в тестовое поле довольно долгая процедура. Для индикации длительности процесса используется компонент progressbar.

Разработанное windows совместимое приложение автоматизирует поиск оптимального объема наполнителя, при котором показатель прочности КМ максимален. Данный программный продукт будет полезен при создании новых КМ с дисперсным наполнителем а лабораторных условиях, и снижении себестоимости КМ на производстве. Работа программы протестирована на экспериментальных данных для полиэфирных композитов, наполненных порошком оксида кальция, фурановых композитов, наполненных молотым кварцевым песком.

Интуитивный интерфейс позволяет быстро вводить исходные данные, представить результат работы в двух видах, наглядно выделить точку оптимума. Возможность выгрузки графика и значений в формате .jpg и .txt соответственно позволяют использовать их в отчетах и других программах анализа данных.

Функционал разработанного программного обеспечения может быть расширен.

Список использованной литературы

1. Бобрышев А. Н. Физика и синергетика дисперсно - неупорядоченных конденсированных композиционных систем / А. Н. Бобрышев, В. Т. Ерофеев, В. Н. Козомазов. – СПб. : Наука, 2012. – 476 с.
2. Осипов Д. Л. Delphi. Программирование для Windows, OS X, iOS и Android. / Д. Л. Осипов. – СПб. : БХВ - Петербург, 2014. – 464 с.
3. Куляшова Н. М. Математика / Н. М. Куляшова. – Сер. Электронные образовательные ресурсы МГУ им. Н. П. Огарёва. – Саранск, 2010. – 220 с.

© Чудаев А. Э., 2016

Рогинская Л.Э., Якимов Б.Р., Газизуллина А.А., д.т.н доцент, студент, студент факультет авионики, энергетики и инфокоммуникаций УГАТУ, г. Уфа, Российская Федерация

ИССЛЕДОВАНИЕ САМОЗАПУСКА АСИНХРОННОГО ДВИГАТЕЛЯ В ВИРТУАЛЬНОЙ МОДЕЛИ

Актуальность данной темы обусловлена необходимостью снижения ущерба после временного снижения напряжения или прекращения питания.

Автоматическое восстановление работы электродвигателя после глубокого снижения напряжения или кратковременного нарушения электропитания называется самозапуском. [3].

Двигатель под действием момента сопротивления приводимых ими в движение механизмов начинают тормозить, а после подачи питания вновь разворачиваются. [1].

В качестве примера для расчета самозапуска рассчитывается асинхронный электродвигатель серии 4А280S4У3 номинальной мощностью 110 кВт, напряжением 0,4 кВ.

Для сравнения рассматривались 2 способа расчета асинхронного двигателя:

1) электромагнитный расчет, согласно методикам Эрнста А.Д. и Иванова - Смоленского А.В.

2) электромеханический расчет

Учитывая методику А.Д. Эрнста, принимается, что электромагнитные параметры изменяются мгновенно, а разгон двигателя производится с помощью статических характеристик электромагнитного момента. [4].

Учитывая методику Иванова - Смоленского А.В., предполагается, что включение происходит при произвольной угловой скорости ротора и угловая скорость во время переходного процесса не изменяется и остается равной ω . Считаются заданными начальные токи (ток в обмотке статора равен 0) и потокоцепления обмоток. [2].

Чтобы оценить точность расчетов данных методик необходимо воспользоваться виртуальной моделью асинхронного двигателя.

В качестве программной среды используется пакет Matlab с приложением Simulink. Основой модели является математическое описание асинхронной машины в неподвижной системе координат.

На рисунке 1 показана виртуальная модель асинхронного короткозамкнутого двигателя с открытой вкладкой параметров.

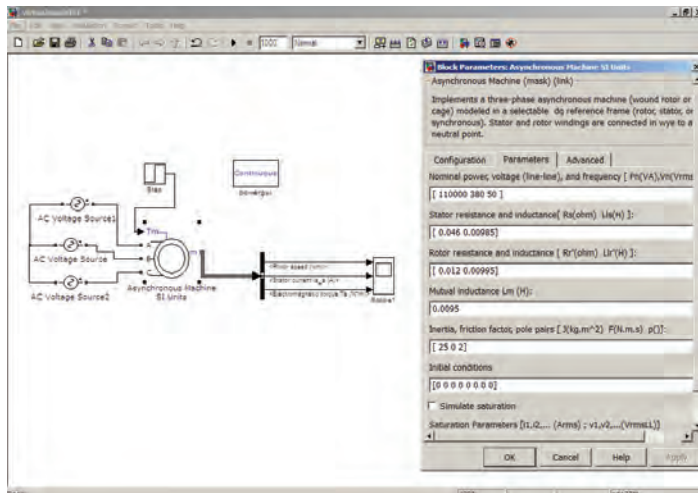


Рисунок 1 - Виртуальная модель

Используя заранее рассчитанные электромеханические характеристики данного асинхронного двигателя, необходимо внести их в соответствующие поля.

Для снятия динамических характеристик необходимо воспользоваться возможностью блока Scope. Осциллограммы измеряют относительные значения электромагнитного момента и скорости.

На рисунке 2 представлены результаты моделирования. Видно, что при прямом пуске вначале наблюдаются значительные колебания момента. Такие же колебания наблюдаются в скорости и токе. Также они показывают, что при приложении момента нагрузки наблюдается уменьшение скорости.

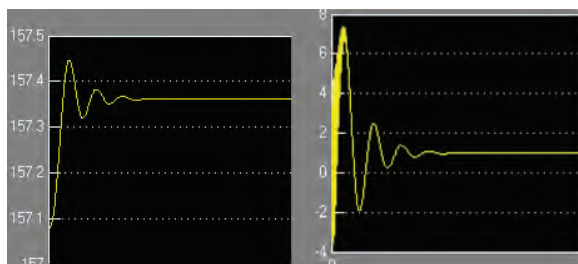


Рисунок 2 – Осциллограммы моделирования

На основе расчетов по методике Иванова - Смоленского получена осциллограмма тока статора при включении вращающегося асинхронного двигателя (рисунок 3).

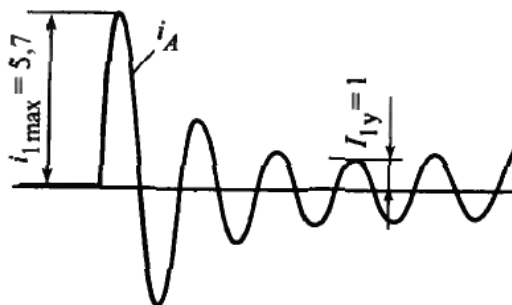


Рисунок 3 – Осциллограмма тока статора

Сравнение этих результатов с вышеприведенными для виртуальной модели показывают их полную идентичность.

Список использованной литературы

1. Ершов М.С. Математическая модель переходных процессов в электромеханической системе асинхронный двигатель – турбомашина. Научно - технический журнал МГТУ, 2012. - 28с.

2. Иванов - Смоленский А.В. Электрические машины. Том 2. - М.: Изд. дом МЭИ, 2006. С.453 - 456.
3. Кузнецов Н.Л. Надежность электрических машин. – М.: Издательский дом МЭИ, 2006. – 432 с.
4. Эрнст А.Д. Самозапуск асинхронных двигателей . Учеб. пособие. Омск: Изд - во ОмГТУ, 2006. - № 9 - С.31 - 37.

© Рогинская Л.Э., Якимов Б.Р., Газизуллина А.А., 2016

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Алексеева Н.А., д.э.н, профессор,
заведующая кафедрой экономического анализа и статистики
ФГБОУ ВО Ижевская ГСХА,
г. Ижевск, Российская Федерация

СОСТОЯНИЕ ЗАПАСОВ И МЕТОДОЛОГИЯ УПРАВЛЕНИЯ ЗАПАСАМИ В ПРОМЫШЛЕННОМ ПТИЦЕВОДСТВЕ

Товарно - материальные ценности существуют на всех стадиях производства и реализации продукта. Для их создания и поддержания требуются большие затраты всех видов ресурсов (таблица 1).

Таблица 1 – Динамика материальных затрат, запасов и источников финансирования по виду деятельности «Производство мяса сельскохозяйственной птицы и кроликов»

| Наименование показателя | 2005 | 2006 | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | |
|---|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|
| Доля материальных затрат в общих затратах на производство, в т.ч. кормов, % | РФ* | 84,1 | 84,4 | 81,6 | 81,3 | х | 79,0 | 78,4 | 76,5 | 71,6 | 76,4 | 78,6 |
| | УР* | 67,1 | 67,9 | 72,0 | 74,0 | 72,5 | 76,2 | 73,5 | 72,9 | 77,7 | 80,2 | х |
| | * | 50,4 | 50,8 | 53,6 | 55,3 | 55,0 | 49,6 | 40,0 | 49,1 | 53,1 | 56,0 | |
| Запасы оборот - ных активов к валюте баланса, % | РФ* | 7,0 | 6,3 | 4,6 | 7,3 | 11,1 | 13,2 | 13,2 | 7,6 | 11,4 | 7,6 | 6,4 |
| | УР* | 41,3 | 28,1 | 29,5 | 29,2 | 28,2 | 25,9 | 19,7 | 16,6 | 17,2 | 17,6 | х |
| Недостаток (-), избыток (+) об - щих источников формирования затрат и запасов к валюте баланса, % | РФ* | - | - | - | - | х | - | - | - | - | - | - |
| | УР* | 219 | 137 | 86,0 | 75,3 | | 84,0 | 26,6 | 10,0 | 9,3 | 41,4 | 50,8 |
| | * | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | х |
| | | 98,9 | 58,0 | 43,0 | 62,2 | 53,8 | 52,9 | 20,8 | 9,0 | 22,4 | 20,3 | |

Примечание:

* - данные рассчитаны автором по официальной статистике [9];

** - данные из годовых отчетов птицефабрик в Удмуртской Республике [8].

По нашей оценке, в РФ и в Удмуртской Республике доля материальных затрат в общих затратах за 2005 - 2015 гг. изменялась в пределах от 71,6 % до 84,4 % , запасы оборотных активов в валюте баланса составляли около 7 - 8 % . В том числе корма занимали в структуре материальных затрат до 56 % . В последние годы производители испытывали дефицит общих источников финансирования запасов и материальных затрат в размере до 50 % от балансовой стоимости имущества, что свидетельствует об ухудшении финансовой обеспеченности птицефабрик. Удельные запасы оборотных активов в птицеводстве уменьшались, но увеличивалась доля материальных затрат, что свидетельствовало о росте производства. В промышленном птицеводстве в Удмуртской Республике, лидере в Приволжском федеральном округе по яйценоскости кур - несушек, доля материальных затрат в общих затратах животноводческого направления составляла 80,2 % , в том числе доля кормов – 56,0 % . Благодаря эффективному управлению товарно - денежными потоками доля запасов в валюте баланса уменьшалась. Тем не менее, птицефабрикам постоянно не хватало общих источников финансирования (собственного оборотного капитала, долгосрочных обязательств, краткосрочных займов, кредиторской задолженности) для формирования материальных затрат и создания необходимых запасов.

Изыскание дополнительных источников экономии затрат на всех стадиях создания конечного продукта, увеличение добавленной стоимости в птицеводстве яичного направления невозможно без разработки концепции и методического обеспечения управления запасами на птицефабрике [1 - 7]. В соответствии с концепцией биопредметного функционализма в систему управления запасами на птицефабриках включаются две подсистемы.

Под экономической подсистемой управления запасами на птицефабрике понимается часть общей системы управления предприятием, состоящая из взаимодействующих технических и экономических служб, цехов, технологических процессов и систем по выращиванию молодняка птицы: служба материально - технического обеспечения и система доставки ресурсов, цех кормопроизводства и система кормления птицы, цеха и система содержания стада птицы, инкубатор и система воспроизводства стада птицы, цех и система убоя птицы, система сбора и утилизации отходов производства, цеха и система получения, хранения, сбыта готовой продукции. Под биологической подсистемой управления запасами на птицефабрике понимаются особи птицы как живые организмы с определенными, меняющимися в течение жизни биологическими процессами и зоотехническими характеристиками.

Важно разработать механизм взаимодействия подсистем в целях развития предприятия. Данный механизм представляет собой имитационную модель с взаимосвязанными модулями, основанную на управлении биотрансформацией биологических активов, регулирующую основные технологические процессы: распределение птицы по корпусам содержания, кормление молодняка и взрослой птицы, перевод молодняка во взрослое стадо, создание и продажа готовой продукции, и вспомогательные процессы: закупка и распределение материально - технических ресурсов, заготовка кормов, распределение готовой продукции на всех стадиях ее создания. Основными регуляторами в модели являются: норма - тивы содержания и кормления птицы, соотношение кроссов, биологические потребности птицы, показатели эффективности управления запасами, включая медицинскую норму потребления яиц на душу населения, длительность жиз -

ненного цикла птицы, плотность посадки птицы, рецептуры кормов, коэффициенты биоконверсии энергии кормов в продукцию и отходы производства, рентабельность суточных цыплят и инкубационного яйца и другие.

На выходе имитационной модели имеем формализованные, разные состояния биологической и экономической подсистем, измеряемые с помощью показателей для оценки эффективности управления запасами. По нашей оценке, использование имитационной модели позволяет заранее просчитать экономии основных запасных активов в птицеводстве: поголовья молодняка на выращивании и откорме, количество инкубационного яйца в размере 5 - 7 % .

Список использованной литературы.

1. Алексеева Н.А. Моделирование жизненного цикла биологических активов на птицефабриках яичного направления / Н.А. Алексеева, Р.Ф. Шамсутдинов // Менеджмент: теория и практика. - 2015. - №1 - 2. - С.130 - 132.

2. Алексеева Н.А. Оперативный и стратегический анализ жизненного цикла биологического актива на птицефабриках / Н.А. Алексеева, Р.Ф. Шамсутдинов // Экономические науки. - 2015. - №1. - С.91 - 95.

3. Алексеева Н.А. Внутрипроизводственное потребление яиц и яичных продук - тов в сельскохозяйственных организациях птицеводства / Н.А. Алексеева, Р.Ф. Шамсутдинов // Теория и практика – устойчивому развитию агропромышлен - ного комплекса: Материалы Всероссийской научно - практической конференции. 17 - 20 февраля 2015 г. В 2 т. – Ижевск: ФГБОУ ВПО Ижевская ГСХА, 2015 г. - Т1. - С.266 - 273.

4. Алексеева Н.А. Состояние запасов и производства яиц и яйцепродуктов в Российской Федерации / Н.А. Алексеева, Р.Ф. Шамсутдинов // Наука современ - ности – 2015: сборник материалов международной научной конференции. Россия, г. Москва, 29 - 30 января 2015 г. / под ред. проф. П.М. Саламахина, А.Н. Квитко, Н.А. Алексеевой, М.Т. Луценко, В.Е. Шинкевича. – Киров: МЦНИП, 2015. - С. 198 - 203.

5. Алексеева Н.А. Проблемы определения потребности в инкубационном яйце / Н.А. Алексеева, Р.Ф. Шамсутдинов // Менеджмент: теория и практика. - 2015. - №1 - 2. - С.108 - 110.

6. Алексеева Н.А. Особенности определения оптимального размера запаса в кормопроизводстве на базе концепции жизненного цикла птицы / Н.А. Алексеева, Р.Ф. Шамсутдинов // Материалы Всероссийской научно - практичес - кой конференции «Роль молодых ученых - инноваторов в решении задач по ускоренному импортозамещению сельскохозяйственной продукции» 27 - 29 октября 2015 года, г. Ижевск. – Ижевск: ФГБОУ ВО Ижевская ГСХА, 2015. - С. 249 - 254.

7. Алексеева Н.А. Система управления запасами на птицефабриках / Н.А. Алексеева // Материалы III Международной научно - практической конференции «Инновационный менеджмент и технологии в эпоху глобализации» в Объединенных Арабских Эмиратах (Шарджа) 12 - 14 января 2016 г. - С. 203 - 209.

8. Годовые отчеты птицефабрик в Удмуртской Республике.

9. Сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru> (дата обращения 22.09.2016 г.).

© Алексеева Н.А., 2016

Вильчинская О.В.,

к.э.н., доцент

Чагина А.В.

ст.преподаватель

кафедра государственного и муниципального управления

Новороссийский политехнический институт (филиал) ФГБОУ ВО «КубГУ»

Г. Новороссийск, Российская федерация

АНАЛИЗ НОРМАТИВНО - ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В любой стране экономические отношения в сфере инвестирования должны быть упорядоченными. Помимо этого, возможности и ответственность всех участников инвестиционного процесса должны быть четко сформулированными. Процесс привлечения инвестиций является специфичным процессом приобщения инвестора к объекту инвестиций, который осуществляется в различных формах в виде вложений в экономическую деятельность, либо в виде вложений в экономическую деятельность, связанную с оказанием общественных услуг. Именно по этим причинам государство ставит перед собой задачу формирования качественной и применяемой законодательной базы.

Регулирование инвестиционной деятельности должно быть рациональным по результатам и сбалансированным по степени гибкости. Это невозможно без создания определенных правовых форм.

Право устанавливает нормативную базу, определяет положение субъекта инвестиционной деятельности, устанавливает юридическую ответственность, определяет различное использование инвестиционной деятельности и контролирует отношения между участниками, в том числе и с государством [3].

Правовые нормы имеют несколько направлений: позволяющий, запрещающий, обязывающий и стимулирующий.

Основной ролью экономико - правовых регуляторов является - стимулирование и направление инвестиционного процесса для сбалансированного развития национальной экономики. Альтернативный вариант оптимального способа инвестирования основывается на определении вероятных положительных сценариев развития. Перспективные проекты сравниваются, анализируются, и выбирается лучший с точки зрения надежности и доходности.

Правовое регулирование инвестиционной деятельности в Российской Федерации осуществляется двумя законодательствами.

Первое - это специальное инвестиционное законодательство, которое контролирует и направляет порядок привлечения отечественных и иностранных инвестиций, второе - гражданское и хозяйственное.

Выделяют три уровня нормативных актов нормативно - правовой базы инвестиционной деятельности: законодательные; подзаконные акты; локальные.

К законодательным актам специального правового регулирования отняты следующие:

1. Федеральный закон от 25.02.1999 № 39 - ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» [5];

2. Федеральный закон от 09.07.1999 № 160 - ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» [6];

3. Федеральный закон от 05.03.1999 № 46 - ФЗ «О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг» [7];

4. Федеральный закон от 29.10.1998 № 164 - ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)» [8];

5. Федеральный закон от 22.04.1996 № 39 - ФЗ «О рынке ценных бумаг» и ряд других [9].

К основным правовым актам общего регулирования относят следующие: Гражданский кодекс Российской Федерации; Земельный кодекс Российской Федерации; Налоговый кодекс Российской Федерации; Закон о недрах; Закон о Центральном банке Российской Федерации; Закон о банках и банковской деятельности; Закон о приватизации государственных и муниципальных предприятий; законодательные акты о налогообложении, внешнеэкономической деятельности и другие.

К подзаконным актам относят: указы Президента Российской Федерации; межправительственные постановления; правительственные постановления; внешнеэкономические соглашения субъектов Российской Федерации; ведомственные акты - приказы и постановления министерств и ведомств Российской Федерации; постановления и решения органов местного самоуправления.

Локальные представлены системой актов индивидуального характера: административные акты участников инвестиционной деятельности; нормативно - правовые договоры (на основе международного публичного и частного права, гражданского и трудового права Российской Федерации).

Для субъекта инвестирования важно знать все основные положения законодательства для недопущения ошибок, которые могут впоследствии привести к плохим результатам.

Значимость активизации инвестиционных процессов обусловлена наличием высоких инвестиционных рисков и стабильно увеличивающейся стоимостью кредитных ресурсов. Современная система стимулирования в России представлена двумя формами: налоговые и таможенные льготы, которые одновременно имеют и фискальный характер. Налоговые льготы, предоставляемые субъектами федерации инвесторам, распространяются на все налоги, составляющие основной бюджет инвесторов.

Наиболее часто льготы предоставляются: по налогу на прибыль; налогу на имущество; транспортному налогу; налогу на операции с ценными бумагами; акцизам в добывающих отраслях.

В основном схема предоставления субъектами Федерации налоговых льгот зависит от: размера инвестиций; рода деятельности субъекта; длительности предоставления льгот; целевого назначения инвестиций.

Выделяют три основных направления развития системы стимулирования инвестиционной активности:

1) предоставление бюджетных средств негосударственным структурам на возвратной основе;

2) реализация принципа права собственности (из федерального бюджета выделяются капитальные вложения на развитие федеральной собственности, а из муниципального бюджета - на развитие муниципальной);

3) равенство прав инвесторов - гарантии прав и защиты инвестиций предоставляются всем инвесторам.

Нормативно - правовые акты по своей сути направлены на обеспечение дополнительных налоговых льгот и предоставление бюджетных гарантий инвесторам [4].

Несовершенство инвестиционного законодательства в целом может являться одной из главных причин расторжения инвестиционных контрактов. Для инициирования стабильного инвестиционного подъема необходима благоприятная среда инвестиционной деятельности, разработка методов и форм экономического регулирования, которые учитывают реальную инвестиционную ситуацию.

Актуальная задача современного эффективного государства в регулировании инвестиционной деятельности - это создание благоприятных условий для роста частных инвестиций при уменьшении своей роли непосредственного инвестора. Участие государства должно осуществляться не только в создании правовой основы деятельности частных инвесторов, но и в прямом инвестировании для достижения необходимых структурных сдвигов. Невозможно переоценить важность и роль государственных инвестиций. Это важнейший рычаг модернизации государственной экономики, преодоления сложившихся макроэкономических диспропорций.

Список использованной литературы

1. Вильчинская О.В. Методы и инструменты оптимизации инвестиционных процессов в муниципальных образованиях // Вестник университет (Государственный университет управления), №4, 2015. 15 - 19 с.

2. Гуськов Н.С., Гучериев С.С., Зенякин В.Е., Крюков В. В., Шершунов В.А. Инвестиции. Формы и методы их привлечения. - М.: Алгоритм, 2012. - 384 с.

3. Машкин В. Управление инвестиционной привлекательностью реального сектора экономики регионов // «АКДИ «Экономика и жизнь» URL:[http:// www.akdi.ru / avtupr / invst / 5.htm](http://www.akdi.ru/avtupr/invst/5.htm) (дата обращения 20.05.2016)

4. Ткаченко И.Ю., Малых Н.И. Инвестиции. - М.: Академия, 2014. - 240 с.

5. Федеральный закон от 25.02.1999 № 39 - ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» (ред. от 28.12.2013). URL:[http:// www.consultant.ru / document / cons _ doc _ LAW _ 22142](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22142) (дата обращения 30.05.2016)

6. Федеральный закон от 09.07.1999 № 160 - ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» (ред. от 05.05.2014) URL: [http:// www.consultant.ru / document / cons _ doc _ LAW _ 16283 /](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_16283/) (дата обращения 30.05.2016)

7. Федеральный закон от 05.03.1999 № 46 - ФЗ «О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг» URL:[http:// base.garant.ru / 12114746 /](http://base.garant.ru/12114746/) (дата обращения 30.05.2016)

8. Федеральный закон от 29.10.1998 № 164 - ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)» (ред. от 31.12.2014) URL: [http:// www.consultant.ru / document / cons _ doc _ LAW _ 20780 /](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20780/) (дата обращения 30.05.2016)

9. Федеральный закон от 22.04.1996 № 39 - ФЗ «О рынке ценных бумаг» (с изм. и доп., вступ. в силу с 09.02.2016) URL: [http:// www.consultant.ru / document / cons _ doc _ LAW _ 10148 /](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10148/) (дата обращения 30.05.2016)

© Вильчинская О.В., 2016

© Чагина А.В., 2016

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОБЛЕМ УСТОЙЧИВОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ МАШИНОСТРОЕНИЯ

Основные проблемы развития отечественных предприятий машиностроения на современном этапе заключаются в том, что масштаб и структура их научно - технического и производственного потенциала не соответствуют объему платежеспособного спроса, а система и методы управления не соответствуют современным условиям хозяйствования. Все это приводит к слабой конкурентоспособности производства и невысокой инвестиционной привлекательности предприятий. В силу комплексности этих двух проблем предприятие машиностроения можно рассматривать как производственно - сбытовую систему, состоящая из самого предприятия, поставщиков сырья, материалов и комплектующих изделий, потребителей готовой продукции, а также включающая в себя систему транспортного и складского хозяйства. Основными взаимосвязями в данной системе являются взаимосвязи поставщиков с предприятием и предприятия с потребителями. Деятельность любого предприятия можно назвать устойчивой на основании степени удовлетворения потребительского спроса в разрезе каждого вида номенклатуры по показателям объемов и качества поставляемой продукции, времени и места поставок в течение длительного периода времени при сохранении финансовой стабильности [1]. Целью функционирования любого предприятия принимается завоевание и сохранение им устойчивого положения на рынке производителей.

Для оценки устойчивости можно предложить комплексный некоторый критерий, который определяется по результатам анализа основных показателей производственно - хозяйственной и финансовой деятельности. На деятельность предприятия машиностроения оказывают влияние множество групп показателей, характеризующих соответственно [2]: финансово - экономическую стабильность, производственно - хозяйственную деятельность; производственно - технологический потенциал, экологию производственной деятельности, степень удовлетворения потребительского спроса, рыночную среду конкурентов, потребителей и поставщиков; изменения рыночной среды. На основании выделенных групп показателей, предлагается рассматривать деятельность предприятия в разрезе трех подсистем: внутрипроизводственной, рыночной и сервисной поддержки. Управление предприятием должно происходить с позиций улучшения одной из важнейших (но не единственной) характеристик производственно - экономических систем – экономического эффекта, т.е. соотношение затрат (З) и результатов (Р) функционирования системы за рассматриваемый период времени [3]:

$$\Theta = P - Z \rightarrow \max ,$$

Экономический эффект является внутренней характеристикой производственно - хозяйственной деятельности предприятия [4]. Устойчивость же является оценкой деятельности с точки зрения положения предприятия на рынке производителей, поэтому, при повышении эффективности, улучшается база для формирования оптимальных условий устойчивого функционирования предприятия. Это является необходимым, но не достаточным условием достижения оптимальной устойчивости его функционирования. В

качестве интегральной оценки деятельности предприятия в рыночной инфраструктуре принимается комплексный критерий функционирования предприятия [3]:

$$K = k_1 + k_2 + k_3,$$

где k_1, k_2, k_3 – коэффициенты, учитывающие значимость взаимоотношений предприятия с внутрисистемной производственно - сбытовой и рыночной подсистемами, а также взаимовлияние рыночной подсистемы на деятельность предприятия, при анализе производственно - хозяйственной деятельности. Моделирование динамики изменения критерия в рыночных условиях можно провести путем определения оптимального критерия при различных альтернативных вариантах режимов работы предприятия и различных стратегий перехода на них. Оценка устойчивости позволяет объективно определить также перспективность и надежность предприятия. Система показателей, входящих в комплексный критерий может быть дополнена или изменена в процессе практического использования в зависимости от целей и задач исследования с точки зрения адаптации конкретного предприятия к развитию отраслевой среды с учетом реальных изменений макроэкономических условий [5].

Список использованной литературы

1. Джамай Е.В., Демин С.С. Методы определения финансовой устойчивости предприятия высокотехнологичных и наукоемких отраслей экономики // Финансовый менеджмент. 2011. №2. С. 3 - 11.
2. Пуяткина Л.М., Джамай Е.В., Тарасова Н.В. Структура и содержание управленческого анализа на предприятии в современных условиях // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Экономика. 2014. №4. С. 136 - 139.
3. Стратегическое управление организационно - экономической устойчивостью фирмы: логистикоориентированное проектирование бизнеса / А.Д. Канчавели, А.А. Колобов, И.Н. Омельченко и др. – М.: Изд - во МГТУ им. Н.Э. Баумана, 2001. – 600с.
4. Арсеньева Н.В., Джамай Е.В., Зинченко А.С. Исследование теоретических аспектов управления ресурсами предприятия машиностроения // Вестник Университета (Государственный университет управления). 2015. №12. С. 5 - 7.
5. Джамай Е.В., Шароватов С.В., Повеквечных С.А. Метод конкурентной устойчивости отраслевых предприятий в современных экономических условиях // Насосы. Турбины. Системы. 2014. №4. С. 18 - 27.

© Внучков Ю.А., Богатов Ю.М., 2016

Воронина В.М., д.э.н, профессор,
факультет экономики и управления, ФГБОУ ВО «ОГУ».

Чеглакова А. Е., студент
ФГБОУ ВО «ОГУ», г. Оренбург, Российская Федерация.

ОЦЕНКА ДИНАМИКИ И СТРУКТУРЫ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ НЕФТЕГАЗОДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация

Рассмотрены вопросы оценки динамики финансовых результатов ООО «Газпром добыча Оренбург» и его структурных подразделений на основе ретроспективного анализа динамики уровней рентабельности, рассчитанных по различным показателям прибыли.

Ключевые слова: предприятие, оценка, динамика, финансовые результаты, прибыль, рентабельность, структурные подразделения

В условиях рыночных отношений основной целью коммерческой деятельности является получение прибыли и удовлетворение общественных потребностей. Показатели финансовых результатов дают представление об эффективности хозяйствования организации по всем направлениям её деятельности.

В экономической литературе отмечается, что одной из основных задач анализа финансовых результатов является анализ прибыли в целом по организации и ее внутренним структурным подразделениям. [1] Соглашаясь с вышеприведенной формулировкой, отметим, что исследование прибыли дополняется и другими экономическими показателями.

Проведем оценку финансовых результатов хозяйственной деятельности ООО «Газпром добыча Оренбург» и его отдельных структурных подразделений за 2012 - 2014 гг.

ООО «Газпром добыча Оренбург» — мощная рентабельная компания, которая выпускает высоколиквидную конкурентоспособную продукцию: сухой газ, сжиженный газ, стабильный конденсат с нефтью, широкую фракцию углеводородов; пропан - бутан технический, этан, гелий, сера, жидкий кислород. Продукция данного предприятия поставляется в регионы России и страны ближнего и дальнего зарубежья.

Основные направления деятельности ООО «Газпром добыча Оренбург» — добыча, переработка и транспортировка углеводородного сырья, главным поставщиком которого является Оренбургское нефтегазоконденсатное месторождение, открытое в 1966 году.

ООО «Газпром добыча Оренбург» — дочернее общество ПАО «Газпром» и ООО «Газпром переработка». [4] В состав ООО «Газпром добыча Оренбург» входят десять структурных подразделений. Среди них крупнейший в Европе газоперерабатывающий завод и единственный в Российской Федерации гелиевый завод. Организационная структура ООО «Газпром добыча Оренбург» представлена на рисунке 1.



Рисунок 1— Обособленные структурные подразделения ООО «Газпром добыча Оренбург»

Динамика показателей, характеризующих деятельность ООО «Газпром добыча Оренбург» представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика основных экономических показателей, характеризующих деятельность ООО «Газпром добыча Оренбург»

| Показатели | Темп роста, в % | | |
|---|---------------------------------|-----------------|------------------|
| | 2013 к 2012г. | 2014к 2013г. | 2014 к 2012г. |
| 1 Выручка от продажи продукции (товаров, работ, услуг), тыс. руб. | 107,49 | 101,44 | 109,05 |
| 2 Себестоимость товаров, продукции, работ, услуг, тыс. руб. | 112,85 | 105,27 | 118,81 |
| 3 Прибыль от продаж, тыс. руб. | 96,84 | 95,78 | 92,75 |
| 4 Чистая прибыль, тыс. руб. | 112,89 | 30,08 | 33,97 |
| 5 Рентабельность продаж, (по прибыли от продаж), % | отклонение в процентных пунктах | | |
| | - 2,69 | - 1,37 | - 4.06 |
| 6 Рентабельность затрат (по прибыли от продаж), % | - 8,26 | - 4,5 | - 12,76 |

По содержанию таблицы 1, можно сделать вывод о положительной динамике выручки от продаж в ООО «Газпром добыча Оренбург» с 2012г. по 2014г. Так, темп роста выручки от продаж в 2013г. по сравнению с 2012 г. составил 107,49 % , в 2014 г. по сравнению с 2013 г - 101,44 % и в 2014г. по сравнению с 2012 г. – соответственно 109,05 %. Однако при этом себестоимость продаж по сравнению с выручкой увеличивалась большими темпами: темп роста себестоимости продаж в 2013г. по сравнению с 2012г. составил 112,85 % , в 2014г. по сравнению с 2013г. - 105,7 % и в 2014г. по сравнению с 2012г. – соответственно 118,81 % . Сложившееся соотношение темпов роста выручки и себестоимости явилось одной из основных причин снижения показателей прибыли от продаж, чистой прибыли и соответственно показателей рентабельности продаж и рентабельности затрат.

Теперь перейдем непосредственно к рассмотрению финансовых результатов отдельных структурных подразделений ООО «Газпром добыча Оренбург».

Управление по эксплуатации соединительных продуктопроводов (УЭСП) занимается обслуживанием трубопроводов, соединяющих газопромывловое управление ООО «Газпром добыча Оренбург» с газоперерабатывающим и гелиевым заводами предприятия, а затем эти заводы соединяет с потребителями товарной продукции. УЭСП создано в 1975 году и структурно состоит из четырех линейно - производственных управлений (Абдулинское, Октябрьское, Нижне - Павловское, Оренбургское), включает станцию хранения газа, управления реализации газа, управление транспортом, центральной ремонтной службы, службы электроснабжения, службы диагностики и технадзора и порядка двух десятков отделов. [5]

Таблица 2 – Динамика финансовых результатов УЭСП ООО «Газпром добыча Оренбург»

| Показатель | Темп роста 2014 к 2013 гг., % | Темп роста 2014 к 2012 гг., % |
|--|-------------------------------|-------------------------------|
| Выручка | 128,17 | 117,95 |
| Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг | 133,61 | 116,07 |
| Валовая прибыль | 75,72 | 162,56 |
| Прибыль от продаж | 75,72 | 162,56 |
| Проценты к получению | 84,62 | 208,62 |
| Проценты к уплате | 108,77 | 151,22 |
| Прочие доходы | 31,79 | 292,59 |
| Прочие расходы | 88,06 | 93,45 |
| Прибыль до налогообложения | 60,00 | 149,23 |
| Чистая прибыль | 47,41 | 138,08 |

Как видно из таблицы 2, в 2014г. по сравнению с 2013г. темп роста выручки составил 128,17 % , темп роста себестоимости продаж составил 133,61 % . Сложившееся соотношение в значительной степени обусловило резкое снижение темпов роста показателей прибыли (прибыли до налогообложения, чистой прибыли).

Абсолютные показатели прибыли не всегда обеспечивают четкое представление об эффективности деятельности коммерческих организаций, так как одни и те же суммы прибыли могут быть получены в различных экономических условиях и обусловлены самыми различными факторами Поэтому показатели прибыли должны быть дополнены показателями рентабельности.

Рентабельность отражает уровень прибыльности или доходности. Показатели рентабельности — это относительные показатели (коэффициенты), в которых прибыль сопоставляется с каким - либо другим показателем, отражающим условия хозяйствования, например, с выручкой (нетто) от продаж, собственным капиталом, стоимостью активов и др.

Если прибыль выражается в абсолютной сумме, то рентабельность – это относительный показатель интенсивности производства. Он отражает уровень прибыльности относительно определенной базы [6].

Предприятие рентабельно, если суммы выручки от реализации продукции достаточны не только для покрытия затрат на производство и реализацию, но и для образования прибыли.

Рассмотрим показатели рентабельности УЭСП ООО «Газпром добыча Оренбург» за 2012 - 2014 гг. (таблица 3)

Таблица 3 – Динамика показателей рентабельности УЭСП ООО «Газпром добыча Оренбург» за 2012 - 2014 гг.

| Показатель | 2012 г. | 2013 г. | 2014 г. | Отклонение 2014 г. от 2012 г. (+, -) |
|---|---------|---------|---------|--------------------------------------|
| Рентабельность активов (по чистой прибыли), % | 7,3 | 2,5 | 2,9 | - 4,4 |
| Рентабельность продаж (по прибыли от продаж), % | 9,4 | 4,0 | 5,5 | - 3,9 |
| Рентабельность затрат (по прибыли от продаж), % | 10,4 | 4,2 | 5,9 | - 4,5 |

Коэффициент рентабельности активов (таблица 3) показывает, что в 2014г. 2,9 копеек чистой прибыли приходится на рубль активов, что значительно ниже, чем в 2012 году, где аналогично получено 7,3 копеек чистой прибыли на рубль активов. Данный показатель в 2013г. выше значения 2012 года, где он составляет 2,5 копеек на рубль активов предприятия.

По усредненным статистическим данным величина показателя рентабельности активов составляет примерно 10 - 12 % (в США и Великобритании). Для инфляционных экономик, таких как российская экономика данный показатель должен быть выше. Хорошее значение данного коэффициента колеблется от 0,12 до 0,2, свыше 0,20 – отлично. [2]. Соответственно в 2012 году значение данного показателя можно охарактеризовать как неудовлетворительное. В 2013 и в 2014 гг. произошло снижение рентабельности активов: в 2013г. рентабельность активов по сравнению с 2012г. снизилась на 4,8 п.п.; в 2014г. по сравнению с 2012г. соответственно на 4,4 п.п. Иначе говоря, имеет место негативная динамика рентабельности активов УЭСП ООО «Газпром добыча Оренбург» за анализируемый период.

Показатель рентабельности продаж (таблица 3) показывает, что 5,5 копеек прибыли от продаж было получено на 1 рубль реализованной продукции в 2014 году. Рейтинговые значения данного показателя: до 0,1 – неудовлетворительно, то есть данный показатель можно охарактеризовать, как неудовлетворительный. Это свидетельствует о невысокой способности предприятия контролировать издержки. Спад рентабельности продаж является неблагоприятной тенденцией, несмотря на возрастание выручки.

Обратим внимание на динамику показателей рентабельности двух других структурных подразделений ООО "Газпром добыча Оренбург": газопромыслового управления и газоперерабатывающего завода.

Газопромысловое управление (ГПУ) ООО "Газпром добыча Оренбург", являясь его обособленным структурным подразделением без образования юридического лица, создано 1 августа 1970 года приказом Министерства газовой промышленности. Управление расположено в Оренбургской области. Основные задачи газопромыслового управления заключаются в обеспечении добычи газа, газового конденсата, нефти в соответствии с проектами разработки месторождений и утвержденными плановыми показателями, а также в обеспечении надежной, безопасной и эффективной эксплуатации производственных объектов.

Оренбургский газоперерабатывающий завод — крупнейший в мире газохимический комплекс. Был построен при сотрудничестве с Францией в 1974 году. Газоперерабатывающий завод осуществляет выпуск продукции следующих наименований:

- газ горючий природный, поставляемый и транспортируемый по магистральным газопроводам;
- конденсат газовый стабильный в смеси с нефтью ООО «Газпром добыча Оренбург»;
- газы углеводородные сжиженные топливные для коммунально - бытового потребления, газы углеводородные сжиженные топливные;
 - фракция широкая легких углеводородов;
 - сера техническая газовая жидкая, комовая, гранулированная;
 - одорант природный;

- газы углеводородные сжиженные для автомобильного транспорта;
- газ сырьевой с газоперерабатывающего завода на гелиевый завод;
- газ топливный на Каргалинскую ТЭЦ.

Таблица 4 – Динамика показателей рентабельности структурных подразделений ООО «Газпром добыча Оренбург» за 2012 - 2014 гг.

| Показатель | Газопромысловое управление | | | Газоперерабатывающий завод | | |
|--|----------------------------|---------|---------|----------------------------|---------|---------|
| | 2012 г. | 2013 г. | 2014 г. | 2012 г. | 2013 г. | 2014 г. |
| Рентабельность активов, (по чистой прибыли) % | 11,4 | 13,9 | 10,1 | 13,8 | 15,7 | 11,4 |
| Рентабельность продаж, (по прибыли от продаж), % | 13,3 | 14,3 | 11,0 | 15,4 | 16,1 | 17,5 |
| Рентабельность затрат, (по прибыли от продаж), % | 14,7 | 15,9 | 12,0 | 16,3 | 19,8 | 18,9 |

Анализируя данные таблицы 4, можно сделать вывод о том, что в целом значение показателей рентабельности активов Газопромыслового управления (ГПУ) можно охарактеризовать как хорошее в период с 2012 по 2014 гг. Коэффициент рентабельности затрат означает, что в 2014 г. 12 копеек прибыли от продаж приходится на рубль затрат, что немного ниже, чем в 2012 году, где соответственно получено 14,7 копеек. В тоже время обращает на себя внимание тот факт, что показатели рентабельности ГПУ в 2014г. по сравнению с 2013г. и 2012г. незначительно снизились.

Что касается Газоперерабатывающего завода (ГПЗ), то значение показателей рентабельности активов тоже можно охарактеризовать как относительно хорошее. Рентабельность продаж имеет положительную динамику, что положительно характеризует деятельность ГПЗ в целом. На рубль продаж (выручки) в 2014 году было получено 17,5 копеек прибыли от продаж.

Показатель рентабельности затрат по газоперерабатывающему заводу имеет достаточно высокий уровень. Таким образом, несмотря на то, что многие отечественные предприятия различных отраслей находятся в состоянии кризиса отдельные предприятия (подразделения), входящие в ООО «Газпром добыча Оренбург» демонстрируют относительно хорошие финансовые результаты.

Исходя из вышесказанного, можно сделать следующие выводы о существующих финансовых проблемах структурных подразделений ООО «Газпром добыча Оренбург»:

1) динамика показателей рентабельности ООО «Газпром добыча Оренбург» в 2012 - 2014 гг. имеет достаточно высокий уровень. Однако проявляется отрицательная динамика, т.е. снижение.

2) по ГПУ в 2013 г. по сравнению с 2012г. произошел незначительный рост показателей рентабельности; в 2014г. по сравнению с 2013г. наоборот имеет место снижение.

3) газоперерабатывающий завод в 2012 - 2014гг имеет сравнительно высокий уровень рентабельности, при этом показатели рентабельности продаж и рентабельность затрат возрастают.

4) имеет место рост себестоимости продаж в целом в ООО «Газпром добыча Оренбург», это обеспечивает снижение показателей рентабельности. Изменение себестоимости обусловлено различными факторами, так рост себестоимости продукции (услуг) в УЭСП ООО «Газпром добыча Оренбург» связан с увеличением стоимости основных средств. Общая стоимость основных средств в 2014 году в сравнении с 2013 годом увеличилась на 29 млн. рублей или на 1,7 % . Такой же рост наблюдается и в 2013 году к уровню 2012 года. В 2014 году в основном выросла стоимость силовых и рабочих машин и оборудования от 14 до 30 % , транспортных средств на 14,5 % .

Вполне очевидно, что снижение показателей рентабельности отрицательно сказывается на оценке инвестиционной привлекательности предприятия в долгосрочной перспективе.

Перечисленные обстоятельства ставят перед менеджментом предприятий задачу скорейшей ее адаптации к современной ситуации в газовой промышленности Оренбургской области с учетом обострения международных отношений, обусловленными прежде всего событиями на Украине.

На основе проведенного анализа структурных подразделений ООО «Газпром добыча Оренбург» можно предложить отдельные мероприятия по улучшению финансовых результатов деятельности предприятия:

- необходимо снижать себестоимость продукции. Достигнуть это можно различными путями, в том числе за счет снижения постоянных расходов;
- стандартизировать процессы производства продукции, снизить время простоев и тем самым оптимизировать производственный процесс;
- решить вопросы по энергосбережению и ресурсосбережению (даже незначительное сбережение сырья, материалов, топлива, энергии при производстве каждой единицы продукции в целом по предприятию дает крупный эффект).

Список использованной литературы:

1. Абдукаримов И. Т., Тен Н. В. Эффективность и финансовые результаты хозяйственной деятельности предприятия: критерии и показатели их характеризующие, методика оценки и анализа // Актуальные вопросы экономики и управления. 2011, № 5 - 6 (27 - 28). С. 11 - 21.
2. Бузаева Н. А. Анализ прибыльности и рентабельности предприятия // Научно – исследовательские публикации. 2014, № 4(8). С. 136 - 139.
3. Чепурко Г. В., Мануилова В. В. Оптимизация и определение резервов снижения затрат на предприятии // КАНТ. 2013, № 1 (7). С. 22 - 24.
4. Консолидированная финансовая отчетность ПАО «Газпром». [Электронный ресурс]: сайт ПАО «Газпром». – Режим доступа: <http://www.gazprom.ru/investors/disclosure/reports/2016.html>. - 13.09.2016
5. Структура компании ООО «Газпром добыча Оренбург». [Электронный ресурс]: сайт ПАО «Газпром». – Режим доступа: <http://orenburg-dobycha.gazprom.ru/about/organization.html>. - 13.07.2016.

6. Экономический анализ: учебник для бакалавров / под ред. проф. Н. В. Войтоловского, проф. А. П. Калининой, проф. И. И. Мазуровой. - 4 - е изд., перераб. и доп. - М.: Издательство Юрайт, 2013. - 548с. ISBN 978 - 5 - 9916 - 2057 - 4

7. Воронина В.М. Экономические показатели деятельности промышленного предприятия и пути их улучшения: прикладные аспекты / Воронина В.М., Федорищева О.В. // Формирование рыночного хозяйства: теория и практика: сборник научных статей. Оренбург, 2015.

© Воронина В.М., Чеглакова А. Е., 2016

Генералова Д.Д.

Магистрант 2 курса УлГУ

г.Ульяновск, Российская Федерация

Мамонтова Е.В.

Магистрант 2 курса УлГУ

г.Ульяновск, Российская Федерация

ИНТЕРНЕТ - МАРКЕТИНГ: ПОНЯТИЕ И АКТУАЛЬНОСТЬ

Интернет в настоящее время является неотъемлемой частью жизни всех людей на планете. С каждым годом появляются все новые возможности, новые гаджеты, новые технологии и инструменты его использования, в том числе и для бизнеса.

Естественно, с распространением Интернета повсеместно, создаются и активно применяются различные методы продвижения товаров и услуг в сети. Бизнес не стоит на месте, и сейчас каждая уважающая себя компания имеет свой сайт или, как минимум, свою страницу в социальных сетях, другими словами, так или иначе создает свое отражение в Интернете. Но мало создать сайт, нужно еще сделать так, чтобы целевая аудитория приходила на него и совершала необходимые для бизнеса действия. Этими действиями могут быть покупки (если это сайт интернет - магазина), лайки, просмотры, репосты и комментарии (если это сайт информационного ресурса), переход по реферальным ссылкам (если этот сайт используется в качестве рекламной площадки) и т.д. Вариантов очень много, также как и способов продвижения в Интернете. И таким образом, появилось такое понятие, как интернет - маркетинг.

Так как сам термин появился относительно недавно, интернет - маркетинг зачастую отождествляют с интернет - рекламой. Но на наш взгляд, такой подход не является верным. Интернет - маркетинг, по нашему мнению, гораздо шире чем интернет - реклама. И более того, второе является неотъемлемой составной частью первого. Интернет - реклама – это всего лишь один из инструментов интернет - маркетинга. Но на этот счет мнения различных исследователей расходятся. И в настоящее время существует большое количество различных определений интернет - маркетинга, рассмотрим некоторые из них.

Например, В. Холмогоров определяет его как комплекс специальных методов, позволяющих владельцам корпоративных web - ресурсов продвигать свой сайт в Интернете

и, раскручивая таким образом торговую марку своего предприятия, извлекать, применяя сетевые технологии, дополнительную прибыль. [3, с. 54]

Е.А. Петрик считает, что интернет - маркетинг – это теория и методология организации маркетинговой деятельности в среде Интернета. [1, с. 40]

Ю.В. Ремез в своей статье дает сразу несколько определений интернет - маркетинга, трактуя его и как совокупность мероприятий, направленных на повышение рейтинга интернет - ресурса в сети, и как профессиональный анализ и исследование ситуации на рынке, и как разработку дизайна и наполнения сайта с учетом потребностей клиентов и структуры спроса, и как всевозможную интернет - рекламу. [2, с. 96]

В целом, все вышеприведенные определения являются похожими между собой, они трактуют интернет - маркетинг как совокупность методов продвижения в среде Интернета. Определенно плюсом такого подхода является то, что интернет - маркетинг действительно обладает определенным набором методов и инструментов для продвижения деятельности кампаний в сети. Это и реклама, и поисковая оптимизация, и анализ юзабилити интернет - ресурсов. Но минусом подхода является то, что он не охватывает всех возможностей и областей использования интернет - маркетинга, например, разработки стратегии, изучение целевой аудитории и т.д.

На наш взгляд, интернет - маркетинг является отражением классического маркетинга в Интернете. Если маркетинг – это создание и продвижение на рынке потребительской ценности, то интернет - маркетинг следует определять, как создание и продвижение потребительской ценности на рынке с помощью инструментов, которые предоставляет Интернет.

Следует отметить, что грамотное использование интернет - маркетинга может принести большую прибыль компаниям и сэкономить при этом затраты на получение каждой заявки. Но тем не менее, существует и большое количество проблем, с которыми сталкиваются люди, которые решают развивать свой бизнес в Интернете и применять инструменты интернет - маркетинга.

Самое главное, что останавливает потребителей от совершения покупок через Интернет, это то, что товар нельзя «пощупать», прежде чем его купить. У людей пока еще существует недоверие и боязнь того, что придет не тот товар, или что он не будет соответствовать их ожиданиям. К сожалению, это довольно - таки оправданно, так как присутствует достаточное количество недобросовестных продавцов.

Также существует проблема недоверия к электронным системам оплаты. Это происходит из - за того, что не все люди еще привыкли к электронным платежам, или они не умеют этого делать. Усугубляет эту проблему и наличие мошенников в Интернете, которые, получив денежные средства от покупателя, исчезают.

Несмотря на перечисленные проблемы и многие другие, нельзя не сказать, что интернет - маркетинг очень быстро развивается, его инструменты совершенствуются, а возможности становятся практически безграничными. И хочется верить, что это развитие будет динамичным, прогрессивным и принесет много пользы всем участникам современной экономики.

Список использованной литературы:

1. Петрик Е.А. Интернет - маркетинг // Московская финансово - промышленная академия - М., 2004. – С.40.

2. Ремез Ю.В. Интернет - маркетинг как составляющая стратегического успеха компании // Вестник международного института менеджмента ЛИНК. - №18. – 2007. – С.95 - 101.

3. Холмогоров В. Интернет - маркетинг: Краткий курс. - СПб.: Питер, 2002. - 272 с.

© Генералова Д.Д., Мамонтова Е.В., 2016.

Григорьева Е.Э.

к.э.н., ведущий научный сотрудник

Института региональной экономики

Севера Северо - Восточного федерального университета им. М.К. Аммосова

г. Якутск, Российская Федерация

ПРОБЛЕМЫ СОФИНАНСИРОВАНИЯ ФУНКЦИЙ СТОЛИЦЫ РЕГИОНА

Осуществление новых нормативных документов регулирующих выполнение функций столицы регионов обязывают местные бюджеты городских округов увеличивать софинансирование на реализацию полномочий столицы. Данная финансовая нагрузка становится непосильной местному бюджету городскому округу, поэтому из регионального бюджета предоставляются субсидии местным бюджетам, предоставляемые в целях софинансирования расходных обязательств, возникающих при выполнении полномочий органов местного самоуправления по вопросам местного значения, за исключением субсидий на софинансирование капитальных вложений в объекты муниципальной собственности.

Согласно закону РС (Я) «О статусе столицы Республики Саха (Якутия)»[1] средства, указанные части 1 ст.7, предоставляются бюджету городского округа "Город Якутск" в виде субсидии на реализацию следующих полномочий:

- 1) организация водоотведения;
- 2) дорожная деятельность в отношении автомобильных дорог местного значения;
- 3) создание условий для предоставления транспортных услуг населению и организация транспортного обслуживания населения;
- 4) организация сбора, вывоза, утилизации и переработки бытовых и промышленных отходов;
- 5) организация благоустройства и озеленения территории;
- 6) организация освещения улиц.

Следует отметить, что Закон РС (Я) «О статусе столицы Республики Саха (Якутия)» устанавливает лишь минимальный объем софинансирования данных расходных обязательств.

Объем софинансирования расходных обязательств городского округа «г. Якутск», возникающих в связи с осуществлением функций столицы, за счет средств государственного бюджета должен составлять не менее 5 % от объема налоговых доходов, поступивших в бюджет городского округа «г. Якутск» в прошедшем финансовом году[1].

Таким образом, при утвержденном объеме налоговых доходов городского округа в сумме 5 354 711 тыс. руб., объем финансирования должен составлять не менее 267 735 тыс. руб.

При этом необходимо учитывать, что положительная динамика роста численности городского населения ведет к повышению жилого фонда столицы. Учитывая результаты действия государственных программ жилищный фонд г. Якутска ежегодно увеличивается, вводятся новые жилые и нежилые объекты, требующие инфраструктурного обеспечения (табл.1).

Таблица 1. Показатели территориального развития г. Якутска.

| Наименование | ед. | 2010 г. | 2011 г. | 2012 г. | 2013 г. | 2014 г. |
|--|-----------|---------|---------|----------|----------|----------|
| Численность постоянного населения г. Якутска | чел. | 269601 | 278406 | 286456 | 294138 | 299169 |
| Жилой фонд в г. Якутск с п.т. | тыс.кв.м. | 5119,7 | 5236 | 5417,6 | 5226,8 | 5620 |
| Удельный вес сточных вод, поданных на очистку, к общему объему сточных вод | % | 108,4 | 110 | 111,5 | 121,9 | 124,4 |
| Налоговые доходы г. Якутска | млн.руб. | | 3478,97 | 4 320,66 | 5 676,87 | 5 354,71 |

В условиях интенсивного гражданского строительства ежегодно увеличивается количество водопользователей, что ведет к росту дефицита водоснабжения. Средства местного бюджета в размере 11 267,2 тыс. рублей, выделяемые на организацию водоотведения являются недостаточными, что приводит к тому, что водозаборные сооружения не обеспечивают потребность города в количественном и качественном отношениях. Низкое качество воды на водозаборе обусловлено рядом факторов. Поэтому предлагается выделить на дноуглубительные работы, восстановление аварийных дамб, обеспечение проточности горканала средства бюджетной субсидии в размере 59 337,7 тыс. руб.

Таблица 2. Темпы роста показателей территориального развития г. Якутска.

| Наименование | 2011 г. | 2012 г. | 2013 г. | 2014 г. |
|--|---------|---------|---------|---------|
| Численность постоянного населения г. Якутска | 0,033 | 0,029 | 0,027 | 0,017 |
| Жилой фонд в г. Якутск с п.т. | 0,023 | 0,035 | - 0,035 | 0,075 |
| Удельный вес сточных вод, поданных на очистку, к общему объему сточных вод | 0,015 | 0,014 | 0,093 | 0,021 |
| Налоговые доходы г. Якутска | 0,2 | 0,242 | 0,314 | - 0,057 |
| Уровень инфляции по РФ | 106,10 | 106,57 | 106,47 | 111,35 |
| Уровень инфляции по РС (Я) | 107 | 105,4 | 106 | 110,3 |

Источник: [2]

Общая протяженность городских автодорог общего пользования составляет 926 км, из которых 482 км местного значения (52 %), доля дорог с твердым покрытием составляет 60

% . Общая площадь улично - дорожной сети превышает 15,7 тыс. м², общее протяжении освещенных частей улиц, проездов, набережных и т.п. – 321,3 км, т.е. более 40 % .

На 01.04.2016 г. в ГИБДД РС (Я) зарегистрировано 318523 транспортных средства, в том числе 120617 транспортных средств в городе Якутск, что составляет 38 % автомобилей республики ездят по дорогам столицы. При этом неудовлетворительное состояние улиц и дорог приводит к росту ДТП по их причине (табл.3).

Таблица 3. ДТП из - за неудовлетворительного состояния улиц и дорог.

| | 2013 г. | 2014 г. | 2015 г. | АППГ % к 2014 |
|--------------------------|---------|---------|---------|---------------|
| г. Якутск | 168 | 149 | 168 | 12,75 |
| Республика Саха (Якутия) | 218 | 243 | 315 | 29,63 |

Источник: [3]

По генплану окружной администрации на текущее содержание и ремонт уличного освещения, в том числе на реконструкцию сетей наружного освещения по ул. Дзержинского, Кирова, 50 лет Советской Армии, Дежнева, Ломоносова, Петра Алексея, Пирогова, Свердлова и на строительство линий наружного освещения по ул. Байкалова, Громовой, Ивана Арбиты, Кольцевая требуется финансирование в размере не менее 36 510,0 тыс. руб. На мероприятия по благоустройству и озеленению территории города в рамках подготовки к VI МСИ "Дети Азии" дополнительно требуется 10 000 тыс. рублей.

На текущее содержание и ремонт дорог из бюджета выделено 271 027 тыс. руб., при этом на восстановление изношенных верхних слоев асфальтобетонных покрытий на отдельных участках дороги, на ремонт плитных тротуаров, на устройство съездов для маломобильных групп населения требуется дополнительно 9764,1 тыс. рублей.

На капитальный ремонт дворовых территорий кварталов 72, 73, Б, 66, 67, на разработку ПСД требуется 31 848,7 тыс. руб.

Для выполнения условия благоустройства жителей столицы необходимо проведение мероприятий по установке контейнерных площадок для ТБО в частном секторе – 1 000 тыс. руб. и возмещение разницы в тарифах по вывозу ТБО в деревянном жилфонде планируется направить 10 400 тыс. руб.

С целью создания условий для предоставления транспортных услуг населению и организация транспортного обслуживания населения необходимо расширение проекта системы электронной оплаты за проезд в общественном транспорте по установке единого терминала по приему транспортных карт и денег за билеты, требуемое финансирование в размере 3 712,5 тыс.руб.

Таблица 4. Планируемый объем субсидий на осуществление г. Якутском функций столицы, тыс. руб.

| | 2013 г. | 2014 г. | 2015 г. | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. |
|---|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|----------|----------|
| Налоговые доходы г. Якутск (без учета Жатая) | 5 719 515,09 | 5 420 530,37 | 5 895 537,04 | 6 184 096,30 | | |
| Софинансирование расходных обязательств городского округа «Город Якутск», возникающих в связи с осуществлением городом Якутском функций столицы, в.т.ч. | | | | | | |
| при К=0,05 | 297514,5 | 218252,2 | 285975,7 | 271027 | 294776,9 | 309204,8 |
| при К=0,08 | | | | 433642,4 | 471643,0 | 494727,7 |

На софинансирование расходных обязательств городского округа «Город Якутск», возникающих в связи с осуществлением городом Якутском функций столицы по бюджету 2016 года выделена субсидия в размере 271 027 тыс.руб. полностью направленных на текущее содержание и ремонт дорог (табл.4).

С учетом динамики социально - экономического развития города в последние пять лет: рост численности городского населения, увеличение жилищного фонда, увеличение нагрузки на улично - дорожную сеть, увеличение объемов пассажирских перевозок и т.п. (приложение 1) предлагается увеличить расходную часть бюджета на 433 600 тыс. руб. на выполнение указанных полномочий.

Учитывая выше указанные обоснования увеличения расходов на исполнения функций столицы городом Якутском, предлагается внести изменения в методику расчета субсидий, предоставляемой из государственного бюджета Республики Саха (Якутия) бюджету Городского округа «Город Якутск» для софинансирования расходных обязательств ГО «Город Якутск», возникающих в связи с осуществлением городом Якутском функций столицы Республики Саха (Якутия) в плане увеличения доли с 5 % до не менее 8 % от объема налоговых доходов, поступивших в бюджет городского округа «г. Якутск» в прошедшем финансовом году.

Список использованной литературы

1. Закон РС (Я) 924 - 3 N 753 - IV от 14.04.2011 года «О статусе столицы Республики Саха (Якутия)».
2. Социально - экономические показатели РС (Я) / Статистический сборник: Якутск, 2015 г.
3. Официальные данные ГИБДД РС (Я) за 2013 - 2015 гг.
4. Статья подготовлена при финансовой поддержке Министерства образования и науки РФ в рамках базовой части государственного задания (проект № 01201460079).

© Григорьева Е.Э., 2016

Демцура С.С.
канд. пед. наук, доцент ФГБОУ ВО «ЮУрГТТУ», г. Челябинск, РФ
Фёдорова К.А.
старший преподаватель ФГБОУ ВО «ЮУрГТТУ», г. Челябинск, РФ
Ракчеева Е. С.
студент ФГБОУ ВО «ЮУрГТТУ», г. Челябинск, РФ

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ТРУДОВЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ

Современное общество очень трудно чем - либо удивить, товарами или услугами, условиями работы или новой должностью. Люди достаточно придирчиво относятся к выбору товаров и критично к выбору места работы [1]. Даже в современных условиях фрикционной безработицы человек предпочтет длительное время на поиск работы выбору

неинтересной должности с плохими условиями или малой оплатой. Несомненно, важен и тот факт, что на рынке товаров и услуг вторые имеют немалую долю. Человек все чаще пользуется услугами или нематериальными товарами. Менеджеры, официанты, массажисты, визажисты, механики – люди, предоставляющие услуги. Качество таких услуг будет напрямую зависеть от исполнителя, а желание исполнителя предоставлять такие качественные услуги напрямую зависит от условий труда. Таким образом, мы приходим к выводу, что условия труда, замотивированность персонала, уровень его заработной платы напрямую влияет на качество предоставляемых услуг, и эффективность работы предприятия повышается при совершенствовании управления трудовым потенциалом. Исследованию развития реального сектора экономики были посвящены работы таких зарубежных и отечественных ученых, как: А.К.Абрамов, Б.А.Маскулл, А.Н.Шабалин, Б.А. Маскулл, Д. Кобилд, В.А.Мешков, Б.А. Райзенберг и др. [2, с. 51]. Трудовой потенциал – это совокупность всех трудовых возможностей, характеристик и качеств трудового населения или отдельного индивида. Управление трудовым потенциалом – это система мер, направленных на развитие, оптимизацию, реализацию и измерение потенциала труда предприятия. На наш взгляд, для высокой эффективности предприятия начинать работу с персоналом необходимо еще перед его устройством на работу. Какие же стадии проходит каждый сотрудник при устройстве: (1) отбор резюме; (2) собеседование; (3) обучение и работа на испытательном сроке; (4) основная работа. К отбору резюме нужно относиться с большой серьезностью, ведь от каждого сотрудника напрямую будет зависеть эффективность вашего предприятия. Достижения работника будут означать его активность, от опыта работы будет зависеть срок его обучения, от возраста – скорость восприимчивости информации. Отбирать резюме необходимо с запасом. На этапе собеседования необходимо выяснить характер человека, его стремление занять должность, склонность к агрессии и стрессоустойчивость. Именно от характера каждого работника будет зависеть настроение коллектива и командный дух. Стоит одному лидеру показать слабость, за ним потянутся остальные. Обучение работы проводят сотрудники, уже устроенные на ваше предприятие. Испытательный срок необходим для проверки знаний, умений, навыков и компетенций сотрудника. На данном этапе руководителю необходимо проследить, насколько быстро испытуемый влился в коллектив, проявляет ли инициативу в действиях, как относится к полученной должности. Во время основной работы руководство осуществляет многогранные управленческие действия по отношению к персоналу. Система управления трудовыми ресурсами в основной период включает в себя: (1) осуществление кадровой политики (определение потребности в кадрах, формирование количественной и качественной кадровой системы); (2) систему развития кадров (осуществление подготовки и переподготовки, повышений квалификации); (3) мотивацию персонала; (4) контроль (оценка эффективности работы, аттестация кадров, дисциплина и контроль над исполнением сроков).

Каждый метод работы с персоналом очень важен, например, от уровня квалификации персонала зависит производительность труда работника. Когда мы повышаем разряд рабочего, увеличивается его производительность труда и количество товаров, производимых на предприятии [3, с. 95]. Хочется отметить еще один не менее важный фактор, влияющий на эффективность производства – статус руководителя. Руководитель любого уровня должен всегда быть примером для сотрудников, каждый день четко

осуществлять контроль производства и персонала методом «360 градусов» и осуществлять постоянную мотивацию сотрудников. Каждая малейшая оплошность руководителя ослабит систему работы персонала. Повысить эффективность работы предприятия в современных условиях во многом зависит от качества работы сотрудников, поэтому данной области отводится, несомненно, большая роль в организации работы предприятия.

Список использованной литературы

1. Аленкина, Т.В. Человеческие ресурсы в современной экономике / Т.В. Аленкина, С.С. Демцура // Тенденции и перспективы финансово - экономического развития России: сборник научных трудов. – Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2015. – С. 15 - 17.
2. Гордеева Д.С. Современные механизмы реального сектора экономики в сфере совместной образовательной деятельности / Д.С. Гордеева, С.С. Демцура // Предприятия, отрасли и регионы: генезис, формирование, развитие и прогнозирование: сборник научных трудов. – Нижний Новгород: НОО «Профессиональная наука», 2016. – 78 с.
3. Гордеева Д.С. Функциональные области финансовой логистики / Д.С. Гордеева, С.С. Демцура, К.А. Федорова // Фундаментальные проблемы науки: сборник статей в 2 ч. – Ч. 1. – Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – 282 с.
4. Токарева Е.Е. Нестандартные методы подбора персонала в страховых компаниях / Е.Е. Токарева, С.С. Демцура // Инновации в системе управления персоналом: сборник научных трудов. – Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2014. – С. 28 - 30.

© Демцура С.С., Фёдорова К.А., Ракчеева Е.С., 2016

Ибрагимова З. М.

студентка группы 13 - ЭБ - ЭКЗ

Научный руководитель: **Кутин М. В.**

к.э.н., доцент кафедры «Экономика и финансовый менеджмент»

Кубанский Государственный Технологический Университет

г. Краснодар, Российская Федерация

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ДЕНЕЖНОЙ СИСТЕМЫ США

Актуальность данной проблемы усиливается в связи с кризисными явлениями экономики в последние годы. В таких условиях прогнозирование и выработка мер по преодолению проблем денежной системы играют ведущую роль.

Экономика США сегодня является одной из крупнейших в мире, а ее влияние на мировую экономическую системы невозможно переоценить. Одновременно с этим экономическая система США в целом и в частности ее денежная система реагируют на процессы, происходящие на мировой арене.

Сегодня основной тенденцией развития денежной системы США является ее дальнейший переход на безналичные расчеты, в том числе освоение новейших методов платежей.

По данным Федеральной резервной системы США денежная система страны сегодня находится на переломном моменте своего развития. Технологии, обеспечивающие платежный процесс, быстро изменяются.

Высокоскоростные каналы передачи данных распространяются повсеместно, электронные устройства становятся современнее и мобильнее, а информация чаще

обрабатывается в режиме реального времени. Эти возможности меняют природу денежного обращения и ожиданий пользователей платежных услуг.

Между тем, платежная безопасность и защита личных данных, которые являются основополагающими условиями общественного доверия к любой платежной системе, сталкиваются с быстро возрастающими угрозами.

В 2013 году Федеральной резервной системой были предложены пять основных направлений совершенствования платежной системы [1]:

1 Скорость предполагает повсеместные, безопасные, более быстрые высокотехнологичные решения для широкого спектра платежей юридических лиц и граждан.

2 Безопасность предполагает построение американской платежной системы, основанной на более сильном общественном доверии. Это достигается путем построения более надежных систем защиты, реагирования на инциденты и также динамично развивающиеся угрозы.

3 Эффективность – увеличение объема безналичных расчетов, электронных платежей с целью сокращения расходов и повышения скорости обработки информации.

4 Интернационализация – нахождение новых, более удобных и выгодных способов осуществления международных платежей.

5 Сотрудничество предполагает коллективную работу и кооперацию всех платежных систем.

Основной упор во всех пунктах делается на развитие новых технологий обеспечения денежного оборота, снижение наличного обращения и усиления безопасности операций с деньгами.

Сегодня оживление экономики США после кризиса замедлилось и протекает достаточно вяло. В этих условиях государство, в лице Федеральной резервной системы, продолжает политику стимулирования экономики путем финансовых вливаний, что было продемонстрировано еще в период рецессии.

В целом, исходя из общей направленности политики США, можно прогнозировать дальнейшую стабильность роста денежной массы, темпы которого будут во многом зависеть от внешнеэкономической и политической ситуации.

Дальнейшая же политика, в том числе денежно - кредитная, будет содержать следующие направления:

- продолжение снижения налогов и политику предоставления налоговых льгот;
- усиление интеграции американской экономики в мировое хозяйство и получение для страны соответствующих выгод. Сюда же относится усиление присутствия на рынке капитала;
- усиление и развитие инновационной политики, развитие технологий, коммуникаций;

Эксперты ожидают, что в долгосрочном периоде американская экономика не будет существенно затронута кризисом и рецессией. Финансовые рынки и организации уже сегодня значительно продвинулись по пути нормализации, так что можно ожидать, что финансовый сектор продолжит адаптироваться к идущим реформам, одновременно выполняя свои жизненно важные функции финансового посредничества [2].

Обычно монетарная или бюджетная политика, нацеленная в основном на ускорение экономического восстановления в короткий период времени, не должна существенно влиять на долгосрочные экономические параметры. Однако текущие обстоятельства могут быть исключением из этого стандартного правила. В данных обстоятельствах политика, которая стимулирует рост в короткой перспективе, может также служить и более долгосрочным целям.

Говоря о денежной массе, то ее динамика в последнее время демонстрирует стабильный рост. Следует особо отметить, что даже в периоды экономических спадов 2008 года и 2014 года денежная масса США не показывала снижения.

Тогда как в России в данные периоды наблюдалось снижение объемов денежной массы в обращении, что стало следствием неверной политики Центрального банка, американская денежная система демонстрировала усиленный рост. За период с 2008 года по 2014 год прирост составил около 3,7 триллионов долларов.

Причиной этого стала эффективная денежно - кредитная политика США, нацеленная на увеличение денежной базы. При этом рост денежной массы не привел к возникновению инфляции, а рост экономики устойчиво продолжается до сих пор.

Сегодня денежно - кредитная политика США нацелена на дальнейшее снижение удельного веса наличного обращения, а также на освоение новых технологий в сфере платежных систем. Население и фирмы все чаще прибегают к использованию новых методов осуществления платежей, тогда как количество случаев обращения к банковским структурам снижается.

В целом следует отметить, что политика США в отношении денежной массы и преодолению кризиса полностью оправдала себя. Ее результаты могут применяться в качестве полезного опыта другими странами. Также не менее важным является опыт по использованию средств и инструментов безналичного обращения, поскольку на сегодняшний день в российской практике большинство из этих инструментов не представлены.

Список использованной литературы

1. Strategies for Improving the U.S. Payment System // Federal Reserve System, January 26, 2015
2. Малкина М.Ю. "Экономическая политика в современной России" // Монография / Под общ. ред. д.э.н., проф. М.Ю. Малкиной. Н. Новгород: НИСОЦ, 2012. – 249 с.
© Ибрагимова З.М., 2016

Иванцев Н.А.,
к.э.н., доцент, АНПО «АТУ»
г. Новочебоксарск, Российская Федерация

ПОДДЕРЖКА МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ЧУВАШСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ В УСЛОВИЯХ САНКЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ

Состояние экономики в условиях санкций ЕЭС и США, введенного эмбарго, снижения цен на нефть и иных кризисных проявлений не создает условий для успешного развития бизнеса, а подчас и к нестабильному финансово - экономическому положению в ряде отраслей. Затруднения коснулись всех форм бизнеса, в том числе малого и среднего предпринимательства. Такие затруднения характерны практически для каждого субъекта Российской Федерации.

В рассматриваемой научной статье наибольший акцент будет сделан на совершенствование форм поддержки малого и среднего предпринимательства в Чувашской Республике.

Решение задач по модернизации экономики, укреплению социально - экономического развития Чувашской Республики в значительной степени зависит от реализации потенциала малого и среднего бизнеса, непосредственно связано с ростом вклада предпринимательского сектора как в традиционных, так и в инновационных отраслях экономики.

Основным инструментом реализации государственной политики поддержки бизнеса является подпрограмма «Развитие малого и среднего предпринимательства в Чувашской Республике» государственной программы Чувашской Республики «Экономическое развитие и инновационная экономика на 2012 - 2020 годы». В 2014 году на реализацию мероприятий подпрограммы «Развитие субъектов малого и среднего предпринимательства в Чувашской Республике» программы Чувашской Республики «Экономическое развитие и инновационная экономика на 2011 - 2020 годы» всего выделено 434,4 млн. рублей что на 21,5 % больше, чем в 2013 году, в том числе за счет средств республиканского бюджета Чувашской Республики – 107,9 млн. рублей, за счет средств федерального бюджета – 326,5 млн. рублей.

Эффективность поддержки малого предпринимательства в республике подтверждается поступательным экономическим развитием малого бизнеса.

Согласно данным статистики по состоянию на 1 января 2015 г. в республике действует 48,3 тыс. субъектов малого и среднего предпринимательства. Количество малых и средних предприятий, включая микропредприятия, увеличилось на 8,4 % и составило 16,0 тыс. организаций, количество зарегистрированных индивидуальных предпринимателей увеличилось на 2,5 % и составило 32,3 тыс. человек.

Сложившаяся отраслевая структура распределения малых и средних предприятий в республике свидетельствует о развитии предпринимательства преимущественно в сфере оптовой и розничной торговли (35,9 %). В строительстве занято – 14,1 % , в обрабатывающих производствах – 12,2 % , в сельском хозяйстве – 3,3 % , в прочих отраслях – 34,5 % от общего числа малых и средних предприятий (рисунок 1).



Рисунок 1. Отраслевая структура малого и среднего предпринимательства в Чувашской Республике

Средняя численности работников списочного состава (без внешних совместителей) субъектов малого и среднего предпринимательства за 2014 год составила 143,7 тыс. человек, что на 3,9 % ниже, чем в 2013 году.

Доля среднесписочной численности работников (без внешних совместителей) малых и средних предприятий в среднесписочной численности работников всех организаций Чувашской Республики (без внешних совместителей) по состоянию на 1 января 2015 г. составила 36,7 % , что на 1,0 процентных пункта ниже аналогичного показателя, сложившегося на 1 января 2014 года. Основная доля работающих в малом и среднем предпринимательстве приходится на оптовую и розничную торговлю – 30,9 % , обрабатывающие производства – 19,4 % , операции с недвижимым имуществом, арендой и предоставлением услуг – 15,4 % , строительство – 11,2 % , сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство – 6,8 % , на иные сферы – 16,3 % (рисунок 2).



Рисунок 2. Структура среднесписочной численности работников на малых и средних предприятиях (без внешних совместителей) по отраслям

Важным показателем развития предпринимательства является показатель «плотности» малых и средних предприятий в расчете на 1000 человек населения в муниципальных образованиях республики, который в 2014 году составил 12,9 единиц (в 2013 году – 11,9 единицы).

Оборот малых и средних предприятий по сравнению с 2013 годом возрос на 3,2 % и составил 190,6 млрд. рублей, оборот субъектов малого и среднего предпринимательства (с учетом индивидуальных предпринимателей) по сравнению с 2013 годом возрос на 5,8 % и составил 255,6 млрд. рублей.

Рост оборота по сравнению с 2013 годом наблюдается в следующих сферах: сельское хозяйство – на 11,8 % , оптовая и розничная торговля – 2,8 % , транспорт и связь – 5,9 % , операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг – на 4,3 % . Снижение оборота произошло в таких отраслях как обрабатывающие производства – на 2,2 % , строительство – 1,5 % .

Структура оборота субъектов малого и среднего предпринимательства показывает, что основная доля оборота приходится на оптовую и розничную торговлю – 55,7 % , 13,5 % – на обрабатывающие производства, 10,1 % – строительство, 7,7 % – операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг, 2,4 % – сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство, 10,6 % – иные (рисунок 3).



Рисунок 3. Структура оборота субъектов малого и среднего предпринимательства по видам экономической деятельности

На 1 января 2015 г. по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года наблюдается рост объема отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами малых и средних предприятий, который составил 107,3 % (90281,4 млн. рублей).

Структура объема отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами малыми и средними предприятиями показывает, что основная доля отгрузки приходится на обрабатывающие производства – 32,2 % , строительство – 25,7 % , операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг – 16,6 % , 5,8 % – сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство, оптовая и розничная торговля – 4,7 % , иные – 15 % .

Объем инвестиций в основной капитал малых и средних предприятий в 2014 году составил 12039,6 млн. рублей или на 17,6 % выше, чем в 2013 году (10239,2 млн. рублей).

Объем поставок продукции (выполнения работ, оказания услуг) субъектами малого предпринимательства для государственных нужд Чувашской Республики в 2014 году составил 571526,4 тыс. рублей (или 18,4 % от общего объема таких поставок продукции), объем поставок продукции (выполнения работ, оказания услуг) субъектами малого предпринимательства для муниципальных нужд составил 888546,3 тыс. рублей (или 15,1 % от общего объема таких поставок продукции).

Государственная политика поддержки малого и среднего предпринимательства строится на принципе создания благоприятных условий для развития малого и среднего предпринимательства, особенно в тех направлениях деятельности, которые дают максимальный социально - экономический эффект.

В практической деятельности малое и среднее предпринимательство сталкивается с определенными трудностями, среди которых неустойчивость и несовершенство законодательной и нормативной правовой базы, регулирующей деятельность малого и среднего предпринимательства, усложненность системы сбора налогов, недостаточность собственного капитала и оборотных средств, трудности с получением банковских кредитов, нехватка квалифицированных кадров, сложности с арендой производственных площадей, высокая арендная плата и др.

Перспективы развития малого и среднего предпринимательства как в Российской Федерации, так и в Чувашской Республике напрямую зависят от решения перечисленных проблем.

Для поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства в решении проблем, влияющих на активное развитие предпринимательства в Чувашской Республике, сформирована система поддержки малого и среднего предпринимательства.

Реализация государственной политики поддержки малого и среднего предпринимательства в Чувашской Республике основана на 3 важнейших элементах. Это:

1. Нормативно - правовое регулирование развития малого и среднего предпринимательства.

2. Формирование инфраструктуры поддержки.

3. Внедрение действенных форм государственной поддержки.

Нормативно - правовое регулирование развития малого и среднего предпринимательства призвано создать правовую основу функционирования малых и средних предприятий. В Чувашской Республике разработана достаточная нормативная база, регламентирующая основы поддержки и развития субъектов малого и среднего предпринимательства.

Инфраструктура поддержки малого и среднего предпринимательства создана с целью развития предпринимательства в Чувашской Республике и представлена следующими объектами:

1. Центр прототипирования инновационных разработок в области машиностроения в Чувашской Республике стал одним из первых центров подобного профиля в России, специализирующихся на поддержке инновационных разработок.

Более 30 организаций малого и среднего предпринимательства получили поддержку Центра прототипирования в 2014 году.

2. Центр молодежного инновационного творчества Чувашской Республики – открытая лаборатория, которая представляет собой зону свободного доступа, где молодежь может реализовывать свои технические идеи, обучаться и обмениваться опытом.

На базе центра развиваются следующие основные направления: лаборатория робототехники, экспериментальная площадка по электротехнике и 3D моделирование.

Начиная с апреля 2014 г. и до конца года еженедельно проводились встречи, мастер - классы, семинары, экскурсии для школьников и студентов учебных заведений Чувашской Республики. В них приняли участие более 700 школьников и студентов.

Были подписаны соглашения о сотрудничестве с 7 школами, 2 средними - специальными и 1 высшим учебным заведением.

Оказаны услуги 10 субъектам малого предпринимательства.

3. Центр сертификации, стандартизации и испытаний Чувашской Республики представляет собой современную научно - организационную структуру, состоящую из лабораторий (электромагнитной совместимости, климатических и механических испытаний, высоковольтных испытаний и нагрузок), обеспечивающих режим коллективного пользования дорогостоящим научным и технологическим оборудованием.

4. АНО «Гарантийный фонд Чувашской Республики» (далее – Фонд), который занимается предоставлением поручительств субъектам малого и среднего предпринимательства, не имеющим достаточного залогового обеспечения для привлечения кредитных ресурсов в кредитно - финансовом учреждении, действующих на территории

Чувашской Республики. Максимальный размер поручительства, предоставляемый фондом, составляет 50 % от суммы кредита (займа, договора лизинга, договора банковской гарантии).

В 2014 году Фондом выдано 35 поручительств 31 субъекту малого и среднего предпринимательства на общую сумму 116,9 млн. рублей. При содействии Фонда кредитно - финансовые учреждения Чувашской Республики выдали субъектам малого и среднего предпринимательства кредитов и займов на общую сумму свыше 354,4 млн. рублей

Поручительства Фонда в общем объеме заемных средств, полученных субъектами малого и среднего предпринимательства в кредитных учреждениях, в 2014 году, составляют 33,0 % .

5. Центр координации поддержки экспортно - ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства в Чувашской Республике.

Общее число представителей экспортно - ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства Чувашской Республики, принявших участие в перечисленных мероприятиях, составило более 150 человек.

6. АНО «Агентство по поддержке малого бизнеса в Чувашской Республике» осуществляет финансовую поддержку путем предоставления займов субъектам малого и среднего предпринимательства (индивидуальным предпринимателям и юридическим лицам), зарегистрированным на территории Чувашии.

Максимальный размер займа составляет 1 миллион рублей на срок от 1 до 3 лет со ставкой 13 - 15 % годовых, а также от 3 до 5 лет со ставкой от 18 до 19,5 % годовых без дополнительных комиссий. Займы предоставляются для развития собственного бизнеса, пополнения оборотных средств, приобретения оборудования и на другие, связанные с осуществлением предпринимательской деятельности цели на возвратной и возмездной основе.

В 2014 году был выдан 681 заем на общую сумму 351,1 млн. рублей. Средний размер выданных займов составил 515,4 тыс. рублей (в 2013 году выдано 667 займов на общую сумму 362,7 млн. рублей, средний размер выданных займов составил 543,7 тыс. рублей).

Для выполнения поставленных целей Агентство осуществляет финансовую поддержку субъектов малого и среднего предпринимательства с использованием механизма микрофинансирования за счет средств федерального бюджета, республиканского бюджета Чувашской Республики и целевых ресурсов открытого акционерного общества «Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства» (ОАО «МСП Банк»).

7. ОАО «Лизинговая компания малого бизнеса», которое заключает лизинговые договоры с субъектами малого и среднего предпринимательства. В 2014 году заключено 6 договоров финансовой аренды (лизинга) оборудования и автотранспорта на общую сумму 12,7 млн. рублей.

8. С целью поддержки и инкубирования начинающих предпринимателей создана разветвленная сеть бизнес - инкубаторов, которая охватывает всю республику (Республиканский бизнес - инкубатор в г. Чебоксары, технопарк в г. Новочебоксарске, бизнес - инкубаторы в Аликовском, Батыревском, Красноармейском, Моргаушском, Шемуршинском районах). Общая площадь бизнес - инкубаторов составляет 11,4 тыс. км. м, в них на льготных условиях размещено 98 субъектов малого предпринимательства,

численность работников резидентов бизнес - инкубаторов составляет 267 человек. В 2014 году оборот резидентов бизнес - инкубаторов по оценке составил более 100,0 млн. рублей, уплачено налогов в бюджеты – 6,6 млн. рублей.

9. 23 общественных объединения (ассоциаций) представителей малого и среднего предпринимательства в Чувашской Республике, которые представляют интересы субъектов малого и среднего предпринимательства.

10. Евро Инфо Консультационный Центр – Чувашская Республика, деятельность которого осуществляется на основе европейского опыта в области международного сотрудничества с применением современных информационных технологий.

11. В целях создания благоприятных условий развития малого и среднего бизнеса в отраслях промышленного комплекса, создания новых рабочих мест и эффективного использования земель, находящихся в государственной (муниципальной) собственности, в 2015 году завершается строительство Индустриального парка, на создание которого направлено 224,8 млн. рублей.

Рассматривая государственную поддержку малого и среднего предпринимательства в Чувашской Республике, то в сложившихся экономических условиях она представлена следующими формами:

1. Финансовая поддержка.
2. Имущественная поддержка.
3. Информационная, консультационная, правовая поддержка, поддержка в области подготовки, переподготовки и повышения квалификации.

Финансовая поддержка включает в себя:

- возмещение субъектам малого и среднего предпринимательства затрат на участие в региональных и межрегиональных выставках – 10 субъектам малого и среднего предпринимательства на сумму 2,0 млн. рублей за счет республиканского бюджета Чувашской Республики;

- возмещение субъектам малого и среднего предпринимательства части затрат, связанных с производством и реализацией товаров, работ, услуг, предназначенных для экспорта, в том числе выполнением обязательных требований законодательства Российской Федерации и (или) страны - импортера, являющихся необходимыми для экспорта товаров (работ, услуг) – 6 субъектам малого предпринимательства на сумму 2,0 млн. рублей за счет средств федерального бюджета;

- возмещение части затрат, связанных с лизингом оборудования, – 51 субъекту малого и среднего предпринимательства на сумму 25,0 млн. рублей, в том числе за счет средств республиканского бюджета Чувашской Республики – 5,0 млн. рублей (18 субъектам малого и среднего предпринимательства), за счет средств федерального бюджета – 20,0 млн. рублей (33 субъектам малого и среднего предпринимательства);

- предоставление субсидий юридическим лицам действующим инновационным компаниям в целях возмещения затрат или недополученных в связи с производством (реализацией) товаров, выполнением работ, оказанием услуг – 3 субъектам малого предпринимательства на сумму 5,0 млн. рублей за счет федерального бюджета;

- возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях субъектами малого и среднего предпринимательства – 11

субъектам малого и среднего предпринимательства в размере 4,3 млн. рублей за счет средств федерального бюджета;

- возмещение части затрат субъектов малого и среднего предпринимательства, связанных с возмещением части затрат на организацию групп дневного времяпрепровождения детей дошкольного возраста и иных подобных им видов деятельности по уходу и присмотру за детьми – центров времяпрепровождения детей – 2 субъектам малого и среднего предпринимательства на сумму 1,0 млн. рублей за счет средств федерального бюджета;

- предоставления субсидий из республиканского бюджета Чувашской Республики субъектам малого и среднего предпринимательства, в том числе участникам инновационных территориальных кластеров, на возмещение части затрат, связанных с приобретением оборудования в целях создания, и (или) развития, и (или) модернизации производства товаров – 16 субъектам малого и среднего предпринимательства на сумму 55,0 млн. рублей, в том числе за счет средств республиканского бюджета Чувашской Республики – 13,0 млн. рублей (4 субъектам малого и среднего предпринимательства), за счет средств федерального бюджета – 42,0 млн. рублей, (12 субъектам малого и среднего предпринимательства);

- предоставление субсидий на реализацию бизнес - проектов по развитию народных художественных промыслов и ремесел, сувенирной продукции на территории Чувашской Республики – 1 субъекту малого и среднего предпринимательства за счет средств республиканского бюджета Чувашской Республики на сумму 0,3 млн. рублей.

Социальная эффективность поддержки малого и среднего предпринимательства в республике подтверждается созданием новых и сохранением уже имеющихся рабочих мест. Так в 2014 году за счет оказания всех форм поддержки создано 2320 новых рабочих мест.

В соответствии с законодательством Российской Федерации оказание имущественной поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства осуществляется органами государственной власти и органами местного самоуправления в виде передачи во владение или в пользование государственного или муниципального имущества, в том числе земельных участков, зданий, строений, сооружений, нежилых помещений, оборудования, машин, механизмов, установок, транспортных средств, инвентаря, инструментов, на возмездной основе, безвозмездной основе или на льготных условиях [2].

Постановлением Кабинета Министров Чувашской Республики от 15 декабря 2011 г. № 580 «О порядке определения размера арендной платы за пользование имуществом, находящимся в государственной собственности Чувашской Республики» для субъектов малого и среднего предпринимательства при расчете арендной платы за пользование республиканским имуществом применяется корректирующий коэффициент к размеру арендной платы в размере 0,9 [1].

Кроме того, для субъектов малого предпринимательства, размещающихся в бизнес - инкубаторах, технопарках арендная плата устанавливается в следующих размерах: в первый год аренды – 40,0 % от размера арендной платы; во второй год аренды – 60,0 % от размера арендной платы; в третий год аренды – 100,0 % от размера арендной платы.

В 2014 году субъектам малого и среднего предпринимательства были оказаны следующие виды информационной, консультационной, правовой поддержки, а также поддержки в области подготовки, переподготовки и повышения квалификации:

1. Разработано на бесплатной основе для субъектов малого и среднего предпринимательства 80 бизнес - планов и технико - экономических обоснований на бесплатной основе.

2. Организовано и проведено 26 дней малого и среднего предпринимательства, охвативших все муниципальные районы и городские округа Чувашской Республики.

3. Оказана консалтинговая и правовая поддержка 400 субъектам малого и среднего предпринимательства, а также гражданам, желающим открыть собственный бизнес, по принципу «оперативная помощь» по вопросам проведения контрольными органами проверок деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства, а также защиты прав и законных интересов предпринимателей.

4. Разработано и выпущено 1960 экземпляров информационных изданий по вопросам, связанным с ведением предпринимательской деятельности: методическое издание «Как начать собственное дело», в количестве 800 шт.; методическое издание «Эффективный бизнес», в количестве 400 шт.; методическое издание «Основные аспекты бизнес - планирования», в количестве 760 шт.

5. Проведены конкурсы среди субъектов малого и среднего предпринимательства «Лучший предприниматель Чувашии» и среди молодежи «Открой свое дело».

6. В целях формирования положительного имиджа предпринимательской деятельности проводилась информационная поддержка через освещение аспектов предпринимательской деятельности в средствах массовой информации.

7. Проведено маркетинговое социологическое исследование в муниципальных образованиях по теме: «Проблемы предпринимательства в Чувашской Республике».

8. Организовано и проведено 8 обучающих семинаров для субъектов малого и среднего предпринимательства и граждан, желающих открыть собственный бизнес, по различным аспектам ведения предпринимательской деятельности, в которых приняло участие 549 субъектов малого и среднего предпринимательства.

9. Оказана правовая поддержка 16 субъектам малого и среднего предпринимательства по вопросам организации работы в сфере госзакупок, заключения договоров аренды, налогообложения и бухгалтерского учета.

10. Оказана консультационная и организационная поддержка 10 субъектам малого и среднего предпринимательства в научно - технической сфере Чувашской Республики при оформлении патента на изобретение (полезную модель) и осуществлении сертификации изделия (услуг, систем менеджмента качества).

11. В целях популяризации предпринимательской деятельности осуществлены мероприятия по привлечению СМИ.

12. Были проведены отдельные мероприятия в целях стимулирования активности молодежи в сфере предпринимательства, а также реализации мер, направленных на вовлечение молодых людей в возрасте до 30 лет в предпринимательскую деятельность.

Всего информационная, консультационная и правовая поддержка в 2014 году была оказана 5040 субъектам малого и среднего предпринимательства [3].

Характеризуя в целом показатели развития малого и среднего предпринимательства в Чувашской Республике по отраслям можно сделать вывод, что для большинства отраслей нестабильное экономическое положение в стране не оказало существенного воздействия. Однако, полагаясь на данные рисунка 1 можно отметить тенденцию неуклонного сокращения числа субъектов малого и среднего предпринимательства, занятых в сельском хозяйстве. Сельское хозяйство – это приоритетная отрасль государства, а в условиях экономических санкций и введенного эмбарго против западных стран значимость этой отрасли стала бесспорной.

Таким образом, характеризуя современное состояние малого и среднего бизнеса Чувашской Республики и уровень его конкурентоспособности, необходимо в программе поддержки и развития субъектов малого и среднего предпринимательства предусмотреть основные принципы мотивации предпринимателей в отрасли сельского хозяйства.

Список использованной литературы

1. Постановление Кабинета Министров Чувашской Республики от 15 декабря 2011 г. № 580 «О порядке определения размера арендной платы за пользование имуществом, находящимся в государственной собственности Чувашской Республики».
2. Доклад о развитии субъектов малого и среднего предпринимательства в Чувашской Республике и мерах, направленных на их государственную поддержку в рамках подпрограммы «Развитие субъектов малого и среднего предпринимательства в Чувашской Республике» государственной программы Чувашской Республики «Экономическое развитие и инновационная экономика на 2012 - 2020 годы», за 2014 год.
3. Малый и средний бизнес Чувашии / URL: <http://www.mb.cap.ru>

© Иванцев Н.А., 2016

Колесникова С.В.,
доцент кафедры «Математика»
факультета информационных и образовательных технологий
ПензГТУ,
г. Пенза, Российская Федерация

ПРИМЕНЕНИЕ ПОНЯТИЙ ПРОСТЫХ И СЛОЖНЫХ ПРОЦЕНТОВ К ЭКОНОМИЧЕСКИМ ЗАДАЧАМ

Ссудо - заемные операции, составляющие основу коммерческих вычислений, имеют давнюю историю. Несмотря на то, что в основе расчетов при анализе эффективности таких операций заложены простейшие, на первый взгляд, схемы начисления процентов, эти расчеты многообразны [3,5].

Рассмотрим две основные схемы начисления процентов за фиксированные в интервалы времени:

- схема простых процентов,
- схема сложных процентов.

Схема простых процентов предполагает неизменность величины, с которой происходит начисление. Сложные проценты — эффект часто встречающийся в экономике и финансах, когда проценты прибыли в конце каждого периода прибавляются к основной сумме и полученная величина в дальнейшем становится исходной для начисления новых процентов[4,6,7].

Рассмотрим пример при инвестировании 50.000 рублей на 15 лет под 20 % годовых. Условие простых процентов, что дополнительных взносов нет, а сложных процентов, что проценты прибыли прибавляются к основной сумме[1,2].

Расчетные данные приведены в таблице.

| | Простой процент | | Сложный процент | |
|---------------------------|-----------------|------------------|-----------------|------------------|
| | Сумма | Прибыль за год | Сумма | Прибыль за год |
| Через 1 год | 60 000р. | 10 000р. | 60 000р. | 10 000р. |
| Через 2 года | 70 000р. | 10 000р. | 72 000р. | 12 000р. |
| Через 3 года | 80 000р. | 10 000р. | 86 400р. | 14 400р. |
| Через 4 года | 90 000р. | 10 000р. | 103 680р. | 17 280р. |
| Через 5 лет | 100 000р. | 10 000р. | 124 416р. | 20 736р. |
| Через 6 лет | 110 000р. | 10 000р. | 149 299р. | 24 883р. |
| Через 7 лет | 120 000р. | 10 000р. | 179 159р. | 29 860р. |
| Через 8 лет | 130 000р. | 10 000р. | 214 991р. | 35 832р. |
| Через 9 лет | 140 000р. | 10 000р. | 257 989р. | 42 998р. |
| Через 10 лет | 150 000р. | 10 000р. | 309 587р. | 51 598р. |
| Через 11 лет | 160 000р. | 10 000р. | 371 504р. | 61 917р. |
| Через 12 лет | 170 000р. | 10 000р. | 445 805р. | 74 301р. |
| Через 13 лет | 180 000р. | 10 000р. | 534 966р. | 89 161р. |
| Через 14 лет | 190 000р. | 10 000р. | 641 959р. | 106 993р. |
| Через 15 лет | 200 000р. | 10 000р. | 770 351р. | 128 392р. |
| Суммарная прибыль: | | 150 000р. | | 720 351р. |

Таким образом, вложения с использованием сложного процента на порядок выгоднее, чем с простым процентом. Чем больше процент прибыли и чем дольше срок инвестирования, тем ярче проявляет себя сложный процент.

Список использованной литературы

1. Долгушева Л.Н., Дятков В.С., Колесникова С.В., Грушина Т.А. Разработка автоматизированной системы учета торговой деятельности предприятия. // В сборнике: Информационные ресурсы и системы в экономике, науке и образовании. Сборник статей V Международной научно - практической конференции. 2015. С.36 - 40.
2. Колесникова С.В. Двойственный метод, как метод оптимизации экономических процессов, реализуемый в среде MS Excel // Новая наука: Проблемы и перспективы. 2016. № 3 - 1 (67). С. 104 - 106.
3. Долгушева Л.Н., Колесникова С.В., Чернышова О. А., Титова Е.В. Информационный анализ методов обучения в ПГТА // Современные информационные технологии. 2007. № 6. с. 137 - 140.
4. Алехина М.А., Ягова Е.Ю. Профессиональная направленность математической подготовки бакалавров направления «Биотехнология» // XXI век: итоги прошлого и проблемы настоящего плюс. 2015. Т. 3. № 6 (28). С. 62 - 66.
5. Шорникова Т.А. Типы проблем принятия решений. // Журнал «Обзорные прикладной и промышленной математики». 2006. Т.13. №6. С. 1045 - 1046.
6. Бармин М.А., Зубков А.Ф., Назарова Н.В. Математическая модель кредитования малого предприятия. В книге: Образование в современной России. Проблемы и решения. Под научной редакцией В.И. Левина. Пенза, 2014. С. 60 - 77.
7. Зубков А.Ф., Бармин М.А., Гусьнина Ю.С. Моделирование получения заказа предприятием на конкурсной основе // XXI век: итоги прошлого и проблемы настоящего плюс. 2015. Т.1. № 1 (23). С. 228 - 230.

© Колесникова С.В., 2016

Кузьмич Н.П.

доцент, канд.экон.наук, кафедра геодезии и землеустройства
ФГБОУ ВО Дальневосточный государственный аграрный университет,
г. Благовещенск

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ФАКТОРЫ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ

В настоящее время процесс формирования земельного рынка в России ещё не завершён. Незрелость земельного законодательства приводит к появлению негативных тенденций, рисков и, в конечном счёте, может отрицательно сказаться на привлечении инвестиций в российскую экономику. Важнейшим фактором повышения эффективности использования земельных ресурсов является наличие необходимых институциональных условий. Обычно

выделяют три группы институциональных условий, формирующих институциональную среду, способствующую экономическому росту и развитию:

- высокий уровень защиты прав собственности, предполагающий как чёткое закрепление, фиксацию прав, так и их защиту от посягательств;
- наличие результативных механизмов защиты прав сторон контракта (договора), позволяющих обеспечить их исполнение;
- наличие прав и механизмов контроля и надзора общества за деятельностью государственного аппарата и его представителей, подотчётность государства обществу, исключение рентоориентированного поведения государственных служащих [2].

Тем самым, общими институциональными условиями эффективного использования земельных ресурсов должны стать защита прав собственников, как в части отношений собственности, так и в части исполнения обязательств.

Основные инструменты разрешения институциональных противоречий на рынке земли основываются на следующих приоритетных потребностях:

- потребность в развитии общественных организаций, обеспечивающая представительство интересов субъектов рынка земли;
 - потребность в деbüroкратизации рынка земли, призванной снизить административные барьеры на пути формирования данного рынка, а также повысить инвестиционную привлекательность земли;
 - потребность в создании специализированных торговых площадок на региональном и национальном рынках земли;
 - потребность в формировании специального механизма защиты собственности на землю [1].
- Анализ указанных потребностей позволяет произвести идентификацию искомым инструментов (таблица 1).

Таблица 1 – Характеристики инструментов разрешения институциональных противоречий земельных отношений

| Приоритетные потребности в разрешении противоречий | Функциональная ориентация возможных инструментов | Возможные инструменты разрешения противоречий |
|---|---|---|
| Развитие общественных организаций субъектов земельных отношений | Развитие горизонтальных связей в пространстве рынка, поддержка интеграционного взаимодействия | Ассоциация участников рынка на макро - и мезо - уровнях; Консолидация средств заинтересованных участников. |
| Снижение административных барьеров на пути формирования рынка земли | Развитие общественной экспертизы и контроля взаимодействия власти и собственности | Независимая экспертиза законодательных инициатив и законов |
| Создание специализированных торговых площадок на рынках земли | Институциональное упорядочивание рынка земли. | Биржа земли Региональный проект развития рынка земли |

| | | |
|---|---|--|
| Формирование специального механизма защиты собственности на землю | Превращение земли в привлекательный объект инвестирования | Механизм защиты собственности на землю |
|---|---|--|

Ключевой институциональной проблемой современности является рентоориентированное поведение, широкое распространение административно-силового и коррупционного давления на принятие и реализацию экономических решений, связанных с использованием земли, минимизация которого является исходным институциональным условием эффективного использования земельных ресурсов [3]. Значимость институциональных условий для отдельных участников земельных отношений неодинакова, поэтому для обеспечения приоритетных потребностей в разрешении институциональных противоречий целесообразно создать комбинацию инструментов, что позволит рационально использовать ограниченные ресурсы и рассчитывать на возможное извлечение синергетического эффекта.

В конечном счёте, при большом числе потенциально возможных институциональных изменений, они должны быть ориентированы на возможность активизации сделок на рынке земли и иной недвижимости, создание благоприятного делового климата и принятие эффективных решений по территориальному планированию и распоряжению земельными участками и прочно связанными с ними объектами недвижимости.

Список используемой литературы

1. Королук, Е.В. Противоречия становления рынка земли в России [Текст] / Е.В.Королук // Вестник Адыгейского государственного университета, 2010. – № 3. – С.12–16.
2. Федулова, Е.А. Институциональные условия инвестиционного процесса [Текст] / Е.А.Федулова, С.А.Кононова // Транспортное дело в России, 2014. – №3. – С.3–7.
3. Кузьмич, Н.П. Изменение отношений собственности на землю в системе развития экономики региона [Текст] / Н.П.Кузьмич // European Social Science Journal (Европейский журнал социальных наук). Международный научный журнал. – 2015. – №11. – С.62–66.

© Кузьмич Н.П., 2016

Локтионова Ю.Н.,

к.э.н., доцент кафедры финансы и кредит
РГСУ, г.Москва, Россия

Янина О.Н.,

к.э.н., доцент кафедры финансы и кредит
РГСУ, г.Москва, Россия

ТЕСТИРОВАНИЕ В ИССЛЕДОВАНИИ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ

Особым методом исследования систем управления и достаточно эффективным является метод тестирования, который позволяет изучить множество вопросов и получить ответы на поставленные вопросы. В сущности, задача управления сводится к тому, чтобы согласовать

субъективную деятельность людей по управлению с требованиями рынка, определяемыми им прогрессивными тенденциями, что позволяет правильно оценить реальную обстановку, положение дел, направление развития, условия функционирования рыночных отношений. Управление представляет собой процесс функционирования управляющей системы, совершающийся под влиянием периодически повторяющихся управленческих воздействий, которые выступают в виде управленческих решений по поддержанию непрерывности процесса производства. С помощью тестирования можно выработать множество подходов в управлении, изучить детально все стороны деятельности и выбрать наиболее альтернативные решения. Актуальностью статьи является то, что тестирование представляет собой исследование высказываний, позволяющих получить объективное отражение свойств и количественных параметров деятельности людей.

Целью статьи является рассмотрение и изучение вопросов, связанных с проведением тестирования. Задачами исследования являются: изучения сущности понятий «тестирования» и «теста», взаимосвязь тестирования и теста, отличительные особенности проведения тестирования, изучение и рассмотрение классификации тестов и критериев качества теста, анализ принципов тестирования в исследовании систем управления. Формирование эффективной системы управления является одной из важных задач современного менеджмента.

Понятия «тестирование» и «тест», взаимосвязаны, но каждое, по сути, отражают определенные различия в определениях и сущности. Необходимо разделять понятия тестирования и теста. Тестирование представляет собой, различные высказывания, предположения, позволяющие понять объективное отражение свойств и количественных параметров деятельности людей. А тест отражает конкретные системы заданий, вариантов ответов [4].

Тестирование в исследовании систем управления играет большую роль, и в свою очередь тесно прослеживается взаимосвязь тестирования и конструкция теста. Тест, включает набор вариантов по определённой теме или ситуации. При этом варианты ответов или ситуаций могут быть различные: «да» - «нет» или «верно», «неверно», «затрудняюсь ответить», «свой вариант ответа». Здесь важнейшим элементом служит «ключ» к ответу и шкала, которая может иметь цифровые оценки в виде рейтинговых коэффициентов, баллов или выбора степени согласия.

В исследовании систем управления к настоящему времени ещё не выработано единой системы классификации тестов. Одной из самой распространённой является система деления тестов по предмету диагностирования, т.е. по тому качеству, которое оценивается с помощью предъявляемого теста. Существует определенная классификация тестов по предмету диагностирования: тесты достижений; психологические тесты: интеллектуальные тесты; тесты способностей; социально - психологические тесты; личностные тесты. Для проведения тестирования и к самим тестам предъявляются различные требования. Важнейшими из них являются критерии качества теста, это валидность и надежность. Такой критерий как валидность, означает соответствие тестовой методики измеряемому концепту. А надёжность –относится к точности измерений. Существует закономерность критериев качества теста: чем выше надежность теста, тем относительно свободнее он от погрешностей измерений [3],[4].

Надежность теста рассматривается как устойчивость (стабильность) результатов при повторном тестировании на той же выборке испытуемых.

При проведении тестирования важную роль играет объективность методов исследования. Для достижения поставленных целей необходимо четко определить критерии эффективности и конечные результаты, к ним относятся: социально - психологические методы, социальные, социологические, социальное планирование, психологические, методы контроля, регулирования, анализа и учета. Под объективностью понимается степень, в которой результаты тестирования не зависят от проверяющего. Объективность связана с тем, что разные исследователи одного проверяемого пришли к идентичным результатам.

Процесс исследования систем управления базируется на экономической политике предприятия, который включает: определение целей и задач на долгосрочную перспективу; выявление сильных и слабых сторон деятельности путем анализа, проведения тестирования; сопоставление результатов, вариантов решений. При исследовании систем управления важную роль играет организация и проведение тестирования. При этом для проведения тестирования необходимо придерживаться следующих принципов (таблица 1) [2], [5].

Таблица 1. Принципы проведения тестирования

| № | Принципы проведения тестирования | Характеристика принципов проведения тестирования |
|---|----------------------------------|---|
| 1 | принцип – проблема | обеспечивает качественное планирование исследования, и его организацию |
| 2 | принцип оценки | любые события, явления, противоречия оцениваются по критериям важности, объективности, актуальности, связи с другими явлениями, сложности |
| 3 | Принцип распознавания | отождествления, сравнения, определения класса явления, принадлежности к определённой типологической группе. Это позволяет глубже понять новое явление, определить его свойства и характер, сделать оценку более существенной. |
| 4 | Принцип действенности теста | означает точность, с которой тест оценивает то, для чего он был разработан, или выполняет предопределённую ему функцию. |
| 5 | Принцип достоверности | представляет постоянство баллов, набранных одним и тем же человеком при повторном тестировании с теми же эквивалентными тестами |

Для того чтобы провести тестирование необходимо следовать нескольким этапам и рекомендациям. К основным этапам проведения тестирования относятся: 1. Применение вида тестовой методики; 2 . Проведение тестирования; 3. Интерпретация результатов тестового исследования.

В процессе проведения тестирования необходимо следовать важным рекомендациям (таблица 2).

Таблица 2. Рекомендации для проведения тестирования

| № | Рекомендации проведения тестирования | Особенность проведения тестирования |
|---|---|---|
| 1 | тестирование применять в комбинации с другими методами исследования систем управления | комплексно |
| 2 | оценка действенности теста | оцениваются варианты решений |
| 3 | проводить подробные записи результатов тестирования | фиксируются все результаты тестирования |
| 4 | использовать услуги специалистов | услуги психолога, социолога |
| 5 | проверять тесты на действенность | проверка |
| 6 | применять управленческие технологии | использование информационных технологий |

По мнению автора Локтионовой Ю.Н., О.Н.Яниной, управленческие инновации - это новое знание, которое воплощено в новых управленческих технологиях, в новых административных процессах и организационных структурах [1].

В данном исследовании в соответствии с целью и задачами статьи, были рассмотрены основные вопросы, связанные с тестированием в исследовании систем управления, которое ставит своей целью эффективное и планомерное использование всех технических, экономических, организационных и социальных возможностей. Следовательно, в процессе исследования систем управления необходимо учитывать следующие направления: разработка вариантов решений на основе заданий, тестов и организация выполнения решений в результате тестирования. В статье были рассмотрены и изучены основные виды и принципы тестирования, а также выявлены различия между тестами и тестированием.

Список использованной литературы

1. Колесникова О.Н., Локтионова Ю.Н. Управленческие инновации и инструменты их внедрения в управление организацией. Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. Издательство ФГОУ ВПО КГСХА, г.Курск, 2009
2. Локтионова Ю.Н. Использование метода управления по целям при управлении персоналом. Прорывные научные исследования как двигатель науки Сборник статей Международной научно - практической конференции. г.Уфа, 2015.
3. Локтионова Ю.Н. Формирование маркетинговых стратегий и направлений современного менеджмента агропромышленного комплекса Предпринимательство. 2007. № 5. С. 143 - 145.
4. Локтионова Ю.Н., Янина О.Н. Анализ использования и деловая оценка персонала в организации. Новая наука: Стратегии и векторы развития. 2016. № 3 - 1 (70). С. 192 - 194.
5. <http://bestrefarat.ru/>
6. <http://dlib.rsl.ru/>

© Локтионова Ю.Н., Янина О.Н., 2016

ОПЫТ ПРИМЕНЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОЙ ТЕХНОЛОГИИ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ФОРМИРОВАНИЯ ИННОВАЦИЙ В ВЫСШЕЙ ШКОЛЕ

Исходя из теоретических подходов к государственному регулированию инновационных процессов, высшая школа является «кузницей» научных кадров, а также основным субъектом инновационной деятельности.

Следует отметить, что в высшей школе основной инновационной деятельностью (получение новых знаний) является научно - техническая деятельность высшего учебного заведения (вуза). Если в результате осуществленной деятельности не получены новые знания, не созданы новые технологии, виды сырья, материалы или не произошло усовершенствование их свойств, данные работы носят промышленный характер и не относятся к формированию инноваций.

В связи с высокими темпами получения новых знаний мировым научным сообществом возникает необходимость в разработке инновационной стратегии их практической реализации в различных странах на разных уровнях, в том числе, на: государственном, региональном, отраслевом и корпоративном (вузовском).

Наряду с классической прогностикой особое место в разработке инновационной стратегии во многих государствах занимает новая практика определения приоритетов научно - технического развития с помощью новой технологии прогнозирования «Форсайт» (Foresight). Особенно богатый опыт в этой сфере накоплен в США, Японии, Великобритании, Германии [1,2]. На регулярной основе проводятся исследования в Китае, Корее, ЮАР, странах Латинской Америки. Число Форсайт - исследований в мире в разных областях сегодня исчисляется тысячами, которые проводятся на различных уровнях: на международном, на уровне стран, регионов, отраслей, предприятий и вузов. Форсайт стал международной технологией долгосрочного прогнозирования. Проводятся ежегодные международные конференции, посвященные Форсайту, выпускаются специализированные журналы, работают тематические Интернет - сайты. Форсайт представляет собой процесс общенационального отбора новых направлений, в ходе которого достигается консенсус мнений различных субъектов национальной инновационной системы [3], и устанавливаются связи между ее элементами.

В последние годы Форсайт применяется во многих странах для интеграции науки и образования. В рамках данных проектов на предпроектной стадии проводится анализ основных проблем долгосрочного характера, связанных с возможными сценариями, например, развития рынка труда и формированием соответствующих вызовов к системе высшей школы, в том числе в научной сфере. При этом должны быть использованы имеющиеся оценки, обзоры, аналитические материалы, охватывающие описание основных тенденций, например демографических, научных, технологических, экономических, инновационных [4]. На основе этого анализа должны быть выявлены основные вопросы,

которые в рамках проекта должны быть обсуждены с экспертами, например: каков будет вероятностный спрос на инновационные услуги по секторам экономики; какие специалисты высшего профессионального образования будут наиболее востребованы в будущем; какую роль будут играть вузы в долгосрочной перспективе в области формирования инноваций; как в целом может развиваться рынок инновационных услуг России.

Основными задачами таких исследований могут быть: оценка качества, доступности и эффективности научной деятельности и предложение мер, которые могут быть предприняты государством для преодоления существующих препятствий с учетом перспективных тенденций социально - экономического развития.

Одним из наиболее удачных зарубежных примеров создания системы Форсайта и прогноза научно - технологических направлений является Университет Манчестера (Великобритания). Система прогнозирования в университете Манчестера нацелена на форсайт - исследования в различных научно - технологических направлениях и на взаимноувязывание знаний и факторов, описывающих или влияющих на возможное будущее науки, технологий или инноваций в Европе и мире. Идентификация и анализ происходят на основе методологии «диких карт и слабых сигналов» и их возможных эффектов на развитие исследуемых областей.

Одним значимым примером университета, базирующегося в обучении на результатах форсайт - исследований можно назвать «сингулярный университет» – проект Американского аэрокосмического агентства (NASA) по созданию нового междисциплинарного университета будущего осуществленный при поддержке Google, E - planet Ventures, Autodesk, Cisco, Kauffman Foundation и Nokia. Миссия университета состоит в обучении и вдохновении лидеров, которые стремятся содействовать экспоненциальному развитию технологий в целях ответа на новые вызовы человечества.

Первое в России форсайт - исследование в сфере высшей школы было реализовано еще в 2006–2007 гг. в рамках Инновационной образовательной программы ГУ - ВШЭ [5]. Также в качестве удачного российского примера прогнозирования в системе образования на основе методологии Форсайта можно привести работу под руководством А.В. Соколова и Л.М. Гохберга «Научно - методические основы прогнозирования в системе образования на основе принципов Форсайта в менеджменте» [6]. В результате исследований подготовлены предложения по использованию результатов долгосрочных прогнозов развития образования и определению приоритетных целей при формировании государственной политики в сфере образования с использованием методологии Форсайт.

Масштабные работы по реализации форсайт - проекта по исследованию сферы высшей школы Красноярского края на период до 2030 г. велись Центром стратегических исследований и разработок. Цель работы – исследование ключевых изменений в сфере образования и создание научно обоснованной системы согласования целей и координации деятельности органов власти, бизнеса и общества по развитию сферы образования. По результатам работы был подготовлен аналитический отчет «Развитие сферы образования Красноярского края до 2030 г.: тенденции, проблемы, перспективные технологии, организационные форматы, управленческие решения» [7].

В рамках IX Красноярского экономического форума (2011 г.) прошла форсайт - сессия «Компетенции - 2030». Экспертные группы по методике Rapid Форсайта (разновидность

«мозгового штурма») отработали несколько направлений: образование для взрослых, муниципальная власть, он - лайн управление вузами и «революция инженеров». Форсайт показал, что подавляющее большинство участников рынка пока не готово ставить перед собой и своим бизнесом амбициозные цели, требующие инвестиций в получение компетенцией мирового уровня. Молодежь выбирает простые карьерные траектории и ждет от государства решения их проблем. Однако задачи индустриализации и повышения конкурентоспособности страны требуют появления большого количества молодых профессионалов, готовых верить в себя и идти на риск [8].

В сессии принимали участие федеральные и региональные эксперты. Участники групп выделили несколько вероятных долгосрочных трендов развития требований к трудовым компетенциям: индивидуализация профессионального образования, которое перестанет быть массовым, бурное развитие биотехнологий, что непосредственно связано со стремительным старением населения Земли, серьезное изменение принципов управления – сокращение количества «посредников» при принятии управленческих решений за счет новых технологий.

В 2012 г. прошел «Форсайт России и Иркутской области до 2030 года» [9], в рамках которого прогнозировалось и развитие высшей школы. Дискуссии по данной теме прошли также в Астраханской области, Красноярском крае, Республике Чувашия, Башкортостане, Тверской области и г. Санкт - Петербурге. Присутствующая аудитория – собравшись вместе, в пяти рабочих группах конструировали пути решения проблем из накопившихся в стране и в Иркутской области, по пяти направлениям: «Мегатренды», «Технологии», «Человеческий капитал», «Новая индустриализация», «Общественный договор».

Также в 2012 году пошел Форсайт «Российское бизнес - образование - 2030» [10] при участии Сообщества менеджеров E - хесutive.ru, Российского управленческого сообщества, Российской ассоциации бизнес - образования, Института бизнеса и делового администрирования РАНХ и ГС при поддержке Международной школы бизнеса Финансового университета, Высшей школы бизнеса в ГУУ, Института мировой экономики и бизнеса, РУДН. В работе Форсайта приняло участие около 70 человек, в том числе представители бизнес - школ, предприниматели, преподаватели из Москвы, Смоленска, Калуги, Воронежа, Самары, Чебоксар, Екатеринбургa, Новосибирска и других городов.

Более 500 представителей бизнеса, власти и образования, молодых ученых, студентов и владельцев стартапов участвовали в форсайт - сессиях по наиболее актуальным для России темам в ходе мероприятий «Форсайт - Флот 2013» [11]. Участниками форсайт - сессии были сделаны выводы о необходимых шагах для развития сферы высшей школы.

Северо - Восточный федеральный университет (СВФУ) по заказу Министерства образования и науки Российской Федерации участвует в форсайт - исследовании «Прогноз и сценарии развития высшей школы в России как института, интегрирующего науку, образование и инновации, в горизонте до 2030 г.». Исследование направлено на повышение качества государственной политики в сфере высшего образования, науки, инноваций.

Форсайт также проводился Сибирским федеральным университетом и включает в себя аккумуляцию и анализ экспертного знания – видения ситуации настоящего и будущего высшей школы руководителями, учеными, преподавателями ведущих российских университетов. Участниками форсайт - исследования были сделаны выводы и выдвинуты следующие гипотезы о будущем развитии высшей школы в России: оценки мер

государственной политики, направленной на усиление взаимодействия вузов, бизнеса, власти и общества всеми экспертами и особенно группой «новаторы» фактически являются требованием на стратегической политики государства.

В число значимых мер эксперты включили: 1) практику долгосрочных государственных заданий на подготовку кадров в рамках федерального и регионального бюджетов (с учетом потребностей работодателей); 2) создание системы поощрения инноваций – обеспечить налоговыми льготами инновационные, высокотехнологичные, быстроразвивающиеся компании («русские газели»), активно взаимодействующие с высшей школой; 3) разработку и реализацию региональных стратегий и программ технологической модернизации базовых секторов экономики на основе партнерства вузов и бизнеса; 4) введение системы среднесрочного и долгосрочного планирования социально - экономического и культурного развития регионов и крупных городов (Форсайт, прогнозы, стратегии, программы) с привлечением вузов и бизнеса.

В меньшей степени значимыми, но достаточно реалистичными считаются следующие меры: 1) формирование федеральной целевой программы, обеспечивающей поддержку технологических платформ регионов как новой практики партнерства вузов и бизнеса; 2) расширение списка технологических платформ, включение платформ по разработке социальных и гуманитарных технологий; 3) создание системы общественно - профессионального мониторинга для полноценной реализации Стратегии инновационного развития РФ до 2020 г. (Инновационная Россия–2020). Невысокие оценки реализуемости предложенных мер могут свидетельствовать о недостаточной способности государства, по мнению экспертов, решать задачи развития высшей школы и страны в целом [12].

Проект «Национальная технологическая инициатива» (НТИ) – программа мер по формированию принципиально новых рынков и созданию условий для глобального технологического лидерства России к 2035 году. В Послании Федеральному собранию 4 декабря 2014 года Президент России В.В. Путин обозначил «Национальную технологическую инициативу» одним из приоритетов государственной политики – «На основе долгосрочного прогнозирования необходимо понять, с какими задачами Россия столкнется через 10 - 15 лет, какие передовые решения потребуются для того, чтобы обеспечить национальную безопасность, качество жизни людей, развитие отраслей нового технологического уклада» [13] – из послания Федеральному собранию. НТИ включает системные решения по определению ключевых технологий таких как: необходимых изменений в области норм и правил, работающих мер финансового и кадрового развития, механизмов вовлечения и вознаграждения носителей необходимых компетенций; выбор технологий производится с учетом основных трендов мирового развития, исходя из приоритета сетевых технологий, сконцентрированных вокруг человека как конечного потребителя.

Как следует, из представленного анализа отечественного опыта форсайт - сессии являются в России эффективным механизмом распространения новой методологии и привлечения широких масс к участию в форсайт - исследованиях.

На основании вышеизложенного можно утверждать, что в мире и отчасти в России складывается положительный опыт применения методологии Форсайт, в том числе для прогнозирования результатов формирования инноваций в научной сфере высшей школы. Но если в странах мира этот опыт формируется и распространяется «сверху», из

государственных программ, то в России новая методология получила широкое признание в регионах, где и находит основное применение в виде форсайт - сессий и разнообразных форсайт - исследований, в том числе, в научной сфере.

Становится, очевидно, что необходимо усилить исследования и разработки предложений по совершенствованию этой методологии с учетом российского опыта прогнозистики, а также доведению ее эффективности до всех потенциальных заинтересованных лиц и широкому внедрению на федеральном уровне как основного подхода к прогнозированию результатов формирования инноваций, в том числе в научной сфере высшей школы.

Список использованной литературы

1. Белоусов В.Л., Байков А.М., Лукашева Н.А. Сравнительный анализ инновационной политики стран Европы за 2005 год // Инноватика и экспертиза. Научные труды Федерального государственного бюджетного учреждения «Научно - исследовательский институт – Республиканский исследовательский научно - консультационный центр экспертизы» (ФГБНУ НИИ РИНКЦЭ). М.: ФГБНУ НИИ РИНКЦЭ, 2008. – Вып. 1(2), с. 170 - 174.
2. Лукашева Н.А. Формирование общего информационного пространства инновационной политики Германии и России // Инноватика и экспертиза. Научные труды Федерального государственного бюджетного учреждения «Научно - исследовательский институт – Республиканский исследовательский научно - консультационный центр экспертизы» (ФГБНУ НИИ РИНКЦЭ). М.: ФГБНУ НИИ РИНКЦЭ, 2008. – Вып. 1(2), с. 162 - 169.
3. Белоусов В.Л., Лукашева Н.А. Прогнозирование на основе Форсайта // Научные Труды XI Международной научно - практической конференции «Фундаментальные и прикладные проблемы приборостроения, информатики и экономики. Экономика». – М.: МГУПИ. 2008. – с. 42 - 47.
4. Лукашева Н.А. Инновационное развитие на основе прогнозирования прорывных производств / Н.А. Лукашева // Инноватика и экспертиза. Научные труды Федерального государственного бюджетного учреждения «Научно - исследовательский институт – Республиканский исследовательский научно - консультационный центр экспертизы» (ФГБНУ НИИ РИНКЦЭ). М.: ФГБНУ НИИ РИНКЦЭ, 2009. – Вып. 1(3), с. 75 - 82.
5. Соколов А.В. Долгосрочное прогнозирование тенденций развития образования методами форсайт // Журнал «Вопросы образования» Выпуск № 3 / 2004 г. – с. 66 - 75.
6. Гохберг Л.М., Китова Г.А., Кузнецова Т.Е. Стратегия интеграционных процессов в сфере науки и образования // Вопросы экономики. 2008. № 7. – с. 112 - 128.
7. Форсайт сферы образования Красноярского края на период до 2030 г. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://foresight.sfu-kras.ru/node/89> (дата обращения 21.01.2016)
8. Лукша П.О. Связывая образовательную систему, рынки труда и инновационную экономику: результаты Форсайта «Компетенции 2030» – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.myshared.ru/slide/264588/> (дата обращения 02.02.2016)
9. Третьяк В.П., Каложнова Н.Я. Формирование форсайта в Иркутском регионе // Наука. Инновации. Образование. Форсайт: основы и практика применения. М., 2008. Вып. 5. – 24 с.

10. Бизнес - образование - 2030: что будет после революции? – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.e-xecutive.ru/education/adviser/1690951/> (дата обращения 01.03.2016)

11. Форсайт - Флот 2013. Итоги – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://foresighttrip.asi.ru/news/forsayt-flot-2013-itogi/> (дата обращения 14.03.2016)

12. Ваганов Е.А., Ефимов В.С. Прогноз, сценарии и политика развития высшей школы в России – института, интегрирующего науку, образование и инновации, в горизонте до 2030 года как основа государственной политики в образовании, научно - технической и инновационной сфере (исследование с использованием методологии Форсайта) – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://hi.sfu-kras.ru/node/169> (дата обращения 09.04.2016)

13. Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 04.12.2014 «Послание Президента РФ Федеральному Собранию» – Режим доступа. – Документ предоставлен КонсультантПлюс (дата обращения 18.03.2016)

© Лукашева Н.А., 2016

Мамонова Е.В.

Магистрант 2 курса УлГУ
г.Ульяновск, Российская Федерация

Генералова Д.Д.

Магистрант 2 курса УлГУ
г.Ульяновск, Российская Федерация

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ МАРКЕТИНГА ПЕРСОНАЛА

По мере анализа всевозможных источников по теме маркетинга персонала можно прийти к категоричному выводу, что маркетинг персонала является относительно новым понятием, нашедшим свое практическое применение в начале 90 - х XX века организациями зарубежных стран. В России, по единодушному мнению ученых, данный вид маркетинга не получил широкого распространения: «малая часть российских предприятий включают маркетинг персонала в состав задач, которые решаются службами по работе с кадрами». В данной статье прилагается историческая справка о происхождении и развитии маркетинга персонала.

И.В. Болдырева в своей статье [1, с. 115] отмечает, что точкой развития маркетинга персонала выступили 60 - е гг., причем чаще всего данное понятие упоминалось в немецкой литературе такими учеными, как Шубарт, Гайслер, Оверберк, Бергер. В частности, Оверберк предполагал возможность использования инструментов маркетинга службами по персоналу фирмы.

В 70 - е гг. маркетинг персонала рассматривался как набор мероприятий, направленных на создание спроса на рабочие места и внешний отбор кандидатов.[1, с. 117] В соответствии с уже существовавшей теорией комплекса маркетинга 4 Р, в маркетинге персонала одну из

Р («продукт») рассматривали в качестве рабочего места, главной характеристикой которого выступала корпоративная культура. [3, с. 75]

80 - е гг. стали знаменательными для маркетинга персонала тем, что некоторыми промышленными предприятиями, банками и страховыми компаниями США, Японии и Германии стала применяться технология маркетинга персонала: «рабочее место должно быть важным и привлекательным, чтобы сотрудники воздерживались от ухода на другие предприятия». Назарова У.А. и Грачева Н.А. в своем исследовании сделали вывод о том, что «если провести анализ в мировом масштабе, то, наверное, первой страной, которая стала осознанно проводить маркетинг персонала, были США. Еще В.И. Ленин писал в работе «Капитализм и иммиграция рабочих» (1913): «Россия все более отстает, отдавая за границе часть лучших своих рабочих. Америка все быстрее идет вперед, беря со всего мира наиболее энергичное, способное к труду население»».[6, с. 1126] В этот период в маркетинге персонала было выделено два основных принципа: во - первых, действия фирмы оценивались с позиции влияния последствий этих действий на внешний рынок труда, а, во - вторых, фирма несла ответственность перед штатным персоналом за свои действия. Таким образом, маркетинг персонала стал разделяться на внешний и внутренний. Среди зарубежных исследователей проблем маркетингового управления на внутренних рынках труда, необходимо отметить Н. Аберкромби, П.Дж. Боуттке, М. Портера, А. Смита, Б.С. Тернера, Ф.А. Хайека, П. Хейне, С. Хилл, Й. Шумпетера.

Важно признать, что у понятия «маркетинг персонала» были как сторонники, так и противники. Например, В. Штаффельбах считал, что маркетинг персонала не имеет своей самостоятельности и только описывает потребности кадровой политики. [1, с. 118]

И.В. Болдыревой также было замечено, что в 90 - е гг. произошло расширение под областей маркетинга персонала, в частности стали применяться новые технологии для отбора персонала (например, через кадровые агентства, биржи труда, сотрудничество с образовательными учреждениями).

С 2000 - х гг. по настоящее время получило активное развитие одно из направлений маркетинга персонала - создание бренда и имиджа работодателя. Интерес к этой теме возник, когда на смену «рынку работодателя» пришел «рынок работника» - в условиях конкуренции все больше компаний начали осознавать важность развития своего бренда работодателя. «Продукт, о котором мало кто знает, продается плохо. То же правило работает и на рынке труда: без "правильного" бренда работодателя компания не может рассчитывать на привлечение лучших специалистов», - считает портал gobota.ua. В этом периоде получил популярность интернационально ориентированный целевой маркетинг персонала. Например, на предприятиях Германии уже давно используют вариант приглашения молодежи из более благополучных в демографическом отношении стран для прохождения стажировок. Эволюция этого процесса такова, что если первыми стажерами из Португалии, Ирландии, Испании и Франции была молодежь со среднетехническим образованием, то позже рекламные объявления о стажировках стали адресоваться специалистам с высшим образованием, в настоящее время все чаще они нацелены на приглашение молодых менеджеров [4, с. 9].

О маркетинге персонала в России заговорили в начале 60 - х гг., в основном его критиковали, как попытку буржуазной экономической мысли решить «неразрешимые» проблемы реализации в условиях капиталистического общества. После Хельсинского

совещания по безопасности и сотрудничеству в Европе (1975) в нашей стране при Торгово - промышленной палате стала функционировать секция по вопросам маркетинга, тогда многие ученые стали видеть целесообразность использования маркетинговых инструментов в условиях плановой экономики.

В России маркетинг персонала и кадровое планирование изучали такие исследователи, как Дж. М. Иванцевич, А.А. Лобанов, П.Ф. Друкер, А.Я. Кибанов, А.Д. Ситников, С.В. Шекшня, В.В. Дроф., Е. В. Маслов, Ю.Г.Одегов, В.А. Горемыкин, В.И. Макарова. и др.

Взгляды отечественных ученых на общие положения маркетинга персонала совпадают со взглядами зарубежных коллег. Например, А.Я. Кибанов поддерживает принцип рассмотрения предприятием рабочей силы с двух сторон - как товар и как покупателя. Т.В. Зайцева, исследуя проблемы эффективности функционирования организации, поддерживает его точку зрения, говоря, что «от человеческих ресурсов зависит слабость и мощь организации. Принимаемые сотрудниками на любом рабочем месте профессиональные решения обуславливают эффективность осуществления производственных задач и формируют общую успешность и результативность деятельности организации. Поэтому важно контролировать, побуждать и помогать сотрудникам, чтобы, с одной стороны, создать все условия для наиболее полной реализации их профессионального багажа, с другой стороны – сформировать желание трудиться качественно и производительно».[2, с. 84]

Современными российскими учеными выделяются следующие проблемы маркетинга персонала:

1. Недостаточный уровень развития теоретических, методических и методологических аспектов применения маркетингового инструментария внутриорганизационного управления применительно к персоналу. Большинство маркетинговых инструментов адаптированы на потребителя в рамках сбытового рынка; практика показывает, что решение проблемы управления персоналом вряд ли возможно при применении к персоналу тех же инструментов, что и для сбытового маркетинга. [1, с. 117]

2. Рассмотрение персонала как ресурса достижения целей фирмы, при котором управление делает акцент лишь на трудоспособность сотрудника. Концепция же маркетинга персонала советует рассматривать сотрудников в качестве партнеров, при котором управление делает акцент на потенциал кадров. Это означает комплексную реализацию потребностей кадров при нахождении на внутреннем рынке труда в качестве соискателя, а также в ходе трудовой деятельности на конкретном предприятии.[5, с. 13]

3. Отсутствие индивидуального подхода к отдельным группам сотрудников фирмы при реализации кадровой политики.

4. Недостаточно исследовательских работ, подробно разбирающих разработку концепций маркетинга персонала в организации, процедуры его внедрения, методы оценки эффективности маркетинга персонала и т.д.

Таким образом, мы видим, как эволюционировал маркетинг персонала от простого набора персонала до понимания необходимости комплексного подхода при работе с персоналом, и какие проблемы ставит на настоящий момент.

Список использованной литературы:

1. Болдырева И.В. Эволюция представлений о маркетинге персонала // Вестник ВГУ. Серия: экономика и управление. - 2012. № 2. - С. 115 - 118

2. Волкова В.Н. Основы теории систем и системного анализа: / В.Н. Волкова, А.А. Денисов. - М., 2010 – 679 с.
3. Дейнека А.В. Стратегия управления персоналом фирмы. - Учебник. — М.: Издательско - торговая корпорация «ДАШКОВ И К^о», 2010. — 292 с.
4. Дуракова И. Б. Организация маркетинга персонала / И. Б. Дуракова, А. Я. Кибанов // Кадровик. Кадровый менеджмент. – 2008. – № 11. – С. 8–11.
5. Лобанова В.В. Маркетинг персонала в системе экономической стратегии современного предприятия: автореферат дисс. ... кандидата экономических наук / Валентина Владимировна Лобанова; Краснодар, 2014. - 24 с.
6. Назарова У.А., Грачева Н.А. Региональный маркетинг персонала: проблемы образовательной миграции // Fundamental research. - 2014 . - № 11. - С. 1124 - 1128.
7. Управление персоналом организации: учебник, 4 - е изд., доп и перераб. / под ред. А.Я. Кибанова. - М.: Экзамен, 2010. - 695 с.

© Мамонтова Е.В., Генералова Д.Д., 2016

Меньщикова А.В.,
студентка 4 курса КГУ,
г. Курган, Российская Федерация

БЕНЧМАРКИНГ – ОРУЖИЕ ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ

Бенчмаркинг – это процесс сравнения своей деятельности с лучшими компаниями на рынке и в отрасли с последующей реализацией изменений для достижения и сохранения конкурентоспособности. Он в равной степени включает в себя два процесса: оценивание и сопоставление.

В настоящее время о бенчмаркинге говорят следующее:

1. «**Бенчмаркинг** – это процесс тщательного измерения вашей производительности через сопоставление с лучшими компаниями и для использования анализа приближения и обгона лучших в классе».
2. «**Бенчмаркинг** – это стандарт превосходства или достижения, против которого аналогичные вещи должны быть измерены или оценены».
3. «**Бенчмаркинг** есть поиск для отрасли лучших практик, которые ведут к высшей производительности».
4. «**Бенчмаркинг** может быть объяснен как систематический процесс поиска лучшей практики, инновационных идей и высокоэффективного выполнения процедур, которые ведут к высшей производительности».
5. «**Бенчмаркинг** есть процесс определения, разделения и использования знаний и лучших практических примеров. Он направлен на то, чтобы улучшить любой заданный бизнес процесс с помощью исследования лучших подходов, а не просто измерения лучшей производительности, а нахождение, изучение и выполнение лучших практик обеспечивает

огромные возможности для достижения стратегического, операционного и финансовых преимуществ».

Использование бенчмаркинга имеет множество направлений, например:

- бенчмаркинг в логистике позволяет быстро и с малыми затратами выявить проблемы ситуации в логистических системах, в сферах близких к покупателю, по выполнению заказов и транспортировке;

- бенчмаркинг применяется при разработке стратегий, операций и управленческих функций;

- бенчмаркинг рассматривается и как способ оценки стратегий и целей работы в сравнении с предприятиями - лидерами, чтобы гарантировать долгосрочное пребывание на рынке;

- наиболее распространенной формой является товарный бенчмаркинг.

Существуют следующие виды бенчмаркинга:

- внутренний бенчмаркинг – бенчмаркинг процесса, осуществляемый внутри организации, сопоставляет характеристики производственных единиц, схожих с аналогичными процессами;

- бенчмаркинг конкурентоспособности – измерение характеристики предприятия и его сопоставление с характеристикой конкурентов, исследование специфических продуктов, возможностей процесса или административных методов предприятий - конкурентов;

- функциональный бенчмаркинг – сравнение определенной функции двух или более организаций в том же секторе;

- бенчмаркинг процесса – деятельность по изменению определенных показателей и функциональности для их сопоставления с предприятиями, характеристика которых является совершенной в аналогичных процессах;

- глобальный бенчмаркинг – расширение стратегического бенчмаркинга, которое включает также ассоциативный бенчмаркинг;

- ассоциативный бенчмаркинг – бенчмаркинг, проводимый организациями, состоящими в узком бенчмаркинговом альянсе;

- общий бенчмаркинг – бенчмаркинг процесса, который сравнивает определенную функцию двух или более организаций независимо от сектора.

Существуют также бенчмаркинг затрат, бенчмаркинг характеристик, бенчмаркинг клиента, стратегический бенчмаркинг, оперативный бенчмаркинг.

Факторы успеха, определяющие процесс бенчмаркинга, классифицируются следующим образом:

- Объективные факторы (жесткие);

- Субъективные факторы (мягкие).

Объективные факторы включают в себя:

- определение четких границ проекта;

- точное планирование времени;

- соблюдение стандартов качества;

- принятие во внимание бюджетных ограничений.

Субъективные факторы включают в себя:

- благоприятный климат для сотрудничества;

- ориентацию на достижение результата (положительный настрой);
- осознание важности качества;
- заинтересованность;
- творческий подход;
- этику предпринимательства (бенчмаркинг или его еще называют анализ превосходства это не промышленный шпионаж).

Концепция бенчмаркинга (анализа превосходства) является вспомогательным средством для сбора информации, необходимой предприятию, чтобы постоянно повышать производительность, качество и быть впереди конкурентов.

Применение бенчмаркинга предполагает системное изучение всех факторов и причин, которые определяют позиции лидера. В настоящее время бенчмаркинг представляет собой широко используемую технологию поиска лучших примеров для изучения и внедрения в свой бизнес.

Список использованной литературы:

1. Интернет – каталог программ для маркетинговых исследований [Электронный ресурс].
2. Интернет – центр креативных технологий [Электронный ресурс].
3. Онлайн – библиотека маркетинга. Публикация Г.Л. Багиева, Е.Л. Богдановой «Маркетинг – статистика» п.2.5. [Электронный ресурс].

© Меньщикова А.В., 2016

Мингалимова А.В., к.э.н., доцент
кафедры экономики и управления
КНИТУ - КАИ им. А.Н. Туполева, ЧФ
г. Чистополь, Российская Федерация

АУТСОРСИНГ В ОАО «РОССИЙСКИЕ ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОГИ»

Развитие экономики России во многом зависит от эффективной работы железнодорожного транспорта. Аутсорсинг выбран руководством компании в качестве основного инструмента управления с целью создания внутреннего конкурентного рынка и повышения эффективности функционирования всех структурных звеньев холдинга.

В настоящее время аутсорсинг рассматривается как современная методология высокоэффективных и конкурентоспособных организаций, суть которой – адаптация управления организацией к условиям рынка, позволяющая быстро входить в новый бизнес, используя все имеющиеся возможности внешней среды, а в отдельных случаях и ресурсы конкурентов [2].

Понятие «аутсорсинг», появилось в толковых словарях еще в начале 80 - х гг. прошлого столетия, но в России стали использовать только в 90 - х гг. Существует множество определений аутсорсинга, но одними из наиболее распространенных являются следующие:

1. Аутсорсинг (от англ. «outsourcing», дословно – «использование чужих ресурсов») – это передача на договорной основе функций организации внешним исполнителям, специализирующимся на соответствующих видах деятельности.

2. Аутсорсинг - передача выполнения непрофильных, вспомогательных функций (бухгалтерский учет, построение информационных систем, их разработка, хозяйственное обслуживание) внешней организации с целью сокращения расходов компании.

По мнению руководства ОАО «РЖД», основным типом аутсорсинговой компании должна стать внешняя по отношению к ОАО «РЖД» специализированная организация, привлекающая высококвалифицированный персонал и применяющая передовые эффективные технические средства и технологии.

Аутсорсинг применительно к ОАО «РЖД» — это способ оптимизации деятельности филиалов компании за счет концентрации усилий на основной деятельности и передачи непрофильных, вспомогательных функций внешним специализированным организациям (аутсорсерам) на договорной основе с соответствующим сокращением персонала предприятия, занятого выполнением непрофильной, вспомогательной функции.

В ОАО «РЖД» применение аутсорсинга осуществляется по двум направлениям:

1) передача отдельных непрофильных функций сторонним специализированным компаниям (аутсорсинг) в соответствии с утвержденным перечнем работ, которые могут быть переданы филиалами ОАО «РЖД» на аутсорсинг;

2) передача персонала компании сторонним организациям (аутстаффинг).

В филиалах ОАО «РЖД» передача персонала компании (аутстаффинг) аутсорсинговым компаниям осуществляется с согласия работника на перевод в другую компанию, с сохранением средней заработной платы, исчисленной по прежнему месту работы. Прием новых работников осуществляется на условиях аутсорсера по расчетной стоимости чел / час.

Самым доступным, однако не простым методом оценки эффективности аутсорсинга является сопоставление затрат (калькуляция).

Эффективность аутсорсинга строится на основе сопоставления затрат на производство продукции или услуг собственными силами и затрат на приобретение данной продукции или услуг у сторонних организаций.

Критерий экономической эффективности при переходе к аутсорсингу филиалов ОАО «РЖД» сформулирован следующим образом: «Экономическая эффективность от использования аутсорсинга для определенного вида работ (услуг) обеспечивается, если затраты ОАО «РЖД» на аутсорсинг меньше затрат ОАО «РЖД» на выполнение этого вида работ (услуг) собственными силами» [1].

К преимуществам, которые получает ОАО «РЖД» при передаче непрофильных функций сторонним организациям, следует отнести следующие.

Во - первых, фокусировка собственных ресурсов на основных видах деятельности. Функции, обеспечивающие бизнес, делегируются сторонним компаниям, предоставляющим услуги аутсорсинга в конкретной области. Аналогично при использовании аутсорсинга может произойти перераспределение ресурсов, ранее задействованных на второстепенных направлениях.

Во - вторых, снижение себестоимости функций, передаваемых аутсорсеру. Это может происходить за счет узкой специализации фирмы - аутсорсера, которая, с одной стороны, снижает стоимость за счет «оптовой» продажи знаний и умений, а с другой, обеспечивает качество функций за ту же цену из - за конкуренции.

В - третьих, доступ к новейшим технологиям. Фирма - аутсорсер благодаря эффекту «оптовых» продаж своих услуг имеет больше стимулов и возможностей для приобретения и освоения новых технологий работы, что в рамках отдельного предприятия может быть нерентабельно.

В - четвертых, надежность. Аутсорсинг предполагает выполнение фирмой - аутсорсером многочисленных однотипных задач клиентов, что обеспечивает накопление практического опыта.

В - пятых, передача ответственности за выполнение конкретной функции - это стратегия диверсификации риска между компанией и аутсорсером.

Несмотря на множество преимуществ, которые возникают при использовании аутсорсинга в ОАО «РЖД», существуют определенные виды рисков, снижающих эффект от передачи работ и услуг сторонним организациям.

К числу таких рисков относятся:

- 1) увеличение эксплуатационных затрат;
- 2) уменьшение производительности труда в основных видах деятельности;
- 3) потеря контроля над компанией - исполнителей;
- 4) утечка конфиденциальной информации;
- 5) неверное определение стоимости прекращения контракта в связи с решением покупателя использовать услуги другой компании;
- 6) правовые риски.

Внедрение принципов аутсорсинга в деятельность предприятий ОАО "РЖД" на многих дорогах дало положительные результаты.

В Положение об использовании аутсорсинга филиалами ОАО «РЖД» приведен перечень работ, которые могут быть переданы филиалами ОАО «РЖД» на аутсорсинг:

1. Уборка производственных и служебных помещений, мытье окон, уборка помещений вокзального комплекса, привокзальных площадей, территорий железнодорожных платформ, остановочных пунктов, депо и прочих производственных территорий, очистка от снега и мусора проходной части пешеходных мостов, расположенных на железнодорожных станциях.

2. Промывка внутренних помещений подвижного состава, мойка наружной части подвижного состава.

3. Ремонт компрессоров и компрессорных установок.

4. Обслуживание дополнительных пассажирских поездов (проводники пассажирских вагонов, прошедшие профессиональную подготовку в образовательных учреждениях и образовательных подразделениях железных дорог, имеющих соответствующую лицензию, для покрытия сезонных потребностей в дополнительном персонале).

5. Химическая обработка железнодорожного пути, полосы отвода, уборка растительности и порубочных остатков.

6. Экипировка пассажирских вагонов (снабжение вагонов твердым топливом и водой).

7. Текущий ремонт железнодорожных станций, платформ и подсобных помещений, очистка от снега станционных стрелок.

8. Охрана объектов железнодорожного транспорта, в т.ч. охрана подвижного состава в парках отстоя, сопровождение поездов (скоростных электропоездов, повышенной комфортности, местных, пригородных) в пути следования [3].

В результате проведения структурной реформы на железнодорожном транспорте и следования принципам разделения видов деятельности на монопольные и конкурентные произошло выделение ряда предприятий из состава ФГУП «Российские железные дороги».

После выделения охраны из состава ОАО «РЖД» головная организация и Охранное предприятие сосредоточили свое внимание на основной деятельности: ОАО «РЖД» - на перевозках, ФГП ВО ЖДТ - на охране.

В управлении ведомственной охраны разработана программа совершенствования работы и повышения конкурентоспособности на рынке охранных услуг.

Внедрение принципов аутсорсинга в деятельность предприятий ОАО "РЖД" на многих дорогах дало положительные результаты.

Главным препятствующим фактором аутсорсинга является отсутствие финансовых моделей расчета эффективности. Нередко решения по выделению активов из состава компании руководители принимают без необходимого обоснования.

Расширение данной сферы услуг должно осуществляться с четким анализом рыночной среды, обоснованием экономической целесообразности системы перераспределения заказов и наличием компетентности исполнителей.

Применение аутсорсинга не должно носить компанийский характер. Рекомендации по его применению не требуют немедленного бездумного исполнения. Аутсорсинг должен использоваться только при наличии на рынке организаций, способных эффективно и качественно выполнять передаваемые им функции или процессы, снижать издержки железных дорог и повышать качество предоставляемых услуг.

Список использованной литературы

1. Аникин Б.А., Рудая И.Л. Аутсорсинг и аутстаффинг: высокие технологии менеджмента: учеб. пособие. – М.: ИНФР - М., 2009.
2. Гапоненко, А. Л. Стратегическое управление / А. Л. Гапоненко, А. П. Панкрухин. – М. : Изд - во ОМЕГА - Л, 2006.
3. Положение ОАО РЖД от 27 апреля 2006 года № 530 «Об использовании аутсорсинга филиалами ОАО «РЖД».

© Мингалимова А.В., 2016

Михайлова Т.С.,

магистрант

ФГБОУ ВО Волгоградский ГАУ, г. Волгоград, Россия

КЛАССИФИКАЦИЯ СПОСОБОВ ФИНАНСИРОВАНИЯ ЛИЗИНГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ

В условиях кризиса многие компании испытывают недостаток оборотных средств. Они не могут обновлять свои основные средства, а соответственно вынуждены искать дополнительные способы финансирования. Однако, при большом количестве вариантов,

необходимо выбрать такой, который позволит решить ряд проблем. Одним из таких вариантов является лизинг.

Важнейшим вопросом для лизингодателя, является выбор способов финансирования. Также необходимо отметить, что способы финансирования являются структурным элементом финансового механизма лизинговой компании, а любая лизинговая услуга требует со стороны лизингодателя индивидуального подхода в финансировании лизинговых операций [3, С. 936] Основные способы финансирования лизинговых операций даны на рисунке 1.

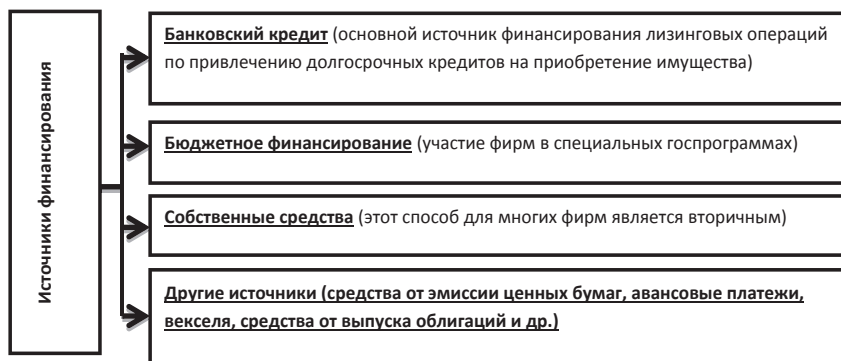


Рис. 1. Классификация способов финансирования лизинговых операций

Наиболее предпочтительным способом финансирования в финансовом лизинге остаются собственные средства лизинговых компаний. [4, С. 742] Их удельный вес в совокупном финансировании составляет 15 - 25 % .

Необходимо обратить внимание на то, что лизинг для лизингодателя является инвестиционным видом деятельности по закупке имущества и передаче его в лизинг, соответственно, лизингодатель должен инвестировать в экономику лизингополучателя определенный объем собственных средств. Однако на современном финансовом рынке сложилась ситуация, которая препятствует накоплению лизинговыми компаниями собственных ресурсов.

Авансы лизингополучателей можно представить в двух аспектах: источник средств и обеспечительный инструмент лизинговой операции. Однако первоначальные авансовые платежи рассматривается, как надежный элемент сокращения финансовых рисков лизинговой фирмы, влияющий на уровень риска лизингодателя. Наличие авансового платежа снижает цену договора лизинга за счет снижения платы за пользование привлеченных ресурсов. Относительные размеры авансовых сумм в российской практике в динамике за последние годы имеют понижительные тенденции и в настоящее время составили 5 - 10 % , что соответствует мировой практике [2, стр. 5].

Одним из распространенных способов финансирования остается банковский кредит. Несмотря на ряд проблемных вопросов, расширение банковского кредита как источника финансирования лизинга в настоящее время сдерживается, за счет: его стоимости; небольшой продолжительностью кредитования, не соответствующей срокам лизинга;

устанавливаемыми лимитами кредитования лизинговой компании в целом и ее отдельных сделок.

Главной проблемой, с которой сталкиваются лизинговые компании при привлечении займа, является отсутствие единых подходов анализа финансового состояния и оценке рисков лизинговой деятельности. Основной особенностью финансовой структуры активов и пассивов лизинговой компании состоят в низком количестве собственного капитала и высокой доле заемных средств, что формально может быть не принято к сведению кредитной организации.

Утвержденные самим производителем коммерческие кредиты поставщиков могут рассматриваться как способы финансирования лизинговых компаний. По мнению В. Д. Газмана, продолжительность коммерческого кредитования составляет в каждом пятом случае 3 - 36 месяцев, что покрывает большую часть срока договора лизинга; при этом стоимость коммерческого кредита поставщиков оказывается ниже банковского кредита – 3,5 - 9 % [1, С. 3].

Бюджетное финансирование применяется в отдельных случаях и у небольшого количества лизингодателей. Однако удельный вес этого способа весьма внушителен – 13,9 %.

Как вариант финансирования лизинговых операций можно выделить способы, предусмотренные российским корпоративным законодательством: увеличение уставного капитала общества за счет размещения дополнительных акций в акционерных обществах или внесение дополнительных вкладов в общества с ограниченной ответственностью и размещение облигационных займов. Еще одним способом корпоративного финансирования являются облигации (статья 816 ГК РФ).

Кроме рассмотренных способов финансирования лизинговых операций существуют и другие: возвратный лизинг; факторинг; участие новых инвесторов в уставном капитале лизинговых компаний.

На сегодняшний день лизинг находится на достаточном уровне развития, поэтому с каждым годом будет происходить изменение долей различных способов финансирования лизинговых сделок. По существующим прогнозам, в связи с дальнейшей капитализацией лизинговых компаний, будет увеличиваться доля способов, основанных на использовании собственного капитала лизинговой компании.

Список литературы:

1. Газман, В. Д. Финансирование лизинга / В. Д. Газман // Лизинг - ревью. - 2003. - № 6. - С. 2 - 7
2. Газман, В. Д. Рынок лизинговых услуг России: Часть первая – 2007 / В. Д. Газман // Лизинг - ревью. - 2008. - № 2. - С. 2 - 28
3. Шалдохина, С.Ю. Формирование финансового механизма лизинговой деятельности / С.Ю. Шалдохина // Экономика и предпринимательство. – 2014. - № 10 (51). – С. 936 - 938
4. Шалдохина, С.Ю. Источники формирования финансовых ресурсов лизинговых компаний / С.Ю. Шалдохина, Д.Н. Попов // Экономика и предпринимательство. – 2015. - № 1 (54). – С. 742 - 744

© Михайлова Т.С., 2016

Михалева Е. В.

студентка 2 курса факультета магистратуры и подготовки
кадров высшей квалификации (направление «Финансы и кредит»)
ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет экономики и торговли»
г. Орел, Российская Федерация

Конобеева Е. Е.

к.э.н., доцент кафедры финансы и кредит
ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет экономики и торговли»
г. Орел, Российская Федерация

ИНВЕСТИЦИИ В ЭНЕРГЕТИКУ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Энергетическая отрасль является одним из важных элементов экономики Российской Федерации. Во все времена развитие энергетики имело первостепенное значение. Именно это позволило отрасли существовать и развиваться с наименьшими финансовыми потерями в кризисные для страны периоды. Следует отметить, для улучшения результатов и дальнейшей бесперебойной работы отрасли необходим приток капитала.

Поэтому инвестиции в энергетику России на сегодняшний день являются насущной необходимостью [7, 219 - 220].

В настоящее время инвестиции в энергетику становятся особенно актуальными в связи с тем, что большая часть энергетического комплекса России не может рассчитывать на субсидирование из бюджета государства. Почти в любой стране, а особенно в странах с неустойчивым экономическим положением, энергетический комплекс существует благодаря финансовым вливаниям.

Энергетика является основой, обеспечивающей жизнедеятельность и стабильное состояние экономики, промышленности (в том числе автомобильной промышленности) и производства, поэтому имеет первоочередное значение в инвестировании для любой страны.

Недостаток финансирования, частые аварии в энергосистеме и неустойчивое положение энергетического комплекса могут в кратчайшие сроки привести отрасль к неизбежным глобальным последствиям [1].

Сегодня основные источники инвестиций в энергетике находятся под пристальным вниманием частных инвесторов. Конечно, количество инвесторов в России неуклонно растет, но при этом следует отметить, что они в большинстве своем все - таки ориентированы на получение прибыли (причем за достаточно короткие сроки). Особенности финансирования энергетической отрасли состоят как раз в том, что срок инвестиций и последующая отдача имеют продолжительный период, который может составлять до 20 лет. Именно поэтому и принято относить инвестиции в энергетику к капиталовложениям с повышенными рисками: вложения в энергетическую отрасль дают максимальный доход примерно в размере 20 % при повышенных рисках, поэтому инвесторы не спешат вкладывать свои деньги в энергетическую отрасль. Их действия являются в первую очередь гражданской позицией, а во вторую - источником быстрого дохода [3].

Инвесторы сегодня активно рассматривают варианты использования альтернативной энергии для обеспечения жизнедеятельности, несмотря на стабильное положение отрасли.

Конечно, запасы России дают возможность еще длительное время обеспечивать экономику страны энергоресурсами. Но пришло время обратить внимание на

альтернативные источники энергии, что уже сейчас успешно используют многие европейские страны. Особенно актуально это для областей и районов, где ввиду труднодоступности до сих пор используют дизельные электростанции.

Солнце является одним из самых мощных источников энергии, причем возобновляемых, поэтому инвестиции в солнечную энергетику рассматриваются в первую очередь. Каждый солнечный день дает энергии в 20 раз больше, чем потребляется людьми за год. Основная проблема при разработке источников альтернативной энергии состоит в капиталоемкости подобных проектов.

В России сегодня ведется работа по строительству солнечных электростанций, которые планируется установить в труднодоступных районах. Основной труднорешаемой проблемой в освоении альтернативных источников остается финансирование. Так, для производства одной солнечной дизельной станции мощностью до 100 кВт необходимо порядка 11 млн рублей. Исходя из того, что подобными станциями в первую очередь будут оснащаться не частные предприятия России, а труднодоступные районы, приходится рассчитывать на финансирование только из госбюджета. Именно поэтому инвестиции в солнечную энергетику и считаются сегодня насущной необходимостью.

Солнце – неисчерпаемый, экологически безопасный и дешевый источник энергии. Количество солнечной энергии, которая поступает на поверхность Земли в течение недели, превышает энергию всех мировых запасов нефти, газа, угля и урана [6, 5 - 6].

При всем при этом, проблемы модернизации оборудования и технического перевооружения есть почти у каждого предприятия энергетического комплекса Российской Федерации.

На сегодняшний день потенциал электроэнергетики России состоит из электростанций общей установленной мощностью около 216 тыс. МВт, в том числе АЭС — 22,2 тыс. МВт и ГЭС — 45 тыс. МВт, а так же — ТЭС и децентрализованные источники энергии.

В производственной отрасли нарастает процесс физического и морального старения генерирующего оборудования. В настоящее время выработали ресурс более 30 тыс. МВт., что составляет примерно 17 % мощности электростанций России, из них ГЭС — 21 тыс. МВт и ТЭС — 13 тыс. МВт. В перспективе это приведет к большому износу основного оборудования. Так, в 2010 г. это 104 тыс. МВт или 50 % действующего на тот момент оборудования ТЭС и ГЭС, выработало свой ресурс, а к 2020 г. — 150 тыс. МВт, что составит 70 % .

Для обеспечения прироста генерирующей мощности и обновления оборудования энергокомпаний необходимо проведение ряда мероприятий таких, как замена основных деталей и узлов на ГЭС, АЭС и ТЭС; строительство новых энергетических объектов; использование современных технологий с большим КПД, нежели ранее в топливно - энергетической отрасли России.

Для этого необходимо привлечение финансовых (капитальных) ресурсов в энергетику. Таковыми могут служить собственные инвестиционные средства; прямые инвестиции; выпуск дополнительных акций (облигаций); кредитные ресурсы; бюджетное финансирование; лизинговые схемы.

На данный момент в Центральном Черноземье реализуется инвестиционная программа, которая предусматривает строительство почти 1000 МВт новых мощностей до 2018 года. Это позволит многим предприятиям увеличить свои производственные мощности и будет способствовать экономическому росту данных регионов. Согласно этой инвестиционной программы новые электростанции строятся с применением современных энергоэффективных парогазовых технологий. К 2016 году построено 6 электростанций общей мощностью 532 МВт. Они вырабатывают электроэнергию и тепло в Белгороде,

Воронеже, Курске, Калуге, Ливнах (Орловская обл.) и Новомосковске (Тульская обл.). На стадии реализации остаются три объекта – ПГУ в Рязани, Алексине (Тульская обл.) и Воронеже – общей мощностью более 450 МВт. Благодаря реализации инвестиционной программы энергокомпании Центрального Черноземья обновят свои генерирующие мощности более, чем на 30 %.

Цель данной инвестиционной программы сводится к тому, чтобы произвести техническое перевооружение, реконструкцию и развитие и направлена на повышение надежности работы энергооборудования, обеспечение безопасности и эффективности производства, улучшение качества энергоснабжения потребителей, увеличение отпуска тепловой и электрической энергии, улучшение условий труда персонала.

Что касается генерирующих объектов компаний, то большинство мероприятий связаны с продлением службы работы оборудования и снятием технологических ограничений по выдаче электроэнергии и мощности.

Среди наиболее крупных проектов в части генерации – поставка технологически современного оборудования для модернизации газотурбинной установки № 2 ТЭЦ СЗР, находящейся в г. Курске, также в планах на ближайшее время замена газотурбинной установки № 2 на Воронежской ТЭЦ - 2. Так же предстоит реконструкция газотурбинной установки Ливенской ТЭЦ в Орловской области, замена трансформатора № 31 на Алексинской ТЭЦ в Тульской области, техническое перевооружение закрытого распределительного устройства 110 кВ Липецкой ТЭЦ - 2, поставка оборудования для реализации схем выдачи мощности для ПГУ Алексинской ТЭЦ и Дягилевской ТЭЦ.

На данный момент с помощью инвестиционных программ в теплосетевом хозяйстве производится замена ветхих тепловых сетей и строительство новых для повышения надежности теплоснабжения частных лиц и предприятий. При этом ветхие тепловые сети заменены на современные сети с использованием изоляционных материалов, что поддерживает отечественных производителей.

Среди самых крупных проектов в части теплосетевого хозяйства – этап реконструкции участка теплотрассы № 13 в городе Воронеже, строительство квартальных сетей микрорайона Елецкий в городе Липецке, реконструкция паропровода № 7 и участка теплосети № 3 в городе Смоленске, строительство новых теплосетей в городах Белгороде и Липецке в рамках программы техприсоединения новых потребителей [2].

Таким образом, привлечение средств в развитие энергетики напрямую влияет на состояние экономики страны и нашего с вами жизнеобеспечения, в том числе и качество жизни каждого в отдельности гражданина страны. Снижение уровня инвестирования в эту отрасль повлечет за собой рецессию экономики России и отставание от развитых стран мира.

Список использованной литературы

1. Инвестиции в энергетику России – стратегические финансовые вложения для развития страны [Электронный ресурс]: электрон. Текстовые, граф., зв. Дан.
2. Инвестпрограмма, техперевооружение и реконструкция, проекты ДПМ [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.quadra.ru/investment/projects_pdm / (дата обращения 02.07.2016).
3. Койнов И., Чуриков А. Механизмы финансирования мероприятий по повышению энергетической эффективности в России [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://aenergy.ru/> / (дата обращения 15.06.2016).
4. Конобеева Е.Е. Особенности инвестиционной деятельности кредитных организаций: современный аспект [Текст] / Е.Е. Конобеева, О.Е. Конобеева, О.А. Лебедева //

Инновационная наука Международный научный журнал - № 3 – 2016. - часть 1. – С. 143 - 146

5. Конобеева О.Е. Проблемы и перспективы повышения конкурентоспособности экономики [Текст] / О.Е Конобеева, Е.Е. Конобеева // Вестник ОрелГИЭТ - 2012 – № 4 (22). – С. 144 - 148.

6. Синецкая Т. Нужна ли солнечная энергетика в России? // Энергетика и промышленность России – 2007 - № 4 (80) – С. 5 - 7.

7. Хазанович Э. С. Инвестиции: Учеб. пособие / Э. С. Хазанович. – М.: КноРус, 2011. – 320 с.

8. Янковский К. П. Инвестиции: Учебник / К. П. Янковский. – СПб.: Питер, 2012. – 368 с.

9. Oiesya Stroevea, Innara R. Lyapina, Elena E. Konobeeva, Oksana E. Konobeeva, Effectiveness of Management of Innovative Activities in Regional Socio - Economic Systems / European Research Studies, Volume XVIII, Issue 3, 2015. Special Issue on «The Role of Clustering in Provision of Economic Growth», pp. 63 - 76.

© Михалева Е. В., Конобеева Е. Е., 2016

Подобедов Н.В.

Аспирант департамента корпоративных финансов и корпоративного управления
Финансового Университета при Правительстве РФ
г. Москва, Российская Федерация

СОВРЕМЕННЫЕ КОНЦЕПЦИИ СТОИМОСТНО - ОРИЕНТИРОВАННОГО ПОДХОДА

Value based management представляет собой достаточно широкий управленческий подход в рамках которого выделяется ряд концепций:

1. Стратегия конкурентной борьбы М. Портера.
2. Сбалансированная система показателей (Balanced Scorecard, BSC) Р. Каплана.
3. Модель структурной перестройки Компании McKinsey.
4. Модель факторов стоимости.
5. Модель экономической добавленной стоимости EVA Т. Коупленда и Т. Коллера.

Рассмотрим каждую из них. М. Портер, в своей концепции конкурентной борьбы, определяет 5 основных конкурентных сил, определяющих привлекательность ведения деятельности в любой отрасли. Под привлекательностью в данном случае понимается рентабельность данной отрасли. Эти силы включают в себя¹:

- Угрозы появления продуктов - заменителей
- Угрозы появления новых игроков
- Рыночная власть поставщиков
- Рыночная власть потребителей
- Уровень конкурентной борьбы

Анализ деятельности компании предполагает в данном случае детальное рассмотрение бизнес - процессов фирмы в рамках действия этих сил на предмет создания стоимости. Если какой - либо процесс не приносит стоимость, он должен быть ликвидирован.

¹ Michael E. Porter. «The Five Competitive Forces that Shape Strategy», Harvard Business Review, January, 2008, p.86

Ведение деятельности в условиях действия этих сил подразумевает наличие определенной стратегии действий. М. Портер выделяет 3 типа конкурентных стратегий:

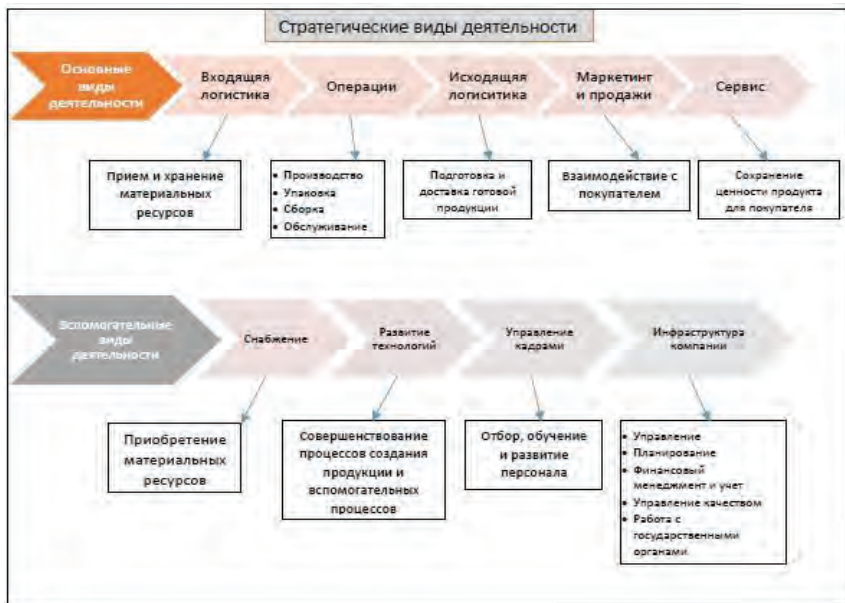
1. Ценовое лидерство, подразумевающее привлечение новых потребителей за счет более низкой цены, при этом должен удерживаться определенный уровень прибыли.

2. Дифференциация, предполагающая создание конкурентного преимущества за счет создание уникальных продуктов. Цена в данном случае может быть премиальной, и превышать цены конкурентов.

3. Фокусировка, подразумевает ориентирование компании на определённые, узкие сегменты потребителей, в отношении которых применяется стратегия ценового лидерства или дифференциации.

Наконец, в концепции конкурентной борьбы есть модель стоимостной цепочки, выявляющей источники конкурентного преимущества. «Природу конкурентного преимущества нельзя понять, рассматривая фирму просто как некое целое. Конкурентное преимущество складывается как результат осуществления множества отдельных видов деятельности, входящих в состав процессов разработки, производства, маркетинга, доставки и обслуживания каждого продукта компании. Каждый из этих видов деятельности может способствовать установлению конкурентной позиции фирмы в отношении издержек и создать основу для дифференциации²». То есть, конкурентное преимущество становится результатом успешной работы над стратегически важными видами деятельности. Стратегические виды деятельности можно разделить на основные и вспомогательные. Их можно представить в виде схемы:

Схема 1: Стратегические виды деятельности



² Porter M. E., Competitive Advantage: Creating and Sustaining Superior Performance (New York: Free Press, 1985).

Полный анализ данных видов деятельности, образующих цепочку создания стоимости, помогает определить источники издержек, и, благодаря повышению эффективности работы компании на каждом направлении деятельности, максимизировать маржу, тем самым увеличивая ценность.

В концепции конкурентной борьбы ценность компании выражается общей выручкой от реализации продукции. Соответственно, все стратегии, в рамках данной концепции, создают добавочную стоимость компании путем максимизации маржи и уменьшения издержек на производство продукции.

Суммируя вышесказанное, концепция конкурентной борьбы М. Портера предлагает несколько взаимосвязанных моделей оказывающих влияние на предприятие, либо определяющих путь его развития. То есть компания, в соответствии с концепцией М. Портера:

1. Подвергается постоянному воздействию со стороны: продуктов заменителей, новых конкурентов, потребителей и поставщиков, которые вместе влияют на уровень конкурентной борьбы.

2. Победить в конкурентной борьбе компания может благодаря созданию конкурентных преимуществ, которые могут быть созданы одной из трех стратегий: низкой ценой товара, удерживающей при этом прибыль (не демпинг); уникальным продуктом; фокусировкой на узком сегменте потребителей.

3. Наконец, для того чтобы грамотно следовать выбранной стратегии, компании уделить внимание своей цепочке создания стоимости, состоящей из основных и вспомогательных видов деятельности.

Сбалансированная система показателей (BSC) Р. Каплана и Д. Нортона представляет собой систему управления компании, позволяющую ей сформулировать свои планы и обеспечить обратную связь между внутренними бизнес процессами, и внешними показателями. Классические финансовые показатели дополнены, в этой модели, данными отражающими удовлетворенность клиентов, внутренние бизнес - процессы и способность компании развиваться и расти. Структура BSC представляет основные сферы работы компании в виде набора показателей. Организация фиксирует и анализирует эти показатели, чтобы понять, достигаются ли стратегические цели. Полностью реализованная система подразумевает последовательное рассмотрение деятельности компании на всех уровнях. В конечном счете, каждый сотрудник организации разрабатывает личную систему показателей, стараясь достичь своих персональных целей на основе показателей, связанных с корпоративной стратегией.³

Применение системы сбалансированных показателей обусловлено сложным этапом разработки системы этих показателей для каждой конкретной компании. Показатели должны выводиться в зависимости от четырех перспектив (точек зрения) деятельности компании:

- 1) Перспектива обучения и развития, описывающая кадровый потенциал компании.

- 2) Перспектива бизнес - процессов, рассматривающая компанию как совокупность внутренних и внешних процессов и действий.

³ http://www.cfin.ru/management/controlling/bsc_short.shtml

3) Перспектива клиентов, рассматривающая деятельность компании с точки зрения её клиенто - ориентированности.

4) Финансовая перспектива, оценивающая классические финансовые показатели.



Схема 2. Точки зрения компании по BSC

Так как, это BSC это система, то все разрабатываемые показатели должны быть взаимосвязаны, и строиться в рамках вышеуказанных перспектив. Отдельное внимание Нортон и Каплан уделяют обратной связи, которая, поступая со всех направлений деятельности компании, должна как подтверждать, так и корректировать эти показатели.

В целом, концепция BSC соединила в себе финансовые и нефинансовые аспекты бизнеса, которые должны подвергаться анализу со стороны менеджмента. В этом и заключается её приверженность подходу VBM. Анализируя компанию с вышеуказанных точек зрения, менеджмент совершает шаги по созданию добавленной стоимости, сводя вместе финансовую, операционную и нематериальную составляющие бизнеса. Например, традиционные финансовые показатели плохо подходят для управления компанией, деятельность которой сильно связана со знаниями. Кроме того, установка на использование только финансовых показателей стимулирует достижение лишь краткосрочных результатов. Привязка вознаграждения менеджеров и фондовых опционов к квартальным доходам и прибылям, стимулировала менеджеров «добиваться цифр», даже если это негативно влияло на достижение долгосрочных результатов.⁴

Тем не менее, у BSC существуют некоторые недостатки, связанные в основном с её пользователями. В период бурной популярности данной концепции, многие, не американские, менеджеры пытались адаптировать уже разработанные показатели, которые создавались для американских компаний. Несмотря на то, что ими были взяты примеры в рамках тех же отраслей, имплементация BSC без поправок на конечную компанию, приводила к невысоким, и даже отрицательным результатам. Отчасти, это обусловлено тем, что процесс разработки BSC может быть довольно трудоемким и длительным.

⁴ http://www.cfin.ru/management/controlling/bsc_short.shtml

Еще одной распространенной концепцией VBM, предусматривающей процесс внедрения этого подхода в организацию, является модель структурной перестройки. Разработанная компаний McKinsey, она так же носит название «пентаграммы McKinsey» (гексаграммы), модель определяет возможности и пути для организационной и финансовой перестройки компании на основе предполагаемых источников приращения стоимости, как внутренних, так и внешних.

Гексаграмма, определяющая путь к созданию стоимости, состоит из следующих этапов:

- Определение текущей стоимости компании, то есть рыночную стоимость бизнеса, методом Discounted cash flow. На этом этапе, так же, проводят анализ ФХД в целях выявления драйверов стоимости.
- Определение эталонной стоимости компании, с имеющимися возможностями. Эталонную стоимость сравнивают с текущей, с учетом внутренних улучшений и реструктуризации, анализируя возможности применения выявленных драйверов.
- Благодаря совершенствованию деятельности компании, определение потенциальной стоимости ввиду внутренних улучшений. Проводиться прогноз будущих значений стоимости, и определяются мероприятия, направленные на достижение планируемых результатов.
- Определение потенциальной стоимости вследствие продажи и отъединении частей бизнеса, приносящих ему отрицательную стоимость.
- Определение потенциалов роста бизнеса и соответствующей стоимости
- Внедрение финансовых моделей, соответствующих предложенным изменениям и определение итоговой стоимости.

Модель предполагает повторение данного цикла вновь и вновь, в течение всего срока существования компании (Рисунок 1).

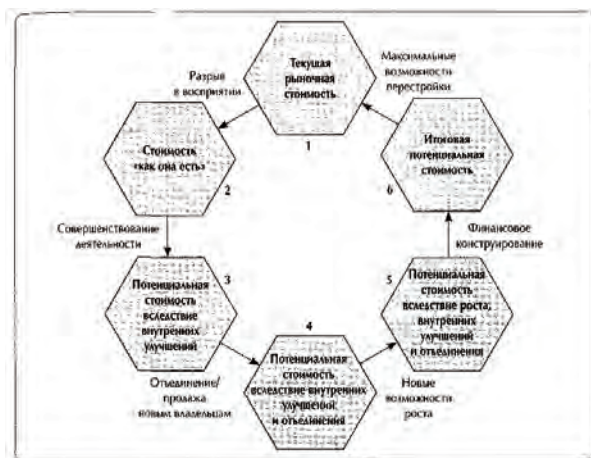


Рисунок 1: Гексаграмма структурной перестройки.⁵

⁵ Коупленд Т. Стоимость компаний: оценка и управление. / Коупленд Т., Коллер Т., Муррин Дж. — 3 - е изд., перераб. И доп. / Пер. с англ. — М.: ЗАО «Олимп—Бизнес», 2005. — С.176.

Как видно из гексаграммы, каждый этап создания стоимости связан с её оценкой и определением на данном конкретном этапе, так как при его достижении, согласно концепции, компания проходит через внутренние изменения, способствующие созданию стоимости, другими словами, через реструктуризацию.

Концепция драйверов стоимости, понимает данное определение как те переменные бизнес процессов, те факторы, которые непосредственно влияют создание стоимости. Это те переменные от которых зависит результативность деятельности предприятия.

Драйверы стоимости компании — это критические факторы, оказывающие влияние на компоненты стоимости и их формирование, непосредственно определяемые и зависимые от принимаемых управленческих решений, способствующие анализу и контролю процесса создания стоимости предприятия. В финансовой литературе выделяют следующие группы драйверов стоимости:

I. Финансовые драйверы

Для анализа факторов, влияющих на стоимость, менеджеры разбивают рентабельность инвестированного капитала на финансовые составляющие. Они включают в себя все те переменные бизнес процессов, которые минимизируют стоимость капитала, полученного компанией для обслуживания своих операций. Оптимизируя затраты на капитал, его структуру и распределение, компания может существенно прибавить в стоимости в краткой и среднесрочной перспективах. Финансовые драйверы имеют оценочный характер – это не конкретные статьи баланса, или отчета о прибылях и убытках, а оценка этих показателей по уровням роста, изменения, и т.д.

К финансовым драйверам относят:

- Объем заемных средств
- Уровень кредиторская задолженность (как вариант: скорость её роста, сроки погашения)
 - Дебиторская задолженность (скорость её роста, сроки погашения)
 - Объем входящих и исходящих денежных потоков
 - Изменение структуры капитала
 - Изменение объема непокрытых убытков
 - Нераспределенная прибыль отчетного года
 - Изменения и движения оборотного капитала
 - Изменения в структуре основных средств (принятие, выбытие, переоценка)
 - Амортизация
 - Различные виды издержек
 - Долгосрочные финансовые вложения
 - Рост показателей, связанных с фондовым рынком

II. Операционные драйверы

Включают в себя все те факторы, что оказывают влияние на объем генерирования денежного потока, благодаря увеличению эффективности или роста. Не в состоянии непосредственно влиять на финансовые коэффициенты, руководство компании совершает стоимостно - ориентированное управление, путем влияния на операционные рычаги. Они являются составляющими финансовых драйверов. Сформировать определенный список операционных рычагов достаточно затруднительно, но в качестве примера рассмотрим ситуацию:

Оптовый продавец станков для ремонта обуви хочет выяснить как он может повлиять на один из финансовых показателей – ЕБИТДА. Для этого он разбивает его на составляющие (финансовые драйверы) – Расходы на закупку, доходы от продажи, административные расходы, расходы на доставку, и т.д. Затем для анализа

операционных драйверов она разбивает каждый из финансовых – расходы на доставку можно отразить как число поездок на одну сделку, затраты на одну сделку и количество сделок. Дальше можно разбить на объем расходов на бензин для доставки, расходы на погрузку, сроки доставки, и т.д.

Наиболее эффективное определение операционных драйверов происходит при использовании такого метода графического анализа как «дерева стоимости» представленная на рисунках 2 и 3.

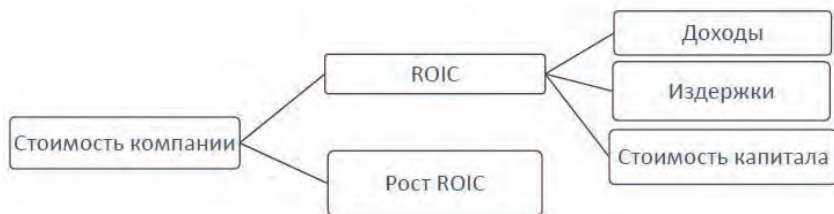


Рисунок 2. Традиционное дерево стоимости



Рисунок 3. Дерево стоимости розничного магазина

Такие «деревья» отражаются как финансовые драйверы, так и операционные, что позволяет увидеть всю картину создания стоимости, и определить какие рычаги необходимо проанализировать.

III. Драйверы устойчивости⁶

К данным факторам относят все те элементы бизнес процессов, которые помогают предприятию нормально и бесперебойно функционировать в долгосрочной перспективе. Это факторы отражающие, своего рода, синергию между внешними процессами, происходящими в среде деятельности компании, и внутренними для создания стоимости. Ввиду их внешнего характера, очевидно слабое влияние на них со стороны менеджмента.

К драйверам устойчивости можно отнести:

- Законодательство страны ведения бизнеса (а также его изменения).

⁶ Выделяются исследованиями компании «Krogger&Co»

- Изменения рыночной конъюнктуры.
- Влияние корпоративной социальной ответственности на репутацию компании (гудвилл).

IV. Нефинансовые драйверы

В данной группе собраны факторы влияющие на создание стоимости, но не влияющие напрямую на создание денежных потоков. Данные драйверы исходят специфики ведения бизнеса, человеческих факторов, конфликтов интересов.

В группе нефинансовых драйвер можно выделить:

- Взаимоотношения с клиентами и партнерами
- Взаимоотношение с акционерами
- Агентский конфликт

Таким образом, модель факторов (драйверов) стоимости разделяет деятельность компании на отдельные бизнес - процессы, явления и показатели, относящиеся к созданию добавленной стоимости. Несмотря на то, что в отличии от других концепций, в модели факторов стоимости отсутствует конкретная стратегия развития бизнеса, её применение отлично иллюстрирует составляющие процессы создания стоимости, что не может не быть полезным для менеджмента.

Модель экономической добавленной стоимости EVA Т. Коупленда и Т. Коллера заключается в том, что, управление должно быть нацелено на обеспечение роста рыночной стоимости компании и ее акций. То есть все направления деятельности компании, устремления и практики менеджмента должны быть направлены к одной общей цели: максимизировать стоимость компании, основывая процесс принятия решений на ключевых факторах стоимости.

Для того чтобы определить эффективность работы менеджмента по максимизации стоимости, в этой модели предусмотрен одноименный показатель EVA (economic value added), который рассчитывается по следующей формуле:

$$EVA = NOPAT - IC * WACC \quad (1)$$

Где:

NOPAT – после - налоговая прибыль.

IC – инвестированный капитал.

WACC – средневзвешенная стоимость капитала.

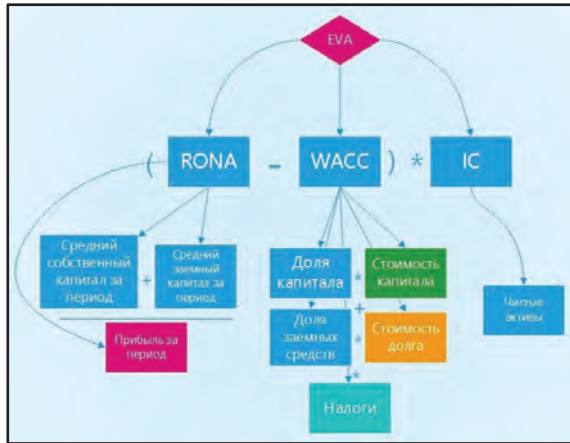
Существует иной вариант расчета данной формулы, где компонент NOPAT заменен на EBIT. Саму формулу возможно видоизменить в целях удобства расчета, например, для компании чьи показатели финансовой отчетности, не были трансформированы из МСФО:

$$\begin{aligned} EVA_i &= NOPAT_i - IC_{i-1} \times WACC = (ROIC_i - WACC) \times IC_{i-1} = \\ &= NOPAT_i - NA_{i-1} \times WACC = (RONA_i - WACC) \times NA_{i-1} \quad (2) \\ EVA_i &= (RONA_i - WACC) \times NA_{i-1} \end{aligned}$$

Таким образом, показатель NOPAT был заменен показателем рентабельности чистых активов (RONA), так же как инвестированный капитал был заменен на синонимичный компонент «чистые активы» (Net assets, NA).

Составляющие EVA (Схема 3) ключевые факторы стоимости, в целом похожи на финансовые драйверы предыдущей модели, однако здесь они представлены в единой зависимости, и не подбираются для каждого предприятия отдельно

Схема 3: Ключевые факторы стоимости EVA



Напротив, привлекательность EVA заключается именно в простоте расчета, и наглядном представлении факторов, на которые менеджменту необходимо ориентироваться.

Таким образом, многообразие концепции стоимостно ориентированного менеджмента дает простор высшему руководству организации для выбора стратегии развития и увеличения акционерной стоимости компании. Как видно из текста, некоторые концепции имеют некоторые общие принципы, тем не менее определяют различные задачи для менеджмента компании. Руководствуясь опытом внедрения стоимостно - ориентированной стратегии американских компаний в не американские, необходимо помнить, что применение любой из описанных выше концепции для каждой конкретной организации представляет собой уникальный процесс, и не может быть выполнено «копированием» чужого опыта или модели.

Список литературы:

1. Porter M. E., «The Five Competitive Forces that Shape Strategy» // Harvard Business Review, January, 2008.
2. Porter M. E., Competitive Advantage: Creating and Sustaining Superior Performance // New York: Free Press, 1985. - 714 pp.
3. Коупленд Т. Стоимость компаний: оценка и управление. / Коупленд Т., Коллер Т., Муррин Дж. — 3 - е изд., перераб. И доп. / Пер. с англ. — М.: ЗАО «Олимп—Бизнес», 2005. — 576 с.
4. F.Krol Value Based Management in Small and Medium Enterprises: Analysis of internal and external impulses and possibilities of implementation. // Arbeitspapier Nr. 9 - 1, 2007
5. Brigham E. Financial Management: Theory and Practice / Brigham E., Ehrhardt C. South - Western, Thomson Learning, 2002 – p.1184
6. Теплова Т.В. Современные модификации стоимостной модели управления компанией // Вестник МГУ 2004 №1.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Мировая экономика, представляющая собой сеть экономических систем всех стран мира, по причине усиления глобализационных механизмов в настоящее время является крайне нестабильной и потому подвержена постоянным изменениям. Непостоянность и гибкость современного мирового хозяйства привели к взаимозависимости общих и локальных интересов. В связи с этим обострение опасных для экономической деятельности мирового сообщества глобальных проблем на рубеже XX - XXI веков привело к осознанию необходимости согласованности действий по их решению.

Основной причиной существования проблем мировой экономики является сам тип современной цивилизации, уровень и характер развития производственных сил, обусловленный распространением достижений научно - технического прогресса. В настоящее время наибольшую опасность для хозяйственной жизни человечества представляют такие проблемы как катастрофически ухудшающееся состояние окружающей среды, топливно - энергетическая и сырьевая необеспеченность стран, продовольственный вопрос, истощение запасов Мирового океана, демографический кризис, борьба с бедностью и различными эпидемиями [1]. Производственная деятельность человеческого общества, образ жизни современного населения планеты ставят под угрозу существование всего живого вообще, что определённо сдерживает темпы развития мировой экономической системы.

Глобальные экономические проблемы обретают с каждым годом всё большую актуальность, поскольку подвергают опасности экономические системы отдельных государств и мешают открытию новых перспектив для развития мирового хозяйства. Мировое сообщество настроено на преодоление этих проблем путём объединения усилий и ресурсов. Однако к настоящему моменту ни одна отдельно взятая страна и даже группы стран не располагают необходимыми силами и средствами.

Если рассматривать проблему экологии и ухудшения состояния окружающей среды, то именно экономический рост привёл к эксплуатации природной среды вопреки её возможностям. На одного человека ежегодно добывается и выращивается около 20 т сырья, лишь только 2 т из которых переходят в стадию конечного продукта, тогда как остальное идёт в отходы [2]. Данная ситуация в дальнейшем способна привести к экономическому обнищанию планеты и невозможности для будущих поколений удовлетворять свои потребности. Для предотвращения этого необходимо рациональное использование имеющихся природных ресурсов с учётом экологических последствий принимаемых экономических решений.

Второй по значимости глобальной проблемой выступает топливно - энергетическая и сырьевая необеспеченность многих государств мира, возникшая по причине огромных расходов топливных и энергетических запасов. В 60 - 70 - е гг. XX века произошёл быстрый рост потребления минерального топлива. Мировое энергопотребление с 1996 по 2003 год выросло с 12 млрд до 15,2 млрд т условного топлива, что в настоящий момент привело к

ухудшению горно - геологических условий его залегания [2]. Одним из способов противодействия данной проблеме может быть, например, политика сбережения энергии в промышленном, транспортном и коммунально - бытовом секторах.

Следствием неразумного использования природных и энерго - сырьевых ресурсов является продовольственная проблема, заключающаяся в необеспеченности большой доли населения в различных странах важными для жизни продуктами питания. Это, как известно, в дальнейшем приводит к массовой бедности и различным эпидемиям в связи с ухудшением условий жизни. Статистиками было установлено, что в нынешнем десятилетии преимущественно государства Африки, южнее Сахары, испытывают абсолютную нехватку продовольствия, измеряемого в калориях. Здесь нужду испытывает каждый седьмой [2]. Главной причиной сложившейся ситуации является несбалансированность питания в различных странах мира. Поэтому государствам с высокоорганизованной экономикой необходимо оказывать поддержку нуждающимся странам путём распространения дефицитных продуктов через международную торговлю.

Если обратить внимание на проблему сохранения и рационального использования ресурсов Мирового океана, то высока вероятность скорого исчезновения водного пространства на всей планете по причине неразумной эксплуатации и загрязнения. Данное явление будет иметь особенно негативные последствия для глобальной экономики, поскольку на морской транспорт, обеспечивающий торговые связи, приходится более 60 % всего грузооборота [2]. Для преодоления рассматриваемой проблемы допустимо ужесточение законов, касающихся различных форм использования водных ресурсов, а также создание специальных организаций, следящих за благополучием на океанических пространствах.

Исключительно сложной проблемой мировой экономики является демографическая. В настоящее время она проявляется в двух направлениях: демографический взрыв в ряде регионов развивающегося мира и старение населения в развитых странах. Так, например, в 1950 году население планеты составляло 2,5 млрд человек, в 1999 году – 6 млрд человек, в 2006 году – 6,5 млрд человек, а к 2050 году, по прогнозу ООН, оно склонно увеличиться до 9,1 млрд человек [2]. С другой стороны, среднегодовые темпы прироста мирового населения снизились с 2 % в 60 - х гг. XXвека до 1 % в 10 - х гг. XXI века [2]. Резкое увеличение населения тормозит экономическое развитие мирового хозяйства, поскольку препятствует сбережению и накоплению капитала, тем самым порождая массовую бедность и мешая раскрытию личностного потенциала отдельного человека. Низкий темп воспроизводства населения, в свою очередь, приводит к нехватке рабочей силы и снижению производительности предприятий на мировом рынке. Возможность решения данной проблемы зависит от улучшения качества социальной среды и создания адекватных современным требованиям условий формирования трудовых ресурсов.

В связи с этим различные глобальные организационные структуры (ЭКОСОС, ОБСЕ, ФАО) ещё с конца XXвека приступили к разработке единой стратегии по решению глобальных хозяйственных проблем и развитию мировой экономики. Центральными звеньями их программы являются [4]:

1. Признание неделимости мировой безопасности;
2. Создание определённых условий для развития мирной экономической системы путём уменьшения расходов на военные приготовления;

3. Контроль над экологической проблемой и ресурсами Мирового океана;
4. Снижение уровня безработицы;
5. Обеспечение стабильного товарообмена между странами.

Осуществляемые действия, предусмотренные данной программой, позволили к 2015 году несколько обезопасить мировую экономику, хотя обозначенные проблемы по - прежнему имеют остроту и требуют новых и в то же время оптимальных подходов к их решению, учитывающих общественные интересы при сохранении природных ресурсов планеты [4].

По мере реализации мер, направленных на преодоление экономических проблем глобального масштаба, в настоящее время наметились следующие перспективы развития мирового хозяйства, основанные на предварительных подсчётах [3]:

1. Преодолев продовольственную проблему, Индия и Китай к 2055 году достигнут наивысших темпов экономического развития в Азии, поскольку их доля в мировом ВВП составит вместе около 40 % . Однако другие государства на континенте могут потерять позиции в классификации крупнейших экономик мира при отсутствии необходимых реформ.

2. К 2030 году Россия потеряет место в первой шестёрке стран с наибольшим объёмом ВВП, а к 2050 году вообще опустится на восьмое место.

3. Мировым державам в скором будущем придётся столкнуться со всеобщим спадом экономического роста. В результате этого по величине ВВП Япония переместится с четвёртого места на седьмое к 2050 году, Южная Корея – с тринадцатого на семнадцатое, а Австралия – с девятнадцатого на двадцать восьмое в том же году.

Таким образом, от преодоления глобальных экономических проблем современности напрямую зависит дальнейшее развитие всего мирового хозяйства, постоянно изменяющегося. Ключевыми проблемами являются неразумное использование природных ресурсов, ведущее к экологической проблеме, истощению Мирового океана, энергетической и продовольственной небезопасности, массовому голоду и эпидемиям по причине ухудшения условий жизни населения, а также демографический кризис. В условиях глобализации страны мира взаимозависимы, что определяет необходимость разработки единой стратегии по преодолению обозначенных проблем и совершенствованию мировой экономики.

В целом перспективы развития мирового хозяйства остаются неутешительными, поскольку прогнозируется всё большее ухудшение экономического положения большинства государств, в том числе и России. Природные запасы планеты пока что выступают главной базой для всей производственной деятельности и удовлетворения потребностей человека, что определяет необходимость их рационального использования и бережного отношения к окружающей среде.

Список использованной литературы

- 1.Авдокушкин Е.Ф. Международные экономические отношения: учебное пособие. - М.: 2014. – 354 с.
- 2.Валлерстайн И. Экология и экономика в глобальном контексте / И. Валлерстайн // Вопросы экономики. – 2006. - №11. – с. 95 - 103.

3. Клинов В.Г. Мировая экономика: прогноз до 2050 года // Вопросы экономики. - 2013. - №5. – 62 с.

4. Ломакин В.К. Глобальная экономика // Учебник для вузов. – 2014. – 97 с.

© Уткин А.И., 2016

Федоренко Т.М., Авершина Ю.С.

кандидат экономических наук,

доцент кафедры менеджмента Института экономики и управления,

ФГАОУ ВПО «Северо-Кавказский федеральный университет»

г. Ставрополь, Российская Федерация

МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА В ФИТНЕС ИНДУСТРИИ

Мотивация является неотъемлемой частью управления персоналом в современной организации. Руководитель, который хочет добиться успеха в своем бизнесе и эффективно управлять персоналом, прежде всего должен быть готов лично работать с каждым из своих подчиненных. Вопрос персонального подхода, выявление индивидуальных особенностей и готовность к переменам в привычном укладе работы коллектива – должны стать основополагающими для руководителя.

Еще в советских успешно работающих предприятиях сложилась четкая система управления персоналом, которая предполагала не только достойную оплату труда, карьерный рост, но и социальные пакеты. Сегодня же социальный пакет в полном понимании, как своеобразная мотивация, интересен не каждому соискателю, ведь у экономного работодателя ничего не бывает просто так, обычно наличие социального пакета в условиях трудоустройства означает – получаешь социальный пакет – забудь о бонусах и добавке к зарплате. В целом, система управления персоналом мало чем изменилась с того времени. Вечной осталась лишь теория Маслоу, в которой автор одноименной пирамиды описал пять уровней человеческих потребностей – начиная с физиологической потребности, потребности в защищенности, безопасности, потребности в принадлежности к социальной группе, потребности в уважении и признании и заканчивая потребностью в самовыражении. Безусловно, этот список не является единственным верным объяснением человеческих стремлений и зависит в первую очередь от индивидуальных особенностей, однако на практике именно эта теория стала основой в трудовой сфере разработки понятия «мотивация» [2, с. 25].

Для начала достаточно определить то, что мотивация – система побуждающих сил, стимулирующих человека совершать действия, имеет свойство менять свою значимость с годами. Так, студенту устроившемуся на первую работу вполне естественно хочется денег и в перспективе «стать директором», в свою очередь его отцу, к примеру, куда важнее быть уверенным в стабильности предприятия. А это вновь означает, что меняя систему управления персоналом нужно не забывать про индивидуальные стремления и желания сотрудника.

Сегодня в интенсивно развивающейся фитнес - индустрии роль персонала выходит на первое место, особенно во время кризиса. Количество квалифицированных кадров растет в год примерно на 10 - 15 % , а количество открывающихся объектов требует минимум 30 - 40 % [3, с. 59].

Многие из нас испытывали в своей работе нехватку мотивации и нежелание руководства в целом проявлять какую - либо инициативу, дабы сохранить коллектив. Как результат – увольнение и хорошо, если по собственному желанию. Зачастую руководителю проще уволить, чем мотивировать. Долго тосковать по потерявшему сотруднику руководителю обычно не приходится, на рынке труда всегда достаточно желающих занять вакантное место, однако, немногие из них действительно профессионалы своего дела. Казалось бы, на рынке существует нехватка хорошего персонала, и надо было бы стараться удержать всеми силами своего сотрудника, однако, работодатель не всегда готов поддерживать это материально. В этом случае ему важнее чтобы пустое место было скорее занято и не важно кем именно, главное чтобы соискателя устраивали условия принятия на работу. И если руководитель не будет внедрять никаких мотивирующих программ и дальше, то по стечению определенного времени и этот сотрудник пожелает чего - то нового и будет выдвигать определенные требования, и если работодатель вновь не будет готов удовлетворить их, то рано или поздно предприятие потеряет не только прибыль, но и собственную репутацию. Из практики, в 4 случаях из 6 клиенты фитнес - клуба уходят за тренером, конечно если тот полностью удовлетворяет их потребности.

Тем, кто знаком с индустрией красоты это уже говорит о многом – ведь потеря клиентской базы – это первый и основной кирпич, выгашенный из под стены успешно строящегося бизнеса. Более того, сотрудники, которые знают, что они действительно стоят большего, попросту начинают торговаться – таков обычно результат неправильной мотивации, упущенной на ранней стадии либо не внедренной в коллектив вообще. Обычно существует два выхода: либо увольнение, либо полное удовлетворение требований. Вновь из практики смею заметить, что девятерых из десяти обычно увольняют, и это отчасти, проблема самого управленца. Ведь, на самом деле мотивация начинается еще с этапа собеседования, когда работодатель четко выясняет, какие цели преследует соискатель в дальнейшем, и исходя из этого решает, в состоянии ли он удовлетворить запросы будущего сотрудника или нет.

Главная ошибка многих руководителей, как и их топ - менеджеров, часто кроется в непонимании того, что мотивировать нужно не только свой персонал, но и самого себя. Если, предположим, HR - менеджер клуба сам смутно представляет себе, почему он должен задерживаться на работе ввиду каких - либо обстоятельств, вряд ли у него выйдет организовать в этом плане своих подчиненных. Более того, многие руководители часто даже не задумываются о том, что не только зарплата является единственной целью его сотрудника. Так, материальная мотивация становится одновременно и двигателем и тормозом работающей системы. Более 40 % сотрудников различных фитнес - клубов считают нематериальную мотивацию основной.

Недалновидное начальство пытается самостоятельно применить программы мотивации, известные им из опыта своих коллег либо исходящие из собственных умозаключений. В результате получается что тот, кто не испытывает нехватки средств – погашает но лишь на время требования сотрудников денежными вознаграждениями, другой же – экономя эти

самые средства дает небольшие бонусы к зарплатам, не забыв при этом, сообщить что за добавленные деньги – сотруднику и работы прибавится.

В 70 % случаев при правильно выстроенной мотивации сотрудник останется работать долго и будет выполнять свою работу добросовестно. Итак, чтобы выстроить правильную мотивацию своих сотрудников на достижение желаемого результата, важно изменить не только систему оплаты труда, а начать необходимо с осознания необходимости в изменениях. Нужно сформулировать причины, не устраивающие вас в существующей системе мотивации, выявить все слабые и сильные стороны данной идеи, а также определить так называемые цели стимулирования.

Если вы не являетесь первым лицом в фитнес - клубе, то возникшую у вас идею изменений нужно еще преподнести руководству. Обычно для этого свои идеи и наблюдения излагаются и аргументируются в четкой форме, здесь важно посчитать ориентировочные затраты на воплощение проекта, в частности по изменению системы оплаты, если это предполагается, а также просчитать материальные и нематериальные выгоды, которые получит компания от разработки и внедрения новой системы мотивации.

Особо активные менеджеры или руководители прибегают к собственному анализу и исследованию ситуации в коллективе. Обычно это – беседа с руководителями структурных подразделений и лидерами мнений (рядовыми сотрудниками и руководителями нижнего звена, которые являются неформальными лидерами в коллективе, влияют на формирование «общественного мнения» в компании) и подробное изучение недовольств и пожеланий коллектива. Работа довольно трудоемкая и не всегда дает нужные результаты – не все члены коллектива, к примеру, смогут открыто заявлять о своих требованиях и о том, что их не устраивает, а это может испортить общую картину исследования проблемы.

Целесообразней для проведения такого исследования и дальнейшую разработку системы мотивации лучше приглашать внешних консультантов. Для этого существует оценка персонала, которой занимаются бизнес - тренеры и консалтинговые компании. Ими разрабатываются целые программы нематериальной мотивации длительностью 1 до 3 месяцев, в течение которых группа специалистов анализирует ситуацию внутри коллектива, выявляет потребности, которые нужно мотивировать [4, с. 78]. К сожалению, для российских компаний фитнес - индустрии такая практика пока что в диковинку, тогда как большие иностранные компании воспринимают это как норму. Оптимисты прогнозируют, что в скором времени система мотивации станет главным пунктом в разделе управления персоналом фитнес - индустрии. Как точно заметили когда - то Маркс и Энгельс, «собственник зарабатывает на труде своего сотрудника», а правильная система мотивации позволяет повысить производительность их труда в среднем на 30 % [2].

Таким образом, правильно сформированная деловая культура и созданный на ее основе кодекс корпоративной этики улучшают внутренний климат в спортивной организации, мотивируют ее персонал на достижение новых позитивных результатов в работе. Мотивация персонала превращает работников в единую команду единомышленников, способную решить самые сложные задачи по совершенствованию и расширению фитнес - бизнеса.

Список использованной литературы

1. Абчук, В.А. Методы исследования в менеджменте: Учебник / В.А. Абчук, А.Ф. Борисов, А.В. Воронцов. – СПб.: Росток, 2012. – 480 с. – Гриф: УМО вузов России. – ISBN: 978 - 5 - 94668 - 103 - 2

2. Друкер, П. Эффективное управление: Экономические задачи и оптимальные решения. М.: ФАИР - ПРЕСС, 2009. – С. 210 - 238 с.
3. Маслов, Е.В. Управление персоналом предприятия. Учебник / Е.В. Маслоу – М.: Инфра - М, 2006. – С. 61–75.
4. Уткин, Э.А., Кочеткова А.И. Управление персоналом в малом и среднем бизнесе. – М.: АКАЛИС, 2007. – С. 11–25.

© Федоренко Т. М., Авершина Ю.С., 2016

Халудорова А. О.,

магистр

экономический факультет

ФГБОУ ВО «ВСГУТУ»,

г. Улан - Удэ, Республика Бурятия

Научный руководитель: Яковлева И. А.,

к.э.н, доцент

экономический факультет

ФГБОУ ВО «ВСГУТУ»,

г. Улан - Удэ, Республика Бурятия

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДОВ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

***Аннотация:** В настоящей статье рассматриваются проблемы формирования доходов местных бюджетов в Российской Федерации в современных условиях. Предлагаются возможные меры по расширению доходной базы местных бюджетов за счет собственных внутренних резервов.*

***Ключевые слова:** муниципальное образование, местные бюджеты, доходы местных бюджетов, налоговые доходы, неналоговые доходы, формирование доходов местных бюджетов*

Недостаточность собственного доходной обеспечения местных бюджетов и зависимость от предоставления финансовой поддержки из средств бюджетов вышестоящих уровней представляют собой основную проблему муниципального уровня управления Российской Федерации. На сегодняшний день рассматриваемая проблема обостряется сокращением объемов финансирования муниципальных территорий из федерального центра. Потому необходимость изыскания внутренних резервов для наращивания доходов местных бюджетов с целью обеспечения исполнения закрепленных за ними обязательств приобретает особенную актуальность.

К собственным источникам пополнения территориальных бюджетов, на которые органы местного самоуправления могут влиять своими решениями, относят налоговые и неналоговые доходы [1].

Основная доля доходов местных бюджетов представлена налоговыми доходами. К их числу относят доходы от местных налогов (земельного налога, налога на имущество физических лиц и торгового сбора), а также исполняемые согласно бюджетному законодательству РФ отчисления от федеральных, региональных налогов и налогов, которые предусмотрены специальными налоговыми режимами. В структуре собственных доходов местных бюджетов в целом по Российской Федерации налоговыми доходами занято 44,2 % [4].

Одну из возможных мер по увеличению доходной базы территорий за счет местных налогов представляет собой введение в экономический оборот неучтенных земельных и имущественных объектов. К числу подобных объектов относятся самовольно захваченные земельные участки, построенные без разрешающих документов строения, расхождение по площадям земельных участков и недвижимого имущества, реконструкция, перепланировка, изменение назначения, бесхозное содержание зданий, сооружений, строений, жилых и нежилых помещений, отсутствие сведений по новым владельцам объектов [3]. До настоящего времени не все физические лица, собственники объектов недвижимого имущества привлечены к уплате имущественных налогов. Это взаимосвязано, в том числе, и с не окончанием земельной реформы (до настоящего момента не все земельные участки закреплены на праве собственности в определенном законодательством порядке за фактическими владельцами) [3].

На наш взгляд, для решения этих проблем необходимым является осуществление инвентаризации и постановки на учет объектов недвижимости в органах, которые осуществляют регистрацию прав на недвижимое имущество и сделок с ним.

Важнейшей проблемой является затягивание гражданами сроков государственной регистрации частных домовладений, что дает им возможность длительное время не осуществлять уплату налога на имущество физических лиц. Тем не менее, причины скрываются не только в отсутствии желания осуществлять регистрацию домовладений, но и в необходимости сбора обширного перечня документов, которые необходимы для осуществления государственной регистрации. Упрощение данной процедуры оказало бы существенное положительное воздействие на объёмы поступлений в местные бюджеты этого налога. С данной целью на территории нескольких регионов уже созданы специализированные организации — Многофункциональные центры предоставления государственных и муниципальных услуг (МФЦ).

Также необходимо сказать о проблемах с нумерацией домовладений. Значительное количество информации не проходит по причине отсутствия наименований улиц и номеров в домовладениях, из - за чего является невозможным внесение сведений о владельцах домов в базу данных.

Следующей мерой по увеличению доходного обеспечения бюджетов местных самоуправлений может послужить повышение качества сведений об объектах налогообложения и совершенствование информационного обмена между регистрирующими, инвентаризирующими и фискальными органами. Для достижения перечисленных целей необходимым является проведение сверки имущества, которое фактически расположено на территории местных самоуправлений, с имуществом, которое учтено в базах территориальных управлений федеральных органов власти.

Названная проблема может быть разрешена путем актуализации сведений о земельных и имущественных объектах с помощью осуществления инвентаризации и постановки на муниципальный учет земельных и имущественных объектов, уточнения информации по ним, а также сопоставления данной информации с базой данных регистрирующих, инвентаризирующих и налоговых органов; создания информационно - консультационного сектора управления земельно - имущественными отношениями и рабочей группы, которая состоит из представителей администрации районов, специалистов Федерального агентства кадастра объектов недвижимости (Роснедвижимость) и Инспекции Федеральной налоговой службы (ИФНС).

Следующей существенной проблемой при формировании доходов муниципальных образований является занижение стоимости земельных и имущественных объектов при их налогообложении. Необходимым, на наш взгляд, является переход к исчислению налоговой базы по имущественным налогам на основании кадастровой стоимости земельных участков и объектов недвижимости, которая определяется на основании рыночной стоимости в ходе государственной кадастровой оценки. На сегодняшний день лишь часть земельных участков полноценным образом оформлена и внесена в кадастр.

Следует отметить, что несоответствие инвентаризационной стоимости объектов налогообложения их рыночной стоимости вытекает по причине отсутствия в методике ее исчисления учета информации о рынке недвижимости и информации о местоположении объектов недвижимости. Также не осуществляется проведение сравнительного анализа результатов расчета стоимости сравниваемых объектов.

По нашему мнению, проблема также заключается в большом количестве поставщиков и неоднозначности информации, которая передается в налоговые органы для установления земельного налога. Весьма часто данные, которые имеют разнообразные учетные ведомства, не сходятся, а порой и противоречат друг другу. Отсутствие единой базы для разработки программ по учету земель и начисления земельного налога ведет к значительным потерям местных бюджетов.

В качестве ещё одной меры по увеличению доходной части местных бюджетов можно предложить оптимизацию определенных федеральным законодательством льгот по земельному налогу и налогу на имущество физических лиц. Следует обеспечить максимум льготных условий для желающих осуществлять вложение собственных средств в развитие новых производств, что даст возможность увеличить регулируемую роль системы местного налогообложения. Также следует освобождать от уплаты земельного налога вновь образованные организации, которые осуществляют освоение местных природных ресурсов и производство стройматериалов, строительство дорог, водоснабжение и газификацию сельских населенных пунктов.

Одновременно с этим предоставляемые налоговые льготы должны быть подвержены анализу обоснованности с учетом показателей социальной и бюджетной эффективности. По мнению множества экономистов, наличие у федерального уровня власти полномочий по определению налоговых льгот по местным налогам является одной из причин длящейся неспособности муниципальных образований самостоятельным образом и в полной мере обеспечивать осуществление расходных обязательств. На усмотрение местных властей должно предоставляться право замены налоговых льгот на инвестиционный кредит или адресное финансирование.

Значительным резервом повышения поступлений в местные бюджеты является также активизация работы органов местного самоуправления совместно с инспекциями Федеральной налоговой службы РФ по недопущению создания недоимок по местным налогам в бюджет, которая должна привести к начислению пени и штрафных санкций. При общем размере задолженности по налогам больше половины доводится на недоимки по транспортному налогу, где доля задолженности физических лиц близится к 98 %. Следует дать полномочия сотрудникам ДПС ГИБДД осуществлять контроль уплаты транспортного налога, внося соответственные изменения в ведомственные нормативно - правовые акты Министерства внутренних дел РФ.

Особенное внимание необходимо уделить повышению качества налогового администрирования, в том числе эффективному использованию инструментов, которые противодействуют уклонению от уплаты налогов, в частности, проведение мер принудительного взыскания задолженности, проведение мероприятий по легализации заработной платы, контроль за миграцией юридических лиц в целях выявления организаций, которые осуществляют деятельность на территории муниципальных образований без постановки на налоговый учет.

Резервом повышения доходов местных бюджетов служит передача права администрирования местных налогов органам местных самоуправлений [2]. Налоговая система должна отталкиваться не только от того, кому и сколько необходимо доходов, а прежде всего — какие налоги и на каком уровне будут действовать наиболее эффективным образом.

У территориальных подразделений Федеральной налоговой службы отсутствует заинтересованность в увеличении платежей по имущественным налогам. Данная проблема взаимосвязана с тем, что затраты ресурсов на повышение качества учета базы по данным налогам непропорциональны потенциальному увеличению совокупных налоговых поступлений из - за низкой доли данных налогов в общем объеме налоговых поступлений.

Вклад в увеличение доходов местных бюджетов вносят и неналоговые доходы (примерно 10 % доходов бюджетов). Существенную долю в общем объеме неналоговых доходов составляют доходы от использования имущества, которое находится в муниципальной собственности (56,7 %), доходы от продажи материальных и нематериальных активов (примерно 20 %), доходы от предоставления платных услуг (15 - 20 %) [4].

Проблемы собираемости неналоговых доходов определены неравномерностью и трудной прогнозируемостью, поскольку некоторые их источники обладают разовым характером (доходы от реализации государственного и муниципального имущества, продажа материальных и нематериальных активов, административные платежи и сборы, штрафы, санкции и возмещение ущерба) [5].

Наибольший удельный вес в данных доходах занят доходами от использования имущества, которое находится в муниципальной собственности: продажи, сдачи ее в аренду, в том числе за счет реализации аукционов по продаже права аренды на земельные участки. При этом ставки арендной платы за пользование земельными участками рационально определять от кадастровой стоимости и не ниже ставок земельного налога. Также следует наиболее активным образом осуществлять использование рычагов взимания долгов по арендной плате, ведение достоверного и полного учета использования

муниципального имущества, усиление контроля в сфере управления и распоряжения муниципальным имуществом.

В качестве важнейших резервов повышения неналоговых доходов можно также назвать повышение результативности использования бесхозных земельных участков, постановка их на учет и предоставление юридическим и физическим лицам по договорам аренды или купли - продажи.

Значительной является деятельность по разработке новых видов муниципальных услуг и коммерциализации некоторых сфер и направлений муниципального сервиса. Не исключено образование смешанных организаций для обеспечения доступа местного сообщества в доходы прибыльных видов деятельности и вывода муниципальных предприятий на прибыльный режим работы. Также целесообразным является преобразование бюджетных учреждений в муниципальные некоммерческие организации, благодаря чему можно осуществить расширение перечня платных услуг, которые оказываются муниципальными учреждениями.

Достаточно перспективным, по нашему мнению, является применение механизма государственно - частного партнерства, которое успешно зарекомендовало себя в ряде регионов.

Следует задействовать и такой неналоговый источник муниципальных бюджетов, как рента за использование природных объектов муниципальной собственности. На сегодняшний день рента и налоговые доходы местного сообщества фактически отождествляются, что ведет к понижению доходов муниципальных образований. Происходит уход рентных платежей из - под контроля властей муниципальных образований. Потому в качестве первоочередных задач должны быть определены разработка и применение инструментов и методик раскрытия рентных доходов и направления их в местные бюджеты.

Весьма часто, при обращении в органы местного самоуправления за арендой свободного помещения или основных фондов, которые закреплены за муниципальными бюджетными учреждениями, организации получают отказ, даже если необходимое имущество имеется в наличии. Это взаимосвязано с незаинтересованностью руководителей бюджетных учреждений в сдаче имеющего у них имущества, поскольку доходы, которые получены от аренды, поступают в доход муниципального образования, а не в доходы бюджетного учреждения. Данная ситуация также требует принятия соответствующих мер.

Среди прочих мероприятий по увеличению доли неналоговых доходов в составе местных бюджетов можно выделить утверждение программы приватизации муниципального имущества, пересмотр ставок арендной платы за сдаваемое в аренду муниципальное имущество согласно рыночной ситуации, оптимизация ставок платы за пользование бюджетными средствами на возвратной и возмездной основе, начисление процентов в случае продления срока по предоставленным ранее отсрочкам и рассрочками платежей в муниципальный бюджет.

Важно подметить, что в настоящее время потенциал развития территории в наименьшей степени находится в зависимости от географического положения, климата и наличия природных ресурсов, но все в наибольшей — от человеческой воли, квалификации, уровня организации, а также заинтересованности в увеличении и укреплении доходной базы местных бюджетов и наличии стимулов к повышению результативности управления

финансами муниципалитетов. Ограничение федеральным законодательством прав органов местного самоуправления в определении элементов местных налогов влечет за собой низкий уровень заинтересованности и ответственности органов муниципальных образований за развитие налоговой базы на соответствующих территориях. В качестве стимулов, которые способствуют повышению уровня финансового менеджмента, можно предложить расширение бюджетных возможностей, поощрение в форме награждения, предоставления грантов и иных привилегий для муниципальных образований, которые реализуют проведение ответственной, результативной финансовой политики, и меры влияния на руководителей местных самоуправлений, качество финансового управления которых не показывает улучшения показателей социально - экономического развития территорий.

Список использованных источников

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145 - ФЗ (ред. от 03.11.2015) [Электронный ресурс] // Справочно - правовая система КонсультантПлюс (дата обращения 02.09.2016).
2. Федеральный закон от 06.10.2003 №131 - ФЗ (ред. от 03.11.2015) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» [Электронный ресурс] // Справочно - правовая система КонсультантПлюс (дата обращения 02.09.2016).
3. Васильева Н.В. Доходы местных бюджетов как залог финансовой самостоятельности местного самоуправления: правовой аспект [Текст] / Н.В. Васильева // Известия Иркутской государственной экономической академии. — 2015. — Т. 25, № 1. — С. 117 - 125.
4. Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации [Электронный ресурс] // Режим доступа — URL: http://minfin.ru/ru/document/?id_4=114476 (дата обращения 02.09.2016).
5. Коротина Н.Ю. Возможности роста доходов муниципальных образований в Российской Федерации [Текст] / Н.Ю. Коротина // Социум и власть. — 2013. — № 1. — С. 86 - 90.

© Халудорова А. О., 2016

Хохоева З.В.,

к.э.н., доцент кафедры финансов и кредита
ФГБОУ ВПО «Северо - Осетинский государственный
Университет имени К.Л. Хетагурова», Российская Федерация

Мирошниченко М.Б.,

аспирант Южного института менеджмента
Краснодар, Российская Федерация

ФИКТИВНЫЙ КАПИТАЛ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

В настоящее время совокупный действительный капитал российской экономики сведен к перечню элементов государственного имущественного комплекса - основному капиталу инфраструктуры, капиталу хозяйственных организаций, находящихся в полной или частичной собственности государства и др. Представляется, что недостаточность

действительного капитала экономики современной России, во многом, детерминирует неустойчивость ее развития, ставя хозяйственную жизнь страны в полную зависимость от притоков и оттоков капитала из внешней среды, что со всей определенностью проявляется в условиях современной стагнации.

Это ограничение проецируется и на мезо - уровень. Принадлежность экономики России к типу «экономики пространства» означает, что ее территориальные локализации ориентированы на разработку тех природных ресурсов, которые находятся в их «кладовых» [1]. Дефицит собственного действительного капитала при такой ориентации равносителен сведению регионального хозяйственного пространства к пространству безраздельного хозяйничанья «пришлых» корпораций, что обуславливает редукцию и – в перспективе – потерю регионами своего субъектного статуса.

В современной экономике, пронизанной финансовыми отношениями и управляемой с помощью потоков инвестиций, приращение действительного капитала достигается с помощью эмиссии фиктивного капитала. Если использовать в качестве основы для данного процесса отношения государственной собственности, мы приходим к новому витку огосударствления и делаем еще один шаг по пути реставрации централизованной экономики, что лишает экономическую систему всяких надежд на обеспечение конкурентоспособности, какими бы благими намерениями такой путь не украшался.

Если же использовать в качестве основы для генерирования экономической системой отношения смешанной собственности, и, соответственно, форму государственно - частного партнерства, то мы приходим к стратегическим контрактам между органами государственной власти и частным бизнесом, систематическому участию предпринимателей в стратегическом планировании экономического развития и выпускам ценных бумаг, которые смогут обладать инвестиционной привлекательностью для государственных и частных инвесторов [2]. При этом государственные инвестиции в такие выпуски бумаг могут быть обеспечены за счет средств бюджета развития. Соответствующая организационная форма на бумаге существует, но пока что не имеет адекватного содержательного наполнения, поскольку средства бюджета развития используются в обычном «затратном» режиме, а не инвестируются в проекты, способные обеспечить экономике формирование значимых конкурентных преимуществ.

Простейшим примером генерирования фиктивного капитала на мезо - уровне могут служить обычные территориальные облигации, выпускаемые для обеспечения потребностей каких - либо региональных проектов [2]. Характерно, что такие облигации практически не используются в практике регионального развития – так, в ЮФО после кризиса 1998 г. ни один из регионов не рискнул эмитировать и выпустить в рыночное обращение свои заемные ценные бумаги, хотя экономическая выгода от замещения такими инструментами обычных банковских кредитов вполне очевидна; по всей видимости, сказываются факторы инерции экономической политики на мезо - уровне и отсутствия необходимого доверия между субъектами хозяйственного пространства [3].

Пожалуй, главной проблемой генерирования фиктивного капитала для развития национальной и региональных экономик выступает неопределенность субъектов, выступающих в качестве держателей соответствующих прав. Государственно - частное партнерство на макро - и мезо - уровнях не оформлено в институциональном отношении, не закреплено в нормах права, контрактах, формах поведения участников рынков, чтобы

подвести прочную основу под процесс эмиссии и обращения ценных бумаг соответствующих экономических систем. Само понятие партнерства является ущербным при существующем доминировании института государственной власти над институтом частной собственности; партнеры взаимодействуют по хозяйственной горизонтали, а доминирование осуществляется исключительно по вертикали. Институциональные преобразования в данном отношении прокладывают дорогу как генерации фиктивного капитала на макро - и мезо - уровнях, так и обеспечению перспективной глобальной конкурентоспособности региональной экономики современной России.

Список использованных источников

1. Бродель Ф. Время мира. Материальная цивилизация, экономика и капитализм XV – XVIII вв. / Ф. Бродель. – М.: Прогресс, 1992. – 576 с.
2. Рисин И.Е. Региональная кластерная политика: содержание и механизм реализации / И.Е. Рисин. - Воронеж: Воронежский государственный педагогический университет, 2014. – 112 с.
3. Дзарасов Р.С. Российский капитализм: анатомия эксплуатации / Р.С. Дзарасов. // Альтернативы. - 2010. - №4. – С.33 - 46.

© Хохоева З.В., 2016

© Мирошниченко М.Б., 2016

Шумаев В.А.,

доктор экономических наук, профессор, академик РАН,
профессор Московского государственного университета путей сообщения
императора Николая II, Москва, Россия

Shumaev V.A.,

Doctor of Economics, professor, academician of the Russian Academy of Natural Sciences,
professor of "Customs Right and Organization of Customs Affairs" department, Legal institute of
Moscow State University of ways messages of the Emperor Nicholas II, Russia, Moscow

ДЕЛОВЫЕ УСЛУГИ НА РЫНКАХ

BUSINESS SERVICES IN THE MARKETS

Аннотация

Ввиду неустоявшегося мнения по поводу определения услуги показаны основные методологические подходы к определению понятия и сущности услуги, проведен анализ основных классификаций и даны предложения по перечню деловых услуг, оказываемых на российском рынке.

Ключевые слова

Услуга, сфера услуг, сервис, деловые услуги.

Abstract

In view of not assumption concerning determination of service the main methodological approaches to determination of a concept and essence of service are shown, the analysis of the main

classifications is carried out and offers on the list of the business services rendered in the Russian market are this.

Keywords

Service, service trade, service, business services.

Экономические и социальные отношения между людьми возникли в результате разделения труда в эпоху становления человеческого общества, но они получили широкое развитие в развитых странах в наше время.

С развитием производительных сил общества усиливается производственный, хозяйственный аспект услуг. Имеется в виду, прежде всего услуги, которые способствуют производственной и хозяйственной деятельности на основе рыночных отношений и являются необходимым звеном в процессе создания материальных и духовных ценностей.

Напомним, что сфера услуг является составной частью народнохозяйственного комплекса и представляет собой область создания ценностей, увеличивающей совокупный фонд потребления. Отличительной особенностью современного периода является переход от индустриальной экономики к сервисной, так как сфера услуг превращается в движущую силу хозяйственного развития. Цивилизованное государство характеризуется не столько уровнем производства, сколько наличием и уровнем сферы услуг.

Так, доля услуг в валовом национальном продукте развитых индустриальных стран составляет 65 – 70 % . В США, например, в сфере сервиса занято 70 % всей численности работающих, в Японии - 60 % . На одну тыс. жителей в Германии приходится около 300 работников сервиса, в США - 350, в Японии – свыше 300. В России в сфере сервиса занято свыше 26 млн. человек (или 38 % работающих), из них около шести млн. человек (или 20 %) занято на транспорте и других видах производственного сервиса.

С развитием научно - технического прогресса происходит выделение каких - либо отдельных элементов общего процесса бытия, специализация в производстве отдельных предметов (продукции), а также отдельных операций или групп технологических операций, осуществляемых одними людьми или организациями для других.

Услуга выступает в качестве полезного эффекта конкретного труда, потребляется в виде деятельности. Она является самостоятельной экономической формой проявления труда и имеет особую потребительную стоимость. Оказание услуги представляет собой выполнение специализированными структурами объема работы по поддержанию жизненного цикла человека и связанного с ним материального обеспечения, имеется в виду затраты труда на выполнение специализированных работ, оказывающих помощь человеку в его жизни, а также функционирование связанных с ним материальных объектов [1].

В основе услуг положены знания, нашедшие отражение в способностях человека выполнять ту или иную работу. Знания выступают как один из наиболее производительных факторов научно - технического прогресса и повышения эффективности труда человека. Услуги являются признаком цивилизованного государства. Мало того, услуги являются одним из важнейших факторов цивилизации общества. С развитием научно - технического прогресса появляются новые виды услуг, расширяется сфера традиционных услуг и наоборот: рост сферы услуг предопределяет развитие научно - технического прогресса [2, 3, 4].

Сервис имеет свои особенности, по которым труд может быть отнесен к категории услуги. Отличительными признаками услуги по отношению к предметному товару являются следующие:

- имеется два взаимосвязанных субъекта - заказчик и исполнитель;
- услуги не могут транспортироваться, сохраняться, накапливаться и потребляться их создателем;
- работа выполняется специализированным исполнителем.

С точки зрения классификации сфера услуг еще не совсем упорядочена: имеется большое разнообразие подходов к классификации по различным принципам и признакам, однако все они имеют те или иные недостатки. По всей вероятности единой классификацией сферу услуг охватить не представляется возможным.

Подход к классификации, по нашему мнению, должен быть исходя из понятия услуги и по принципу "от общего" к "частному", то есть дедуктивным.

Понимая услуги как целесообразную, целенаправленную деятельность субъекта, направленную на удовлетворение индивидуальной потребности взаимодействующего с ним по этому поводу другого субъекта, можно исходить из классификации услуг по субъектам – потребителям [1, 4].

В этом отношении интересен подход Портера [5], который подразделил услуги на предоставляемые отдельным лицам и различным видам бизнеса или учреждениям.

Укрупненно комплекс услуг классифицируется по следующим направлениям:

- социальные (образование, здравоохранение, услуги по охране имущества и личности и т.д.);
- личные (рекреационные, досуговые, бытовые и т.д.);
- деловые (консалтинговые, финансовые, информационные и другие);
- социально - культурные (связанные с развитием духовной сферы, формирующие и сохраняющие рабочую силу) [6].

Всемирная торговая организация (ВТО) применяет следующую классификацию секторов сферы услуг: деловые услуги, услуги в области связи, строительные и связанные с ними услуги, услуги в сфере распределения, услуги в образовании, услуги в области окружающей среды, финансовые услуги, услуги по здравоохранению и социальной защите, туристические и связанные с ними услуги, услуги в области отдыха, культуры и спорта, транспортные услуги и другие услуги, не вошедшие в перечисленные разделы.

Указанная классификация возможно и удобна для использования ее в рамках ВТО, однако является недостаточно полной и систематизированной для практического использования.

Общероссийский классификатор услуг населению ОК 002 - 93 включает в себя следующие группы услуг:

- бытовые услуги;
- услуги пассажирского транспорта;
- услуги связи;
- жилищно - коммунальные услуги;
- услуги учреждений культуры;
- туристические и эксплуатационные услуги;
- услуги физической культуры и спорта;

- медицинские, санаторно - оздоровительные, ветеринарные услуги;
- услуги правового характера;
- услуги банков;
- услуги в системе образования;
- услуги торговли и общественного питания, услуги рынков;
- прочие услуги населению.

В данном перечне услуг многие не указаны, в частности, услуги, предоставляемые при осуществлении бизнес - процессов.

Ограничимся сервисом сферы общественного устройства (назначения), который и содержит комплекс деловых услуг, выполняемых организациями инфраструктуры и обеспечивающих поддержание бизнес - процессов на рынке.

Из множества услуг следует выделить те, которые оказываются на рынке предприятиями инфраструктуры в целях обеспечения или ускорения процессов купли - продажи, способствующие функционированию рынка, то есть основные виды деловых рыночных услуг (бизнес - услуг): торговые услуги; услуги по хранению, складированию; услуги по упаковке; маркетинговые услуги; консалтинговые услуги; услуги посредников; услуги в области проектирования и научных исследований; услуги в области связи; рекламные услуги; информационные услуги; услуги компьютерных сетей и систем; услуги электронной коммерции; услуги по страхованию; банковские и другие финансовые услуги; транспортные услуги; услуги в области логистики; услуги в части охраны и безопасности; таможенные услуги; услуги по подготовке нормативно - правовой документации; услуги по подготовке и переподготовке кадров; юридические услуги.

Указанные виды услуг выполняются субъектами инфраструктуры рынка. Для их плодотворного функционирования необходимо создание условий, способствующих развитию предприятий и оказываемых ими услуг. Государство регулирует сферу услуг, выполняемых субъектами естественных монополий, а услуги, выполняемые коммерческими организациями, регулируются рыночными механизмами. Однако управление сферой услуг является пока недостаточно удовлетворительным, так как тарифы на выполнение услуг часто бывают завышенными, что требует упорядочения процесса формирования тарифов и взаимоотношений заказчика и исполнителя.

Список использованной литературы

1. Шумаев В.А. Логистика товародвижения на основе информатизации и маркетинга. М.: Издательский дом Новый век, 2004. –250 с.
2. Шумаев, В.А. Знания и интеллектуальный труд как базис развития экономики / В.А. Шумаев // Механизация строительства. 2011. № 11(809). С. 32 - 35.
3. Шумаев, В.А. Роль и место информационно - расчетных услуг в сервисе / В.А. Шумаев, В.В. Голубовская // Механизация строительства. 2012. № 8 (818). С. 41 - 44.
4. Маркетинг в сфере услуг: учеб. пос. / Под ред. Н.А. Платоновой, И.В. Христофоровой, В.А. Шумаева. М.: Изд - во «Академия», 2012. - 630 с.
5. Портер М. Конкуренция. М.: Вильямс, 2001.
6. Сфера услуг: проблемы и перспективы развития / под редакцией Свириденко Ю.П. Том 1. Формирование сферы услуг. – М.: ВЕГА ИНТЕЛ XXI, 2000. – 448 с.

© Шумаев В.А., 2016

ПРОЦЕССНЫЙ ПОДХОД К ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВИНОГРАДНО - ВИНОДЕЛЬЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ

Эффект производства виноградно - винодельческой продукции есть макропроцесс, представляющий собой сумму эффектов составляющих его микропроцессов, охватывающих все отрасли народного хозяйства ориентированные на создание конечного продукта. Следует отметить, что наращивание производства продукции виноградно - винодельческого производства без учета эффективности использования дополнительно привлекаемых ресурсов экономически неоправдано. В связи с этим своевременная оценка эффективности агробизнеса выступает объективной необходимостью продолжения его функционирования и развития. Наиболее раннее выявление отклонений от целевых параметров состояния производственных подсистем и социально - экономической системы в целом позволяет минимизировать экономические потери и в перспективе не корректировать планы развития агробизнеса. Таким образом, "эффект" можно определить как абсолютную величину полученного результата деятельности: в части производственной она может быть выражена показателем объема производства продукции, реализационной - объема реализации продукции или выручки от его продажи и т.д. "Эффективность" отражает соотношение "эффекта" и затрат на его получение. В математическом выражении она всегда будет стремиться к максимальному значению при расчете прямых показателей, к минимальному - при расчете обратных. Это условие всегда будет сохраняться при достижении максимального эффекта при наименьших затратах на его получение.

Существует несколько путей к вскрытию сущности категории "эффективность". Струмилин С.Г. [5], Абалкин Л.И. [1] рассматривают ее с точки зрения ресурсных затрат, Санду И.С. и Нечаев В.И.[3] - возможности организации дальнейшего воспроизводства, Алтухов А.И. [2] во главу исследований ставит рыночный ориентир удовлетворения общественных потребностей.

Считаем наиболее рациональным применение процессного подхода к оценке эффективности функционирования социально - экономических систем [4]. Пример системы показателей эффективности функционирования и развития виноградно - винодельческого подкомплекса (в части аграрной и промышленного производства конечного продукта) приведен в таблице 1.

На наш взгляд, в агробизнесе можно выделить два макропроцесса: 1) процесс функционирования; 2) процесс развития.

При этом успешность функционирования аграрных товаропроизводителей определяет качество развития и его скорость. Другими словами, функционирование есть первичный процесс, охватывающий производственно - экономическую деятельность хозяйственных субъектов, и представляющий собой совокупность собственно производственных,

интенсификационных, реализационных процессов, межотраслевого взаимодействия, воспроизводства ресурсной базы на расширенной основе.

Вторичный характер развития как процесса не отрицает, а предполагает необратимое качественное изменение системы, позволяющее формировать новые связи в ней, а также способствующее приобретению новых, или утрате старых, или трансформации существующих свойств в соответствии с оптимизацией состояний в каждый момент времени, имеющий средовую стабильность.

В целом, оценка эффективности функционирования и развития любого продовольственного подкомплекса АПК, проведенная в разрезе основных процессов, носит более объективный характер, позволяет своевременно выявить возникновение, устранить (или скорректировать вектор и силу влияния) причину (- ы) кризисных явлений в любом микропроцессе и, в конечном счете, обеспечить положительный результат деятельности, а во временном периоде - прогрессивное развитие.

Таблица 1 - Показатели эффективности процессов функционирования и развития виноградно - винодельческого подкомплекса (в части аграрной и перерабатывающей частей продуктовой цепи)^{*)}

| Макро / микро процесс | Показатели эффективности процесса | |
|------------------------------|--|---|
| | аграрного производства (винограда) | перерабатывающего производства |
| I. Функционирование | - | - |
| 1. Производство | | |
| 1.1. Собственно производство | 1. Урожайность винограда, ц / га 2. Производственные затраты в расчете на 1 ц винограда, руб. 3. Трудоемкость 1 ц винограда, чел. - час 5. Прибыль от реализации 1 ц винограда, руб. 6. Уровень рентабельности, % 7. Уровень эффективности безубыточного производства ^{***)} | 1. Выход конечного продукта в расчете на 1000 кг сырья, далл 2. Затраты в расчете на 1 далл конечной продукции (1 руб. товарной продукции), руб. 3. Товарооборот в расчете на 1 работника, руб. 4. Прибыль (убыток) в расчете на 1 далл конечной продукции (1 руб. товарной продукции), руб. 5. Уровень рентабельности, % |
| 1.2. Интенсификация | 1. Произведено валовой продукции виноградарства в расчете на - 100 га виноградных насаждений, руб. - 1 работника, руб. - 100 руб. основных фондов, использованных в отрасли, руб. | 1. Стоимость товарной продукции в расчете на: - 1 работника, руб. - 100 руб. основных фондов, использованных в отрасли, руб. - 100 руб. производственных затрат, руб. 2. Норма прибыли, % |

| | | |
|------------------------------------|---|---|
| | - 100 руб. производственных затрат, руб. 2. Получено прибыли (убытка) от реализации винограда в расчете на: - 100 га виноградных насаждений, руб. - 1 работника, руб. - 100 руб. основных фондов, использованных в отрасли, руб. - 100 руб. производственных затрат, руб. | 3. Фондоотдача, руб. 4. Получено прибыли (убытка) от реализации продукции в расчете на: - 1 работника, руб. - 100 руб. основных фондов, использованных в отрасли, руб. - 100 руб. производственных затрат, руб. |
| 2. Реализация | 1. Маржинальный доход, тыс. руб. ; 2. Порог безопасности ($U_p=0+U_n$) 3. Валовая прибыль от реализации, тыс. руб. | |
| 3. Межотраслевое взаимодействие | 1. Доля участия в общей прибыли, % 2. Доля участия в общих затратах, % | |
| 4. Воспроизводство ^{**)} | 1. Уровень возможности воспроизводства, % 2. Скорость оборачиваемости основных и оборотных фондов 3. Чистая прибыль, руб. | |
| II. Развитие | Среднегодовой темп роста уровня возможности воспроизводства, % | |

*) Разработано автором

**) предложен автором $\Delta_n = V_p - V_n$,

где Δ_n - уровень возможности (невозможности) воспроизводства, %

V_p - - уровень рентабельности производства, %

***) предложен автором

Список литературы

1. Абалкин Л.И. Экономическая история СССР: очерки. М.: ИНФРА - М,2007. 496 с.
2. Алтухов А.И., Нечаев В.И. Экономические проблемы инновационного развития зернопродуктового подкомплекса России. М.: Издательство Насирдинова В.В., 2015. 477 с.
3. Организация инновационной деятельности в АПК / В.И. Нечаев, В.Ф. Бирман, И.С. Санду и др. Под ред. В.И. Нечаева. – М.: КолосС, 2012.
4. Репин В.В., Елиферов В.Г. Процессный подход к управлению. Моделирование бизнес - процессов М.: Манн, Иванов и Фербер, 2013. 544 с.
5. Струмилин С. На плановом фронте. М.: Издательство Академии наук СССР, 1963.

© Яхьяев Г.У., 2016

ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ И СТАНОВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ В СФЕРЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Анализируя историческую и нормативно - правовую литературу можно констатировать, что институциональный процесс развития и формирования государственной политики в сфере информационной безопасности состоит из семи этапов. Так, первый этап определяется периодом до 1816 года. В этот период основная задача информационной безопасности заключалась в защите сведений о событиях, фактах, имуществе, местонахождении и других данных, имеющих для государства и его граждан жизненное значение. Второй этап, начиная с 1816 года, связан с началом использования искусственно создаваемых технических средств электрики и радиосвязи. Опыт данного периода информационной безопасности сводился к применению помехоустойчивого кодирования сообщения (сигнала) с последующим декодированием принятого сообщения. Третий этап – начиная с 1935 года, связан с появлением радиолокационных и гидроакустических средств. Основным способом обеспечения информационной безопасности в этот период было сочетание организационных и технических мер, направленных на повышение защищенности радиолокационных средств от воздействия на их приемные устройства активными маскирующими и пассивными имитирующими радиоэлектронными помехами. Четвертый этап – начиная с 1946 года, связан с изобретением и внедрением в практическую деятельность электронно - вычислительных машин. Задачи информационной безопасности решались, в основном, методами и способами ограничения физического доступа к оборудованию средств добывания, переработки и передачи информации. Пятый этап – начиная с 1965 года, обусловлен созданием и развитием локальных информационно - коммуникационных сетей. Задачи информационной безопасности приоритетно решались методами и способами физической защиты средств добывания, переработки и передачи информации, объединённых в локальную сеть путём администрирования и управления доступом к сетевым ресурсам. Шестой этап – начиная с 1973 года – связан с использованием сверхмобильных коммуникационных устройств с широким спектром задач. Для обеспечения информационной безопасности в компьютерных системах с беспроводными сетями передачи данных потребовалась разработка новых канонов безопасности [1, с. 128 - 133]. Так, появление хакеров, ставящих своей целью нанесение ущерба информационной безопасности стимулировало процесс формирования информационного права как новой отрасли международной правовой системы. Седьмой этап, начиная с 1985 года, связан с созданием и развитием глобальных информационно - коммуникационных сетей, с использованием космических средств обеспечения. Данный период характеризуется популярностью сервисной модели государственного управления основой которой составляют электронное правительство [2, с.12; 3, 13 - 17], государственно - частное партнерство [5, с. 288 - 290], а также высокий уровень оказания государственных и муниципальных услуг [4, с. 464]. По мнению представителей сервисной концепции государственного управления очередной этап развития информационной безопасности, будет связан с широким использованием мобильных коммуникационных устройств с широким спектром задач и глобальным охватом в пространстве и времени

(обеспечиваемым космическими информационно - коммуникационными системами). Подводя итоги целесообразно подчеркнуть, что информационная безопасность состоит в защите информации методами предотвращения, обнаружения и реагирования на хакерские атаки, немаловажное значение в отражении которых играют международные институты. Так, в России в 1992 г. «информационная безопасность» была нормативно закреплена в качестве самостоятельной составляющей безопасности (Закон РФ «О безопасности», 5 марта 1992 г. Ст. 13), существенно активизировалась деятельность государства по созданию условий для развития информационной сферы общества и обеспечения ее функционирования в условиях существования угроз различного характера. Значимым шагом в направлении информационной безопасности является Утверждение Доктрины информационной безопасности, развивающей и конкретизирующей положения Концепции национальной безопасности РФ. Необходимо отметить, что на современном этапе доктрина создала политическую основу согласования деятельности органов государственной власти по реализации национальных интересов в информационной сфере и защите их от внешних и внутренних угроз.

Список использованной литературы

1. Голобородько А.Ю. Государственная культурная политика в системе обеспечения национальной безопасности современной России // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. - 2012. - № 3. - С. 128 - 133.
 2. Коженко Я.В. Проблемы и перспективы развития сервисного подхода в системе государственного управления на примере электронного правительства // Юристы - Правоведь. - 2011. - № 2. - С. 12.
 3. Коженко Я.В. Генезис публичного управления сквозь призму электронного государства // Философия права. - 2012. - № 1 (50). - С. 13 - 17.
 4. Коженко Я.В. Особенности правового регулирования деятельности по оказанию государственных услуг в сервисном государстве // Современные проблемы науки и образования. - 2013. - № 1. - С. 464.
 5. Коженко Я.В. Правовые основы сервисной деятельности государственно - частных партнерств в России // Евразийский юридический журнал. - 2015. - № 10 (89). - С. 288 - 290.
- © Антоенко А.Н., 2016 г.

Батьщева Е.В.,

преподаватель кафедры административной
деятельности и охраны общественного порядка
Волгоградской академии МВД России,
город Волгоград, Российская Федерация

ОСОБЕННОСТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ЛИЦА К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПО СТ. 119 УК РФ

АННОТАЦИЯ

Актуальность статьи в настоящее время обусловлена тем, что посягательства на жизнь и здоровье граждан признаются наиболее тяжкими преступлениями, они относятся к числу тех преступных деяний, которые часто вызывают серьезные трудности при расследовании уголовных дел, юридической квалификации и назначении наказания. Уголовный кодекс

прописал в своих статьях множество деяний, которые являются противоправными и недопустимыми. Угроза убийством или причинением тяжкого вреда здоровью – не исключение. Борьба с угрозой убийством и причинением тяжкого вреда здоровью является не только средством защиты здоровья граждан и их свободы, но и средством предупреждения тяжких, особо тяжких насильственных преступлений против личности.

Ключевые слова: угроза убийством, тяжкий вред здоровью, уголовная ответственность, реальность угрозы, судебная практика.

Согласно нормам уголовного права угроза как правовое явление подразумевает наличие умысла определенного лица на совершение преступления. Угроза является явно выраженным намерением совершить убийство или нанести тяжкие телесные повреждения, связанные с причинением вреда здоровью, которая на этапе ее выражения не сопровождается действиями, реализующими умысел лица к совершению преступления [1, с. 74]. В случае если помимо угрозы, были совершены какие-либо противоправные действия, связанные с убийством или повлекшие причинение вреда здоровью, для определения ответственности ст. 119 УК не подходит. Подобное преступление рассматривается как приготовление к убийству и умышленному нанесению телесных повреждений.

Угроза может выражаться различными способами: в устной форме (во время телефонного звонка, при личном разговоре или через третьих лиц), письменно, посредством мимики и жестов, демонстрации холодного и огнестрельного оружия и многими другими. Способ выражения угрозы не имеет значения при определении квалификации данного преступления [2, с. 65].

Согласно ст. 119 УК лицо может быть привлечено к ответственности в том случае, если угроза отвечает таким требованиям, как действительность и реальность. Под действительностью угрозы понимается то, что она не является плодом воображения потерпевшего, а имела место быть на самом деле и была высказана определенным образом. Угроза считается реальной в том случае, если потерпевший воспринимает ее в качестве явного намерения виновного воплотить в жизнь свое обещание лишить его жизни или причинить вред здоровью и у него есть основания того, что угроза будет реализована. Чтобы объективно оценить реальность угрозы недостаточно только субъективного мнения потерпевшего, должна быть учтена вся совокупность обстоятельств данного дела.

В качестве объекта в данном преступлении рассматриваются общественные отношения, которые обеспечивают безопасность жизни и здоровью человека. Данное преступление в первую очередь наносит вред психическому здоровью человека. Высказанная угроза убийством или причинением тяжкого вреда здоровью в зависимости от индивидуальных особенностей потерпевшего могут привести к самым негативным последствиям, среди которых могут наблюдаться заболевания нервной и сердечно-сосудистой системы. Этот факт оправдывает установление уголовной ответственности за данный вид преступления. Ст. 119 УК предполагает наличие профилактической функции, поскольку установление ответственности за угрозы убийством и причинение тяжкого вреда здоровью способствует предупреждению совершения различного рода насильственных деяний, таких как убийство, телесные повреждения, хулиганские проявления.

Объективной стороной преступления являются активные действия обвиняемого, выражающиеся в способах психологического воздействия на потерпевшего посредством

угрозы убийства или нанесения тяжких телесных повреждений. Оказание психологического давления на психику потерпевшего в виде угрозы может осуществляться как в словесной форме, так и в виде письменного сообщения, отправленного на мобильный телефон или электронную почту, а также путем демонстрации определенных жестов. Целью угрозы является запугивание человека. Для назначения ответственности угроза должна являться реальной. При оценке реальности угрозу за основу необходимо брать как субъективное мнение потерпевшего, так и объективные критерии. Субъективный критерий предполагает наличие у виновного намерения воплотить угрозу в жизнь, а также восприятие потерпевшим данной угрозы в качестве опасности для его жизни и здоровья. Угроза не может иметь абстрактного или двусмысленного характера, потерпевший должен осознавать ее очевидность. Объективным критерием оценки угрозы являются определенные обстоятельства, которые характеризуют обстановку, в которой была выражена угроза, личность угрожающего, особенности взаимоотношений между потерпевшим и виновным и многие другие [3, с. 89]. Для того чтобы вопрос об угрозе был квалифицирован по ст. 119 УК, потерпевший не являлся запуганным.

Угроза считается преступлением с момента ее доведения к сведению потерпевшего. Некоторые юристы оспаривают это и считают, что преступлением необходимо считать угрозу с момента ее выражения вовне, так как преступление по составу является формальным, то факт оглашения угрозы является моментом ее окончания. Тем не менее, если угроза была оформлена письменно, то она станет окончанным преступлением в тот момент, когда с содержанием угрозы ознакомится потерпевший или другие лица, которые смогут донести до потерпевшего данную информацию.

Субъективность данного преступления заключается в его умышленности. Виновный понимает, что угроза убийством или причинением вреда его здоровью окажет на потерпевшего психическое воздействие, станет причиной для страха и неуверенности, что приводит к пониманию ответственности и наказания. Существуют различные мотивы совершения данного преступления. Это могут быть политические, идеологические, расовые, национальные или религиозные противоречия, ненависть или вражда в отношении какой-либо социальной группы и другие. Независимо от мотива, ставшего причиной угрозы убийством или причинением тяжкого вреда здоровью, состав преступления, предусмотренный во второй части ст. 119 УК, образуется при самом наличии данной угрозы.

В качестве субъекта преступления выступает физическое вменяемое лицо, достигшее 16 лет.

Жизнь каждого человека является самой главной ценностью. Ситуации, в которых человек может лишиться жизни, случаются в жизни нередко. Спасением от таких ситуаций становится уголовная ответственность, установленная в качестве меры наказания за злые помыслы людей. Способом предупреждения трагедии выступает угроза убийством. Данное преступление, как правило, наиболее часто является результатом конфликтных ситуаций между родственниками, соседями, хорошо знакомыми людьми. В некоторых случаях она может быть результатом уличного столкновения потерпевшего с агрессивно настроенным лицом [4, с. 54].

Словесная форма выражения является главной особенностью угрозы убийством и нанесением тяжких телесных повреждений. От покушения или собственно убийства как

высшей формы преступления угроза убийством отличается тем, что она не переходит грань физического воздействия. Данный факт вызывает ряд нюансов в процессе определения ответственности в процессе реализации норм уголовного права. Ситуация упрощается в том случае, если угроза убийством была зафиксирована – озвучена по телефону или предъявлена в письменном виде [5, с. 93].

Для более полной картины того, что представляет собой угроза, как ее квалифицировать, рассмотрим ситуацию из судебной практики: Супруги Ивановы находились в разводе, однако на протяжении 6 лет проживали совместно. В течение данного периода бывший муж Иванов неоднократно в грубой форме угрожал бывшей супруге убийством. Во время последней ссоры Иванов ворвался в комнату супруги, выломал дверь, и угрожал убийством, при этом в руках у него имелся нож. Потерпевшей удалось вырваться, выпрыгнув из квартиры через окно, она убежала к соседям. Бывший супруг продолжал преследовать потерпевшую, угрожал убийством в доме соседей. Суд определил Иванову меру наказания за угрозу убийством. В процессе судебных разбирательств была предпринята попытка квалифицировать преступление как попытку приготовления к убийству (ст. 30 и 105 УК РФ), однако доказательств совершения конкретных действий, направленных на реализацию, найдено не было.

Гражданин РФ был обвинен в совершении преступления угроза жизни и причинение вреда здоровью. В целях запугивания преступник угрожал пострадавшей огнестрельным оружием (обрезом ружья), приставленным сначала к животу, а затем к виску. Мотивом данного преступления стало заявление потерпевшей в отделение полиции. Судом было также установлено, что накануне совершения преступления, обвиняемый преследовал потерпевшую на машине, а также угрожал ей по телефону [6, с. 78].

Следует отметить, что ст. 119 УК, регулирующая процесс в отношении угрозы убийством, предполагает возбуждение уголовного дела по данному преступлению только по инициативе пострадавшего. Усложняет течение дела то, что зачастую при угрозе убийством не присутствуют свидетели, так же как и нет орудия преступления и других подтверждений состава преступления. Отстоять в суде свою правоту и наказать виновного потерпевшему очень сложно, для достижения цели ему предстоит пройти сложный путь.

В первую очередь, прежде чем направиться в суд с исковым заявлением, необходимо ознакомиться с тем, что угроза убийством предполагает наличие некоторых отличительных признаков. В первую очередь, она должна быть реальной. Основанием для возбуждения уголовного дела могут являться такие ситуации как наставление холодного или огнестрельного оружия на жизненно важные органы или области тела человека, превосходство угрожающего по физическим данным, неадекватное состояние угрожающего и другие. Также необходимо учесть обстоятельства и обстановку, в которой была предъявлена угроза. Во внимание берутся такие моменты как близость нахождения конфликтующих лиц, ситуации физического ограничения (потерпевший загнан в угол), отсутствие вариантов оказания помощи и другие.

Разобраться в ситуации достаточно сложно. С одной стороны есть заявление потерпевшего об угрозе жизни, с другой стороны для определения ответственности и меры наказания должны иметься существенные доказательства совершенного преступления. Не каждая из ситуаций, связанных с угрозой жизни, рассматриваются по ст. 119 УК, некоторые из них не рассматриваются, другие переходят в разряд тяжких преступлений.

Зная о том, что такое угроза жизни и какие признаки для нее характерны, рассмотрим, каким же образом можно доказать факт преступления по ст. 119 УК. В случае, если угроза была сделана наедине, без свидетелей и каких - либо улик, в качестве доказательства, как правило, используются характеристики нападавшего от соседей, с места работы, лиц, хорошо знакомых с нападавшим. Обвинительный приговор может быть вынесен на основании доказательства о наличии у лица, предъявившего угрозу, вредных и пагубных привычек (к примеру, алкоголизма), проявлений агрессивного поведения. Ситуация упрощается при наличии свидетелей, которые могут дать показания и подтвердить факт наличия состава преступления. При этом не учитывается возраст свидетеля, при отсутствии совершеннолетних свидетелей суд учитывает показания детей и подростков, присутствующих в момент совершения преступления. Подтвердить факт предъявления угрозы жизни могут подтвердить аудио и видеозаписи. В случае столкновения на улице, стоит проверить ближайшие камеры наружного наблюдения, которые могут зафиксировать данный факт [7, с. 23].

Хотелось бы отметить, что в реальности существует множество преступлений, но угроза убийством или причинением тяжкого вреда здоровью ярко выделяется среди них. Возможно потому, что в основном не приносит видимого ущерба, а еще возможно потому, что это практически единственное преступление, которое помогает предотвратить более серьезное и тяжкое.

Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс РФ от 13 июня 1996 г. N 63 - ФЗ (в редакции от 06.07.2016 года)
2. Уголовное право: Учебник. - М.: Юристъ, 2011. Л.А. Прохоров М.Л. Прохорова
3. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации (постатейный) / под. ред. А.В. Смирнова. М.: Проспект, 2012.
4. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации (отв. ред. В.М. Лебедев). - "Юрайт", 2014 г.
5. Разумов С.А., Борзенков Г.Н., Верин В.П. и др. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации (отв. ред. В.М. Лебедев) (3 - е изд., доп. и испр.) - "Юрайт - Издат", 2012 г.
6. Наумов А.В. Практика применения Уголовного кодекса Российской Федерации: комментарий судебной практики и доктринальное толкование. - "Волтерс Клувер", 2005 г.
7. Уголовный закон в практике мирового судьи: Научно - практическое пособие (под ред. к.ю.н., доц. А.В. Галаховой) - "Норма", 2013 г.

© Батышцева Е.В., 2016

Бухтияров А.О.
Курсант НВИ ВВМВД России

Артикул воинский 1715 г. и воинский устав 1716 г.: историко-правовая характеристика

Наибольший интерес из уголовно - правовых законодательных актов Петра I, в которых регулировалась ответственность военнослужащих, представляет Артикул воинский 1715 г. и Воинский устав 1716 г. В названных актах содержались не только положения военно - уставного характера, но и постановления о преступлениях и наказаниях как воинских, так и

общих, а также о правилах привлечения к ответственности военнослужащих и о порядке создания и деятельности военных судов. Именно в военно - уголовном законодательстве первой четверти XVIII в. впервые появился термин «преступление» («преступитель», «преступник») [1. с. 12 - 14]; [2. с. 169.]; [3].

В Артикуле воинском данный термин употреблен в смысле нарушения закона, норм, установленных указами. Это позволяет сделать вывод, что под преступлением, прежде всего, понималось нарушение закона [4. с. 3 - 8.].

В Артикуле воинском подробно были определены понятия обстоятельств, исключающих уголовную ответственность: необходимая оборона, крайняя необходимость, исполнение приказа, отданного по службе; невменяемость и несовершеннолетие. К обстоятельствам, отягчающим наказание, были отнесены: повторность преступления, совершение преступления в военное время или на виду неприятеля, состояние опьянения. Обстоятельствами, смягчающими наказание, признавались: совершение деяния помимо своей воли, по неосторожности, незнание закона [5] [6. с. 35 - 43].

К воинским преступлениям в Артикуле воинском были отнесены: преступления, совершенные в военное время или на поле боя – «изменнические преступления» (переход на сторону врага, сдача крепости и т. п.); уклонения от военной службы; преступления против порядка подчиненности и соблюдения воинской чести; преступления против сбережения военного имущества; воинские должностные преступления; преступления против несения караульной службы. В законодательстве Петра I особое внимание уделено наказаниям за совершение преступления: они возросли в качественном и количественном отношении. Главной их целью при этом было устрашение. Задача предупреждения преступлений решалась главным образом не посредством исправления преступника, а путем его ликвидации, приведения в физическую непригодность либо формирования страха перед наказанием [7. с. 176 - 178]; [8. с. 69 - 79]; [9]. [10.] [11.].

В период правления Петра I военные суды образовали особую подсистему в судебной системе России. Они делились на генеральный (высший) и полковой (низший) военные суды. Впервые произошло, хоть и частичное, отделение суда от административной военной власти. «Краткое изображение процессов» окончательно установило состав военного суда и должностных лиц, находящихся при суде [12]; [13. с. 192 - 199]; [14].

Законами периода Петра I была установлена предметная и персональная подсудность военнослужащих, во многом сохранившаяся до недавнего времени. Вместе с тем, законодательство о военных судах того времени имело ряд существенных недостатков, обусловленных преимущественно объективными факторами рассматриваемой эпохи. Суды были непостоянными, непрофессиональными и зависимыми от военного командования. Командир - единоначальник назначал состав суда и утверждал приговор; при этом он вправе был изменить и отменить решение суда [16]; [17. с. 120 - 122]; [18. С. 108 - 112.].

Военное законодательство Петра I, хотя и учитывало состояние разработанности аналогичных иностранных источников, но, тем не менее, было детерминировано множеством национальных факторов, в том числе предшествующими нормативными актами, практикой их применения. О его добротности, эффективности и разработанности (для своего времени) свидетельствует то обстоятельство, что оно действовало без существенных изменений до начала XIX в [19. с. 152 - 154]; [20]; [21. с. 160 - 164].

Список использованных источников:

1. Григорьев О.В. Правовые реформы — ответ на вызовы социальных деструкций // Административное и муниципальное право. 2011. № 8.
2. История коррупции в России / Под ред. Н.И. Сергьева. М.: МОРУ, 1999.
3. Григорьев О.В. Военно - судебная реформа России 1867 г // диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук / Москва, 2006
4. Григорьев О.В. Судебная власть, гражданское общество, судебные реформы: алгоритм взаимозависимости // История государства и права. 2014. № 9.
5. Григорьев О.В., Михайлова Н.В. Военно - судебные реформы России (середина XVI — конец XX века.) // Учебное пособие / Москва, 2010.
6. Григорьев О.В., Федункин А.В. К вопросу о формировании профессиональной культуры поведения будущего офицера // Инновации в образовании. 2011. № 11.
7. Лоскутов В.А. Тоталитаризм и коррупция: Сборник статей. Екатеринбург, 2001.
8. Григорьев О.В., Тарасов Д.Ю. Структура мотивационных установок личности с разным профессиональным выбором // Психология обучения. 2011. № 5.
9. Григорьев О.В. Формирование военно - судебной системы в ходе реформ Петра I // Российский судья. 2009. № 11. С. 30 - 34.
10. Агеева А.В., Алферов А.А., Андрюшенков В.А., Бакланов Л.А., Бархатова Е.Н., Белоусов А.В., Бетхер В.А., Бутина С.Г., Викулова Т.А., Вист И.И., Воронов И.А., Герасименко Т.Ю., Григорьев О.В., Губин А.И., Доманов Д.В., Дригичев И.В., Дубинин А.С., Ефимкина Н.В., Жумагазиева Н.М., Забуга Е.Е. и др. Преемственность и новации в юридической науке. выпуск 8 // Материалы научной конференции адъюнктов и соискателей (Омск, 29 марта 2012 г.) / Омск, 2012.
11. Григорьев О.В., Яткевич О.Г. Судебная защита военнослужащего как фактор поддержания внешней и внутренней стабильности государства // Право и образование. 2011. № 5.
12. Григорьев О.В. Развитие военной судебной системы в советский период // Монография / Новосибирск, 2014.
13. Григорьев О.В. Судебные реформы - отражение кардинальных изменений в обществе // В сборнике: Право и общество: эволюция во взаимодействии. Жидковские чтения Материалы Международной научной конференции. Ответственные редакторы: Г.И. Муромцев, М.В. Немьтина. 2015.
14. Шагов А.Е., Григорьев О.В. Федеральная служба войск национальной гвардии Российской Федерации: вопросы дисциплины и правопорядка // В сборнике: Развитие современной науки : теоретические и прикладные аспекты сборник статей студентов, магистрантов, аспирантов, молодых ученых и преподавателей. Под общей редакцией Т.М. Сигитова. Пермь, 2016.
15. Григорьев О.В. Генезис органов военного правосудия (середина XVI — начало XXI вв.) // Вестник Московского университета МВД России. 2013. № 10.
16. Григорьев О.В. Генерал - аудиторы в судебной системе российской империи в XIX // Ученые записки Орловского государственного университета. Серия: Гуманитарные и социальные науки. 2014. № 2.
17. Григорьев О.В. Характер военно - уголовного судопроизводства (середина XVI середина XVII вв.) // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2013. № 5.

18. Григорьев О.В. Время зарождения основ военного судопроизводства на пространстве «всёя Руси» // Пространство и Время. 2012. № 1.

19. Григорьев О.В. Реальное лицо героя: поручик Ржевский в зеркале петровских военно-судебных реформ // Пространство и Время. 2013. № 4 (14).

20. Коррупция в России. URL: <http://ru.wikipedia.org/wiki>

21. Григорьев О.В. Зарождение основ военного судопроизводства в XVI - XVII вв. // Научно - информационный журнал Армия и общество. 2010. № 3

© Бухтияров А.О., 2016

Виноградов А.В.,

к.и.н.,

НВИ ВВ имени генерала армии И.К. Яковлева МВД России
г. Новосибирск, Российская Федерация

Суховенская Е.Ю.,

к.п.н., дорцент,

НВИ ВВ имени генерала армии И.К. Яковлева МВД России
г. Новосибирск, Российская Федерация

ВОПРОСЫ УГОЛОВНОЙ ПОЛИТИКИ В СФЕРЕ АНТИТЕРРОРИСТИЧЕСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Проблемы квалификации преступлений против общественной безопасности и общественного порядка, куда входят преступления террористической направленности, в последнее время активно обсуждаются в научной литературе многими исследователями [3 - 5, 7 - 11].

В соответствии с положениями ст. 3 Федерального закона «О противодействии терроризму» ст. 205 УК РФ получила новое название «Террористический акт». Такое решение законодателя, на наш взгляд, является обоснованным с точки зрения точности определения содержания конкретного деяния [5]. Как справедливо отмечалось в научной литературе, терроризм – это термин, который более уместно использовать для обозначения социального феномена в целом, а не отдельного преступления [2].

Теперь объективная сторона состава преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 205 УК, заключается в совершении взрыва, поджога или иных действий, устрашающих население и создающих опасность гибели человека, причинения значительного имущественного ущерба либо наступления иных тяжких последствий, а также угрозе совершения этих действий.

Изменились признаки субъективной стороны состава преступления, предусмотренного ст. 205 УК РФ. Если в прежней редакции статья устанавливала, что действия, предусмотренные в диспозиции, совершаются с целью оказания воздействия на принятие решений органами власти, то теперь круг адресатов расширился. Таковыми наряду с органами власти названы и международные организации.

До недавнего времени УК РФ предусматривал наказание лишь за террористический акт (ст. 205 УК РФ), содействие террористической деятельности (ст. 205.1 УК РФ) и публичные призывы к осуществлению террористической деятельности или публичное оправдание терроризма (ст. 205.2 УК РФ). Теперь уголовный кодекс предусматривает уголовную ответственность еще и за прохождение обучения в целях осуществления террористической деятельности (ст. 205.3 УК РФ), организацию террористического сообщества и участие в нем (ст. 205.4 УК РФ), а также за организацию деятельности террористической организации и участие в ней (ст. 205.5 УК РФ).

В 2014 году вновь внесены изменения в ряд законов, в том числе в УК РФ и УПК РФ, направленных на ужесточение ответственности за террористические преступления.

Так, в частности, закон запретил применение сроков давности к лицам, совершившим террористические преступления (теракт, содействие террористической деятельности, захват заложника и т.д.). Запрещено назначать таким лицам более мягкое наказание, чем предусмотрено за соответствующее преступление (ст. 64 УК РФ), условное осуждение, а также предоставлять им отсрочку от отбывания наказания в связи с беременностью или наличием ребенка (ст. 82 УК РФ). Максимальный срок лишения свободы, который может быть назначен за совершение террористических преступлений, составит 35 лет (по совокупности приговоров).

В УК РФ добавлено еще одно отягчающее наказание обстоятельство: совершение преступления в целях пропаганды, оправдания и поддержки терроризма.

Данным Законом также усилено наказание за совершение отдельных террористических преступлений: за прохождение обучения в целях осуществления террористической деятельности (ст. 205.3 УК РФ), организацию террористического сообщества и участие в нем (ст. 205.4 УК РФ) может быть назначено пожизненное лишение свободы.

Федеральный закон от 6 июля 2016 г. № 375 - ФЗ [1] ввел в Уголовный кодекс новый состав преступления, предусмотренный статьей 205.6 «Несообщение о преступлении», тем самым криминализовав несообщение в органы власти, уполномоченные рассматривать сообщения о преступлении, о лице (лицах), которое по достоверно известным сведениям готовит, совершает или совершило хотя бы одно из преступлений террористической направленности. За данное деяние предусмотрено уголовное наказание – вплоть до одного года лишения свободы.

Вместе с тем проведенный анализ новаций уголовного антитеррористического законодательства позволяет сформулировать предложения по его дальнейшему совершенствованию.

В целях совершенствования уголовного законодательства в сфере преступлений террористического характера, по нашему мнению, целесообразно снизить возрастной ценз за преступления террористической направленности путем внесения дополнений в ч. 2 ст. 20 УК РФ, добавив в перечень следующие статьи: ст. 205.3 (прохождение обучения в целях осуществления террористической деятельности), ч. 2 ст. 205.4 (участие в террористическом сообществе), ч. 2 ст. 205.5 (участие в деятельности организации, которая, в соответствии с законодательством Российской Федерации, признана террористической).

Таким образом, изменения в уголовном законодательстве позволят наиболее эффективно выявлять, пресекать и карать проявления терроризма – одного из наиболее опасных явлений социальной жизни, отрицающего существующий и общепринятый комплекс

ценностей и при этом выступающий за насильственную смену ценностного комплекса в обществе, тем самым дестабилизирующий политическую систему и угрожающий жизнедеятельности граждан.

Список использованной литературы:

1. О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно - процессуальный кодекс Российской Федерации в части установления дополнительных мер противодействия терроризму и обеспечения общественной безопасности: федеральный закон от 6 июля 2016 г. № 375 - ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации от 11 июля 2016 г. – № 28. – ст. 4559.

2. Артамонов И.И. Некоторые предложения по совершенствованию правовой основы борьбы с терроризмом // Терроризм в России и проблемы системного реагирования. – М., 2012. – С. 116–117.

3. Виноградов А.В., Суховецкая Е.Ю. К вопросу о понимании общественного порядка как объекта в теории уголовного права России // Проблемы правового обеспечения безопасности личности, общества и государства: сборник статей по материалам международ. науч. - практ. конференции. – Новосибирск: НГТУ, 2015. – С.423–429.

4. Виноградов А.В., Котов А.М. Вопросы совершенствования уголовного законодательства о преступлениях террористической направленности // Экономика, социология и право: журнал науч. публикаций. – М.: науч. инф. издат. центр «Институт стратегических исследований», 2016. – № 5. – С.84–86.

5. Виноградов, А.В., Снигирев А.Л., Котов А.М. Новации в уголовном законодательстве о преступлениях террористической направленности // Новая наука: проблемы и перспективы. – Уфа: ООО «Агентство международных исследований», 2016. – № 7–1 (91). – С. 168–170.

6. Суховецкая Е.Ю., Виноградов А.В. Историко - правовые аспекты развития уголовного законодательства России о преступлениях против общественного порядка // Проблемы юриспруденции: Сборник научных статей и тезисов. – Вып. 8. – Новосибирск: изд - во НГТУ, 2015. – С.113–122.

7. Виноградов А.В. Некоторые аспекты чрезвычайного законодательства в Российской Федерации // Перспективы развития науки и образования: сборник науч. трудов по материалам Международной науч. - практ. конференции: в 13 частях. Часть 1. – Тамбов, 2015. – С. 28–30.

8. Виноградов А.В., Суховецкая Е.Ю. Историко - правовые аспекты развития уголовного законодательства о преступлениях, связанных с незаконным оборотом оружия // Проблемы юриспруденции: Сборник научных статей и тезисов. – Вып. 9. – Новосибирск: изд - во НГТУ, 2016. – С.31–38.

9. Виноградов А.В. Применение института амнистии в уголовном законодательстве России // Актуальные проблемы уголовной и уголовно - процессуальной политики Российской Федерации: материалы всерос. науч. - практ. конференции. – Омск: Омская юридическая академии, 2015. – С. 56–61.

10. Суховецкая Е.Ю. Некоторые аспекты профилактики коррупции в сфере военной службы // Проблемы формирования правового социального государства в современной

России: материалы X всерос. науч. - практ. конференции. – Новосибирск: НГАУ, 2014. – С. 53–56.

11. Снигирев А.Л., Суховецкая Е.Ю. К вопросу о законодательных аспектах антикоррупционных основ служебного поведения военнослужащих // Наука 21 века: открытия, инновации, технологии: сборник науч. трудов по материалам Международной науч. - практ. конференции. – Смоленск: НаукоСфера, 2016. – С. 159–161.

© Виноградов А.В., Суховецкая Е.Ю., 2016

Дегтярева О.Л.,

старший научный сотрудник
ФКУ НИИ ФСИН России

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИСПОЛНЕНИЯ НАКАЗАНИЙ И МЕР УГОЛОВНО - ПРАВОВОГО ХАРАКТЕРА БЕЗ ИЗОЛЯЦИИ ОСУЖДЕННЫХ ОТ ОБЩЕСТВА

Расширение практики применения уголовных наказаний, альтернативных лишению свободы [4, 6], предполагает совершенствование практики их исполнения [2, 9].

Эффективность исполнения уголовных наказаний оценивается по уровню криминальной активности осужденных, их отбывающих. Одним из трех основных оценочных критериев деятельности уголовно - исполнительных инспекций (УИИ) территориальных органов Федеральной службы исполнения наказаний России (ФСИН России) является уровень повторной преступности осужденных (УПП) – умноженная на 100 доля осужденных, в отношении которых возбуждены уголовные дела за преступления, совершенные после постановки на учет в УИИ, в общем количестве подучетных лиц.

С 2012 года происходит стабильное снижение УПП подучетных УИИ лиц. Кроме того, если до 2014 года включительно уровень повторной преступности осужденных к альтернативным видам наказания превышал уровень криминальной активности населения Российской Федерации в целом, то в 2015 году показатели повторной преступности осужденных, в отношении которых исполняются наказания и меры уголовно - правового характера без лишения свободы, стал ниже среднего уровня преступности в России [3].

Анализ деятельности УИИ за 2010 - 2015 годы позволяет сделать вывод, что криминальная активность осужденных к альтернативным видам наказаний обратно пропорциональна деятельности УИИ в направлении пресечения нарушения ими порядка и условий их отбывания и злостного уклонения от отбывания назначенного судом наказания, а именно возложение судом по представлению УИИ на осужденных дополнительных обязанностей и ограничений либо замена наказания на более строгое [6].

Положительную роль в благоприятном развитии ситуации с криминальной активностью осужденных, состоящих на учете УИИ, сыграло развитие социально - психологического сопровождения данной категории лиц [7, 8, 9, 10, 11].

Практика применения системы электронного мониторинга подконтрольных лиц (СЭМПЛ) при исполнении наказания в виде ограничения свободы доказала эффективность электронного контроля в деятельности по снижению повторной криминальной активности

осужденных к альтернативным видам наказания: с 2010 года УПП осужденных к ограничению свободы, отбывавших наказание с применением СЭМПЛ, ниже аналогичного показателя лиц, к которым средства технического контроля не применялись, на величину не менее 17 % [1, 5].

Вышесказанное позволяет определить расширение практики применения СЭМПЛ при исполнении других альтернативных лишению свободы наказаний и усиление социально-психологической работы с осужденными как перспективные направления снижения их криминальной активности.

Список использованной литературы.

1. Дегтярева О.Л. Эффективность применения средств электронного контроля при исполнении наказания в виде ограничения свободы // Закон и право 2016 № 1. С. 103 - 105.
2. Дегтярева О.Л. Исполнение наказаний, альтернативных лишению свободы // Закон и право, 2015 № 12. С. 111 - 113.
3. Дегтярева О.Л. Общесударственные особенности роста и снижения уровня повторной преступности среди лиц, осужденных к наказаниям и мерам уголовно - правового характера, не связанным с изоляцией осужденных от общества, в общей структуре преступлений, совершаемых на территории страны // Уголовно - исполнительная система: право, экономика, управление, 2015. № 1. С. 3 - 6.
4. Дегтярева О.Л. Реализация европейских рекомендаций при исполнении альтернативных наказаний и мер в деятельности уголовно - исполнительных инспекций // Юридическая наука и практика. Альманах научных трудов Самарского юридического института ФСИН России. Под общ. ред. Р.А. Ромашова, 2014. С. 59 - 64.
5. Дегтярева О.Л. Практика применения системы электронного мониторинга подконтрольных лиц (СЭМПЛ) и ее влияние на динамику повторной преступности среди осужденных к наказанию в виде ограничения свободы // Ведомости уголовно - исполнительной системы, 2014. № 5 (144). С. 25 - 31.
6. Дегтярева О.Л. Анализ криминогенного состава осужденных к наказаниям, не связанным с изоляцией от общества // Правовое поле современной экономики, 2013. № 10. С. 175 - 185.
7. Цветкова Н.А. Социальное сопровождение осужденных к наказаниям без изоляции от общества: понятие и технология // XI Всерос. соц. - пед. конгресс «Социальная работа и социальное образование в контексте инновационного развития России» 2 - 3 июня 2011 г. Москва: РГСУ, 2011. С.146 - 147.
8. Цветкова Н.А. Социальная работа с женщинами, осужденными к наказаниям без изоляции от общества // Социальное развитие современного российского общества: достижения, проблемы, перспективы. Сб. науч. трудов / под ред. В.Ф. Соколовой. – Новокузнецк: СибГИУ, 2012. – С.5 - 14.
9. Цветкова Н.А. Психологический подход к социальной реабилитации женщин, осужденных к наказаниям без изоляции от общества // Развитие психологической науки в регионах России: прошлое и современность: материалы Международной заочной научно - практической конференции 9 ноября 2013 г. – Иваново: Иван. гос. ун - т, 2013. - 344 с. - С.179 - 184.

10. Цветкова Н.А. Социально - психологические технологии работы с женщинами в системе социального обслуживания: Автореф. дис. д - ра психол. наук. Москва, 2009. – 52 с.

© Дегтярева О.Л., 2016

Киселев Д. О., Курсант НВИ ВВМВД России

ВНУТРЕННИЕ ВОЙСКА МВД СССР В ПОСЛЕВОЕННЫЙ ПЕРИОД

В соответствии с Законом СССР «О всеобщей воинской обязанности» от 12 октября 1967 г., Совет Министров СССР 19 ноября 1968 г. принял постановление о составе внутренних войск. Этим документом внутренним войскам были отнесены войска правительственной связи, военно - учебные заведения КГБ, внутренние войска, внутренняя и конвойная охрана, военно - учебные заведения МООН СССР. К ним возвращалось наименование «внутренние войска» и войсковая организационная структура: дивизия (вместо отдела), полк (вместо отряда), батальон (вместо дивизиона), рота (вместо команды), взвод (вместо группы) [1.]; [2.]; [3.].

Организационные мероприятия, проведенные в конце 60 - х годов, создали благоприятные условия для повышения боевой и мобилизационной боеготовности внутренних войск. Соединения и части стали лучше обеспечиваться оружием и боевой техникой, инженерно - техническими средствами. 1 апреля 1969 г. был издан Устав боевой службы внутренних войск МВД СССР, которым четко регламентировался порядок выполнения войсками оперативно - служебных задач. Все это способствовало повышению качества боевой подготовки, укреплению воинской дисциплины и политико - морального состояния личного состава [4.]; [5.]; [6.].

В последующие годы принимаются меры по совершенствованию управления войсками. 3 февраля 1978 г создается Управление внутренних войск МВД СССР по Дальнему Востоку и Восточной Сибири, а 23 апреля 1979 г формируются еще два управления войск - по Западной Сибири и Северо - Западной зоне. В этот период идет интенсивное оснащение войск автоматизированными системами управления, первая из которых была внедрена 8 февраля 1975 г. [7.]; [8.]; [9.].

Наряду с проявлением заботы о материальном и бытовом обеспечении частей и подразделений усиливается внимание руководства МВД СССР к практике поощрения личного состава органов внутренних дел и внутренних войск [10.]; [11.]; [12.].

Произошли изменения в структуре и составе военно - учебных заведений. В августе 1946 г. Высшая офицерская школа войск МВД СССР была реорганизована в ордена Ленина Краснознаменный военный институт МВД СССР. В 1948 г были сформированы Казанское военно - политическое училище войск МВД, Ярославская школа усовершенствования офицерского состава войск МВД (переведенная в том же году в Ригу), в 1950 г. открылась Львовская школа усовершенствования политического состава войск МВД. В период с 1950 по 1953 гг. все военно - учебные заведения внутренних войск находились в подчинении Главного управления пограничных войск МГБ СССР, а затем возвращены в состав МВД СССР [13.]; [14.]; [15.].

В 60 - е годы дальнейшее развитие получила подготовка офицеров для замещения должностей командиров взводов на курсах при военных училищах внутренних войск. Подготовка офицеров на должности командиров подразделений и частей начала проводиться в военно - учебных заведениях Министерства обороны СССР, в том числе в

Военной академии имени М. В. Фрунзе и в Военно - политической академии имени В.И. Ленина. В 70 - е годы, в названных академиях были открыты специальные кафедры и факультеты по подготовке офицеров для пограничных и внутренних войск [16.]; [17.]; [18.].

На рубеже 80 - 90 - х годов формируется новая правовая основа деятельности внутренних войск, существенно изменившая их правовое положение. 28 июля 1988 г. Президиум Верховного Совета СССР принял указ «Об обязанностях и правах внутренних войск МВД СССР по охране общественного порядка». 21 марта 1989 г. внутренние войска также, как и пограничные и железнодорожные войска, были выведены из состава Вооруженных Сил СССР. 26 марта 1990 г. Верховный Совет СССР придал силу закона указу от 28 июля 1988 г. Этим же законом учреждалась должность командующего внутренними войсками МВД СССР, на которую был назначен Ю.В. Шаталин. С сентября 1991 г. по ноябрь 1992 г. эту должность занимал В.Н. Саввин. В течение 1991 г. сначала реформируются, а с 22 августа прекращают свою деятельность военно - политические органы во всех войсках, размещенных на территории РСФСР. 20 октября 1991 г. указом Президента РСФСР подразделения, соединения, части и военные училища внутренних войск МВД СССР, дислоцированные на территории РСФСР, были приняты под юрисдикцию и подчинены Министерству внутренних дел Российской Федерации [19.]; [20.].

Таким образом, в послевоенный период внутренние войска с доблестью выполняли многообразные и сложные задачи по восстановлению страны и переводу ее в мирное русло.

Список использованных источников:

1. Внутренние войска СССР. Документы и материалы. М., 1982.
2. Григорьев О.В. Правовые реформы — ответ на вызовы социальных деструкций // Административное и муниципальное право. 2011. № 8.
3. Глызин С.В. Войска называются внутренними. М., 2007.
4. Григорьев О.В. Российское законодательство о военном судопроизводстве // Военно - юридический журнал. 2011. № 8.
5. С.Г. Лысенков, В.П. Сидоренко Внутренние войска. СПб, 2007.
- Григорьев О.В. История отечественного государства и права // Современная гуманитарная академия. Новосибирск, 2010.
6. Некрасов В.Ф. На страже Советского государства. М., 1986.
7. Григорьев О.В. Судебная власть, гражданское общество, судебные реформы: алгоритм взаимобусловленности // История государства и права. 2014. № 9.
8. Олег Вячеславович Григорьев Развитие военно - судебной системы России (середина XVI - начало XXI вв.) / О. В. Григорьев. Москва, 2012.
9. Агеева А.В., Алферов А.А., Андриушенков В.А., Бакланов Л.А., Бархатова Е.Н., Белоусов А.В., Бегхер В.А., Бутина С.Г., Викулова Т.А., Вист И.И., Воронов И.А., Герасименко Т.Ю., Григорьев О.В., Губин А.И., Доманов Д.В., Дригичев И.В., Дубинин А.С., Ефимкина Н.В., Жумагазиева Н.М., Забуга Е.Е. и др. Преемственность и новации в юридической науке. выпуск 8 // Материалы научной конференции адъюнктов и соискателей (Омск, 29 марта 2012 г.) / Омск, 2012.
10. Григорьев О.В. Истоки военного судопроизводства в современной России // История государства и права. 2011. № 3.
11. Григорьев О.В. Воинская дисциплина: в истории и современной России // Интерактивная наука. 2016
12. Григорьев О.В. Изменение политического, социального, экономического, и общественно - психологического поля государства как фактор реформирования системы вузов внутренних войск МВД России // Право и образование 2015, № 6

13. Померлян А.Н. Чрезвычайные режимы в механизме правового регулирования // автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук / Санкт - Петербургский университет МВД Российской Федерации. Санкт - Петербург, 2009.

14. Григорьев О.В., Котов А.М. Социальная ответственность военнослужащих Федеральной службы национальной гвардии Российской Федерации // Новая наука : Современное состояние и пути развития. 2016. № 4 - 3.

15. Котов А.М., Григорьев О.В. Высокоразвитая правовая культура курсантов военных вузов внутренних войск МВД России, как гарант сознательного и активного поведения будущих офицеров, основанного на глубокой социальной ответственности. // В сборнике: Проблемы правового обеспечения безопасности личности, общества и государства Сборник статей по материалам ежегодной международной научно - практической конференции 2015.

16. Померлян А.Н., Подколзина Т.М., Цигулева О.В. Роль военного образования в формировании человеческого капитала на современном этапе // В сборнике: Направления и перспективы развития образования в военных институтах внутренних войск МВД России. Сборник научных статей VII Международной научно - практической конференции. В 2 частях. Под общей редакцией С.А. Куценко 2016.

17. Григорьев О.В., Федункин А.В. К вопросу о формировании профессиональной культуры поведения будущего офицера // Инновации в образовании. 2011. № 11.

18. Григорьев О.В., Кононов А.Н. К вопросу о взаимосвязи правового и нравственного воспитания курсантов военных вузов // Право и образование. 2010. № 11.

19. Кононов А.Н., Григорьев О.В. Взаимосвязь правового и эстетического воспитания курсантов в военно - педагогическом процессе вуза // Инновации в образовании. 2011. № 7.

20. Григорьев О.В., Томских С.Н. Цель и задачи правового воспитания курсантов в военно - педагогическом процессе вуза // Право и образование. 2010. №

© Киселев Д. О. 2016

Лебедев Н.Ю.,

канд. юрид. наук, доцент,

доцент кафедры уголовного права и национальной безопасности НГУЭУ

ХАРАКТЕРИСТИКА УЧАСТНИКОВ КОНФЛИКТОВ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА

Применительно к юридическому конфликту в качестве участвующих субъектов выступают субъекты права, реализующие в рамках конфликтного отношения свои непосредственные и опосредованные интересы [1, с. 85 - 90; 2, с. 79 - 86; 3, с. 156 - 158; 5, с. 55].

Можно с полной уверенностью утверждать, что каждый участник уголовного процесса в той или иной степени участвовал в конфликтных отношениях, возникающих на различных этапах расследования преступления.

Понятия «участников уголовного процесса», даваемые в научной и учебной литературе, в основном схожи между собой. Например, Р. Х. Якупов под участником уголовного процесса понимает любое лицо (орган, учреждение, предприятие, организацию),

наделённое определёнными процессуальными правами и обязанностями и совершающее в их пределах процессуальные действия (воздержание от них) [13, с. 90]. По мнению профессора С. А. Колосовича, участники уголовного процесса – это любые юридические, должностные и физические лица, которые в предусмотренном законом порядке приобретают или наделяются конкретными уголовно - процессуальными правами и обязанностями, а также реализуют их, вступая в соответствующие процессуально - правовые отношения [10, с. 56]. Похожее определение даёт профессор А. В. Смирнов: по его утверждению, участники уголовно судопроизводства – это государственные органы, должностные, а также физические лица, выполняющие определённые уголовно - процессуальные функции, обладающие соответствующим правовым статусом и вступающие друг с другом в уголовно - процессуальные правоотношения [6, с. 101].

Анализируя предложенные понятия, можно выделить основные признаки субъектов конфликтов, возникающих при расследовании преступления (конфликтующих сторон):

1. Независимость гражданской принадлежности участников конфликтов, возникающих при расследовании преступления:

- а) граждане Российской Федерации;
- б) иностранные граждане;
- в) лица без гражданства [4, с. 86].

2. Особый круг лиц, противоборствующих сторон, обязательно обладающих уголовно - процессуальным статусом:

- а) юридические лица (орган дознания, суд, потерпевший и др.);
- б) должностные лица (следователь, дознаватель, прокурор, судья и др.);
- в) физические лица (потерпевший, свидетели, обвиняемый и др.) [7, с. 123 - 125].

3. Специфическая уголовно - процессуальная правоспособность (возможность иметь совокупность субъективных прав и юридических обязанностей) [8, с. 96 - 98]:

а) органы и должностные лица, обладающие особыми публичными процессуальными властными полномочиями (следователь, орган дознания, дознаватель, руководитель следственного органа, прокурор, судья):

обязаны принимать заявления и сообщения о преступлениях, решать вопрос о возбуждении уголовного дела, осуществлять расследование и разрешать уголовное дело по существу;

имеют право производить необходимые процессуальные действия, привлекать к участию в них любых юридических или физических лиц, применять меры государственного принуждения (ст. 29–41 УПК РФ и др.);

б) юридические и физические лица, заинтересованные в исходе дела или привлечённые для оказания содействия в расследовании преступления (потерпевший, свидетели, обвиняемый, подозреваемый и др.):

обязаны являться по вызову, не скрываться от органов расследования, не препятствовать выяснению истины, а также выполнять другие законные требования органов, осуществляющих производство по уголовному делу;

имеют право заявлять ходатайства, подавать жалобы, представлять доказательства, знакомиться с протоколами следственных действий и пр. (ст. 42–60 УПК РФ и др.).

4. Специфическая уголовно - процессуальная дееспособность (способность своими действиями приобретать права и обязанности) [9, с. 220 - 222]:

а) орган и должностные лица, в производстве которых находится уголовное дело, своими активными действиями имеют право и возможность выполнять все необходимые следственные и иные процессуальные действия, направленные на раскрытие и расследование преступления, никто не имеет права вмешиваться в ход расследования.

Иные органы и должностные лица имеют право осуществлять следственные действия по уголовному делу только по письменному указанию лица, в производстве которого находится уголовное дело;

б) юридические и физические лица, заинтересованные в исходе дела или привлечённые для оказания содействия в расследовании преступления, имеют возможность реализовывать предоставленные права при производстве по уголовному делу, если они прямо предусмотрены нормами уголовно - процессуального законодательства.

5. Специфическая уголовно - процессуальная деликтоспособность (способность нести юридическую ответственность) [11, с. 69 - 70]:

а) орган и должностные лица, в производстве которых находится уголовное дело, несут дисциплинарную, административную и уголовную ответственность за незаконные действия, совершённые в рамках производства по уголовному делу. Инициировать привлечение к ответственности и непосредственно привлечь к ответственности может руководитель следственного органа, начальник органа дознания, прокурор, суд;

б) юридические и физические лица, заинтересованные в исходе дела или привлечённые для оказания содействия в расследовании преступления, могут нести уголовную ответственность, если в их действиях имеются признаки состава преступления (дача свидетелем заведомо ложных показаний (ст. 307 УК РФ)), уголовно - процессуальную ответственность за невыполнение возложенных обязанностей (наложение денежного взыскания (ст. 117, 118 УПК РФ)). В некоторых случаях для решения вопроса о возможности привлечения к ответственности необходимо установить возраст конфликтующих сторон.

Субъекты конфликтов, возникающих при расследовании преступления, отличаются от субъектов как социальных, так и иных юридических конфликтов [12, с. 137 - 139]. Их специфика выделяется особым правовым полем, содержание которого отражается в закреплённых уголовно - процессуальным законодательством субъективных правах и юридических обязанностях участников уголовного процесса при расследовании преступления, а также особым публичным характером всех действий, осуществляемых должностными лицами государственных органов исполнительной и судебной власти.

Список используемой литературы:

1. Лебедев Н.Ю. Значение криминалистической теории преодоления конфликтов уголовного судопроизводства для методики расследования преступлений Закон и право. 2016. № 5. С. 85 - 90.

2. Лебедев Н.Ю. Конфликты уголовного судопроизводства, обусловленные несовершенством практики реализации норм оперативно - розыскного права, и пути их разрешения // Закон и право. 2016. № 6. С. 79 - 86.

3. Лебедева Ю.В. Психологическое сопровождение переговорной деятельности при расследовании преступлений // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2016. № 14 - 2. С. 156 - 158.

4. Лебедева Ю.В. Психолого - педагогические условия развития эмоциональной отзывчивости как средства профилактики девиантного поведения студентов: Монография. Новосибирск, 2015. 303 с.

5. Ромашов Р. А. Юридическая конфликтология: Учебн. пособие. – СПб., 2006. – С. 55.

6. Смирнов А. В., Калиновский К. Б. Уголовный процесс: Учебник для вузов / Под общ. ред. А. В. Смирнова. – 2 - е изд. – СПб.: Питер, 2005. – С. 101.

7. Степанов С.А., Хомяков И.Д. Актуальные проблемы противодействия терроризму в современной России // Экономика, социология и право. 2016. № 5. С. 123 - 125.

8. Степанов С.А. Понятие и признаки коррупционного преступления // Современные тенденции развития науки и технологий. 2016. № 1 - 7. С. 96 - 98.

9. Снигирёв А.Л., Хомяков И.Д. Психолого - педагогические аспекты профессиональной подготовки будущих офицеров внутренних войск // Гуманитарные проблемы военного дела. 2014. № 1 (1). С. 220 - 222.

10. Уголовный процесс: Учебник / Под ред. С. А. Колосовича, Е. А. Зайцевой. – Изд. 2 - е, перераб. и доп. – М.: ИМЦ ГУК МВД России, 2003. – С. 56.

11. Шушпанов С.В. Видеосъемка как обязательный способ фиксации допроса // Сборник материалов криминалистических чтений / под ред. Ю.Л. Бойко. Барнаул: БЮИ МВД России, 2015. С. 69 - 70.

12. Шушпанов С.В. Практические аспекты проведения видеозаписи в процессе допроса // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2016. № 14 - 1. С. 137 - 139.

13. Якупов Р. Х. Уголовный процесс: Учебник для вузов / Под ред. канд. юрид. наук В. Н. Галузо. – Изд. 2 - е, испр. и доп. – М.: ЗЕРЦАЛО, 1999. – С. 90.

© Лебедев Н.Ю. 2016

Лебедев В.Н.,

курсант Новосибирский военный институт внутренних войск
им. генерала армии И.К. Яковлева МВД России

К ДИСКУССИОННОСТИ ПОНЯТИЯ «ПРЕСТУПНОЕ СООБЩЕСТВО (ПРЕСТУПНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ)» ПО ДЕЙСТВУЮЩЕМУ УК РФ

На необходимость четкого определения понятийного аппарата, относящегося к сфере борьбы с организованной преступностью, обращал еще внимание И.И. Карпец [4, с. 68].

Преступным сообществом (преступной организацией) признается объединение организованных групп. Такое объединение должно состоять из двух или более организованных групп и характеризоваться устойчивостью. Моментом окончания преступления в данном случае является что создание объединения, а целью - совершение тяжких и особо тяжких преступлений. Законодатель не дает определение понятий структурного подразделения преступного сообщества (преступной организации) и объединения организаторов, руководителей или иных представителей организованных групп.

Понятие преступного сообщества рассматривается в исторической ретроспективе, с учетом различных позиций в науке уголовного права относительно форм соучастия и видов соучастников.

Из всех рассмотренных попыток совершенствования определения соучастия наиболее конструктивным, на наш взгляд, представляется указание именно на умышленный характер преступлений, которые и должны совершаться в соучастии. В результате тщательного изучения и изменения института соучастия, наука уголовного права и законодательство, пришли к современному определению соучастия. В соответствии со ст.32 УК, соучастием в преступлении признается умышленное совместное участие двух или более лиц в совершении умышленного преступления. В этом определении сформулированы основные признаки соучастия, которые отражают принятую в России концепцию соучастия, выработанную еще во второй половине XIX столетия русскими учеными-правоведами.

Действующий уголовный закон не отрицает ни акцессорности, ни самостоятельности соучастия. С одной стороны справедливым будет привлечение к уголовной ответственности соучастников преступления, в случае освобождения по какому-либо основанию от ответственности исполнителя. Но с другой стороны невозможно отрицать и тот факт, что при неоконченном преступлении исполнителя ответственность других соучастников квалифицируется как приготовление или покушение [10, с. 10 -16; 30, с. 266].

Теория акцессорности соучастия, по нашему мнению, должна являться неким фундаментом, на котором базируется все соучастие: соучастники всегда должны осознавать, что действуют совместно и умышленно, а действия каждого соучастника должны находиться в причинной связи с действиями исполнителя и с наступившим преступным результатом.

Следует отметить о различных попытках конкретизации признаков преступного сообщества. Сходство их в том, что любое преступное сообщество определяется, в первую очередь, как устойчивое объединение лиц, организованных преступных групп, имеющих в своей основе иерархическое построение, точное распределение ролей и жесткую дисциплину, объединенных единой целью на осуществление преступной деятельности для получения материальной выгоды. Эти определения отличаются в основном уровнем обобщенности и количеством оценочных признаков, характеризующих преступное сообщество.

Новеллы УК РФ в этой части содержат новые признаки, не раскрывая их содержание. Например, в новой редакции ч.4 ст.35 УК РФ под преступным сообществом понимается структурированная организованная группа, а ранее им признавалась сплоченная организованная группа. Понятие «структурированной организованной группы» законом не конкретизировано.

На наш взгляд, максимально учтены высказанные предложения, точки зрения и даны общие разъяснения признаков структурированной организованной группы в постановлении Пленума Верховного Суда РФ «О судебной практике рассмотрения уголовных дел об организации преступного сообщества (преступной организации) или участии в нем (ней)», под которой следует понимать сплоченную группу лиц, состоящую из подразделений, подгрупп, звеньев [21, с. 96-98; 22, с. 146-147].

Рассматривая признак преступного сообщества, характеризующий количественный состав участников преступного сообщества, необходимо следовать положениям Конвенции

ООН [9] от 15 ноября 2000 г., согласно которым количественный состав преступного сообщества может равняться трем участникам, один из которых будет являться организатором этого сообщества и возможно его руководителем. Если же преступное сообщество, с момента создания, предполагает объединение организованных групп, действующих под единым руководством, тогда мы можем говорить о том, что объединены должны быть, хотя бы две организованные группы и один из их участников является организатором преступного сообщества. В этом случае их количественный состав, согласно ч.3 ст.35 УК РФ, никак не может быть менее четырех человек.

Анализируя судебную практику, под «структурным подразделением» преступного сообщества, на наш взгляд, следует понимать группу из трех и более лиц, между которыми четко распределены роли и заранее оговорен характер членства в таком подразделении. Помимо всего, каждый из участников должен осознавать его личную цель нахождения в такой группе, а руководитель, лидер, не только личную цель, но и общую цель преступного сообщества, которая заключается в совершение одного или нескольких тяжких или особо тяжких преступлений с целью получения прямо или косвенно финансовой или иной материальной выгоды.

Существует несколько противоположных точек зрения об идентичности и различии данных понятий («преступная организация» и «преступное сообщество») [11, с. 85-90; 12, с. 79-86; 23, с. 220-222; 24, с. 97-99]. Сторонниками позиции идентичности двух понятий отвергается целесообразность разделения законодателем этих двух тождественных понятий [15, с. 67-71; 16, с. 156-158]. По этому поводу Е. Гришко пишет: «Данные понятия идентичны и их разделение какого-либо значения в уголовно-правовом аспекте не имеет. В уголовно-правовом смысле в соответствии со ст.ст. 35, 210 УК РФ преступное сообщество - это то же самое, что и преступная организация, это - особый вид организованной группы» [2, с. 19].

Рассуждая на эту тему, Н.П. Водько указывает: «Законодатель не делает каких-либо различий между преступным сообществом и преступной организацией и, заключив последнее в скобки, ставит знак тождества между ними. Если такое тождество существует, то употребление в норме закона двух терминов, характеризующих одно понятие, очевидно неоправданно» [1, с. 22].

По мнению А.П. Козлова следует оставить одно наименование (преступное сообщество) и на основании второго (преступная организация) синонимизировать определение преступного сообщества, устранив тем самым двувидовое оформление преступных сообществ [7, с. 22].

Этимологический анализ понятий «преступное сообщество» и «преступная организация» не позволяет провести между ними какой-либо значительной разницы [13, с. 83-86; 14, с. 44-49; 25, с. 147-148; 26, с. 76-84]. Поскольку два термина, употребляемых в одной правовой норме, несут одну смысловую нагрузку, в ч. 4 ст. 35 УК РФ предлагается отказаться от термина «сообщество», поскольку термин «организация» сам по себе означает объединение и не содержит каких-либо существенных различий с термином «сообщество» [28, с. 12; 29, с. 96-97].

Позиция других авторов заключается «в отрицании тождественности понятий преступной организации и преступного сообщества» [19, с. 79-81; 20, с. 123-125; 27, с. 67]. Данное мнение основано на разности целей, форм и методов преступной деятельности

каждого из преступных объединений. Целью деятельности преступной организации является совершение конкретных преступлений, а преступное сообщество определяет стратегию, тактику и идеологию преступного мира, сферы влияния, разрешает возникающие споры, решает вопросы об использовании преступно добытых средств, наиболее прибыльном размещении капиталов [8, с. 93 - 94].

А.И. Долгова считает, что преступные сообщества и преступные организации разные виды организованных преступных формирований, поскольку «преступная организация создается для широкомасштабной совместной преступной деятельности, общественная опасность которых состоит не в направленности на совершение тяжких преступлений, а в самом существовании такой организованной структуры, которая осуществляет широкую организованную преступную деятельность особенно в экономической сфере, причиняя масштабный экономический вред [3, с. 16].

По мнению Н.Ю. Клименко, «основным признаком, выделяющим преступное сообщество, является наличие собственной антиобщественной идеологии, обуславливающей преступную деятельность». В подтверждение своей позиции она оперирует мнением известных ученых-криминологов, относящих к преступному сообществу такое специфичное объединение как «воры в законе» [5, с. 16].

Следует заключить, что данный критерий не может быть основным признаком, выделяющим преступное сообщество, так как любому преступному объединению в какой-то мере присуща антиобщественная идеология. Что касается мнения А.И. Долговой, то предполагается, что оно является наиболее обоснованным и приемлемым для разграничения понятий «преступное сообщество» и «преступная организация».

В основе характеристики преступной организации как разновидности криминального объединения лежат, прежде всего, признаки межгрупповых связей. «Преступная организация является сложным иерархическим построением определенных групп. Что касается преступного сообщества, то оно представляет собой консолидацию лидеров преступной среды, что отмечается многими исследователями» [6, с. 139; 17, с. 138-140; 18, с. 80-81].

Таким образом, законодательное отождествление понятий преступная организация и преступное сообщество неточно, а с научной точки зрения совершенно некорректно. Законодательное несовершенство в данной связи порождает недостаточную уголовно-правовую базу борьбы с организованной преступностью в России. Доводы А.И. Долговой, критикующей сложившуюся в законодательстве ситуацию в связи с организованными разновидностями преступных объединений, представляются совершенно обоснованными.

При этом закон не устанавливает каких-либо правовых различий между понятиями «преступное сообщество» и «преступная организация». Употребление терминов «преступное сообщество» и «преступная организация» как синонимов явно противоречит социально-психологическим и криминологическим реалиям.

Таким образом, основное отличие преступной организации от преступного сообщества заключается в том, что для преступного сообщества характерен тандем руководителей криминальных группировок, которое координирует преступную деятельность организации, создания для нее наиболее благоприятные условия, а для организации - объединение лиц или групп, но не руководителей. Предлагаемое отличие позволяет достаточно четко провести грань между соответствующими объединениями.

Целесообразно отказаться от двойного наименования такого рода сообществ. На наш взгляд, второе наименование преступного сообщества - «преступная организация» является информационно избыточным и лишь усложняет восприятие текста уголовного закона.

Список использованной литературы

1. Водько Н. П. Уголовно - правовая борьба с организованной преступностью. - М., 2008. - С. 22.
2. Гришко Е. Понятие преступного сообщества (преступной организации) и его место в институте соучастия. Уголовное право. - 2009. - № 2. - С. 19.
3. Долгова А.И. Организованная преступность и борьба с ней в России. - СПб., 2008. - С. 16.
4. Карпец И.И. Преступность: иллюзия и реальность. - М. Российское право. 1992. - С. 68.
5. Клименко Н.Ю. Уголовно - правовые и криминологические признаки форм соучастия. – Саратов, 2002. - С. 16.
6. Капитонова О.С. Соотношение понятий «организованная группа» и «преступное сообщество» // Общество и право. – 2015. - № 1 (51). – С. 139.
7. Козлов А. П. Соучастие: уголовно - правовые проблемы. – СПб., 2003. - С. 22.
8. Кулаковский В.И. Разграничения между «преступным сообществом» и «преступной организацией» // Альманах современной науки и образования. - Тамбов: Грамота. - 2007. - № 7 (7): в 2 - х ч. Ч. I. - С. 93 - 94.
9. Конвенция ООН против транснациональной организованной преступности от 15.11.2000 г. // СЗ РФ. - 2004. - № 40. - Ст. 3882.
10. Лебедев Н.Ю. Значение криминалистической теории преодоления конфликтов уголовного судопроизводства для методики расследования преступлений Закон и право. 2016. № 5. С. 85 - 90.
11. Лебедев Н.Ю. Конфликты уголовного судопроизводства, обусловленные несовершенством практики реализации норм оперативно - розыскного права, и пути их разрешения // Закон и право. 2016. № 6. С. 79 - 86.
12. Лебедев Н.Ю. Взаимосвязь и влияние поведения лица, в производстве которого находится уголовное дело, на конфликт уголовного судопроизводства // Закон и право. 2014. № 8. С. 83 - 86.
13. Лебедев Н.Ю. Формы разрешения (завершения) уголовно - процессуальных конфликтов при расследовании преступлений // Закон и право. 2009. № 5. С. 44 - 49.
14. Лебедев Н.Ю. Профилактика уголовно - процессуальных конфликтов // Закон и право. 2009. № 2. С. 67 - 71.
15. Лебедева Ю.В. Психологическое сопровождение переговорной деятельности при расследовании преступлений // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2016. № 14 - 2. С. 156 - 158.
16. Лебедева Ю.В. Проблемы внедрения инновационных технологий при подготовке юристов в рамках образовательного процесса // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2015. № 13 - 2. С. 138 - 140.
17. Лебедева Ю.В. Риск – неизбежная и необходимая составляющая в поведении следователя при расследовании преступлений // Сборник материалов криминологических чтений. 2015. № 11. С. 80 - 81.
18. Лебедева Ю.В. Развитие эмоциональной отзывчивости – как психологопедагогическая проблема // Мир науки, культуры, образования. 2012. № 2 (33). С. 79 - 81.

19. Степанов С.А., Хомяков И.Д. Актуальные проблемы противодействия терроризму в современной России // Экономика, социология и право. 2016. № 5. С. 123 - 125.

20. Степанов С.А. Понятие и признаки коррупционного преступления // Современные тенденции развития науки и технологий. 2016. № 1 - 7. С. 96 - 98.

21. Степанов С.А. К вопросу об этимологии понятия «следственное действие» // Правовые проблемы укрепления российской государственности: Сборник статей. – Томск: Томский государственный университет. 2015. С. 146 - 147.

22. Снигирёв А.Л., Хомяков И.Д. Психолого - педагогические аспекты профессиональной подготовки будущих офицеров внутренних войск // Гуманитарные проблемы военного дела. 2014. № 1 (1). С. 220 - 222.

23. Снигирев А.Л., Суховецкая Е.Ю. К вопросу о деятельности войск НКВД по охране промышленных предприятий в начале великой отечественной войны // Участие войск НКВД в Великой Отечественной войне (к 70 - летию Победы в Великой Отечественной войне) сборник научных статей Всероссийской научно - практической конференции. Санкт - Петербургский военный институт внутренних войск МВД России. 2015. С. 97 - 99.

24. Снигирев А.Л. Теоретические аспекты повышения профессионализма преподавателей вузов внутренних войск МВД России // Гуманитарные проблемы военного дела. 2015. № 3 (4). С. 147 - 148.

25. Суховецкая, Е.Ю., Хомяков, И.Д. К вопросу о реализации компетентностного подхода в образовательном процессе вузов внутренних войск МВД России / Е.Ю. Суховецкая, И.Д. Хомяков // Право и образование. - 2015. - № 6. - С. 76 - 84.

26. Сардачук С.Ю., Лукашин М.В. Преступное сообщество как форма организованной преступности // Ученые труды Российской академии адвокатуры и нотариата. – 2014. - № 3 – С. 67.

27. Хаслев У.А. Организованная преступность в РФ: уголовно правовые и криминальные аспекты: Автореф... дисс. канд. юрид. наук. - Оренбург, 2000. - С. 12.

28. Хомяков И.Д. К вопросу о производстве неотложных следственных действий командиром воинской части // Международный научно - исследовательский журнал. 2015. № 2 - 3. С. 96 - 97.

29. Чистанов Т.О. Понятие преступного сообщества (организации) и его (ее) признаки // Достижения вузовской науки. - 2014. - № 10. - С. 266.

© Лебедев В.Н., 2016

Недобор А.Н.

секретарь судебного заседания Заельцовского районного суда г. Новосибирск

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПОЛНОМОЧИЙ АДВОКАТА - ПРЕДСТАВИТЕЛЯ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

Решение вопроса о допуске адвоката - представителя для участия в уголовном процессе делает его самостоятельным участником уголовного процесса, обладающего в связи с этим самостоятельным процессуальным статусом. Однако можно заметить, что действующие

нормы УПК РФ не обеспечивают в полной мере реализацию полномочий адвоката - представителя [1, с. 85 - 90; 2, с. 79 - 86].

Как уже кратко было замечено при характеристике положения адвоката в уголовном процессе, согласно ч. 3 ст. 45, ч. 2 ст. 55 УПК РФ представитель имеет те же права, что и представляемое лицо. Эта норма отсылает к правомочиям потерпевшего (ст. 42), частного обвинителя (ст. 43), гражданского истца (ст. 44), гражданского ответчика (ст. 54 УПК РФ). В комплексе процессуальных прав, предоставленных представителю, можно выделить такие, которыми он пользуется на досудебном и судебном производстве (стадии судебного разбирательства, пересмотра дела).

На предварительном производстве адвокат - представитель вправе заявлять ходатайства и отводы, представлять доказательства, участвовать с разрешения дознавателя или следователя в следственных действиях, производимых по ходатайству доверителя, знакомиться с протоколами следственных действий, произведенных с участием представителя, постановлением о назначении судебной экспертизы и заключением эксперта, приносить жалобы [7, с. 138 - 140; 8, с. 80 - 81]. По окончании предварительного расследования представитель потерпевшего вправе знакомиться со всеми материалами уголовного дела, а представители гражданских истца и ответчика – лишь в части, относящейся к предъявленному гражданскому иску, выписывать из дела любые сведения и в любом объеме, снимать копии материалов уголовного дела (ст. 44, 54, 55 УПК РФ) [10, с. 262 – 263].

Участвуя в судебном разбирательстве уголовного дела, адвокат - представитель вправе участвовать в исследовании обстоятельств и материалов дела, представлять доказательства, выступать в судебных прениях, знакомиться с протоколом судебного заседания и приносить на него замечания, обжаловать приговор, определение и постановление суда, знать о принесенных по делу жалобах и представлениях, подавать на них свои замечания [3, с. 83 - 86; 4, с. 44 - 49]. Представители потерпевшего и частного обвинителя, кроме того, полномочны поддерживать обвинение, а гражданского истца и гражданского ответчика – соответственно поддерживать гражданский иск или возражать против него, изменить размер исковых требований.

Выходит, что адвокат, став представителем, обладает лишь теми правами, которые названы в указанных статьях.

Но в то же время у защитника количество прав заметно больше [5, с. 67 - 71; 6, с. 156 - 158]. Так, защитник вправе привлекать специалиста (п. 3 ч. 1 ст. 53 УПК РФ), опрашивать лицо с его согласия, истребовать материалы (п. п. 2, 3 ч. 3 ст. 86 УПК РФ). Этих полномочий у потерпевшего, гражданского истца, гражданского ответчика, частного обвинителя нет, соответственно, нет их и у представителя данных участников. Значит, защитник и представитель в своих процессуальных возможностях неравны, что не согласуется с понятием «сторона» и противоречит сути состязательности.

Нетрудно заметить, что преимущественные полномочия защитника соответствуют правам адвоката, закрепленным в ч. 3 ст. 6 ФЗ «Об адвокатуре» [12, с. 96 - 98; 13, с. 146 - 147]. Объясняется это тем, что в качестве защитника всегда выступает адвокат, и потому он в УПК РФ наделен как собственно адвокатскими, так и уголовно - процессуальными правомочиями. Участие в представительстве как адвокатов, так и иных лиц требует дифференцированного подхода к правомочиям представителя. Если представитель не

адвокат, то круг его полномочий действительно ограничивается правами представляемого субъекта. Но если в качестве представителя выступает адвокат, то наряду с правами представляемого он обладает своими профессиональными полномочиями.

Права адвоката, названные в семи пунктах части 3 ст. 6 ФЗ «Об адвокатуре», при системном анализе сводятся к четырем:

1. Право собирать и представлять сведения в интересах доверителя путем: а) истребования предметов и документов; б) опроса лица с его согласия; в) привлечения специалиста.

2. Право встречаться с доверителем беспрепятственно, наедине, конфиденциально, без ограничения количества и продолжительности.

3. Право фиксировать материалы дела (в том числе снимать копии с помощью технических средств), к которым адвокат в соответствии с законом имеет доступ в данный момент процессуальной деятельности.

4. Право совершать иные действия в интересах доверителя, не противоречащие законодательству РФ.

Это общеправовые полномочия адвоката, предоставленные ему в силу принадлежности к профессиональному сообществу юристов - правозащитников. Во многом благодаря данным возможностям адвокат способен делать то, для чего предназначен, - оказывать своему доверителю квалифицированную юридическую помощь. И не имеет значения, в какой сфере юридической деятельности и в каком статусе – защитника, представителя или консультанта – участвует адвокат. В отраслевом законодательстве эти полномочия должны дублироваться и конкретизироваться, но никак не ограничиваться [9, с. 79 - 81; 11, с. 123 - 125; 14, с. 96 - 97]. Отсутствие в УПК РФ большинства указанных полномочий у представителя создает проблемы в адвокатской деятельности. Следователи, суды нередко отказывают адвокату - представителю в удовлетворении ходатайств о допросе опрошенного очевидца, о приобщении к делу заключения специалиста на том основании, что представитель не имеет права производить эти действия, так как данного права нет у представляемого адвокатом участника.

Для устранения указанного пробела в ч. 3 ст. 45, ч. 2 ст. 55 УПК РФ необходимо внести следующее дополнение: «адвокат - представитель наряду с правами представляемого лица имеет права, предусмотренные ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в РФ».

Список использованной литературы

1. Лебедев Н.Ю. Значение криминалистической теории преодоления конфликтов уголовного судопроизводства для методики расследования преступлений Закон и право. 2016. № 5. С. 85 - 90.

2. Лебедев Н.Ю. Конфликты уголовного судопроизводства, обусловленные несовершенством практики реализации норм оперативно - розыскного права, и пути их разрешения // Закон и право. 2016. № 6. С. 79 - 86.

3. Лебедев Н.Ю. Взаимосвязь и влияние поведения лица, в производстве которого находится уголовное дело, на конфликт уголовного судопроизводства // Закон и право. 2014. № 8. С. 83 - 86.

4. Лебедев Н.Ю. Формы разрешения (завершения) уголовно - процессуальных конфликтов при расследовании преступлений // Закон и право. 2009. № 5. С. 44 - 49.

5. Лебедев Н.Ю. Профилактика уголовно - процессуальных конфликтов // Закон и право. 2009. № 2. С. 67 - 71.
6. Лебедева Ю.В. Психологическое сопровождение переговорной деятельности при расследовании преступлений // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2016. № 14 - 2. С. 156 - 158.
7. Лебедева Ю.В. Проблемы внедрения инновационных технологий при подготовке юристов в рамках образовательного процесса // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2015. № 13 - 2. С. 138 - 140.
8. Лебедева Ю.В. Риск – неизбежная и необходимая составляющая в поведении следователя при расследовании преступлений // Сборник материалов криминалистических чтений. 2015. № 11. С. 80 - 81.
9. Лебедева Ю.В. Развитие эмоциональной отзывчивости – как психологопедагогическая проблема // Мир науки, культуры, образования. 2012. № 2 (33). С. 79 - 81.
10. Серебрянникова М.В. Прокурорский надзор за законностью принятия решений органами, осуществляющими оперативно - розыскную деятельность, дознание и предварительное следствие // Проблемы борьбы с преступностью на современном этапе: сборник материалов Всероссийской научно - практической конференции (16 ноября 2012 г.). Хабаровск: РИО ДВЮИ МВД РФ, 2013. С. 262 – 263.
11. Степанов С.А., Хомяков И.Д. Актуальные проблемы противодействия терроризму в современной России // Экономика, социология и право. 2016. № 5. С. 123 - 125.
12. Степанов С.А. Понятие и признаки коррупционного преступления // Современные тенденции развития науки и технологий. 2016. № 1 - 7. С. 96 - 98.
13. Степанов С.А. К вопросу об этимологии понятия «следственное действие» // Правовые проблемы укрепления российской государственности: Сборник статей. – Томск: Томский государственный университет. 2015. С. 146 - 147.
14. Хомяков И.Д. К вопросу о производстве неотложных следственных действий командиром воинской части // Международный научно - исследовательский журнал. 2015. № 2 - 3. С. 96 - 97.

© Недобор А.Н. 2016

Недобор М.В.

магистр юридического факультета

Новосибирского государственного университета экономики и управления

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ И СОДЕРЖАНИИ РЕАБИЛИТАЦИИ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

Органы уголовного преследования и суды допускают немало ошибок, нарушений закона, влекущих осуждение невиновных, причинение им имущественного вреда и нравственных страданий. Естественно, что граждане, подвергшиеся незаконной расправе со

стороны органов государства, должны обладать правом на возмещение причиненного им вреда, то есть правом на реабилитацию.

Реабилитация - это восстановление, возвращение в прежнее состояние. Реабилитация в уголовном процессе означает возмещение вреда, причиненного невиновному в результате уголовного преследования и осуждения [1, с. 28 - 30; 3, с. 85 - 90].

«Институт реабилитации в уголовном процессе России прошел в своем развитии четыре этапа. Первый этап - зарождение института с начала XVIII века до начала XX века, когда реабилитация представляла собой сочетание современных правовых институтов помилования и снятия судимости, наряду с развивающимся самостоятельным институтом "вознаграждения невинно к суду уголовному привлекаемых". Характерной чертой данного этапа является отсутствие желания государства брать на себя обязательства по возмещению ущерба, причиненного незаконными актами его органов. Институт возмещения вреда невиновным рассматривался как средство гражданско - правовой ответственности должностных лиц правоохранительных органов» [2, с. 180 - 181; 4, с. 79 - 80; 13, с. 29].

Второй этап развития института реабилитации в России приходится на период с октября 1917 года до начала 80 - х годов. «Характерной особенностью данного этапа является то, что наряду с продолжающимся нежеланием государства провозглашать себя субъектом ответственности за причиненный незаконным или необоснованным уголовным преследованием вред, принималось большое количество норм, посвященных правовому регулированию возмещения ущерба и восстановлению прав реабилитируемых, содержащихся в различных правовых актах, имеющих мало связанные друг с другом, отрывочные положения, большинство которых носило ведомственный характер» [5, с. 83 - 86; 6, с. 44 - 49].

Третий этап развития института реабилитации жертв ошибок и злоупотреблений в сфере уголовного судопроизводства имеет своим началом принятие Указа и Положения от 18 мая 1981 года с последующим внесением изменений в гражданское и уголовно - процессуальное законодательство СССР, провозгласившие государство субъектом ответственности за ущерб, причиненный незаконным уголовным преследованием.

Четвертый этап формирования института реабилитации приходится на постсоветский период развития Российского государства и права. «Очень важным, позитивным моментом на данном этапе явилось конституционное закрепление принципа ответственности государства за вред, причиненный незаконными действиями (или бездействием) органов государственной власти или их должностных лиц, а также уголовно - процессуальное закрепление основных положений института реабилитации лиц, незаконно или необоснованно подвергнутых уголовному преследованию» [7, с. 67 - 71; 8, с. 156 - 158].

«УПК РФ расширил основания применения реабилитации, причислив к ним не только незаконные осуждения, заключение под стражу и задержание, но и вообще все меры уголовно - процессуального принуждения (ч.3 ст.133) [9, с. 165; 10, с. 138 - 140]. Таким образом, в закон включено чисто теоретическое понятие мер уголовно - процессуального принуждения, по - разному понимаемое правоведами. Не включаясь в дискуссию по поводу содержания этого понятия, определим его как предпринимаемые вопреки воле участника процесса предусмотренные УПК РФ действия дознавателя, следователя, прокурора, суда, направленные на достижение задач уголовного судопроизводства и связанные с ограничением конституционных и иных прав граждан, в частности, неприкосновенности их личности и частной жизни. Сюда входят задержание, заключение под стражу, домашний

арест, подписка о невыезде и надлежащем поведении, привод, временное отстранение от должности, наложение ареста на имущество и ценные бумаги, денежное взыскание в случае неисполнения процессуальных обязанностей участником судопроизводства или нарушения порядка в зале судебных заседаний (глава 14 УПК)» [11, с. 80 - 81, 14, с. 66].

К мерам процессуального принуждения следовало бы также причислить вхождение в жилище вопреки воле проживающих в нем лиц при производстве обыска и осмотра места происшествия, а равно личном обыске, а также принудительный осмотр и обследование тела человека и его органов при производстве освидетельствования, экспертизы и получении образцов для сравнительного исследования [12, с. 79 - 81; 16, с. 123 - 125].

Принудительными по сути являются и наложение ареста на почтово - телеграфные сообщения, контроль и запись телефонных и иных переговоров. При применении этих мер обвиняемый не подозревает о них, но узнав, будет воспринимать их как принудительные [17, с. 96 - 98; 18, с. 146 - 147].

«Возмещение ущерба, причиненного незаконным и необоснованным применением мер уголовно - процессуального принуждения, - это, строго говоря, не реабилитация, а другой институт, именуемый возмещением вреда, причиненного гражданам незаконными действиями должностных лиц и органов государства (ст.1069 ГК РФ), который действует не только в сфере уголовного судопроизводства. Однако эти оба вида оснований возмещения вреда объединены в ст.133 УПК РФ и в ч.2 ст.1070 ГК РФ».

Если для реабилитации невиновного необходимо вынести оправдательный приговор или постановление о прекращении дела по одному из реабилитирующих оснований, то возмещение вреда, причиненного незаконным применением мер уголовно - процессуального принуждения, возможно и при вынесении обвинительного приговора или постановления о прекращении дела по нереабилитирующим основаниям [19, с. 220 - 222; 20, с. 96 - 97]. В частности, можно взыскать ущерб, причиненный обвиняемому (подозреваемому) незаконным задержанием и заключением под стражу, даже если он в дальнейшем будет осужден. В таком же порядке можно взыскать ущерб, причиненный домашним арестом, помещением в медицинское учреждение, наложением ареста на имущество и другими мерами процессуального принуждения, примененными незаконно или необоснованно, хотя бы дело закончилось вынесением обвинительного приговора [21, с. 137 - 139; 22, с. 169 - 171]. При незаконно и необоснованно проведенных обысках и выемках в жилищах, освидетельствованиях и экспертизах, перлюстрации корреспонденции и прослушивании телефонных переговоров возможно возмещение морального вреда в денежной форме. Такое право принадлежит не только обвиняемым и подозреваемым, но и другим лицам - обыскиваемым, освидетельствуемым и так далее. Но это уже не реабилитация.

«Существует еще один вид реабилитации, предусмотренный Законом РСФСР от 18 октября 1991 г. "О реабилитации жертв политических репрессий". Этот закон, действующий поныне, предусматривает льготные условия реабилитации для жертв политического террора, пострадавших в годы культа личности И.В. Сталина и несколько позже».

Таким образом, существуют три формы реабилитации: а) признание невиновности судом, следователем, дознавателем, прокурором; б) реабилитация понесших ущерб от незаконных и необоснованных действий органов расследования, прокуратуры и суда в ходе расследования и судебного разбирательства; в) реабилитация пострадавших от политических репрессий.

«В законодательстве говорится о возмещении вреда, причиненного в результате незаконного "привлечения к уголовной ответственности" (ч.2 ст.1070 ГК РФ) или

"уголовного преследования" (ч.1 ст.133 УПК РФ). При этом под привлечением к уголовной ответственности обычно понимают привлечение в качестве обвиняемого. Но само по себе привлечение лица в качестве обвиняемого не причиняет вреда. Напротив, оно наделяет лицо обширными правами, позволяющими вести защиту, хотя в то же время и открывается возможность применения мер процессуального принуждения, причиняющих вред» [15, с. 92; 23, с. 69 - 70].

То же можно сказать и об уголовном преследовании. Оно начинается с момента возбуждения уголовного дела, когда вред еще может не причиняться. Но он может быть причинен конкретными процессуальными действиями, если они проведены с нарушением закона после возбуждения дела.

Список использованной литературы

1. Гумеров Г.Г. К вопросу о необходимости формализации получения показаний в уголовном судопроизводстве // Сборник материалов криминалистических чтений. 2015. № 11. С. 28 - 30.
2. Гумеров Г.Г. К вопросу о соотношении частного и публичного начала в Российском уголовном судопроизводстве // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2015. № 13 - 1. С. 180 - 181.
3. Лебедев Н.Ю. Значение криминалистической теории преодоления конфликтов уголовного судопроизводства для методики расследования преступлений Закон и право. 2016. № 5. С. 85 - 90.
4. Лебедев Н.Ю. Конфликты уголовного судопроизводства, обусловленные несовершенством практики реализации норм оперативно - розыскного права, и пути их разрешения // Закон и право. 2016. № 6. С. 79 - 86.
5. Лебедев Н.Ю. Взаимосвязь и влияние поведения лица, в производстве которого находится уголовное дело, на конфликт уголовного судопроизводства // Закон и право. 2014. № 8. С. 83 - 86.
6. Лебедев Н.Ю. Формы разрешения (завершения) уголовно - процессуальных конфликтов при расследовании преступлений // Закон и право. 2009. № 5. С. 44 - 49.
7. Лебедев Н.Ю. Профилактика уголовно - процессуальных конфликтов // Закон и право. 2009. № 2. С. 67 - 71.
8. Лебедева Ю.В. Психологическое сопровождение переговорной деятельности при расследовании преступлений // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2016. № 14 - 2. С. 156 - 158.
9. Лебедева Ю.В. Психолого - педагогические условия развития эмоциональной отзывчивости как средства профилактики девиантного поведения студентов: Монография. Новосибирск, 2015. 303 с.
10. Лебедева Ю.В. Проблемы внедрения инновационных технологий при подготовке юристов в рамках образовательного процесса // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2015. № 13 - 2. С. 138 - 140.
11. Лебедева Ю.В. Риск – неизбежная и необходимая составляющая в поведении следователя при расследовании преступлений // Сборник материалов криминалистических чтений. 2015. № 11. С. 80 - 81.
12. Лебедева Ю.В. Развитие эмоциональной отзывчивости – как психологопедагогическая проблема // Мир науки, культуры, образования. 2012. № 2 (33). С. 79 - 81.
13. Петрухин И.Л. Реабилитация // Законодательство. 2009. № 3. С. 29.

14. Петрухин И.Л. Свобода личности и уголовно - процессуальное принуждение. М., 1986. С.66.
15. Савицкий В.М. Имущественные последствия реабилитации // Правоведение. 1982. N 6. С.54; Пастухов М.И. Реабилитация невиновных. Основы правового института. М., 1993. С.92.
16. Степанов С.А., Хомяков И.Д. Актуальные проблемы противодействия терроризму в современной России // Экономика, социология и право. 2016. № 5. С. 123 - 125.
17. Степанов С.А. Понятие и признаки коррупционного преступления // Современные тенденции развития науки и технологий. 2016. № 1 - 7. С. 96 - 98.
18. Степанов С.А. К вопросу об этимологии понятия «следственное действие» // Правовые проблемы укрепления российской государственности: Сборник статей. – Томск: Томский государственный университет. 2015. С. 146 - 147.
19. Снигирёв А.Л., Хомяков И.Д. Психолого - педагогические аспекты профессиональной подготовки будущих офицеров внутренних войск // Гуманитарные проблемы военного дела. 2014. № 1 (1). С. 220 - 222.
20. Хомяков И.Д. К вопросу о производстве неотложных следственных действий командиром воинской части // Международный научно - исследовательский журнал. 2015. № 2 - 3. С. 96 - 97.
21. Шушпанов С.В. Практические аспекты проведения видеозаписи в процессе допроса // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2016. № 14 - 1. С. 137 - 139.
22. Шушпанов С.В. Проблемы качественного осмотра места происшествия, связанного с пожаром // Правовые проблемы укрепления Российской государственности. Сборник статей. Редакторы: О.И. Андреева, С.А. Елисеев, Л.М. Прозументов, М.К. Свиридов, В.А. Уткин, Н.С. Дергач ; Томский государственный университет. 2015. С. 169 - 171.
23. Шушпанов С.В. Видеосъёмка как обязательный способ фиксации допроса // Сборник материалов криминалистических чтений / под ред. Ю.Л. Бойко. Барнаул: БЮИ МВД России, 2015. С. 69 - 70.

© Недобор М.В. 2016

Очирова С.А., доцент
кафедры менеджмента, права и инновационных технологий
ФГБОУ ВПО «Калмыцкий институт переподготовки и
повышения квалификации кадров АПК»,
г. Элиста, Российская Федерация

ПРИЧИНЫ ПРАВОВОГО НИГИЛИЗМА В РОССИИ И ПОИСКИ ПУТЕЙ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ

CAUSES OF LEGAL NIHILISM IN RUSSIA AND THE SEARCH FOR SOLUTIONS OF PROBLEMS

Аннотация. Правовой нигилизм является одной из форм правосознания и социального поведения, которая характеризуется отрицательным отношением к закону и ценностям

права. Правовой нигилизм выражается в пренебрежении, сознательном игнорировании правовых предписаний в повседневной жизни, а также выступает одной из причин противоправного поведения, преступности. Негативные последствия правового нигилизма необходимо преодолевать при помощи повышения уровня правовой культуры и правового сознания, предупреждения правонарушений, преступности, совершенствования законодательства, правового просвещения населения, мер правового воспитания и другого.

Ключевые слова: правовой нигилизм, правовое сознание, правовая культура.

The summary. Legal nihilism is one of the forms of legal awareness and social behaviour, which is characterized by a negative attitude toward the law and the law values. Legal nihilism is expressed in neglect, deliberate disregard of legal requirements in everyday life, and also acts as one of the causes of criminal behaviour, the crime. The negative consequences of the legal nihilism must be overcome by increasing the level of legal culture and legal awareness, crime prevention, crime, legislation, legal education of the population, measures of legal education, and others.

Keywords: legal nihilism, legal awareness, law culture.

Начиная с момента возникновения юридических институтов в российском государстве, проблема правового нигилизма всегда была актуальна. И в настоящее время о необходимости борьбы с правовым нигилизмом говорится на самом высоком уровне. Важно уточнить, что борьба с тем или иным негативным явлением может длиться очень долго, если не искоренить причины, его породившие. Между тем, за последние годы в стране наблюдается все большее проявление правового нигилизма. В современном обществе правовые ценности не занимают должного положения, более того нормы закона игнорируются, нарушаются.

Прежде всего, необходимо выяснить, что собой представляет такое явление, как правовой нигилизм. Правовой нигилизм как направление общественной мысли в России получил распространение в двадцатом столетии. Понятие «правовой нигилизм» широко используется в научной литературе, в политической сфере, в бытовом лексиконе. Внимание к этому явлению со стороны научного сообщества с каждым годом только увеличивается. Над этим вопросом размышляют философы и социологи, экономисты и политики, простые граждане, а также специалисты в сфере теоретико - правовых исследований и юристы – практики [1].

Правовой нигилизм (от лат. Nihil – «ничто», «ничего») - отрицание права как социального института, системы правил поведения, которая может успешно регулировать взаимоотношения людей [2]. Правовой нигилизм, характеризующийся низким уровнем правосознания, состоит в отрицании права, законов, что, несомненно, сказывается на общественном сознании и является следствием совершения противоправных поступков.

Наличие в России правового нигилизма в настоящее время не оспаривается. Но ученые - праведы до сих пор ведут споры об истоках данного явления. Все разнообразие мнений можно свести к двум основным точкам зрения. Во - первых, многие авторы считают, что в истоках правового нигилизма стоят юридическая неграмотность населения, повсеместное пренебрежение законодательством. Во - вторых, другие ученые говорят о несовершенстве и противоречивости законов. При этом некоторые авторы считают, что причиной такого неуважения к праву является его противоречие с религиозными нормами. На наш взгляд,

нельзя не согласиться с таким утверждением, что причиной правового нигилизма в стране является несоответствие правовых норм социокультурному типу российского общества. Заметим, что на протяжении всего исторического процесса наблюдается несоответствие правовых норм общественным нравственным устоям.

Правовой нигилизм выражается в различных формах. Первой формой можно назвать нарушение правовых предписаний в государстве. Сюда относятся совершение правонарушений, начиная от малозначительных проступков (дисциплинарных, административных), заканчивая уголовными преступлениями. Они наносят обществу большой вред, как материальный, так и духовно - нравственный. Нельзя обойти стороной и такую проблему, имеющую место в нашей стране, как «война законов». Такая ситуация возникает, когда органы, в компетенцию которых входит издание нормативно - правовых актов, вступают в противоборство между собой за господство «своих» законов. Вследствие этой борьбы в государстве издаются противоречивые акты.

Формой выражения правового нигилизма в нашей стране можно назвать и подмену законности целесообразностью (политической, идеологической). В этом случае действия органов государственной власти или их должностных лиц выходят за рамки закона, стремясь реализовать свои интересы. Заметим, что целесообразность возникает по разным мотивам: государственным, региональным, партийным, идеологическим, личным и иным. При существовании акта, противоречащего данной целесообразности, он нарушается. Так, право и законность используются не во благо, а во вред обществу и государству.

В России существует и такая форма, как конфронтация исполнительной и законодательной властей (на всех уровнях). Эта проблема появилась с распадом СССР, становлением нового государства, когда две модели государственного устройства столкнулись в борьбе за власть. К сожалению, в стране не сложилось реальное разделение властей и не была четко отлажена система сдержек и противовесов.

Достаточно распространенной формой правового нигилизма является повсеместное нарушение прав и свобод человека. Среди них чаще всего нарушаются право на жизнь, честь и достоинство, жилище, имущество и безопасность. К сожалению, правовая защита личности находится на низком уровне, несовершенны механизмы защиты прав и свобод, гарантии их защиты не соблюдаются. Разумеется, все это вызывает отрицательное отношение к праву, вызывая недовольство населения, недоверие к закону.

Негативные последствия правового нигилизма достаточно сложны, а их преодоление представляет собой весьма длительный процесс. В настоящее время многие ученые - праведы занимаются поисками путей его преодоления. Между тем, можно выделить следующие пути преодоления правового нигилизма:

- повышение уровня правовой культуры населения;
- повышение уровня правосознания населения;
- предупреждение правонарушений, в первую очередь, преступности;
- совершенствование законодательства в стране;
- правовое просвещение населения государства;
- применение мер правового воспитания;
- укрепление законности и правопорядка в стране, укрепление государственной дисциплины;

- уважительное отношение к личности человека и гражданина, полное обеспечение его прав и свобод;
- подготовка высококвалифицированных кадров юристов в вузах;
- проведение правовой реформы и многое другое.

Список использованной литературы:

1. Федоренко К.Г, Щавинский Б.В. Феноменология и методология права // Философия права. - 2002. - № 2. - С. 42 - 47.
2. Зрячкин А.Н. Правовой нигилизм: причины и пути их преодоления. Автореф. дис. канд. юрид. наук. - Саратов, 2007; Зрячкин А.Н. Правовой нигилизм: причины и пути их преодоления (монография). - Саратов, 2009.

© Очирова С.А., 2016

Панфилова Е.А.

студентка 2 курса магистратуры
юридического факультета
Иркутского юридического института (филиала)
Академии Генеральной прокуратуры РФ.
Иркутский юридический институт (филиал)
Академии Генеральной прокуратуры Российской Федерации, г. Иркутск.
Россия, Иркутск

СООТНОШЕНИЕ ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА И ВЕДОМСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ: УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ АСПЕКТ

THE RATIO OF PUBLIC PROSECUTOR'S SUPERVISION AND INSTITUTIONAL CONTROL: ADMINISTRATIVE ASPECT

В статье проанализированы, разграничены понятия прокурорского надзора и ведомственного контроля. Рассмотрено понятие управления, а также процессуальные отношения прокурора и следователя. Сделан вывод о том, что прокурор, осуществляя управленческое воздействие в досудебном производстве по уголовным делам не должен подменять руководителя следственного органа

Ключевые слова: контроль, надзор, прокурор, следователь, управление.

The paper analyzes, differentiated concept of prosecutorial supervision and institutional control. The concept of governance, as well as the procedural relationships prosecutor and investigator. It is concluded that the prosecutor, carrying out administrative influence in the pre - trial proceedings in criminal cases should not replace the head of the investigative body

Keywords: Control, supervisor, prosecutor, investigator, management.

Образование нового государственного органа - Следственного комитета Российской Федерации вызвало споры об оптимальном соотношении прокурорского надзора за

процессуальной деятельностью органов предварительного следствия и ведомственного контроля.

Существует мнение что, надзор преследует цель привлечь внимание на нарушения закона. А.В. Зиновьев полагает, что надзорный орган не имеет права вмешиваться в оперативную административно - хозяйственную и иную деятельность субъектов, чьи решения проверяются, но правомочен давать указания по устранению обнаруженных нарушений [2, с. 95]. По мнению В.В. Маклакова, надзор предполагает лишь возможность обратить внимание поднадзорного органа на его ошибку [3, с.321]. Объединяет эти суждения позиция, согласно которой орган, осуществляющий надзорные функции, не решая окончательную судьбу, но вправе поставить вопрос об устранении нарушений в правовой системе.

Стоит отметить, что на практике ведомственным контролем принято называть деятельность руководителя следственного органа, начальника органа дознания по организационному и процессуальному контролю и руководству подчиненными следователями, дознавателями. Ведомственный контроль представляет собой часть государственного контроля и проявляется в деятельности «специально уполномоченных государственных органов, должностных лиц и иных уполномоченных субъектов по наблюдению и проверке процесса функционирования объекта с целью устранения отклонения от заданных параметров»[1, с.161].

Однако прокурорский надзор высокоэффективная управленческая деятельность осуществляется в целях гарантированности обеспечения верховенства закона, единства и укрепления законности, защиты прав и свобод человека и гражданина, а также охраняемых законом интересов общества и государства, при которой складывается взаимодействие прокурора с другими участниками прокурорско - надзорных правоотношений, включающее механизм выявления правонарушений и прокурорского реагирования, направленного на их предупреждение и устранение.

Специфика любого управляющего воздействия, составляет его целеполагающие, организующие и регулирующие¹ свойства. Управляющее воздействие, оказываемое прокурором должно содержать в себе момент целеполагания, практическую целенаправленность. Оно должно содержать также организационный момент, направлять и практически осуществлять взаимодействие людей. А, придавая какому - либо общественному процессу определенные цели и организуя в нем взаимодействие людей, управление призвано, в рамках этих целей и организации, регулировать поведение и деятельность каждого из участников данного процесса [7, с.36].

При всем отличии анализируемых государственных органов между ними имеется взаимная связь, которая их объединяет, - цель деятельности, заключающаяся в обеспечении верховенства Конституции РФ, соблюдении конституционной законности.

Управление является одной из функций осознанной волевой и целенаправленной деятельности человека. Стоит отметить, что процессуальные отношения, существующие между участниками уголовного судопроизводства, выступающими на одной стороне, надлежит рассматривать в контексте управления одних субъектов другими. Управления вышестоящих структурных элементов системы нижестоящими, управления вышестоящих систем системами подчиненными.

Представляется, что отношения, возникающие между следователем и руководителем следственного органа, имеют и процессуальную, и управленческую составляющую.

По мнению профессора И.Б. Михайловской, в ходе досудебного производства управленческие и процессуальные функции не просто тесно связаны друг с другом, а имеют характер взаимопроникновения, переплетения и заменяемости [4, с. 27]. Существующие связи между следователем и руководителем следственного органа, а также связей между прокурором и органами предварительного расследования выделить случаи реализации только процессуальных или исключительно управленческих полномочий практически невозможно. Отсюда следует, что прокурор применительно к органам предварительного расследования осуществляет управленческие полномочия, вытекающие из его процессуальной компетенции.

Однако законодательной базы для этого нет так, как в соответствии с п. 1 ст. 4 Федерального закона «О прокуратуре Российской Федерации» нижестоящие прокуроры подчиняются вышестоящим и Генеральному прокурору Российской Федерации и п. 1 ст. 5 и п. 3 ст. 1 Федерального закона «О Следственном комитете Российской Федерации» нижестоящие руководители следственных органов находятся в подчинении вышестоящих и Председателя Следственного комитета.

Однако из системного и всестороннего анализа процессуальных полномочий прокурора следует вывод как раз об управлении им процессуальной деятельностью органов расследования. Прокурор осуществляет от имени государства уголовное преследование и имеет в ходе досудебного производства по уголовному делу широкий круг полномочий по руководству предварительным расследованием [8, с. 528].

Следует выделить, что в отличие от прокурорского надзора осуществление ведомственного контроля предполагает обладание субъектом его проведения административными функциями, вмешательство в административно - хозяйственную, организационную, оперативную деятельность. Прокурорский надзор и ведомственный контроль характеризуются спецификой задач, разнообразием процессуальных форм и методов их решения.

В юридическом значении «контроль» и «надзор» - понятия, отличные друг от друга. Вместе с тем в отдельных словарях синонимов понятие «контроль» раскрывается через термин «надзор», а «надзор» в свою очередь - через «контроль».

К тому же в законодательной и правоприменительной практике нет четкого разграничения понятий «надзор» и «контроль», которые близки по своему смысловому значению, но все - таки не тождественны и обладают определенными различиями.

Слово контроль носит более конкретный характер, связано с деталями, подробностями, вследствие этого контроль осуществляет ближайший непосредственный руководитель, вникающий в суть работы. Сотрудник, осуществляющий контроль находится рядом, на близком расстоянии. Он сопричастен деятельности, которую контролирует. Надзор же выше, в его значении есть компонент отстраненности. Лицо, осуществляющее надзор отдалено от структур, за которыми надзирает [6, с. 101]. Таким образом, надзирающее лицо даёт указания и проверяет их исполнение, невыполнение которых должно влечь ответственность.

Прокурорский надзор не следует путать с ведомственным контролем. Надзор прокурора направлен на решение двух основных задач. «Первая состоит в том, - отмечает А.А.

Чувиллов, - чтобы ни один гражданин не подвергался незаконному и необоснованному привлечению к уголовной ответственности или иному ограничению в правах. Другая задача формулируется так: ни одно преступление не должно оставаться нераскрытым и ни одно лицо, совершившее преступление, не должно избежать уголовной ответственности»[5, с. 341].

Результаты прокурорских проверок материалов об отказе в возбуждении уголовного дела, а также уголовных дел, по которым выявлялись нарушения, показывают, что нарушениям, в том числе способствовали недостатки ведомственного контроля, осуществляемого руководителями следственных органов и начальниками органов дознания. В первую очередь это относится к обеспечению конституционных прав граждан, привлекаемых к участию в уголовном судопроизводстве.

Прокурорский надзор и ведомственный контроль выражаются в постоянно осуществляемой конкретной деятельности уполномоченных на то должностных лиц (прокурора, начальника органа следствия или дознания) за соблюдением законности государственными органами, их должностными лицами, осуществляющими досудебное производство.

Прокурор, осуществляя управленческое воздействие в досудебном производстве по уголовным делам не должен подменять руководителя следственного органа, начальника органа дознания в осуществлении процессуального руководства. При выявлении необходимости последнего прокурор требует принятия необходимых мер непосредственно указанными ведомственными руководителями. Вмешательство прокурора в связи с этим может быть оправдано лишь в исключительных случаях.

Можно констатировать, что как ведомственный контроль, так и прокурорский надзор важны для построения правового государства, укрепления правопорядка, защиты конституционных прав и свобод граждан, установления режима конституционной законности.

Следует сделать вывод о том, что сложившееся соотношение прокурорского надзора и ведомственного контроля требует дальнейшего совершенствования, как в теоретическом аспекте исследования этой проблемы, так и путем создания надлежащего, основанного на законе правового механизма, наиболее полно обеспечивающего это взаимодействие.

Необходимо особо отметить, что соотношение прокурорского надзора и ведомственного контроля предполагает компетентную оценку применимости, актуальности и адекватности управленческих решений, которая может быть дана лишь теми субъектами, которые непосредственно внедрены в структуры государственной власти, участвуют в их принятии и исполнении [9, с. 112].

При этом речь должна идти не о замене ведомственного контроля прокурорским надзором, а о сочетании и взаимном дополнении их функций в целях укрепления конституционной законности, обеспечения конституционных прав и свобод граждан.

Список литературы:

1. Агутин, А.В., Филиппов, А.Г. Принцип процессуальной независимости должностных лиц, ведущих производство по уголовному делу: вопросы методологии и практика реализации [Текст] / А.В.Агутин, А.Г.Филиппов. - Нижний Новгород, 2007.188 с.

2. Зиновьев, А.В. Конституционность как барометр правовой культуры и основа правового государства // Правоведение. 1999. № 2. С. 81 - 96.
3. Маклаков, В.В. Конституционное право зарубежных стран. Т. 2.584 с.
4. Михайловская, И.Б. Соотношение процессуальных и управленческих отношений в уголовном судопроизводстве // Государство и право. 2011. № 7. С. 23 - 33.
5. Уголовный процесс: Учебник / Под ред. В.П. Божьева. М., 1998. 591 с.
6. Рябова, Л.Г. Язык и стиль служебного документа: монография / Л.Г. Рябова. – Иркутск: Иркутский юридический институт (филиал) Академии Генеральной прокуратуры Российской Федерации. 2012.151 с.
7. Юрковский А. В. Административное право: учебное пособие / А. В. Юрковский, К. Н. Евдокимов, В. М. Деревскова. Иркутск: Иркутский юридический институт (филиал) Академии Генеральной прокуратуры РФ, 2012. 287 с.
8. Юрковский А. В., Деревскова В. М., Евдокимов К. Н., Кузьмин И. А., Куликов М. Ю., Онохова В. В., Праскова С. В., Суркова И. С., Тирских М. Г., Шаламова А. Н. Конституционное право: учебное пособие / Иркутский юридический институт (филиал) Академии Генеральной прокуратуры РФ. Иркутск, 2015. 611с.
9. Юрковский А. Кузьмин И. Отечественная система права и законодательства: взгляд сотрудников прокуратуры // Государственная служба. - 2016. № 3. – с. 111 - 114.

© Панфилова Е.А. 2016

Путь А.В.

преподаватель кафедры специальной подготовки
Восточно - Сибирского института МВД
Российской Федерации
Россия, Иркутск, 664035, Шевцова, 1.

**К ВОПРОСУ О ПЕРСОНАЛЬНЫХ КАЧЕСТВАХ СОТРУДНИКОВ
СТРУКТУРНЫХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ СПЕЦИАЛЬНОГО НАЗНАЧЕНИЯ
ПРИМЕНИТЕЛЬНО К ЭКСТРЕМАЛЬНЫМ СИТУАЦИЯМ СОЦИАЛЬНОГО
ХАРАКТЕРА**

**TO A QUESTION ABOUT THE PERSONAL QUALITIES OF THE EMPLOYEES
OF STRUCTURAL SUBDIVISIONS OF SPECIAL PURPOSE IN RELATION TO
EXTREME SITUATIONS OF SOCIAL CHARACTER**

В статье проанализированы, характерные признаки понятия экстремальная ситуация социального характера. Рассмотрены параметры оценки личных качеств сотрудников структурных подразделений специального назначения, проявляющиеся в экстремальных ситуациях.

Ключевые слова: контроль, управление, экстремальная ситуация социального характера.

The paper analyzed the characteristics of the concept of an extreme situation of a social nature. Evaluation parameters are considered personal qualities of employees of structural subdivisions of special purpose, manifesting themselves in extreme situations.

Keywords: control, management, extreme situation of a social nature.

Экстремальная ситуация социального характера включает различные признаки, часть из которых объединены таким признаком, как значительное отклонение от нормы.

Экстремальная ситуация социального характера - это процесс который, как правило складывается и существует в течение короткого периода времени.

Экстремальная ситуация социального характера предполагает возникновение экстремальных условий для человека, преодоление которых требует высокого персонального порога физической, физиологической, психической, моральной адаптированности.

Экстремальная ситуация социального характера связана с опасностью.

Для экстремальных ситуаций социального характера свойственны различные социальные обстоятельства, происходящие по воле людей.

Экстремальная ситуация социального характера затрагивает объекты, способные в определенных условиях наносить ущерб здоровью человека или иным его ценностям.

Экстремальная ситуация социального характера есть совокупность обстоятельств, представляющих угрозу для жизни человека.

Экстремальная ситуация социального характера предполагает такую деятельность, которая основана на риске, где риск – количественная оценка опасности.

Из обозначенных признаков экстремальной ситуации очевидно очерчиваются параметры оценки личных качеств сотрудников структурных подразделений специального назначения:

Во - первых, способность сотрудников структурных подразделений специального назначения трезво и хладнокровно оценивать нетипичные изменяющиеся обстоятельства.

Во - вторых, интуитивно и на логическом уровне ощущать опасность и иметь способности уклоняться от опасности, то есть принимать меры по минимизации ущерба путем выполнения адекватных степени опасности мер, зависящих от фазы, когда опасность была идентифицирована.

Эффективность работы сотрудников как правоохранительных органов в целом, так и структурных подразделений государственного аппарата специального назначения, частности, во многом зависит от качественной профессиональной подготовки [1, с. 113].

В - третьих, способность сотрудников структурных подразделений специального назначения оценивать юридически значимые обстоятельства в условиях экстремальных ситуаций социального характера [2, с. 111].

Действия сотрудников подразделений специального назначения в любом случае подлежат юридической оценке [3, с. 1238].

В - пятых, личные качества сотрудников структурных подразделений специального назначения должны позволять им использовать средства профессионального управления, которые доказали свою эффективность. Это подразумевает понимание процесса управления, индивидуального и группового поведения, системного анализа, методов планирования и контроля и количественных методов принятия решений [4, с.38].

В - шестых, Субъект управления должен уметь увязывать конкретные приемы, которые вызвали бы наименьший отрицательный эффект и имели бы меньше всего недостатков, с конкретными ситуациями, тем самым обеспечивая достижение целей организации самым эффективным путем в условиях существующих обстоятельств [5, с. 71].

Список литературы

1. Юрковский А. В. Сараев А. В. Правовые основы организации профессиональной подготовки сотрудников структурных подразделений специального назначения. // Подготовка кадров для силовых структур: современные направления и образовательные технологии: материалы двадцатой всероссийской научно - практической конференции. - Иркутск: ФГОУ ВПО ВСИ МВД России, 2015.

2. Юрковский А. Кузьмин И. Ответственная система права и законодательства: взгляд сотрудников прокуратуры // Государственная служба. - 2016. № 3.

3. Юрковский А. Кузьмин И. Теоретико - методологические и практико - организационные проблемы правотворчества и правоприменительной деятельности с позиции сотрудников прокуратуры РФ (социологические и юридические аспекты) // Научные труды. Российская академия юридических наук Москва, 2015.

4. Юрковский А. В. Административное право: учебное пособие / А. В. Юрковский, К. Н. Евдокимов, В. М. Деревскова. Иркутск: Иркутский юридический институт (филиал) Академии Генеральной прокуратуры РФ, 2012.

5. Юрковский А.В. Прикладное применение конструкта «развитие» в правовой материи стран Северо - Восточной Азии и Российской Федерации: сравнительно - правовой анализ // Право и практика. – 2016. - № 2.

© Путь А.В., 2016

Романова О. Ю.

студентка 2 курса магистратуры юридического факультета
Иркутского юридического института (филиала)
Академии Генеральной прокуратуры РФ.
Иркутский юридический институт (филиал)
Академии Генеральной прокуратуры Российской Федерации, г. Иркутск.
Россия, Иркутск

ПРОВОКАЦИЯ КАК СПОСОБ УПРАВЛЕНИЯ ОБЩЕСТВОМ И РАСПРЕДЕЛЕНИЯ СФЕР ВЛИЯНИЯ В НЕМ

PROVOCATION AS A MEANS OF SOCIAL CONTROL AND THE DISTRIBUTION OF SPHERES OF INFLUENCE IN IT

В статье рассматривается сущность провокации как способа воздействия на социальные группы, приводится примерный алгоритм действий организатора управления. Явление «провокация» раскрывается с точки зрения антиценности и ценности.

Ключевые слова: провокация, управление, общество, ценность, антиценность.

The article deals with the essence of the provocation as a means of addressing the social group, is an exemplary flow of control action of the organizer. The phenomenon of "provocation" is revealed in terms of values and anti - values.

Keywords: provocation, management, society, value, antivalue.

Современные способы управления обществом во многом имеют специфический характер. Обуславливается такое развитие методов и способов управления желанием контролировать и инициировать определенные социальные явления как на международном, так и внутригосударственном уровне. Таким небезызвестным способом управления является провокация.

Тему провокации нельзя считать достаточно разработанной, однако научные изыскания о самом термине «провокация» ведутся еще с античных времен [3, с. 48]. В отечественной юридической науке аспекты провокации преступления и провокационно - подстрекательской деятельности рассматривали Б.В. Волженкин, Н.А. Егорова, С.Н. Радачинский и др. В ходе исследований криминальной виктимологии проблему провокации освещали Сидоренко Э.Л., В.А. Черепухин и др. Провокация в управленческой сфере изучалась А.В. Глуховой, Ж.Т. Тощенко и др.

В представленном контексте, в качестве актуального формата научного поиска, провокацию можно исследовать как управленческий прием, имеющий не только отрицательные, но и социально положительные последствия.

Для проведения подобного исследования полагаем необходимым использовать аксиологические методы анализа [5, с. 341] интересующей нас категории.

Провокация как один из методов преобразования социальных реалий, средств управления социальными отношениями представляет собой деяние, с целью вызвать предполагаемое, ожидаемое ответное действие посредством осуществления психологических манипуляций в межличностном общении, группе людей, обществе. Такой подход позволяет тайному организатору провокации связать стороны созданного им конфликта вынужденными взаимосвязями совершаемых действий в отношении друг друга и способствовать разрешению ситуации между конфликтующими сторонами в выгодном для себя положении.

Рассматриваемый метод управления можно наблюдать при смене политических режимов, при проведении различных резолюций и санкций против той или иной страны, завершение политической карьеры невыгодного политика, в военных конфликтах, религиозных противоречиях.

Наиболее полно сущность провокации проявляется в ее функционально - ролевом предназначении [2].

1. Функция предлогадия начала конфликта. Любой агрессор, начиная военную кампанию, заботится о придании своей акции характера справедливого возмездия. Именно с этой целью и организуется провокация. При этом сама провокация является прикрытием, скрывающим истинные замыслы агрессора. Это особенно актуально стало теперь, когда в международном сообществе разработан целый комплекс мер по наказанию агрессора и оказанию помощи жертвам агрессии.

2. Функция дестабилизации внутри политической и внешнеполитической обстановки. Деструктивные силы, к которым можно отнести криминально - политические группировки,

националистические и конфессиональные круги, борясь за сферы влияния, стремятся усугубить с помощью акций подрывного характера территориальные проблемы, возродить или обострить существующие национальные, этнические, религиозные противоречия, столкнуть между собой народы. В результате таких действий закладываются факторы долговременного дестабилизирующего характера. Создается благоприятная обстановка для иностранного вмешательства во внутренние дела.

3. Функция дискредитации государств, партий, общественно - политических движений и их лидеров. Уже с самого начала борьбы за власть политические противники, наряду с военной силой, стремились применить целый ряд приемов с целью подрыва авторитета и влияния своих оппонентов. В ходе таких акций используются не только реальные факты, но и вымысел, клевета.

4. Функция дезинформации общественного мнения. Широкие возможности по ее использованию представляют средства массовой информации. Возникает ситуация, при которой политические группировки, в руках которых находятся власть и финансы, начинают также искажать реальные события и факты в своих интересах.

5. Функция дезориентации общественного сознания, связанная с дезинформацией, но обладающая рядом особенностей. Они заключаются в том, чтобы с помощью пропагандистского камуфляжа отвлечь внимание людей от событий, знание о которых в данный момент не выгодно субъекту провокации. Реализуется это посредством внедрения в социум различных сенсационных фактов, которые отвлекают и внимание населения от необходимых вопросов.

Примерный алгоритм действий организатора управления предполагает: склонение определенных групп людей к совершению провокаций посредством подстрекательств, обещаний, осуществления финансирования. Организация самой провокации, внедрение информации, каким - либо образом негативно изобличающую объекта провокации, самооправдание своих провокационных действий якобы совершенным негативным поступком спровоцированной стороной и использование сложившейся ситуации в своих целях.

Рассматривая провокацию как явление реальной действительности через призму социального закона о единстве и борьбе противоположностей, можно выявить такие ортодоксальные стороны как «ценность» и «антиценность». Каждой ценности противостоит равнозначная антиценность. Антиценность — нечто разрушительное, подрывающее устои общепринятых человеческих реалий. То, против чего следует бороться каждому для поддержания гармонии и стабильности [4, с. 55]. Рассмотренные провокационные мероприятия выявляют «антиценностную» направленность, однако, если, как утверждает Т. А. Светоносова, каждой ценности соответствует антиценность, значит в «провокации» помимо негативного аспекта должен быть и позитивный, а именно ценность.

Провокация активизирует скрытые, не явные, «дремлющие» процессы в обществе с целями, истинное содержание которых либо известно крайне узкому кругу лиц, либо неизвестно вовсе, непредсказуемо. Внутренние источники массовых социальных реакций – мотивированные различными установками общественные противоречия и противостояние, социальное брожение, хотя бы на уровне невнятных ощущений и эмоций, должны существовать и фактически в той или иной мере существуют в обществе в качестве необходимого «материала» для провокации. В одних случаях, играя на них, сознательно обостряя и используя, в других – помимо воли самих факторов, провокация переводит эти процессы из латентного состояния (состояния сна) в состояние осязаемое, реальное. Можно сказать, что провокация трансформирует социальное пространство из состояния латентной неопределенности в состояние неопределенности реальной [1, с. 82].

Провокация как ценность в таком понимании рассматривается с позиции стимулирования общественных явлений и процессов. Так, вновь принятый закон, содержащий в себе провокационные положения (например, наличие запретов, ограничений, ухудшение правового положения) может вызвать общественную реакцию самим фактом своего принятия и существования в случае, когда в обществе уже существует конфликтная ситуация.

В любом случае, ценностное понимание провокации может быть оправдано тогда, когда как провокационные действия, так и их последствия предполагают позитивное развитие социальных отношений. Развитие есть процесс целесообразных, закономерных изменений, улучшающий качественную сторону (с возможными количественными изменениями) изменяемого объекта [6, с. 71].

Таким образом, феномен провокации как инструмента управления обществом имеет биполярную природу, следовательно, является одинаково вредным и полезным средством оказания воздействия на определенные группы людей, что означает не искоренение данного средства, а умение его грамотного применения управленцем, а также своевременного выявления и пресечения.

Список литературы

1. Бабаев М.М., Пудовочкин Ю.Е. Провокативная роль уголовного закона // *Общественные науки и современность*. - 2013. - № 4. - 90 с.
2. *Общая и прикладная политология: Учебное пособие [Электронный ресурс]*. – Режим доступа: <http://read.virmk.ru/p/POLITOLOGIA/content.htm> /
3. Радачинский, С.Н. Провокация преступления как комплексный институт уголовного права : проблемы теории и практики : диссертация ... доктора юридических наук / Радачинский С.Н. - Нижний Новгород. –2011. –367 с.
4. Юрковский А.В. Ценностные ориентиры в конституционном праве государств северо - восточной азии // *Проблемы права*. – 2014. – № 4 (47). – С. 56 - 66.
5. Юрковский А.В. Аксиологические методы в сравнительном правоведении // *Научный альманах* – 2016. - N 2 - 3(16). – с. 340 - 346.
6. Юрковский А.В. Прикладное применение конструкта «развитие» в правовой материи стран Северо - Восточной Азии и Российской Федерации: сравнительно - правовой анализ // *Право и практика*. – 2016. - № 2. – с. 64 - 71.

© Романова О. Ю., 2016

Рябов Н.С.
Курсант НВИ ВВМВД России

ВВЕДЕНИЕ ВСЕСОСЛОВНОЙ ВОИНСКОЙ ПОВИННОСТИ В РОССИИ В 1874 Г., КАК ДЕТЕРМИНАНТА РЕФОРМИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОЙ АРМИИ

Завершившаяся поражением России Крымская война 1853–1856 гг. обнажила все пороки сложившейся в стране военной системы, прежде всего, в военном строительстве [1. с. 52 - 58]; [2. с. 12 - 14]; [3.]; [4. с. 85 - 90].

Важнейшими из них были следующие: 1) несоответствие рекрутской системы комплектования задачам создания массовой армии с достаточно обученным запасом. Становилось экономически невыгодно содержать громадную армию в мирное время и не иметь обученных резервов на случай войны; 2) несовершенство организационной структуры вооруженных сил и управления ими; 3) устаревшее вооружение и отсталость официальных взглядов на систему обучения войск; 4) низкая профессиональная подготовка значительной части офицерского состава [5. с. 3 - 8]; [6.]; [7. с. 133 - 138]; [8. с. 8 - 11].

Сохранение такой военной системы в условиях, когда Россия после неудачной для нее войны оказалась фактически в международной изоляции, становилось не только невозможным, но и опасным. Тем более что в Европе уже отчетливо наметилась тенденция к образованию относительно новых, устойчивых военных коалиций [9. с. 26 - 27]; [10. с. 20 - 24]; [11. с. 246]; [12. с. 32 - 36].

В свою очередь, это неизбежно вело к нарастанию угрозы возникновения очередной войны, а значит к дальнейшему наращиванию численности вооруженных сил и вооружений главнейших европейских держав, которые уже давно вступили на путь капиталистического развития. Все это хорошо понимали прогрессивные государственные и военные деятели России, начавшие еще в период Крымской войны решительно выступать за проведение в стране радикальных реформ, в том числе и в области военного строительства [13.]; [14.]; [15.]; [16. с. 49 - 50].

Вплотную к преобразованиям в армии Россия приступила лишь в 1861 г., когда было отменено крепостное право, а Военное министерство возглавил Д. А. Милютин (1816–1912), высокообразованный генерал, либерал по убеждениям, последовательный противник существовавших в государстве «николаевских» военных порядков и активный сторонник коренных преобразований в армии в рамках самодержавного строя. Особенно ценно было то, что он не только верно определил коренные пути усиления военной мощи России, но и был способен провести намеченные им мероприятия в жизнь [17. с. 46 - 48]; [18. с. 9 - 12]; [19.]; [20].

Военные реформы, план которых разрабатывался под непосредственным руководством Д. А. Милютина, и которые были проведены в 1860 - е – 1870 - е гг., вошли в историю под названием «милютинских». Они имели колоссальное практическое значение в деле укрепления военной мощи России, повышения боеспособности русской армии. Главная цель намеченных преобразований, как писал сам военный министр, состоит в том, «чтобы привести все здание в стройный вид и упростить весь сложный механизм его, а для этого признано было полезным слить вместе части, однородные по кругу действий, и уничтожить лишние наросты, которые в течение времени образовывались более или менее случайно, без всякого плана» [21. с. 13].

Суть преобразований заключалась в создании современной массовой армии, способной обеспечить необходимую для обороны страны численность войск. Переход к такой армии позволял содержать в мирное время возможно меньшую армию и одновременно иметь наготове обеспеченные средства к ее росту в военное время [22. с. 52]. Военная реформа затронула все области военного дела: центральное и местное управление, общую организацию и порядок комплектования армии, прохождение службы личным составом, материально - техническое обеспечение, подготовку офицерского состава, обучение и воспитание войск и др.

В результате реформы была создана относительно стройная система центрального и местного военного управления. Характерная для деятельности Военного министерства ранее излишняя централизация управления была, наконец, устранена. Как отметил А. Добровольский, работа по реорганизации военного управления с поразительной быстротой преобразовала всю военную администрацию сверху донизу по одной стройной, логически соответственной системе. Придание высшему управлению министерства надлежащего единства и предоставление окружным органам вместе с децентрализацией исполнительской власти министерства необходимой самостоятельности в разрешении местных вопросов управления влили в административный механизм новую жизненную силу, которая придала всем его действиям столь необходимые в военном управлении быстроту и энергию [23. с. 189]⁷.

Таким образом, осуществление всесословной воинской повинности позволило не только увеличить численность армии, но и создать обученный резерв, необходимый для ее развертывания в военное время. Уставом о воинской повинности отменялись основные привилегии дворянству, пожалованные Петром III. Наоборот, установление льгот по образованию стимулировало развитие просвещения. Российские вооруженные силы превращались в современную массовую армию.

Список использованных источников:

1. Григорьев О.В., Кононов А.Н. К вопросу о взаимосвязи правового и нравственного воспитания курсантов военных вузов // *Право и образование*. 2010. № 11.
2. Григорьев О.В. Правовые реформы — ответ на вызовы социальных деструкций // *Административное и муниципальное право*. 2011. № 8.
3. Григорьев О.В. Военно - судебная реформа России 1867 г // диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук / Москва, 2006
4. Григорьев О.В. Изменение политического, социального, экономического, правового и общественно - психологического поля государства как фактор реформирования системы вузов внутренних войск МВД России // *Право и образование*. 2015. № 6.
5. Григорьев О.В. Судебная власть, гражданское общество, судебные реформы: алгоритм взаимообусловленности // *История государства и права*. 2014. № 9.
6. Григорьев О.В., Михайлова Н.В. Военно - судебные реформы России (середина XVI — конец XX века.) // *Учебное пособие* / Москва, 2010.
7. Григорьев О.В. Военно - юридическое образование в России (последняя треть XIX - начало XX вв.) // *Право и образование*. 2014. № 5.
8. Григорьев О.В. Исследование военно - судебных реформ в России: к методологии вопроса // *История государства и права*. 2011. № 14.
9. Григорьев О.В. Рассмотрение дел в судах по военно - судебному уставу 1867 г. // *История государства и права*. 2009. № 23.
10. Григорьев О.В. Военно - судебная система России в период временного правительства // *Военно - юридический журнал*. 2012. № 7.
11. Григорьев О.В. Генерал - аудиторы в судебной системе российской империи XIX века // *Ученые записки Орловского государственного университета*. Серия: Естественные, технические и медицинские науки. 2014. № 2.
12. Григорьев О.В. Реформирование военно - судебных органов по военно - судебному уставу 1867 года // *Юридическая наука и практика*. 2010. Т. 6. № 2.

⁷ *Добровольский А.* Основы организации центрального военного управления в России. СПб., 1901. С. 189.

13. Григорьев О.В. История отечественного государства и права // Современная гуманитарная академия. Новосибирск, 2010.

14. Олег Вячеславович Григорьев Развитие военно - судебной системы России (середина XVI - начало XXI вв.) / О. В. Григорьев. Москва, 2012.

15. Агеева А.В., Алферов А.А., Андрущенко В.А., Бакланов Л.А., Бархатова Е.Н., Белоусов А.В., Бетхер В.А., Бутина С.Г., Викулова Т.А., Вист И.И., Воронов И.А., Герасименко Т.Ю., Григорьев О.В., Губин А.И., Доманов Д.В., Дригичев И.В., Дубинин А.С., Ефимкина Н.В., Жумагазиева Н.М., Забуга Е.Е. и др. Преемственность и новации в юридической науке. выпуск 8 // Материалы научной конференции адъюнктов и соискателей (Омск, 29 марта 2012 г.) / Омск, 2012.

16. Григорьев О.В. К вопросу о необходимости использования исторического опыта при проведении военно - судебных реформ в России на современном этапе // В сборнике: Перспективы развития науки и образования сборник научных трудов по материалам Международной научно - практической конференции. 2014.

17. Григорьев О.В. Истоки военного судопроизводства в современной России // История государства и права. 2011. № 3.

18. Григорьев О.В. Генезис органов военного правосудия (середина XVI — начало XXI вв.) // Вестник Московского университета МВД России. 2013. № 10.

19. Григорьев О.В. Российское законодательство о военном судопроизводстве // Военно - юридический журнал. 2011. № 8.

20. Григорьев О.В. Воинская дисциплина: в истории и современной России // Интерактивная наука. 2016

21. Милотин Д. А. Военные реформы императора Александра II // Вестник Европы. 1881. № 1.

22. Зайончковский П. А. Военные реформы 1860–1870 годов в России. М., 1952.

23. Добровольский А. Основы организации центрального военного управления в России. СПб., 1901.

© Рябков Н.С. 2016

Сафронов Д.А.
Курсант НВИ ВВМВД России

ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЛУЖБА ВОЙСК НАЦИОНАЛЬНОЙ ГВАРДИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: НА СТРАЖЕ ДЕМОКРАТИЧЕСКИХ ПРИНЦИПОВ

В России создана Федеральная служба войск национальной гвардии. 5 апреля об этом объявил президент Владимир Путин. Вне всякого сомнения, Федеральная служба войск национальной гвардии сформирована в ответ на вызовы последних лет, которые имеют место во внутренней и внешней политической обстановке [1.]; [2.]; [3.]; [4.].

Федеральной службе войск национальной гвардии руководством страны поставлены сложнейшие задачи, суть которых сводится к одному – охрана демократически - правовой государственности подконтрольной гражданскому обществу. Каждый человек и общество в целом должны видеть в новой структуре государственную военную организацию

способную отстоять демократические принципы, важнейшим из которых является принцип разделения властей [5.]; [6.]; [7.]; [8.].

Власти в Российской Федерации разделены на законодательную исполнительную и судебную [9.]; [10.].

Законодательная власть, избранная всенародно, отражает суверенитет государства [11.]; [12.].

Исполнительная власть (производная от законодательной) занимается реализацией законов и исполнительно - распорядительной деятельностью [13.]; [14.] [15.]; [16.]; [17.]; [18.]; [19.].

Судебная власть осуществляет правосудие, выступает гарантом восстановления нарушенных прав, справедливого наказания виновных [20.]; [21.].

Ни одна из ветвей власти не может подменять другую, брать на себя ее функции. Каждая из ветвей власти, являясь самостоятельной и взаимосдерживающей друг друга, должна осуществлять свои функции посредством особой системы органов и в специфических формах. Так для законодательной власти установлена жесткая юридическая процедура законодательно процесса, правоотлагательного вето Президента; права Конституционного Суда блокировать антиконституционные акты и др. Для судебной власти - презумпция невиновности, право на защиту, равенство граждан перед законом и судом, гласность и состязательность процесса и др [22.].

Таким образом, принцип разделения властей позволяет отметить, что все три ветви власти одинаковы, равновелики по силе, они должны оказывать взаимное сдерживание, не допускать усиления, доминирования одной из властей, предотвращать возможные злоупотребления.

Федеральная служба войск национальной гвардии Российской Федерации стоит на страже демократических принципов, важнейшим из которых является принцип разделения властей.

Список использованных источников:

1. Путин В.В. Послание Президента Российской Федерации Федеральному собранию. 3 декабря 2015 г. Москва. Кремль. // Опубликовано на сайте rg.ru (Российская газета, мобильная версия) 3 декабря 2015 г.

2. Григорьев О.В. Изменение политического, социального, экономического, и общественно - психологического поля государства как фактор реформирования системы вузов внутренних войск МВД России // Право и образование 2015, № 6

3. Исмаилов А.М., Кононов А.Н. Русский язык и актуальные проблемы национальной безопасности России и стран Евразии: монография – Новосибирск: НВИ ВВ МВД России 2016.

4. Российская газета. 27 марта 2015 г., № 6635.

5. Григорьев О.В. Правовые реформы — ответ на вызов социальных деструкций // Административное и муниципальное право. 2011. № 8.

6. Григорьев О.В. Судебная власть, гражданское общество, судебные реформы: алгоритм взаимообусловленности // История государства и права № 9. 2014.

7. Померлян А.Н. Чрезвычайные режимы в механизме правового регулирования // автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук / Санкт - Петербургский университет МВД Российской Федерации. Санкт - Петербург, 2009.

8. Григорьев О.В. Воинская дисциплина в истории и современной России. // Интерактивная наука. 2016. № 3.

9. Шагов А.Е., Григорьев О.В. Федеральная служба войск национальной гвардии Российской Федерации: вопросы дисциплины и правопорядка. // Развитие прикладной науки : теоретические и прикладные аспекты : сборник статей студентов, магистрантов, аспирантов, молодых ученых и преподавателей / Под общ. ред. Т.М. Сигитова. В 2 ч. Ч. 1 – Пермь : ИП Сигитов Т.М, 2016. – 236 с.

10. Шагов А.Е., Григорьев О.В. Федеральная служба войск национальной гвардии российской федерации и внутренние войска российской федерации связаны одной целью – защита демократически - правовой государственности, подконтрольной гражданскому обществу // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2016. № 5 - 3.

11. Шагов А.Е., Григорьев О.В., Котов А.М. Федеральная служба войск национальной гвардии Российской Федерации как элемент военной организации государства, играющая одну из ведущих ролей в обеспечении национальной безопасности. / Наука XXI века: открытия, инновации, технологии. Сборник научных трудов по материалам Международной научно - практической конференции 30 апреля 2016г. Часть 2. Смоленск: ООО «НОВАЛЕНСО», 2016. 170 с.

12. Григорьев О.В., Котов А.М. Социальная ответственность военнослужащих Федеральной службы национальной гвардии Российской Федерации // Новая наука : Современное состояние и пути развития. 2016. № 4 - 3.

13. Котов А.М., Григорьев О.В. Высокоразвитая правовая культура курсантов военных вузов внутренних войск МВД России, как гарант сознательного и активного поведения будущих офицеров, основанного на глубокой социальной ответственности. // В сборнике: Проблемы правового обеспечения безопасности личности, общества и государства Сборник статей по материалам ежегодной международной научно - практической конференции 2015.

14. Померлян А.Н., Подколзина Т.М., Цигулева О.В. Роль военного образования в формировании человеческого капитала на современном этапе // В сборнике: Направления и перспективы развития образования в военных институтах внутренних войск МВД России. Сборник научных статей VII Международной научно - практической конференции. В 2 частях. Под общей редакцией С.А. Куценко 2016.

15. Котов А.М., Григорьев О.В. Высокоразвитая правовая культура курсантов военных вузов внутренних войск МВД России, как гарант сознательного и активного поведения будущих офицеров, основанного на глубокой социальной ответственности. // В сборнике: Проблемы правового обеспечения безопасности личности, общества и государства Сборник статей по материалам ежегодной международной научно - практической конференции 2015.

16. Григорьев О.В., Федункин А.В. К вопросу о формировании профессиональной культуры поведения будущего офицера // Инновации в образовании. 2011. № 11.

17. Григорьев О.В., Кононов А.Н. К вопросу о взаимосвязи правового и нравственного воспитания курсантов военных вузов // Право и образование. 2010. № 11.

18. Кононов А.Н., Григорьев О.В. Взаимосвязь правового и эстетического воспитания курсантов в военно - педагогическом процессе вуза // Инновации в образовании. 2011. № 7.

19. Григорьев О.В., Томских С.Н. Цель и задачи правового воспитания курсантов в военно - педагогическом процессе вуза // Право и образование. 2010. №

20. Григорьев О.В. Правовые реформы — ответ на вызовы социальных деструкций // Административное и муниципальное право. 2011. № 8.

21. Григорьев О.В. Судебная власть, гражданское общество, судебные реформы: алгоритм взаимообусловленности // История государства и права. 2014. № 9.

22. Агеева А.В., Алферов А.А., Андрюшенков В.А., Бакланов Л.А., Бархатова Е.Н., Белоусов А.В., Бетхер В.А., Бутина С.Г., Викулова Т.А., Вист И.И., Воронов И.А., Герасименко Т.Ю., Григорьев О.В., Губин А.И., Доманов Д.В., Дригичев И.В., Дубинин А.С., Ефимкина Н.В., Жумагазиева Н.М., Забуга Е.Е. и др. Преемственность и новации в юридической науке. выпуск 8 // Материалы научной конференции адъюнктов и соискателей (Омск, 29 марта 2012 г.) / Омск, 2012.

© Сафронов Д.А. 2016

Федоринова Е. А.,

К.ю.н., старший преподаватель

кафедры теории государства и права

Санкт - Петербургского университета МВД России

г. Санкт - Петербург, Российская Федерация

ЦЕЛИ ПРАВОВОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА

Правовая политика как последовательная и научно обоснованная деятельность определенных субъектов, которая также отличается связанностью ее с использованием правовых механизмов, всегда в себе несет соответствующую целевую составляющую. Любая правовая политика представляет собой стратегически осмысленную деятельность. И эта деятельность основывается на соответствующей системе целей и идей, которые в свою очередь отражают узловые моменты организации социальных отношений.

Как справедливо указывает А.В. Малько, «правовая политика – это деятельность государства по созданию эффективного механизма правового регулирования, по цивилизованному использованию юридических средств в достижении таких целей, как наиболее полное обеспечение прав и свобод человека и гражданина, укрепление законности и правопорядка, формирование правовой государственности и высокой правовой культуры общества и личности. . .» [2, с. 128].

Цель – это одно из системообразующих свойств сознательной деятельности человека, которое в свою очередь, характеризует не только предвосхищение в мышлении результата этой деятельности, но и пути его реализации при помощи соответствующих средств. Кроме того, цель может выступать как способ интеграции определенных действий человека в систему, а также может выступать в качестве проекта действия. Цель есть абстрактное (несуществующее в реальном настоящем времени) представление будущих возможных

состояний процесса изменения чего - либо, может быть выражена только как мысль, как результат разумной деятельности человека.

Касательно целей правовой политики, отметим, что это определенные конечные результаты. На достижение этих целей направлена вся деятельность ее субъектов. Важно следующее: цель неразрывно связана с деятельностью. Реализуясь в конкретном поведении субъекта, правовая политика обретает свою социальную ценность. Чтобы та или иная цель была реализована, необходимо, чтобы она была реальной. Непродуманная цель не может быть реализована. При этом, дезориентируя социальную деятельность, такие цели выступают тормозом в развитии отношений [4, с. 190].

Рассмотрим отличие целей правовой политики от других целей. Они отличаются следующими признаками.

Во - первых, цели правовой политики устанавливаются (или закрепляются) государством – основным источником правовых ориентиров, в лице его правотворческих органов. Исключением здесь являются цели правоотношений, которые основываются на принципах свободы частной инициативы. Но такая свобода по постановке этих ориентиров относительна. Свобода субъектов имеет свои юридические рамки, которые в свою очередь, определяются государственной властью.

Во - вторых, цели правовой политики отражают самые государственно значимые интересы и общественные и социальные потребности. Для удовлетворения этих интересов законодатель использует различные юридические механизмы [5, с. 109].

В - третьих, цели правовой политики выражаются в специфических правовых средствах. Эти средства являются объективной формой существования правовой политики и образуют алгоритм ее достижения.

В - четвертых, цели правовой политики отличаются общеобязательной нормативностью. Они выступают как образец или стандарт, к достижению которого стремятся все субъекты правовой политики.

Объективируясь в праве, цели правовой политики указывают направление поведения людей и определенным образом «надстраиваются» над волей конкретных лиц. Практическая реализация правовых целей гарантирована государственной властью.

При случаях отклонения поведения того или иного субъекта права от необходимого направления начинают работать меры государственного воздействия. Они призваны корректировать их активность, направляя в правильное русло, к необходимым результатам [3].

Цели правовой политики могут быть различны и их можно классифицировать по - разному:

1) общие и специальные цели, в зависимости от общности цели. То есть это разделение зависит от направления на достижение цели, конкретизации цели для вида отношений, для определенного органа.

2) ближайшие и перспективные цели (соответственно тактические и стратегические цели). Разделяются цели с точки зрения последовательности достижения их во времени [6, с. 40 - 48].

К общим целям правовой политики относят, прежде всего, следующие цели: обеспечение и защита прав и свобод личности; повышение эффективности регулятивного и охранительного действия права; обеспечение реализации интересов государства всеми

субъектами; обеспечение единства и согласованности в деятельности субъектов; упрочение законности и обеспечение стабильности правопорядка; борьба с преступностью и другие.

Специальные цели детализируют общие цели. Здесь учитываются и функциональные назначения властного органа, и сферы регулирования правоотношений. Здесь идет речь о, например, о специальных целях уголовной политики, административной политики правоприменения и так далее.

Кроме того, в целях правовой политики находят отражение также и самые ближайшие результаты правовой деятельности, так и перспективные результаты. В этих целях отражается общий курс политики и идеологии государства. Согласно ст. 7 Конституции Российской Федерации, политика Российского государства направлена на создание условий для обеспечения свободы и достойной жизни граждан. Ориентиром правовой политики Российской Федерации и основным показателем эффективности, являются права и свободы человека. Все эти указанные цели – есть главные перспективные цели политики российского государства [1].

Список использованной литературы:

1. Левченкова Е. А. Правовая политика государства и ее приоритеты в сфере правоохранительной деятельности органов внутренних дел (теоретико - правовой аспект): Дис. ...канд. юрид. наук. СПб., 2004. 234 с.
2. Малько А. В. Теория правовой политики: Монография. М., 2012. 328 с.
3. Малько А. В., Шундилов К. В. Цели и средства в праве и правовой политике. Монография. Саратов. 2003. 294 с.
4. Панченко В. Ю. Цели и задачи правовой политики в сфере юридической помощи // Вестник Красноярского государственного аграрного университета. 2013. № 4 С. 189 - 191.
5. Федоринова Е. А. Гармония публичного и частного интереса как цель правовой политики государства // Публичное, корпоративное, личное право: проблемы конфликтности и перспективы консенсуальности: Материалы V международной научно - теоретической конференции. Санкт - Петербург, 02 – 03 декабря 2005 г. / Под общ. ред. В. П. Сальникова, Р. А. Ромашова, Н. С. Нижник: В 2 ч. Ч. 1. СПб., 2005. С. 108 - 110.
6. Экимов А. И. Интересы и право в социалистическом обществе. Л., 1984. С. 40 - 48.

© Федоринова Е. А., 2016

Белоченко И. С.

д - р биол. наук, профессор,
факультет экологии КубГАУ,
г. Краснодар, Российская Федерация

СОВМЕЩЕННЫЕ ПОСЕВЫ И ДРУГИЕ ПРОБЛЕМЫ В РАЗВИТИИ АГРОЛАНДШАФТОВ КУБАНИ

Базовую основу агроландшафтов на первых порах составляют взаимодействующие между собой и педосферой многочисленные популяции сорняков, в основном многолетних, а также ежегодно обновляемые посевы культурных однолетних растений, имеющие весьма ограниченные данные о их чистой продукции в надземной части и еще меньше сведений об урожайности их подземных органов. Истоки совмещенных посевов относятся к началу нашей эры в Китае, где их используют и выращивают вплоть до наших дней. Основными компонентами смешанных посевов в Китае являются соя и кукуруза и их урожай смешанных по годам колеблется меньше, чем чистых травостоев. Смешанные посевы образуют более устойчивые урожаи практически по всем направлениям по сравнению с одновидовыми [1, 2, 3].

Для использования зеленой массы, а также силоса можно совмещать посевы в тропиках бобового растения канавалия (*Canavalia ensiformis*) с кукурузой и сорго, смешанный фураж которых будет иметь наиболее удачное сочетание C:N (19 - 20:1). Реально использование смеси зеленой массы фасоли с сорго для животных повышает их продуктивность. Такие посевы мы проводили на Кубе. Посевы этих культур (фасоль канавалия и кукуруза) размещали следующим образом: 2 ряда кукурузы (90х90) и между ними размещали 1 ряд фасоли (90х30). Растения фасоли и кукурузы развивались хорошо и обе культуры формировали весьма высокий урожай зеленой массы, а в их совместной массе доля азота заметно повышалась.

Смешанные посевы этих культур в осенне - весенний период показали лучшее развитие фасоли, чем посевы в этот же период посева только бобовой культуры. Средняя масса одного растения была одинаковой с одновидовым посевом. Безусловно, стоит изучать экспериментально смешанные посевы фасоли канавалии (*Canavalia ensiformis* (L.) DC.) с кукурузой (*Zea mays* L.) и сорго (*Sorghum almum*). Период вегетации фуражного сорго для зеленой массы составляет 80–90 дней и этого времени вполне достаточно для повторной вегетации фасоли, приступающей к этому времени формирование бобов. С орошением фасоль канавалия хорошо отрастает и спустя два с половиной – три месяца формирует весьма устойчиво второй укос зеленой массы [44–51], которая богата протеином и углеводами и может быть использована в кормлении КРС, а также приготовлении силоса. Эти работы проводились нами в народном имении Госе Гарсеран де Валь де Мадруга, начиная с 1962 по 1965 гг.

На Кубе совмещение в севообороте агроландшафтов посевов различных культур нами практиковалось больше 10 лет и полученные урожаи весьма существенные, но до практики

так и не были доведены, учитывая весьма значительные проблемы в технологии их выращивания [21].

Продуктивность наиболее распространенных агроландшафтов Кубани определяется рядом лимитирующих факторов, среди которых важное место занимают влага, питательные вещества (главным образом, обеспеченность азотом) и зачастую чрезвычайная засоренность посевов. Продуктивность орошаемых земель существенно ограничивается низким содержанием азота, а также высокой засоренностью почвы. Резервы питательных веществ орошаемых земель с каждым годом убывают, что обусловлено, в первую очередь, интенсивной минерализацией органического вещества при внесении минеральных удобрений в условиях сильного промывного режима и высокой инсоляции [1, 2, 3].

В северной части края растениеводство представлено однолетними зерновыми, техническими и овощными культурами (озимая пшеница, озимый ячмень, кукуруза, сахарная свекла, подсолнечник, томаты и т.д.). Из многолетников культивируются виноград и некоторые травы. Основные культуры выращивают в полевых севооборотах с преобладанием (до 50 % и больше) зерновых. Все культуры при соответствующей технологии достаточно продуктивны [4, 6].

Определенный дисбаланс в экологическое равновесие аграрных ландшафтов вносят, казалось бы второстепенные антропогенные факты: распашка речных долин, подпахивание земельных площадей до русла рек, до станиц, распашка склонов, применение широко ядохимикатов (особенно гербицидов), насыщение севооборотов пропашными культурами, сжигание стерни и соломы после уборки основных культур, нарушение сортосмены и сортообновления и т. д. [5]. Эти и другие мероприятия предопределили усиление эрозии, расширение заболачивания и засоления отдельных площадей, снижение в почве органического вещества, засоренность полей, ухудшение их физических и химических свойств, увеличение патогенов в микробиоценозах [9, 10, 11].

Использование стерни, соломы и других органических отходов стало свойственным для всей сельскохозяйственной зоны загрязнением аграрных ландшафтов, наряду с выхлопными газами разнотипных машин, усиливающих реакцию азота и кислорода в атмосфере с образованием оксидов азота и углерода, реагирующих с водой и атмосферным кислородом и образующих в воздухе различные органические кислоты. Выпадая с осадками, азотная и серная кислоты (сжигание угля, нефти и газа обуславливают образование диоксида серы, а в дальнейшем и серной кислоты) растворяют и выносят из почвы питательные вещества, усиливают усвоение растениями тяжелых металлов, а затем и человеком; идет загрязнение грунтовых и питьевых вод. Кислотные дожди вызывают гибель деревьев, выпадение посевов овощных культур и т.д. В ряде мест края заметно усиливается развитие эрозионных процессов, особенно в его юго - западной части; в южной части весьма четко просматривается формирование овражной сети [6, 7, 8].

Учитывая специфику деградации почв, наблюдаемую на территории значительной части края и обусловленную деятельностью человека (наличие водной и ветровой эрозии), система природоохранных мероприятий в крае требует глубокого анализа и строгого их выполнения, как на уровне хозяйств, так и отдельных ландшафтов, исходя из свойственной только им специфики: глубины пахотного слоя, экспозиции склона и т.д. Следует подчеркнуть, что при проведении любых работ, которые могут оказать влияние на достаточно хрупкие агроландшафтные системы в отдельных частях края, необходимо

строго придерживаться разработки Плана действия по их стабилизации на базе местного и регионального мониторинга и ежегодной его корректировки на этой основе. Рекомендации, ограничивающиеся рамками некоторого приглаживания нарушений действующих агросистем, успеха не принесут и будут способствовать дальнейшему разрушению природных и агроландшафтных комплексов, особенно на их склоновых территориях [7, 9, 13, 15].

Равнинные районы края заняты сельскохозяйственным производством, где выращиваются зерновые (пшеница, кукуруза, ячмень, рис), зернобобовые (горох, соя, люцерна), технические (сахарная свекла, подсолнечник), овощные, эфиромасличные, лекарственные и другие хозяйственно ценные культуры. Степные сообщества приурочены в основном к равнинным территориям, занимая также эродированные склоны вдоль русел рек и овражных систем. Травянистые группировки, составляющие виды которых отличаются выраженной ритмичностью развития и относительно низкой продуктивностью, сезонной флористической неполноценностью, обусловленной специфичностью годового температурного режима, а также географической замкнутостью изучаемого региона, функционально весьма устойчивы [18, 20, 21]. Горные сообщества, особенно в прибрежной полосе Черного моря, сильно деградированы в силу мощной рекреационной нагрузки, особенно в летний период. В ближайшие годы следует ожидать усиления рекреационной нагрузки на естественные сообщества этого района, что определяется резким изменением социально - экономического устройства затрагиваемой территории [10, 11].

Растениеводство степного региона в основном представлено однолетними зерновыми, техническими и овощными культурами (озимая пшеница, озимый ячмень, кукуруза, сахарная свекла, подсолнечник, соя, томаты и т.д.). Из многолетников выращиваются люцерна, режа эспарцет и некоторые злаки (ежа сборная, кострец безостый и др.). Основные культуры, включая овощные и бобовые, выращиваются в полевых севооборотах с преобладанием (до 50 % и больше) озимой пшеницы. Все культуры при соответствующей технологии весьма продуктивны (урожай зерна пшеницы в отдельные годы в некоторых районах Кубани доходит до 80 ц / га). Высокие урожаи дают также посеvy кукурузы, сахарной свеклы, подсолнечника и других культур. На поливных землях на больших площадях на Кубани выращивается рис, меньше соя, овощные культуры, картофель, зерновые (пшеница, кукуруза) и технические (сахарная свекла). Выращивание культур на поливе отличается все возрастающими расходами энергии, включая обработку, удобрение и другие затраты [12, 16, 17, 19].

В почвенном покрове преобладают черноземы обыкновенные и черноземы южные, а также дерново - карбонатные типичные почвы; установлено наличие солонцеватых разновидностей черноземов на значительных площадях. Содержание гумуса в среднем составляет 3,5–3,7 % в черноземах обыкновенных и 2,6 % в остальных видах черноземов; других различий в содержании гумуса между выделенными типами ландшафтов не установлено.

В степных почвах края в агроландшафтах отмечено незначительное количество основных гумусообразователей – дождевых червей и энхитреид. Для основных площадей характерен высокий микробный пул, который обуславливает поддержание гомеостатического состояния почвенного покрова. Доминирующее положение в микробиоценозах занимают аминокислототрофные микроорганизмы, определяющих средний

коэффициент минерализации органического вещества около 1,53. В аграрной зоне выделено 3 основных типа растительности: зональная, интразональная и растительность нарушенных территорий. Уникальная лесная растительность прибрежной полосы в крае почти полностью вырублена и практически не самовозобновляется. В лесопосадках агроландшафтов не проводится рубок ухода и они повсеместно зарастают подростом и кустарниковой растительностью, что существенно снижает эффективность их полезационного действия [14].

Таким образом, основной парадигмой агроландшафтов Кубани выступают их внутренние процессы формирования первичной продуктивности, её использования и размножения, взаимодействующие с абиотическим блоком, определяющие круговорот питательных веществ и формирование потоков энергии. Изучение агроландшафтов дает возможность понять их внутренние и внешние процессы и оценить способы управления ими.

Список использованной литературы

1. Белоченко И. С. Рекреационная трансформация лавровишневых сообществ на Кавказе / И. С. Белоченко, Ю. Г. Щербина, В. Г. Щербина // Экологические проблемы Кубани. –1999. – № 4. – С. 22–152.
2. Белоченко И. С. Физико - географическая характеристика Ленинградского района / И. С. Белоченко, Е. А. Перебора, В. Н. Гукалов // Экологические проблемы Кубани. – 2002. – № 16. – С. 7–38.
3. Белоченко И. С. Зонирование территории Краснодарского края и особенности функционирования природных и техногенных систем / И. С. Белоченко // Экологические проблемы Кубани. – 2003. – № 20. – С. 4–19.
4. Белоченко И. С. Проблемы развития агроландшафтных систем в богарной зоне Краснодарского края / И. С. Белоченко, В. Н. Гукалов // Экологические проблемы Кубани. – 2004. – № 21. – С. 7–281.
5. Белоченко И. С. Региональный мониторинг – научная основа сохранения природы / И. С. Белоченко // Экол. Вестник Сев. Кавказа. – 2006. – Т. 2. – № 1. – С. 25–40.
6. Белоченко И. С. Влияние внесения органоминерального компоста на плотность сложения и порозность чернозема обыкновенного / И.С. Белоченко, Д.А. Славгородская, В. В. Гукалов // Тр. КубГАУ. – Краснодар, 2011. – № 32. – С. 88–90.
7. Белоченко И. С. Влияние органоминерального компоста на плотность сложения и порозность чернозема обыкновенного / И. С. Белоченко, Д.А. Славгородская, В.В. Гукалов // Тр. КубГАУ. – Краснодар, 2012. – № 34. – С. 88–91.
8. Белоченко И. С. Дисперсность отходов и их свойства [Электронный ресурс] / И. С. Белоченко // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – Краснодар: КубГАУ, 2013. – № 92. – С. 221–230.
9. Белоченко И. С. Агрегатный состав сложных компостов [Электронный ресурс] / И. С. Белоченко // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета – Краснодар: КубГАУ, 2013. – № 93. – С. 812–830.

10. Белюченко И. С. Влияние сложного компоста на физические свойства почвенного покрова [Электронный ресурс] / И. С. Белюченко // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – Краснодар: КубГАУ, 2014. – № 95. – С. 275–294
11. Белюченко И. С. Сложный компост как важный источник обогащения почвенного покрова питательными веществами [Электронный ресурс] / И. С. Белюченко // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – Краснодар: КубГАУ, 2014. – № 97. – С. 203–223.
12. Белюченко И. С. Вопросы защиты почв в системе агроландшафта [Электронный ресурс] / И. С. Белюченко // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – Краснодар: КубГАУ, 2014. – № 95. – С. 232–241.
13. Глазунова Н. Н. Гомеостатическая устойчивость агроценоза озимой пшеницы к комплексу факторов / Н. Н. Глазунова, И. С. Белюченко // Проблемы экологии и защиты растений в сельском хозяйстве: Матер. научно–практической конференции / СтГАУ. – Ставрополь, 2004. – С. 47–54.
14. Муравьев Е. И. Закономерности латерального и вертикального распределения тяжелых металлов в почвах агроландшафта (на примере изучения агроландшафта ОАО «Заветы Ильича» Ленинградского района Краснодарского края) / Е. И. Муравьев, Л. Б. Попок, Е. В. Попок, В. Н. Гукалов, И. С. Белюченко // Экол. Вестник Сев. Кавказа. – 2008. –Т. 4. – № 1. – С. 5–25.
15. Попова Т.В. Особенности распределения тяжёлых металлов в корнеобитаемом слое чернозёма обыкновенного в разных местообитаниях / Т.В. Попова, В.Н. Гукалов, И. С. Белюченко // Экол. Вестник Сев. Кавказа. – 2010. – Т. 6. – № 1. – С. 24–26.
16. Belyuchenko I.S. Wastes of different production and their properties'in // Ciencia e Tecnica Vitivinicola. Printed in Portugal. – 2014. – Vol. 29. – № 9, – P. 37–50.
17. Belyuchenko I.S. Complex compost and soil protection from heavy metals in the agrolandscape system // Bothalia journal. 2014. – Vol. 44. – № 12. – P. 69–79.
18. Belyuchenko I. S. Living organisms in household and production wastes as functional basis of compound compost formation / I. S. Belyuchenko // Ecology, Environment and Conservation Paper. – India. – Suppl. Issue; 2015. – Vol. 21. – P 47 - 56.
19. Belyuchenko I. S. Cultivated Lands of Kuban and Features of Their Development / I. S. Belyuchenko // International journal of environmental & science education. – 2016. – V. 11. – №. 13. – P. 6255 - 6276.
20. Belyuchenko I. S. The Role of Complex Compost in Remediation of Soils in Cultivated Lands / I. S. Belyuchenko // International Journal of Applied Environmental Sciences. – Turchia. – 2016. – V. 11. – № 4. – p. 1007 - 1023.
21. Kurakov A. V. Microscopic fungi of soil, rhizosphere, and rhizoplane of cotton and tropical cereals introduced in southern Tajikistan / A. V. Kurakov, H.T.H. Than, I. S. Belyuchenko // Микробиология, 1994. – Т. 63. – № 6. – С. 1101.

ОЦЕНКА ПО ПРОДУКТИВНЫМ КАЧЕСТВАМ И РАСЧЕТ РЕАЛИЗАЦИИ ГЕНЕТИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ДОЧЕРЬМИ БЫКОВ — ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ОАО «ЧУВАШСКОЕ» ПО ПЛЕМЕННОЙ РАБОТЕ

Основными задачами, стоящими перед работниками животноводства, являются увеличение объемов производимой продукции, тем более лучшего качества и с ее низкой себестоимостью [1].

Выполнение этих задач возможна на основе интенсификации отраслей животноводства, а именно за счет отбора высокоценных, и оцененных по качеству потомства быков. Последний приобретает особую актуальность, потому что именно производители (в связи с широким внедрением искусственного осеменения) занимают особое место в процессе реализации генетического потенциала разводимых пород по племенным и продуктивным качествам [2]. Выполнение этой задачи имеет большую важность и значимость, т.к. использование спермы быка, не прошедшего должную проверку, может нанести непоправимый ущерб генофонду целой популяции.

Работами ряда исследователей [2,3,4,5] установлено, что у производителей показатели воспроизводительной способности (качество спермы, половая активность самцов) наследуются по поколениям, с чем и по ним можно вести направленную селекцию. Это вдвойне важно и потому, что при широком применении метода искусственного осеменения в сотни раз возросла интенсивность использования производителей, которые способны стойко передавать свои наследственные задатки потомству.

Целью наших исследований явилась оценка быков – производителей разных линий ОАО” Чувашское” по племенной работе по показателям спермопродукции и рассчитать реализацию генетического потенциала молочной продуктивности дочерьми этих быков.

Всего оценке быков производителей по спермопродукции подверглись 6 быков, принадлежащим двум ведущим линиям скота голштинской породы по показателям работы в течение 2015 года. Быки являются аналогами по породной принадлежности, возрасту и живой массе. При оценке по спермопродукции учитывали следующие показатели: количество и объем эякулята, концентрация спермиев в 1 мл, получение спермодоз и количество спермодоз, переведенных в биохранилище. Показатели спермопродукции оцененных быков отражены в таблице 1.

Таблица 1. Показатели спермопродукции
быков производителей

| Кличка Номер быка. | Количество эякулята | Объем эякулята, мл | Концен - ия в среднем (млн / мл) | Получено спермодоз, всего | Переведено биохран. |
|--------------------------|------------------------|--------------------------|--|---------------------------------|------------------------|
| 1.Диксон 4637 | 67 | 4,7 | 0,89 | 5410 | 3800 |
| 2.Маяк 9389 | 96 | 4,78 | 1,09 | 9800 | 7990 |

| | | | | | |
|-------------------|------|------|------|--------|--------|
| 3.Борей 10215 | 119 | 5,53 | 1,05 | 15299 | 12300 |
| 4.Доктор 9308 | 106 | 4,64 | 1,1 | 11470 | 8695 |
| 5.Сват 4679 | 74 | 4,02 | 0,9 | 5120 | 1780 |
| 6.Мартин 10107 | 93 | 5,18 | 0,84 | 6640 | 315 |
| В среднем | 92,5 | 4,8 | 0,98 | 8956,5 | 5813,3 |

Данные таблицы свидетельствуют, что из изученного поголовья быков лучшим по количеству эякулята является бык Борей, от которого получено 119 эякулятов, на втором месте находится бык Доктор и на третьем месте — бык Маяк. Установлено, что объем эякулята варьирует от 5,53 мл (бык Борей) до 4,02 мл (бык Сват) при среднем значении 4,8 мл от быка. По концентрации спермиев в лучшую сторону выделяется бык Доктор с показателем 1,1 млн. / мл, в то же время самой наименьшей концентрацией обладала сперма быка Мартина — 0,84 млн. / мл. Отличительные показатели между быками получены так же по таким показателям как: по количеству полученной спермодозы и по количеству переведенных спермодоз в биохранилище. Комплексная оценка по всем учетным показателям дает нам возможность сделать вывод о том, что самым результативным по спермопродукции являются показатели быка Борей 10215.

В практике животноводства применяют много современных методов для оценки производителей по качеству потомства, наиболее распространенным методом из них является метод сравнения продуктивности дочерей быка с продуктивностью сверстниц.

Нами в условиях хозяйств Чебоксарского района (с крепкой и устойчивой кормовой базой и высоким уровнем продуктивности) были оценены 6 быков - производителей племенного предприятия ОАО «Чувашское» по племенной работе по качеству потомства. Все оцениваемые быки - производители голштинской породы и по комплексной оценке относятся к классу элита - рекорд.

При оценке быков - производителей по качеству потомства использовали метод, называемый метод «сверстниц», который сводится к сравнению показателей продуктивности дочерей быка с продуктивностью их сверстниц; а так же методом расчета родительского индекса быка (метод РИБ).

Результаты оценки дочерей быков по показателям продуктивности сверстниц приведены в таблице 2.

По данным таблицы можно сделать вывод, что наибольшее количество оцененных дочерей имеет бык Альый – 43 головы. По показателям надоя молока дочери быка Цитрона превосходят своих сверстниц: по удою – на 339 кг, дочери быка Актив на 168 кг и дочери быка Формат на 110 кг, а вот дочери быков Наст, Пунш и продуцировали молока по сравнению со сверстницами соответственно на 260, 151 кг меньше. В тоже время нужно подчеркнуть, что по жирности и содержанию белка в молоке наибольшее значение имеют дочери быка Пунш, которые превосходят своих сверстниц на 0,02 % и 0,04 % соответственно. По содержанию молочного жира и белка отмечены так же дочери быка Актив, которые превосходят своих сверстниц на 5,1 и 5 кг соответственно.

Таблица 2. Результаты оценки быков - производителей методом «дочери - сверстницы»

| Кличка быка | Дочери - сверстницы | | | | | | Продуктивность сверстниц | | | |
|-------------|---------------------|----------|--------|------------------|---------|--------------------|--------------------------|----------|--------|------------------|
| | Кол - во голов | Удой, кг | % жира | Молочный жир, кг | % белка | Молочный белок, кг | Кол - во голо в | Удой, кг | % жира | Молочный жир, кг |
| Наст | 22 | - 260 | 0,01 | - 9,1 | 0 | - 8 | 44 | 6126 | 3,72 | 227,9 |
| Пунш | 37 | - 151 | 0,02 | - 4,5 | 0,04 | - 2,2 | 150 | 6069 | 3,76 | 228,2 |
| Алый | 43 | 51 | 0,01 | 2,6 | 0 | 1,6 | 74 | 6292 | 3,74 | 235,3 |
| Цитрон | 20 | 339 | - 0,43 | - 11,6 | 0,02 | 11,5 | 147 | 5681 | 4,2 | 238,6 |
| Актив | 16 | 168 | - 0,02 | 5,1 | 0 | 5 | 40 | 5969 | 3,73 | 222,6 |
| Формат | 15 | 110 | - 0,01 | 3,5 | 0 | 3,3 | 71 | 6431 | 3,79 | 243,7 |

Результаты оценки быков - производителей по качеству потомства показали, что из 6 оцененных быков Наст, Пунш, Алый, Цитрон относятся к категории Н — нейтральный, Актив, Формат — А3, т.е. являются улучшателями по молочному жиру 3 - й категории.

Для выполнения второй половины задачи, а именно, для оценки быка методом расчета родительского индекса быка мы учитывали продуктивность предков быка по женской линии - матери, матери матери, матери отца. Полученные результаты определения РИБ мы использовали для расчета коэффициента реализации генетического потенциала продуктивности дочерей оцененных быков (КРГП), который показывает, как стойко продуктивные качества отцов унаследовали дочери оцениваемого быка и как они реализуют свои возможные продуктивные качества относительно достигнутой уже продуктивности женских предков быка. Он определяется как отношение продуктивности дочерей быка к прогнозируемому значению признака родительского индекса быка, и рассчитывается по формуле: $КРГП = Д / РИБ$.

Коэффициент реализации генетического потенциала продуктивности дочерей быков рассчитан как по удою, так и по жирности молока оцениваемых быков - производителей. Результаты расчетов позволяют сделать вывод о том, что наибольшими родительскими индексами по молочной продуктивности обладают быки Актив – 15770 кг, Формат – 14477 кг, а маленький родительский индекс получен по быкам Наст, Пунш и Алый. По жирности молока наибольший родительский индекс был получен по быкам – Пунш – 3,98 %, Наст – 3,96 %, Алый – 3,95 %.

При расчете коэффициента реализации генетического потенциала установлено, что по надою молока генетический потенциал наивысшим образом реализован дочерьми быка Наст (52 % реализации), а у остальных быков генетический потенциал реализован на уровне даже менее 50 %. Следует отметить, что по другому показателю — по жирности молока дочерьми всех быков реализация генетического потенциала происходило в очень большой степени, и такие быки как Актив, Цитрон реализовали даже больше, чем это заложено генетически, а именно бык Актив – 114 % и бык Цитрон - на 108 %.

Выводом всему изложенному может служить то, что проведение оценки быка - производителя по качеству потомства недостаточно для того, чтобы сказать, что бык препотентный, но кроме всего нужно рассчитать по каждому быку коэффициент

реализации генетического потенциала дочерей быка как по надою, так и по содержанию жира в молоке.

Список использованной литературы

1. Буяров, В. С., Буяров, А. В., Лыткина А. В., Казорина Ю. И. Инновационно - технологическое развитие животноводства в России как условие импортозамещения // Молодой ученый. - 2015. – №8.3. - С.14 - 18.
2. Жебровский, Л.С. Селекция сельскохозяйственных животных: учебник для ВУЗов / Л.С. Жебровский. - СПб. б.: Лань, 2002. - 256 с.
3. Наук В.А. Действие внешних факторов на спермопродукцию быков // Животноводство. 1984. № 6.С.46 - 48.
4. Алифанов В.С, Алифанов С.А, Волкова С.Н. Воспроизводительная способность быков при оценке их по качеству потомства // Молочное и мясное скотоводство. - 1999. – №7. - С. 26 - 27.
5. Иванова, И.Г. Оценка быков по воспроизводительным способностям и приплоду. М: Колос, 1972. - 165

© Евдокимов Н.В., 2016

Турчин В.В.,

к. с. - х. н., доцент
кафедра агрохимии и садоводства ФГБОУ ВО ДонГАУ
п. Персиановский, Российская Федерация

Оськина К.П.

студент 1 - го года обучения магистратуры
агрономического факультета ДонГАУ
п. Персиановский, Российская Федерация

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ КАЛИЙНОГО РЕЖИМА ЧЕРНОЗЕМНЫХ ПОЧВ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Одним из самых значимых химических элементов для продуктивной жизнедеятельности растений является калий. Валовое содержание этого элемента в почве нередко превышает содержание азота и фосфора.

На единицу формируемого урожая растения используют значительно больше калия, чем других элементов минерального питания. Он является исключительно функциональным элементом и участвует в следующих основных физиологических процессах:

- 1) Повышает фотосинтетическую активность, ускоряет отток и способствует накоплению продуктов фотосинтеза;
- 2) Повышает скорость усвоения азота, образование белка и снижает содержание нитратов;
- 3) Активизирует функционирование более 60 ферментов и ферментных систем;
- 4) Оптимизирует кислотно - щелочной баланс;
- 5) Усиливает синтез целлюлозы и пектиновых веществ, что усиливает толщину клеточных стенок, повышая прочность тканей;
- 6) Усиливает азотфиксацию и способствует формированию клубеньков на корнях бобовых;

7) Снижает интенсивность транспирации и повышает водоудерживающую способность листьев;

8) Весьма важная функция калия - снижение поступления радионуклидов в растения, накопления их в продукции растениеводства [1, с. 185].

В последние годы интенсивное использование сельскохозяйственных угодий с внесением высоких доз азотных и фосфорных удобрений, химической мелиорацией почв и орошением, активной обработкой пахотного горизонта, приводит к прогрессированию темпов мобилизации естественного плодородия почвы, в том числе к увеличению объемов использования калия почвы на формирование урожая.

Полный отказ или малое количество внесенных калийных удобрений приводит к нарастанию площадей пашни низким содержанием подвижных форм калия, нередким появлениям внешних признаков калийного голодания у растений. В особенности это заметно в годы с неблагоприятными погодными условиями по уменьшению урожайности сельскохозяйственных культур, снижению качества продукции, устойчивости растений к болезням.

В процессе формирования урожая постепенно истощаются резервные запасы калия. А это может привести к разрушению алюмосиликатов и в целом почвенного поглощающего комплекса. Интенсивное использование пахотных земель ускоряет процессы мобилизации резервных форм калия, а следовательно, деградацию поглощающего комплекса. С точки зрения агрохимии и земледелия важно знать пределы возможной мобилизации резервных запасов калия для выращивания культурных растений, не допуская ухудшения физико-химических свойств почвы, особенно деградации калийной её части [2, с. 231].

Большая часть пахотных земель Ростовской области содержит значительные запасы калия. Однако валовое содержание не отражает доступность этого элемента для растений. Обменная форма калия - один из основных показателей доступности калия.

Дефицит калия в почве восполняется за счет внесения калийных минеральных удобрений и навоза, что способствует возвращению калия в глобальный круговорот и восстанавливает баланс калия в природе.

Для устранения калийной деградации почв в области зональными агрохимическими службами проводится регулярный мониторинг.

По последним официальным данным агрохимического мониторинга за 2014 год ФГБУ ГЦАС "Ростовский" самое максимальное количество минеральных калийных удобрений внесено в период с 1986 по 1990 годы - 9,2 кг / га д.в., затем прослеживается тенденция снижения уровня внесенных удобрений, так с 1996 по 2000 годы 0,1 кг / га д.в., в 2009 году внесено 1,9 кг / га д.в., а уже в 2013 году отмечается увеличение 2,3 кг / га д.в., но это количество по - прежнему сохраняется на низком уровне [3].

Таблица

Распределение сельскохозяйственных угодий по содержанию обменного калия в пахотном слое почвы по турам обследования в Ростовской области

| Тур обследо- вания, год | Обследо- ванная площадь тыс. га | Класс обеспеченности | | | | | |
|----------------------------------|--|----------------------|--------|--------|-----|------|------|
| | | тыс. га | | | % | | |
| | | 2 | 3 | 4 | 2 | 3 | 4 |
| 1 - 1970 | 5834,2 | 322,7 | 1289,8 | 4221,7 | 5,5 | 22,0 | 72,4 |
| 2 - 1977 | 5834,2 | 248,2 | 1035,2 | 4550,8 | 4,3 | 17,7 | 78,0 |

| | | | | | | | |
|----------|--------|-------|--------|--------|-----|------|------|
| 3 - 1985 | 5834,2 | 164,9 | 954,3 | 4715,0 | 2,8 | 16,4 | 80,8 |
| 4 - 1990 | 5834,2 | 155,2 | 879,4 | 4807,0 | 2,6 | 15,1 | 82,3 |
| 5 - 1995 | 5834,2 | 204,2 | 1050,2 | 4579,8 | 3,5 | 17,9 | 78,5 |
| 6 - 2000 | 5834,2 | 172,9 | 1827,4 | 3833,9 | 3,0 | 31,3 | 65,7 |
| 7 - 2006 | 5834,2 | 192,5 | 1890,3 | 3751,4 | 3,3 | 32,4 | 64,3 |

Примечание: 2 класс – 101 - 200 мг / кг, 3 класс – 201 - 300 мг / кг, 4 класс – 301 - 400 мкг / кг почвы (согласно градации обеспеченности черноземных карбонатных почв обменным калием с использованием вытяжки Мачигина). В таблице приведены официальные данные агрохимической службы Ростовской области, представленные Центром агрохимической службы «Ростовский» и станциями «Северо - Донецкая» и «Цимлянская»[4].

Можно сделать вывод, наблюдается стабильное снижение уровня обменного калия в черноземных почвах Ростовской области, если с 1970 по 1991 годы степень применения удобрений достигла своего максимального значения, что отразилось на трансформации градации классов обеспеченности обменной формой калия. Однако после 1991 года ситуация резко меняется, прослеживается стремительное снижение 4 - го класса и пополнение за счет этого 2 - го и 3 - го классов, это говорит об отрицательных процессах, протекающих в почве.

С целью снижения негативных процессов в почве необходимо установить порог возможной мобилизации резервных запасов калия, не допуская в целом деградации почвы, а в частности ее калийной составляющей.

Многогранные функции калия и рациональность применения калийных удобрений на черноземных почвах Ростовской области в современных условиях земледелия требуют дальнейших системных исследований и пересмотра позиции к этому важнейшему элементу минерального питания растений.

Список литературы

1. Прокошев, В.В. Калий и калийные удобрения / В.В. Прокошев, И.П. Дерюгин. - Практическое руководство. - М., 2000. – С. 185 .
2. Якименко, В.Н. Калий в агроценозах Западной Сибири / В.Н. Якименко. – Новосибирск: Изд - во СО РАН, 2003. – С. 231.
3. Мониторинг плодородия почв в Ростовской области: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.donplodorodie.ru>. (дата обращения 19.09.2016).
4. Отчет(краткий) :[Электронный ресурс]. – Режим доступа:<http://www.don-agro.ru> / ... / Otchet_Bank_dannix_2012.docx. (дата обращения 26.11.2015).

© Турчин В.В., Оськина К. П., 2016

СОДЕРЖАНИЕ

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

| | |
|--|----|
| Авад Амин А.Н., Кассем Самех А.О. НАНОМЕДИЦИНА. НАНОТЕХНОЛОГИИ | 3 |
| Бахвалов Ю.А., Юфанова А.Л. ПАРАМЕТРИЧЕСКИЙ СИНТЕЗ ЭЛЕКТРОМАГНИТОВ НА ОСНОВЕ МАКРОМОДЕЛЕЙ И РЕШЕНИЙ ОБРАТНЫХ ЗАДАЧ | 4 |
| Демьянов В.В. АНТЕННА УЛЬТРАКОРОТКИХ ВОЛН ДЛЯ МОБИЛЬНЫХ СЕТЕЙ 3 И 4 ПОКОЛЕНИЯ | 7 |
| Денисов П.А., Бахвалов Ю.А. МОДЕЛИРОВАНИЕ РАЗМАГНИЧИВАНИЯ ПОСТОЯННЫХ МАГНИТОВ NdFeB С ПРИМЕНЕНИЕМ ДИСКРЕТНОЙ МОДЕЛИ РАЗМАГНИЧИВАНИЯ | 9 |
| Жменя Е.С., Бузало Н.С. О МАТЕМАТИЧЕСКОМ МОДЕЛИРОВАНИИ ПРОЦЕССОВ УДАЛЕНИЯ СОЕДИНЕНИЙ АЗОТА И ФОСФОРА ИЗ ВОДНОЙ СРЕДЫ | 11 |
| Иванкин А.В., Дрынкин Д.А. ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ АЛГОРИТМА ОБРАБОТКИ МНОГОКАНАЛЬНЫХ МНОГОЧАСТОТНЫХ СИГНАЛОВ ПРИ НАЛИЧИИ ПОГРЕШНОСТИ ИЗМЕРЕНИЯ ФАЗЫ | 14 |
| Иванков М. Н., Щуров А. Н. ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННЫХ ФРЕЗЕРНЫХ СТАНКОВ С ЧПУ И ВАРИАНТ ИХ РЕШЕНИЯ | 16 |
| Паламарчук Н.А. ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ЭКОЛОГО - ЭКОНОМИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ УСТОЙЧИВЫХ АГРОЛАНДШАФТОВ | 18 |
| Перинская И.В., Родионов И.В., Перинский В.В. МЕТОДИКА ИОННО - ЛУЧЕВОЙ ПАССИВАЦИИ ДЕТАЛЕЙ ИЗ БЕРИЛЛИЕВОЙ БРОНЗЫ В ЭЛЕКТРОТЕХНОЛОГИИ МИКРОКОМПОНЕНТОВ ИС СВЧ | 21 |
| Старовойтов С.В. СООТНОШЕНИЕ МЕЖДУ ВЫРАБОТКОЙ ТЕПЛОТЫ ОТ ГЕЛИОКОЛЛЕКТОРНЫХ УСТАНОВОК И ПОТРЕБНОСТЬЮ В ЭНЕРГИИ | 23 |
| Старовойтов С.В. ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЭНЕРГОСБЕРЕГАЮЩЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ | 25 |
| Старовойтов С.В. ЗАДАЧИ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ГЕЛИОСИСТЕМ | 27 |

| | |
|--|----|
| Старовойтов С.В. СИСТЕМЫ СОЛНЕЧНОГО ХОЛОДОСНАБЖЕНИЯ | 30 |
| Чернояров О.В., Сальникова А.В. НОВЫЙ ПОДХОД К СИНТЕЗУ ОДНОКАНАЛЬНЫХ КВАЗИОПТИМАЛЬНЫХ СОСТОЯТЕЛЬНЫХ ОЦЕНОК ВРЕМЕННЫХ ПАРАМЕТРОВ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИГНАЛОВ | 32 |
| Чудаев А. Э. МОДЕЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕССА ОПТИМИЗАЦИИ ПРОЧНОСТИ КАРКАСНЫХ МАТЕРИАЛОВ | 39 |
| Рогинская Л.Э., Якимов Б.Р., Газизуллина А.А. ИССЛЕДОВАНИЕ САМОЗАПУСКА АСИНХРОННОГО ДВИГАТЕЛЯ В ВИРТУАЛЬНОЙ МОДЕЛИ | 40 |

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

| | |
|---|----|
| Алексеева Н.А. СОСТОЯНИЕ ЗАПАСОВ И МЕТОДОЛОГИЯ УПРАВЛЕНИЯ ЗАПАСАМИ В ПРОМЫШЛЕННОМ ПТИЦЕВОДСТВЕ | 44 |
| Вильчинская О.В., Чагина А.В. АНАЛИЗ НОРМАТИВНО - ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ | 47 |
| Внучков Ю.А., Богатов Ю.М. ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОБЛЕМ УСТОЙЧИВОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ МАШИНОСТРОЕНИЯ | 50 |
| Воронина В.М., Чеглакова А. Е. ОЦЕНКА ДИНАМИКИ И СТРУКТУРЫ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ НЕФТЕГАЗОДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ | 51 |
| Генералова Д.Д., Мамонтова Е.В. ИНТЕРНЕТ - МАРКЕТИНГ: ПОНЯТИЕ И АКТУАЛЬНОСТЬ | 58 |
| Григорьева Е.Э. ПРОБЛЕМЫ СОФИНАНСИРОВАНИЯ ФУНКЦИЙ СТОЛИЦЫ РЕГИОНА | 60 |
| Демцура С.С., Фёдорова К.А., Ракчеева Е. С. ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ТРУДОВЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ | 63 |
| Ибрагимова З. М. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ДЕНЕЖНОЙ СИСТЕМЫ США | 65 |
| Иванцев Н.А. ПОДДЕРЖКА МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ЧУВАШСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ В УСЛОВИЯХ САНКЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ | 67 |

| | |
|--|-----|
| Колесникова С.В. ПРИМЕНЕНИЕ ПОНЯТИЙ ПРОСТЫХ И СЛОЖНЫХ ПРОЦЕНТОВ К ЭКОНОМИЧЕСКИМ ЗАДАЧАМ | 76 |
| Кузьмич Н.П. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ФАКТОРЫ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ | 78 |
| Локтионова Ю.Н., Янина О.Н. ТЕСТИРОВАНИЕ В ИССЛЕДОВАНИИ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ | 80 |
| Лукашева Н.А. ОПЫТ ПРИМЕНЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОЙ ТЕХНОЛОГИИ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ФОРМИРОВАНИЯ ИННОВАЦИЙ В ВЫШЕЙ ШКОЛЕ | 84 |
| Мамонтова Е.В., Генералова Д.Д. ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ МАРКЕТИНГА ПЕРСОНАЛА | 89 |
| Меньщикова А.В. БЕНЧМАРКИНГ – ОРУЖИЕ ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ | 92 |
| Мингалимова А.В. АУТСОРСИНГ В ОАО «РОССИЙСКИЕ ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОГИ» | 94 |
| Михайлова Т.С. КЛАССИФИКАЦИЯ СПОСОБОВ ФИНАНСИРОВАНИЯ ЛИЗИНГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ | 97 |
| Михалева Е. В., Конобеева Е. Е. ИНВЕСТИЦИИ В ЭНЕРГЕТИКУ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ | 100 |
| Подобедов Н.В. СОВРЕМЕННЫЕ КОНЦЕПЦИИ СТОИМОСТНО - ОРИЕНТИРОВАННОГО ПОДХОДА | 103 |
| Уткин А.И. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ | 112 |
| Федоренко Т.М., Авершина Ю.С. МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА В ФИТНЕС ИНДУСТРИИ | 115 |
| Халудорова А. О. ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДОВ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ | 118 |
| Хохоева З.В., Мирошниченко М.Б. ФИКТИВНЫЙ КАПИТАЛ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ | 123 |

Шумаев В.А.
Shumaev V.A.
ДЕЛОВЫЕ УСЛУГИ НА РЫНКАХ
BUSINESS SERVICES IN THE MARKETS 125

Яхьяев Г.У.
ПРОЦЕССНЫЙ ПОДХОД К ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ
ВИНОГРАДНО - ВИНОДЕЛЬЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ 129

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Антоненко Н. А.
ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ И СТАНОВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ
РОССИИ В СФЕРЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ 132

Батыщева Е.В.
ОСОБЕННОСТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ЛИЦА
К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПО СТ. 119 УК РФ 133

Бухтияров А.О.
АРТИКУЛ ВОИНСКИЙ 1715 Г. И ВОИНСКИЙ УСТАВ 1716 Г.:
ИСТОРИКО ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА 137

Виноградов А.В., Суховецкая Е.Ю.
ВОПРОСЫ УГОЛОВНОЙ ПОЛИТИКИ
В СФЕРЕ АНТИТЕРРОРИСТИЧЕСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 140

Дегтярева О.Л.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИСПОЛНЕНИЯ НАКАЗАНИЙ
И МЕР УГОЛОВНО - ПРАВОВОГО ХАРАКТЕРА
БЕЗ ИЗОЛЯЦИИ ОСУЖДЕННЫХ ОТ ОБЩЕСТВА 143

Киселев Д. О.
ВНУТРЕННИЕ ВОЙСКА МВД СССР В ПОСЛЕВОЕННЫЙ ПЕРИОД 145

Лебедев Н.Ю.
ХАРАКТЕРИСТИКА УЧАСТНИКОВ КОНФЛИКТОВ
УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА 147

Лебедев В.Н.
К ДИСКУССИОННОСТИ ПОНЯТИЯ «ПРЕСТУПНОЕ СООБЩЕСТВО
(ПРЕСТУПНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ)» ПО ДЕЙСТВУЮЩЕМУ УК РФ 150

Недобор А.Н.
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПОЛНОМОЧИЙ
АДВОКАТА - ПРЕДСТАВИТЕЛЯ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ 155

Недобор М.В.
К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ И СОДЕРЖАНИИ РЕАБИЛИТАЦИИ
В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ 158

| | |
|---|-----|
| Очирова С.А. ПРИЧИНЫ ПРАВОВОГО НИГИЛИЗМА В РОССИИ И ПОИСКИ ПУТЕЙ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ CAUSES OF LEGAL NIHILISM IN RUSSIA AND THE SEARCH FOR SOLUTIONS OF PROBLEMS | 162 |
| Панфилова Е.А. СООТНОШЕНИЕ ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА И ВЕДОМСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ: УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ АСПЕКТ THE RATIO OF PUBLIC PROSECUTOR'S SUPERVISION AND INSTITUTIONAL CONTROL: ADMINISTRATIVE ASPECT | 165 |
| Путь А.В. К ВОПРОСУ О ПЕРСОНАЛЬНЫХ КАЧЕСТВАХ СОТРУДНИКОВ СТРУКТУРНЫХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ СПЕЦИАЛЬНОГО НАЗНАЧЕНИЯ ПРИМЕНИТЕЛЬНО К ЭКСТРЕМАЛЬНЫМ СИТУАЦИЯМ СОЦИАЛЬНОГО ХАРАКТЕРА TO A QUESTION ABOUT THE PERSONAL QUALITIES OF THE EMPLOYEES OF STRUCTURAL SUBDIVISIONS OF SPECIAL PURPOSE IN RELATION TO EXTREME SITUATIONS OF SOCIAL CHARACTER | 169 |
| Романова О. Ю. ПРОВОКАЦИЯ КАК СПОСОБ УПРАВЛЕНИЯ ОБЩЕСТВОМ И РАСПРЕДЕЛЕНИЯ СФЕР ВЛИЯНИЯ В НЕМ PROVOCATION AS A MEANS OF SOCIAL CONTROL AND THE DISTRIBUTION OF SPHERES OF INFLUENCE IN IT | 171 |
| Рябков Н.С. ВВЕДЕНИЕ ВСЕСОСЛОВНОЙ ВОИНСКОЙ ПОВИННОСТИ В РОССИИ В 1874 Г., КАК ДЕТЕРМИНАНТА РЕФОРМИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОЙ АРМИИ | 174 |
| Сафронов Д.А. ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЛУЖБА ВОЙСК НАЦИОНАЛЬНОЙ ГВАРДИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: НА СТРАЖЕ ДЕМОКРАТИЧЕСКИХ ПРИНЦИПОВ | 177 |
| Федоринова Е. А. ЦЕЛИ ПРАВОВОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА | 180 |

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

| | |
|---|-----|
| Белюченко И. С. СОВМЕЩЕННЫЕ ПОСЕВЫ И ДРУГИЕ ПРОБЛЕМЫ В РАЗВИТИИ АГРОЛАНДШАФТОВ КУБАНИ | 183 |
| Евдокимов Н.В., Петров Н.С. ОЦЕНКА ПО ПРОДУКТИВНЫМ КАЧЕСТВАМ И РАСЧЕТ РЕАЛИЗАЦИИ ГЕНЕТИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ДОЧЕРЬМИ БЫКОВ — ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ОАО «ЧУВАШСКОЕ» ПО ПЛЕМЕННОЙ РАБОТЕ | 188 |

Уважаемые коллеги!

Приглашаем Вас опубликоваться в Международных научных периодических изданиях, которые публикуются ежемесячно, на постоянной основе, по итогам проведенных Международных научно-практических конференций. Конференции проводятся заочно, без упоминания формы проведения.

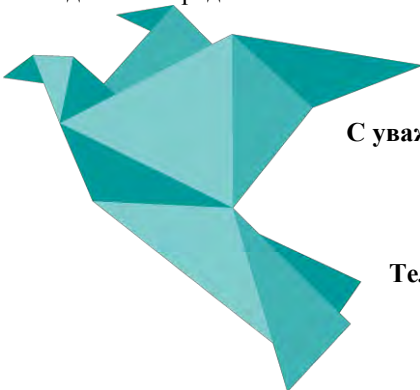
Издания публикуются с присвоением всех необходимых библиотечных индексов. Авторские печатные экземпляры сборников высылаются заказными бандеролями участникам конференции на почтовые адреса, указанные в заявках. Электронный вариант, размещаемый на официальном сайте Агентства в течение 7 дней после проведения конференции, является полноценным аналогом печатного и имеет те же выходные данные.

Все участники конференции получат индивидуальные именные сертификаты.

Статьи, принятые к изданию публикуются на сайте www.elibrary.ru по договору № 297-05/2015 от 12 мая 2015г., в результате чего Ваша статья будет проиндексирована в системе **Российского индекса научного цитирования (РИНЦ)**.

**Организационный взнос за участие в конференции 130 руб./стр.
Минимальный объем 3 страницы.**

Полный перечень изданий, публикуемых Агентством международных исследований представлен на сайте <http://ami.im>



С уважением, Оргкомитет конференции

e-mail: conf@ami.im

<http://ami.im>

Тел. +79677883883 || +7 347 29 88 999

Научное издание

Международное научное периодическое издание по итогам
международной научно-практической конференции

**НОВАЯ НАУКА:
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ**

В авторской редакции

Подписано в печать 28.09.2016 г. Формат 60x84/16.
Усл. печ. л. 15,30. Тираж 500.

**Отпечатано в редакционно-издательском отделе
АГЕНТСТВА МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ
453000, г. Стерлитамак, ул. С. Щедрина 1г.**

<http://ami.im>

e-mail: info@ami.im

+7 347 29 88 999

АГЕНТСТВО МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

ИНН 0274 900 966

||

КПП 0274 01 001

||

ОГРН 115 028 000 06 50

<https://ami.im>

||

+79677883883

||

info@ami.im

Исх. N 22-12/15 | 10.12.2015

РЕШЕНИЕ

1. С целью развития научно-исследовательской деятельности на территории РФ, ближнего и дальнего зарубежья принято решение о проведении на постоянной основе ежемесячных Международных научно-практических конференций:

- 1.1. 4 числа – Международной научно-практической конференции «Новая наука: теоретический и практический взгляд»
- 1.2. 8 числа – Международной научно-практической конференции «Новая наука: стратегии и вектор развития»
- 1.3. 12 числа – Международной научно-практической конференции «Новая наука: опыт, традиции, инновации»
- 1.4. 22 числа – Международной научно-практической конференции «Новая наука: от идеи к результату»
- 1.5. 26 числа – Международной научно-практической конференции «Новая наука: проблемы и перспективы»;
- 1.6. 30 числа – Международной научно-практической конференции «Новая наука: современное состояние и пути развития»

2. С целью развития научно-исследовательской деятельности на территории РФ, ближнего и дальнего зарубежья принято решение о проведении Международных научно-практических конференций:

- 2.1. 16 августа 2016г., 16 октября 2016г., 16 декабря 2016г. - Финансово-экономические аспекты международных интеграционных процессов
- 2.2. 16 сентября 2016г. и 16 ноября 2016г. - Психология и педагогика в образовательной и научной среде

3. Для подготовки и проведения Конференций утвердить состав организационного комитета в лице:

- 3.1. д.м.н. Ванесян А.С.
- 3.2. д.т.н., Закиров М.З.
- 3.3. к.п.н., Козырева О.А.
- 3.4. к.с.н. Мухамадеева З.Ф.
- 3.5. к.э.н. Сукиасян А.А.
- 3.6. DSc., PhD Terziev V.
- 3.7. д.и.н. Юсупов Р.Г.

4. Для подготовки и проведения Конференций утвердить состав секретариата конференции в лице:

- 4.1. Киреева М.В.
- 4.2. Ганеева Г.М.
- 4.3. Носков О.Б.

5. В недельный срок после каждой конференции подготовить отчет о ее проведении.

Директор ООО «АМИ»



Пилипчук И.Н.

АГЕНТСТВО МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

ИНН 0274 900 966

||

КПП 0274 01 001

||

ОГРН 115 028 000 06 50

<https://ami.im>

||

+79677883883

||

info@ami.im

Исх. N 33-09/16 | 28.09.2016

АКТ

по итогам Международной научно-практической конференции

Новая наука: проблемы и перспективы

состоявшейся 26 сентября 2016 г.

1. Международную научно-практическую конференцию «Новая наука: проблемы и перспективы» 26 сентября 2016 г. признать состоявшейся, а результаты положительными.

2. На конференцию было прислано 136 статей, из них, в результате проверки материалов, было отобрано 110 статей.

3. Участниками конференции стали 150 делегатов из России, Украины, Армении, Казахстана и Азербайджана

Директор ООО «АМИ»



Пилипчук И.Н.